

نقد دیدگاه‌های هاشم پسران و هادی صالحی اصفهانی

شباهت‌ها و تمایزهای مسیر اقتصادی ایران با دیگر کشورهای جهان سوم

کیوان حربی

ترجمه: پرویز صداقت

دولت‌های ثروتمند غربی بود. نویسندهان به درستی فرض می‌کنند که هدف «توسعه» همچنان‌که در دهه‌ی ۱۹۵۰ و بعد از آن گفته‌می‌شد به معنای «همسانی» با جهان اول / کشورهای شمال است و صرفاً افزایش اندازه مطلق اقتصاد نیست. ثروت (با مقیاس عددی آن، یعنی تولید ناخالص داخلی) با معیاری نسبی درک و شناخته می‌شود.

نویسندهان با استفاده از ارقام تولید ناخالص داخلی که بر اساس برابر قدرت خرید تعديل شده، دریافتند که در پایان دوره‌ی رشد سریع در سال ۱۹۷۶ (۱۳۵۵)، «درآمد سرانه در ایران به حدود ۶۴ درصد میانگین ۱۲ کشور اروپای غربی رسید». در نمودار یک که از مقاله‌ی آن‌ها گرفته شده است، تولید ناخالص داخلی واقعی ایران که با ارقام برابر قدرت خرید تعديل شده همراه با کشورهای ثروتمند غرب، میانگین تمامی کشورهای درحال توسعه و ترکیه (احتمالاً به خاطر این که در ایران این کشور معمولاً با ترکیه مقایسه می‌شود) ارائه شده است.

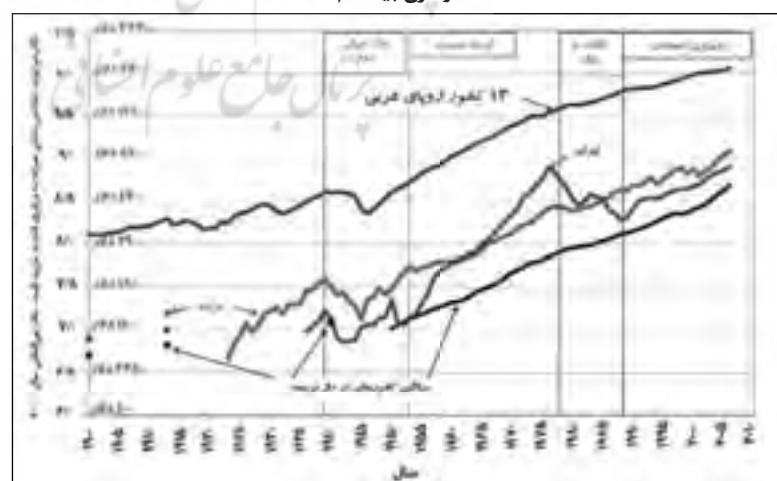
از این زاویه‌ی خاص بدون تردید به نظر می‌رسد که ایران در دهه‌ی ۱۹۷۰ به سطحی مشابه کشورهای توسعه‌یافته دست می‌یافتد، در حالی که سایر کشورهای جهان

متداول ایران با خودش فراتر می‌روند (هاشم پسران اقتصاددانی مهم در زمینه‌ی اقتصاد ایران است و طی چند دهه‌ی گذشته آثار مهمی از وی منتشر شده است). به نظر آن‌ها، تنها دوره‌ی رشد مستمر و باثبات اقتصادی در تاریخ ایران قرن بیستم در فاصله‌ی اوایل دهه‌ی ۱۹۶۰ و اواسط دهه‌ی ۱۹۷۰ (دهه‌های ۱۳۴۰ و ۱۳۵۰) است. این حکم درستی است ولی به طور کامل قادر به تبیین واقعیت اقتصادی ایران نیست. اما به علاوه آنان می‌گویند که ایران در دهه‌ی ۱۹۷۰ در شرف دستیابی به جایگاهی مشابه

آیا مسیر اقتصادی که ایران در قرن بیستم طی کرد خیلی با دیگر کشورهای جهان سوم یا جنوب فرق دارد؟ این سوال مهمی است که کمتر پرسیده می‌شود. مقایسه‌ی دوره‌های زمانی مختلف در کشوری واحد - مثلاً رشد اقتصادی زمان شاه با دوره‌ی بعد از انقلاب - می‌تواند سودمند باشد در عین حال که علاوه بر آن می‌تواند بهشتی گمراه‌کننده باشد و تفسیری نادرست از آن صورت بگیرد.

هادی صالحی اصفهانی و هاشم پسران در مقاله‌ای جدید و مفصل از مقایسه‌های

نمودار یک - مسیر توسعه‌ی اقتصاد ایران در مقایسه با کشورهای دیگر در قرن بیستم



مأخذ نمودار:

• Angus Maddison, World Population, GDP and Per Capita GDP (2007);

• Central Bank of Iran Website, <http://tsd.cbi.ir/IntTSD//Display.aspx>;

• World Bank, World Development Indicators 2007;

• ابوالفضل خاوری نژاد، برآورد تولید ناخالص داخلی ایران برای سال‌های ۱۳۱۵-۱۳۳۷، پژوهشکده‌ی پولی و بانکی، بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران.

۱۳۸۱

• سایت بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران

سوم چنین وضعیتی نداشتند. در این نمودار، می‌توان مشاهده کرد که اقتصاد تمامی کشورها در حال رشد بود، اما «شکاف شمال - جنوب» کاهش نمی‌یافت (چنان‌که نمودار نشان می‌دهد بعد از آن همگرایی مهمی خ نداد). در آستانه‌ی انقلاب ۱۳۵۷، مشاهده می‌کنیم که اقتصاد ایران در مقایسه با شمال افت کرد (در حقیقت، در ۱۹۷۷-۸ اقتصاد ایران شاهد افت بود و این را به خوبی می‌توان مشاهده کرد). بعد از جنگ هشت‌ساله با عراق، ایران به میانگینی بازمی‌گردد که مشابه سایر کشورهای جنوب است: رشد اما نه توسعه‌یابندگی. با وقوع انقلاب در سال ۱۳۵۷، شاهد افت اقتصاد ایران در مقایسه با کشورهای شمال هستیم (در حقیقت، در سال ۱۳۵۶ اقتصاد ایران شاهد افول بود و این را به خوبی می‌توان مشاهده کرد. بعد از جنگ هشت‌ساله با عراق، مسیر ایران به میانگینی مشابه دیگر کشورهای جنوب بازگشت، اما در شرف دستیابی به سطحی مشابه کشورهای شمال (توسعه‌یابندگی) نبود).

اما آیا این تصویر دقیقی از تاریخ اقتصادی است؟ آیا با همه‌ی این تفاصیل مسیر اقتصاد ایران از باقی کشورهای جنوب فرق می‌کرد؟ در مورد شیوه‌ای که هاشم پسران و هادی صالحی اصفهانی داده‌ها را ارائه می‌کنند چند مسئله وجود دارد.

نخست آن که با استفاده از تولید ناخالص داخلی سرانه که با استفاده از برابری قدرت خرید تعیین شده (مقیاسی که اغلب اقتصاددانان امروز از آن استفاده می‌کنند) سطوح ثروت در ایران و سایر کشورهای جنوب متوجه می‌شود. گفته می‌شود دلیل عمده‌ی استفاده اقتصاددانان از برابری قدرت خرید آن است مقایسه‌ی درآمد بین کشورها هزینه‌های متفاوت مصرف کالاهای محلی را در نظر نمی‌گیرد. آرایش موى سر در نیویورک بسیار گران‌تر از تهران است، پس ارزش یک دلار در ایران «فراتر مى رو» - پس ایران برای برخی کالاهای خدمات قدرت خرید بیش تری دارد.

به نظر مى‌رسد در این مورد اختلاف نظر وجود ندارد و قریب به اتفاق اقتصاددانان

(خواه با «بررسی شادی» اندازه‌گیری شود) خواه با شاخص‌های رفاه مانند امید زندگی و سعادت) خیلی همبسته نیست، به‌ویژه وقتی به کشورهایی در جنوب نگاه می‌کنیم که دارای طیف متنوعی از درآمد سرانه هستند. چین در ۱۹۸۰ یکی از فقیرترین کشورهای جهان بود، اما امید زندگی و نخر باسواندی بالاتری از ایران آن زمان داشت. کدام کشور میانگین سطح رفاه بالاتری داشت؟ آیا باید از معیارهای مرتبط با درآمد استفاده کنیم یا معیارهای نامرتبط با درآمد؟

سراجام، داده‌های برابری قدرت خرید به نهاده‌های بین‌المللی که ثروت‌زاپی در سطح ملی مستلزم آن است توجه ندارد. کشوری که توسعه‌یافته در نظر گرفته می‌شود، احتمالاً به نظام گستردگی دانشگاهی نیاز دارد که قادر به سرمایه‌گذاری و انتقال پژوهش‌ها به حوزه‌های با فناوری پیشرفته باشد. با این حال، نمی‌توان در سطح داخلی کتابخانه‌ای پژوهشی در رده‌ی جهانی را خردباری کرد - لازم است برای صدھا هزار کتاب بهای بازار جهانی را پرداخت کرد. این تنها یکی از مثال‌های متعدد از مواردی است که برابری قدرت خرید قابل استفاده نیست.

درآمد تعیین شده بر اساس برابری قدرت خرید در واقع شاخصی مورد توافق است که اقتصاددانان گمان می‌کنند همزمان رفاه را (از طریق مصرف) و ثروت را (از طریق درآمد) اندازه‌گیری می‌کند. اما در حقیقت، شاخص مناسبی از هیچ کدام نیست.

من طرفدار کارگذاشتن این شاخص نیستم - اگر بخواهیم بدانیم که یک دلار در چین چقدر قدرت دارد، برابری قدرت خرید شاخص مفیدی است. وقتی من به دانشجویانی خط فقر بین‌المللی را تدریس می‌کنم، سطوح روزانه دو دلار را خوبی برای درک واقعیت‌های پایه‌ای درس‌های فقر در اقتصاد جهانی است. اما وقتی می‌خواهیم سطوح ثروت را در چارچوب اقتصاد جهانی مقایسه کنیم، باید به درآمد سرانه با نرخ‌های بین‌المللی ارزی نگاه کنیم. این کاری است که تا همین چند دهه پیش همه برای ارزیابی توسعه‌ی اقتصادی از آن استفاده می‌کردند.

(و همچنین روزنامه‌نگاران) از ارقام درآمدی تعیین شده بر اساس برابری قدرت خرید استفاده می‌کنند. اما به دو دلیل، باید از داده‌های مبتنی بر برابری قدرت خرید باحتیاط بیش تر استفاده کرد. نخست، تعیین‌های درآمدی مبتنی بر برابری قدرت خرید که بانک جهانی منتشر کرده کاملاً متغیر است و ارقام «وقوعی» دائم تغییر می‌کند. درست در اواخر ۲۰۰۸، ارقام جدید برابری قدرت خرید (و سطوح آن‌ها که تا ۱۹۸۰ به عقب بازمی‌گشت) بعد از بازمحاسبه‌هایی که انجام شده بود منتشر شد. همان‌طور که اقتصاددانی به نام برانکو میلانوویچ توجه کرده است، این محاسبات تصور ما را از کشورهایی که در مقایسه با کشورهای دیگر فقیرتر بوده‌اند بهشت تغییر داد: تولید ناخالص داخلی ویتنام که با ارقام برابری قدرت خرید تعیین شده ۴۱ درصد، بنگالاش ۳۷ درصد، هند ۴۰ درصد، و چین ۳۹ درصد کاهش و از سوی دیگر نیجریه ۵۸ درصد و مکزیک ۹ درصد افزایش یافت. همه‌ی این تغییرات در محاسبه به خاطر آن بود که مصرف چه‌گونه تعیین شده است. اگر فرض کنیم هادی اصفهانی و پسران از ارقام برابری قدرت خرید قبل از ۲۰۰۸ استفاده کرده باشند از این رو شاید داده‌های خود آن‌ها دستخوش تغییرات شگرفی شده باشد.

دوم، و از آن مهم‌تر، مسئله‌ای ماهوی در استفاده از برابری قدرت خرید در مقایسه‌ی سطوح نسبی ثروت کشورها وجود دارد. برابری قدرت خرید در پی دست‌یابی به سطوح مصرف است و از آن جا که اقتصاددانان عموماً فرض می‌کنند که مصرف معیاری از رفاه فردی است، تمایل دارند که از داده‌های تعیین شده بر اساس برابری قدرت خرید استفاده کنند. اما خود این فرض محل اختلاف نظر است (هرچند نه در اقتصاد نوکلاسیک). برای جامعه‌شناسان، مردم (و نه دولت‌ها) به دنبال ثروت هستند نه فقط برای مصرف بلکه به انواع دلایل مربوط به موقعیت اجتماعی، پرستیز و قدرت. در واقع، رابطه‌ی میان مصرف و رفاه

جدول یک - تولید ناخالص داخلی سرانه (ارزی) کشورهای منتخب نسبت به تولید ناخالص داخلی کشورهای سازمان همکاری‌های اقتصادی و توسعه

سال	۱۹۶۵	۱۹۷۵	۱۹۸۵	۱۹۹۵	۲۰۰۷
سازمان همکاری‌های اقتصادی و توسعه	۱۰۰٪	۱۰۰٪	۱۰۰٪	۱۰۰٪	۱۰۰٪
ایران	۹٪	۱۳.۲٪	۷.۷٪	۵.۹٪	۷.۲٪

مأخذ: World Bank – World Development Indicators

جدول ۲ - تولید ناخالص داخلی (ارزی) کشورهای منتخب نسبت به تولید ناخالص داخلی سرانه‌ی کشورهای سازمان همکاری‌های اقتصادی و توسعه

سال	۱۹۶۵	۱۹۷۵	۱۹۸۵	۱۹۹۵	۲۰۰۷
سازمان همکاری‌های اقتصادی و توسعه	۱۰۰٪	۱۰۰٪	۱۰۰٪	۱۰۰٪	۱۰۰٪
ایران	۹	۱۳.۲	۷.۷	۵.۹	۷.۲
مصر	۵	۴.۱	۵.۷	۵.۴	۶.۱
ترکیه	–	۱۶.۶	۱۴.۸	۱۵	۱۷
خاورمیانه و شمال افریقا	۷.۵	۸.۴	۷.۳	۵.۸	۶.۳
برزیل	۱۴.۳	۱۹.۲	۱۷.۲۱	۱۵.۲	۱۴.۲
آرژانتین	۵۳.۹	۴۷.۱	۳۲.۱	۳۰.۳	۳۱.۴
مکزیک	۲۸.۵	۲۷.۶	۲۶.۳	۲۰.۶	۲۲
کشورهای امریکای لاتین و حوزه‌ی کاراییب	۲۱.۳	۲۱.۱	۱۷.۷	۱۵.۵	۱۵.۴
چین	.۹	۱	۱.۵	۲.۸	۶.۱
هند	۱.۸	۱.۵	۱.۴	۱.۶	۲.۳
کره‌ی جنوبی	۱۱.۹	۱۶.۵	۲۲.۹	۳۸.۶	۴۸.۹
کشورهای شرق آسیا و اقیانوسیه	۱.۳	۱.۴	۱.۹	۳.۱	۵.۵
روسیه	–	–	–	۶.۸	۹.۶

مأخذ: World Bank, World Development Indicators

اقتصادی اوبل دهه‌ی ۱۹۹۰، شکاف ایران با کشورهای توسعه‌یافته به مرتب بزرگ‌تر شد. تنها در سال‌های بعد است که این روند بازگشت و همگرایی ایران با کشورهای شمال آغاز شد. با این حال، هنوز راه درازی پیش رو دارد. اما بگذارید به سوال آغازین درباره‌ی روندهای توسعه‌ی ایران در برابر بقیه‌ی کشورهای جنوب پیرزادیم: آیا ایران در دهه‌ی ۱۹۷۰ از مجموعه‌ی کشورهای در حال توسعه گستالت باز دیگر به آن‌ها پیوندد؟

هر منطقه‌ی تنهایاً شامل کشورهایی است که بانک جهانی در حال توسعه ارزیابی می‌کند، یعنی کشورهایی که کمتر از یک سطح درآمدی هستند.

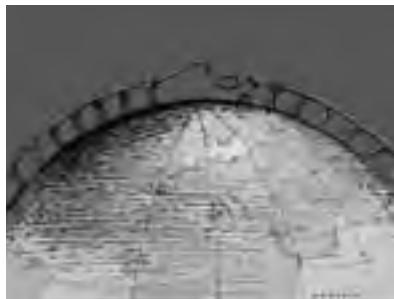
در جدول ۲، شاهد عملکرد کشورهای منفرد و نیز منطقه‌های کلی در مقایسه با سازمان همکاری‌های اقتصادی و توسعه (شمال) هستیم. برخلاف نظر هادی اصفهانی و پسران که برای کل کشورهای در حال توسعه‌ی جنوب از خط میانگین استفاده می‌کنند، من داده‌ها را بر اساس مناطق گروه‌بندی می‌کنم. اوج هر کشور یا منطقه قبل از کاهش را با حروف پررنگ نشان داده‌ام. همانند ایران، در ترکیه و مصر و علاوه بر آن کل منطقه‌ی خاورمیانه و شمال افریقا نقطه‌ی اوج در بین دهه‌ی ۱۹۷۰ و دهه‌ی ۱۹۸۰ است.

اوج امریکای لاتین حتی پیش از آن در دهه‌ی ۱۹۶۰ است - آرژانتین و مکزیک زمینه‌ی دستیابی به سطوح سازمان همکاری‌های اقتصادی و توسعه را در دهه‌ی ۱۹۹۰ از دست دادند و اوج بزریل در زمان دیکتاتوری در دهه‌ی ۱۹۷۰ بود (هرچند داده‌های مربوط به دهه‌ی ۱۹۷۰ در جدول بالا نیست، رشد امریکای لاتین در دهه‌ی ۱۹۶۰ چنان سریع بود که این اوج ساخته‌ی جدولی که با آن سال آغاز شود نیست).

اقتصاد ایران در دوران رشد بالای خود اقتصادی «معجزه‌گر» تصور می‌شد، اما فراموش نکنیم که بزریل و مکزیک نیز در طی اوج‌های ثروت نسبی خود «معجزه» تصور می‌شوند. چین و هند از دهه‌ی ۱۹۹۰ در حال

همکاری‌های اقتصادی و توسعه معادل ۱۰۰ درصد خودش است - این مبنای است که من برای وضعیت ثروتی «توسعه‌یافتگی» در نظر می‌گیرم. تردیدی نیست که در دهه‌ی ۱۹۷۰ شاهد ثروتمندترین سال‌های اقتصاد ایران بوده‌ایم، اما با هیچ معیاری نمی‌توان آن را در سطح ۶۴٪ «کشورهای شمال دانست. بعد از انقلاب ۱۳۵۷، سال‌های انزوا و جنگ، رکود شمال) محاسبه می‌کند. طبق تعریف تولید ناخالص داخلی سرانه‌ی کشورهای بزرگ ثروتمند

- 5- Milanovic, B. (2008) Developing countries worse off than once thought – Part I, YaleGlobal
- 6- نگاه کنید به آرا و دیدگاههای تورستین وبلن
- 7- نگاه کنید به آرا و دیدگاههای پیر بوردیو
- 8- نگاه کنید به آرا و دیدگاههای ماکس وبر
- 9- توجه داشته باشید که شاخص توسعه انسانی در حقیقت ترکیبی از درآمد سرانهی مبتنی بر برابری قدرت خرید با همراه با سه معیار رفاهی غیردرآمدی است. اما با چنین کاری، تمام مسایلی را که این جا عنوان کردم بیشتر ترکیب می کند: آیا این شاخص در پی اندازه گیری ثروت است، یا رفاه یا مصرف؟
- 10- Roberto Patricio Korzeniewicz and Timothy Patrick Moran, Measuring World Income Inequalities, University of Chicago Press. 2000
- 11- Roberto Patricio Korzeniewicz et al, Measuring National Income: A Critical Assessment, Comparative Studies in Society and History, (2004), 46 : 535-586 Cambridge University Press
- 12- La Decada Perdida
- 13- مثلاً نگاه کنید به گفته های عباس میلانی در مأخذ زیر:
<http://www.rferl.org/content/article/1079462.html>
- Giovanni Arrighi, The African Crisis, New Left Review 15, May-June 2002



بدان پرداخت محیط اقتصادی جهان در هر دهه است - چیزی که کشورهای فقیرتر معمولاً کنترلی روی آن ندارند. حتی صعود بهای نفت اوپک در دهه ۱۹۷۰، دلیل مهم مزایای درامدی ایران در طی آن دهه، در دهه ۱۹۸۰ پایان یافت و برای دو دهه قیمت نفت همچنان پایین بود.

این موضوع تاثیر عمومی انقلاب ۱۹۷۹ روی اقتصاد ایران را مورد تردید قرار می دهد. برای این که حدس بزنیم اگر رخدادها متفاوت از این بودند اقتصاد ایران چه مسیری را طی می کرد باید بالهای تخیل را گشود. اما با قضاؤ از منظر عمکرد نسبی اقتصادی مسیرهای گسترشده کشورهای جنوب طی بیش از ۴۰ سال، دستیابی به جایگاهی مشابه کشورهای ثروتمند غرب، از آن گونه که شاه دوست داشت لاف بزند، همچنان نامحتمل به نظر می رسد.

پی‌نویس‌ها

* کیوان حریری، اقتصاددان و دانشجوی دوره دکترای جامعه‌شناسی در دانشگاه جان هاپکینز است.

1- Hadi Salehi Esfahani; M. Hashem Pesaran, The Iranian Economy in the Twentieth Century: A Global Perspective, Iranian Studies, Volume 42, Issue 2 April 2009 , pages 177 - 211

۲- دکتر هاشم پسران اکنون استاد دانشکده اقتصاد دانشگاه کمبریج است. وی بیش از ۱۳۰ مقاله در نشریات معتبر علمی دارد. اقتصادستنژی، اقتصاد کلان، اقتصاد ایران، اقتصاد نفت و اقتصاد خاورمیانه از حوزه های تخصصی اوست.

۳- مثلاً مراجعه کنید به:

W. W. Rostow. The Stages of Economic Growth: A Non-Communist Manifesto Cambridge University Press (1960)

4- Sanjay G Reddy, The World Bank's New Poverty Estimates – Digger Deeper into a Hole

دستیابی به سطوح توسعه هستند (در مورد چین حتی زودتر این اتفاق افتاد) اما همچنان در سطوح بسیار پایین تولید ناخالص داخلی سرانه هستند، تمامی گفته ها درباره رشد ازدهاها و فیل ها در اینجا اهمیتی ندارد. با این حال، منطقه ای شرق آسیا به صورت کلی مسیری رانمایش می دهد که خیلی متفاوت از داستان امریکای لاتین یا خاورمیانه است. در امریکای لاتین و خاورمیانه تلاش های توسعه ای در دهه هایی به اوج رسید و بعد یک یا دو «دهه ای از دست رفت» را تجربه کرد. روئیه را از آن رو در این جدول افزوده ام که بتوانیم قیاسی از «جهان دوم» با سازمان همکاری های اقتصادی و توسعه ای روزها مشاهده کنیم.

رشد تماشایی کره ای جنوبی در مقایسه با کشورهای دیگر به سختی باورگردانی است. این کشور حتی در ۱۹۷۵ نیز بیش از ایران به سازمان همکاری های اقتصادی و توسعه نزدیک بود. اما از این جا می توانیم مشاهده کنیم که کره ای جنوبی یک مورد استثنایی است تا قاعده می توسعه. اگر قصد تحقیقی جدی داشته باشیم، مقایسه ای این تنها با کره ای جنوبی (چیزی که معمولاً در مطبوعات اقتصادی ایران انجام می دهند) اعتبار چندانی ندارد. این ایده پرطرفدار را که ایران می توانست به باشگاه کشورهای ثروتمند «بجهد» لازم است به گونه ای مورد ارزیابی انتقادی قرار داد.

در مجموع، مسیر اقتصادی ایران - حتی شاید در شکلی تماشایی تر - در فقریرین کشورهای خارج از شرق آسیا نیز تکرار شده است. وعده می توسعه در دهه های ۱۹۵۰ و ۱۹۶۰، هنگامی که اکنون «عصر طلایی» توسعه کیزی در کشورهای جنوب نامیده می شود واقعی به نظر می رسید. با این حال، تمامی تجرب نشان گر سقوط نسبی در دهه های ۱۹۷۰ یا ۱۹۸۰ است، زمانی که اکنون «دهه های از دست رفت» می توسعه کشورهای جنوب نامیده می شود (من کشورهای جنوب صحرای افریقا را که وضعیتی به مرتب بدتر دارند را در اینجا نگنجانده ام)، در مقابل، آن چه بیش تر باید