

شیخ فارابی
عضو هیأت علمی
دانشگاه پیام نور بیرجند
Farabi_sh@yahoo.com

نقش ابریشم در مناسبات تجاری ایران و هلنند در عصر صفویه

چکیده:

تولید ابریشم در ایران، سابقه بسیار طولانی دارد و ایرانیان از دیر باز، با این کالای ارزشمند آشنا بوده‌اند. تولید این کالا، به طور عمده در شهرهای شمالی ایران رواج دارد. در قرن یازدهم هجری / هفدهم میلادی، با ورود پرتغالی‌ها، انگلیسی‌ها، و سپس هلندی‌ها به ایران، به علت نیاز آنها به ابریشم، این محصول، وارد بازارهای جهانی شد و عاملی برای رقابت شدید میان این کشورها گردید. در این مقاله تلاش شده است تا به نقش ابریشم در روابط تجاری ایران و هلنند در عصر صفویه پرداخته شود و این که چگونه هلندی‌ها با استفاده از تجرب کافی در مورد تجارت شرق و تأسیس شرکت هند شرقی هلنند و اخراج پرتغالی‌ها، از رقبای خود گروی سبقت را ریودند و با اعزام نمایندگان خود به ایران، از دوره شاه عباس به بعد با ایران روابط تجاری برقرار کردند و مشتری عمده ابریشم ایران شدند. بدون شک، این موضوع، اقتصاد ایران صفوی را تحت تأثیر قرار داد.

کلید واژه:

ابریشم، مناسبات تجاری، ایران، هلنند، مناسبات با صفویه.

مقدمه

ابریشم، محصولی است که سال‌ها قبل از عصر صفوی در ایران تولید می‌شده و به عنوان یک کالای مهم تجاری مطرح بود. اما هیچ گاه به اندازه عصر صفوی برای ایران، اهمیت تجاری و صادراتی نداشته است. این مسأله به افزایش روابط تجاری ایران با دول اروپایی (برتغال، انگلیس و هلند) بر می‌گردد. در این پژوهش، محور اساسی بحث «نقش ابریشم» در روابط تجاری ایران و هلند است. تخت با بیان کلیاتی در مورد محصول ابریشم، انواع آن و مراکز کشت آن، به اهمیت این کالا بپردازیم. پس از آن، به تأسیس شرکت هند شرقی هلند در خلیج فارس، رویکرد تجار هلندی به ابریشم و نحوه عملکرد نمایندگان این شرکت در رابطه با صدور این کالا از ایران، و در پایان، به نقش ابریشم از آغاز این روابط یعنی از زمان شاه عباس اول تا پایان دوره صفوی پرداخته شده است. مشکلاتی که در جریان این پژوهش، با آنها مواجه بوده‌ایم، عدم دسترسی به اسناد آرشیوی عصر صفوی در زمینه تجارت خارجی این دوره می‌باشد. از سوی دیگر، به دلیل نداشتن آماری دقیق از میزان تولید ابریشم و حجم صادرات آن به هلند، حدود و نغور روابط تجاری ایران و هلند را در سال‌های مختلف در یک نمودار، نمی‌توان ترسیم نمود.

نکاهی به پیشینه تولید ابریشم در ایران:**تولید ابریشم در ایران**

ابریشم، یکی از محصولات مهم و سودمند، در عصر صفوی به شمار می‌رفت. این کالا، صرفاً در شهرهایی از ایران تولید می‌شد که دارای شرایط مساعد طبیعی باشد.

یکی از سفرنامه نویسان اروپایی، پس از شرح مفصلی از چگونگی پرورش کرم

ابریشم، می‌نویسد:

«دیدن کار تغییر و تحول و تخم‌گذاری این کرم کوچک، نشانی

است از یکی از رازهای بزرگ و شگفت‌انگیز طبیعت که [محصول آنها].

ثروت هنگفتی برای ایرانیان، به ویژه آنان که چندین محوطه برای پرورش کرم ابریشم دارند، به ارمغان می‌آورد».^۶

أنواع ابریشم ایران

ابریشم ایران، عموماً در منابع انگلیسی و هلندی، به ترتیب درجه اهمیت و میزان سودی که برای هر کدام از این کشورها دارد، به انواع مختلفی تقسیم شده است. انواع ابریشم در منابع انگلیسی، عبارتند از: آرداس، آرداست و کاتاری و در منابع هلندی عبارتند از: شعریافی، کدخدادست و خروواری.

لازم به ذکر است که در هر یک از ادوار صفوی، نوع خاصی از این ابریشم‌ها مبالغه می‌شد، از جمله در نیمة اویل قرن هفدهم، «خرواری» و در نیمة دوم قرن هفدهم «کدخدادست» مورد مبالغه بود.

مراکز تولید ابریشم

بحث مراکز تولید ابریشم و راه‌های ارتباطی آن در شهرهای ایران، یکی از مباحث مهمی است که امروز نیز مطرح است و «هنوز بقایای نفوذ کاروان‌های ابریشم را در اصطلاح «پل ابریشم» که نزدیک شامرود است، در کتاب‌های تاریخی می‌توان دید».^۷ مراکز تولید ابریشم ایران در عصر صفوی، عبارت بود از: گیلان، مازندران، استرآباد، اردبیل، شیروان، شماخی، قرایاغ، خراسان^۸ و دیگر شهرهای داخلی ایران مثل کرمان، بزد و طبس که میزان محصول در این شهرهای داخلی کمتر از بقیه بوده است.^۹

ابریشم ایران در عرصه تجارت خارجی

گسترش تولید ابریشم، در عصر صفوی یکی از عوامل ورود اروپائیان به ایران و رقابت‌های تجاری، سیاسی آنها بود.^{۱۰} توسعه صادرات ابریشم به کشورهای اروپایی، برای ایران، ثروت هنگفتی به ارمغان می‌آورد.^{۱۱} هر سال، مقدار زیادی ابریشم خام یا به عبارت

دیگر ابریشم باقته نشده ایران به کشورهایی نظری عثمانی، لهستان، مسکو [و هلنند] حمل می‌شد و به مصارف خاص، از جمله قلاب دوزی، پارچه بافی و... می‌رسد.^۸ «عموماً در برابر ابریشم، کالاهای اروپایی، خصوصاً «ماهوت» دریافت می‌شد.^۹

میزان تولید ابریشم ایران، در عصر صفوی، تابع نوسانات روابط خارجی بود، مثلاً می‌بینیم که تولید آن در فاصله قرن سیزده تا هفده، افزایش داشت، اما در اوخر قرن هفدهم، به خاطر بحران همه جانبه حاکم بر اقتصاد ایران، سیر صعودی آن متوقف شده و دوباره در فاصله قرن هیجدهم میلادی / دوازدهم هجری کاهش چشمگیری داشته است.^{۱۰}

هلند و تجارت ابریشم ایران

ابریشم، یکی از مال التجاره‌های بالارزشی بود که جامعه آن روز هلند، برای تهیه پارچه، زری و قالی و...، به شدت، خواهان آن بود. انحصار ابریشم که عموماً برای هلندی‌ها، بسیار تحریک برانگیز بود، عموماً در دست انگلیسی‌ها بود، علاوه بر آن، پرتغالی‌ها نیز، یکی از منابع بزرگ برسر راه هلند، محسوب می‌شد.^{۱۱} هلندی‌ها، پس از استقلال ایالات شمالی کشورشان و استحکام مواضع خود در هند، تعدادی از کشتی‌های خود را روانه شرق نموده،^{۱۲} به رقابت با پرتغالی‌ها پرداختند. آنها، پس از اخراج پرتغالی‌ها از جزیره هرمز، متوجه خلیج فارس شده و تجارت خانه‌ای را به عنوان مرکز تجاری خود در بندر عباس قرار دادند.^{۱۳} مداخله روز افزون هلندی‌ها در تجارت خلیج فارس [به منظور انحصار ابریشم]، بی‌شک، خطیری بزرگ برای سیاست تجاری انگلیس محسوب می‌شد.^{۱۴} سرانجام رقابت تجاری این دو کشور به جنگی دریایی در خلیج فارس منجر شد.^{۱۵} سرانجام، هلندی‌ها که چشم دیدن رقیب دیگری بر سر راه خود نداشتند، انحصار تجارت ابریشم را در اصفهان به دست آوردند.

پایه ریزی شرکت هند شرقی هلند

در اواسط قرن شانزدهم میلادی / دهم هجری، هلند، که همواره خواهان روابط مستقیم تجاری با هندوستان بود با اعزام نمایندگان مختلف به هند، می‌خواست از طریق پرتغال، با این کشور، مرتبط باشد ولی چون تجار دیگر مثل اسپانیولی‌ها، در این میان دخالت داشتند، در سال ۱۵۹۷ م. «شرکت تجارت با کشورهای دور دست» ایجاد شد^{۱۲} و به تدریج، به علم رقابت با انگلیس و جلوگیری از ضررها بسیار، تجارت خود را گسترش داده و در سال ۱۶۰۲ این شرکت، را تبدیل به شرکت هند شرقی هلند نمودند که درست به مانند نمونه انگلیسی‌ها بود.^{۱۳} این مطلب، در کتاب تاریخ سیاست خارجی ایران، به گونه‌ای دیگر ذکر شده، در این کتاب، تقدم پیدایی، به شرکت هند شرقی هلند، داده شده و چنین عنوان شده که «بر اثر رقابت این شرکت هلندی بود که انگلیس‌ها هم شرکت هند شرقی انگلیس» را بنیان نهادند. زیرا انگلیس در تجارت ادویه، به مناسبت رقابت هلند، زیان های فاحش دیده بودند.^{۱۴} پس از تأسیس کمپانی هند شرقی هلند، یعنی در سال ۱۶۰۳، یک کشتی پرتغالی حامل ابریشم ایران، به دست تجار هلندی افتاد و چون فروش آنها به یک باره، سود کلانی برای آنها داشت، خواهان تجارت این کالا در ایران شدند.^{۱۵}

نحوه فعالیت‌های کمپانی هند شرقی هلند در زمینه تجارت ابریشم ایران

کمپانی هند شرقی هلند، با تخلیه بار کشتی‌های خود در بندر عباس و تحويل آنها به مغازه‌های شاهی، در برابر، ابریشم دریافت می‌کرد.^{۱۶} تا وقتی که امنیت راه‌های دریایی و حمایت لوزیستیکی و سرمایه تجاری برای تجارت ابریشم ایران فراهم بود، کمپانی هلند، به طور نسبی در کار خود موفق بود.^{۱۷} ترتیب معاملات کمپانی، به این نحو بود که یک تاجر هلندی، یکی از مهم‌ترین مراکز تولید ابریشم [مثل رشت] را انتخاب می‌کرد؛ وقتی به آنجا می‌رفت، به طور کامل خود را معرفی می‌کرد، تا شاید امتیاز ابریشم را به دست آورد. ابریشم، از اندوخته‌های سلطنتی انتخاب می‌شد. قبل از هر چیز، عدل‌ها^{۱۸}، باز شده و یک روز کامل، برای خشک شدن، در آفتاب نگهداری می‌شد. آن گاه، دولت به نماینده هلند

اجازه می‌داد که این ابریشم را به حضور قاضی بیرند و وزن نمایند. پس از توزین عادلانه، عدل‌ها در پارچه‌های کتان، بسته‌بندی شده [از طریق راه خشکی] به وسیله شتر، آماده راهی طولانی و ناهموار به مقصد خلیج فارس می‌گردید.^{۲۲} غالباً برای ابریشم در طول این مسیر، یک سری هزینه‌های ثابت وجود داشت که عبارت بودند از: حق کاروان‌سراداران، حق عوارض پل داری (راهداری)، اعطای هدایایی برای رهایی از عوارض راهداری، دستمزد کارگران در بسته بندی و... اگر نظارت دقیقی، بر این هزینه‌ها صورت می‌گرفت هرگز میزان آن افزایش نمی‌یافتد. یکی از مسائل مهم و قابل بحث، در جریان حمل و نقل ابریشم، موضوع وزن آن بود، چرا که پس از بازررسی عدل‌ها در اصفهان، بسته‌بندی مجدد آن و نهایتاً رسیدن به مقصد (هلند)، در آنجا، مشاهده می‌شد که عدل‌ها، چند پوند، سبک‌تر از وزن ابتدای سفرشان بود.^{۲۳} این موضوع، می‌توانست برای تجارت هلندی‌ها، بسیار زیان‌بار باشد. به طور قطعی، بعضی عوامل، به طور طبیعی، در کامتن وزن ابریشم، مؤثر بود، از جمله، هوای مرطوب راه‌های شمالی ایران و یا عرق شتر، در طول راه‌های قزوین، اصفهان و احتمالاً گمبرون و... این مسائل، خود باعث شکایت مدیران کمپانی هند شرقی هلند، می‌گردید. مدیران کمپانی موظف بودند، برای از بین بردن عوامل کاهش وزن ابریشم، بر کیفیت و تحول آن، نظارت [جلتی] داشته و میزان و درجه کیفیت هر عدل را به شکل برچسب، در داخل بسته‌بندی قرار دهد و در بازررسی مجدد، این برچسب را در داخل عدل‌ها بزنند.^{۲۴} ناگفته نماند که بنا به یک گزارش در ژانویه سال ۱۶۳۹ م. گاه دیده می‌شد که پس از بررسی عدل‌ها، وزن لیست شده، با وزن حقیقی‌شان، مطابقت ندارد و این، دیگر به تأثیر عوامل طبیعی ربطی نداشت [بلکه چیزی نبود جز تقلب].^{۲۵} شاید، این مسأله، در نتیجه پاسخ به نیرنگ‌های تجاری خود هلندی‌ها باشد، چرا که در میان تجار ایرانی معروف بود که

«با تمام فرنگیان می‌توان معامله کرد مگر با هلندی‌ها که تمام عالم را

فریب می‌دهند و فریب دادن ایشان امری محال است».^{۲۶}

مناسبات اقتصادی ایران و هلنند در زمینه ابریشم در عصر صفویه

در زمان شاه اسماعیل اول و شاه طهماسب اول، ایران با هلنند روابط تجاری در زمینه ابریشم نداشت. این خود می‌تواند به چند دلیل باشد، نخست اوضاع داخلی کشور که به سبب جنگ‌ها و ناآرامی‌هایی که به جهت پایه‌ریزی و سپس ثبت این سلسله فاقد نظم و امنیت لازم برای پروازختن به تجارت بود. دوم، وجود رقبای اروپایی هلنند، از جمله پرتغال و انگلیس، که سعی داشتند با فرستادن نمایندگان مختلف به ویژه به دربار شاه طهماسب، امتیازاتی را در مورد ابریشم به دست آورند. سوم، نداشتن پایگاه تجاری در خلیج فارس. براین اساس، آغاز روابط تجاری ایران با هلنند، از زمان شاه عباس اول مورد بررسی قرار می‌دهیم.

تجارت ابریشم ایران و هلنند در زمان شاه عباس اول (۹۸۹-۱۰۳۸ هـ)

در زمان شاه عباس اول، ابریشم، یکی از محصولات مهم بازرگانی بوده که [در داخل و خارج از ایران] از جایگاه ویژه‌ای برخوردار بود.^{۷۷} چون تجارت ابریشم، بزرگترین منع در آمد نقدی خزانه شاه عباس به شمار می‌رفت، این برنامه‌ریزی اقتصادی شاه را می‌توان، یکی از بزرگترین موفقیت‌های شاه محسوب نمود.^{۷۸}

سیاست داخلی شاه عباس اول در زمینه تجارت ابریشم

سیاست داخلی شاه عباس اول، بر این بود که اجناس بازرگانان بیگانه را به بهایی ناچیز خریده، به بازرگانان ایرانی می‌دهد و در مقابل، اجناس مرغوبی مثل ابریشم را صادر می‌کرد.^{۷۹} او پس از آن که انحصار مبالغه ابریشم را در دست گرفت به منظور کاستن از مصرف ابریشم در داخل کشور و افزودن بر صادرات آن و در نتیجه افزودن افتخارات خویش، دستور داد مردان به جای لباس‌های ابریشمی، از لباس‌های نخی و پنبه‌ای استفاده کنند.^{۸۰} شاه، ابریشم را به نیمه بها از ارامنه جلفای اصفهان، خریداری کرده و با قیمت‌هایی که خود تعیین می‌کرد، آن را می‌فروخت و همه ساله، از این راه، سودی به میزان هشت

میلیون تومان، عاید خزانه خویش می‌ساخت.^{۳۱} شاه با اختصاص دادن $\frac{1}{3}$ ابریشم خام تولید شده در ایران، به عنوان سهم شاهانه، به خود و تقسیم آن به قیمت ثابت، در میان تولید کنندگان، موانعی برای غیردولتیان ایجاد نمود، چرا که هر کس، خواهان صدور ابریشم از ایران بود، ناچاراً باید عوارض گمرکی زیادی را پرداخت می‌کرد.^{۳۲}

سیاست خارجی شاه عباس اول در زمینه تجارت ابریشم

سیاست خارجی شاه عباس در زمینه تجارت ابریشم، پیش از ورود کمپانی‌های اروپایی، تغییر جهت دادن راه تجارت ابریشم از عثمانی به جنوب و امتداد آن در خلیج فارس بود.^{۳۳} چرا که عثمانی و قشون مجهز آن، یکی از خطرات سیاسی بزرگ برای شاه بود، پس به ناچار سعی می‌کرد که از طریق علاقمندی به تجارت ابریشم، به منظور مقابله با این خطرات، خود را به روابط بازرگانی و سیاسی نزدیک سازد.^{۳۴} روابط تجاری ابریشم ایران و هلند، یک رویکرد دو طرفه بود. از طرفی شاه عباس، به دلیل رقابت تجاری هلند با قدرت‌های اسپانیا و پرتغال، تصمیم گرفت با کمپانی هند شرقی هلند، در بندر عباس، ارتباط تجاری برقرار نماید،^{۳۵} از طرف دیگر هلند، خواهان برقراری این رابطه بود، به معین دلیل، پس از وقایع هرمز، توجه هلند به خلیج فارس معطوف شد و آن قدر فعالیت تجاری خود را گسترش داد که رقیب خطرناکی برای انگلیسی‌ها شده و نهایتاً در ۱۶۳۶ ه.ق، موافقت شاه را به تجارت ابریشم جلب کرد.^{۳۶} با این که کمپانی، در امر تجارت، خود را محدود به یک کشور خاص و یک کالای خاص نمی‌کرد و هم زمان با تجارت ابریشم ایران، با کشورهای اروپایی نیز به تجارت ادویه و فلفل، مشغول بود، اما روابط تجاری آن با ایران [به ویژه] تا سال ۱۹۲۰م، مطلوب‌تر از بقیه بود.^{۳۷} در سال ۱۶۱۱م، طی یک دیدار میان «رابرت شرلی» و «گیلز دولا فایل» (یکی از تجار هلندی) در اسپانیا، برای تجارت اسپانیا، پیشنهاد طرح یک شرکت مشترک، مشکل از (هلندی‌ها و انگلیسی‌ها) مطرح شد، اما نخست به دلیل طمعکار بودن آن تاجر هلندی و دوم، به دلیل جدید التأسیس بودن این کمپانی، رؤسای آن حاضر نشدند که خطرات احتمالی این کار را بر عهده بگیرند.

«انگلیسیان که در کار تجارت ابریشم، پیش دستی کرده بودند، از ترس رقابت هلندی‌ها، [در دفعات بعد] نیز پیشنهاد تشکیل یک شرکت مشترک نمودند، ولی [هر بار]، هلندی‌ها زیر بار نمی‌رفتند، زیرا هلندی‌ها مردمی حسابگر بودند و حساب کرده بودند که واردات ابریشم اروپا از ایران، حداقل به ۶۰۰۰ عدل می‌رسد و با توجه به این که خرید ابریشم، هشت شیلینگ و حداقل بهای آن در بازار اروپا ۳۰ شیلینگ بود، سود حاصل از آن با توجه به مخارج زیادی که داشت، مقرنون به صرفه نبود و تجاری به نظر نمی‌رسید مگر این که به جای پرداخت پول نقد، در برابر خرید ابریشم، اجناس دیگری مانند ادویه، شکر و قماش به ایران فروخته شود».^{۳۸}

همین ناکامی در اجرای طرح مشترک شرکت انگلیسی- هلندی، خود نشان دهنده اختلافات و رقابت شدید آنها بر سر ابریشم بود.

شاه عباس، در تجارت ابریشم، بنا به علی خاص، هلند را بر انگلیس، ارجحیت داد و در مقابل، هلندی‌ها نیز سازش پذیری بیشتری در پیشنهادات قراردادی شاه، از خود نشان می‌دادند.^{۳۹} این گونه بود که کمپانی هند شرقی هلند در سال ۱۰۰۸ هق، بر تجارت کمپانی شرقی انگلیس در خلیج فارس پیشی گرفت، دستیابی هلندی‌ها به حجم عظیم ادویه و سلطه بر بازار جهانی آن که راه را برای دسترسی کمپانی هند شرقی هلند به ابریشم خام ایران هموار می‌کرد، خود، یکی از عوامل این پیشی بود.^{۴۰}

نمایندگان تجاری ایران و هلند در زمان شاه عباس اول

نخستین نماینده کمپانی هند شرقی هلند، «هوبرت ویسینیخ» بود که در ۱۰۳۳ هق با آمدن به اصفهان، سعی داشت شاه عباس را از علاقه‌مندی هلندی‌ها به تجارت ابریشم ایران، آگاه ساخته و تقاضای مشارکت تجاری نماید، شاه نیز که عمدت‌ترین هدفش، ایجاد

رقابت میان هلندی‌ها و انگلیسی‌ها و در نتیجه بهره‌برداری از فضای آشفته این رقابت به نفع خود بود، به ویسینخ پاسخ مثبت داد.^۱

پس از ویسینخ، شاه عباس، به منظور استحکام بخشیدن به روابط خود با هلند، در برابر انگلیس، «موسی بیک» را به همراه یک نقاش هلندی به نام هاسلت، به دووه، پایتخت سرزمین هلند اعزام کرد ولی این مأموریت، به دلیل نبودن مترجم حاذق و راضی نشدن مسئولین کمپانی هند شرقی هلند، ناموفق ماند، چرا که آنها نمی‌خواستند شاه عباس، به وسیله این سفیر از جریان‌ها و سیاست‌های تجارت ابریشم، بین ایران و اروپا، آگاه گردد. به خصوصی که موسی بیک به خرج شاه عباس، صد عدل ابریشم با خود حمل می‌کرد و این می‌توانست نظم بازار و منافع کمپانی را به خطر اندازد.^۲ در سال ۱۰۳۵ هق سه سال پس از پرپایی اولین تجارت خانه هلندی در ایران، هلندی‌ها، قرارداد سه ساله‌ای را با شاه منعقد ساختند که بر آن اساس هر کالایی که وارد ایران کنند قیمت آن با ابریشم پرداخت شود. این قرارداد برای هلند می‌توانست بسیار سودمند باشد، چرا که در مقابل صادرات کالاهای خود به ایران، ابریشم فراوانی به دست می‌آوردند، البته در مقابل، حقوق گمرکی نیز پرداخت می‌کردند، اما دو سال بعد، در ۱۰۳۷ هق زمانی که شاه عباس اول وارد جنگ با ترک‌ها شد، هلندی‌ها از این فرصت، سوء استفاده کرده و پرداخت حقوق گمرکی را قطع کردند.^۳

تجارت ابریشم ایران و هلند در زمان شاه صفی (۱۰۳۸-۱۰۵۲ ه.ق)

در سال ۱۰۳۹ ه.ق، پس از مرگ شاه عباس اول، فعالیت هلندی‌ها علیه انگلیسی‌ها به منظور کوتاه کردن دست آنها از مرکز تجاری خلیج فارس، شدت بیشتری گرفت.^۴ از سویی، روابط نمایندگان کمپانی هلند با شاه صفی، نیز صمیمانه تر شده و امتیازاتشان افزایش یافت، به طوری که از پرداخت حقوق گمرکی معاف گردیدند،^۵ از سویی دیگر در این زمان، کمپانی هند شرقی هلند که بر انگلیسی‌ها غلبه کرده بود، ضمن حفظ روابط

ابریشم با شاه و تجار ارمنی در ایران، در نظر داشت، شبکه بازرگانی خود را به کشورهایی نظیر روس و انگلیس نیز توسعه دهد....

امتیازات تجاری هلند و معافیت آنها از حقوق گمرکی، تا ظهور یکی از رقبای کمپانی هند شرقی هلند به نام «دوک هلشتاین***» باقی بود. کمپانی جدید که با طرح یک قرارداد با «گراند دوک مسکو» تصمیم رقابت تجاری ابریشم با کمپانی هلند گرفت. دوک هلشتاین که بر بی فایده بودن ابریشم از راه خلیج فارس برای کمپانی هلند، واقف نبود می خواست که از طریق حق ترانزیتی ابریشم، به بنادر دریای خزر که سرزمین ابریشم است. وارد شود، ولی پس از یک محاسبه دریافت که هر گاه ابریشم را در ایران، به نیمه بها به آنها بدهند، حقوق گمرکی و هزینه حمل و نقل ترانزیت بیش از آن خواهد بود که بتوانند ابریشم را در کشور خویش بفروشند، پس از مأموریت خود صرف نظر کردند و بعدها این مأموریت تجاری، تبدیل به مأموریت‌های سیاسی شد.^۶

در جریان حضور این نماینده در ایران، زمانی که کمپانی هلند به واکنش پرداخت و به طور موقت، قیمت هر بار ابریشم را افزایش داد و پس از رفتن این رقیب، دوباره قیمت هر بار را کاهش داد، چون شاه صفوی متوجه کلاه‌گذاری هلند شد، از آن به بعد از کالاهای هلندی حق گمرک دریافت می‌نمود.^۷ یکی دیگر از عوامل تحمیل این عوارض را می‌توان جبران عایدات از دست رفته دولت دانست، این مسائل، همه باعث شد که مقامات هلندی در باتاولیا، عاملان خود را از خرید ابریشم از بازار آزاد منع نمودند.^۸ در اوآخر سلطنت شاه صفوی، در سال ۱۰۵۰ هـ حق بحریه هلندی‌ها به جزیره قشم، حمله کردند و راه ورود هر گونه مال التجاره به ایران را سد کردند.^۹ و در ۱۰۵۱ هـ بازرگانان هلندی برای این که تجارت خارجی را انحصاری نمایند کالاهای اروپایی را از قیمت اصلی آن در ایران ارزانتر می‌فروختند.^{۱۰}

تجارت ابریشم ایران و هلند در زمان شاه عباس دوم (۱۰۵۲-۱۰۷۷ق.)

در اوایل حکومت شاه عباس دوم، هلندی‌ها، در قسم حضور داشتند و قوای بحریه ایران را دچار ضعف نموده بودند. شاه در برایر این برخورد نظامی، با «زان بلوك» (نماینده هلند) به یک مذاکره مسالمت‌آمیز، پرداخت^۱ و طبق این مذاکره، قرارداد جدیدی درباره تجارت ابریشم منعقد شد.

بر اساس این قرارداد جدید: «هلندی‌ها حق داشتند سالیانه بیست هزار تومان، جنس بدون گمرک، صادر کنند اما تجارت کمیسیونی (خرید و فروش اجتناسی که متعلق به کمپانی نیست) ممنوع گردید. از این رو کمپانی موظف بود، سالیانه، ۳۰۰ عدل ابریشم، از قرار هر عدل ۳۶ من شاهی (بیش از صد کیلوگرم) به قیمت بازار خریداری کند [همچنین] قیمت هر عدل، ۴۸ تومان تعیین شد مبلغی که تقریباً ۲۰ درصد بیش از قیمت معتبر بازار بود. تا سقوط دولت صفويان، این قرارداد، پی در پی، تجدید می‌شد».^۲

در جریان این قرارداد، «در سال ۱۰۶۴ م. فردیک، دوک هلشتاین نیز [برای رقابت با کمپانی هلند] نمایندگانی به دربار ایران فرستادند، تا قراردادی برای خرید تمام ابریشم ایران و صدور آن به اروپا منعقد نماید». ^۳

در مجموع می‌توان گفت، در زمان شاه عباس دوم، تجارت هلندی‌ها در ایران رونق کامل داشت، چرا که آنها برای حفظ روابط سیاسی و تجاری خود، سعی می‌کردند با تقدیم تحف، فریب درباریان و نزدیکان شاه، خود را هر چه بیشتر به شاه نزدیک سازند، فرستادن دو نقاش هلندی به نام‌های «آنزل» و «لوکار» برای آموذش نقاشی به شاه و یا برگزاری مراسم تشریفاتی از سوی کمپانی هند شرقی هلند در زمان ورود شاه به پایتخت، همه و همه در موفقیت آنها نقش داشت.^۴

تجارت ابریشم ایران و هلنن در زمان شاه سلیمان (۱۰۷۷-۱۱۰۵ق.)

«زان وان لنین» یکی از نمایندگان هلننی بود که به منظور تقاضای تخفیف در قیمت فروش ابریشم، به دریار شاه سلیمان آمد. رفتار شاه سلیمان، با این سفیر، بسیار محترمانه بود و تخفیف‌هایی نیز برای آنها قائل شد، اما اشکال کار در این بود که ابریشمی که به هلننی‌ها داده می‌شد، به قدری پست و بد بود که این تخفیف نتوانست مفید واقع شود.^{۵۵}

(به عبارت دیگر «کیفیت»، یکی از ویژگی‌های بارز ابریشم بود که عمدتاً در جریان

تجارت با کمپانی هلنن، مورد شکایت واقع می‌شد).^{۵۶}

کمپانی در سال ۱۰۸۴م. به دلیل درگیری هلنن با فرانسه و کمبود کشتی‌های

تجاری برای اعزام به خلیج فارس از خرید ابریشم ایران خودداری کرد.^{۵۷}

به دنبال جریان پست بودن ابریشم فروخته شده به هلنن و در نتیجه متوقف شدن

موقعی روابط تجاری ابریشم ایران و هلنن، ایران مجدداً در سال ۱۶۸۶م. / ۱۹۹۶هـ با

وعده و وعیدهای بی‌اساس، هلننیان را فریب داده و از یک سفیر هلننی به نام «وان هول»

دعوت به عمل آوردند که این نماینده نیز پس از سه سال اقامت در ایران، بدون هیچ فایده

به کشور خویش بازگشت.^{۵۸} در سال ۱۶۷۳م. / ۱۱۰۰هـ، روابط تجاری ابریشم ایران و

هلنن، رو به ضعف گرایید چرا که کمپانی هند شرقی هلنن، به دلیل جنگ با انگلستان و نیز

نوسان قیمت ابریشم و میزان آن، تجارت ابریشم یک معامله کاملاً پرضرر به شمار می‌رفت،

پس از آن، هلنن سعی می‌کرد مقدار کمتری ابریشم خریداری کند^{۵۹} البته در «سفرنامه

سانسون» که یکی از مهم‌ترین سفرنامه‌های زمان شاه سلیمان صفوی است، چنین عنوان

شده که:

«هلننی‌ها تنها ملتی نیستند که از تجارت با ایران ضرر می‌کنند و

ناراضی می‌باشند [بلکه] وضع پول در ایران، به قدری بد می‌باشد و ارزش

آن به قدری کاسته شده که هیچ کس حاضر نیست مال التجاره خود را به

ایران بیاورد و در برابر آن پول مس ایران را دریافت کند».^{۶۰}

امتیازات هلندیان، در زمان شاه سلیمان، به حدی محدود شد که میزانش به سیصد بار ابریشم (نصف زمان شاه عباس دوم، رسید^{۶۱}) و در واقع «از معامله با ایران در زمینه ابریشم، محروم شد». ^{۶۲} شاه سلیمان، از متوقف شدن تجارت ابریشم، ضرر چندانی نکرد زیرا ابریشم، برای مصرف کارگاه‌های نساجی اصفهان، کاشان، تبریز و مشهد به کار می‌رفت و پارچه‌های زربفت ابریشمی آن به مصرف اهالی ایران می‌رسید.

تجارت ابریشم و هلند در زمان شاه سلطان حسین (۱۱۰۵-۱۱۳۵ هق)

در اوایل سلطنت شاه سلطان حسین، در سال ۱۱۰۷ هق / ۱۶۹۵ م / دولت ایران، روابط تجاری خود با هلند را کاهش داد و به بهانه کم بودن محصول و صدور آن به روسیه، از صادرات ابریشم به هلند خودداری نمود. [اما در این کار موافق میل هلندی‌ها نبود چرا که] پنج سال بعد، یعنی در ۱۱۱۲ هق / ۱۷۰۰ م، هلند، نماینده‌ای به نام «هوک کامر» را به دربار ایران فرستاد تا شاید موافقت شاه سلطان حسین را به دست آورده و خرید ابریشم را انحصاری نماید.^{۶۳} شاه به دلیل این که همیشه هلندی‌ها، ادویه مایحتاج ایران را تأمین کرده بودند و تاکنون ابریشم ایران را با قیمتی بالا خریده بودند تا حدودی تقاضای سفیر هلند را پذیرفت.^{۶۴}

«کمپانی هندشرقی هلند، موظف به خرید ۱۰۰۰ عدل ابریشم، در سال بود و در مقابل متعهد شد که سالانه ۲۰۰۰ کیسه شکر از قرار هر ۵۰ کیسه من شاهی به دربار ایران ارسال دارد».^{۶۵}

در زمان شاه سلطان حسین، یکی از عوامل تضعیف روابط تجاری ایران و هلند، تلاش‌های انگلیس بود، چراکه نمایندگان شرکت هند شرقی انگلیس، ظاهراً روحیات شاه را بهتر از هلندی‌ها شناخته بودند و سعی می‌کردند با برگزاری تشریفات گوناگون، منافع شاه را در تجارت تأمین کنند. این گونه بود که تدریجاً از حیثیت و اعتبار هلندی‌ها در ایران کاسته شد، به حدی که وقتی هلندی‌ها می‌خواستند برای حفظ منافع تجاری خود در بندر عباس قلعه‌ای بسازند با تعیین آنها از سوی شاه مخالفت شد.^{۶۶}

در اواخر، این دوره، یعنی پس از حمله افغانه به ایران، تجارت هلنדי‌ها به کلی رو به انحطاط گرایید، زیرا گذشته از ناسامانی اوضاع تجاری، افغان‌ها، پول‌های فراوانی از هلندي‌ها طلب می‌کردند و در جریان یک حمله، تجارتخانه هلندي‌ها را ویران کرده و اموال تجاری آنها را به یغما برداشت.^{۷۷}

نتیجه

با ورود اروپاییان به ایران در قرن هفدهم میلادی، کشور ما وارد یک اقتصاد جهانی شد و برای حفظ منافع تجاری خود، گاه ناگزیر به جنگ‌های نظامی می‌شد. هلندي یکی از کشورهایی بود که قبل از ورود به ایران با هندوستان روابط تجاری داشت. این کشور، پس از تأسیس یک پایگاه تجاری در خلیج فارس، با عنوان «کمپانی هند شرقی هلندي» در زمان شاه عباس اول، سعی می‌کرد با اعزام نمایندگان مختلف به دربار شاهان صفوی، عمدتاً به کسب امتیاز کالاهایی بپردازد که با فروش آنها در بازارهای جهانی، سود هنگفتی کسب کند و بتواند به این وسیله، به رقابت دول اروپایی خود از جمله پرتغالی‌ها و انگلیسی‌ها بپردازد. از مطالعه این پژوهش، این گونه استنباط می‌شود که اولاً روابط ایران با هلندي هرگز یک رابطه سیاسی نبوده و مثل پرتغال و انگلیس، درگیری‌های نظامی میان آنها وجود نداشته چرا که متن قراردادهای آنها نشان دهنده اهداف تجاری به ویژه ابریشم بوده است. [لازم به ذکر است که آغاز این روابط به زمان شاه عباس اول بر می‌گردد، اوج آن در زمان شاه عباس دوم و ضعف و انحطاط تدریجی آن از زمان شاه سلیمان است.

ثانیاً ابریشم یک کالای ارزشمند برای ایران بوده، اما نکته اساسی در این است که با این وجود، حتی شاه عباس اول هم نتوانست با سیاست‌های خاص خود، تجارت این کالا را انحصاری کند، چرا که اگر یک کالای انحصاری برای ایران بود، هرگز امتیاز تجاری آن به دست اروپاییان از جله هلنديان قرار نمی‌گرفت. سوماً با وجود ارزش این کالا تصور می‌رفت بتواند اقتصاد عقب مانده ایران را بهبود بخشد، در عمل نتوانست برای ایران نتایج پر باری داشته باشد، حتی هلنديان نیز نتوانستند در دراز مدت، موفق باشند، چرا که در

پایان، دخالت انگلیس‌ها (رقیب دیرینه هلند) و حمله افغانه در زمان شاه سلطان حسین، ضریبه مهلكی براین روابط، وارد کرد.

یادداشت‌ها

- ۱- اولثاریوس، آدام: سفرنامه اولثاریوس، مترجم: احمد بهپور، بی جا، انتشارات ابتکار، ۱۳۶۳، ص ۲۶۷.
- ۲-. willem Floor & "The Dutch and the Persian silk Trade", The History and politics of an Islamic society Cambridge vniiversity, landan, ۱۹۹۶. p ۲۲۶.
- ۳- باستانی پاریزی، محمد ابراهیم: سیاست و اقتصاد عصر صفوی، تهران، انتشارات صفوی علیشاه، ۱۳۶۲، ص ۱۱۸.
- ۴- فلسفی، نصر الله: زندگانی شاه عباس، تهران، انتشارات علمی، ۱۳۶۹، ج ۵. ۵-willem Floor " The Dutch and the Persian silk Trade". p ۳۳۰.
- ۶- آدام اولثاریوس: سفرنامه اولثاریوس، ص ۵.
- ۷- تاج بخش، احمد: ایران در زمان صفویه، تهران، انتشارات کتابفروشی چهر، ۱۳۴۰، ص ۲۵۶.
- ۸- تاورینه، ژان باپتیست: سفرنامه تاورینه، مترجم: ابوتراب نوری، تهران، انتشارات کتابخانه سنایی، ۱۳۶۹، ص ۶۰۱.
- * ماهوت: یک نوع پارچه پشمینه کلفت پرزدار نفیس که از آن لباس و پرده و غیره دوزند لغت نامه دهخدا، ج ۱۳، ص ۱۷۶۹۷.
- ۹- باستانی پاریزی، محمد ابراهیم: سیاست و اقتصاد عصر صفوی، ص ۱۱۵.
- ۱۰- سیف، احمد: اقتصاد ایران در قرن نوزدهم، تهران، نشر چشم، ۱۳۷۳.
- ۱۱- تاج بخش، احمد: ایران در زمان صفویه، صص ۱۰۱، ۱۰۲.
- ۱۲- هوشیگ مهدوی، عبدالرضا: تاریخ روابط خارجی ایران، تهران، انتشارات امیر کبیر، تهران، ۱۳۶۹، ص ۹۹.

- ۱۳- همان. ص ۱۰۰.
- ۱۴- تاج بخش، احمد: ایران در زمان صفویه، ص ۱۵۲.
- ۱۵- باستانی پاریزی، محمد ابراهیم: سیاست و اقتصاد عصر صفوی، ص ۱۱۶.
- ۱۶- علی بابایی، غلامرضا: تاریخ سیاست خارجی ایران، تهران، انتشارات درسا، ۱۳۷۵، ص ۸۴۶.
- ۱۷- عبدالرضا هوشنگ مهدوی: تاریخ روابط خارجی ایران ، ص ۹۹؛ فلسفی، ناصرالله: تاریخ روابط ایران و اروپا در دوره صفویه، ج ۱، تهران، چاچخانه ایران، بی تا، ص ۹۳.
- ۱۸- علی بابایی، غلامرضا: تاریخ سیاست خارجی ایران ، ص ۸۴۶.
- ۱۹- نوایی، عبدالحسین: روابط سیاسی و اقتصادی ایران در دوره صفویه، تهران، انتشارات سمت، ۱۳۷۷، ص ۱۵۷.
- ۲۰- تاج بخش، احمد: ایران در زمان صفویه، ص ۱۷۱.
- ۲۱-willem Floor, "The Dutch and the Persian silk Trade". p ۳۴۸.
- ** عدل: لنگه بار. یک طرف بار که به فارسی تنگ گویند. دوازده من تبریز است و واحدی است که بیشتر در مورد لباس و پارچه به کار می رود مثلاً یک عدل چیت، یک عدل ماهوت و ... (لغت نامه دهخدا، ج ۹، ص ۱۳۹۰۶).
- ۲۲- *ibid*, p ۳۴۵.
- ۲۳- *ibid*, p ۳۴۶.
- ۲۴- *ibid*, p ۳۴۷.
- ۲۵- *ibid*, p ۳۴۸.
- ۲۶- فلسفی، ناصرالله: تاریخ روابط ایران و اروپا در دوره صفویه، ص ۱۰۳.
- ۲۷- فلسفی، ناصرالله: زندگانی شاه عباس، ج ۵، تهران، انتشارات علمی، ۱۳۶۹، ص ۱۹۵۷.
- ۲۸- عزت الله نوذری: تاریخ اجتماعی ایران (از آغاز تا مشروطیت)، بی جا انتشارات آئمه، ۱۳۷۶، ص ۲۱۵، ج ۵.
- ۲۹- فلسفی ، ناصرالله: زندگانی شاه عباس، ج ۵، ص ۱۹۴۷.

- ۳۰- همانجا.
- ۳۱- فلسفی، ناصرالله: «تجارت ابریشم ایران»، مجله وحید، ش اول، ۱۳۵۳، ص ۱۴..
- ۳۲- فوران، جان: مقاومت شکننده (تاریخ تحولات اجتماعی ایران)، مترجم: احمد تدین، تهران، انتشارات: مؤسسه خدمات فرهنگی رسا، ۱۳۷۷، ص ۶۷.
- ۳۳- willem Floor , “The Dutch and the Persian silk Trade”, P.۳۲۴.
- ۳۴- آدام اولثاریوس: سفرنامه اولثاریوس، ص ۵.
- ۳۵- شوستر والسر، سیبیلا: ایران صفوی از دیدگاه سفرنامه های اروپائیان، مترجم: غلامرضا ورهرام، تهران، انتشارات امیر کبیر، ۱۳۶۴، ص ۱۰۶.
- ۳۶- بیات، عزیز الله: کلیات جغرافیای طبیعی و تاریخی ایران، تهران، انتشارات امیر کبیر، ۱۳۷۷، ص ۳۳.
- ۳۷-willem Floor, “The Dutch and the Persian silk Trade” P.۳۴۸.
- ۳۸- علی بابایی، غلامرضا: تاریخ سیاست خارجی ایران، ص ۸۴۷
- ۳۹- سیوری، راجر: ایران عصر صفوی، مترجم: کامبیز عزیزی، تهران، انتشارات سحر، ۱۳۷۲، ص ۱۹۵-۱۹۶.
- ۴۰- فوران، جان: مقاومت شکننده (تاریخ تحولات اجتماعی ایران)، ص ۶۷.
- ۴۱- تاج بخش ، احمد: ایران در زمان صفویه، ص ۱۰۱.
- ۴۲- ولایتی ، علی اکبر: تاریخ روابط خارجی ایران در عهد شاه عباس اول، تهران، انتشارات وزارت امور خارجه ، ۱۳۷۴، ص ۱۰۵.
- ۴۳- تاج بخش ، احمد: ایران در زمان صفویه، ص ۱۰۶.
- ۴۴- همان، ص ۱۰۲.
- ۴۵- محمد ابراهیم باستانی پاریزی: سیاست و اقتصاد عصر صفوی، ص ۱۱۶.
- ۴۶- دوک هلشتاین: نام یکی از ایالات تحت فرمانروایی فردیش سوم در شمال آلمان بود که در سال ۱۶۳۳ امایل بود در قلمرو خود کارخانه های ابریشم بافی دایر کند متوجه تجارت ابریشم ایران گردید.

- ۱۵۷ نقش ایریشم در مناسبات تجارتی ایران و ...
- ۱۵۸) شاردن، ئازن: سفرنامه شاردن، ترجمه حسین عریضی، تهران، انتشارات نگاه، ۱۳۶۲، ص ۱۷۷.
- ۱۵۹) اولیاریوس: سفرنامه اولیاریوس، ص ۱۱۵.
- ۱۶۰) راجر سیوری: ایران عصر صفوی، ص ۱۸۷-۱۹۶.
- ۱۶۱) احمد تاج بخش: ایران در زمان صفویه، ص ۱۶۶.
- ۱۶۲) محمد ابراهیم باستانی پاریزی: سیاست و اقتصاد عصر صفویه، ص ۱۱۶.
- ۱۶۳) احمد تاج بخش: ایران در زمان صفویه، ص ۱۶۶.
- ۱۶۴) سبیلا شوستر: ایران صفوی از دیدگاه سفرنامه های اروپاییان، ص ۱۰۷ و ۱۰۸.
- ۱۶۵) احمد تاج بخش: ایران در زمان صفویه، ص ۱۶۵.
- ۱۶۶) نصرالله فلسفی: تاریخ روابط خارجی ایران و اروپا در دوره صفویه، صص ۱۰۴ و ۱۰۵.
- ۱۶۷) ایران در زمان صفویه، ص ۱۷۳.
- ۱۶۸) -Willemfloor-The dutch and the Persian silk trade... p۳۴۴ .
- ۱۶۹) ایران در زمان صفویه، ص ۱۷۱.
- ۱۷۰) سانسون ، مارتین: سفرنامه سانسون، ترجمه تقی تقاضلی، تهران، بی نا، ۱۳۴۶، ص ۱۷۱.
- ۱۷۱) سبیلا شوستر والسر: ایران صفوی از دیدگاه سفرنامه های اروپاییان، ص ۱۰۸.
- ۱۷۲) مارتین سانسون: سفرنامه سانسون، ص ۱۸۸.
- ۱۷۳) محمد ابراهیم باستانی پاریزی: سیاست و اقتصاد عصر صفویه، ص ۱۱۶.
- ۱۷۴) عزیز الله بیات: کلیات جغرافیایی طبیعی و تاریخی ایران، صص ۳۳ و ۳۴.
- ۱۷۵) احمد تاج بخش: ایران در زمان صفویه، ص ۱۷۳.
- ۱۷۶) همان، ص ۱۷۴.
- ۱۷۷) سبیلا شوستر والسر: ایران صفوی از دیدگاه سفرنامه های اروپاییان، ص ۱۰۸.
- ۱۷۸) نصرالله فلسفی: تاریخ روابط ایران و اریا در دوره صفویه، ص ۱۱۰.
- ۱۷۹) عبدالحسین نوابی: روابط سیاسی و اقتصادی ایران در دوره صفویه، ص ۱۸۲.

فهرست مآخذ

- ۱) اولتاریوس، آدام: سفرنامه اولتاریوس، ترجمه احمد بهپور، تهران، ابتکار، ۱۳۷۳.
- ۲) باستانی پاریزی، محمد ابراهیم: سیاست و اقتصاد عصر صفوی، تهران، صفوی علی شاه، ۱۳۶۲.
- ۳) بات، عزیزالله: کلیات جغرافیای طبیعی و تاریخی ایران، تهران، امیرکبیر، ۱۳۷۳.
- ۴) تاور نیه، ژان پاپتیست: سفرنامه تاور نیه، ترجمه ابوتراب نوری، تهران، سناپی، ۱۳۶۹.
- ۵) تاج بخش، احمد: ایران در زمان صفویه، تهران، چهر، ۱۳۴۹.
- ۶) سانسون، مارتین: سفرنامه سانسون، ترجمه تقی ثفضلی، تهران، بی‌نا، ۱۳۴۰.
- ۷) سیف‌احمد: اقتصاد ایران در قرن نوزدهم، تهران، چشمه، ۱۳۷۳.
- ۸) سیوری، راجر: ایران عصر صفوی، ترجمه کامبیز عزیزی، تهران، سحر، ۱۳۷۲.
- ۹) شاردن، ژان: سفرنامه شاردن، ترجمه حسین عربیضی، تهران، نگاه، ۱۳۶۲.
- ۱۰) شوستر والسر، سیبیلا: ایران صفوی او ر دیدگاه سفر نامه‌های اروپاییان، ترجمه غلامرضا ورهرام، تهران، امیرکبیر، ۱۳۶۴.
- ۱۱) علی بابایی، غلامرضا: تاریخ سیاست خارجی ایران، تهران، درسا، ۱۳۷۵.
- ۱۲) فلسفی، نصرالله: زندگانی شاه عباس، تهران، علمی، ۱۳۶۹.
- ۱۳) فلسفی، نصرالله: تاریخ روابط ایران و اروپا در دوره صفویه، تهران، چاچانه ایران، بی‌تا.
- ۱۴) فلسفی، نصرالله: تجارت ایران، مجله وحید، ش اول، بی‌جا، بی‌نا، ۱۳۵۳.
- ۱۵) فوران‌جان: مقاومت شکننده در تاریخ تحولات اجتماعی ایران در عهد شاه عباس اول، تهران، وزارت امور خارجه، ۱۳۷۴.
- ۱۶) مهدوی، عبدالرضا هوشنگ: تاریخ روابط خارجی ایران، تهران، امیرکبیر، ۱۳۶۹.
- ۱۷) نوابی، عبدالحسین: روابط سیاسی و اقتصادی ایران در دوره صفویه، تهران، سمت، ۱۳۷۷.
- ۱۸) نوذری، عزت‌الله: تاریخ اجتماعی ایران از آغاز تا مشروطیت، تهران، آتیه، ۱۳۷۶.
- ۱۹) ولایتی، علی اکبر: تاریخ روابط خارجی ایران در عهد شاه عباس اول، تهران، وزارت امور خارجه، ۱۳۷۴.

- ۲۰) floor.Willem:"the Dutch and the persian silk Trade" The history and Islamik Society.Cambridge university. Landan. ۱۹۹۱.



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرتال جامع علوم انسانی



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرتابل جامع علوم انسانی