

نقش مدیریت خسارت در سود آوری عملیات بیمه

مترجم: علی رشیدی*

امروزه مدیریت خسارت به یک ضرورت غیرقابل اجتناب برای انجام بهینه تعهدات در بازارهای آسیایی تبدیل شده است. آقای جیمز اونگ، کارشناس ارشد بیمه و مدیر عامل شرکت مافیلیند^۱ و شیوه مدیریت خسارت را بررسی و موقیتها را در این زمینه بر شمرده است.

یکی از موارد بسیار اساسی که بر شهرت و اعتبار یک بیمه‌گر نزد بیمه گذاران اثر مستقیم دارد توانایی او در پرداخت سریع و دقیق خسارت‌های بیمه‌گذاران است. فن آوری‌های جدید و تجربه پیشرفته موجب شده است که بیمه‌گران بتوانند با انجام بهینه تعهدات خود موجبات رضایت مشتریان را فراهم آورده و بر سودهای مؤسسه خود بیافزایند. بررسی‌های مرکز کنترل اطلاعات امریکا نشان می‌دهد که هزینه‌های فرایند پرداخت خسارت در سال ۲۰۰۵ به ۳ میلیارد دلار بالغ خواهد شد. در این راستا، ابتکار عمل و به کارگیری شیوه‌های نو در فرایند پرداخت خسارت اساسی‌ترین نقش را در کاهش زمان پرداخت خسارت، حداقل کردن هزینه‌های تعمیر و کنترل هزینه‌های قانونی دارد. همچنین احتمال وقوع تقلب‌های بیمه‌ای در فرایند پرداخت خسارت یکی دیگر از موضوعات قابل بررسی است که با به کارگیری شیوه‌های نوین مدیریت توسط بیمه‌گران قابل کنترل شده است.

* کارشناس ارشد برنامه ریزی و تحلیل سیستم‌ها

طبق بررسی‌های مؤسسه امریکایی سلت^۱، استفاده از شیوه‌های جدید و کارآمد در فرایند پرداخت خسارت و هم‌چنین ابداع‌ها و ابتكارهای تکنیکی می‌تواند نرخ مرکب^۲ صنعت را تا هفت نفره کاهش دهد.

حرکت بیمه گران رو به جلو

انجمن تحقیقات بیمه‌ای (IRC)^۳ با همکاری مؤسسه بیمه امریکا یک بررسی تفصیلی از ۷۲,۳۵۴ فقره پرونده خسارت (که در سال ۲۰۰۲ تسویه گردیده) به عمل آورده و یافته‌های خود را تحت عنوان "تقلب و جعل در خسارت‌های اتومبیل" در سال ۲۰۰۴ منتشر کرده است.

یافته‌های مؤسسه باد شده نشان می‌دهد که در سال ۲۰۰۲ تقلب‌های بیمه‌ای و بزرگ نمایی سایر خسارت‌های درست و قانونی به میزان ۴۶۳ میلیارد دلار به مبالغ پرداختی توسط شرکت‌های بیمه بابت خسارت‌های اتومبیل افزوده است که این ارقام ۱۵-۱۱ درصد تعاملی مبالغی است که در سال مورد بحث بابت خسارت بیمه شخص ثالث پرداخت شده است.

اگر چه ارقام تقلب‌های بیمه‌ای ارقام قابل توجهی هستند، لکن در مقابل بیمه‌گران نیز تدبیری اندیشیده و روش‌هایی را برای مهار تقلب در پیش گرفته‌اند و ناگفته نماند که در این راه به پیشرفت‌هایی هم دست یافته‌اند.

طی بررسی مؤسسه IRC در سال ۱۹۹۲ مشخص گردید که تقلب و بزرگ نمایی خسارت به میزان ۱۷ الی ۲۰ درصد کل خسارت‌های پرداختی در ۱۰ سال گذشته را بالغ شده است.

در این گزارش آمده است: بهبود ارقام مرتبط به تقلب‌های بیمه ای از سال ۱۹۹۲ به این طرف نشان می‌دهد که تلاش‌های بیمه‌گران در مبارزه با این تقلب‌ها مؤثر بوده است، ولی هنوز هم هزینه‌های سوءاستفاده از خسارت‌های بیمه‌ای قابل توجه بوده و نهایتاً موجب گران‌تر شدن بیمه شخص ثالث برای مشتریان خواهد شد.

۱. Celent

۲. Combined Ratio

۳. Insurance Research Council

مبارزه با تقلب در آسیا

در آسیا نیز وضعیت نمی‌تواند از این بهتر باشد، بنابراین ضرورت استفاده از تجارب شیوه «مدیریت خسارت» و دستاوردهای جدید در این بخش از جهان نیز اجتناب ناپذیر می‌نماید. تحقیقات نشان می‌دهد، که استفاده از شیوه مدیریت خسارت برای مبارزه با تقلب‌های صورت گرفته تاییخ خوبی در پی داشته است، گرچه هنوز هم راه درازی در پیش است. هم چنین بر اساس تاییخ تحقیقات اخیر بدون وجود مدیریت خسارت، ارتکاب تقلب توسط اشخاص بدون شک سبب کاهش سود بیمه‌گران در ایالات متحده شده است.

راهبردهای شیوه مدیریت خسارت

یکی از موضوعات راهبردی که مدیریت سازمان بایستی درباره آن تصمیم‌گیری کند، ایجاد و گسترش روش مدیریت خسارت در سازمان متبوع است. موضوع راهبردی دیگر نیز که تصمیم مدیریت سازمان را می‌طلبد آن است که آیا ایجاد این شیوه را به شرکتهای خدماتی خارج از سازمان واگذار کند یا با استفاده از نیروهای داخل سازمان این کار را انجام دهد.

بسیاری از بیمه‌گران آسیایی برای برقراری این شیوه در سازمان خود از شرکتهای خدماتی خارج از سازمان کمک می‌گیرند. استفاده از توان شرکتهای خارج از سازمان متداول‌تر و در نتیجه اقتصادی‌تر است چرا که اگر سازمان بخواهد با استفاده از نیروهای داخلی این کار را صورت دهد، نیاز به تربیت نیروهای متخصص دارد که اصولاً مقرن به صرفه نیست. در حالی که شرکتهای خدماتی به لحاظ این که این کار را برای بیمه‌گران متعددی انجام می‌دهند، با استفاده از صرفه‌جویی‌های مقیاس و تشریک مساعی با سایر شرکتهای همکار می‌توانند این کار را به نحو اقتصادی‌تر و کارآمدتری برای بیمه‌گران انجام دهند. عامل دیگری که ایده استفاده از شرکت‌های خدماتی را تقویت می‌کند، مسئله نیاز به سرمایه‌گذاری هنگفت در زمینه فن آوری اطلاعات و سایر زیرساختهای مورد نیاز در این زمینه است.

در بخشی از بازار بیمه، علی‌الخصوص در بیمه اتومبیل و درمان، شرکتهای بیمه (شاید به دلیل گستردگی این دو بخش) خود توانسته‌اند شیوه مدیریت خسارت را به طور اقتصادی و بسیار کارآمد برقرار نمایند. این بیمه‌گران در واقع رهبران بازار هستند که توانسته‌اند راهبرد مدیریت خسارت را در

سازمان خود پیاده کنند. در حقیقت برای آنها به کارگیری این روش به عنوان بخشی از اقدامات آنان با هدف ارتقای اعتبار شرکت تلقی می‌شود.

در یک کلام، پرداخت نقد و سریع خسارت‌ها در حال حاضر تدبیر روز است که برخی از شرکت‌های مهم بیمه در پیش گرفته‌اند. برای مثال یک شرکت بیمه در کشور مالزی برای تعمیرات اتومبیل تا مبلغ ۳۰۰۰ رینگیت (یعنی ۷۹۰ دلار) به طور نقد و درجا پرداخت می‌نماید. این شیوه ابتکاری تا حد زیادی موجب تقویت اعتبار این شرکت نزد مشتریانش شده است. در نهایت استفاده همه جانبه از فن آوری روز، به همراه مهندسی مجدد و کنترل فرآیند کار، بدون تردید به نوآوری‌های جدید در سیستم مدیریت خسارت منجر خواهد شد.

اداره امور مربوط به خسارت اتومبیل

شرکت مالزیایی مافیلیندو، متخصص در کارشناسی خسارت اتومبیل در حال حاضر با ۱۳ بیمه‌گر عمدۀ در زمینه برآورد خسارت و سایط نقلیه همکاری می‌نماید. این شرکت ماهانه حدود ۳۵۰۰ فقره پرونده خسارت را رسیدگی و تسويه می‌کند.

پنج سال پیش این شرکت در یک اقدام ابداعی از تعامی بیمه‌گران خواست تا در فرایند کارشناسی خسارت با آنان همکاری نماید تا با استفاده از روش‌های نوین موجب کاهش هزینه‌های این فرایند شوند، به طوری که امروزه این شرکت به یک متخصص تمام عیار در زمینه «مدیریت خسارت اتومبیل» تبدیل شده است و به بسیاری از بیمه‌گران مالزیایی خدمات کارشناسی ارائه می‌کند.

راهاندازی زیرساخت‌های مورد نیاز

از آنجا که اساس سیستم مدیریت خسارت و شعار اصلی این سیستم بر حداقل زمان رسیدگی به پرونده‌های خسارت و تسويه آنها در حداقل زمان ممکن استوار است، لذا به منظور تحقق این شعار یک بانک اطلاعاتی به نام MRC با تأیید بانک مرکزی مالزی جهت برآورد خسارت‌های اتومبیل ایجاد شد.

به دنبال آن ۷ مرکز خدماتی ۲۶ ساعته ایجاد شد که این مراکز تمام خدمات جاده‌ای مورد نیاز بیمه‌گذاران را به صورت شبانه روزی ارائه می‌کنند. این مراکز روزانه امور مربوط به ۵۰۰ فقره پرونده خسارت را از طرف بیمه‌گران متعدد انجام می‌دهند.

شیوه کنترل

بیمه گران مالزی به کمک مافیلیندو فهرستی از تمام تعمیرکارهای مورد اعتماد را به صورت شبکه‌ای سازماندهی نمودند تا بتوانند بر نوعه اجرای امور کنترل داشته باشند. ایده یک کاسه و شبکه‌ای کردن تعمیرکاران موجب منافع زیادی برای بیمه گران شد. از آنجایی که بیشتر تعمیرکاران مورد اعتماد بین بیمه گران مشترک بودند لذا اگر یک تعمیرکار از فهرست تعمیرکاران معتمد یک بیمه‌گر حذف می‌شد، در واقع از فهرست تعمیرکاران معتمد تمام بیمه‌گران حذف می‌شد؛ لذا این روش ابزاری بسیار قوی جهت کنترل و نظارت بر شیوه کار و عملکرد تعمیرکاران بود.

امن نگه داشتن کارگاه‌ها

مبارزه با تقلب و حفظ امانت داری و صداقت یکی از مهم ترین موضوعات قابل بحث در مدیریت کارگاه‌هاست. در سیستم جدید، کارگاه‌ها در مورد هر گونه اشتباه و یا مبالغه در صدمات واردہ بر اتومبیل و حتی قصور در تعمیرات مناسب پاسخگو هستند.

برای این منظور به عنوان یکی از ابزارهای مبارزه با تقلب در فرایند کارشناسی و پرداخت خسارت، بایستی از صدمات واردہ بر تمام قسمت‌های اتومبیل و صحنه تصادف عکس تهیه و به بیمه‌گران ارائه شود. بدین ترتیب عملکرد مافیلیندو در زمینه کارشناسی خسارت با استفاده از یک سیستم منحصر به فرد و مدیریت پیوسته تجزیه و تحلیل و کنترل شود. مجموعه این تدابیر کنترلی موجب می‌شود که بیمه گران از منافع زیادی از جمله اطلاعات به موقع، کاهش مدت زمان خاتمه پرونده‌های خسارتخی، وضعیت پرونده‌های خسارت و دقت در انجام امور بهره‌مند شوند.

سنجهش عملکرد مافیلیندو

گزارش‌ها و اطلاعات واصله به بیمه‌گران این امکان را می‌دهد که حوزه‌هایی را که نیاز به بمبود و تقویت دارند شناسایی کرده و عملکرد مافیلیندو را به طور شفاف و به موقع ارزیابی نمایند. برخی از گزارش‌هایی که در شیوه مدیریت خسارت اتومبیل تهیه می‌شوند عبارتند از:

(الف) گزارش میزان تطابق عملکرد با طرح: این گزارش اطلاعات مفصلی را در خصوص زمان کل گردش پرونده خسارت، تعداد کل تعمیرات انجام گرفته، هزینه‌های انجام شده جهت تعمیرات، متوسط زمان خاتمه پرونده‌ها و متوسط زمان لازم برای تعمیر خسارت‌ها را ارائه می‌نماید.

ب) گزارش هزینه های خسارت: به وسیله این گزارش بیمه گران می توانند هزینه واقعی هر پرونده خسارت را ارزیابی نمایند. بدین ترتیب که هزینه های خسارت شامل هزینه های تیروی کار صرف شده برای تعمیر، هزینه قطعات استفاده شده در اتومبیل هزینه نقاشی اتوبیل به تفکیک بررسی و ارزیابی می شود.

به علاوه، هزینه متوسط خسارت برای هر نوع مدل و سال ساخت اتومبیل که تصادف مشابهی نظیر تصادف از جلو، از بغل و یا تصادف از عقب داشته اند نیز به تفکیک مورد تجزیه و تحلیل قرار می گیرد. این گزارش هم چنین بیمه گران را در شناسایی حوزه هایی که هزینه ساز هستند و نیاز به افزایش کارایی دارند پاری می دهد.

پ) تهیه آمارهای تطبیقی: در این آمارها هزینه های متوسط هر خسارت و روند عملکرد کارگاهها مورد ارزیابی قرار می گیرد. با استفاده از این آمارها بیمه گران می توانند ضمن ارزیابی عملکرد کارگاهها، کارگاه هایی که عملکرد بهتری داشته اند را مبنا قرار داده و سایر کارگاه ها را به تطبیق عملکرد خود با کارگاه مبنا ترغیب کنند.

ت) گزارش عملکرد فهرست کارگاه ها: در این گزارش مدت گردش پرونده از لحظه ای که تعمیر کار خسارت وارد را برآورد نموده و فرم های مربوطه را تکمیل می نماید تا وقتی که تعمیر را به طور کامل انجام و اتومبیل را تحویل می دهد زمان سنجی می شود. از این گزارش همچنین اختلاف بین تخمین اولیه خسارت توسط تعمیر کاران با هزینه های انجام شده بر روی اتومبیل برآورد می شود.

وازگان کلیدی:

بیمه اتومبیل، تقلب بیمه ای، فن آوری، مدیریت خسارت

منبع:

James Ong, "Keeping Underwriting Profitable – How Claims Management Practices Fit In", *Asia Insurance Review*, April 2005, p. 56-58