



## مدیر پروژه

منبع: Project Management Institute Handbook

پدیدآورندگان:

باری زد. بازنر<sup>۱</sup> و جیمز. کاوزز<sup>۲</sup>

متوجه:

فؤاد کریمیان

رهبری خلاق<sup>۳</sup>، پس از مصاحبه با گروه کثیری از مدیران پروژه از صنایع گوناگون، تجربیات و پیشامدهایی که از دید مدیران پروژه، برای پیشرفت در وظایف شغلی محوله، مهم ارزیابی می‌شود را در سه گروه طبقه بندی کرد: افرادی که مدیران پروژه با آنها در تماس هستند، سختی‌هایی که تحمل کرده‌اند و آموزش رسمی. ما در پژوهش خود به این نتیجه رسیدیم که تجربه، ارزنده ترین فرست برای یادگیری است. تجربه را می‌توان از راه‌های گوناگونی آموخت:

تجربه کردن به صورت شخصی، کسب تجربه از راه تعامل با دیگران و آموزش رسمی (یعنی یادگیری از تجربیات کسانی که در خارج از محیط زندگی یا سازمانی فرد هستند). نتایج این مطالعات به حدی به هم شابadt دارند که می‌توانیم نتیجه بگیریم که تجربه، بهترین آموزگار است. ارتباط با دیگران، با فاصله کمی در جای دوم قرار دارد. آموزش‌های و تحصیلات رسمی نیز عوامل مؤثر ارزیابی می‌شوند.

### آزمون و خطای

هیچ چیز جای «یادگیری از طریق کار عملی» را نمی‌گیرد. فراهم آوردن تسهیلات برگزاری جلسه گروه، رهبری یک گروه کاری موقت، سرپرستی گروهی که اعتبارات مالی خیریه را جمع آوری می‌کند، همایش سالیانه یک انجمن حرفه‌ای، همه نمونه هایی از کار عملی هستند. هرچه افراد، فرست بیشتری برای انجام نقش های رهبری داشته باشند بخت آنان برای ارتقاء مهارت‌های مربوط به رهبری بیشتر خواهد بود و نیز برای آموختن آن دسته از آموزه‌های مهم رهبری که تنها از راه سمعی و خطای در حین انجام یک وظیفه واقعی به دست می‌آید، فرست بیشتری دارند. هر تجربه‌ای نمی‌تواند به خودی خود باعث پیشرفت فردی شود. مشاغل خسته کننده و یکنواخت نمی‌توانند باعث بهبود مهارت‌ها و توانایی‌های فرد و پیشرفت حرفه‌ای شوند. افراد باید این امکان را داشته باشند که از طریق پذیرفتن مأموریت‌های جدید و دشوار، خود را بیازمایند و توانمندی‌های خود را بسط دهند. چالش و تغییر، برای یادگیری به قصد بهبود عملکرد تا عالی سطح، ضروری است. برای برخورداری از توان و اقتدار روانی، باید تغییر را به معنی چالش بدانیم. چالش، مؤلفه اساسی برای لذت بردن از کاری است که انجام می‌دهیم. اکنون آشکار شده

مدیریت موفق، به طور بنیادین معطوف به تعامل اثربخش با مردم است. مدیر پروژه توانمند و باکفایت، همانند رهبر گروه موسیقی است که نوازنده‌گان گروه خود را گرد هم می‌آورد؛ نوازنده‌گانی که هر یک از آنها، در کار خود تبحر دارد و از قابلیت فردی و نوای درونی خاصی برخوردار است. سپس، همه آنان به یک ضرب آهنگ پاسخ می‌دهند.

با مروری بر نوشتار تخصصی دانش مدیریت پروژه، در می‌یابیم که در مورد ویژگی‌های مورد نیاز برای موفقیت پروژه، گستره متنوعی از نظریات مطرح شده است که اگرچه در بعضی از موارد (که در فصول مربوط به موضوعات تکون گروه پروژه، مهارت‌های رهبری، انگیزش، قدرت و سیاست، تعارض و مذاکره اصولی و همکاری کارکردی دوجانبه مورد اشاره قرار گرفته)، تا حدودی اتفاق نظر وجود دارد اما باید گفت که در باره نحوه اکتساب این شایستگی‌ها، هیچ اجماعی - ولو به قدر یک مبحث ناچیز - وجود ندارد. بدون آنکه بخواهیم بالفاظ بازی کنیم، باید بگوییم که مدیران پروژه - چه مدیران خوب و چه آنان که چندان هم خوب نیستند - در

کنار هم، رنگین کمان متنوعی از شکل‌ها، اندازه‌ها، پس زمینه‌ها و نیز باورها، منافع و تمایلات نامطلوب را تشکیل می‌دهند. بی تردید، شایستگی‌هایی که یک مدیر موفق پروژه باید از آن برخوردار باشد را می‌توان آموخت؛ اما واقعیت آن است که بعضی افراد به طور طبیعی

این مطالب را آسان تر از دیگران می‌آموزنند. علاوه بر آن، باید به این نکته اشاره کرد که همه مدیران پروژه می‌توانند بیاموزند که چگونه مدیر بهتری باشند.

### آموختن، برای بهتر شدن

نتایج یک پژوهش شش ساله در شرکت سهامی هانی ول<sup>۴</sup> در مورد «شیوه‌های یادگیری مدیریت از سوی مدیران» دسته بندی‌های کلی زیر را در بر می‌گیرد: تجارب کسب شده از شغل یا وظایف محوله، روابط، تحصیلات و آموزش‌های رسمی. مرکز

- <sup>۱</sup>. Barry Z. Posner
- <sup>۲</sup>. James M. Kouzes
- <sup>۳</sup>. Honeywell Corporation
- <sup>۴</sup>. Center for Creative leadership

line.۵  
staff.۶  
learning curve.۷  
peers.۸

منحنی یادگیری، اصطلاحی تخصصی در زمینه روان شناسی رفتاری است که معنی آن به طور کلی، بیان نموداری ارتباط بین حجم مطالب آموخته شده و مدت زمان یادگیری است. مترجم.

مدتی بیش از این، با منحنی یادگیری<sup>۷</sup> انطباق ندارد. البته وظایف سخت تر که ریسک و بازده بالاتری به همراه دارند، معمولاً از بیشترین مزایای شغلی نیز برخوردارند.

اگر فرد فرصت پیاده سازی تجاری را که از دوره سعی و خطای زندگی خود آموخته، نداشته باشد حتی پر مخاطره ترین مشاغل نیز کمکی به رشد وی نخواهد کرد. هنگامی که ما همه جزئیات و حال و هوای افراد، اماکن، رویدادها، کشمکش‌ها و پیروزی‌ها را به وضوح و با همان رایحه و بافت در ذهن بازسازی می‌کنیم، تجارت بیرونی را از نحوه اعمال رهبری اثربخش بر دیگران می‌آموزیم و بی می‌بریم که رگه‌های حقیقت در مورد خودمان، دیگران، سازمانی که در آن کار می‌کنیم و خود زندگی، در تار و پود «تجربه» تنیده شده است. از تجاری که مورد آزمون و سنجش قرار نگرفته باشند، نمی‌توان به درک درونی قوی که نتیجه کنکاش و تحلیل است دست یافت. برای آنکه مدیر پیروزه بهتری باشیم، راه مناسب آن است که به جای قیاس گرفتن از حقایق، از مشاهده مبنی بر تجربه آغاز کنیم و سپس، اصول نظری و روش‌های عملی را از آن استنتاج کنیم. یادگیری از تجربه بیشتر شیوه تماشای فیلم یک مسابقه ورزشی، پس از پایان آن رویداد است. این فیلم مستند به بازیکنان نشان می‌دهد که چگونه نقشه خود را اجرا کرده‌اند، چه کارهایی را به خوبی انجام داده‌اند و چه ایراده‌ایی را باید رفع کنند. تیم‌های ورزشی از روش بازیبینی بازی استفاده بسیاری می‌برند و مدیران پیروزه نیز باید از این روش بهره بگیرند.

### مشاهده دیگران

فراد پیرامون ما، از منابع همیشگی و اساسی راهنمایی و تجربه به شمار می‌رودند. از میان همه روابط بالقوه در محیط کار، رابطه با این سه نفر اهمیت بیشتری دارد: مریان، سرپرستان مستقیم و همکاران هم رده (هم تایان).<sup>۸</sup>

ارزشمندی مریان، به ویژه به خاطر جایگاه آنان به عنوان حامیان و تمرين دهنگان غیررسمی است. آنان به ما می‌آموزند که چگونه سکان هدایت سامانه را در دست بگیریم و دیگران را به مسیر درست راهنمایی کنیم.

سرپرستان مستقیم (مدیران) بدون تردید برای کارکنان بسیار مهم هستند. آنها می‌توانند کسانی را که دچار توقف شده‌اند را به پیشرفت و ادارند و یا رشد آنان را با کنندی مواجه کنند. سرپرستان مستقیم، همچنین منع بازخورد و نتیجه عملکرد و الگوبرداری محسوب می‌شوند. بهترین سرپرستان، کسانی هستند که چالش پذیرند، اعتماد می‌کنند، با کمال میل وقتی را به کارکنان خود اختصاص می‌دهند و ثبات رفتاری دارند. برای آنکه کارکنان

است که چالش، همچنین در زمینه یادگیری و پیشرفت شغلی، بسیار تعیین کننده است. بنابراین، اگر تجربه، در برگیرنده چالش شخصی نیز باشد، بهترین آموزگار محسوب می‌شود.

برای تدوین شرحی از وظایف شغلی که بتواند باعث پیشرفت حرفة‌ای و تجربه اندوزی شود، باید به عوامل دیگری نیز توجه کرد. پژوهش گران مرکز رهبری خلاق، در جریان بررسی تجربیات مفید در زمینه کارهای مدیریتی، به این نتیجه رسیده اند که اگر مدیران پیروزه بخواهند رفته رفته خود را به سطح مدیران اجرایی ارتقاء دهند، باید به مرور زمان، مسؤولیت‌های مهم تری را بر عهده بگیرند. به عنوان مثال، از قسمت صفحه<sup>۹</sup>، به ستاد<sup>۱۰</sup> و بالعکس منتقل شوند، تغییر در شرح وظایف، موقعیت شغلی یا موقعیت مکانی را پذیرند، اقدامات کاری بینایین را اجرا کنند، وظایفی را بر عهده بگیرند که در برگیرنده اجرای تغییرات باشد (مثلاً پیاده سازی چیزی که صرفاً روی کاغذ طراحی شده یا اصلاح عملیات یا برنامه‌ای که با مشکل مواجه شده) و با توجه به حدود مسؤولیتی که پذیرفته اند، اختیار استفاده از منابع قابل ملاحظه‌ای را در دست بگیرند. پذیرفتن وظایف شغلی ستادی در دفتر مرکزی سازمان که باعث می‌شود عملکرد فرد، در معرض قضاوت قرار بگیرد، بسیار مفید است و اقتدار فردی را افزایش می‌دهد. مشاغل ستادی که چندان در معرض توجه دیگران نیستند، نمی‌توانند سکوی پرشی به سوی موقوفیت (یا برخورداری از امکان کسب تجارت پیروزه) باشند. واضح است که وجود گروه پیروزه و گروه‌های کاری موقت، امکان کار با گروه‌های گوناگونی از داخل و خارج شرکت را افزایش می‌دهند. بروز سختی‌ها و بحران‌های کاری را می‌توان عوامل مؤثری در رسیدن به درک صحیح از خود و تجربه اندوزی در زمینه اداره خسارات دانست.

بنابراین، اولین نسخه‌ای که برای تبدیل شدن به یک مدیر بهتر در پیروزه تجویز می‌شود، گسترش دادن زمینه تجارت است. افراد معمولاً تمايل دارند از کسی پیروی کنند که بر زمینه کاری، فن آوری مورد استفاده و ویژگی‌های سازمان، احاطه داشته باشند. تغییر چرخشی کار یکی از راه‌های توسعه تجارت است اما پیشنهاد ما این است که از این هم فراتر بروید. پذیرش داوطلبانه نقش‌های رهبری در انجمن‌ها و گروه‌های حرفة‌ای، شیوه بسیار مؤثری برای ارتقاء مهارت‌های مربوط به تعامل با دیگران است. این انجمن‌های حرفة‌ای، همواره در پی جذب افراد مناسب برای تصدی مشاغل هستند. توصیه ما این است که در همان اوائل کار به دنبال پذیرش وظایف جدید باشید و این کار را بیش از دو سال به تأخیر نیندازید. اشتغال به یک کار ثابت در

۱۰.American Society for  
Training and Development  
۱۱.learning on the job

یا مشاهیر معاصر را سرمشق خود قرار می دهیم. در واقع، ما برای الگو گرفتن به همان اندازه که به افراد موجود در محیط کار خود توجه می کنیم، انسان های بزرگ تاریخ را نیز در نظر می گیریم. در مورد تأثیر الگوهای تاریخی مطالب چندانی بیان نشده است. زندگی نامه ها، منابع غنی ای از اطلاعات مربوط به رهبران بزرگ در زمینه های نظامی، سیاسی، مذهبی، اجتماعی و کسب و کار هستند. محبوبیت زندگی نامه و کتاب هایی که مدیران معاصر عرصه کسب و کار در زمینه مدیریت نگاشته اند، نشان دهنده آن است که افراد، علاقه فراوانی به کشف راز موقوفیت دیگران دارند. پیشرفت های حاصل شده در زمینه فن آوری تصویری و لوح های فشرده، رهبران عرصه کسب و کار را بیش از الگوهای گذشته در دسترس عام قرار می دهد. مصاحبه، مشاهده حضوری، مطالعه و پژوهش در مورد مدیران موفق پژوهه، راه های پیشنهادی ما برای دست یابی به گنج دانش هستند.

دسترسی به مریبان، قدری مشکل است. بسیاری از ما هر گر طعم نعمت شاگردی کردن در زند یک مدیر صاحب نفوذ را خواهیم چشید. البته هنوز هم همه می توانند به صورت مستقیم و بدون واسطه، از کسانی که آنان را استاد فن می دانند، کسب علم کنند. از مدیر پژوهه ای که برای شما قابل احترام است، تقاضای مصاحبه کنید. معمولاً مدیران از این تقاضا استقبال می کنند. مشکل بتوان از یک مدیر پژوهه پر مسلح خواست که اجازه دهد در یک روز کاری او را همراهی کنید اما اگر چنین امکانی وجود داشت، حتماً فرصت را غنیمت شمرید.

### تحصیلات و آموزش

تحصیلات و آموزش رسمی در زمینه رهبری، سومین راهی است که می توانید بپیمایید تا به مدیری بهتر تبدیل شوید. تمام شرکت های بزرگ و بسیاری از شرکت های متوسط، بخش های ویژه ای برای آموزش داخلی دارند. همچنین بسیاری از شرکت ها کارکنان خود را برای پیشرفت بیشتر به برنامه های آموزشی خارج از سازمان اعزام می کنند.

هر چند که آموزش رسمی نسبت به تجربه شخصی و بهره گیری از تجربه دیگران اهمیت کم تری دارد اما می تواند در ارتقای مهارت های مدیر پژوهه نقش مؤثری داشته باشد. آموزش، ارزاری قوی برای بالابردن فرصت های موقوفیت افراد به شمار می آید. مطالعات پژوهشی انجمن آمریکایی آموزش و توسعه<sup>۱۰</sup> به وضوح نشان می دهد که «در فاصله سال های ۱۹۲۹ و ۱۹۸۹، دوره های آموزش ضمن خدمت<sup>۱۱</sup> مشاً افرون بر نیمی از مریبان افزایش بهره وری در ایالات متحده آمریکا بوده است. مطالعات دیگر نیز نشان می دهد بهره وری افرادی که در محل کار خود به طور رسمی

بتوانند درس بگیرند و پیشرفت کنند، ضروری است که مدیران آنان، کاملاً مورد وثوق باشند.

خوب شختانه بیشتر مردم در طول سال های کاری خود، هم مدیران خوب داشته اند و هم مدیران بد. طبیعی است که مدیران خوب را ترجیح می دهیم. مدیران بد لزوماً مانعی بر سر راه رشد کارکنان نیستند اما فشار روانی ناخواسته ای را به زندگی آنان وارد می کنند. بهترین کاری که در مواجهه با یک مدیر بد - ستمگر یا سست نهاد، بی اعتنا یا مداخله گر - می توان انجام داد آن است که بیاموزیم چگونه با وجود آن رفتار نامطلوب، مدیریت کنیم. از آنجا که احتمال اندکی وجود دارد که کسی بتواند در آن مدیر تغییری ایجاد کند، بهترین راه بر رشد در مواجهه با چنین افرادی آن است که با آنان همان گونه برخورد کنیم که دوست

داریم با خودمان برخورد شود، به خود اطمینان داشته باشیم و در عین پرهیز از درگیری، با وی با قاطعیت و شهامت تعامل داشته باشیم. مدیران بد مورد پسند نیستند اما می توان رفتار آنان را نمونه هایی بازی از "آنچه نباید کرد" دانست. حتی در برخی از شرکت ها، ادامه همکاری با



مدیران تحمل ناپذیر، نشانه دلاوری کارکنان آن شرکت است. همه مدیران پژوهه یک سازمان، در شبکه ای از ارتباطات قرار دارند. آنان، حتی در شرایط عدم برخورداری از اختیارات رسمی باید هم بر مدیران اجرایی و اعضای گروه پژوهه نفوذ داشته باشد و هم مدیران هم رده خود و افراد بر جسته درون و بیرون سازمان را تحت تأثیر قرار دهند. البته برقراری و بهبود ارتباطات اثربخش جانبی<sup>۹</sup> (که چه بس ا نیاز میرم آن مدیر باشد)، نشانه مهمی از موقوفیت شغلی محسوب می شود. همکاران هم درجه، منابع غنی اطلاعات هستند؛ چرا که می توانند ما را از آنچه در سایر بخش های سازمان در حال وقوع است، مطلع کنند. از همکاران مورد اعتماد همچنین می توان برای جلب مشورت و توصیه بهره گرفت. به عنوان مثال می توانیم دیدگاه آنان را در مورد سبک شخصی خود پرسیم و برای آزمودن گزینه های مختلف نحوه برخورد با مشکلات، از آنان کمک بگیریم.

در نهایت باید گفت همه افراد می توانند از کسانی که با آنان رابطه کاری ندارند، تجربه بیاموزند. افراد، به همان نسبت که به مریبان، مدیران و همکاران اشاره می کنند، الگوهای خارج از سازمان را نیز مورد توجه قرار می دهند. بسیاری از ما، چهره های تاریخی

۹. منظور از ارتباطات جانبی، ارتباطات افراد هم رده است. در مقابل، ارتباطات عمودی یعنی تعامل با افراد بالادرست / پایین دست. مترجم.

می دهند، می توانند در زمینه موضوعات کار کرده که با آنها آشنا هستند، از دوره های آموزشی استفاده کنند. به روز بودن در یک زمینه بسیار مهم است اما بیشتر مدیران پژوهه، جامع گرا هستند. توصیه ما این است که هرچه سریع تر و تا جایی که ممکن است، به گستره دانش خود بیافزایید و از برنامه های آموزشی سازمان استفاده بپریم. برنامه های آموزشی و توسعه ای بیرون از سازمان، چشم انداز مناسبی را ایجاد می کند، انگیزه های جدیدی به وجود می آورد و شبکه ای از فرصت ها را فراهم می کند.

### استمرار یادگیری با نگاهی به درون

همه ما با مسیرهای شغلی متزلزل، مبهم و امنیت شغلی اند که مواجه هستیم. در نتیجه، مهم ترین لازمه موفقیت آن است که یاد بگیریم که چگونه یاد بگیریم؛ چرا که دانش و مهارت نیز مانند هر دارایی دیگری، در گذر زمان دچار نقصان خواهد شد. بهبود مداوم تدریجی باید در مورد تک تک ما و نیز برای تمام محصولات و خدمات سازمان، اعمال شود.

به گفته نویسنده مجله فورچن<sup>۱۶</sup>، مهارتی که در عرصه به شدت متغیر «افتصاد نوین» به آن نیاز داریم، چیزی نیست جز «تأمل و تعمق؛ تا آنجا که آن دسته از افراد که به ژرف کاوی عمیق از خود نائل می آیند، از رفاه و آسايش بیشتری برخوردار باشند و در عوض، شرکت هایی که چنین کار کنانی را در خدمت گرفته اند نیز می توانند مزیت های رقباتی را از آن خود کنند.

در بازارهای پرتالاطم، زندگی نا آزموده، به قابلیتی بالقوه تبدیل می شود.» یادگیری، یعنی دانستن چگونگی یک پدیده و درک اهمیت آن، شرط لازم برای حیات شخصی و سازمانی است.

این برتری را می توان به وضوح در افرادی که قادر به درون نگری هستند یا فرستت ژرف کاوی خود را غنیمت شمرده اند، مشاهده کرد. به عنوان مثال، افرادی که شغل خود را از دست داده اند و می توانند پریشانی ذهن خود را در قالب کلمات بیان کنند و عمیق ترین افکار و احساسات خود، حتی حس خشم و کینه ناشی از برکنار شدن از کار را به رشته تحریر درآورند، در مقایسه با افرادی که با احساسات خودشان مواجه نمی شوند و نمی توانند یا نمی خواهند شخصاً آنچه در زندگی شان روی می دهد را معنا کنند، در زمان کوتاه تری سلامت خود را حفظ می کنند، بر بهره وری خود می افزایند و بار زندگی خود را به دوش می کشند (و شغل جدیدی پیدا می کنند).

تحت آموزش قرار گرفته اند، پس از یک سال به میزان ۳۰ درصد نسبت به بهره وری سایر همکارانشان افزایش داشته است.» توصیه می کنیم در هر سال، کمینه ۵۰ ساعت برای رشد شخصی و حرفة ای اختصاص یابد. در شرکت هایی که موفق به دریافت جایزه ملی کیفیت ملکوم بالدریج<sup>۱۷</sup> شده اند، ۱۰۰ ساعت برای این هدف در نظر گرفته می شود. لزومی ندارد که فرایند آموزش، در یک کلاس درس و به مدت چند روز متوالی انجام شود. می توان یک روز در هر دو ماه، یا نیمه اول یک روز در هر ماه را به این کار اختصاص داد. همچنین گروه می تواند برای این منظور، گرد هم آید. هر کس می تواند یک مجله، مقاله یا کتاب (به ترتیب فصل ها) را بخواند و سپس در زمان ناهار و در قالب یک جلسه تبادل<sup>۱۸</sup> اطلاعات چگونگی کاربرد، به سازی و تطبیق مفاهیم نوشته شده با شرایط آن بخش از سازمان یا گروه کاری یا بر اساس ویژگی های اجرای وظیفه ای خاص را توضیح دهد. در صورتی که برای انجام این کار، زمان نسبتاً کوتاهی در نظر گرفته شود، ارزش آموزشی برای هر یک از حاضرین در جلسه، بین دو تا چهار برابر ارزش آموزشی ای است که در مدت زمان مشابه و در هنگام انجام وظایف شغلی به دست می آید. در زمینه یادگیری با هدف بهبود مدیریت پژوهه، فرایند آموزش و تحصیلات چندان مورد استفاده قرار نگرفته و پیشرفت های قابل توجهی در این مورد به وجود نیامده است.

مدیر پژوهه نباید منتظر بماند تا دیگران به او گوشزد کنند که برای رشد، به چه چیزی نیاز دارد. مدیران پژوهه باید فهرستی از الزامات رشد را تهیه کنند و برای این کار، از نقاط قوت و ضعف خود در مدیریت پژوهه و افراد شروع کنند. این مدیران می توانند بازخورد رفتار خود را از افرادی که با آنها رابطه کاری دارند یا از مתחصصان متابع انسانی در آن سازمان پرسند. همچنین آنان می توانند پرسش نامه های مناسب برای عارضه یابی<sup>۱۹</sup> را در اختیار آنان از همکاران خود دریافت کنند.

هنگامی که مدیران پژوهه، فهرست شخصی یادگیری خود را آغاز می کنند، فرسته های ارتقای نقاط قوت و چیرگی بر کمبودهای خود را خواهند شناخت. به گفته آگاهان، در قرن آینده نقشه موفقیت شغلی، بر اساس عواملی چون خوداتکایی (تصور کنید که شما، موضوع مورد توجه خودتان هستید)، ارتباط با دیگران (باید در کار گروهی نقش ایفا کنید)، تخصص داشتن (باید در کی عمیق از موضوعی خاص داشته باشید) و جامع گرایی<sup>۲۰</sup> (باید از رشته ها و کارکردهای متفاوت اطلاع کافی داشته باشید تا بتوانید به عنوان واسطه بین آنها عمل کنید) ترسیم خواهد شد. کسانی که توانمندی های خود در مدیریت پژوهه را گسترش

Malcolm Baldrige.<sup>۱۲</sup>  
۱۳. نویسنده گان در اینجا به واژه brown-bag discussion اشاره می کنند، (a brown-bag discussion at lunchtime)  
که نوعی جلسه گروهی است که در آن، حاضرین، پیش از جلسه در مورد موضوع معنی مطالعه می کنند و یافته های خود را دیگران در میان می گذارند. در نهایت، دیر جلسه، مطالب را جمع بندی می کنند سپس از کل نکات گفته شده، جزو کوچکی تهیه و به اعضای جلسه داده می شود.  
ترجم

diagnostic questionnaire.<sup>۱۴</sup>  
پرسش نامه ای است که با پاسخ به سوالات مدنظر در آن و سپس مراجعت به راهنمای تحلیل کلی پاسخ های تهییم شده است، در نهایت می توان علت بروز یک پدیده را دریافت. در واقع سوالات و پاسخ های چندگزینه ای این گونه پرسش نامه ها، با هم مرتبط هستند و هر یک از گزینه ها، امتیاز خاص خود را دارد. بر اساس پاسخ هایی که فرد به سوالات داده است، مایه اصلی رفتار او طبق جمع امتیازات حاصل از کل پاسخ ها از جداول خاصی استخراج و تخمین زده می شود. ترجیم

generalism.<sup>۱۵</sup>  
Fortune.<sup>۱۶</sup>

## آموزه ها

بهترین روش های عملی مدیریت پروژه می پردازند شرکت نمایید. امروزه همه کسانی که به نوعی نیروی کاری به شمار می آیند، فارغ از اینکه چه عنوان شغلی ای دارند و چه مأموریت و رشته کاری را دنبال می کنند، مدیر پروژه محسوب می شوند. این حالت، ناشی از پیچیدگی های فراینده و روابط در هم تنیده محیط های کاری عصر حاضر است. برای آنکه موفقیت را به چنگ آوریم، باید همگی کسوت شاگردی به تن کنیم، گوش به زنگ فرستی برای یادگیری بیشتر باشیم و تجربه اندوزی را به مثابه سوار کاری لذت بخشی بدانیم که خط پایانی در انتهای آن وجود ندارد.

برای قوام بخشیدن به مهارت ها و استعدادهای مدیریت پروژه، فرصت های بی شماری وجود دارد. بعضی از این فرصت ها عبارتند از:

- پس از اتمام هر پروژه، تجارب خود را بیازماید. آموزه هایی که قرار است در پروژه بعدی بیاموزید را معین کنید.
- با مدیران برجسته و موفق پروژه در سازمان خود ملاقات کنید. با مدیران موفق پروژه در سایر سازمان ها نیز در مورد آموزه ها و تجربی که دارند، گفتگو کنید.
- آموزه های پروژه های گذشته را مورد مطالعه و بررسی قرار دهید و در کلاس ها و کارگاه های آموزشی که به موضوع

فؤاد کریمیان فوق لیسانس مدیریت پروژه از دانشگاه تهران

fuadkarimian@yahoo.com



## فرم اشتراک فصلنامه مدیریت پروژه

### اطلاعات حق اشتراک

حق اشتراک برای ۴ شماره سالیانه ۸۰/۰۰۰ ریال بوده که هزینه پست در حق اشتراک منظور شده است.

### اطلاعات پرداخت

شماره فیش:

تاریخ واریز:

مبلغ:

### نکات مهم

اساتید و دانشجویان از ۲۰ درصد تخفیف در پرداخت حق عضویت برخوردارند.

حق اشتراک را به حساب ۴۷۲۱۸۰۵۵ بانک تجارت شعبه ساعی کد ۳۵۸ واریز نموده و اصل فیش را به همراه فرم تکمیل شده به آدرس تهران، صندوق پستی ۱۴۱۵۵-۳۳۱۳ یا به تلفکس ۸۸۳۰۳۹۳۶ ارسال نمایید.

اشتراک از طریق وبگاه [www.irpmj.com](http://www.irpmj.com) نیز امکان پذیر است.

### مشخصات فردی

نام و نام خانوادگی / نام سازمان:

نام محل کار:

عنوان شغلی:

سابقه کار در حوزه مدیریت پروژه:

۵ سال

۲۰ - ۱۰ سال

۱۰-۵ سال

سال به بالا

مدرک تحصیلی:

پایین تر از کارشناسی

کارشناسی ارشد

رشته تحصیلی:

تلفن:

پست الکترونیکی:

آدرس پستی:

صندوق پستی:

کد پستی: