

# ناظارت، کنترل و بازرگانی (مفاهیم، الگوها، کاربردها)

محمد حسن قائمی

(کارشناس ارشد حقوق خصوصی)

که بتواند به بهترین صورت به اهداف خود نائل گردد. در این راستا، تلاش صاحب نظران و مدیران برآن بوده است که الگوها و رهنمودهای نظری و عملی لازم را در این جهت ارائه دهند. یکی از این الگوهای تقسیم وظایف مدیران سازمان هابه چهار وظیفه اصلی برنامه ریزی، سازماندهی، هدایت و رهبری و کنترل و ناظارت می باشد. نکته اساسی در این رابطه نحوه برخورد با این وظایف از بعد نظری و اجرایی است.

در نظریات اولیه مدیریت که مبتنی بر سیستم های بسته بود انجام وظایف فوق می توانست براساس دستورالعملها و رویه های از پیش تعیین شده صورت گیرد. در طی تکامل نظریات مدیریت و آشکار شدن

پیچیدگی های حاکم بر اداره سازمان، نظریات اولیه یا کلاسیک جای خود را به دیدگاههای پیشرفته تری دادند.

پیچیدگی حاکم بر محیط درونی و برونی سازمان، مدیران را نیازمند کسب بینش ها و مهارت های ادراکی قوی نمود تا ینکه بتوانند با توجه به مقتضیات حاکم و شرایط موجود و براساس یک سری اصول کلی به اداره سازمان در ابعاد متفاوت پردازنند. در این میان کنترل نیز از این امر مستثنی نبوده و این روند تکاملی را طی کرده است.

امروزه با توجه به ماهیت پیچیده سازمان ها و ظهور مسائلی مانند رقابت

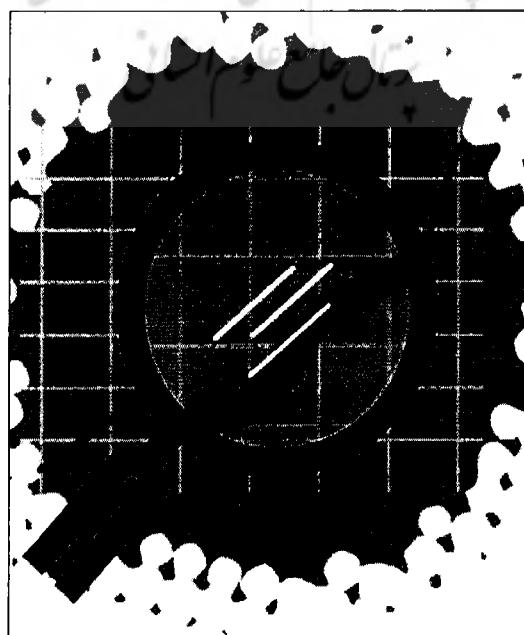
یکی از وظایف مهم مدیریت در اداره سازمان، تدوین و تبیین روشها و الگوهای کنترلی مناسب است. الگوی کنترل در سازمان معمولاً مبتنی بر دیدگاههای سنتی بوده و در سطح سوم سلسله مراتب سیستم ها قرار دارد. الفاظ ناظارت، کنترل و بازرگانی معمولاً در کنار هم به کار برده می شود، اما در مفهوم بازاری تفاوتها و تشابهاتی می باشد. هم اکنون الگوهای مختلفی

جهت اعمال اثر بخش ناظارت و کنترل در سازمان ها ارائه شده که این مقاله ضمن بیان اجمالی از این الگوهای نمونه را توضیع

خواهد داد اما مؤلفه های مورد نیاز برای تحقق یک سیستم کارآمد ناظرتی و کنترل می تواند مناسب با وضعیت هر سازمان و مأموریت آن به صورت ترکیبی از این الگوها یا ابتکاری صورت پذیرد. البته پیاده سازی این الگوها مستلزم برخورداری از یک نگرش مثبت و فرهنگ سازی در سازمان می باشد.

## مقدمه

سازمان به عنوان یکی از پدیده های بشری نیازمند اداره صحیح و کارآست. به عبارت دیگر، سازمان به عنوان یک سیستم پیچیده باید به گونه ای اداره شود



جهانی، تکنولوژی‌های پیشرفته اطلاعاتی و ارتباطی، اهمیت استراتژیک منابع انسانی و توجه بیش از پیش به مسائل رفتاری و ساختاری، به نظر می‌رسد روش‌های سنتی و برداشت‌های ساده و تک بعدی نسبت به این موضوع مهم‌نمی‌تواند پاسخگوی نیازهای سازمان‌های این زمینه باشد. در سازمان‌های بزرگ و پیچیده امروزی که شعبه‌های متعدد در نقاط مختلف دارند، کنترل امری حیاتی است. نظارت و کنترل به عنوان یکی از وظایف مدیریت، نقش اندازه‌گیری و مقایسه مداوم نتایج واقعی عملیات را با نتایجی که بر طبق طرح‌ها و برنامه‌های پیش‌بینی شده مورد انتظار است ایفا می‌کند، فعالیت نظارت و کنترل و اخذ تصمیم و انجام کنش‌های مقتضی که بر اثر این بررسی ضروری تشخیص داده می‌شود.

## ۱- مفاهیم نظارت، کنترل و بازرگانی

### ۱-۱- نظارت<sup>(۱)</sup>

نظارت از نظر لغوی به معنی نظر کردن، نگریستن و نگوش آمده است اما در مفهوم به اشکال مختلف زیر تعریف شده است:

- نظارت، ارزیابی عملکرد مدیر است لذا شناخت و آگاهی از نظارت مستلزم شناخت مفهوم و قلمرو مدیریت است. هنری فایبول نظارت را تشخیص آنچه در عمل اتفاق می‌افتد با برنامه‌های طراحی شده، سیاست‌ها و خط مشی‌های تنظیمی و اقدامات تدوین شده و تعیین ضعفها و اشتباهات برای جلوگیری از تکرار آن‌ها و در نتیجه تصحیح عملکرد مدیریت می‌داند. [۱]

- نظارت فعالیتی است که بایدها را با هسته و مطلوب هارا با موجود ها و پیش‌بینی هارا با عملکرد ها مقایسه می‌کند که نتیجه این مقایسه، ارائه تصویر روشنی از تشابه یا تمایز بین این دو گروه از عوامل است و در اختیار مدیران سازمان‌ها قرار می‌گیرد.

- نظارت به مفهوم فراهم سازی اطلاعات جهت اثر بخشی مدیریت و به عنوان یکی از وظایف مهم مدیریت تلقی می‌شود.

- نظارت عبارت است از سنجش و اصلاح عملکرد برای به دست آوردن این اطمینان که هدفهای سازمان و طرح‌های اجرایی آن با کامیابی به انجام رسیده است. [۲]

- منظور از نظارت، مراقبت در آن است که انجام‌های عمل مطابق نقشه‌ای باشد که برای اجرای آن طرح پیش‌بینی گردیده است تا در صورت انحراف از هدفهای مطلوب، اقدامات لازم به منظور جلوگیری از وقوع یا تکرار انحرافات به عمل آید. [۳]

بنابر تعاریف فوق، نکته مشترک آن است که نظارت عبارت است از مقایسه عملکرد با آنچه باید انجام می‌شد. [۴]

### ۱-۲- کنترل<sup>(۲)</sup>

از مفهوم کنترل برداشت یکسانی وجود ندارد، تعریف کنترل نیز از دیدگاه صاحب نظران متفاوت است. در اینجا چند تعریف از کنترل ارائه می‌شود:

- کنترل عبارت است از کاربرد و اجرای خط مشی‌ها و روش‌های برای هدایت، نظم‌دهی و هماهنگی تولید، اداره و سایر فعالیت‌های مؤسسه به نحوی که موجب تحقق اهداف سازمان شود.

(Emmanuel, 1990, P.7)

- از دیدگاه نظری، کنترل عبارت است از یک فرایند چرخشی متشکل از اندازه‌گیری، مقایسه، تصمیم‌گیری، تعیین هدف و اصلاح. (Gerloff 1985, P. 333)

- کنترل عبارت است از همسان کردن عملکرد با شرایط لازم و ضروری جهت تحقیق اهداف، اصل اساسی این تعریف، وحدت جهت تلاش‌ها وجود یک هدف است. (Litterer 1977, P.835)

- کنترل فرآیندی است برای حصول اطمینان از این که عملیات یا اقدامات واقعی با عملیات پیش‌بینی شده و برنامه ریزی شده همانند است. لذا کنترل کار خود را درست از همانجا شروع می‌کند که برنامه ریزی به آخر می‌رسد.

”ابرت ماکلر“ کنترل وارکان آن را تلاش منظمی برای انجام اقدامات زیر می‌داند:

(الف) برای تأمین اهداف تعیین شده، استانداردهای عملکرد را تعیین نماید.

ب) سیستمی برای بازخورد اطلاعات بوجود آورد.

ج) عملکرد واقعی را با استانداردهای از پیش تعیین شده بسنجد.

د) انحرافات را تعیین کند و اهمیت آن را مشخص نماید.

ه-) برای حصول اطمینان از اینکه منابع سازمان به شیوه‌ای موئر و با راندمانی بالا در جهت مسیر اهداف سازمان به مصرف رسیده است، اقدامات لازم را بعمل آورد. [۵]

- کنترل عبارت است از فرآیندی که بواسطه آن مدیران اطمینان می‌یابند که منابع در دسترس بوده و برای تحقیق کار و اثر بخشی اهداف به کار می‌روند. [۶]

### ۱-۳- بازرگانی<sup>(۳)</sup>

- به فرایند مربوط و بررسی و بازنگری نسبت به عملکرد فرد یا سازمان به منظور شناسایی نقاط قوت و ضعف و به کارگیری اقدامات اصلاحی در جهت تقویت نقاط قوت و تبدیل نقاط ضعف (تهدیدات) به قوت، بازرگانی اطلاق شده است. [۷]

- بازرگانی یعنی رسیدگی به امور کارکنان و کارمندان دولت به منظور احراز درستی و یا نادرستی عملکرد آنان. [۸]

- بازرگانی عبارت است از فعالیت‌های منظم و هدف دار براساس مأموریت قانونی و سازمانی نسبت به دستگاه‌های مشمول بازرگانی از طریق:

(الف) بررسی آنچه انجام گرفته و آنچه باید انجام می‌گرفت.

(ب) تجزیه و تحلیل عملکرد گذشته و حال

(ج) تشخیص و تعیین موارد اختلاف و انحراف بین وضعیت موجود و وضعیت مطلوب و ارزیابی میزان اهمیت آن‌ها و ارائه پیشنهادهای لازم به منظور اصلاح امور و رفع نقاچیص و بهینه کردن رفتار کارکنان و عملکرد دستگاه‌ها و نیز اجرای سیاست‌های تشویق و تنبیه [۹]

۴- بازرگانی عبارت است از فرآیند تحقیق علمی در مورد موضوع مورد بازرگانی تا با جمع‌آوری و تجزیه و تحلیل اطلاعات بتوان نتایجی را جمع‌بندی کرد که اساس این نتایج، امر کنترل و در نتیجه نظارت را تسهیل می‌نماید. [۱]

واحدهای سازمان به سوی تحقق اهداف و مقاصد سازمان است. سازمان‌ها برای دستیابی به این کنترل از ابزارهای متعددی مانند نظارت‌های شخص، روش‌های عملیاتی استاندارد، شرح شغل، ارزیابی عملکرد، سیستم‌های پاداش، خودکنترل‌های فرهنگی و اجتماعی استفاده می‌کنند و بسته به تأکید بر ابزار خاص، چارچوب خاص کنترل خود را دارند.

اصلی ترین هدف فرآیندهای کنترل سازمانی، سازگار کردن سازمان با ضروریات موقعیت جدید است. از این رو، توضیح روش‌ها و مکانیزم‌های کنترل سازمانی باید در بردارنده تحلیلی از روش‌های معطوف به حفظ پایداری و ثبات، هماهنگی و یکپارچگی قسمت‌ها و واحدهای سازمان و افزایش ظرفیت سازگاری سازمان با تغییرات و تحولات داخلی و خارجی باشد. از این دیدگاه، کنترل عبارت است از فرآیند کسب اطمینان از اینکه سازمان با محیط سازگار بوده و اقداماتی را انجام می‌دهد که به تحقق اهداف می‌انجامد. (Otley and Berry, 1980)

الگوهای کنترل سازمانی ارائه شده از سوی صاحب نظران به شرح زیر است:

- ۱- الگوی هافت‌سده (۱۹۸۱ و ۱۹۷۲)- ۵- الگوی لیفر و میلز (۱۹۹۶)
  - ۲- الگوی دفت و مکینتاش (۱۹۸۴)- ۶- الگوی ماسیاولو و کایربای (۱۹۹۴)
  - ۳- الگوی اوچی (۱۹۸۰)- ۷- الگوی لاولر و رود (۱۹۷۵)
  - ۴- الگوی گویندارجان و فیشر (۱۹۹۰)- ۸- الگوی اقتصایی کنترل (۱۹۸۵)
- با توجه به وسیع بودن نظریات فوق تنها به توضیح اجمالی دو الگوی مذکور اکتفا می‌شود.

## ۱- الگوی هافت‌سده

هافت‌سده اعمال کنترل‌های خاص برای موقعیت را تابع شرایط زیر می‌داند:

- میزان اهمام در اهداف سازمان

- اندازه‌پذیری و قابلیت سنجش عملکرد تحت کنترل

- میزان قابل شناسایی و مشهود بودن نتایج

- میزان تکراری بودن فعالیت تحت کنترل

براساس ترکیبات حاصله از چهار ویژگی فوق، وی شش نوع کنترل را مشخص می‌کند که عبارت اند از:

الف - کنترل یکنواخت<sup>(۴)</sup> یا عادی: این نوع کنترل زمانی اعمال می‌شود که ابهام در اهداف وجود نداشته باشد، پیامدهای عملکرد قابل اندازه‌گیری باشد. پیوندهای علی و معلوی جهت شناخت نتایج روشن باشد و فعالیت تحت کنترل تکراری باشد. این شکل کنترل از طریق بازخور منفی صورت می‌گیرد. بگونه‌ای که اطلاعات راجع به انحراف بین حالت مطلوب و واقعی وارد سیستم شده و تصمیمات لازم اتخاذ می‌شود. در اغلب سیستم‌های مکانیکی از این نوع کنترل استفاده می‌شود.

ب - کنترل تخصصی: <sup>(۵)</sup> چنانچه در موقعیتی، شرط تکراری بودن فعالیت وجود نداشته باشد و امکان کنترل یکنواخت و خودکار کاهش می‌یابد و برای دستیابی به آن باید امکان مداخله‌های تخصصی در نقاط خاصی را بوجود آورد. این شکل کنترل، کنترل برنامه ریزی و آگاهی

## ۴- مقایسه مفاهیم نظارت، کنترل و بازرگانی

در تمامی تعاریف بعمل آمده از این سه واژه نتیجه ای که به دست می‌آید این است که در تمامی آن‌ها بر مقایسه عملکرد و برنامه ریزی تأکید شده و به عنوان عامل مسلط در این تعاریف تلقی می‌شود. ویژگی‌های مهم در تعاریف آن‌ها که به عنوان مشترکات مفهومی می‌باشد،

- از اصول مهم مدیریت بشمار می‌رود.

- برنامه شناخت فرایند آن‌ها، شناخت مدیریت و قلمرو آن ضروری است.

- برنامه ریزی برای این فرآیند لازم است چون مستمر و منظم است.

- در نتیجه فرآیند آن‌ها اطلاعات لازم برای مدیریت فراهم می‌شود.

- سنجش میزان انطباق عملیات با برنامه و شناسایی انحرافات ناشی از عدم انطباق مد نظر است.

- تعیین چگونگی اقدامات اصلاحی برای برطرف کردن انحرافات می‌باشد.

- اطمینان از انطباق نتایج عملیات حاصل می‌شود. [۱۰]

سه واژه کنترل، بازرگانی و نظارت در فرهنگ مدیریت یکی از وظایف اصلی مدیر به شمار می‌رود. برخی این سه واژه را در کنار هم و به یک معنا به کار می‌برند و معتقدند کنترل، بازرگانی و نظارت به یک معنا و مفهوم بوده اما این سه واژه از لحاظ مصدق با یکدیگر متفاوتند. بدین شکل که نظارت معنای عام و گسترده‌ای دارد و بازرگانی یکی از اشکال و انواع نظارت است. به عبارت دیگر نظارت اعم و بازرگانی اخص است و کنترل، نتیجه و اثر نظارت و بازرگانی است و به عبارت روشن‌تر، فلسفه نهایی نظارت و بازرگانی، کنترل است. [۱۱]

اختلافات و تفاوت‌های موجود بین این مفاهیم نیز مورد توجه واقع شده است. بر این اساس بازرگانی و پیگیری موارد مختلف و معرفی مختلف به مقامات ذیصلاح که از وظایف بازرگانی است، وجه تمایز نظارت و بازرگانی تلقی می‌شود.

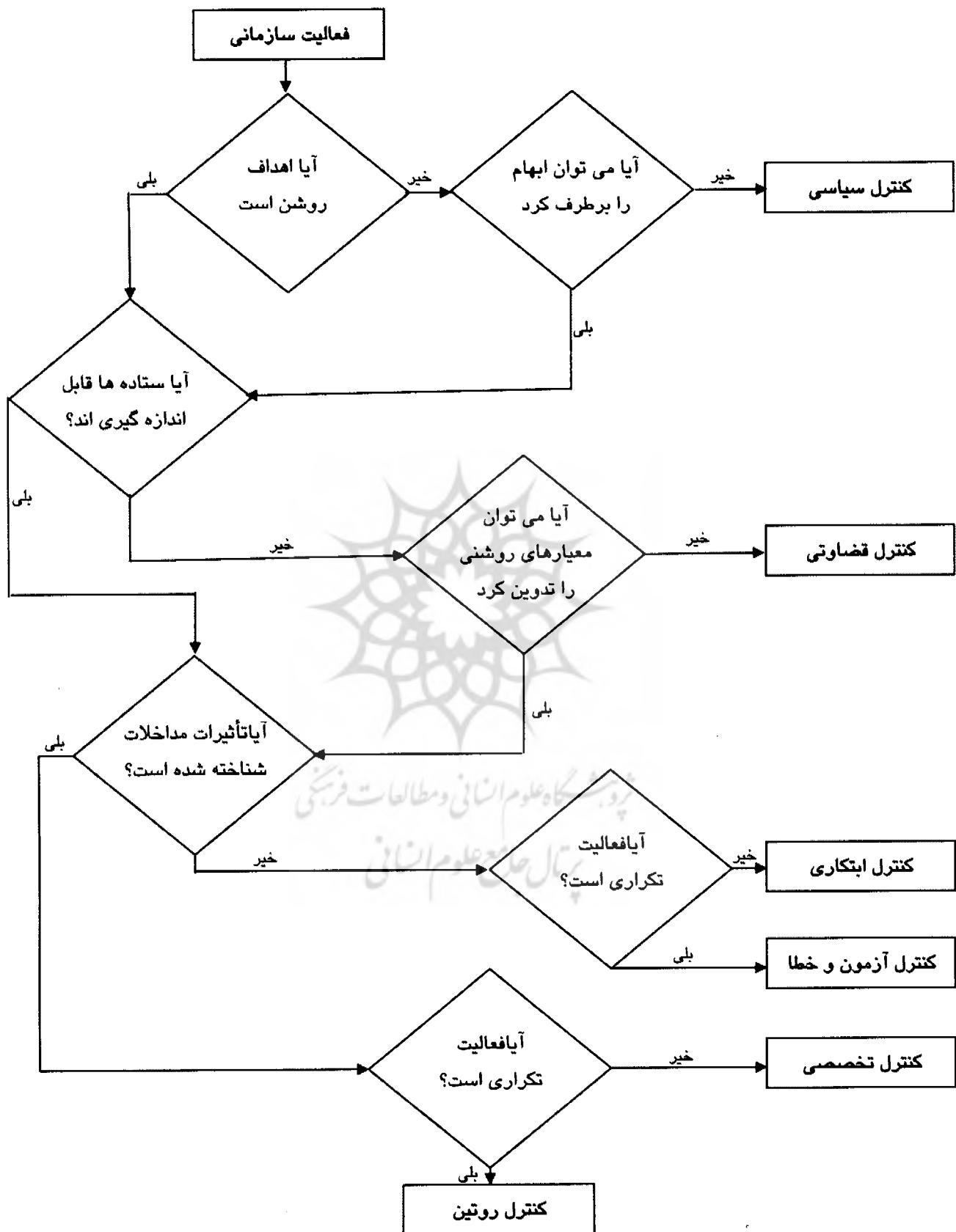
در نهایت باید اظهار داشت برنامه ریزی و نظارت دو بال برای مدیریت به شمار می‌رود. برنامه، مبنای برای نظارت کردن و نظارت، مبنای برای تصحیح برنامه خواهد بود و نقطه پیوند این دو عملکرد صحیح می‌باشد. [۱۲]

## ۲- الگوهای کنترل سازمانی

سازمان برای خود و تحقق اهداف باید مطمئن شود که افراد و اندیشه‌های سازمان درجهت صحیح حرکت می‌کنند و بتوانند در صورت بروز انحرافات آن‌ها راهی سمت بهینه بازگرداند. مطالعه دو پدیده "سازمان" و "کنترل" از این جهت که کنترل یکی از ویژگی‌های اصلی و غیرقابل اجتناب سازمان‌های انسانی است، ارتباط تنگاتنگی با یکدیگر دارد. به رغم وجود ابهام در تعاریف دو واژه سازمان و کنترل می‌توان اظهار داشت که فرآیندهای کنترل یک بخش اساسی فعالیت سازمانی به شمار می‌شوند و ارتباط جدنشدنی با یکدیگر دارند به طوری که عده ای سازمان را فی نفسه به عنوان یک عامل کنترل تلقی می‌کنند.

هدف کلی کنترل سازمان، جهت دادن به تلاش‌های افراد و

شکل (۱): الگوی کنترل هافستد



دهنده است که براساس آن مدیران انحراف را مورد بحث قرار داده و تصمیم لازم را اتخاذ می نمایند.

ج - کنترل آزمون و خط:<sup>(۶)</sup> چنانچه در موقعیتی شرط قابل شناسایی بودن نتایج کار تحقق نیابد، بنابراین قدرت پیش بینی و اعمال کنترل خودکار کاهش می یابد. در مقابل، سازمان مداخلات خود را به طور آزمون و خطاب در فعالیت های تکراری اعمال خواهد کرد و از طریق یادگیری مبتنی بر آزمون و خطاب، نتایج کار را شناسایی نموده و کنترل را نجام خواهد داد.

د - کنترل ابتکاری:<sup>(۷)</sup> چنانچه موقعیت وجود داشته باشد که به رغم روشن بودن اهداف و قابل اندازه گیری بودن عملکرد، فعالیت ها تکراری نبوده و نتایج هم قابل شناسایی نباشند، چه نوع کنترلی را باید اعمال کرد، در اینجا کنترل آزمون و خطاب به علت اینکه واقعه فقط یکبار رخ می دهد مفید نخواهد بود. هافتست در این وضعیت ها از کنترل ابتکاری یا کنترل به عنوان هنر صحبت می کند که قواعد نامشخص و اندکی بر آن حاکم است.

ه - کنترل قضاوی و داور مبانه:<sup>(۸)</sup> چنانچه موقعیت باز هم پیچیده تر شود و مدیر با موقعیتی مواجه شود که فعالیت ها غیر تکراری، عملکرد غیر قابل اندازه گیری و نتایج ناشناخته باشند و فقط اهداف برای مدیر روشن باشد، به نظر هافتست، مدیر باید شکل کنترل بر داوری و قضاوی را برگزیند.

و - کنترل سیاسی:<sup>(۹)</sup> سرانجام اگر مدیر با موقعیتی مواجه شود که چهار شرط مزبور منفی باشد، به نظر هافتست تنها شکل کنترل، کنترل سیاسی است که مبتنی بر استفاده از قدرت، مذاکره، ترغیب و تشویق و تأکید بر آداب و رسوم و نهادها می باشد.

بنابراین، الگوی هافتست یکی از الگوهای جالب ارائه شده در زمینه کنترل است که مبتنی بر موقعیت است و از حالت اقتضایی برخوردار است و در حقیقت هافتست با الگوی خود در صدد آن بوده است که فقر فلسفه کنترل مدیریت را بر طرف کند. شکل (۱) الگوی هافتست را به طور نموداری نشان می دهد.

### الگوی کنترل هافتست

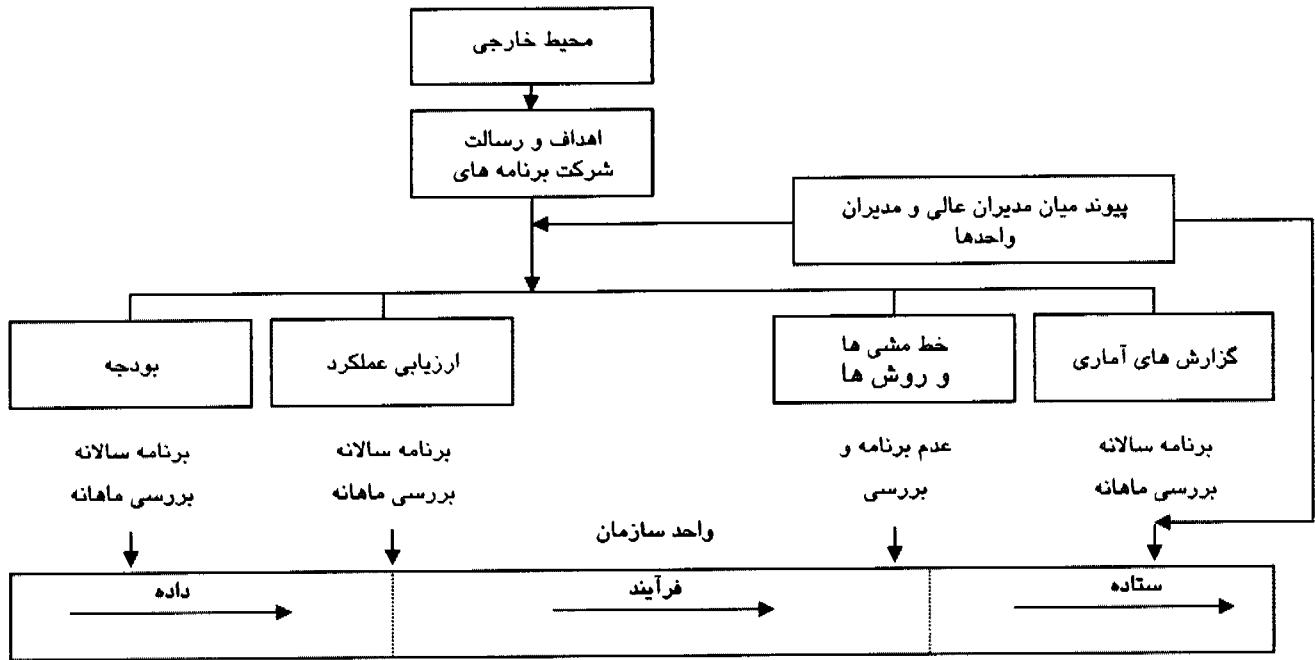
این مدل شامل سه بعد اندازه پذیری (مشاهده پذیری) نتیجه، اندازه (مشاهده پذیری) رفتار و برنامه پذیری وظیفه (مشخص بودن فرآیند تبدیل) می شود. که هشت حالت را به دست می دهد که توسط دو مکانیزم

جدول (۱): نظام های کنترل مدیریت

خرده سیستم	محتوی و فراوانی تکرار
بودجه	مالی، هزینه های منابع، ماهانه
گزارش های آماری	ستاده های غیر مالی؛ هفتگی یا ماهانه و غالباً کامپیوتری
ارزیابی عملکرد	ارزیابی مدیران، سالانه
روش های عملیاتی	قواعد، مقررات، خط مشی ها، مداوم

منبع: دفت و مکینتاش، ۱۹۸۴، ص ۶۶-۴۳

شکل (۲): نظامهای کنترل رسمی و اداری



دنه ادامه داشته باشد.

سازمان‌ها باید دیدگاه روشنی از رسالت خود، نیروهای خارجی تحملی بر سازمان و میزان پیشرفت در نیل به اهداف سازمان داشته باشند. تحقق این امر مستلزم نظارت و ارزیابی ابعاد استراتژیک سازمان و اصلاح استراتژی سازمان بر مبنای این ارزیابی می‌باشد که در فرآیند بنام کنترل استراتژیک انجام می‌پذیرد.

فرآیند کنترل استراتژیک یک بخش مهمی از سیستم‌های لازم برای اداره مؤثر یک سازمان است، چرا که یک نظام کنترل جهت ارزیابی محیط خارجی و نقاط ضعف و قوت محیط داخلی زمانی موفق خواهد شد که بتواند پیشرفت خود را در طول ابعاد استراتژیک و اصلی سازمان مورد ارزیابی و نظارت قرار دهد. این ارزیابی و نظارت که برای اداره مؤثر یک سازمان در وضعیت عادی لازم و ضروری به نظر می‌رسد در زمان‌های بروز بحران و تلاطم از اهمیت حیاتی خاصی برخوردار است.

(Sherwin and Estiman, 1956)

اصلاح الگوهای فعالیت سازمانی استفاده می‌کند. این نظام‌ها شامل فعالیت‌های رسمی مبتنی بر اطلاعات برای برنامه‌ریزی، بودجه‌ریزی، ارزیابی عملکرد، تخصیص منابع و پاداش کارکنان می‌باشد. این نظام‌ها به عنوان نظام‌های بازخورد عمل می‌کنند.

از این دیدگاه، عناصر سیستم کنترل مدیریت عبارت‌اند از: بودجه، گزارش‌های آماری دوره‌ای، سیستم‌های ارزیابی عملکرد و روش‌های عملیاتی استاندارد.<sup>(۱۱)</sup> این عناصر، مدیران میانی و عالی را قادر به نظارت و نفوذ بر بخش‌های عمده سازمان می‌نماید. این عناصر همچنین هر کدام بر جنبه‌های متفاوت تولید تأکید داشته و از این رو این سیستم، سیستم جامعی است که اطلاعات لازم را به مدیران میانی جهت کنترل داده، فرآیند و ستاده می‌دهد.

جدول (۱) نظام‌های کنترل مدیریت را به عنوان بخشی از کنترل بوروکراتیک را نشان می‌دهد.

### ۳- سطح کنترل

برای موثر واقع شدن کنترل، مدیران در سطح گوناگون سازمان مسؤولیت تعیین ارزیابی و اعمال کنترل ارزیابی و اعمال کنترل هارا بعده دارند. این سطح عبارت‌اند از کنترل استراتژیک،<sup>(۱۲)</sup> تاکتیکی (میانی)<sup>(۱۳)</sup> و عملیاتی (وظیفه‌ای)،<sup>(۱۴)</sup> که به اختصار توضیح داده خواهد شد.

#### ۳-۱- کنترل استراتژیک:

کنترل استراتژیک فرآیندی است که اجرای موفقیت آمیز برنامه‌های راهبردی بلند مدت سازمان را تضمین می‌کند. مسؤولیت این نوع کنترل بر عهده مدیریت عالی سازمان است و دارای چارچوبی بلند مدت است که در آن کنترل می‌تواند با توجه به طبیعت کسب و کار، از یک فصل تا یک

#### ۳-۲- کنترل تاکتیکی (میانی)

این سطح کنترل، فرآیندی است که اجرای موفقیت آمیز برنامه‌ها را در سطح واحدها و با توجه به عوامل ویژه داخلی و خارجی که بر این برنامه تأثیر دارند، تعیین می‌کند. مسؤولیت این سطح کنترل با مدیران میانی بوده و چارچوب زمانی کوتاه‌تری مانند هفتگی، ماهانه و فصل را در بر می‌گیرد. این نوع کنترل بر تحقق اهداف و اجرای برنامه‌ها و بودجه واحد که تحت تأثیر نیروهای داخلی و مسائل خارجی سازمان قرار می‌گیرند تأکید دارد.

#### ۳-۳- کنترل عملیاتی (وظیفه‌ای)

این کنترل در سطح پایین سازمان عمل نموده و براساس اطلاعات

تحلیل آن مبنای قرارگیرد. اگر شناسایی و تنبیه مقصراً طریق برخوردهای قهرآمیز به عنوان هدف مدنظر باشد بازرسی را از اهداف اصلی خود منحرف می نماید.

- گلوگاهها یا نقاط کلیدی سازمانی که معمولاً جزء اهداف اصلی سازمان می باشند، از حساسیت ویژه برخوردارند. فلذ خدشه دار شدن آنها نیز آسیب‌های اساسی را به پیکره سازمان وارد می کند. ضروری است دستگاه بازرسی اولویت‌ها و دغدغه‌های سازمانی را شناسایی و همواره در ارجحیت قرار دهد تا در صورت آسیب پذیر شدن، پروژه‌های بهبود مناسب آن را تعریف نماید.

- استفاده از کارشناسان واجد صلاحیت اخلاقی و تخصصی که مورد قبول مجموعه بازرسی شونده باشند، از اعمال سلایق شخصی و کاهش آثار و نتایج حاصله از بازرسی ها جلوگیری می نماید.

- کارشناسان دستگاه نظارت و بازرسی برای هدایت و فرآینداری تیمهای کارشناسی باید از نیروهای تحلیل گر و توانمند و متخصص با تحصیلات عالی انتخاب شوند و از به کارگیری نیروها اقدام گر و اجرایی خودداری شود.

- دستگاه نظارت و بازرسی باید با توسعه مطالعات و آگاهی‌های علمی همواره از شیوه‌های علمی و کاربردی در تعریف و اجرای فعالیت بازرسی بهره‌گیری نماید و از به کارگیری شیوه‌های سنتی و منسخ برهیز کند.

- به دلیل افزایش روز افرون اطلاعات، ایجاد بانک‌های اطلاعاتی مکانیزه و احتراز از شیوه‌های سنتی و دستی ضروری است.

- اگرچه هدف اساسی در کنترل اصلاح سازمان است اما، بعض‌آنتای بازرسی‌ها منجر به شناسایی اشخاص مقصرو خاطری می شود فلذ این است شئونات انسانی افراد رعایت و درجه اصلاح و هدایت آن‌ها تلاش شود.

- از طریق روش‌های مختلف باید فضای مناسبی را برای قسمت‌های مختلف سازمان ایجاد نمود که بجای نگرانی و مقاومت، از انجام عملیات نظارت و بازرسی استقبال نمایند و نتایج آن را برای بهبود قسمت خویش ضروری بدانند. کنترل باید مورد قبول اعضای سازمان و مورد حمایت مدیران سطوح بالائی سازمان قرار گیرد.

- گزارش‌های نظارت و بازرسی نتایج نهایی تحقیقات و بررسی‌ها محسوب می شود. به همین جهت شایسته است با چارچوب یکسان و تعریف شده تهیه شود تا از اعمال نظارات و سلایق شخصی افراد در آن جلوگیری شود.

- اگرچه بررسی فعالیت‌های یک قسمت از سازمان بنوعی ارزیابی عملکرد مدیران را بدنبال دارد اما شایسته است با اعمال روش‌های علمی (BSC)، عملکرد فردی مدیر نیز به صورت جداگانه مورد ارزیابی قرار گرفته و در نتایج نظارت و بازرسی ملاحظه شود.

- ابزار کار روش‌های انجام بازرسی و نگرش‌های اصلاحی می باید در ابتدای عملیات برای مجموعه‌های بازرسی شونده به صورت شفاف تبیین شود.

- به منظور اعتماد سازی بیشتر بین دستگاه نظارت و بازرسی و قسمت‌های بازرسی شونده، ضروری است نتایج کار بازرسی و ارزیابی عملکرد مدیران برای آنها ارسال و مهلت لازم برای اصلاح وضعیت موجود داده شود.

کمی و روشن اعمال می شود. کنترل عملیاتی فرآیندی است که اجرای موقفيت آميز برنامه های عملیاتی روزانه را با ارزیابی فعالیت‌های داخلی مورد نظر ارزیابی می کند. مدیران سطح سپرستی مسؤول کنترل عملیاتی بوده و معمولاً بازخوردی کوتاه مدت به صورت ساعتی، روزانه و یا هفتگی فراهم می کنند. به عنوان مثال کنترل موجودی اموال، کنترل انبار، کنترل فرآیند شغل، کنترل عملیات اداری و کارگزینی را می توان از این نوع نام برد.

کنترل‌های عملیاتی غالباً تکراری و کوتاه مدت بوده و به همین علت می توان از مدل‌های پیچیده و رسمی که صورت منطقی و ریاضی معین دارند، استفاده نمود. هدف نهایی از کنترل عملیات به حداکثر رسانیدن کارایی سیستم عملیاتی است.

(Lorage and Morton and Choshale, 1986)

با توجه به اینکه دستگاه نظارت و بازرسی به عنوان بازو و چشم و گوش مدیریت مأموریت خود را النجام می دهد به همین دلیل باید به سطح استراتژیک کنترل توجه بیشتری مبذول نماید تا نتایج حاصل از بررسی‌های آن، سازمان را در نیل به اهداف استراتژیک یاری کند.

#### ۴- تجربیات و کاربردها

منظور از تجربیات در این بخش بیان تجاربی است که نویسنده در اداره بازرسی دانشگاه صنعتی مالک اشتراک سپرستی موده و هدف از ذکر آن تلفیق بین علم و تجربه است. زیرا استفاده از این دو منبع عظیم عین آینده نگری است و آینده نگری تلاشی است به پشتونه تجربیات گذشته و درک شرایط داخلی و خارجی و اتكاء به منابع و امکانات که از آن طریق اهداف آینده را متصور ساخته شود.

نتایج حاصل از اجرای بازرسی و نظارت در وله اول مورد بهره برداری خودسازمان و یا دستگاه بازرسی شونده گردیده و در مراحل بعدی بواسطه کارکردها و اثراتی که بر سایر سازمان‌ها و جامعه دارد، دیگر ارگان‌ها نیز تحت تأثیر قرار می گیرند. به عبارت دیگر کاربرد نظارت و بازرسی، ابتدا در جهت تضمین و بقای وجودی خودسازمان متجلی می شود به طوری که کنترل، تضمین کننده ماندگاری محیط، توانمندی، پیشرفت و بهره‌برداری از فرصت‌ها و جلوگیری از تهدیدهایی است که با هر تغییر و تحولی، فرد، گروه و سازمان با آن‌ها مواجه می گردند. [۱۳]

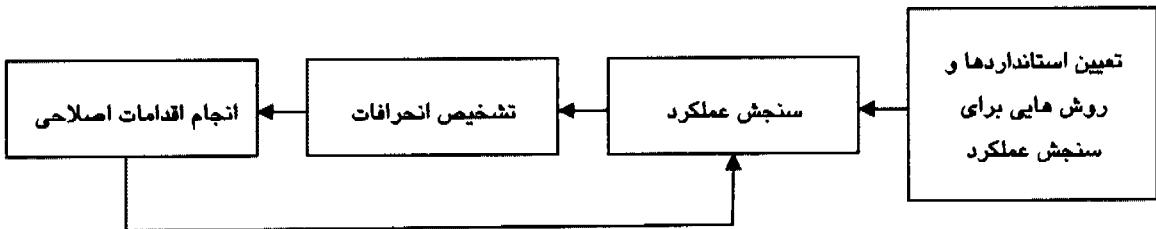
بازرسی و نظارت به عنوان بازوی مدیریتی عمل می کند. چشم و گوش مدیریت است و بازرس ایفاگر این نقش است. بنابراین اعمال روشهای مؤثر جهت منتج شدن مدیران از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است زیرا متنبلاً بهبود وضعیت سازمان را بدنبال خواهد داشت. نظارت مؤثر نظارتی است که موجب هوشمندی سیستم و برانگیختن افراد در جهت رفتار مطلوب و شناسایی نقاط قوت و ضعف، شکوفایی استعدادهای کارکنان و ارائه شاخص‌های رشد تشکیلات می شود. [۱۴]

#### ۴-۱- ویژگی‌های یک نظام کنترل اثر بخش

به منظور افزایش اثربخشی کار بازرسی‌ها باید ابتدا نگرشها به طور مستمر مورد بازنگری و اصلاح قرار گیرد. ما در این بخش به بیان نگرشهای مثبت و منفی یا ارزش‌ها و ضریب ارزش‌ها می پردازیم:

- در بازرسی‌ها باید شناسایی و ارزشیابی عیوب فرآیند و تجزیه و

## شکل (۲): فرآیند کنترل



کنترل قرار می گیرد.

### مرحله دوم: مقایسه نتایج عملیات با هدفها و استانداردها یا سنجش عملکرد

روشها و منابع مختلفی برای انجام این مقایسه وجود دارد. استفاده از روشهای مشاهده، مصاحبه، پرسشنامه، بررسی اسناد و مدارک، چک لیست‌ها، محیط‌های مورد بازدید و ... و همچنین منابعی چون اخذ نظرات مشتریان، خودرزیابی یا خود کنترل، متخصصین و ... می‌تواند بازرسان را در جمع آوری اطلاعات و اخذ نتایج مطلوب یاری نماید.

### مرحله سوم تشخیص انحرافات از طریق تطبیق عملکرد با استاندارد

مقایسه نتایج عملیات با استانداردها، منجر به تشخیص انحرافات می‌شود. بازرس باید ضمن تطبیق عملکرد واحدها با استانداردها، تحلیل استراتژیک از نتایج حاصله از فعالیت‌های واحد را نماید. [۱۶]

### مرحله چهارم: انجام اقدامات اصلاحی

ارائه پیشنهادات یا دستورهای سازنده جهت انجام اقدامات اصلاحی یارسیدن به استانداردها باید با در نظر گرفتن مراحل قبل بعمل آید و غالباً شامل اصلاح فرآیندها یا استانداردها، تغییر ساختاری، افزایش کیفیت فعالیتها، تغییر در منابع انسانی یا رشد و توسعه آن‌ها، هدایت پیشگیرانه و به طور کلی رفع نقاط ضعف و تقویت نقاط قوت می‌شود. اگر مدیر فرآیند کنترل را تارسیدن به نتیجه ادامه ندهد، باید گفت که تنها عملکرد را مورد نظرات قرار داده و کاری به عنوان کنترل انجام نداده است. البته تشخیص صرف نقاط ضعف و کاستی‌های گذشته کافی نیست بلکه همیشه باید ضمن ارائه دستورهای سازنده، بررسید عملکرد به حد استاندارد نیز تأکید داشت. [۱۷]

### ۴-۳- خود کنترلی (۱۵)

خود کنترلی یا خود مدیریتی<sup>(۱۶)</sup> عبارت است از فرآیند اصلاح رفتار فردی از طریق اداره فرآیندهای شناختی و پیامدهای اقتضایی عمل فرد. تأکید اصلی در این تعریف بر اصلاح رفتار است تا اصلاح یا تغییر ارزش ها، نگرش‌ها و یا شخصیت‌ها. خود کنترلی و خود مدیریتی برای اداره مؤثر افراد، گروه‌ها، سازمان‌ها و جوامع از اهمیت زیادی برخوردار است و لازمه آن‌ها به شمار می‌رود.

- در اعمال کنترل نباید افراط و تفریط شود. زیاده روی در کنترل به همان اندازه زیان آور است که بی توجهی به امر کنترل، زیرا کنترل بیش از حد مغایر با روح آزادی و استقلال افراد بوده و خلاقیت و نوآوری را در آنان سلب می‌کند و متقابلاً بی توجهی به کنترل نیز موجب بی‌نظمی و اختلال در کار و اهداف سازمان می‌شود.

- کنترل باید جامعیت داشته باشد و تمامی عملیات در برنامه را مورد ارزیابی و بررسی قرار دهد و در غیر این صورت برنامه کنترل را بی اثر می‌سازد.

- کنترل باید واقع بینانه باشد یعنی به واقعیت و امکانات موجود توجه شود. البته هرگاه استانداردها نیز بدون توجه به محیط و توانایی افراد به طور غیر واقعی تعمیم گردند مسلماً در کنترل نیز آثار سویی به جای خواهد گذاشت. [۱۵]

- نظام کنترل باید انحرافات را به طور سریع و صحیح که عاری از ذهنیات و نظرات شخصی باشد گزارش نماید تا از آثار سوء آن‌ها جلوگیری شود.

- کنترل نباید فقط به نقاط ضعف تأکید ورزد. برخی افراد تصور می‌کنند که کنترل صرفاً بدنال نقاط ضعف است. در حالی که در کنترل باید نقاط ضعف و قوت هر دو شناسایی شده و مورد توجه قرار گیرد. توجه صرف به نقاط ضعف در کنترل، افراد را نسبت به آن بدین خواهد ساخت.

### ۴-۲- فرآیند بازرسی

به طور کلی فرآیند کنترل از چهار مرحله تشکیل می‌شود:

**مرحله اول: تعیین معیار یا استاندارد**  
تعیین استاندارد یا ضابطه برای کنترل، نیاز اولیه برنامه ریزی است که خود مستلزم شناخت هدفهای سازمانی می‌باشد. در حقیقت تفسیر هدفهای سازمان در قالب بازده دقیق و قابل اندازه گیری را تعیین استاندارد می‌نماید. این مرحله همه مفاهیم سازمانی، مانند برنامه ریزی، استراتژی، تعیین خط مشی، روشهای روشی ها و بودجه بندی را در بر می‌گیرد.

**(الف) استانداردهای کمی:** مانند استانداردهای هزینه، درآمد، سرمایه، برنامه و ...

**(ب) استانداردهای کیفی:** برکیفیت خدمات و فعالیت‌ها نظر دارد و مطلوبیت آن‌ها را تعیین می‌کند.

**(ج) استانداردهای مختلط:** ترکیبی از استانداردهای کمی و کیفی است و به وسیله آن جنبه‌های کمی و کیفی فعالیت‌ها مورد بررسی و

- انجام جلسه معارفه با بالاترین مقام اجرایی قسمت بازرگانی شونده و سایر مدیران آن به همراه کارشناسان بازرگانی از اولین اقدامات گروه نظارتی است. توجیه و تفسیر مأموریت محوله و ذکر نکات مثبت نظارت و بازرگانی در عملکرد آتی سازمان و توجه دادن مدیران به محورهای اصلاحی و مثبت بازرگانی از اهداف این جلسه به شمار می‌رود.

- مرحله تنظیم گزارش بازرگانی پس از انجام عملیات بازرگانی صورت می‌پذیرد. پس از اتمام مأموریت دستگاه نظارتی و بازگشت بازرگان، ارتباط دستگاه نظارتی با سرپرست تیم و نیز با قسمت بازرگانی شونده تا جمع‌بندی نهایی گزارش ادامه می‌یابد. کارشناسان همکار در تیم‌ها موظفند که گزارش خود را از طریق سرپرست تیم ارائه نمایند. به دلیل اهمیت موضوع این مرحله در مبحث بعدی مورد بررسی قرار می‌گیرد.

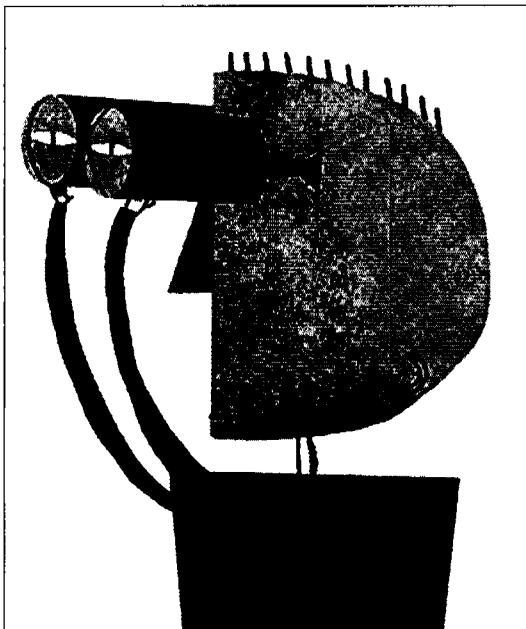
- مرحله پیگیری بعدی بعد از عملیات نظارت و بازرگانی نیز در حکم نتیجه کار محسوب می‌شود. تیمهای کارشناسی می‌توانند قبل از تنظیم گزارش، با توجه به اطلاعات جمع‌آوری شده، طی جلسه‌ای با حضور بالاترین مقام اجرایی (بدون حضور دیگران) قسمت بازرگانی شونده، نتیجه اجمالی نظارت و بازرگانی را که هماناً بیان نقاط قوت عملکرد، نقاط ضعف عملکرد می‌باشد، به اطلاع مقام اجرایی برسانند. بازخوردارانه شده در این مرحله، فواید بسیاری را از جمله تایید حسن نیت عوامل بازرگانی برای اصلاح وضعیت موجود، انتقال مسائل و مشکلات و ایجاد فرصت برای قسمت بازرگانی شونده جهت دفاع از عملکرد خویش و تهیه جوابیه برای اشکالات، جلوگیری از شایعات بوجود آمده در طول نظارت و بازرگانی و... بدنیال خواهد داشت.

**۴-۵- مرحله تنظیم گزارش یا مستندسازی**  
گزارش دستگاه نظارت و بازرگانی می‌باید متکی به بررسی‌های انجام شده و مستند به مدارک و اسناد مثبتی باشد، گزارش باید روشن و شفاف تهییه شده باشد. نحوه ارائه گزارش باید به طریق عملی و منطقی قابل استفاده قسمت بازرگانی شونده و رئیس سازمان باشد که بخودی خود بتواند نقش سازنده‌ای داشته باشد. این‌ها در واقع همان هدف نظارت و بازرگانی است زیرا زیک طرف دستگاه نظارتی و بازرگانی توائیته وظیفه خود را به عنوان نظارت انجام دهد و از طرف دیگر قسمت بازرگانی شونده نیز در صدد اصلاح وضعیت موجود خویش برآید. [۱۲]

یک گزارش جامع و با تحلیل استراتژیک باید شامل موارد زیر باشد:

## ۱- وضعیت موجود

تبیین وضعیت موجود که شامل تعداد نیرو، منابع و امکانات موجود، ساختار سازمانی و... می‌شود، کارشناس بازرگانی و قسمت بازرگانی



خودکنترلی و اعمال آن تا حد زیادی بستگی به نوع ساختار (ارگانیکی یا مکانیسمی) دارد و حاکمی از فرآیندی است که توسط آن شخص در مواجه شدن با اقدامات ممکنه تصمیم به انتخاب راه حل بهتر می‌گیرد.

خودکنترلی مغایر با سایر اشکال کنترل مانند کنترل‌های هنجاری یا حرفة‌ای و تخصصی نیست، بلکه خودکنترلی به عنوان یک استراتژی تلقی می‌شود که قابلیت پیش‌بینی را از طریق انتقال بخشی فرآیند کنترل از قلمرو رهبر رسمی به جای دیگری در سازمان (خود فرد) افزایش می‌دهد. بنابراین، در عین حال ارتباط تنگاتنگی بین فرد خودکنترل و رهبر رسمی وجود خواهد داشت. چرا که اولاً رهبر رسمی نقش حمایتی را برای فرد خود کنترل ایفاء خواهد کرد و ثانیاً وجود ارتباط مزبور برای تعریف و تعیین مجدد مرزهای اختیار که مداوماً در حال تغییر است، لازم و ضروری است.

(Mills, 1983, P.445)

## ۴- نکات مهم در اجرای فرآیند نظارت و بازرگانی

- تدوین محورهای نظارت و بازرگانی همواره از چالش‌های کار بازرگانی‌ها بوده است. تلاش برای به روز رسانی و علمی کردن آن و تبدیل اهداف بازرگانی به زبان مدیریتی از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. این محورها می‌توانند براساس بخشنامه‌ها، دستورالعمل‌ها، شرح وظایف، تدبیر... در تخصصهای مختلف تهییه و مبنای تحقیقات از مجموعه‌ها قرار گیرد بدیهی است با گذشت زمان این محورها نیازمند بازنگری مستمر و اصلاح خواهد بود.

- لازمه جمع‌آوری اطلاعات انجام تحقیق از طرق مختلف می‌باشد. برای انجام تحقیقات مؤثر ابتدا باید مشکل یا مسئله طرح و دقیقاً مورد بررسی و تعریف قرار گیرد. بدنیال آن شیوه‌های تحقیق بر مبنای اصول علمی مشخص و اطلاعات براساس آن جمع‌آوری و پس از تجزیه و تحلیل، نتایج آن ارائه شود.

- در انجام نظارت و بازرگانی بهره‌گیری از تکنیک‌ها و روش‌های جمع‌آوری اطلاعات از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. بازرگانی باید ضمن مجهر شدن به تجهیزات علمی روز، از متخصصین و کارشناسان خبره بهره‌برده و از علوم رایج استفاده نمایند. وجود یک نظام نظارتی هماهنگ و سازگار همواره مورد نظر سازمان‌های اثر بخش و موفق بوده است. دستیابی به چنین سیستم نظارتی، نیازمند به کارگیری روش‌ها و شیوه‌های نوین بازرگانی با استفاده از ابزار تحقیق علمی است. [۱]

- تشکیل و سازماندهی تیمهای کارشناسی در تخصصهای مختلف که از بیطریفی کامل برخوردار و امانت دار باشند و از روش‌های مختلف در کشف حقایق بهره‌گیری نمایند حائز اهمیت است. مسئولین این تیمها باید از اشخاص مجرب، متخصص و دارای تحصیلات عالی انتخاب شوند.

شونده را در شناخت و مقایسه وضعیت موجود با وضعیت مطلوب یاری می‌کند.

استراتژی ST ترسیم می‌شود. هدف این استراتژی این است که با استفاده از نقاط قوت خود اثرات ناشی از تهدیدات موجود در محیط خارج را کاهش دهند یا آن‌ها را زیبند.

#### (د) نقاط ضعف داخلی با تهدیدات خارجی مقایسه و استراتژی WT

ترسیم می‌شود. سازمان‌هایی که این استراتژی را به اجرا در می‌آورند، حالت تدافعی به خود می‌گیرند و هدف کم کردن نقاط ضعف داخلی و پرهیز از تهدیدات ناشی از محیط خارجی است. سازمانی که دارای نقاط ضعف داخلی می‌باشد و با تهدیدات بسیار زیادی در محیط خارج روبرو می‌شود در موضعی مخاطره آمیز قرار خواهد گرفت. [۱۸]

#### ۲- ترسیم نقاط قوت و ضعف داخلی<sup>(۱۷)</sup>

نقاط قوت و ضعف داخلی در زمرة فعالیت‌های قبل کنترل سازمان قرار می‌گیرند که سازمان آن‌ها را به شیوه‌ای بسیار عالی با بسیار ضعیف انجام می‌دهد. آن‌ها در سایه فعالیت‌های مدیریتی با ارزیابی، امور مالی با حسابداری، تولید، تحقیق و توسعه و سیستم‌های اطلاعات رایانه‌ای به وجود می‌آیند. یکی از فعالیت‌های اصلی و ضروری مدیریت استراتژیک این است که نقاط قوت و ضعف دوازده اندیشه‌ای را شناسایی و آن‌ها را ارزیابی کنند. سازمان‌ها می‌کوشند استراتژی‌هایی را به اجرا در آورن که نقاط قوت داخلی تقویت شود و نقاط ضعف های داخلی برطرف تا بهبود حاصل شود. به عنوان مثال در یک دانشگاه اعضای هیأت علمی، دانشجویان، کارکنان، فارغ‌التحصیلان، برنامه‌های ورزشی، خوابگاه‌های دانشجویی، برنامه‌های درسی، غذای دانشجویان و... می‌تواند از عوامل داخلی دانشگاه محسوس شود.

#### ۳- ترسیم فرصت‌ها و تهدیدهای خارجی<sup>(۱۸)</sup>

مقصود از فرصت‌ها و تهدیدات خارجی، رویدادها و روندهای اقتصادی، اجتماعی، فرهنگی، بوم شناسی، محیطی، سیاسی، قانونی، دولتی، فن‌آوری و رقابتی است که می‌توانند به میزان زیادی در آینده به سازمان منفعت یا زیان برسانند. فرصت‌ها و تهدیدهای به میزان زیادی خارج از کنترل یک سازمان است، از این رواز و از خارجی استفاده می‌کند. انقلاب در رایانه، فن‌آوری زیستی، جایه جایی جمعیت، تغییر در نگرش‌ها و اندیشه‌های کار، کشف فضا، افزایش رقابت به وسیله سازمان‌های دیگر، تصویب یک قانون نمونه‌هایی از فرصت‌ها و تهدیدهایی هستند که برای سازمان بوجود می‌آیند.

به عنوان مثال در یک دانشگاه کاهش فارغ‌التحصیلان دیرستان، روابط اجتماعی، افزایش رقابت بین دانشکده‌ها و دانشگاه‌ها، افزایش تعداد بزرگ‌سالان و... می‌تواند از عوامل خارجی دانشگاه محسوس شود.

[۱۸]

نتیجه گیری  
در سازمان‌های بزرگ و پیچیده امروزی نظارت و کنترل امری حیاتی است. نظارت و کنترل به عنوان یکی از وظایف مدیریت، نقش اندازه گیری و مقایسه مداوم نتایج واقعی عملیات را بانتباختی که بر طبق طرح‌ها و برنامه‌های پیش‌بینی شده مورد انتظار است، ایفا می‌کند.

مفهوم نظارت، کنترل و بازارسی در اشکال مختلف آمده اما در تمامی تعاریف از این سه واژه بر مقایسه عملکرد و برنامه ریزی تأکید شده و در نتیجه فرآیند آن‌ها اطلاعات لازم برای مدیریت حاصل می‌شود به طوری که با سنجش میزان انطباق عملیات با برنامه و شناسایی انحرافات ناشی از آن اقدامات اصلاحی متناسب تعیین و ارائه می‌شود. اگرچه برخی این سه واژه را به یک معنا به کار می‌برند اما نظارت معنای عام و گسترده‌ای دارد و بازارسی یکی از اشکال نظارت است و کنترل نتیجه و اثر نظارت و بازارسی است. به عبارت دیگر فسلفه غایی نظارت و بازارسی، کنترل است. الگوی کنترل سازمانی متفاوت است که در این مقاله به دو مرحله آن پرداخته شده اما به منظور بهره گیری از این الگوها سازمان‌ها می‌توانند هر یک یا ترکیبی از آن‌ها را جهت پیاده‌سازی در سازمان متبعه خویش به کار بندند.

نظارتی مؤثر و کارآمد است که موجب هوشمندی سیستم و برانگیختن افراد در جهت رفتار مطلوب و شناسایی نقاط قوت و ضعف و ارائه شاخص‌های رشد تشكیلات شود.

در سازمان‌ها سه سطح کنترل استراتژیک، تاکتیکی و عملیاتی صورت می‌پذیرد که اعمال هر سطح از وظایف ذاتی همان سطح مدیریتی محسوب می‌شود اما با توجه به اینکه دستگاه نظارتی و بازارسی به نیابت از مدیر عالی سازمان بازارسی می‌نماید فلذًا باید به سطح کنترل استراتژیک توجه بیشتر داشته باشد.

فرآیند بازارسی به چهار مرحله تعیین استانداردها، سنجش عملکرد، تشخیص انحرافات و اقدامات اصلاحی تقسیم می‌شود. دو مرحله اول از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است و اگر با دقت و به صورت عینی تعیین شود مراحل بعدی به نتایج اثر بخش و مطلوب ختم خواهد شد.

انجام نظارت و بازارسی همواره موجب نگرانی قسمت‌های مختلف سازمان بوده و مورد مقاومت قرار می‌گیرد فلذًا باید ضمن تعیین الگوی مناسب جهت اعمال نظارت و بازارسی مؤثر هر سازمان، اجرای فرآیند نظارت و بازارسی را با فرهنگ سازی و بهره گیری از ابزار و روش‌های متناسب و علمی و متخصصین تسهیل نمود.

نکته مهم و اساسی در فرهنگ سازی، اعتماد سازی است به این معنا

#### ۴- ارائه پیشنهادات اقدامات اصلاحی

پس از فهرست نقاط قوت، ضعف، فرصت‌ها و تهدیدات باید این عوامل با یکدیگر به شرح زیر مورد مقایسه قرار گیرند:

(الف) نقاط قوت داخلی با فرصت‌های موجود مقایسه می‌شوند و استراتژی SO ترسیم می‌شود. در اجرای این استراتژی بازارسی سازمان با استفاده از نقاط قوت داخلی می‌کوشد از فرصت‌های خارجی بهره برداری نماید. لازمه بهره گیری از این استراتژی، استفاده از استراتژیهای بعدی است.

(ب) نقاط ضعف داخلی با فرصت‌های موجود در خارج سازمان مقایسه می‌شوند و استراتژی WO ترسیم می‌شود. هدف این استراتژی این است که سازمان با بهره برداری از فرصت‌های موجود در محیط خارج بکوشد نقاط ضعف داخلی را بهبود بخشد.

(ج) نقاط قوت داخلی با تهدیدات خارجی مقایسه و نتیجه آن در قالب

که مجموعه های بازرگانی شونده اطمینان یابند که دستگاه نظارت و بازرگانی در صدد شناسایی و ارزشیابی عیوب فرآیند و اصلاح وضعیت موجود است تا برخورد قهرآمیز با افراد مقصود.

نتیجه نهایی اجرای فرآیند نظارت و بازرگانی باید به ترسیم نقاط قوت و ضعف داخلی و تهدیدات و فرصت های خارجی از مجموعه بازرگانی شده منجر شود، با یک تحلیل استراتژیک از این نتایج، انجام اقدامات اصلاحی به آن مجموعه ارائه شود.

- ۶- درخشندۀ علیرضا، مجموعه مقالات چهارمین اجلاس بازارگانی آمیا، جایگاه و نقش نظارت در نظام جمهوری اسلامی، ص ۱۴۹.
- ۷- رضائیان، علی، اصول مدیریت، ۱۳۷۴، چاپ ششم، انتشارات سمت، ص ۲۲۹ - ۲۴۱.
- ۸- طبرسا، علامعلی، مجموعه مقالات دومین همایش علمی و پژوهشی نظارت و بازرگانی کشور، انتشارات سازمان بازرگانی، تهران، چاپ اول، ص ۱۹۳.

۹- عاصمی پور، محمد جواد، مجموعه مقالات نخستین همایش علمی و پژوهشی نظارت و بازرگانی کل کشور، نظارت از دیدگاه نظری و ارزیابی علمکرد دستگاه های نظارتی، انتشارات سازمان بازرگانی، تهران، چاپ اول ۱۳۷۶ ص ۲۶۸ - ۲۹۱.

- ۱۰- فرجی اکبر، مجموعه مقالات دومین همایش ...، نگاهی به مبانی نظری نظارت و بازرگانی در سازمان ها، ص ۲۵۱ - ۲۶۱.
- ۱۱- فرد آر، دیوید، (۱۳۸۳)، مدیریت استراتژیک، ترجمه دکتر علی پارساییان و دکتر سید محمد اعرابی، چاپ ششم.

۱۲- فقیه، محمد باقر، نظارت و بازرگانی، مفاهیم، تکنیک ها، کاربردها، چاپ اول (۱۳۸۲)، نشر فراز اندیش.

۱۳- کلیات بازرگانی، جزو ه آموزشی سازمان بازرگانی کل کشور، فصل دوم ص ۷ - ۸.

- ۱۴- جلوه هایی از نظارت و بازرگانی، ویژه نامه نخستین همایش نظارت و بازرگانی کشور، انتشارات سازمان بازرگانی کل کشور، جلد ۳ ص ۷.
- ۱۵- ناصرزاده، هوشنگ، مجموعه قوانین و مقررات حقوقی (۱۳۸۰) قوانین و مقررات سازمان بازرگانی کل کشور، انتشارات خورشید.

۱۶- ماهنامه دیده، نشریه سازمان بازرگانی کل کشور، شماره ۱۵ ص ۱۴.

۱۷- جلوه هایی از نظارت و بازرگانی، ویژه نامه دومین همایش نظارت و بازرگانی کشور، انتشارات سازمان بازرگانی، جلد ۴ ص ۱۷.

۱۸- ماهنامه دیده شماره ۱۴ ص ۱۶.

19 - Gerloff, E.A. (1985). *Organizational theory and designing: a strategic approach for management*, New York: MC Graw - Hill Book Co.

20 - Emmanuel, D, otley,D. & Merchant, K. (1990) *Accounting for management control* (2nded.). London: Chapman and Hall.

21 - Litterer, J.A. (1973), *The analysis of organizations* (2nd ed) New York: Jolin Wilcy & Sons.

22 - Otley, D. & Berry, A.J. (1980), *control, organization and accounting, Accounting, Organization and society*, 5 , 2, 231 - 244.

23 - Hofstede, G.(1981), *Culture and organizations: software of the mind*. London: McGraw-Hill Book Co.

24 - Daft, R.L. & Macintosh, N.B. (1984). *The nature and use offormal control systems for management control and strategy implementation*. *Journal of Management*, 10, 43-66.

25 - Lorange, P. Morton, M.F.S. & choshals. (1986). *Strategic control*. St. Paul. Minn: West, Publishing Co.

26 - Mills, P.K. (1983), *Management: Its control and relationship to other organizational properties*, A cademy of Management Review. 8, 3, 445-453.

#### پی نوشت ها:

- 1- Watching-beholding
- 2 - Control
- 3- Inspection
- 4- Routine Control
- 5- Expert Control
- 6- Trial & Error Control
- 7- Intuitive Control
- 8- Judgement Control
- 9- Political Control
- 10- R . L. Dafr & N. B. Macintosh
- 11- Standard Operation Procedures
- 12- Strategic Control
- 13- Tactical Control
- 14- Operation Control
- 15- Self - Control
- 16- Self - Management
- 17-Internal Strengths and Weakness es
- 18- External Opportunities and Threats

#### منابع:

- ۱- آنتونی و همکاران (۱۳۷۲)، نظام های کنترل مدیریت، ترجمه محمد تقی ضیائی بیگدلی، تهران مرکز آموزش مدیریت دولتی.
- ۲- احمدی، مرتضی، مجموعه مقالات نخستین همایش ... ساختار نظارتی در تشکیلات جمهوری اسلامی، ص ۳۱.
- ۳- استولر، جیمز، فریمن، ادوارد (۱۳۷۵)، مدیریت، ترجمه علی پارساییان و سید محمد اعرابی، تهران، مؤسسه مطالعات و پژوهش های بازرگانی.
- ۴- الونی، مهدی، مدیریت عمومی، (۱۳۷۵)، نشری، ص ۱۳۱.
- ۵- خدمتی، ابوطالب، مجموعه مقالات نخستین همایش ...، نظارت