

## شناخت علل بازخرید بیمه نامه های عمر و پس انداز در شرکت سهامی بیمه ایران

دکتر ابراهیم عباسی<sup>۱</sup>  
احمد سازگار<sup>۲</sup>

### چکیده

هدف این مقاله شناخت علل های بازخرید بیمه نامه های عمر و پس انداز است. برای این شناخت ۵ سؤال اصلی طراحی شده و مورد آزمون قرار گرفته است. تحقیقات نشان می دهد که اقساط حق بیمه اغلب متقاضیان بازخریدی ماهانه محاسبه و تنظیم شده است. این افراد در طبقه شغلی اول و دوم قرار دارند و ۹۳ درصد از متقاضیان بازخرید بیمه نامه سرمایه ای کمتر از ۸۰ میلیون ریال را خریداری کرده اند. از نظر کارشناسان عامل تورم، بالا بودن هزینه های زندگی خانواده ها و عدم شناخت بیمه گذاران عمر از معافیت ها و مزایای مالیاتی بیمه نامه و بی اطلاعی از مزایای ناشی از ریسک فوت بیمه شده و تلقی نادرست بیمه گذار از دریافت وام براساس بیمه نامه، از عوامل مهم تقاضای بازخرید بیمه نامه عمر و پس انداز می باشد.

۱. عضو هیئت علمی مؤسسه آموزش و پژوهش در برنامه ریزی و مدیریت

۲. کارشناس ارشد مدیریت و رئیس مجتمع خدمات بیمه ای مطهری شرکت سهامی بیمه ایران

## وازگان کلیدی

بیمه عمر، بازخرید بیمه‌نامه، نحوه پرداخت حق بیمه، طبقه شغلی، سرمایه بیمه‌نامه، تورم و معافیت مالیاتی.

## مقدمه

یکی از انواع بیمه‌نامه‌های اشخاص که درجه توسعه یافته‌گی فرهنگ عمومی و اجتماعی جامعه را نشان می‌دهد، میزان تقاضای مردم برای خرید بیمه‌نامه‌های عمر و پس‌انداز است. بیمه عمر در اغلب کشورهای جهان و کشورهای هم ردیف ایران شناخته شده است، اما در ایران از این بیمه‌نامه استقبال زیادی نشده است. سهم حق بیمه عمر در مقایسه با کل حق بیمه دریافتی و GDP در کشور رقم ناچیزی است. به علاوه در فاصله سال‌های ۱۳۷۵-۸۰ از لحاظ تعداد، ۵ درصد از بیمه‌نامه‌های عمر بازخرید شده اند که احتمال می‌رود این رقم در طول مدت بیمه نامه که معمولاً ۵ تا ۱۵ سال است، افزایش یابد.

در این مقاله سعی شده است ضمن بررسی جایگاه بیمه عمر در کشور و سابقه عرضه آن، به مزایای سرمایه‌گذاری و مالیاتی بیمه عمر و علل و دلایل بازخریدی آن پرداخته شود. ابتدا به سوال‌های مربوط به نحوه پرداخت حق بیمه، طبقه شغلی و میزان سرمایه در بیمه‌نامه متفاضلین بازخرید از طریق بررسی پرونده‌های آنها پاسخ داده می‌شود، سپس با طراحی ۵ سوال درباره علل بازخرید که ۲ سوال آن مربوط به عامل تورم و ۳ سوال دیگر مربوط به عامل بی‌اطلاعی و عدم شناخت بیمه‌گذاران است، از طریق توزیع پرسش‌نامه بین ۶۰ نفر از کارشناسان بیمه عمر نظرات آنها جمع‌آوری و ارائه می‌شود. کلیه سوال‌ها به روش‌های آماری آزمون شده و نتایج و یافته‌ها به همراه پیشنهادها در انتهای مقاله آورده شده است.

## تعريف بیمه عمر، هدف و انواع آن

بیمه عمر قراردادی است که طبق آن شرکت بیمه در ازای دریافت حق بیمه متعهد می‌شود که در صورت فوت و یا حیات بیمه شده در موعد مقرر در بیمه‌نامه، سرمایه تعهد شده را به بیمه گذار یا استفاده کنندگان معین پردازد.

هدف از بیمه‌های عمر تأمین هزینه‌های تدفین و پزشکی، تأمین درآمد برای بازماندگان و وابستگان، پرداخت بدھی‌ها و تهیه سرمایه برای دوران کهنسالی و شرایط اضطراری است. چهار نوع بیمه عمر انفرادی شامل: بیمه عمر زمانی، بیمه تمام عمر، بیمه عمر مختلط پس‌انداز و مستمری و بیمه عمر دوران بازنشستگی اهداف مذکور را برآورد می‌سازند (میرزایی ۱۳۷۶ ص ۹۳).

بیمه‌نامه‌های عمرانفرادی به دو دسته مشارکتی و غیرمشارکتی تقسیم می‌شوند. در بیمه عمر مشارکتی قسمتی از منافع حاصل از سرمایه‌گذاری به صورت پاداش توزیع می‌شود. در این بیمه نامه نرخ بهره نسبتاً پایین است. بیمه‌گر، مشارکت در سود را به صورت افزایش سرمایه و یا به صورت کاهش مبلغ حق بیمه محاسبه می‌کند. (مجموعه قوانین و مقررات بیمه ۱۳۸۱ ص ۱۵۲).

در بیمه‌نامه غیرمشارکتی مازاد و منافعی بین بیمه‌گذاران تقسیم نمی‌شود. حق بیمه‌های بیمه‌نامه غیر مشارکتی در مقایسه با مشارکتی کمتر است.

## سابقه عرضه بیمه عمر در ایران

اولین بیمه عمر در ایران توسط یک تاجر تبریزی بنام جبار صالح نیا خریداری شد. این بیمه‌نامه از نوع مختلط پس‌انداز و سرمایه آن ۶۰۰ لیره انگلیس بود که در پایان مدت از سوی بیمه ایران به بیمه گذار پرداخت شد. دکتر آفایان از مؤسسان شرکت بیمه ایران در خاطرات خود می‌نویسد: «در سال ۱۳۱۵ عملیات بیمه عمر را به صورت ارزی و ریالی آغاز کردیم و تا سال ۱۳۳۶ که شرکت بیمه ملی و در سال ۱۳۴۰

شرکت بیمه‌امید شروع به فعالیت کردند، در مورد بیمه‌نامه عمر اقدام می‌شد”  
(جوهریان ۱۳۷۳ ص ۱۷)

در ایران در سال ۱۳۳۸ طراحی در بیمه ایران تحت عنوان ”طرح نوین برای سرمایه بیمه عمر“ به دولت وقت ارائه شد. مبتکر این طرح مدیر عامل وقت بیمه ایران، دکتر مشرف نقیسی بود که در مورخ ۱۳۴۰/۷/۲۹ گزارشی را درخصوص این طرح به شورای عالی بیمه ارائه داد. وی در بخشی از آن گزارش آورده است:

”درکشورهای مترقی جهان، بیمه‌عمر یکی ازبهترین وسائل جمع‌آوری موجودی‌های کوچک و جاری اشخاص برای تبدیل آنها به سرمایه‌های تولیدی و تقلیل اثرات تورمی است. همچنین بهترین وسیله‌ای است که برای اشخاص حداقل تأمین را نسبت به آینده فراهم می‌کند تا در روزهای پیری و ناتوانی آنها را از فقر و نداری محفوظ بدارد. هر چه سطح درآمد و دارایی در کشور پایین تر باشد تعییم بیمه عمر در آن کشور بیشتر ضرورت دارد.“

در ایران به واسطه تنزل تدریجی قدرت خرید پول که از سال ۱۳۰۶ به بعد گاهی ضعیف تر و گاهی باشد بیشتری روی داده است، مزایای بیمه عمر را کمرنگ و حتی مردم را نسبت بهاین نحوه پس انداز بی‌رغبت کرده است. از طرف دیگر عدم ثبات اوضاع اقتصادی، ایرانی را نسبت به آینده بدین کرده و کمتر کسی حاضر می‌شود به امید آینده موهم سال‌ها حق بیمه عمر پردازد (جوهریان ۱۳۷۳ ص ۲۰).

طبق این طرح نوین به بیمه گذاران عمر و عده داده شده بود که در پایان مدت بیمه، خانه‌ای با مشخصات معین به آنها تحویل داده شود و با توجه به این که در ایران هر فردی از هر طبقه‌ای به داشتن خانه علاقمند است و اگر به شخصی بگویند با گرفتن بیمه عمر روزی صاحب خانه می‌شوی، با حسن نیت از آن استقبال می‌کند.

در این طرح به دلیل بزرگی آن و نیاز به اعتبار مالی بالا و اختلاف نظرهای شخصی در هیئت دولت و کارشنکنی روزنامه‌ها باعث شده که دولت نه تنها از اعطای اعتبار

مورد نیاز بیمه ایران خودداری کند، بلکه از همکاری با آن نیز دریغ ورزد. مدیر عامل وقت بیمه ایران وقتی که وضع را چنین دید از دولت اجازه تأمین اعتبار برای جذب سرمایه از شرکت‌های بیمه خارجی را درخواست کرد که دولت پاسخ منفی داد و بعد از مدتی با تغییر مدیر عامل شرکت، عملیات خانه سازی نیز متوقف شد. بیمه گذاران به شرکت مراجعه کرده و قراردادهای خود را فسخ کردند و بدین ترتیب تجربه‌ای تلغی برای صنعت بیمه کشور بجا ماند.

در اواسط سال ۱۳۴۶ شرکت بیمه ایران تعرفه ارزان‌تری را ارائه داد که کاربرد آن از سال ۱۳۴۹ شروع شد و آن پاداش پایان مدت بود. به این ترتیب که پرداخت یک درصد از سرمایه در پایان هر سال قرارداد به عنوان پاداش پایان مدت به علاوه اصل سرمایه به بیمه‌گذار تعهد می‌شد. این طرح نیز نتیجه خوب و موفقی نداشت.

در سال ۱۳۵۳ شرکتی به نام بیمه بین‌المللی ایران و آمریکا تأسیس شد که فقط به بیمه‌های عمر و حوادث می‌پرداخت و با کمک آمریکایی‌ها شبکه‌های بزرگ نمایندگی را در تهران و شهرهای بزرگ به وجود آورد و در فروش بیمه‌های عمر و حوادث تلاش می‌کرد. با این اقدامات بیمه ایران تحریک شد تا یک نمایندگی قوی بیمه عمر تأسیس کند و در شهریور سال ۱۳۵۵ یک شرکت مختلط به نام ایران عمر با مشارکت یک شرکت بیمه آمریکایی تأسیس کرد. این شرکت به صورت سهامی خاص تأسیس شد که ۶۰ درصد آن متعلق به بیمه ایران بود. بعد از انقلاب اسلامی شرکت‌های بیمه به غیر از بیمه ایران که دولتی بود، ملی اعلام و در شهریور ۱۳۶۰ با یکدیگر ادغام شدند و بدین ترتیب دو شرکت بیمه آسیا و البرز تشکیل شد. پرتفوی بیمه عمر شرکت‌های ملی شده به همراه اندوخته ریاضی آنها به شرکت بیمه آسیا منتقل شد (جوهريان ۱۳۷۳ ص ۳۴). طرح دیگری تحت عنوان طرح بیمه کارکنان دولت در راستای بیمه عمر گروهی و حوادث در سال ۱۳۶۷ مورد توجه قرار گرفت و براساس آن کلیه ارگان‌ها و مؤسسات دولتی موظف به بیمه کردن کارکنان خود بود.

بیمه ایران شدند. در تاریخ ۱۴۰۹/۱۲/۱۹ هیئت دولت به مؤسسه مسئول مصوبه بیمه عمر گروهی اجازه داد تا با هر یک از شرکت‌های دیگر یعنی آسیا، البرز و دانا اقدام به عقد قرارداد نمایند.

## سهم بیمه عمر در ایران

نسبت حق بیمه رشته عمر به کل حق بیمه‌های رشته‌های مختلف و سهم بیمه عمر در GDP بسیار کم و حتی از کشورهای هم سطح ایران نیز کمتر است. حق بیمه‌های دریافتی پرتفوی بیمه عمر در قاره آسیا بیش از ۷۰ درصد است اما در ایران غالباً کمتر از ۱۰ درصد بوده است (شیدایی راد ۱۳۷۸ ص ۵)

جدول زیر نشان می‌دهد که حق بیمه سرانه طی دوره ۳ ساله (۱۹۹۸ - ۲۰۰۰) در ایران از ۱/۸ دلار در سال ۱۹۹۸ به ۲/۶ دلار در سال ۱۹۹۹ و به ۶/۴ دلار در سال ۲۰۰۰ رسیده است. اگرچه این روند صعودی است اما در مقایسه با اغلب کشورهای مورد مقایسه رقم ناچیزی است. از طرف دیگر نسبت حق بیمه زندگی به GDP ضریب نفوذ حق بیمه زندگی از ۰/۰۷ درصد در سال ۱۹۹۸ و ۱۹۹۹ به ۰/۱۲ درصد در سال ۲۰۰۰ رسیده است. این نسبت نیز در مقایسه با بیشتر کشورها نسبت پائینی است (مجله سیگما ۲۰۰۱).

## مزایای سرمایه‌گذاری در بیمه عمر

بیمه عمر و پسانداز می‌تواند در جهت جبران کاهش ارزش پول ناشی از تورم، ابزار مناسبی باشد، منوط به این که نرخ تورم در کشور کنترل شده و نرخ بازده پساندازی بیمه‌نامه بیش از نرخ تورم باشد. همچنین این بیمه‌نامه ابزاری است برای تقویت درآمد بیمه‌گذاران در زمان بازنیستگی، تهیه جهیزیه، تأمین هزینه تحصیلات فرزندان، ایجاد سرمایه برای کسب و کار و اتفاقات خوشایندی که نیاز به سرمایه و مبلغ قابل

توجه دارند. علاوه بر آن مزایایی برای استفاده کنندگان و بیمه‌گذار آن نیز دارند که این مزایا عبارتند از:

- ۱- در صورت فوت بیمه شده در خلال مدت بیمه، سرمایه تعهد شده در بیمه‌نامه به صورت یکجا به استفاده کنندگان پرداخت می‌شود.
- ۲- در صورت از کار افتادگی دائم و کامل بیمه شده در طول مدت بیمه، بیمه‌گذار از پرداخت اقساط حق بیمه تا پایان مدت بیمه معاف شده و سرمایه تعهد شده در موعد مقرر پرداخت می‌شود.
- ۳- در صورت فوت بیمه شده در طول مدت بیمه، کل سرمایه اصلی بیمه‌نامه به استفاده کنندگان پرداخت می‌شود.
- ۴- در صورت فوت بیمه شده در اثر حادثه و در صورت اخذ پوشش تکمیلی دو، سه برابر سرمایه اصلی بیمه نامه به استفاده کنندگان پرداخت خواهد شد.
- ۵- استفاده کنندگان در منافع حاصل از سرمایه گذاری به میزان ۷۵ درصد سهیم بوده و در صورت تشکیل منافع مزبور علاوه بر سرمایه اصلی بیمه‌نامه، سرمایه‌ای که از محل مشارکت در منافع ایجاد شده است، پرداخت خواهد شد.
- ۶- بیمه‌گذار می‌تواند پس از گذشت ۲ سال از شروع بیمه از محل ذخیره پس‌انداز بیمه‌نامه وام تقاضا کند.
- ۷- سرمایه‌های بیمه عمر جزء ماترک نبوده و از مالیات بردرآمد و مالیات بر ارث معاف می‌باشد (بروشور طرح جدید بیمه عمر و پس‌انداز، بیمه ایران ص ۶-۵).

### مزایای مالیاتی بیمه عمر

در قانون مالیات‌های مستقیم مصوب ۸۰/۱۱/۲۷ که از ابتدای سال ۸۱ به اجرا درآمد، معافیت‌های مالیاتی زیر در مورد بیمه عمر دیده می‌شود:

### ۱- معافیت مالیاتی حق بیمه عمر:

در قانون مالیات های مستقیم کشور، هزینه‌های شخصی و خانوادگی مودی از درآمد مشمول مالیات آن کسر نمی شود تنها استثناء، این قانون هزینه درمانی اعضای خانواده مودی و حق بیمه عمر است که در ماده ۱۳۷ قانون جدید مالیات ها آمده است این گونه به آن اشاره شده است:

”هزینه‌های درمانی پرداختی هر مودی بابت معالجه خود یا همسر، اولاد، پدر، مادر، برادر و خواهر تحت تکفل در یک سال مالیاتی به شرط این که دریافت‌کننده مؤسسه درمانی یا پزشک مقیم ایران باشد و دریافت وجه را گواهی نماید. همچنین حق بیمه پرداختی هر شخص حقیقی به مؤسسه‌های بیمه ایرانی بابت بیمه عمر و بیمه‌های درمانی از درآمد مشمول مالیات مودی کسر می‌گردد . در قانون مالیات بر درآمد قبل از سال ۶۸ کسر حق بیمه پرداختی بیمه عمر حداقل تا ۳ هزار ریال در ماه قابل قبول بود، در حالی که طبق ماده ۱۳۷ قانون مصوب سال ۱۳۸۰ حدی برای کسر حق بیمه عمر از درآمد مشمول مالیات تعیین شده است.

### ۲- معافیت سرمایه بیمه عمر از مالیات بر درآمد:

قانون مالیات های مستقیم هر گونه درآمد شخصی مانند حقوق و دستمزد اعم از نقدی و غیر نقدی، فروش مستغلات ، مال الاجاره و معاملات بلا عوض به صورت نقدی و غیرنقدی مانند صلح، هبه، وصیت را مشمول مالیات بردرآمد می‌داند. اما سرمایه تعهد شده در بیمه‌نامه عمر که بیمه‌گذار یا استفاده‌کننگان از سرمایه بیمه‌نامه در صورت فوت بیمه شده و یا در صورت حیات از شرکت بیمه دریافت می‌کنند، معاف از مالیات بر درآمد است.

در این رابطه ماده ۱۳۶ قانون مالیات های مستقیم بیان می کند که:

”وجهه پرداختی بابت بیمه عمر از طرف مؤسسه‌های بیمه که به موجب قراردادهای منعقد شده بیمه عاید ذینفع می‌شود، از پرداخت مالیات معاف است.”

### ۳- حق بیمه عمر هزینه قابل قبول مالیاتی برای بیمه گذار محسوب می شود:

قانون مالیات ها برخی از هزینه های مودی را قبول کرده و از درآمدهای مشمول مالیات کسر می کند. از جمله این که در بند ج از ردیف ۲ ماده ۱۴۸ قانون مالیات های مستقیم آمده است: "هزینه های بهداشتی و درمانی و وجوده پرداختی بابت بیمه های بهداشتی و عمر و حوادث ناشی از کار افتادگی همچنین در بند د از ردیف م همان ماده آمده است: "حقوق بازنیستگی، وظیفه، پایان خدمت طبق مقررات استخدامی مؤسسه و خسارت اخراج و باخرید طبق قوانین موضوعه مازاد بر مانده حساب های ذخیره مربوطه".

### ۴- عدم شمول مالیات بر ارث به سرمایه بیمه عمر:

در قانون مالیات های مستقیم قبل از سال ۱۳۶۸ در فصول مالیات بر ارث و معافیت های مالیاتی به معافیت مالیاتی سرمایه بیمه عمر اشاره نشد است که بعد از فوت بیمه شده در اختیار استفاده کنندگان و یا ورثه قانونی قرار می گیرد. به رغم این که شرکت های بیمه و حقوق دانان معتقد به ماترک تلقی نشدن سرمایه بیمه عمر بودند ولی به علت سکوت قانون گذار اثبات این امر در دادگاهها گاهی با اشکال رو برو می شد. لذا شرکت بیمه ایران این مسئله را در سال ۱۳۶۰ از وزارت امور اقتصادی و دارایی استفسار نمود. این وزارتخانه در مورخ ۱۳۶۰/۱۱/۳۱ به استناد نظر شورای عالی مالیاتی وجوده بیمه عمر را که عاید ورثه و استفاده کنندگان می شود، از مصاديق ما ترک تلقی نکرد و مشمول معافیت مالیاتی نمود. در ماده ۲۴ قانون مالیات های مستقیم جدید در بند ۱ قانون مالیات بر ارث به شرح زیر مشمول سرمایه بیمه عمر نمی شود:

"وجهه بازنیستگی، وظیفه و پسانداز خدمت و مزایای پایان خدمت، مطالبات مربوط به خسارت اخراج باخرید خدمت و مرخصی استحقاقی استفاده نشده و بیمه های اجتماعی و نیز وجوده پرداختی توسط مؤسسه های بیمه یا بیمه گذار و یا

کارفرما از قبیل بیمه عمر، خسارت فوت و همچنین دیه و مانند آنها بر حسب مورد یکجا و یا به طور مستمر به ورثه متوفی پرداخت می‌گردد.

#### ۵- تفکیک سرمایه بیمه عمر از ماترک:

یکی از اصول بیمه آن است که سرمایه بیمه عمر جزو ماترک بیمه‌شده محسوب نمی‌شود. اثرات و نتایج این اصل عبارتند از:

الف- تفکیک وراث از استفاده کنندگان:

وراث هر متوفی افراد معینی هستند که در قانون مدنی از آنها نام برده شده است. این افراد به سه دسته تقسیم می‌شوند به طوریکه اگر یک وراث از طبقه اول باشند، افراد طبقه‌های دیگر ارث نمی‌برند. همچنین اگر وراثی از طبقه دوم باشند، افراد طبقه سوم ارث نمی‌برند. یعنی در یک طبقه هر کس که نزدیک تر به شخص متوفی باشد، ارث می‌برد و افراد با نسبت دورتر ارث نمی‌برند. به عنوان مثال، اگر فرزند وجود داشته باشد نوه ارث نمی‌برد و یا در طبقه دوم اگر برادر وجود داشته باشد، برادرزاده ارث نمی‌برد. اما سرمایه بیمه عمر تابع این قاعده نیست، بلکه سرمایه تعهد شده در صورت فوت بیمه شده به استفاده کنندگان که توسط بیمه‌گذار بر حسب درصد سهم هریک نامبرده شده تعلق می‌گیرد. در صورت عدم ذکر نام استفاده کنندگان به وراث قانونی تعلق خواهد گرفت. (جوهربیان ۱۳۷۳ ط ۶۰)

#### ب- قاعده تقسیم ارث مشمول سرمایه بیمه عمر نیست:

در قانون مدنی سهم وراث نسبت به ماترک مشخص شده است که عدول از آن جایز نیست. به عنوان مثال، سهم دختر نصف سهم پسر است، اما در بیمه عمر سهم و درصد هر استفاده کننده را بیمه‌گذار با اختیارات کامل خود تعیین می‌کند. به عنوان مثال، سهم تمام فرزندان را اعم از دختر و پسر یکسان در نظر گرفته است.

وصیت نیز تابع قاعده‌ای است. طبق ماده ۸۴۳ قانون مدنی وصیت افزون بر ثلث ماترک نافذ نیست مگر با اجازه وراث و اگر وراث اجازه دهنده، فقط نسبت به سهم او

نافذ است. طبق ماده ۸۷۳ قانون مدنی اگر کسی به موجب وصیت یک یا چند نفر از ورثه خود را از ارث محروم کند وصیت مزبور نافذ نیست.

#### ج - سرمایه بیمه عمر قابل توقیف نیست:

طبق ماده ۸۶۹ قانون مدنی علاوه بر حقوق، دیون متوفی به وراث قانونی تحمیل می شود. اگر شخص در زمان فوت ورشکست شود، طلبکاران از طریق دادگاه اموال و دارایی متوفی را برای استیفاده مطالبات خود توقیف می کنند و هر یک نسبت به طلب خود از ترکه برداشت می کنند. اما سرمایه بیمه عمر از آین قانون مستثنی است. یعنی در صورت فوت بیمه شده در هیچ مورد چیزی از آن کم نمی شود و طلبکاران نمی توانند ادعایی نسبت به آن داشته باشند و از طریق دادگاه نیز قابل توقیف نیست. کل سرمایه تعهدشده از سوی شرکت بیمه مستقیماً در اختیار استفاده کنندگان قرار می گیرد.

#### پیشینه پژوهش

اگر چه در ایران در مورد باخرید بیمه نامه های عمر تحقیقی انجام نشده است، اما پژوهش هایی پیرامون مسائل بیمه عمر به شرح زیر صورت گرفته است :

۱- تحقیقی به عنوان بررسی ویژگی های اقتصادی و تخصیصی بیمه گذاران بیمه عمر در ایران در سال ۱۳۷۶ انجام گرفته است (میرزا یی ۱۳۷۶ ص ۹۳).

دو سؤال اصلی این پژوهش عبارتند از :

الف. آیا بین ویژگی های فردی و خرید بیمه نامه عمر ارتباط وجود دارد؟

ب. آیا بین پایگاه اقتصادی و خرید بیمه نامه عمر رابطه ای وجود دارد؟

نتایج تحقیق نشان داد که:

الف. بین جنسیت خاص، تحصیلات، شغل، تعداد فرزندان و درآمد بیمه‌گذاران با تمایل به خرید بیمه عمر ارتباط وجود ندارد.

ب. بین سن بیمه گذاران و مدت بیمه عمر همبستگی وجود ندارد.

ج. بین درآمد بیمه گذاران و سرمایه بیمه عمر همبستگی وجود دارد.

د. بین تقدیرگرایی و تمایل به خرید بیمه عمر همبستگی وجود دارد.

ه. بیمه عمر، رضایت بیمه گذاران را جلب کرده است.

۲- تحقیقی تحت عنوان بررسی تأثیر تبلیغات تجاری در رشد فروش بیمه‌های زندگی در ایران در سال ۱۳۷۷ نشان داد که :

الف. رابطه معنی‌داری بین عدم آگاهی مردم به بیمه‌های عمر، عدم به کارگیری شیوه‌های تبلیغاتی مناسب، شیوه‌های تبلیغات تلویزیونی و رادیوئی با رشد بیمه‌های عمر وجود دارد .

ب. رابطه معنی‌داری بین تبلیغات خیابانی و تبلیغات در روزنامه‌ها و مجلات با رشد بیمه‌های عمر وجود ندارد. (گودرزی ۱۳۷۷)

۳- تحقیقی تحت عنوان بررسی نقش بیمه عمر و پس انداز در چرخه اقتصادی و نحوه حسابداری آن در ایران در سال ۱۳۸۱ انجام شده که نتایج آن عبارتند از:

الف. نمایندگی‌های شرکت‌های بیمه اطلاعات لازم را از ماهیت بیمه عمر و پس- انداز در اختیار بیمه گذاران قرار نمی‌دهند.

ب. بیمه عمر و پس انداز نقش مستقیمی در توسعه اقتصادی خانواده‌ها دارد.

ج. بین ارائه اطلاعات مفید و قابل اتکا توسط کارگزاران و نمایندگان بیمه و استقبال مردم از بیمه‌نامه‌های عمر رابطه معنی‌داری وجود دارد.

د. مفهوم بیمه‌نامه عمر و پس انداز در کشور جا نیفتاده است .

ه . حمایت لازم از بیمه گذاران بیمه عمر و پس انداز انجام نمی شود . (نوری محمود آبادی ۱۳۸۱ )

## اهمیت و ضرورت این پژوهش

مطالعات اولیه نشان می دهد که در ایران بیمه گذاران عمر به ندرت تا پایان دوره بیمه اقساط و حق بیمه پرداخت می کنند. بیشتر در سال های اولیه دوره بیمه به فسخ قرارداد، بازخرید و یا عدم واریز مستمر حق بیمه های عمر و پس انداز اقدام می کنند. این تصمیم نه تنها باعث تغییر ترکیب پرتفوی شرکت های بیمه می شود و نسبت بیمه های عمر را در مقایسه با کل بیمه نامه ها کاهش می دهد، بلکه در تضعیف تأمین عمومی و اجتماعی و ناتوانی در تأمین هزینه های فوت بهویژه برای خانواده های کم بضاعت و مستمند مؤثر است و برنامه ریزی های بیمه گذار و بیمه گر را تحت الشاعر قرار می دهد. بنابراین لازم است علل و دلایل بازخرید بیمه نامه های عمر و پس انداز از دیدگاه کارشناسان بیمه بررسی شود تا بر این اساس رهنمودهای لازم در ارائه این نوع خدمات در آینده برای مدیران و مستولین شرکت بیمه جهت توسعه پوشش بیمه عمر مفید واقع شود .

## قلمرو تحقیق

این پژوهش محدود به بیمه نامه های عمر و پس انداز شرکت سهامی بیمه ایران است که در شهر تهران طی سال های ۱۳۷۵-۸۰ بازخرید شده است .

### تعريف جامعه و نمونه آماری و نحوه جمع آوری اطلاعات :

در این پژوهش جامعه آماری به دو دسته تقسیم می شود :

الف. کلیه بیمه نامه های عمر و پس انداز که طی سال های ۱۳۷۵-۸۰ از شعب و مجتمع های بیمه ایران در تهران بازخرید شده اند. جدول شماره ۱ تعداد ۱۴ شعبه و

مجتمع‌های مذکور را به تفکیک تعداد بیمه‌نامه‌های عمر صادر، بازخرید شده و درصد بازخریدی را نشان می‌دهد.

جدول ۱. تعداد بیمه‌نامه‌های عمر صادر شده و بازخریدی به تفکیک واحد صدور

درصد بازخریدی	تعداد بازخرید شده	تعداد بیمه‌نامه‌های صدر شده	واحد صدور بیمه نامه عمر	٪
۸	۵۲۲	۶۶۷	مجتمع شهد مطهری	۱
۲/۲	۳۳۷	۱۰۵۱	مجتمع بازار	۲
۱/۹	۹۹	۵۳۰	مجتمع آزادی	۳
۰/۳	۴۷۷	۸۹۸۷	مجتمع سعدی	۴
۷/۷	۲۷۲	۳۵۰	مجتمع هلال احمر	۵
۴/۹	۲۸۶	۵۸۸۹	مجتمع فاطمی	۶
۰/۳	۴	۱۲۰	مجتمع تخصصی اشخاص	۷
۹	۶۲۷	۶۹۶۹	شعبه تهران نو	۸
۸/۴	۱۲۱	۱۴۳۹	شعبه بعثت	۹
۴/۴	۲۴	۵۶۹	شعبه دخانیات	۱۰
۰/۴۳	۲	۴۶	شعبه شریعتی	۱۱
۰/۲	۳۷	۶۹۸	شعبه پاسداران	۱۲
۲/۲	۱۶	۶۰۰	شعبه ۱۷ شهریور	۱۳
۳/۱	۶۳	۲۰۲۲	شعبه شمیران	۱۴
۰	۲۸۹۵	۵۳۸۰۶	جمع	

طبق این جدول طی سال‌های ۱۳۷۵-۸۰ میانگین ۵۳۸۰۶ بیمه‌نامه عمر و پس‌انداز توسط ۱۴ شعبه و مجتمع تهران فروخته شده است که در این مدت ۲۸۹۵ مورد یعنی ۵ درصد آنها بازخرید شده‌اند.

برای محاسبه حجم نمونه آماری از رابطه زیر استفاده شده است :

$$n = \frac{(z_{\alpha})^2 p \cdot q}{d^2} = \frac{(1.96)^2 50\% \times 50\%}{(5\%)^2} = 384$$

$N$  = حجم نمونه

$z_{\alpha}$  = نقطه بحرانی

$p^2$  = درصد بیمه نامه های باخرید شده

$q$  = درصد بیمه نامه های باخرید نشده

$\alpha$  = خطای نوع اول یا منطقه رد  $H_0$

$d$  = خطای اندازه گیری

در این رابطه  $\alpha = 5\%$  و  $q = 50\%$  درصد  $p$  معادل ۵۰ درصد و  $d$  معادل ۵ درصد درنظر گرفته

شده است. بدین ترتیب حجم نمونه معادل ۳۸۴ فقره بیمه نامه عمر باخرید شده به دست می آید. حجم نمونه از هر واحد صدور بیمه نامه طبق رابطه زیر محاسبه شده است:

تعداد بیمه نامه های باخرید شده واحد

$$\text{حجم نمونه از هر واحد صادر کننده} = \frac{\text{تعداد جامعه آماری}}{\text{تعداد جامعه آماری}} \times \text{حجم نمونه}$$

جدول شماره ۲ حجم نمونه، یعنی تعداد بیمه نامه های باخرید شده را به تفکیک واحد صدور نشان می دهد. جمع حجم نمونه معادل ۳۸۴ فقره بیمه نامه عمر باخرید شده است. پس از تعیین حجم نمونه از هر واحد صدور طبق روش تصادفی ساده به تعداد مزبور اطلاعات مورد نیاز از پرونده های بیمه نامه های عمر باخرید شده جهت بررسی انتخاب شدند. از محتوای اطلاعات این بیمه نامه ها و پرونده های مربوطه ۳ پرسش نحوه پرداخت حق بیمه، طبقه شغلی بیمه گذاران و میزان سرمایه بیمه نامه مورد آزمون قرار گرفته اند.

جدول ۲. حجم نمونه گرفته شده از هر واحد صدور بیمه نامه عمر

ردیف	شریعتی
۵	پاسداران
۲	شهریور
۸	شمسیران
۷۱	مطهری
۴۵	بازار
۱۳	آزادی
۶۳	سعدی
۳۶	هلال احمر
۳۸	فاطمی
۱	تخصصی اشخاص
۸۳	تهران نو
۱۶	بعثت
۳	دخانیات

ب. دسته دوم جامعه آماری، کلیه کارشناسانی هستند که در بخش بیمه عمر و پس‌انداز مشغول به کار هستند. تعداد آنها در کلیه شعب و مجتمع‌های شهر تهران جمعاً ۷۵ نفر تعیین شده و با طراحی و توزیع پرسشنامه ۵ سؤالی که ۲ سؤال اول آن مربوط به عامل تورم و ۳ سؤال بعدی مربوط به عامل عدم شناخت بیمه‌گذاران عمر می‌باشد، اطلاعات مورد نیاز از ۶۰ نفر کارشناس جمع آوری شده است. برای سنجش اعتبار پرسشنامه با توزیع اولیه آن بین ۱۵ نفر از کارشناسان بیمه عمر و با توجه به پاسخ‌های اولیه مقدار آلفای کرونباخ ۰/۶۸ به دست آمد. لازم به ذکر است که محدودیت

دسترسی به بیمه‌گذاران و نمایندگان و شبکه فروش و بازاریابان مانع از نظر سنجی از آنها شده است.

## سؤالات پژوهش

با توجه به این که شناخت علل و دلایل بازخرید بیمه نامه‌های عمر و پس انداز هدف اصلی این پژوهش است، لذا برای دستیابی به این شناخت سوالات زیر مورد بررسی و آزمون قرار می‌گیرند.

۱- آیا نحوه پرداخت حق بیمه در بازخرید بیمه نامه‌های عمر و پس انداز مؤثر است؟

۲- آیا بین طبقه شغلی بیمه‌گذارانی که بیمه نامه خود را بازخرید کرده اند تفاوت وجود دارد؟

۳- آیا بین میزان سرمایه تعهد شده بیمه‌گذارانی که بیمه‌نامه خود را بازخرید کرده‌اند، تفاوت وجود دارد؟

۴- آیا بالا بودن نرخ تورم کشور در بازخرید بیمه‌نامه‌های عمر و پس انداز مؤثر است؟

۵- آیا عدم شناخت بیمه‌گذاران در بازخرید بیمه‌نامه عمر و پس انداز مؤثر است؟  
برای ۳ سؤال اول از آزمون کایدو و برای بررسی سوالات ۴ و ۵ آزمون T برای یک گروه مستقل استفاده شده است.

سوال اول: آیا نحوه پرداخت حق بیمه در بازخرید بیمه‌نامه‌های عمر و پس انداز مؤثر است؟

H<sub>0</sub>: بین نحوه پرداخت حق بیمه بیمه‌گذارانی که بیمه‌نامه عمر خود را بازخرید کرده‌اند تفاوت وجود ندارد.

H<sub>1</sub>: بین نحوه پرداخت حق بیمه بیمه‌گذارانی که بیمه‌نامه عمر خود را بازخرید کرده‌اند، تفاوت وجود دارد.

منظور از نحوه پرداخت حق بیمه آن است که حق بیمه طبق قرارداد می‌تواند ماهانه، سه ماهه، چهار ماهه، شش ماهه، یکساله و یکجا پرداخت شود. شماره ۳ اسه شکل پرداخت حق بیمه را بر حسب تعداد بیمه‌نامه‌های بازخرید شده و فراوانی تجمعی آنها را نشان می‌دهد.

جدول شماره ۲۶ فراوانی بیمه‌های عمر بر حسب نحوه پرداخت حق بیمه

درصد فراوانی تجمعی	فراوانی تجمعی	فراوانی نسبی	تعداد بیمه‌نامه عمر بازخرید شده	نحوه پرداخت حق بیمه
۹۷/۵	۳۷۵	۹۷/۰	۳۷۵	ماهانه
۹۹/۰	۳۸۲	۲	۷	سالانه
۱۰۰	۳۸۴	۰/۰	۲	یکجا
		۱۰۰	۳۸۴	جمع

جدول بالا نشان می‌دهد که ۹۷/۵ درصد از بیمه‌گذارانی که بیمه‌نامه خود را بازخرید کردند، اقساط حق بیمه خود را ماهانه پرداخت می‌کردند.

$F_i$	$F_E$	$\frac{(F_0 - F_E)^2}{F_E}$
۳۷۵	۱۲۸	۴۷۷
۷	۱۲۸	۱۱۴
۲	۱۲۸	۱۲۴
$\sum F_i = ۳۸۴$		۷۱۰

$F =$  تعداد بیمه‌نامه‌های بازخرید شده در هر نحوه پرداخت حق بیمه .

$F_E =$  تعداد بیمه‌نامه‌های بازخرید شده مورد انتظار در هر نحوه پرداخت .

$K =$  تعداد نحوه پرداخت حق بیمه

$$F_E = \frac{\sum F_0}{K} = \frac{384}{3} = 128$$

$$\alpha^2 = \sum \frac{(F_0 - F_E)^2}{F_E} = 715$$

$$df = k - 1 = 3 - 1 = 2$$

$$\alpha = 5\%$$

$$\chi^2 (\alpha = 5\%, df = 2) = 5 / 99$$

با توجه به اینکه  $\chi^2$  محاسبه شده بزرگتر از  $\chi^2$  جدول است ( $15 > 5 / 99$ ). لذا آزمون ازنظر آماری در سطح ۹۵ درصد معنی دار است. بنابراین فرضیه صفر رد می شود. در نتیجه بین نحوه پرداخت حق بیمه بیمه گذارانی که بیمه نامه عمر خود را باخرید کرده‌اند، تفاوت معنی داری وجود دارد. به طوری که نحوه پرداخت حق بیمه اغلب مقاضیان باخرید بیمه نامه عمر ماهانه بوده است.

سؤال دوم: آیا بین طبقه شغلی بیمه گذارانی که بیمه نامه خود را باخرید کرده‌اند تفاوتی وجود دارد؟

H<sub>0</sub>: بین طبقه شغلی بیمه گذارانی که بیمه نامه های خود را باخرید کرده‌اند تفاوتی وجود ندارد.

H<sub>1</sub>: بین طبقه شغلی بیمه گذارانی که بیمه نامه های خود را باخرید کرده‌اند تفاوتی وجود دارد.

براساس جدول طبقه‌بندی شغلی کلیه مشاغل به ۵ دسته تفکیک می‌شوند. مشاغلی که در طبقه اول قرار دارند، خطرهای کمتر و مشاغلی که در طبقات بالاتر قرار دارند خطرهای بیشتری دارند (مجموعه مقررات بیمه ۱۳۷۰ ص ۲۳۱).

طبقه ۱: مشاغلی که حداقل خطر را دارد و از توان فکری استفاده می‌شود.

طبقه ۲: مشاغلی که در مقایسه با طبقه اول خطر بیشتری را برای شاغل دارد و علاوه بر توان فکری از نیروی دست هم استفاده می‌شود.

طبقه ۳: این طبقه شامل اشخاصی است که متخصص یا نیمه متخصص می‌باشند و با ماشین و ادوات صنعتی کار می‌کنند؛ از قبیل کشاورزان، رانندگان و کارگران ساختمانی.

طبقه ۴: این طبقه شامل اشخاصی است که با ماشین و ادوات صنعتی پر خطر کار می‌کنند و یا نوع کار آنها پر خطر است مانند پرس کار فلز.

طبقه ۵: این طبقه شامل اشخاصی است که در فعالیت روزمره خود با بیشترین خطر روپرتو هستند مانند خلبان آزمایشی، کارگران معادن زیرزمینی.

جدول ۴: طبقه شغلی بیمه‌گذاران را به همراه تعداد بیمه‌نامه‌های بازخرید شده و فراوانی آنها نشان می‌دهد.

طبقه شغلی	تعداد بیمه‌نامه‌های بازخرید شده	فرآوانی نسبی	فرآوانی تجمعی	درصد فراوانی تجمعی
۱	۱۴۳	۳۷	۱۴۳	۷
۲	۱۶۷	۴۳	۳۱۰	۸۰
۳	۶۸	۱۸	۳۷۸	۹۸
۴	۲	۱	۳۸۰	۹۹
۵	۴	۱	۳۸۴	۱۰۰
جمع	۳۸۴	۱۰۰		

طبق جدول شماره ۴ معادل ۸۰ درصد از بیمه‌نامه‌های عمر بازخرید شده متعلق به بیمه‌گذارانی بوده است که در طبقه اول و دوم شغلی قرار دارند. بیشترین بیمه‌نامه‌های بازخرید شده مربوط به طبقه دوم شغلی است و طبقه‌های شغلی ۴ و ۵ کمترین تمایل را به بازخرید بیمه‌نامه داشته‌اند.

$$F_E = \frac{\sum F_E}{K} = \frac{384}{5} = 77$$

$$X^2 = \sum \frac{(F_0 - F_E)^2}{F_E} = \frac{23501}{77} = 305$$

$$\alpha = 5\%$$

$$df = k - 1 = 5 - 1 = 4$$

$$X^2 (\alpha = 5\%, df = 4) = 9.48$$

$F$  = تعداد بیمه نامه های بازخرید شده در هر طبقه شغلی

$F_E$  = تعداد بیمه نامه های بازخرید شده مورد انتظار در هر طبقه شغلی

$K$  = تعداد طبقات شغلی فراوانی مورد انتظار، بیانگر فراوانی هایی است که در

صورت فعدان رابطه بین آن دو متغیر انتظار می روی دهد.

طبقه شغلی	$F_0$	$F_E$	$\frac{(F_0 - F_E)^2}{F_E}$
۱	۱۴۳	۷۷	۵۷
۲	۱۶۷	۷۷	۱۰۵
۳	۶۸	۷۷	۱
۴	۲۲	۷۷	۷۳
۵	۴	۷۷	۶۹
			۳۰۵

از آنجایی که کای دو محاسبه شده بیش از کای دو جدول است ( $305 > 9.48$ )

لذا آزمون در سطح ۹۵ درصد معنی دار است و فرضیه  $H_0$  رد می شود در نتیجه بین طبقه شغلی بیمه گذارانی که بیمه نامه خود را بازخرید کردند، تفاوت وجود دارد. داده های جدول نشان می دهد که بیمه گذاران از طبقه اول و دوم شغلی بیشترین متقاضی بازخرید بیمه نامه عمر بودند.

سؤال سوم: آیا بین میزان سرمایه تعهد شده بیمه گذارانی که بیمه نامه عمر خود را بازخرید کرده اند تفاوت وجود دارد؟

H<sub>1</sub>: بین میزان سرمایه تعهد شده بیمه‌گذارانی که بیمه‌نامه عمر خود را بازخرید کرده اند، تفاوتی وجود ندارد.

H<sub>1</sub><sub>1</sub>: بین میزان سرمایه تعهد شده بیمه‌گذارانی که بیمه‌نامه عمر خود را بازخرید کرده اند، تفاوت وجود دارد.

منظور از سرمایه تعهد شده مبلغی است که بیمه‌گذار در پیشنهاد خرید بیمه عمر تعیین می‌کند و با بیمه‌نامه صادر می‌گردد و براساس آن حق بیمه پرداخت می‌شود و در صورت فوت بیمه‌شده و یا حیات وی در پایان قرارداد به استفاده کننده پرداخت می‌شود. جدول شماره ۵ میزان سرمایه تعهد شده بیمه‌گذارانی که بیمه‌نامه عمر خود را بازخرید کرده‌اند به همراه تعداد بازخریدی و فراوانی تجمعی آنها را نشان می‌دهد.

جدول ۵: جدول فراوانی بیمه‌نامه‌های عمر بر حسب سرمایه تعهد شده در بیمه‌نامه‌های متقاضیان بازخریدی

درصد فراوانی تجمعی	فراوانی تجمعی	فراوانی تبی	تعداد بیمه‌نامه‌های بازخرید شده	سرمایه تعهد شده میلیون ریال
۴۸	۱۸۳	۸	۱۸۳	۰-۴۰
۹۳	۳۵۸	۴۰	۱۷۵	۴۱-۸۰
۹۸	۳۷۷	۵	۱۹	۸۱-۱۲۰
۹۹	۳۸۰	۱	۳	۱۲۱-۱۶۰
۱۰۰	۳۸۴	۱	۴	۱۶۱-۲۰۰
		۱۰۰	۳۸۴	جمع

جدول شماره ۵ نشان می‌دهد که ۹۳ درصد از بیمه‌نامه‌های بازخرید شده با سرمایه‌ای حداقل ۸۰ میلیون ریال بوده است. درصد بیمه‌نامه‌های بازخرید شده با سرمایه‌هایی بیش از ۸۰ میلیون ریال کم و ناچیز است.

$F_0$	$F_E$	$\frac{(F_0 - F_E)^2}{F_E}$
۱۸۳	۷۷	۱۴۶
۱۷۵	۷۷	۱۲۰
۱۹	۷۷	۴۴
۳	۷۷	۷۱
۴	۷۷	۶۹
۳۸۴		۴۰۰

$$\alpha = 5\%$$

$$F_E = \frac{\sum F_0}{K} = \frac{384}{5} = 77$$

$$df = 5 - 1 = 4$$

$$\chi^2(\alpha=5\%, df=4) = 9/48$$

$$\chi^2 = \sum \frac{(F_0 - F_E)^2}{F_E} = 9.00$$

از آنجایی که کای دو محاسبه شده بزرگتر از کای دو جدول است ( $4.8 < 9.0$ ) لذا آزمون از نظر آماری در سطح ۹۵ درصد معنی دار است و فرضیه صفر رد می شود. در نتیجه این فرضیه که بین میزان سرمایه بیمه نامه گذارانی که بیمه نامه عمر خود را باخرید کرده اند، تفاوت وجود دارد مورد تأثیر قرار می گیرد.

سؤال چهارم: آیا افزایش نرخ تورم کشور در باخرید بیمه نامه عمر و پس انداز مؤثر است؟

برای پاسخ دو سؤال زیر در پرسش نامه طراحی شده است:

الف. تا چه اندازه ای کاهش ارزش پول در باخرید بیمه نامه عمر و پس انداز

مؤثر است؟

H<sub>0</sub>: کاهش ارزش پول در باخرید بیمه نامه عمر و پس انداز تأثیری ندارد.

H<sub>1</sub>: کاهش ارزش پول در باخرید بیمه نامه عمر و پس انداز تأثیر دارد.

شناخت علل بازخرید بیمه‌نامه‌های عمر ... ۱۰٪

گزینه‌ها	$F_i$	$X_i$	$F_i X_i$	$X_i^2$	$F_i X_i^2$
خیلی زیاد	۲۰	۰	۱۷۰	۴۰	۸۰
زیاد	۱۳	۱	۵۲	۱۶	۲۰
متوسط	۹	۲	۲۷	۹	۸
کم	۱	۲	۲	۴	۴
خیلی کم	۲	۱	۲	۱	۲
جمع	۶۰		۲۵۸		۱۱۷۰

$$\bar{X} = \frac{\sum F_i X_i}{n} = \frac{258}{60} = 4/3$$

$$S = \sqrt{\frac{\sum F_i X_i^2 - \frac{(\sum F_i X_i)^2}{n}}{n-1}} = \sqrt{\frac{1170 - \frac{(258)^2}{60}}{60-1}} = 1/01$$

$$t = \frac{\bar{X} - M}{S} = \frac{4/3 - 3}{1/01} = 9/97$$

$$t(\alpha = 5\%, df = 59) = 2$$

$\bar{X}$  = میانگین نمونه

$M$  = میانگین مورد انتظار

$N$  = حجم نمونه

$S$  = انحراف معیار پاسخ‌ها

چون  $t$  محاسبه شده بزرگتر از  $t$  جدول است ( $2 > 9/97$  )، لذا آزمون در سطح ۹۵ درصد معنی‌دار است و فرضیه  $H_0$  ردی شود. یعنی از نظر کارشناسان بیمه عمر کاهش ارزش پول در بازخرید بیمه‌نامه‌های عمر و پس‌انداز مؤثر است. ب. تا چه اندازه افزایش هزینه تحصیل خانواده‌ها در بازخرید بیمه‌نامه عمر و پس‌انداز مؤثر است؟

$H_0$ : افزایش هزینه خانوارها در بازخرید بیمه عمر و پس انداز تأثیر ندارد.

$H_1$ : افزایش هزینه خانوارها در بازخرید بیمه عمر و پس انداز تأثیر دارد.

گزینه ها	$F_i$	$X_i$	$F_i X_i$	$X_i^2$	$F_i X_i^2$
خیلی زیاد	۷	۰	۳۵	۲۰	۱۷۰
زیاد	۲۶	۴	۱۰۴	۱۶	۴۱۶
متوسط	۱۱	۳	۳۳	۹	۹۹
کم	۱۱	۲	۲۲	۴	۴۴
خیلی کم	۵	۱	۵	۱	۵
جمع	۶۰		۱۹۹		۷۳۹

$$\bar{X} = \frac{\sum F_i X_i}{n} = \frac{199}{60} = 3/31$$

$$S = \sqrt{\frac{F_i X_i^2 - \frac{(F_i X_i)^2}{n}}{n-1}} = \sqrt{\frac{739 - \frac{(199)^2}{60}}{60-1}} = 1/15$$

$$t = \frac{\bar{X} - M}{\frac{S}{\sqrt{n}}} = \frac{3/316 - 3}{\frac{1/15}{\sqrt{60}}} = 2/12$$

$$t(\alpha = 5\%, df = 59) = 2$$

از آنجائی که  $t$  محاسبه شده بزرگتر از  $t_{جدول}$  است ( $2 > 2/12$ )، لذا آزمون در سطح اطمینان ۹۵درصد معنی دار است و فرضیه صفر رد می شود. در نتیجه از نظر کارشناسان بیمه عمر افزایش هزینه های خانوار در بازخرید بیمه عمر و پس انداز تأثیر دارد.

سؤال پنجم: آیا عدم شناخت بیمه‌گذاران در بازخرید بیمه‌نامه‌های عمر و پس‌انداز مؤثر است. برای بررسی، سه سؤال زیر طراحی و آزمون شده است:

الف. تا چه اندازه‌ای بی‌اطلاعی از معافیت‌های مالیاتی در بازخرید بیمه‌نامه عمر و پس‌انداز مؤثر است؟

H<sub>0</sub>: بی‌اطلاعی از معافیت‌های مالیاتی در بازخرید بیمه‌نامه عمر و پس‌انداز مؤثر نیست؟

H<sub>1</sub>: بی‌اطلاعی از معافیت‌های مالیاتی در بازخرید بیمه‌نامه عمر و پس‌انداز مؤثر است؟

گزینه‌ها	$F_i$	$X_i$	$F_i X_i$	$X_i^2$	$F_i X_i^2$
خیلی زیاد	۶	۵	۳۰	۲۵	۱۵۰
زیاد	۳	۴	۱۲	۱۶	۴۸
متوسط	۴	۳	۱۲	۹	۳۶
کم	۳۰	۲	۶۰	۴	۱۲۰
خیلی کم	۱۷	۱	۱۷	۱	۱۷
جمع	۶۰		۱۳۱		۳۷۱

$$\bar{X} = \frac{\sum F_i X_i}{n} = \frac{131}{60} = 2/18$$

$$S = \sqrt{\frac{F_i X_i^2 - \frac{(F_i X_i)^2}{n}}{n-1}} = \sqrt{\frac{371 - \frac{(131)^2}{60}}{59}} = 1/2$$

$$t = \frac{\bar{X} - M}{\frac{S}{\sqrt{n}}} = \frac{2/18 - 3}{\frac{1/2}{\sqrt{60}}} = -5/29$$

از آنجائی که  $t$  محاسبه شده کوچکتر از  $t$  جدول است ( $-2 < -5/29$ ), لذا آزمون از نظر آماری در سطح اطمینان ۹۵ درصد معنی دار است و فرضیه صفر رد می شود. یعنی بی اطلاعی از معافیت های مالیاتی در بازخرید بیمه نامه های عمر پس انداز مؤثر است. تا چه اندازه ای بی اطلاعی از مزیت خطر فوت بیمه شده در بازخرید بیمه نامه های عمر پس انداز مؤثر است؟

H<sub>0</sub>: بی اطلاعی از مزیت خطر فوت بیمه شده در بازخرید بیمه نامه عمر و پس انداز مؤثر نیست.

H<sub>1</sub>: بی اطلاعی از مزیت خطر فوت بیمه شده در بازخرید بیمه نامه عمر و پس انداز مؤثر است.

گزینه ها	$F_i$	$X_i$	$F_i X_i$	$X_i^2$	$F_i X_i^2$
خوبی زیاد	۱۲	۵	۶۰	۲۵	۳۰۰
زیاد	۲۷	۴	۱۰۸	۱۶	۴۳۲
متوسط	۱۰	۳	۳۰	۹	۹۰
کم	۹	۲	۱۸	۴	۳۶
خوبی کم	۲	۱	۲	۱	۲
جمع	۶۰		۲۱۸		۸۶۰

$$\bar{X} = \frac{\sum F_i X_i}{n} = \frac{218}{60} = 3/63$$

$$S = \sqrt{\frac{F_i X_i^2 - \frac{(F_i X_i)^2}{n}}{n-1}} = \sqrt{\frac{860 - \frac{(218)^2}{60}}{59}} = 1/07$$

$$t = \frac{\bar{X} - M}{\frac{S}{\sqrt{n}}} = \frac{3/63 - 3}{\frac{1/07}{\sqrt{60}}} = 4/56$$

از آنجایی که  $t$  محاسبه شده بزرگتر از  $t$  جدول است ( $2 < 4/56$ ) لذا آزمون از نظر آماری در سطح اطمینان ۹۵ درصد معنی دار است و فرضیه صفر رد می‌شود. در نتیجه از نظر کارشناسان بیمه عمر بی اطلاعی از مزیت خطر فوت بیمه شده در بازخرید بیمه‌نامه‌های عمر و پس انداز از سوی بیمه‌گذار مؤثر است.

ج. تا چه اندازه‌ای تلقی نادرست از دریافت وام از محل بیمه‌نامه عمر و پس انداز در بازخرید آن مؤثر است؟

H<sub>0</sub>: تلقی نادرست از دریافت وام از محل بیمه‌نامه عمر و پس انداز در بازخرید آن مؤثر نیست.

H<sub>1</sub>: تلقی نادرست از دریافت وام از محل بیمه‌نامه عمر و پس انداز در بازخرید آن مؤثر است.

گزینه ها	$F_i$	$X_i$	$F_i X_i$	$X_i^2$	$F_i X_i^2$
خیلی زیاد	۶	۵	۳۰	۲۵	۱۵۰
زیاد	۲۹	۴	۱۱۶	۱۶	۴۶۴
متوسط	۹	۳	۲۷	۹	۸۱
کم	۱۳	۲	۲۶	۴	۵۲
خیلی کم	۳	۱	۳	۱	۳
جمع	۶۰		۲۰۲		۷۵۰

$$\bar{X} = \frac{\sum F_i X_i}{n} = \frac{202}{60} = 3.36$$

$$S = \sqrt{\frac{F_i X_i^2 - \frac{(F_i X_i)^2}{n}}{n-1}} = \sqrt{\frac{750 - \frac{(202)^2}{60}}{59}} = 1.09$$

$$t = \frac{\bar{X} - M}{\frac{S}{\sqrt{n}}} = \frac{3/36 - 3}{\frac{1/09}{\sqrt{60}}} = 2/55$$

چون  $t$  محاسبه شده بزرگتر از  $t$  جدول است ( $2 > 2/55$ ) لذا آزمون از نظر آماری در سطح اطمینان ۹۵ درصد معنی دار است و فرضیه صفر رد می شود. در نتیجه از نظر کارشناسان تلقی نادرست از دریافت وام از محل بیمه نامه عمر پس انداز در باخرید آن مؤثر است.

## نتایج و یافته های پژوهش

با بررسی آزمون نتایج زیر به دست آمد: نحوه پرداخت حق بیمه، بیمه گذارانی که بیمه نامه عمر خود را باخرید کردند، تفاوت دارد، به طوری که اغلب متلاطفان باخرید بیمه نامه عمر حق بیمه خود را ماهانه پرداخت کرده بودند.

۱- بین طبقه شغلی بیمه گذارانی که بیمه نامه خود را باخرید کردند تفاوت معنی داری وجود دارد، به طوری که بیمه گذاران طبقه اول و دوم شغلی بیشترین متلاطفی باخرید بیمه نامه عمر بودند.

۲- بین میزان سرمایه بیمه نامه بیمه گذارانی که بیمه نامه عمر خود را باخرید کردند تفاوت معنی داری وجود دارد به طوری که درصد متلاطفان باخرید سرمایه ای کمتر از ۴۸ میلیون ریال و ۹۳ درصد آنها سرمایه ای کمتر از ۱۰ میلیون ریال را خریداری کرده بودند.

۳- از نظر کارشناسان بیمه عمر کاهش ارزش پول در باخرید بیمه عمر پس انداز مؤثر است. در نتیجه یکی از عوامل مهم در تقاضای باخریدی بیمه های عمر را می توان افزایش نرخ تورم دانست.

- ۴- از نظر کارشناسان بیمه عمر، افزایش هزینه‌های خانوار در بازخرید بیمه‌های عمر و پس‌انداز مؤثر است. در نتیجه یکی از عوامل مؤثر در تقاضای بازخریدی بیمه‌های عمر بالا بودن هزینه‌های زندگی خانوارهاست.
- ۵- از نظر کارشناسان بیمه عمر بی‌اطلاعی بیمه‌گذاران از معافیت‌ها و مزایای مالیاتی در بازخرید بیمه‌نامه‌های عمر مؤثر است. بنابراین انتظار می‌رود با افزایش اطلاع‌رسانی به بیمه‌گذاران درخصوص معافیت‌های مالیاتی تعامل آنها به بازخرید بیمه‌نامه‌ها کاهش یابد.
- ۶- از نظر کارشناسان بیمه عمر بی‌اطلاعی بیمه‌گذاران از مزیت خطر فوت بیمه شده در بازخرید بیمه‌نامه‌های عمر و پس‌انداز مؤثر است. لذا با تبلیغات از طریق رسانه‌های گروهی و یا تهیه سریال و فیلم می‌توان انگیزه بیمه‌گذاران را نسبت به بازخرید بیمه‌نامه کاهش داد.
- ۷- از نظر کارشناسان بیمه عمر تلقی نادرست بیمه‌گذاران از دریافت وام از محل بیمه‌نامه‌های عمر و پس‌انداز در بازخرید بیمه‌نامه مؤثر است. لذا انتظار می‌رود با افزایش آگاهی بیمه‌گذاران در زمان خرید بیمه‌نامه عمر از ماهیت؛ مبالغ وام و زمان دریافت وام بتوان به آمار بیمه‌گذاران واقعی دست یافت و تقاضای بازخریدی ناشی از عدم توجیه مبلغ و زمان درخواست وام را کاهش داد.

### پیشنهادها

پیشنهادها و راه حل‌های زیر برای کاهش بازخرید بیمه‌نامه عمر و افزایش فروش آن ارائه می‌شود :

- ۱- مالیات بردرآمد شرکت‌های بیمه به خصوص در رشته عمر کاهش یابد تا مزایای واقعی بیشتری در اختیار بیمه‌گذاران عمر قرار دهند.

- ۲- شرکت‌های بیمه عمر؛ زندگی و پس‌انداز به طور تخصصی ایجاد شوند تا بتوانند به طور حرفه‌ای در گسترش فرهنگ بیمه عمر، آگاهی بیمه‌گذاران، تبلیغات از طریق رسانه‌های گروهی، سمعینارهای تخصصی، پرداخت جوايز و پاداش به بیمه‌گذاران، ساخت فیلم از اثرات خرید و باخرید بیمه عمر، فعالیت کرده و تمایل مردم را به خرید بیمه‌نامه افزایش و تمایل آنها را به باخریدی کاهش دهند.
- ۳- با گسترش شرکت‌های بیمه خصوصی به تدریج دولت تصدی گری بیمه‌های عمر را به بخش خصوصی و غیر دولتی واگذار نماید. زیرا فروش بیمه‌های عمر مستلزم داشتن نیرو و شبکه فروش و بازاریابی خاصی است و برای این کار باید سرمایه‌گذاری شود. در بیمه عمر علاوه بر فروش بیمه‌نامه پیگیری برای تداوم پرداخت اقساط حق بیمه که معمولاً دوره طولانی ۱۵-۵ ساله است، حائز اهمیت است. بنابراین مستلزم سرمایه‌گذاری روی آموزش نیروها و بازاریابان و نمایندگان است.
- ۴- شرکت‌های بیمه برای کاهش آثارهای تورمی بهتر است اقدام به طراحی و فروش بیمه‌نامه‌ایی کنند که سرمایه تعهد شده در آنها با افزایش نرخ تورم افزایش یابد. بنابراین تقویت مهارت‌های طراحی انواع بیمه‌نامه در صنعت بیمه کشور مناسب با نیازها و اوضاع اقتصادی در افزایش فروش بیمه‌نامه مؤثر است. به عنوان مثال، عرضه بیمه‌نامه‌ای که سرمایه و حق بیمه سالانه آن با شاخص‌های قیمت خرده فروشی افزایش یابد با استقبال بیشتری مواجه می‌شود یا بیمه‌نامه‌ای که ارزش سرمایه آن متغیر باشد و بر حسب سال فوت بیمه شده و یا به شرط حیات وی در طول مدت بیمه‌نامه تغییر کند.
- ۵- با توجه به اینکه حق بیمه عمر برای کارکنان شرکت‌ها از هزینه‌های قابل قبول مالیاتی است، لذا شرکت‌ها می‌توانند به جای پرداخت پاداش نقدی سالانه به کارکنان و مدیران و کارگران نمونه بیمه نامه عمر خریداری کرده و در اختیار آنها قرار دهند.
- ۶- در سیاست‌های سرمایه‌گذاری، شرکت‌های بیمه نباید مجبور شوند بخشی از حق بیمه‌های عمر را به خرید اوراق قرضه یا اوراق مشارکت دولت و بانک مرکزی با بهره

کم اختصاص دهنده، بلکه باید مقرر اتی وضع شود که شرکت‌های بیمه عمر مجبور به سرمایه‌گذاری با بازده بالا شوند و منافع بیشتری در اختیار بیمه‌گذاران قرار گیرد. در نتیجه بیمه‌گذار از تصمیم به بازخرید بیمه‌نامه عمر منصرف می‌شود.

- ۷- عرضه بیمه‌نامه عمر به شرط حیات به جای بیمه‌های عمر و پس‌انداز از یک طرف حق بیمه‌ها را کاهش می‌دهد و از طرف دیگر در صورت بازخرید، ارزش بازخریدی بیشتری در مقایسه با ارزش بازخریدی بیمه‌نامه‌های عمر و پس‌انداز مسترد می‌شود.
- ۸- استفاده از خدمات پست بانک جهت دریافت اقساط حق بیمه از محل کار یا منازل بیمه‌گذاران باعث می‌شود تا مشکلات مراجعه به بانک‌ها جهت واریز و اتلاف وقت کاهش یابد.

- ۹- برای بررسی بیشتر علل بازخرید بیمه عمر فرمی طراحی و در اختیار کارکنان بیمه عمر قرار گیرد تا توسط متخصصان بازخرید تکمیل و سپس تجزیه و تحلیل شود تا شرکت بیمه ایران بتواند تدابیر بیشتر و بهتری برای کاهش تقاضای بازخریدی اتخاذ نماید.

## منابع

۱. جوهریان، محمد ولی. (۱۳۷۳)، "بیمه عمر"، تهران، شرکت سهامی بیمه ایران چاپ اول.
۲. میرزایی، حبیب. (۱۳۷۶)، "بررسی ویژگیهای اقتصادی و تخصصی بیمه‌گذاران بیمه عمر در ایران" پایان نامه کارشناسی ارشد، مدیریت بازرگانی، دانشگاه تهران.
۳. گودرزی، حجت‌الله. (۱۳۷۷)، "بررسی تأثیرات تبلیغات تجاری در رشد فروش بیمه‌های زندگی در ایران" پایان نامه کارشناسی ارشد، مدیریت بازرگانی، دانشگاه تهران.
۴. نوری محمود آبادی، عباسعلی. (۱۳۸۱)، "بررسی نقش بیمه عمر و پس‌انداز در چرخه اقتصادی و نحوه حسابداری آن در ایران" پایان نامه کارشناسی ارشد، حسابداری دانشگاه آزاد اسلامی تهران مرکزی.

۵. مجموعه قوانین و مقررات بیمه (۱۳۷۰)، بیمه مرکزی ایران، چاپ دوم.
۶. طرح جدیدبیمه عمر و پس انداز، روابط عمومی شرکت بیمه ایران، بروشور تبلیغاتی.
۷. شیدایی راد، علی اصغر (۱۳۷۸)، "موانع ساختاری توسعه بیمه های عمر در کشور".  
فصلنامه صنعت بیمه، سال ۱۳۷۸ شماره ۵۶.
۸. UNCTAD، "رشد و توسعه بیمه زندگی در کشورهای در حال توسعه" ترجمه حبیب میرزایی (۱۳۷۵)، فصلنامه صنعت بیمه، سال ۱۳۷۵، شماره ۴۴.
۹. مجموعه قوانین و مقررات بیمه (۱۳۸۱)، معاونت پژوهشی، تدوین و تنقیح قوانین و مقررات.
۱۰. قانون مالیات های مستقیم، مصوب ۱۳۸۰/۱۱/۲۷ مجلس شورای اسلامی.
۱۱. sigma , swiss reinsurance company, ۲۰۰۰.

