

محتوای اطلاعاتی توصیه های تحلیلگران در مورد سهام

به استاد فرمانده ام مرحوم دکتر احمد ظریف فرد

تألیف: چارلزی - سوزان کریشه^۱
ترجمه: بهروز خدارحمی^۲



بازده های آتی می باشد. در حقیقت با فرض کنترل کردن سایر متغیرهای پیش بینی کننده (ثابت بودن سایر شرایط) قدرت پیش بینی توصیه های تحلیلگران در حال افزایش است. این یافته باعث ایجاد این گمان گردیده که توصیه های تحلیلگران در مورد سهام دارای آن چنان محتوای اطلاعاتی است که بر سایر متغیرهای پیش بینی شده

فائق آمده است، هدف این مقاله بحث در مورد کاربرد این نتایج برای تحلیلگران و نیز سرمایه‌گذارانی است که به این گونه توصیه ها اعتماد و تکیه می کنند.

واژه های کلیدی: توصیه های تحلیلگران اوراق بهادر، محتوای اطلاعاتی، متغیرهای پیش بینی کننده بازده سهام، سهام جذاب

چکیده

هدف اصلی این مقاله یافتن ارتباط بین توصیه های تحلیلگران سهام و هشت متغیری است که با اتفاق نظر دارای بیشترین قدرت پیش بینی کنندگی برای بازده سهام می باشد. نتایج تحقیق بیانگر آن است که تحلیلگران اغلب توجه کمی به قدرت پیش بینی بالای این گونه متغیرها می نمایند. در هفت مورد از هشت مطالعه انجام گرفته توصیه تحلیلگران

دقیقاً متضاد و مخالف با متغیرهایی است که در حالت معمول به عنوان پیش بینی کننده بازده معرفی می شوند. به طور کلی این گونه به نظر می رسد که تحلیلگران متعصبانه به دنبال سهام سحرآمیزی هستند که دارای ویژگی های در حال رشد هستند. علی رغم این تعصب معمول و متداول، توصیه های تحلیلگران دارای قدرت پیش بینی فزاینده و افزایشی در مورد

خاص قصد داریم ارتباط بین توصیه تحلیلگران و سایر متغیرهای پیش‌بینی کننده بازده سهام را مورد تجزیه و تحلیل قرار دهیم. مطالعات قبلی این گونه نشان داده‌اند که در زمان انتشار این گونه توصیه‌ها، قیمت و حجم مبادلات سهام تحت تأثیر قرار گرفته‌اند، علاوه بر آن این گونه توصیه‌ها در مورد پیش‌بینی بازده آتی توانایی‌های بالقوه‌ای دارند. اگرچه که اطلاعات بسیار کمی در مورد فرآیند تصمیم‌گیری در مورد اتخاذ و پیشنهاد این گونه توصیه‌ها در دست است.

در این مطالعه همچنین شواهدی در مورد نوع شرکت‌هایی که مورد علاقه تحلیلگران است و نیز این که آیا این اولویت‌ها باعث سودآوری آتی خواهند شد یا نه، گردآوری شده‌اند.

مطالعه حاضر بر مبنای سه هدف اصلی صورت پذیرفته است، در ابتداء علاقه و اولویت‌های تحلیلگران از طریق گردآوری و توصیف شرکت‌هایی که بیشترین توصیه را از طرف آنها داشته‌اند و همچنین

شرکت‌هایی که در ذهن تحلیلگران روبرو به ترقی (و یارو به نزول) بوده‌اند طبقه‌بندی شده‌اند. در مرحله دوم عملکرد تحلیلگران در مورد پیش‌بینی بازده با عملکرد سایر متغیرهای پیش‌بینی کننده مطابق است. مقایسه قرار گرفته است. (هدف در این قسمت ماهیتاً تجویزی است). از آنجاکه تحلیلگران خود را در گیر

با الگوهای متعدد و مختلف پیش‌بینی بازده مورد انتظار نمی‌کنند، در این تحقیق به دنبال دستیابی به تصمیم واحدی هستیم که آنها را پشتیبانی می‌کند و در نهایت مفید بودن توصیه تحلیلگران در مورد سهام را بافرض کنترل کردن سایر شاخص‌ها و متغیرهای پیش‌بینی کننده مورد ارزیابی قرار خواهیم داد و اما در مرحله سوم، هدف یاری رساندن به

مقدمه

مدت‌های مديدة است که محققین و پژوهشگران علاقمندند، بفهمند چگونه فعالیت‌های مالی تحلیلگران بر کارایی بازارهای سرمایه اثر می‌گذارد. در حال حاضر در ایالات متحده آمریکا بالغ بر سه هزار نفر تحلیلگر برای بیش از ۳۵۰ موسسه سرمایه‌گذاری دارای کرسی کارگزاری کار می‌کنند. این تحلیلگران وظایفی همچون پیش‌بینی سود شرکت‌ها، صدور گزارش‌ها و تجزیه و تحلیل‌های مالی در مورد شرکت‌ها و صنایع و نهایتاً آرائه توصیه‌هایی در مورد آن شرکت‌ها بر عهده دارند. اغلب تحقیقات انجام شده تاکنون این گونه نتیجه گیری کرده‌اند که اطلاعات تهیه شده توسط این تحلیلگران، از طریق کمک به سرمایه‌گذاران در مورد ارزشگذاری دقیق‌تر دارایی‌های شرکت‌های مختلف باعث کارایی هر چه بیشتر بازار گردیده است.

هدف مقاله حاضر مطالعه محتوای اطلاعاتی توصیه‌های تحلیلگران در مورد سهام می‌باشد. یک توصیه در مورد سهام بیانگر قضایت حرفه‌ای

یک تحلیلگر در مورد افزایش (و یا کاهش) قیمت یک سهام در حال رشدی هستند که دارای ویژگی‌های فریبندی‌ای باشند. اوراق بهاداری که توصیه‌های بیشتری از تحلیلگران را به خود معطوف کرده است تغییرات قیمت ثابت و حجم مبادله بالارا داشته است

احتمال‌های متفاوت روبه رو مواجه کنیم. به طور خلاصه این گونه توصیه‌ها فرصت مطالعه نادری در مورد اولویت‌ها تحلیلگران در مورد سهام در یک لحظه از زمان را فراهم می‌نماید.

هدف از این مطالعه ارزیابی ارزش سرمایه‌گذاری‌های انجام شده مطابق با توصیه‌های تحلیلگران است. به طور

دیگران، ۲۰۰۰) در این تحقیق نیز به این نتیجه رسیده ایم که توصیه تحلیلگران دارای قدرت پیش‌بینی کنندگی در مورد بازده‌های آتی است. به ویژه این که شرکت‌هایی که توصیه‌های مساعد بیشتری (یا کمتری) را دریافت نموده بودند به طور قابل توجهی بازده شش ماهه به دوازده ماهه آنها تعديل بیشتر (کمتر)ی را داشته است که این نتایج به واسطه چهار معیار توصیه تحلیلگران به وجود آمده است. این معیارها عبارتند از، توصیه‌های همراه با اتفاق نظر، توصیه‌های شخصی و تغییر در هر یک از این دو متغیر.

اما یافته مهمتر این که نتایج نشان می‌دهد معمولاً توصیه تحلیلگران بر متغیرهایی که به طور معمول به منظور پیش‌بینی بازده استفاده می‌شود برتری دارد. در هفت مورد از هشت متغیر مورد مطالعه همبستگی بین توصیه تحلیلگر با بازده اوراق بهادرار متضاد و مخالف همبستگی بین متغیر مذکور و بازده بوده است. همچنین در گوسیون چند متغیره به کار رفته به این نتیجه رسیده ایم که این متغیرهای توصیف کننده، قادر به توضیح و پیش‌بینی بخش عمدی از تغییرات مقطوعی این گونه توصیه‌ها می‌باشد اگرچه که اغلب این متغیرها همبستگی معنی داری با توصیه تحلیلگران ندارند و این خود گویای این است که تحلیلگر هیچ یک از این متغیرها را به طور خاص و فرآگیر در تصمیم‌گیری و توصیه‌های خود دخیل نمی‌کند.

توانایی توصیه تحلیلگران در پیش‌بینی بازده‌های آتی، در غیاب تاثیر سایر متغیرهای پیش‌بینی شده تعجب برانگیز است. در بخش انتهایی مقاله به آزمون تووانایی توصیه تحلیلگر، زمانی که هشت متغیر دیگر کنترل شوند، خواهیم پرداخت، نتیجه این که این هشت متغیر قدرت پیش‌بینی بالایی در مورد بازده در طول دوره نمونه انتخاب شده داشته‌اند. در هر حال توصیه‌های تحلیلگران به طور معمول این گونه نشان می‌دهد که حتی پس از حذف این متغیرها، همچنان دارای قدرت افزایشی پیش‌بینی کنندگی است.

از سوی دیگر، قدرت پیش‌بینی توصیه‌های تغییر یافته (اصلاح شده) کاهش می‌یابد اما حذف نمی‌شود (البته زمانی که هشت متغیر پیش‌بینی کننده کنترل شده باشند)، در

سرمایه گذاران جزء در مورد نقش و ارتباط توصیه‌های تحلیلگران در تصمیمات سرمایه گذاری آنهاست. به طور خاص علاقه مندیم بدانیم آیا تحلیلگران بنیادی برای سرمایه گذاران مفید به فایده واقع می‌شوند، اگر این گونه است این منفعت برای کدام دسته از شرکت‌ها مصدق دارد.

این تحقیق به دو بخش تفکیک می‌شود در بخش اول به طبقه بندی شرکت‌های مورد علاقه تحلیلگران خواهیم پرداخت. این بخش از مطالعه ماهیتاً به تحقیقات صورت پذیرفته اخیر توسط **فینگر و لندزمن**(۱۹۹۹) و نیز استیکل(۱۹۹۹) شبیه است. از آنجا که هدف اصلی، مطالعه نقش توصیه تحلیلگران در مورد اوراق بهادرار می‌باشد، تأکید اصلی را بر توصیف متغیرهای دارای قدرت پیش‌بینی گذاشته ایم. آزمون همچنین در صدد است تاروشن کند که آیا این گونه متغیرها به عنوان اطلاعات جدید که همزمان با انتشار این گونه توصیه‌ها در بازار ارائه شده اند تلقی می‌شوند یا نه.

در این تحقیق به این نتیجه رسیده ایم که تحلیلگران اغلب به دنبال سهام در حال رشدی هستند که دارای ویژگی‌های فریبنده‌ای باشند. اوراق بهادرار که توصیه‌های بیشتری از تحلیلگران را به خود معطوف کرده است تغییرات قیمت مثبت و حجم مبادله بالا را داشته است(این قضیه با نسبت گردش اندازه گیری شده است) این گونه اوراق در گذشته رشد های قیمتی داشته و انتظار می‌رود عایدات آنها در آینده سریعتر رشد کند. این گونه اوراق همچنین دارای ضریب قیمت به سود (P/E) بالا و دارای رشد اقلام سود مثبت بوده و متعلق به شرکت‌هایی هستند که بخش عمدۀ دارائی‌های آنها به عنوان مخارج سرمایه ای بوده است. به طور کلی علاقه و تمایل تحلیلگران باعث رشد شرکت‌هایی می‌شود که به نظر می‌رسد با روش‌ها و معیارهای سنتی بیش از مقدار واقعی ارزشگذاری شده‌اند.

در بخش دوم این پژوهش به ارزیابی بکار گیری اولویت‌های پذیرفته در توصیه تحلیلگران در مورد تووانایی پیش‌بینی بازده خواهیم پرداخت. همچون سایر تحقیقات (به عنوان مثال: **التون و همکاران**، ۱۹۸۶؛ و **اماک**، ۱۹۹۶) باربر و

تحلیلگران در مورد بازده های آتی می باشند، آگاهی و دانش در مورد این که چگونه این گونه تحلیلگران به چنین نویصه هایی، ممکن است بسیار کم باشد.

معیارهای مورد استفاده متغیرهای هستند که در تحقیقات قبلی توانایی مقطعي آنها در پیش بینی بازدهی به اثبات رسیده است. آزمون انجام شده دو منظوره است. در مرحله اول اجزاء می دهد این قضیه را آزمون کنیم که تا چه اندازه تحلیلگران تمایل دارند توصیه هایی فراگیر و مشابه با استراتژی های مختلف سرمایه گذاری ارائه نمایند و در مرحله دوم، کمک می کند در یابانیم تحلیلگر تا چه اندازه از اطلاعات موجود در زمان ارائه توصیه استفاده می نماید. این نتایج به عنوان راهنمایی برای سرمایه گذاران در فهم و درک بهتر مزایا (و محدودیت های) توصیه های تحلیلگران در تصمیمات سرمایه گذاری خواهد بود.

مطالعه حاضر باعث پیوند ادبیات موجود در مورد توصیه های تحلیلگران با سایر مطالعات انجام پذیرفته در مورد قابلیت پیش بینی مقطعی بازده خواهد شد. هشت متغیری که مورد آزمون قرار گرفته اند- که در بخش بعدی جزئیات آنها تشریح خواهد شد - در مطالعات پیشین حسابداری و مالی، مورد

استفاده قرار گرفته اند. در غیاب این هشت متغیر به ارزیابی توانایی توصیه های تحلیلگران خواهیم پرداخت. واماک (۱۹۹۶) والتون و همکاران (۱۹۸۶) نشان داده اند که شرکت هایی که توصیه خرید (یا فروش) دریافت داشته اند در یک یا شش ماهه متعاقب آن بازده غیرعادی کسب نموده اند. باربد و همکاران (۲۰۰۰) تحقیقات خود را به توصیه های دارای اتفاق نظر تعمیم دارند و توان بالقوه برای کسب بازده بیشتر با خرید اوراقی که توصیه بیشتری دریافت داشته اند و نیز فروش استقراضی اوراقی که کمترین توصیه را داشته اند را

معیارهای مورد استفاده متغیرهایی

هستند که در تحقیقات قبلی

پیش بینی بازدهی به
اثبات رسیده است

رویه انتخاب نمونه تشریح می گردد. سپس نتایج تجربی ارائه خواهد شد و در نهایت یافته های خود را خلاصه و در مورد کلید آنها بحث خواهیم کرد.

فرضیه های تحقیق

انگیزه اصلی تحقیق حاضر شناسایی بهتر و تفہیم فرآیند تصمیم گیری و قضاوت پستوانه توصیه تحلیلگران در مورد اوراق بهادر می باشد. علی رغم آنکه اغلب تحقیقات انجام شده نشان دهنده قدرت پیش بینی کنندگی بالای توصیه

۹ سال سوم - شماره هشت **دانشگاه هنر اسلامی رشت**

دارنده آن خواهد کرد. اگر تحلیلگران توصیه‌های خود را بر مبنای قابلیت پیش‌بینی حرکت قیمت و حجم معامله گذاشته باشند، انتظار می‌رود نتیجه این باشد که برندگان (سرمایه‌گذاران موفق) قبلی و نیز سهام بالای معامله (یا بازنده‌گان قبلی و سهام داران حجم بالای معامله) دریافت کنند و بیشترین (کمترین) توصیه مثبت باشند.

ب) ضرایب ارزشیابی

بدین منظور از دو شاخص ارزشیابی بهره می‌جوئیم: E/P (نسبت سود به قیمت) و B/P (نسبت ارزش دفتری به قیمت). هر دو متغیر به صورت گسترده به عنوان استراتژی‌های ارزشیابی سرمایه‌گذاری مورد استفاده قرار می‌گیرند. باسو (۱۹۷۷) اولین محقق از مجموعه محققینی است که نشان می‌دهد که شرکت‌های دارای نسبت E/P بالا نسبت به شرکت‌های دارای E/P پائین‌مزیت و برتری دارند. به طور مشابه فاما و فرنچ (۱۹۹۲) نشان می‌دهند که شرکت‌های دارای B/P بالا نسبت به شرکت‌های دارای E/P پائین برتری خواهند داشت.

تحقیقات آکادمیک انجام شده در مورد این که آیا این افزایش بازدهی به قیمت تحمل ریسک بیشتر است یا نه، به نتایج متفاوتی رسیده‌اند. در هر حال هرگاه تحلیلگر به توانایی پیش‌بینی کنندگی این شاخص‌ها توجه نماید، انتظار خواهیم داشت شرکت‌های دارای E/P (و نیز B/P) بالا بیشترین توصیه‌های را دریافت نموده باشند.

ج) شاخص‌های رشد

در این تحقیق از دو شاخص رشد استفاده خواهیم نمود: LTG^۰ (میانگین رشد مورد انتظار سود از سوی تحلیلگر در دراز مدت) و SGI^۰ (نرخ رشد فروش نسبت به سال قبل). لاکونیشکوف، شلیفر و ویشنی (۱۹۹۴) نشان داده‌اند که شرکت‌هایی که در گذشته نرخ رشد فروش بالاتری داشته‌اند در آینده بازدهی کمتری به دست خواهند آورد. آنها این گونه استدلال می‌کنند که شرکت‌های با رشد بالا دارای سهام فریبینده هستند که بازار آنها را پیش از ارزش واقعی شان

دسته بندی و جمع آوری نمودند. مطالعه و تحقیق حاضر در مورد این خواهد بود که تا چه اندازه این فرضیه‌های تغییر قیمت و تمایل تحلیلگر به انتشار توصیه با سایر استراتژی‌های سرمایه‌گذاری همخوانی دارد.

با استفاده از داده‌های رسیده اخیر (از ۱۹۹۴ به بعد) نیز نتایج به دست آمده قبلی مبنی بر توانایی توصیه تحلیلگران در پیش‌بینی بازده‌های آتی تأیید می‌شود. مهم‌تر آنکه نشان خواهیم داد که علایق و اولویت‌های تحلیلگران که در این توصیه‌ها خلاصه می‌شود بر سایر متغیرهای پیش‌بینی کنندگان فائق خواهد آمد. با تحت کنترل در آوردن سایر متغیرها، سهام انتخاب شده توسط تحلیلگران بر درخشش خود نسبت به سهام ضعیف از دید آنها ادامه خواهد داد.

این نتایج باعث این گمان می‌شود که تحلیلگران در مورد شرکت‌هایی که اقدام به انتشار توصیه می‌کنند، از یک مجموعه اطلاعات متفاوت (با اطلاعات موجود) استفاده می‌نمایند.

متغیرهای پیش‌بینی کننده

در این تحقیق هشت متغیر را که توانایی آنها در پیش‌بینی مقطع بازده مورد ثقوق است مورد استفاده قرار خواهیم داد. این متغیرها به صورت مختصر در بخش بعدی توصیف و تشریح خواهند شد.

الف) شاخص‌های تکنیکی

دو متغیر اول PM^۰ (حرکت قیمت) و VOL^۰ (حجم معاملات) می‌باشند. اولی بازده تعديل شده به واسطه بازار برای هر سهم در شش ماهه منتهی به ماه صدور یا انتشار توصیه تحلیلگر می‌باشد. مطالعات قبلی (مثل جگادیش و تیمن ۱۹۹۳) نشان داده‌اند که شرکت‌های دارای حرکت قیمتی بالا (پائین) در دوازده ماهه بعد، بازدهی بیشتر (کمتر) حاصل خواهند نمود و اما متغیر دوم میانگین حجم گردش روزانه سهام در شش ماهه منتهی به ماه انتشار توصیه تحلیلگر می‌باشد. لی و سوآمیناتان (۲۰۰۰) نشان داده‌اند که سهام با حجم معامله بالا (پائین) ویژگی‌های ارزش‌های فریبینده از خود نشان می‌دهند و در ماه‌های آتی بازدهی کمتر (بیشتری) عاید

بازده مورد انتظار را تشکیل نمی‌دهند، از آنجا که انتظار می‌رود بخش عمده‌ای از تغییرات بازدهی توسط این هشت متغیر تعریف و تشریح شود تاثیر آنها را در توصیه‌های تحلیلگران بررسی خواهیم نمود، که اگر این گونه باشد انتظار خواهند داد. اگر تحلیلگران بر این نتایج انکاء کرده باشند انتظار می‌رود شرکت‌های دارای SGI (و نیز LTG) پائین مرتبیند با توصیه تحلیلگران نیز همبستگی داشته باشند.

قیمت گذاری کرده است. در همین زمینه لاپورتا (۱۹۹۶) نشان داده است که شرکت‌های دارای پتانسیل رشد سود بالا (بالا) نیز در سال‌های بعد بازدهی کمتری به دست خواهند داد. اگر تحلیلگران بر این نتایج انکاء کرده باشند انتظار می‌رود شرکت‌های دارای LTG (و نیز SGI) پائین بیشترین تعداد توصیه مثبت را دریافت نموده باشند.

انتخاب نمونه و طرح تحقیق

الف) انتخاب نمونه

نمونه انتخابی اولیه شامل اوراقی بود که اولین توصیه تحلیلگران را در فاصله زمانی بین ژانویه ۱۹۹۳ تا آوریل ۱۹۹۸ دریافت نموده بوده‌اند.

بین منظور لازم بود که هر شرکت موجود در نمونه دارای سهام عادی بوده و اطلاعات آن قابل استخراج از بانک اطلاعاتی COMPUSTAT باشد که موجود و در دسترس بودن اطلاعات این گونه شرکت‌ها به عنوان محدودیتی در انتخاب نمونه تلقی گردید.

طی تحقیق توجه خاصی به زمان بندی انتشار توصیه‌های تحلیلگران نسبت به موجود بودن سایر علائم سرمایه گذاری مبذول

سلوان نشان داد که شرکت‌های دارای اقلام معوقه زیاد در سال‌های متعاقب آن بازدهی پائین تری به دست خواهند آورد وی ادعامی کند که بخش معوق سود ناپایدارتر (غیردانمی تر) است و بازار این این بخش را در محاسبات خود به

به منظور قیمت گذاری سهام به موقع لاحظ نمی‌کند

در خاتمه با بهره گیری از مطالعات حسابداری موجود از دو شاخص بنیادی نیز بهره مند شده ایم: TATA^۷ (جمع اقلام معوق نسبت به کل دارائی‌ها) و CFITA^۸ (وجه نقد حاصل از سرمایه گذاری تقسیم بر کل دارائی‌ها). سلوان (۱۹۹۶) نشان داد که شرکت‌های دارای اقلام معوقه زیاد در سال‌های متعاقب آن بازدهی پائین تری به دست خواهند آورد. وی ادعامی کند که بخش معوق سود ناپایدارتر (غیردانمی تر) است و بازار این

منظور قیمت گذاری سهام به موقع لاحظ نمی‌کند. بنیش، لی و تارپلی (۲۰۰۰) نشان داده اند که شرکت‌های در حال رشد با CFITA بالا در سال‌های آتی بازدهی پائینی خواهند داشت. آنها ادعامی کنند که شرکت‌های دارای CFITA بالا شرکت‌های در حال رشدی هستند که قصد دارند خود را گسترش دهند و بنابراین دوباره می‌توان گفت که اگر قرار باشد تحلیلگران بر این نتایج انکاء کنند انتظار داریم شرکت‌های دارای TATA (و نیز CFITA) پائین، بیشترین تعداد توصیه را دریافت نمایند. در مجموع، هر هشت متغیر مذکور توانایی خود را در پیش‌بینی بازدهی مقطعی در سایر مطالعات به اثبات رسانیده‌اند.^۹

اگرچه که لیست مذکور، تمامی متغیرهای تاثیرگذار بر

د) علائم بنیادی

پرتابل جامع علوم انسانی
پژوهش‌های اقتصاد و مطالعات فرهنگی

بازده می‌باشد که شرکت‌های دارای اقلام معوقه زیاد در سال‌های متعاقب آن بازدهی پائین تری به دست خواهند آورد. وی ادعامی کند که بخش معوق سود ناپایدارتر (غیردانمی تر) است و بازار این منظور قیمت گذاری سهام به موقع لاحظ نمی‌کند. بنیش، لی و تارپلی (۲۰۰۰) نشان داده اند که شرکت‌های در حال رشد با

CFITA بالا در سال‌های آتی بازدهی پائینی خواهند داشت. آنها ادعامی کنند که شرکت‌های دارای CFITA بالا شرکت‌های در حال رشدی هستند که قصد دارند خود را گسترش دهند و بنابراین دوباره می‌توان گفت که اگر قرار باشد تحلیلگران بر این نتایج انکاء کنند انتظار داریم شرکت‌های دارای TATA (و نیز CFITA) پائین، بیشترین تعداد توصیه را دریافت نمایند. در مجموع، هر هشت متغیر مذکور توانایی خود را در پیش‌بینی بازدهی مقطعی در سایر مطالعات به اثبات رسانیده‌اند.^۹

اگرچه که لیست مذکور، تمامی متغیرهای تاثیرگذار بر

صنعتی بیش از ۸٪ حجم نمونه را شامل نمی‌شود.

به منظور قابلیت تفسیر بالای نتایج کمی، توصیه‌های رتبه‌بندی کرده ایم، به عنوان مثال مثبت ترین توصیه برای خرید با کد ۵ و منفی ترین توصیه به منظور فروش با کد ۱ نمایش داده شده است. مطابق با نتایج ارائه شده در جدول ۲، نتایج بیانگر این است که تحلیلگران به ندرت توصیه اکید به خرید یا فروش نموده‌اند. تنها در ۲۲۴ مورد از ۴,۸۹۵ توصیه انفرادی انجام شده (یعنی کمتر از ۵٪ مواقع) توصیه اکید به فروش داشته ایم، به همین ترتیب میانگین توصیه‌های دارای اتفاق نظر تنها (۳/۱) می‌باشد.

تغییر در توصیه‌های تحلیلگران به صورت توصیه جاری منهای توصیه‌های قبلی مطرح گردیده است. برای تغییر در توصیه‌های دارای اتفاق نظر از آمار توصیفی استفاده نموده ایم و برای تغییر در توصیه‌های انفرادی از سه حالت افزایشی، بدون تغییر و کاهشی بهره‌گیری نموده ایم. مطابق با نتایج ارائه شده در جدول ۳، رتبه‌بندی تحلیلگران در نمونه مذکور، اغلب پائین بوده اند (۲,۲۱۴٪ توصیه پایین در مقابل ۱,۹۲۹٪ توصیه بالا) همچنین نزدیک به ۱۵٪ (۷۲۵ شرکت ۴,۸۹۵ عدد) از توصیه‌های انفرادی از زمان توصیه قبلی بدون تغییر باقی مانده اند.

در نهایت شواهدی را مبنی بر همبستگی منفی بین سطح توصیه دسته جمعی قبلی و تغییر در اجماع (نظر گروه) جمع آوری نموده‌ایم. شرکتی که یک توصیه نسبتاً بالا (پائین) را دوره قبل دریافت نموده است بیشتر محتمل است که افت رتبه داشته باشد. به عنوان مثال ۵۱/۳٪ از شرکت‌هایی که مورد اتفاق نظر گروهی بوده اند به ته جدول رتبه‌های در رتبه‌بندی توصیه‌های گروهی رفته اند بر عکس ۴۸/۶٪ از شرکت‌های ته جدول که در دوره قبل توصیه دریافت نموده اند در بالاترین نقطه جدول بوده اند در آزمون بعدی به کنترل این همبستگی منفی خواهیم پرداخت.

در انتها اطلاعاتی را در مورد زمان (تاریخ مصرف) یک توصیه از زمان توصیه قبلی تا دریافت توصیه جدید ارائه خواهیم نمود این اطلاعات معقولانه بودن دوره اصلاح را بیان می‌کند اطلاعات به دست آمده نشان می‌دهد که میانگین

شرکت‌های از نمونه حذف گردیدند. برای هر توصیه دریافت شده در فصل دوم سال t، از اطلاعات مالی و حسابداری سال (t-1) استفاده شده است. اطلاعات مربوط به بازار (بازدھی گذشته و حجم معاملات گذشته) برای دوره شش ماهه منتهی به ماه انتشار توصیه جمع آوری گردید. به منظور جمع آوری بازدھای آتی نیز از اولین روز معامله ماه بعد از انتشار توصیه شروع نموده ایم.

این رویه اطمینان می‌دهد که:

(۱) آخرین صورت‌های مالی سالانه در اختیار تحلیلگران بوده است (زمان انتشار توصیه)،

(۲) این اطلاعات مالی منطقاً برای همه شرکت‌ها اطلاعات جدید محسوب می‌شود،

(۳) شرکت‌هایی که به تازگی به حیطه توجه تحلیلگران پیوسته اند حذف شده اند و،

(۴) بازدھای آتی آن معکس کننده استراتژی‌های قابلیت معامله بالقوه اوراق می‌باشند.

در این تحقیق دو نوع توصیه مورد بررسی قرار خواهند گرفت. اول توصیه انفرادی تحلیلگران در طول دوره جمع آوری اطلاعات و نیز میانگین این گونه توصیه‌ها برای همان دوره. توصیه‌های انفرادی تازه و جدیدترند و به نظر می‌رسند آخرین اخبار را منعكس می‌کنند اگرچه قضاوت‌های دسته جمعی معمولاً نسبت به تجربه‌های انفرادی نوسانات کم تری دارند. متعاقباً نتایج هر دو توصیه را گزارش خواهیم نمود، به علاوه در جستجوی تغییر هر یک از انواع توصیه نیز خواهیم بود.

ب) تشریح داده‌های مورد استفاده

رویه جمع آوری اطلاعات موصوف منجر به انتخاب یک نمونه به تعداد ۴,۸۹۵ توصیه انفرادی (و توصیه‌های با اتفاق نظر مربوط به آن) در طول یک دوره شش ساله گردید. مطابق با نتایج ارائه شده در جدول ۱، بالغ بر ۹۰٪ از مشاهدات مابین سال‌های ۱۹۹۴ تا ۱۹۹۷ بوده اند، تقریباً ۵۶٪ (۴۲٪) از مشاهدات شرکت‌های عضو نزدیک بوده و همچنین شرکت‌های انتخاب شده از صنایع مختلف هستند و هیچ

و حداقل اختلافی به اندازه ۴٪ در طول شش ماهه دارند و در این مورد نیز بخش عمده‌ای از این اختلاف ناشی از شرکت‌های بافروش/نگهداری پائین وضعیت می‌باشد. به طور کلی نتایج به دست آمده که در جداول ۵ و ۶ نیز ارائه شده‌اند، مطالعات قبلی را که نشان داده بود توصیه‌های تحلیلگران قدرت پیش‌بینی کنندگی برای بازده‌های متعاقب، آن را دارد تایید می‌نماید.

ب) سایر استراتژی‌های سرمایه‌گذاری

جدول ۷ ارتباط بین بازده‌های آتی و سایر استراتژی‌های سرمایه‌گذاری را بیان می‌کند. این جدول نشان دهنده ضریب همبستگی اسپیرمن رتبه‌ای بین هر متغیر با متغیر وابسته می‌باشد. در طول دوره انتخابی تحقیق هر هشت متغیر همبستگی قوی با بازده‌ی آتی داشته و نتایج مؤید و در راستای تحقیقات سابق می‌باشد. به طور کلی، شرکت‌های دارای حرکت قیمت بالا (PM) و حجم معامله پائین (VOL) در طی شش ماهه بعد از دریافت توصیه، بازده تعديل شده به واسطه بازار بیشتری به همراه خواهند داشت به طور مشابه E/P باala و B/P بالای شرکت‌ها، LTG و SGI و پائین شرکتها و TATA و CFITA پائین شرکت‌ها باعث دستیابی به بازده بالاتر در سال‌های آتی خواهند شد. بیشترین همبستگی بین حرکت قیمت (PM)، رشد مورد انتظار بلند مدت (LIG)، نسبت عایدی به قیمت (E/B) و حجم معاملات گذشته (VOL) می‌باشد این همبستگی‌ها بین ۰/۱۵۶ و +۰/۱۱۸ (برای PM) تا -۰/۱۱۸ (برای LTG) می‌باشد.

همچنین از یک معیار کلی به نام (F Score) به منظور ارزیابی توان پیش‌بینی بازده آتی استفاده نموده ایم. به منظور دسترسی به این متغیر، ابتدا هر یک از شاخص‌های هشت متغیره را به مبنای دودویی تبدیل می‌کنیم. به متغیرهایی که بازده‌ی آتی همبستگی مثبت (منفی) دارد در صورتی که بزرگ‌تر (کوچک‌تر) از یک ارزش از پیش تعیین شده باشد عدد یک و در غیر این صورت صفر نسبت می‌دهیم، به اطلاعات خارج از محدوده نیز عدد $\frac{1}{p}$ نسبت داده شده است.

تعداد روزهای عمر یک توصیه ۲۵۹ روز می‌باشد. همچنین می‌توان دریافت که از بین پنج طبقه (رده) توصیه متوسط دوره حیات توصیه‌ها تقریباً یکنواخت است (بین ۲۰۶ تا ۲۸۶ روز).

نتایج کلی اطلاعات به دست آمده این است که تحلیلگران توصیه‌های خود را در هر ۱۰ ماه اصلاح می‌نمایند. این نتیجه شواهدی مبنی بر توجیه بررسی بازده آتی در یک دوره مشابه را فراهم می‌نماید. این شواهد همچنین این اطمینان را به ما می‌دهند که داده‌های انتخاب شده اصلاحات توصیه‌ای را به همراه دارند و از دست نداده‌اند.

نتایج تجربی

الف) توصیه تحلیلگران مالی و بازده‌های آتی

جدول ۴ شواهدی را راجع به توان پیش‌بینی توصیه‌های تحلیلگران فراهم نموده است. به طور کلی قوی ترین نتایج در مورد تحلیل بازده در سه ماهه اول نگهداری است که به مرور زمان ضعیف می‌شود اگرچه بعض‌آوره‌های شش ماهه گزارش شده‌اند. (بیاید بیاورید که هر مشاهده بیانگر یک سال کاری شرکت می‌باشد). بنابراین، به منظور اجتناب از رفتار گروهی تحلیلگران به دلیل عدم استقلال هر یک این گونه داده‌ها حذف شده‌اند.

این جدول ضریب همبستگی اسپیرمن بین چهار نوع طبقه توصیه را بازده تعديل شده بازار در شش ماهه منتهی به ۳ ماه صدور توصیه ارائه می‌نماید. هر چهار نوع توصیه همبستگی مثبتی با بازده‌ی آتی دارند، سطح توصیه نسبت به توصیه‌های گروهی یا تغییرات توصیه همبستگی کمتری با بازده‌ی آتی دارد.

برای هر چهار نوع (معیار) توصیه، شرکت‌هایی که تعداد بیشتری توصیه (به منظور خرید یا ارتقاء مرتبه) را به دست آورده‌اند در سال‌های متعاقب آن بازده بیشتری نسبت به سایر شرکت‌هایی که تعداد کمتری توصیه (فروش یا تنزل رتبه) دریافت نموده‌اند، داشته‌اند. در مورد توصیه‌های گروهی، انحراف از میانگین بین حداقل و حداقل نزدیک به ۳٪ در طی شش ماهه آتی است. توصیه‌های انفرادی، حداقل

کاربرد سیستم های به هم پیوسته ABC و EVA جهت مدیریت پروژه

فاطمه صراف



سیستم هارا با سیستم های مشابه تعیین می کند. غالباً یک شرکت به طور همزمان از چندین سیستم اطلاعاتی استفاده می کند. برای مثال، یک سیستم اطلاعاتی نیروی انسانی، به امور مربوط به کارکنان مانند ارزیابی عملکرد، پاداش، آموزش های شغلی و غیره می پردازد. در حالی که سیستم اطلاعاتی بازاریابی و فروش برای پیگیری تغییرات کلی در اعتبار و میزان خرید

مشتریان به کار می رود. این دو سیستم در محیط تجاری اکثر شرکت های رایج هستند. شرکت هایی که بر یک فعالیت تمرکز دارند، از سیستم های اطلاعاتی دیگری بهره می گیرند که به طور خاص مطابق با نیازهای متغیر آنها طراحی شده است. شرکت های پیمانکاری که به پروژه های منحصر به فرد

مقدمه

امروزه سیستم های اطلاعاتی در تمام حوزه های تجاری، تولیدی و خدماتی به دلیل تسريع در فرایند طراحی، تولید و افزایش کارآبی اهمیت بسیار پیدا کرده است. اجزاء هر سیستم اطلاعاتی هنگامی که در تعامل با یکدیگر باشند، اطلاعات مطلوبی را در زمان مورد نظر به دست می دهند.

این نوع اطلاعات می تواند به صورت گزارش، نمودار یا جداولی

در اختیار مدیران قرار گیرد تا مدیران بر اساس آنها بتوانند تصمیمات سنجیده تری در قیمت گذاری، تولید و گسترش محصولات جدید اتخاذ نمایند.

عموماً کیفیت و شیوه طراحی سیستم های اطلاعاتی مورد استفاده در یک سازمان، میزان موفقیت و قابلیت رقابت این

بود. اما، امروزه به لحاظ استفاده از تکنولوژی بالا در اکثر پروژه‌ها، به کارگیری سیستم جدید هزینه یابی به دلیل بالا بودن سهم هزینه‌های سربار و همچنین هزینه سرمایه ضروری به نظر می‌رسد.

هزینه یابی بر مبنای فعالیت (ABC) برای دستیابی دقیق تر به هزینه‌های سربار طراحی شده است. نظر به اینکه این سیستم از لحاظ اعتبار بر روش سنتی مبتنی بر حجم پیشی گرفته است، استفاده از آن برای تخمین هزینه‌های سربار، به خصوص در پروژه‌ها، پیشنهاد می‌شود. با این وصف سیستم یاد شده محدودیت‌های

عمده‌ای نیز دارد که اعتبار آن را زیر سؤال برده است. گرچه سیستم ABC برای محاسبه هزینه‌های سربار کفایت می‌کند، ولی در آن هیچ توجهی به هزینه سرمایه نشده است. از آنجا که پروژه‌ها بزرگ نیاز به سرمایه بالا دارند و همچنین اکثراً با مخاطرات زیادی رو به رو هستند، توجه به هزینه سرمایه بسیار با اهمیت است.

برای محاسبه کردن هزینه سرمایه پیشنهاد می‌شود که سیستم ABC همراه سیستم ارزش افزوده اقتصادی به کار رود. ارزش افزوده اقتصادی عبارت از محاسبه هزینه سرمایه برای یک کار اجرایی است. در نتیجه این پیشنهاد، سیستم پیوسته ABC و EVA به وجود می‌آید. بخش ABC سیستم اطلاعاتی به محاسبه هزینه‌های سربار می‌پردازد و بخش ارزش افزوده اقتصادی بر روی هزینه سرمایه متمرکز شده است. به خاطر طبیعت سیستم پیوسته ABC و EVA می‌توان از آن برای محاسبه انواع هزینه‌ها استفاده نمود؛ هزینه سرمایه، هزینه سربار و هزینه‌های مستقیم. این سیستم در شرکت‌های تولیدی کوچک و بزرگ کاربرد داشته و نتیجه آن قیمت گذاری سنجیده تر و ارزیابی مناسب سودآوری بوده است. اما تاکنون توانایی‌های بالقوه این

تمرکز دارند، به سیستم اطلاعاتی مدیریت پروژه نیازمند هستند. این سیستم برای برنامه ریزی و زمان بندی پروژه‌ها مورد استفاده قرار می‌گیرد و نقش بسزایی در کنترل پروژه و پاسخگویی به سؤالاتی نظیر: آیا یک پروژه بر اساس زمان بندی و بودجه پیش‌بینی شده پیش می‌رود و آیا نیازی به اقدامات اصلاحی دارد.

کنترل هزینه در مدیریت پروژه، امری بسیار مهم و ضروری است. اگر هزینه یک پروژه پیش از بودجه پیش‌بینی شده باشد، قرارداد مربوطه فسخ می‌گردد. بسیاری از سیستم‌های اطلاعاتی مدیریت

پروژه از رویکرد سنتی هزینه یابی بر مبنای حجم کار، برای تخمین هزینه پروژه استفاده می‌کنند. اما تجربه نشان داده است که نمی‌توان برای برآورد هزینه‌ها از روش سنتی استفاده کرد، زیرا به تحریف هزینه منجر می‌شود. استفاده از هزینه یابی سنتی برای پروژه‌های با تکنولوژی بالا زیان آور است، چون در یک سیستم سنتی،

هزینه‌های سربار متناسب با حجم تولید تسهیم می‌شوند، در حالی که در عمل رابطه کمی بین اکثر هزینه‌های سربار با حجم تولید می‌توان یافت.

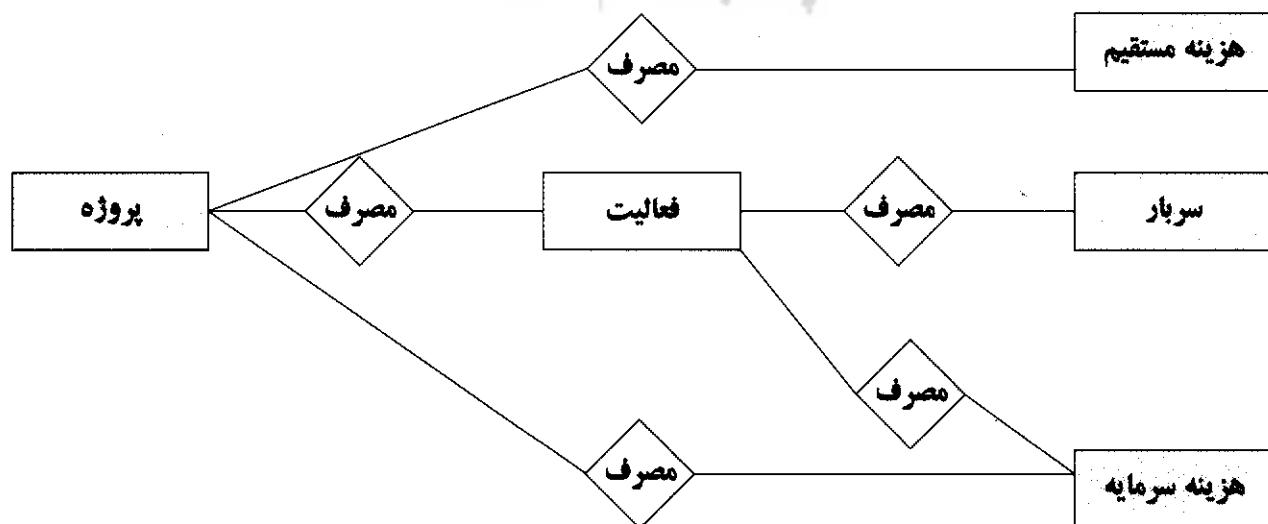
با توجه به عدم کارآیی آشکار سیستم‌های سنتی هزینه یابی که مبتنی بر حجم هستند، سؤال این است که چرا این سیستم همچنان در اولویت اول است و چه چیز مدیران را به ادامه استفاده از این سیستم می‌کشاند؟ شاید روش‌شن ترین پاسخ، آشنایی مدیران با این سیستم و استفاده آسان برای برآورد هزینه‌ها است. در هر حال روش سنتی مبتنی بر حجم همیشه ناکارآمد نیست.

در زمانی که پروژه‌ها بر نیروی انسانی متمرکز بودند و هزینه‌های سربار سهم اندکی در کل هزینه‌های تولید داشتند، روش سنتی مبتنی بر حجم، روش معقول و مطلوبی

سیستم بستگی دارد. به همین لحاظ طراحی کامل سیستم اطلاعاتی پیوسته ABC و EVA برای مدیریت پروژه، امر بسیار مهمی است.

فرآیند طراحی پایگاه داده برای سیستم اطلاعاتی پیوسته ABC و EVA نظریه سایر سیستم‌های اطلاعاتی طراحی شده، با ارزیابی هدف طراحی پایگاه داده آغاز می‌شود. پس از آن می‌توان فهرستی از خواسته‌ها تهیه کرد. طراحان پایگاه داده، برای این منظور ممکن است بالفرادی نظریه مدیران، حسابداران و مهندسان در تماس باشند. طراحان از این طریق می‌توانند به تعیین پارامترهای تکنیکی دست یابند. از جمله این پارامترهای تکنیکی، می‌توان به میزان امنیت مورد نیاز و میزان دقت لازم اشاره کرد. پس از آن که نیازهای طراحی سیستم محاسبه هزینه‌ها مشخص شدند، مرحله بعدی ساخت یک مدل ذهنی از پایگاه داده ای است. در طی این مرحله اساسی (که به طراحی ذهنی پایگاه داده نیز معروف است) مدل یک مدل ER که به آن نمودار ER نیز می‌گویند، رابطه بین اجزاء گوناگون را در قالب نمودار نشان می‌دهد. هر جزء از این نمودار، دارای خصوصیات ویژه‌ای در یک پایگاه داده است. به طور مثال، هزینه‌های مصرف شده را در یک نمودار ER به عنوان یک جزء می‌توان تلقی کرد. نمودار زیر نشان دهنده مدل ER برای سیستم پیوسته ABC و EVA جهت مدیریت پروژه است.

نمودار ER برای سیستم پیوسته EVA-ABC



ارتباطات ما را در کسب اطلاعات در زمینه میزان مصرف منابع یک پروژه خاص یاری می‌کند. برای مثال یک پروژه ممکن است از منابع مستقیم نظیر مواد و کار مستقیم بهره برداری کند. بنابراین نموdar ER، نشان دهنده ارتباط مستقیم میان جزء پروژه و جزء هزینه‌های مستقیم می‌باشد.

یک پروژه همچنین برای فعالیت‌ها، نیاز به هزینه‌های سربار دارد. برای مثال، طراحی، خرید، نظارت، مدیریت و ارزیابی نهایی پروژه از جمله فعالیت‌هایی هستند که به هزینه‌های سربار نیاز دارند. در اکثر موارد، ارتباط بین هزینه‌های سربار و پروژه‌ها غیرمستقیم است. هزینه‌های سربار صرف شده (آنها) که با منابع سربار مصرف

شده همراه است) طی دو مرحله، با شیوه ABC در پروژه‌ها ردیابی می‌شوند. اول هزینه سربار در فعالیت و سپس در پروژه‌ها ردیابی می‌شوند. به بیان دیگر در مدل پیشنهادی ER، یک ارتباط بین جزء پروژه و جزء فعالیت و یک ارتباط بین جزء فعالیت و جزء سربار وجود دارد.

علاوه بر مصرف منابع مستقیم و سربار، یک پروژه نیاز به تخصیص سرمایه به منظور خرید تجهیزات و حفظ موجودی دارد. این تخصیص سرمایه منجر به هزینه سرمایه می‌شود. بخشی از این هزینه سرمایه، تحت عنوان سرمایه مستقیم تخصیص یافته نام‌گرفته اند که می‌توان آن را به طور مستقیم در یک پروژه ردیابی کرد. به عنوان مثال، هزینه سرمایه ناشی از در اختیار گرفتن تجهیزات ویژه در یک پروژه یا بهره پرداختی بابت وام تخصیص یافته به یک پروژه خاص، نمونه‌هایی از تخصیص مستقیم سرمایه هستند. بنابراین در صورتی که هزینه‌های سرمایه مصرف شده ناشی از تخصیص مستقیم سرمایه باشند، رابطه مستقیمی بین جزء پروژه و جزء هزینه سرمایه وجود دارد.

نmodar ER داده‌ها در قالب اجزا، روابط و صفات نشان می‌دهد. اجزا که گاهی تحت عنوان اقلام نیز نامیده می‌شوند از عناصر اساسی نmodar ER هستند. به عنوان مثال، پروژه‌ها، هزینه‌های مستقیم، هزینه‌های سربار، هزینه سرمایه و فعالیت‌ها همه می‌توانند اجزاء

مدل ER سیستم اطلاعاتی پیوسته EVA و ABC برای مدیریت پروژه باشند.

اجزائی که خصوصیت یکسان داشته باشند، تحت یک عنوان طبقه‌بندی می‌شوند. از آن جایی که همه پروژه‌ها دارای صفات مشترک هستند، همگی به عنوان یک جزء در یک دسته، طبقه‌بندی می‌شوند.

غالباً سه نوع هزینه مربوط به

یک پروژه (مستقیم، عملیاتی و سرمایه) معرف سه جزء متفاوت می‌باشند. همه هزینه‌های مستقیم، خواصی دارند که آنها را مستقیماً با یک پروژه مرتبط می‌سازند. برای مثال هزینه کار مستقیم در یک پروژه خاص ممکن است با نصب نرم افزاری مرتبط باشند. اما هزینه‌های سربار خصوصیات یکسانی ندارند که بتوان آنها را به یک پروژه خاص مرتبط کرد. هزینه سرمایه از هزینه‌های مستقیم و سربار متمایز هستند، چرا که ممکن است دارای صفاتی مخصوص به سرمایه گذاری، نظیر مخاطرات تجاری و عوامل جریان وجه نقد باشند.

علاوه بر پروژه و هزینه‌های مرتبط با آن شامل هزینه‌های مستقیم، سربار و هزینه سرمایه، نmodar ER برای سیستم اطلاعاتی پیوسته ABC و EVA به جزء پنجمی نیز احتیاج دارد و آن نوع فعالیت است. فعالیت‌ها ابزاری برای ردیابی سربار ساخت، در یک پروژه هستند. علاوه بر این، گاهی فعالیت‌ها برای ردیابی هزینه‌های سرمایه به کار می‌روند. تمام این پنج جزء با یکدیگر در ارتباط هستند. این

علاوه بر مصرف منابع مستقیم و سربار،

یک پروژه نیاز به تخصیص سرمایه

به منظور خرید تجهیزات و حفظ

موجودی دارد. ۱. این تخصیص

سرمایه منجر به هزینه

سرمایه می‌شود

۲. این تخصیص

شده همراه است) طی دو مرحله، با شیوه ABC در پروژه‌ها

ردیابی می‌شوند. اول هزینه سربار در فعالیت و سپس در

پروژه‌ها ردیابی می‌شوند. به بیان دیگر در مدل پیشنهادی

هزینه کار مستقیم در یک پروژه خاص ممکن است با نصب

نرم افزاری مرتبط باشند. اما هزینه‌های سربار خصوصیات

یکسانی ندارند که بتوان آنها را به یک پروژه خاص مرتبط

کرد. هزینه سرمایه از هزینه‌های مستقیم و سربار متمایز

هستند، چرا که ممکن است دارای صفاتی مخصوص به

سرمایه گذاری، نظیر مخاطرات تجاری و عوامل جریان وجه

نقد باشند.

علاوه بر پروژه و هزینه‌های مرتبط با آن شامل هزینه‌های

مستقیم، سربار و هزینه سرمایه، نmodar ER برای سیستم

اطلاعاتی پیوسته ABC و EVA به جزء پنجمی نیز احتیاج

دارد و آن نوع فعالیت است. فعالیت‌ها ابزاری برای ردیابی

سربار ساخت، در یک پروژه هستند. علاوه بر این، گاهی

فعالیت‌ها برای ردیابی هزینه‌های سرمایه به کار می‌روند.

تمام این پنج جزء با یکدیگر در ارتباط هستند. این

عنوان چند بـه چند تعریف کرد. از آن جایی که یک پروژه ممکن است هزینه‌های مستقیم سیاری داشته باشد و یک هزینه مستقیم خاص صرفاً بـیک پروژه در ارتباط باشد، رابطه بین جزء پروژه و جزء هزینه مستقیم، یک به چند است.

پس از آنکه مدل فرضی ER برای سیستم اطلاعاتی پیوسته ABC و EVA طراحی شد در مرحله بعد طراحی منطقی پایگاه داده یا ترسیم مدل داده‌ها انجام می‌گیرد. در نهایت فرایند طراحی سیستم اطلاعاتی پیوسته ABC و EVA با مرحله طراحی فیزیکی پایگاه داده‌ها تکمیل می‌شود. طی این مرحله ساختارهای ذخیره‌ای و سازماندهی فایل‌های سیستم ایجاد می‌شود.

شرح

در طی این مرحله مزایای استفاده از سیستم اطلاعاتی پیوسته ABC و EVA ارائه و اثر بخشی این سیستم بر فرآیند تصمیم‌گیری یک شرکت و فعالیت‌های فرآگیر تجاری نشان داده شده است. داده‌های بـه کار رفته در این قسمت نتیجه مطالعات انجام شده در مورد شرکت‌های تولیدی با تکنولوژی بالاست.

به منظور دستیابی بـه این اهداف، شرکتی را فرض کنید که در سال گذشته دو پروژه را به اتمام رسانده است: پروژه X پروژه Y.

این دو پروژه فرضی، از نظر هدف داده‌های اقتصادی طبق مطالعات شرکت، یکسان هستند. پروژه X شامل سیستم اطلاعاتی در یک شرکت کوچک تولیدی با کمتر از ۵۰ کارمند و فروش تقریبی ۵ بیلیارد ریال در سال است. این سیستم اطلاعاتی یک سیستم چند منظوره است که مدیریت مربوط به امور مشتریان، رسیدگی به حساب‌ها، برنامه‌های

برخلاف تخصیص مستقیم سرمایه که می‌تواند مستقیماً در یک پروژه ردیابی شود، هزینه سرمایه ای را نمی‌توان به طور مستقیم ردیابی کرد. سرمایه ای تحت عنوان سرمایه تخصیص یافته غیرمستقیم حاصل از هزینه سرمایه وجود دارد که در مجموع توسعه چندین پروژه مصرف می‌گردد. هزینه سرمایه برای تجهیزاتی که در چندین پروژه به طور مشترک مورد استفاده قرار می‌گیرد نمونه ای از تخصیص غیرمستقیم هزینه سرمایه است. یکی از راه‌های تخصیص این هزینه‌ها به کارگیری فعالیت‌ها به عنوان واسطه ای برای ردیابی آنهاست. فرض می‌کنیم وسیله نقلیه ای در اختیار مدیری قرار گرفته است که بر دو پروژه یا بیشتر نظارت می‌کند. در این صورت مسافت طی شده به محل استقرار پروژه، می‌تواند به عنوان ابزاری برای محاسبه هزینه سرمایه در رابطه با مخارج اتومبیل مورد استفاده قرار گیرد. در این صورت تخصیص غیرمستقیم سرمایه می‌تواند با استفاده از یکی از فاکتورهای هزینه سرمایه

مانند فاصله دفتر مدیر تا مکان پروژه، در پروژه ردیابی شود. بنابراین در مواردی که هزینه سرمایه ناشی از تخصیص غیرمستقیم سرمایه باشد، یک ارتباط بین جزء پروژه و جزء فعالیت و از طرف دیگر بین فعالیت و جزء هزینه سرمایه وجود دارد.

اغلب ارتباطات بین اجزاء به

در مواردی که هزینه سرمایه

ناشی از تخصیص غیرمستقیم

سرمایه باشد، یک ارتباط

بین جزء پروژه و جزء

فعالیت و از طرف دیگر بین

جزء فعالیت و جزء هزینه سرمایه

وجود دارد

عنوان «many to many» چند به چند است. برای مثال آماده سازی تولید یک محصول جدید شاید به چندین نوع فعالیت از جمله تماس با مشتریان، نظارت بر پروژه، خرید و نصب تجهیزات جدید ارتباط داشته باشد. همچنین امکان دارد یک فرد بر چندین پروژه یک شرکت نظارت کند. بنابراین ارتباط بین جزء پروژه و جزء فعالیت را می‌توان به

سخت افزاری، میزان استفاده نرم افزاری، برنامه ریزی پروژه، کنترل پروژه، تهیه اسناد و پشتیبانی مشتریان است. (مبالغه به میلیون ریال است) (جدول ۱)

پس از ردیابی هزینه سربار پروژه‌های X، Y، Z هزینه‌های مستقیم و سربار از درآمد کسر می‌شود. (جدول ۲)

بر اساس ABC هر دو پروژه، سود یکسانی خواهند داشت، در حالی که سیستم ABC میزان سرمایه لازم برای پشتیبانی این دو پروژه را محاسبه نکرده است. برای محاسبه متوسط سرمایه، جزیات نقدی مثبت و منفی در پایان هر ماه محاسبه می‌شوند. در مجموع برای افزایش دقیق، باید مصرف هزینه‌های یک شرکت به طور روزانه محاسبه شود. جدول ۳ محاسبه میانگین مصرف سرمایه برای پروژه‌های X و Y را نشان می‌دهد. (جدول ۳)

کاری و فعالیت‌های حسابداری را انجام می‌دهد. پروژه Y عبارت از به کارگیری یک سیستم اطلاعاتی منابع انسانی در یک شرکت در اندازه‌های متوسط با تقریباً ۲۰۰۰ کارمند و ۲۰۰ بیلیارد ریال فروش سالیانه است. این سیستم اطلاعاتی شامل داده‌های پرسنلی، اطلاعات در زمینه بیمه، ثبت دستمزد و پرداخت‌ها، تعطیلات و مرخصی کارمندان است؛ همچنین سوابق و مهارت‌ها و ارزشیابی هر کارمند در آن نگهداری می‌شود.

این شرکت می‌خواهد از چنان سیستم اطلاعاتی استفاده کند که هدفش ارزیابی نهایی سوددهی اقتصادی پروژه X، Y باشد. این سیستم به ذخیره سازی، بازیافت و پرداخت داده‌های لازم برای محاسبات در قالب زمان نیاز دارد. پس از این مرحله، یک مدل طراحی می‌شود که از شش فعالیت اصلی اقتصادی به منظور ردیابی هزینه سربار استفاده می‌گردد. این شش فعالیت شامل میزان استفاده

جدول ۱- فعالیت اصلی اقتصادی

Activity	Activity Cost	Project X	Project Y
Acquisition of Hardware	۲۵,۰۰۰	۱۵,۰۰۰	۱۰,۰۰۰
Acquisition of Software	۲۵,۰۰۰	۱۵,۰۰۰	۱۰,۰۰۰
Project Planning	۳۰,۰۰۰	۱۵,۰۰۰	۱۵,۰۰۰
Project Control	۱۰۰,۰۰۰	۶۰,۰۰۰	۴۰,۰۰۰
Document Preparation	۲۰,۰۰۰	۱۰,۰۰۰	۱۰,۰۰۰
Customer Support	۱۰۰,۰۰۰	۳۵,۰۰۰	۶۵,۰۰۰
Total	۳۰۰,۰۰۰	۱۵۰,۰۰۰	۱۵۰,۰۰۰

جدول ۲- سود عملیاتی

	Project X	Project Y
Revenues	۴۰۰,۰۰۰	۴۰۰,۰۰۰
Direct cost	-۲۰۰,۰۰۰	-۲۰۰,۰۰۰
Overhead cost	-۱۵۰,۰۰۰	-۱۵۰,۰۰۰
Operating Profit	۵۰,۰۰۰	۵۰,۰۰۰

حالی که این میزان برای پروژه Y مثبت است. دلیل اصلی این اختلاف مصرف نسبتاً زیاد سرمایه برای پروژه X بوده است.

نتیجه این که، سیستم اطلاعاتی پیوسته ABC و EVA می‌تواند برای مدیریت پروژه، مفید واقع شود و در عمل باعث تقویت توان تجاری شرکت گردد.

پس از این مرحله میزان هزینه‌های سرمایه با نرخ ۲۵٪ محاسبه خواهد شد. (جدول ۴)

برای محاسبه ارزش افزوده اقتصادی برای هر دو پروژه، میزان مصرف سرمایه از سود عملیاتی کم می‌شود. بر اساس سیستم اطلاعاتی پیوسته ABC و EVA معلوم شد که ارزش افزوده اقتصادی برای پروژه X منفی است، در

جدول ۳ - محاسبه میانگین مصرف سرمایه

	Project X			Project Y		
Month	Expenses	Payment	Balance	Expenses	Payment	Balance
۱	-۹۰,۰۰۰		-۹۰,۰۰۰	-۵۵,۰۰۰	۱۰۰,۰۰۰	۴۵,۰۰۰
۲	-۱۰۰,۰۰۰		-۱۹۰,۰۰۰	-۳۰,۰۰۰		۱۵,۰۰۰
۳	-۳۰,۰۰۰		-۲۲۰,۰۰۰	-۱۰,۰۰۰		۵,۰۰۰
۴	-۳۰,۰۰۰		-۲۵۰,۰۰۰	-۱۰,۰۰۰		-۵,۰۰۰
۵	-۲۰,۰۰۰		-۲۷۰,۰۰۰	-۳۰,۰۰۰		-۳۵,۰۰۰
۶	-۲۰,۰۰۰		-۲۹۰,۰۰۰	-۳۰,۰۰۰	۱۰۰,۰۰۰	۲۵,۰۰۰
۷	-۱۰,۰۰۰		-۳۰۰,۰۰۰	-۲۰,۰۰۰		۱۵,۰۰۰
۸	-۱۰,۰۰۰		-۳۱۰,۰۰۰	-۲۰,۰۰۰		-۵,۰۰۰
۹	-۱۰,۰۰۰		-۳۲۰,۰۰۰	-۲۰,۰۰۰		-۲۵,۰۰۰
۱۰	-۱۰,۰۰۰		-۳۳۰,۰۰۰	-۲۰,۰۰۰		-۴۵,۰۰۰
۱۱	-۱۰,۰۰۰		-۳۴۰,۰۰۰	-۵۰,۰۰۰		-۹۵,۰۰۰
۱۲	-۱۰,۰۰۰	۴۰,۰۰۰	۵۰,۰۰۰	-۵۵,۰۰۰	۲۰۰,۰۰۰	۵۰,۰۰۰
Average			-۲۳۸,۳۰۰			-۳,۷۵۰

جدول ۴ - محاسبه ارزش سرمایه

Average Capital	۲۳۸,۳۰۰	۳,۷۵۰
Capital Cost Rate	۲۵٪	۲۵٪
Capital Cost	۵۹,۵۷۰	۹۳۷/۵

جدول ۵ - ارزش افزوده اقتصادی

Operating Profit	۵۰,۰۰۰	۵۰,۰۰۰
Capital Cost	-۵۹,۵۷۰	-۹۳۷/۵
Economic Value Added	-۹,۵۷۰	۴۹,۰۶۲/۵



5. Hubbell, W.W.(1996a, spring). *Combining Economic Value Added and Activity-Based Management*. *Journal of Cost Management*, 10(1),18-29.

6. Hubbell, W.W. (1996b,summer). *A Case Study in Economic Value Added and Activity-Based Management*. *Journal of Cost Management*, 10(2),21-29.

7. Roztacki, N. (2000a). *The Integrated Activity-Based Costing and Economic Value Added Information system*, *Proceeding from the 2000 SAM International Management Conference*, 513-520.

8. Roztacki, N. (2000b). *The Integrated Activity-Based Costing and Economic Value Added system as Strategic Management Tool: A Field Study*. *Proceeding from the 2000 Conference on Manufacturing and Management*, 84-89.

9. Roztacki, N., & Needy, K.L. (1999,June). *Integrating Activity-Based Costing and Economic Value Added in Manufacturing*. *Engineering Management Journal*, 11(2),17-22.

10. Roztacki, N., &.Needy, K.L. (2000). *Variation in Production Volume: the Impact of Using an Integrated ABC-and-EVA System to Reduce Distortions in Product Costs*. *Proceedings from the 2000 ASEM National Conference*, 341-346.

11. Roztacki, N., Valenzuela, J, f., Porter, J.D.,Monk, R, M., & Needy, K, L.(1999). *A Procedure for Smooth Implementation of Activity Based Costing in Small Companies*. *Proceeding from the 1999 ASEM National Conference*, 279-288.

نتیجه

همان طور که اشاره شد، استفاده از نتایج پایگاه داده EVA و ABC برای ردیابی هزینه های سربار و میزان مصرف سرمایه، بسیار سودمند است. در حالی که استفاده از روش های سنتی مبتنی بر حجم، این امکان را از دست می دهد. بنابراین استفاده از رویکردهای جدیدتر و قابل فهم تر، مانند سیستم اطلاعاتی پیوسته EVA و ABC، برای طراحان پایگاه داده که قصد خلق سیستم های اطلاعاتی محاسبه هزینه برای مدیریت پروژه را داشته باشند، سودمند خواهد بود.

در کل، این سیستم پیشنهادی به خصوص برای پروژه هایی با هزینه سربار و هزینه سرمایه بالا، سودمند به نظر می رسد. مثلاً اگر هزینه های مستقیم پروژه هایی که یک شرکت در دست دارد، نسبتاً پایین باشند، مدیران باید بطور جدی از این سیستم استفاده کنند. این دقت بالا در محاسبه اطلاعات قابل اطمینانی برای هدایت پروژه ها در اختیار مدیران خواهد گذاشت.

منابع ◀

1. Cooper, R.(1988a,Summer). *The Rise of Activity - Based Costing- Part One: what is an Activity-Based Cost System?* *Journal of Cost Management*,(2),45-54.
2. Cooper, R. (1988b,Fall). *The Rise of Activity-Based Costing-Part Two: when Do I Need an Activity-Based Cost System?* *Journal of Cost Management*,2(3),41-48.
3. Cooper, R, & Slagmulder, R. (1999,January). *Integrating Activity-Based Costing and Economic Value Added*. *Management Accounting*, 80(7),16-17.
4. Elmasri, R, & Navathe, S. B. (2000). *Fundamentals of Database Systems*, Melno Park, CA: Addison Wesley.

تازه‌های

دانش و پژوهش حسابداری

ناصر پرتوی

بهادر نایبی

تازه‌های دانش و پژوهش حسابداری، بخش جدیدی در فصلنامه می‌باشد که با هدف معرفی رویدادها و تحولات نوین دانش حسابداری ارائه خواهد گردید. از کلیه استادان، اعضای انجمن، صاحبنظران، دانشجویان تقاضا دارد با نظرات خود ما را در بهبود این بخش یاری رسانند.



سومین شماره مجله فن آوری‌های نوین در حسابداری منتشر شد

سومین شماره مجله فن آوری‌های نوین در حسابداری (Journal of Emerging Technologies in Accounting) که نشریه انجمن حسابداری آمریکا است، منتشر شد. هدف از انتشار این مجله ارائه مباحث و ایده‌های جدید در زمینه‌های تکنولوژیک مرتبط با حسابداری است که غالباً در سایر نشریات مورداً اشاره قرار نمی‌گیرند. بنابر اظهار Mikols A. Vasahelyi این نشریه از دانشگاه Rutgers، موضوعاتی نظیر گزارشگری مالی تحت وب، XBRL، حسابرسی مستمر، از جمله مواردی هستند که در حال حاضر مورد توجه این بخش از انجمن حسابداری آمریکا (AAA) می‌باشند. دسترسی به عنوانین و خلاصه مقالات از طریق سایت انجمن حسابداری آمریکا امکان پذیر است.

پروژه جدید GASB جهت کمک به دولت‌ها برای گزارش عملکرد

هیأت استانداردهای حسابداری دولتی (GASB)، گزارش داد که پیشرفت‌های خود را در این راستا به نحو مناسب به شهروندان گزارش نماید. البته دولت‌ها می‌توانند به است که به دولت‌ها کمک می‌کند تا دست آوردهای خود را به طور مؤثرتری به اطلاع عموم برسانند. این پروژه که گزارشگری خدمات و دستاوردهای دولت (SEA) نام دارد، به دولت‌ها کمک می‌نماید تا از معیارهای مناسبی برای سنجش نتایج اقدامات خود در راستای سیاست‌های اجتماعی و دستاوردهای عمومی استفاده نمایند. به طور مثال، در صورتی که نموده است: دولت هدف افزایش درصد فارغ التحصیلان دوره دبیرستان را داشته باشد، گزارشگری SEA به

[Http://www.gasb.org/plain-language_documents/SEA_PLA.Pdf](http://www.gasb.org/plain-language_documents/SEA_PLA.Pdf)

۲۰۰۷ میلادی جایزه سال حسابداری را آن خود گرد Mary Stone

راهنمایی و مشاوره دانشجویان حسابداری در مقاطع کارشناسی و یا تحصیلات تکمیلی، حضور فعال در انجمن های علمی و حرفه ای و نیز راهنمایی و کمک فکری و ذهنی به دانشجویان می باشد. این جایزه تاکنون به صاحب‌نامان زیادی از حسابداری نظری Robert Yuji Ijiri، George Foster Kaplan و بسیاری دیگر اعطای شده است. هم چنین جهت ارج نهادن به تلاش های ایشان مبلغ ده هزار دلار نیز به صورت جایزه به ایشان اعطای می گردد.

جایزه استاد بر جسته آموزش حسابداری در سال ۲۰۰۷ به خانم Alabama Mary Stone از دانشگاه آمریکا رسید. انجمن حسابداری آمریکا از سال ۱۹۷۳، هر ساله این جایزه را به پاس تلاش های اعضای هیأت علمی حسابداری که بیشترین تلاش را در توسعه دانش، انجام تحقیقات و یا آموزش حسابداری در طول سالیان متتمادی داشته اند، اعطای می نماید. معیارهای انتخاب پژوهشگران برای اعطای این جایزه، مقالات و کتب منتشر شده، نوآوری های آموزشی،

چهارمین کنفرانس بین المللی حسابداری مدیریت در مالزی برگزار می گردد

دانشکده اقتصاد و بازارگانی دانشگاه Kebangsaan مالزی، اقدام به برگزاری چهارمین کنفرانس بین المللی حسابداری مدیریت با حضور شرکت کنندگانی از آسیا، اروپا، آمریکا و استرالیا در پانزدهم الی هفدهم آگوست سال ۲۰۰۷ در شهر کوالا‌لمپور نموده است. این کنفرانس حوزه های مختلف حسابداری مدیریت را شامل می گردد و در عین حال حوزه اصلی مورد بحث در چهارمین کنفرانس، "جایگاه حسابداری در شرایط رقابت پایدار اقتصادی" می باشد. متخصصان جهت شرکت در این کنفرانس، تا تاریخ ۳۰ جولای مهلت دارند تا درخواست های خود را به کمیته اجرایی آن ارسال نمایند.

ارائه استاندارد جدید از سوی هیأت تدوین استانداردهای حسابداری مالی

هیأت تدوین استانداردهای حسابداری مالی (FASB) استاندارد جدیدی را منتشر گردیده است، شرکت ها اطلاعاتی اضافی را فراخواهند نمود که براساس آنها سرمایه گذاران از تأثیر منتشر نموده که براساس آن به شرکت های این اختیارداده می شود که برخی دارایی ها و بدھی های مالی خود را به ارزش بازار منعکس نمایند. هدف از این استاندارد کاهش پیچیدگی های موجود در حسابداری مشتقات مالی و به تبع آن نوسانات موجود در میزان سود گزارش شده به سبب اندازه گیری متفاوت دارایی ها و بدھی های مرتبط اعلام گردیده است. بر ارزش های منصفانه را از بین نخواهد برد.

رویکرد خود را درباره SEC تعديل می کند

کمیسیون بورس و اوراق بهادر آمریکا (SEC) به دنبال میزگرد ماه گذشته خود اعلام کرد که اقدامات جدیدی را در قبال به کارگیری استانداردهای بین المللی گزارشگری مالی (IFRS) توسط شرکت هایی که سهام آنها در بورس های آن کشور مورد معامله قرار می گیرند، به انجام خواهد رساند. بنا بر این اطلاعیه، پیش نویس اصلاحیه قانون کنونی احتمالاً در تابستان امسال جهت اظهار نظر عمومی منتشر خواهد گردید و بر اساس آن شرکت های خصوصی خارجی که سهام آن ها توسط SEC مورد پذیرش قرار گرفته است، امکان استفاده از استانداردهای بین المللی گزارشگری مالی را جهت ارائه گزارش عملکرد خود خواهد یافت و بر این اساس، آنها امکان می یابند که خود از بین اصول پذیرفته شده حسابداری در آمریکا (GAAP) و یا IFRS یکی را برگزینند. همچنین کمیسیون در نظر دارد تا بیانه ای را منتشر نماید که بر اساس آن، ضمن برخورد یکسان با شرکت های آمریکایی و خارجی، هر دو این امکان را جهت انتخاب چهار چوب گزارشگری آمریکا و یا استانداردهای بین المللی داشته باشند. بر اساس قوانین کنونی، شرکت های خصوصی پذیرفته شده توسط SEC که گزارشگری خود را بر مبنای استانداردهای بین المللی حسابداری و یا اصول پذیرفته شده سایر کشورها (غیر از آمریکا) انجام می دهند، ملزم هستند که گزارشات خود را بر مبنای GAAP آمریکا نیز ارائه کنند.



فهرست اصطلاحات حقوقی الجمن حسابداری لیکن

کلمه	ردیف
آس.پ.	۱
آرک(گروه مهندسی نرم افزار)	۲
الگوریتم پویا	۳
بامداد کامپیوتر	۴
بانک سامان	۵
بانک کارآفرین	۶
بیمه کارآفرین	۷
پتروشیمی خارک	۸
پردازش موازی سامان	۹
تعاونی اعتبار ثامن الائمه	۱۰
تولیدی گازولین	۱۱
داروسازی امین	۱۲
دانشگاه آزاد اسلامی واحد تهران شمال	۱۳
دانشگاه آزاد مرند	۱۴
دانشگاه صنعتی مالک اشتر	۱۵
رأی پرداز	۱۶
سازمان کارگزاران بورس اوراق بهادار	۱۷
سامانه آرین	۱۸
سرمایه گذاری ایرانیان	۱۹
سرمایه گذاری سعدی	۲۰
سهامی بیمه البرز	۲۱
شیشه همدان	۲۲
صنایع کاغذ سازی کاوه	۲۳
صنایع موکت همدان	۲۴
طراحان سیستم پارسیان	۲۵
طرح اندیشان پویا	۲۶
فنواری پردازش ارقام	۲۷
گروه صنعتی گلرنگ	۲۸
لیزینگ بانک اقتصاد نوین(سهامی خاص)	۲۹
مجتمع فولاد سیا	۳۰
مشاورین پگاه سیستم پیشرو	۳۱
مطالعات و پژوهش های بازرگانی	۳۲
مهندسی تک پیشرو رایانه	۳۳
مهندسی نرم افزار فراپیام	۳۴
نرم افزار فروودین	۳۵

کلمه	ردیف
دش و همکاران	۳۸
دقیق	۳۹
دل آرام	۴۰
دلیلی بور و همکاران	۴۱
ذخایر	۴۲
راهبرد پیام	۴۳
رمزپویا	۴۴
رهبین	۴۵
رهیافت اندیشان و همکاران	۴۶
رهیافت حساب تهران	۴۷
رهیافت و همکاران	۴۸
زانیاران نیکوادیش	۴۹
سپاهان تراز	۵۰
سخن حق	۵۱
سنجه حساب	۵۲
شاخص اندیشان	۵۳
شاپیشه	۵۴
شرابت	۵۵
شهود امین	۵۶
صبح بهار البرز	۵۷
صدر	۵۸
صدر امین تهران	۵۹
صلح سازان آینده	۶۰
عامر مشاور تهران	۶۱
فراز مشاور	۶۲
فراییر اصول	۶۳
فرداید و همکاران	۶۴
فربوران	۶۵
فهیمان و نوآوران در فرش سپاهان	۶۶
کرج محاسب	۶۷
کوتیر بنیاد تعاون بسیج	۶۸
گنجینه اعتماد و تدبیر	۶۹
محاسبین آگاه نگر	۷۰
مفید راهبر	۷۱
ممیز	۷۲
نمودگر روش	۷۳
نیک روشن	۷۴
هشیار بهمند	۷۵
همپیشگان	۷۶
هوشمند تدبیر	۷۷
یکتا تدبیر	۷۸

کلمه	ردیف
آذرمقیم	۱
آرام فهیم	۲
ارقام پویا	۳
ارقام کنکاش	۴
ارقام نگر آریا	۵
آریا بهروش	۶
آزمودگان	۷
آزموده کاران	۸
آزمون تراز کویر	۹
أصول پایه فراییر	۱۰
آگاه تدبیر	۱۱
آگاه نگر	۱۲
آگاهان تراز تویس	۱۳
امین حساب	۱۴
امین حسابرس افق	۱۵
امین راهبرد	۱۶
اندیشمند تدبیر	۱۷
برترین پژوهشگر	۱۸
به روز آوران ژرف اندیش	۱۹
بهراد مشار	۲۰
بهمند	۲۱
بیداران	۲۲
پرتو حساب تهران	۲۳
پرسیان پاد	۲۴
پیام	۲۵
پیمان مشهد	۲۶
تأمین اجتماعی	۲۷
تلاش ارقام	۲۸
توسعه سیستم های مالی و گیفت سایان زنگان	۲۹
حساب گستر پویا	۳۰
حسابداران برگزیده	۳۱
حسابداری میزان	۳۲
خردمندان حساب	۳۳
دانش حساب	۳۴
دانشگر محاسب	۳۵
داوران حساب	۳۶
دایارایان	۳۷

سپاسه بانک سامان

دارندگان محترم کلیه کارت‌های بانکی کشور
با خرید از طریق دستگاه‌های پایانه فروش بانک سامان
شما هم از برندهای ماهیانه ما باشید

یک امتیاز برای خرید اینترنتی بلیط قطار، اتوبوس، هواپیما و ...

یک امتیاز برای هر ۱۰۰,۰۰۰ ریال خرید با کارت

دو امتیاز در هر خرید برای دارندگان حساب‌های قرض الحسنہ بانک سامان

یک امتیاز در هر خرید برای دارندگان حساب‌های کوتاه مدت و کارت‌های اعتباری بانک سامان

یک امتیاز به ازای پرداخت قبوض در چهار نوبت از طریق اینترنت

یک امتیاز برای
هر بار خرید با کارت



بانک سامان
مکانیزه باشگاه
۰۲۱-۰۲۰۷۷۷۷
www.sb24.com

پیشنهاد
سامان
۲۴

www.sep.ir

تعاونی اعتبار ثامن الائمه

دفتر مرکزی: خیابان گاندی، خیابان ۱۵، برج ثامن الائمه، تهران
تلفن: ۰۲۰۷۲۳۲۲۰ فاکس: ۰۲۰۷۲۳۹۳

با بیش از ۴۰۰ شعبه در سراسر کشور ارائه دهنده خدمات مالی و اعتباری



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرتال جامع علوم انسانی

دفتر مرکزی: تهران - خیابان گاندی - خیابان ۱۵ برج ثامن الائمه
تلفن: (۰۲۰) ۷۲۳۲۲۰ فاکس: ۰۲۰۷۲۳۹۳



نوع سود مبنی على الحساب

نوع سود على الحساب	نوع سپرده
% ۱۹	سپرده سرمایه گذاری بلند مدت (پنج ساله)
% ۱۸/۸	سپرده سرمایه گذاری بلند مدت (چهار ساله)
% ۱۸/۵	سپرده سرمایه گذاری بلند مدت (سه ساله)
% ۱۸	سپرده سرمایه گذاری بلند مدت (دو ساله)
% ۱۷/۵	سپرده سرمایه گذاری بلند مدت (پنجم ساله)
% ۱۵/۵	سپرده سرمایه گذاری گوناگون و پیزه (شش ماهه)
% ۱۳	سپرده سرمایه گذاری گوناگون

سود على الحساب سپرده های قوق بعلور دود شمار برداشت سکردد.

تمویلی اختصاری من الائمه (علیهم السلام)

نموده اختصاری

• حسابداری و دفترداری ده سطحی

• طبق و دستور دستور

• اموال و دارایی ثابت

• کنترل صندوق و بانک و خزانه داری

• اینبار و حسابداری اینبار

• برداشت روزی و کنترل تولید موجودی

• قیمت تمام شده

• فروش و پخش و حسابداری فروش

شرکت فارواندین
فروشنده

نرم افزار جامع مالی و اداری

سپاهان

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی

بانکهای اطلاعاتی نامحدود (شرکتهای مختلف) با تعاریف و استاد مستقل، سال‌های مالی متعدد برای هر بانک اطلاعاتی، کاربران متعدد با رمز عبور و حدود دسترسی قابل تعریف، امکان استفاده بصورت تک کاربره و شبکه، امکان بکارگیری در چند محل جغرافیائی مختلف و تبادل و یکسان سازی اطلاعات توسط Outlook ارسال اطلاعات و گزارش‌ها و فهرست‌ها به Excel پستیابی کلیه چاپکرها، حفاظت و مقنومت سیلر بالا در مقابل خواص اطلاعات و قطع برق، امکانات سیلر پیشرفته جهت جستجوی اطلاعات و استاد و گزارشها قابلیت طراحی گزارش‌های جدید با امکان تعریف ستون‌ها و جداول و شرایط بصورت پارامتریک، مدیریت چاپ سیلر قوی با امکانات تعریف نوع کاغذ، قوت، رنگ، چاپگر، سریبرگ، آرم، سطربندی، حواسی و تعیین ستون‌های مورد نیاز در کلیه گزارشها و دفاتر و فهرستهای برنامه راسمنی Online به اضافة کتاب راهنمای جامع، برنامه توپی تحت محیط Windows با استفاده از SQL Server و Delphi امکانات درج، اendum، جلوچان، حذف، تغییر تاریخ، درج ردیفه... برای استاد حسابداری در مرحله تنظیم، حسابداری فرزی کامل با امکان تهیه دفتر و ترازوی ریالی - فرزی، تهیه دفاتر و زمانه کل، معن، تخصیل و امצע تراز دوره‌ای با امکان تعیین محدوده برای بیش از یک دوره مالی، گزارش‌های متعدد ترازوی نامه سود و زیان و صورتهای مالی، صدور خودکار استاد انتسابیه و اختتمیه ارسال و دریافت حساب‌ها و استاد حسابداری توسط فایل، دیسکت و مودم... به اضافة صدها قابلیت و مزیت منحصر بفرد دیگر.

www.farvardinsoft.com

اطلاعیه

طراحی کدینگ های حسابداری و اطلاعاتی کلیه سیستم ها
طراحی فرم ها، روش ها و گردش عملیات هر یک از سیستم های استفاده از Work flow در محیط شبکه
طراحی بانک های اطلاعاتی با استفاده از بانک اطلاعاتی Ms Sqlserver
برنامه نویسی سیستم ها با استفاده از Vb.Net 2005
امکان اجرای پروژه در محیط های WAN و LAN
آموزش کارکنان برای اجرای بهینه سیستم ها
نظرارت بر اجرای سیستم ها
سایر خدمات مشاوره ای و کارشناسی در ارتباط با موضوعات فوق و اجرای پروژه.

انجمن حسابداری ایران با همکاری مهندسی کارشناسان در زمینه طراحی سیستم های اطلاعاتی و فن آوری اطلاعات، آمادگی خود را برای اجرای پروژه های زیر اعلام می دارد:

- ۱- طراحی و استقرار سیستم حسابداری صنعتی
- ۲- طراحی و استقرار سیستم های اطلاعاتی حسابداری (AIS)
- ۳- طراحی و استقرار سیستم های اطلاعاتی مدیریت (MIS)
- ۴- طراحی و استقرار سیستم های برنامه ریزی منابع سازمان (ERP)

مراحل اجرائی هر پروژه شامل:
تئیه گزارش شناخت

لوح فشرده نشریات

1. Accounting review (دوره ۸۰ ساله)
2. Accounting Horizons (دوره ۲۰ ساله)
3. Issues in Accounting Education (دوره ۲۰ ساله)
4. Abacus (دوره ۴۰ ساله)
5. Journal of Finance (دوره ۶۰ ساله)
6. Accountancy (دوره ۴۰ ساله)
7. Auditing (دوره ۲۵ ساله)
8. Behavioral Research in Accounting (دوره ۱۵ ساله)
9. European Accounting Review (دوره ۱۲ ساله)
10. Journal Of Applied Finance (دوره ۱۴ ساله)
11. Journal Of Financial & Quantitative Analysis (دوره ۲۰ ساله)
12. Journal Of Information Systems (دوره ۲۰ ساله)
13. Management Accounting Quarterly (دوره ۷ ساله)
14. Accounting Organization and Society (دوره ۷ ساله)
15. Accounting Forum (دوره ۲۰ ساله)
16. ...

بدینوسیله به اطلاع کلیه دانشگاه ها، مرکز پژوهشی، آموزشی و تحقیقاتی، کتابخانه ها و کلیه اشخاص حقوقی و حقیقی می رساند، انجمن حسابداری ایران در راستای رسالت خود مبنی بر ارتقاء سطح دانش جامعه حسابداری، در اقدامی منحصر به فرد تعداد محدودی لوح فشرده تمام متن بیش از یکصد عنوان از نشریات لاتین منتشر شده در حوزه حسابداری، حسابرسی، امور مالی و سرمایه گذاری، تجارت و امور بانکی و سیستم های اطلاعاتی را (در قالب ماهنامه، فصلنامه، خبرنامه و...) با قابلیت چاپ تهیه و آمادگی توزیع آن را بین متقاضیان با قیمتی مناسب دارد. متقاضیان جهت اطلاعات بیشتر و تهیه این بانک های اطلاعاتی با دفتر انجمن تماس حاصل فرمایند.

گزارش هم اندیشی ملی نقش بورس اوراق بهادار در اجرای اصل ۴۴

واگذاری ۷/۰۰۰/۰۰۰/۰۰۰ سهام

از سوی دولت برای کسب درآمد



هم اندیشی ملی نقش بورس اوراق بهادار در اجرای سیاست های کلی اصل ۴۴ در سی ام اردیبهشت ماه سال جاری در سالن همایش های رازی توسط شرکت بورس اوراق بهادار در حالی برگزار شد که نقش این اصل برای تسريع روند خصوصی سازی بسیار پراهمیت و قابل توجه خواهد بود.

به چالش می آورد. در ابتدا دکتر علی رحمانی مدیر همایش و مدیر عامل بورس اوراق بهادار سخنانی شفاف در اجرای اصل ۴۴ ارائه کرد.

از جمله مقامات مسئول شرکت کننده در این هم اندیشی دکتر دانش جعفری وزیر امور اقتصاد و دارایی بود که توجه به اهداف سیاست های کلی اصل ۴۴ را به عنوان مجموعه و بسته نرم افزاری که باید مورد توجه قرار گیرد مهم بر شمرد و این سیاست ها را الگویی برای توسعه اقتصادی دانست.

وی همچنین، خصوصی سازی را "انقلاب بزرگ اقتصادی" نامید و از واگذاری هفت تریلیون سهام توسط دولت در

هم اندیشی ملی نقش بورس اوراق بهادار که با حضور بسیاری از کارشناسان بازار، افراد برجسته در امور مالی کشور، همچنین مدیران شرکت های بورس، سرمایه گذاران، کارگزاران، قانونگذاران، قضات، تحلیلگران اقتصادی و مالی برگزار شد، در قالب چهار نشست تخصصی به بورسی مسایل بازار بورس پرداخت.

این نشست ها با موضوعات آماده سازی شرکت ها برای واگذاری در بورس، مزایای واگذاری سهام از طریق بورس، عرضه سهام در بورس و موضوعات بعد از واگذاری نقطه نظرات کارشناسان بازار سرمایه را با مسئولان شرکت کننده

افزود: شرکت‌ها باید اطلاعات شفاف و مناسب را به مردم ارایه کنند تامیزان اعتماد آنها به این بازار افزایش یابد.

در ادامه این نشست و در خصوص تعریف شفاف سازی دکتر ثقیل شفاف سازی اطلاعات و راهبری شرکتی را به منظور کشف قیمت عادلانه مطرح کرد و بر کیفیت اطلاعات به عنوان عامل مهم شفاف سازی و کشف قیمت عادلانه تأکید کرد.

در بخش دیگری از این نشست تخصصی دکتر صالح آبادی الزامات پذیرش شرکت‌ها در بورس را مطرح کرد و گفت: طبقه‌بندی بازارهای هدف باید در قوانین پیش‌بینی شود و بهتر است شرکت‌های حاضر در طیف بازارهای رقابتی مانند فولاد مبارکه و مس وارد بورس شوند.

وی افزود: با توجه به این که مقررات موجود با رویکرد اقتصاد دولتی و با این نگرش تهیه شده است مقررات زدایی جدی و تدوین مقررات جدید باید مورد توجه قرار گیرد.

همچنین رئیس سازمان بورس به امضای تفاهم نامه همکاری با بورس مالزی اشاره داشت و گفت: انعقاد این تفاهم نامه می‌تواند بورس ایران را با بورس‌های بین‌المللی پیوند بزند و شرایط را برای حضور شرکت‌های ایرانی در این بورس‌ها فراهم کند. وی افزود که شرکت‌های بزرگ کشور در آینده‌ای نزدیک در راستای اجرای اصل ۴۴ قانون اساسی، وارد بورس خواهند شد.

پس از خاتمه نشست اول دکتر سلیمانی وزیر ارتباطات و فناوری گزارش اقدامات این وزارتخانه را در خصوص اجرای اصل ۴۴ ارایه کرد و براین نکته تأکید کرد که ۷۸ درصد

راستای تکالیف بودجه‌ای برای کسب درآمد یاد کرد و افزود: تقویت بخش خصوصی و گسترش مالکیت عمومی در نهایت منجر به رشد اقتصادی به همراه عدالت اقتصادی و توزیع ثروت در میان مردم خواهد شد.

دانش جعفری مباحثت مربوط به واگذاری سهام را یکی از مشکلاتی عنوان کرد که در حال حاضر در ارتباط با اجرای اصل ۴۴ وجود دارد و در این باره گفت: این توسعه متکی به منابع داخلی و خارجی است و در قانون بودجه سال ۸۶ تحقق درآمدهای هفت هزار میلیارد تومانی مطرح شده است که از این مقدار چهار هزار میلیارد تومان بابت بدھی دولت و سه هزار میلیارد باید وارد خزانه شود. بدین ترتیب باید ۱۰ هزار میلیارد تومان سهام به فروش برسانیم تا بتوانیم هدف سه هزار میلیارد تومانی را محقق کنیم.

وزیر اقتصاد همچنین درباره استفاده از منابع خارجی و لزوم افزایش ظرفیت بازار و همچنین تفاهم نامه با بورس ۳۲۰ میلیارد دلاری مالزی نیز سخن گفت.

در ادامه این هم اندیشی، نشست های تخصصی پیگیری شد. موضوع نشست نخست این هم اندیشی آماده سازی شرکت‌ها برای واگذاری در بورس بود که دکتر اکبریه مشاور وزارت صنایع، دکتر ثقیل شفاف سازی دانشکده حسابداری و مدیریت دانشگاه علامه طباطبائی و دکتر صالح آبادی رئیس سازمان بورس اوراق بهادر از اعضای این نشست بودند و دکتر پرتوی دبیر کل انجمن حسابداری ایران نیز اداره کننده این نشست بود.

در این نشست ابتدا دکتر اکبریه مسائل اصلی در خصوص آماده سازی شرکت‌های نظیر ساختارهای قانونی، اقتصادی، مالی و انسانی را مطرح کرد و افزود: وزارت صنایع و معادن بر اساس اصل ۴۴ قانون اساسی باید سهام شرکت‌های ذوب آهن اصفهان، فولاد مبارکه مس سرچشمه کرمان، شرکت ملی مس و ایرالکو را به بخش خصوصی واگذار کند که البته تاکنون سهام برخی از آنها در بورس ارایه شده است.

وی در ادامه ضرورت آماده سازی قبل از واگذاری سهام شرکت‌ها را شامل اصلاح ساختار مالی، توجه به ساختار انسانی و اصلاح سیستم‌های مناسب مدیریت را برشمود و





طور همزمان در نظر گرفته شود. وی از تبلور قدرت و حاکمیت در نظارت بهینه دولت به جای دخالت در امور بخش خصوصی نیز سخن گفت.

در نشست دوم دکتر کرد زنگنه و دکتر قائمی نقطه نظرات خود را ارائه کردند و پس از نماز و صرف ناهار سومین نشست با حضور دکتر جهانخانی، مهندس پورمند، دکتر طالبی در حالی برگزار شد که دکتر عبدی تبریزی اداره این نشست را به عهده داشت در نشست آخر که چهارمین نشست هم اندیشی بود آیت الله دری نجف آبادی، دکتر مصباحی مقدم و دکتر اسلامی بیدگلی حضور داشتند اداره این نشست به عهده دکتر احمدپور بود که با پایان گرفتن این نشست، هم اندیشی ملی بورس و اصل ۴۴ در ساعت ۱۶/۴۵ خاتمه یافت.

خبرنگار فصلنامه

کشورهای دنیا رقابت در بخش تلفن همراه را پذیرفته اند، اما بسیاری از آن‌ها در زمینه اپراتورهای خصوصی با رقم زیر ۵ درصد روبه رو هستند.

وی در این زمینه افزود: از آنجا که در زمینه‌های مربوط به مخابرات به زیر ساخت‌ها و پیش نیازهای بسیاری نیاز است سرعت واگذاری کند است اما انحصارات در اینترنت کمتر بوده و بخش خصوصی با سرعت بیشتری رشد کرده است.

حجت الاسلام والمسلمین شاهی عربلو، رئیس کمیسیون اقتصادی مجلس که سخنان ایشان همواره مورد توجه حسابداران و حسابرسان می‌باشد، گزارشی از اقدامات کمیسیون اقتصادی را برای حاضرین در هم اندیشی ارایه کرد و اظهار داشت: اصل ۴۴ به معنی واگذاری و خصوصی سازی هم در مدیریت و هم در مالکیت است که باید هر دو توأمان و به

دانشگاه‌های حسابداری

راهنمای مؤسسه‌ها بررسی

مؤسسه حسابرس ازمهده قاران

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):
مسعود بختیاری سوجبلاغی
علی اصغر فرج
علی خیراندیش
جعفر نیکدل

نشانی: تهران- میدان آزادی- خیابان الوند
خیابان ۲۲- پلاک ۱۹- طبقه ۲

تلفن: ۸۸۷۹۲۵۷۹

فکس: ۸۸۷۷۱۳۸۰

صندوق پستی: ۷۳۱۸-۱۹۳۹۵

مؤسسه حسابرس ارقام نگر آریا

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):
مصطفی احمدی وسطی کلایی
قاسم شیخانی
سید محمد رضوی
اسفندیار گرشاسبی

نشانی: تهران- خیابان شریعتی- ترسیده به
خیابان بهار شیراز- پلاک ۴۱۱- واحد شماره ۲

تلفن: ۷۷۵۰-۱۹۱۳-۶۶۴۸۲۲۸۵

فکس: ۷۷۵۰-۱۹۱۳

کدپستی: ۱۶۱۳۹۹۴۵۳۴

مؤسسه حسابرس بهزاد مشار

عضو انجمن حسابداری ایران
عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):
مهریان پروز
رضا یعقوبی
فریده شیرازی
شیرین مشیر فاطمی

نشانی: تهران- خیابان مطهری- خیابان فجر
(جم سایق)- پلاک ۲۹- طبقه دوم

تلفن: ۸۸۲۲۶۵۲۷

فکس: ۸۸۳۰-۹۴۹۰

مؤسسه حسابرس آزموده‌گان

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):
مهرداد آل علی
فرهاد فرزان

نشانی: تهران- خیابان کربلائی خان زند
خ حافظ- پلاک ۱- طبقه ۴

تلفن: ۸۸۸۰-۳۴۶۵-۸۸۸۰-۲۶۳۹

فکس: ۸۸۹۲۶۷۵۴

صندوق پستی: ۱۴۳۳۵-۷۹۷

مؤسسه حسابرس ازیابه‌روش

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

فتحعلی ولاجی
مرتضی شیبانی
فرامرز میرزاچی صلحی

نشانی: تهران- خ ملاصدرا- شیراز جنوی
انتهای گرمسار شرقی- ساختمان کردستان
واحد ۶

تلفن: ۸۸۰-۳۴۰۶

فکس: ۸۸۰-۳۴۴۸۲

کدپستی: ۱۴۳۵۸۸۴۱۴۳

مؤسسه حسابرس و خدمات مدیریت ارقام پویا

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

نیما اخباری

محمد رضا غرویان

مرتضی قندچی

نشانی: مشهد-بلوار وکیل آباد ۸- پلاک ۷۸

ساختمان ارقام پویا

دفتر تهران: خ پاسداران خ ساقدوش-بوستان

نهم غربی- پلاک ۷۷

تلفن: ۰۵۱۱-۸۸۲۷۲۳۲-۴

فکس: ۰۵۱۱-۸۸۲۳۵۰-۱

همراه: ۰۹۱۵۱۱-۰۵۶۱۱

مؤسسه حسابرس آغازه تدبیر

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

سعید برهانی

سیامک فتحی دهکردی

نشانی تهران: شهرک قدس- بلوار فرجزادی

بعد از چهار راه دریا- نبش کوهه ابرانی

ساختمان مروارید- واحد یک

تلفن: ۲۲۳۶۷۷۸۴

فکس: ۲۲۳۶۷۷۸۳

نشانی اصفهان: خیابان چهار باغ بالا

مجتمع پارسیان- طبقه دوم- واحد ۴۰۶

تلفن: ۰۳۱۱-۶۲۲۴۹۹۱

فکس: ۰۳۱۱-۶۲۲۷۳۵۶۹

مؤسسه حسابرس و خدمات مدیریت ارثین بژوشنگ

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

محمد حسین دادگستر

مصطفی پاتوقوا

محمد علی دعایی

نشانی: تهران- سعادت آباد- میدان کاج

مجتمع تجاری اداری سروستان

طبقه سوم- واحد ۳۰۸

تلفن: ۲۲۰-۹۱۳۰-۴۳

فکس: ۲۲۰-۸۱۱۷

کدپستی: ۱۹۹۷۹۹۸۲۵۵

مؤسسه حسابرس و خدمات مدیریت اصول پایه فرازیر

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

ابراهیم موسوی

هوشنگ منوجهی

حسن صالح آبادی

نشانی: تهران- خیابان مطهری- جنب باشگاه

بانک سپه- پلاک ۴۳- طبقه چهارم

تلفن: ۸۸۴۱۱۵۰-۵

فکس: ۸۸۴۲۳۵۳۴

کدپستی: ۱۵۶۷۷۱۷۸۶۶

صندوق پستی: ۱۵۸۷۵-۵۹۳۵

راهنمای مؤسسات حسابرسی

مؤسسه حسابرسی و خدمات مدیریت حسابرسان نوآند پرش

عضو انجمن حسابداری ایران
عضو جامعه حسابداران رسمی ایران
شرکا (حسابداران رسمی):

منصور خدابرست
داود غرقابی
فرهاد خلیلی

نشانی: تهران- خ شهید بهشتی- خ صابونچی
(مهنار)- بیش کوچه ۷- پلاک ۱۰۳- طبقه ۳
واحد ۶

تلفن: ۸۸۵۳۱۰۸۶
فکس: ۸۸۵۳۱۰۸۷
صندوق پستی: ۱۵۳۳۷۶۳۱۱۸

مؤسسه حسابرسی و خدمات مدیریت دانشگار محاسب

عضو انجمن حسابداری ایران
عضو جامعه حسابداران رسمی ایران
شرکاء و مدیران:

علی مصباحیان محمد تقی رضایی
حسن معلومات سید ابوالفضل دلقنده
محمد رضا عزیزی محمد بابابور

تلفن دفتر مرکزی:
۰۲۱-۶۶۵۹۱۱۵۷
۰۲۱-۶۶۵۹۱۱۵۸
۰۲۱-۶۶۹۱۳۱۱۱
مشهد: ۰۵۱-۷۳۷۰۶۹، گرجان: ۰۴۱-۲۲۳۶۱۱۱
تبریز: ۰۴۱-۵۳۲۰۳۱، زنجان: ۰۴۱-۴۲۰۲۰۹
سنندج: ۰۴۱-۳۲۲۰۵۰۰، اردبیل: ۰۴۰۱-۴۴۵۶۳۰۰
اراک: ۰۴۱-۲۲۳۱۵۰۹

مؤسسه حسابرسی دش و همکاران

عضو انجمن حسابداری ایران
عضو جامعه حسابداران رسمی ایران
شرکا (حسابداران رسمی):

بهروز دارش
سیدحسین عرب زاده
میلان ایوان کریمیان
نشانی: تهران- جمالزاده شمالی- بالاتر
از بلوار کشاورز- روپرتوی بانک ملی ایران
شماره ۲۵۳- طبقه دوم

تلفن: ۶۶۹۴۵۴۶۵-۷
فکس: ۶۶۹۰۲۳۲۸

مؤسسه حسابرسی برتو حساب تهران

عضو انجمن حسابداری ایران
عضو جامعه حسابداران رسمی ایران
شرکا (حسابداران رسمی):

اصغر بختیاری
ناصر بیک

نشانی: تهران- خیابان کارگرشمالی- خیابان
نصرت- بعد از جمال زاده- پلاک ۲۵۰
واحد ۱۴

تلفن: ۶۶۹۴۹۱۴۹-۶۶۹۰۷۹۵۲
فکس: ۶۶۹۰۷۹۵۲-۶۶۹۴۹۱۴۹
کد پستی: ۱۴۱۹۸-۵۳۸۱۱

مؤسسه حسابرسی

۴۰ روز اوران زوف انديش

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران
شرکا (حسابداران رسمی):

حمدید طبائی زاده فشارکی
داریوش فارسی منش
عبدالناصر احمدیان مژده یزدی
علیرضا مسعود خرسندی

نشانی: تهران- خیابان دکتر شریعتی- بیش
میرداماد- ساختمان ۲۰۰۰- طبقه دوم- واحد ۱۰

تلفن: ۲۲۲۲۸۴۴۵
فکس: ۲۲۹۱۳۴۰
کد پستی: ۱۴۳۵۸۸۴۱۴۲

مؤسسه حسابرسی خودمندان حساب

عضو انجمن حسابداری ایران
عضو جامعه حسابداران رسمی ایران
شرکا (حسابداران رسمی):

ابراهیم نجفیان
فرهاد بهزادی
محمد حسین آبادی

نشانی: تهران- خیابان کارگر شمالی- نرسیده
به پمپ بنزین- کوچه اشراقی-
پلاک ۴- طبقه دوم

تلفن: ۶۶۹۱۵۶۸۲-۳
فکس: ۶۶۴۳۹۵۵۵
صندوق پستی: ۱۴۱۴۵-۵۱۹

مؤسسه حسابرسی خودمندان حساب

عضو انجمن حسابداری ایران
عضو جامعه حسابداران رسمی ایران
شرکا (حسابداران رسمی):

اصغر خرمی دیزجی
علی صاره راز

نشانی: تهران- خیابان طالقانی
بعد از چهار راه بهار- کوچه وزین
پلاک ۵۶۲- طبقه چهارم

تلفن: ۷۷۶۰۳۲۵۲
فکس: ۷۷۵۰۷۵۴۸

مؤسسه حسابرسی دایار آیان

عضو انجمن حسابداری ایران
عضو جامعه حسابداران رسمی ایران
شرکا (حسابداران رسمی):

علی امانی
غلامحسین دواني
عبدالحسین فرزان

نشانی: خ شهید بهشتی- خ سرافراز- خ هفتم
پلاک ۴۱- ورودی پارکینگ

تلفن: ۸۸۷۳۲۲۲۷
فکس: ۸۸۷۳۹۰۵۶

مؤسسه حسابرسی داوران حساب

عضو انجمن حسابداری ایران
عضو جامعه حسابداران رسمی ایران
شرکا (حسابداران رسمی):

شعبان حبیب پور کوچکی
نادر بستنده
محمد ابراهیم بصیرت

نشانی: تهران- خیابان قائم مقام فراهانی
خیابان شهداء- پلاک ۱۷- طبقه ۴- واحد ۱۷

تلفن: ۸۸۷۲۴۸۴۱-۸۸۷۲۴۸۴۲
فکس: ۸۸۷۲۸۲۴۲
صندوق پستی: ۱۴۲۲۵-۱۳۲۶

راهنمای مؤسسات حسابرسی

موسسه حسابرسی و خدمات مدیریت راهبردی هیام

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

محبوب جلیل پور ثمرين

کیهان مهمان

احمدرضا ترابی نژاد

نشانی: تهران- خ شهید سپهداد قرنی
نرسیده به پل کریمخان- کوی خسرو غربی
پلاک- ۲۲ - واحد ۱۰

تلفن: ۸۸۹۳۴۳۵۰-۳

فکس: ۸۸۹۱۶۵۲۲

موسسه حسابرسی و خدمات مدیریت راهبردی آذینشان و همکاران

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

علی رمضان پور

آرش قربانی

محمد رحمانی

حسن رمضان پور

محمد رضا حسینی معصوم

رجیلی رضایی

صادق فیاضی

چیلان یوسفی

جلیل قورچی

نشانی: بجنورد- خ طالقانی شرقی- نبش

کوچه مرتضوی- طبقه دوم

تلفن: ۰۵۸۴-۲۲۴۵۹۱

فکس: ۰۵۸۴-۲۲۴۱۲۵۲

صندوق پستی: ۱۴۶۶

کد پستی: ۹۴۱۵۵

موسسه حسابرسی و خدمات مدیریت زایران نیکو الدین

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

نظام الدین رحیمیان

فایق احمدی

سیدحسین خاتمی

نشانی: تهران- خیابان شهروردي شمالی

خیابان سراب- پلاک ۱۸ - واحد ۱۱

تلفن: ۸۸۵۳۲۸۱۱-۱۲

فکس: ۸۸۵۳۲۸۱۲

کد پستی: ۱۵۵۷۷۵۴۱۱۳

موسسه حسابرسی و خدمات مدیریت و همکاران

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

نصرت الله تشخیصی

مصطفی دیلمی پور CPA

عباس شجاعی FCCA

نشانی: تهران- بزرگراه آفریقا- پلاک ۲۲
مجتمع اداری الهیه- طبقه ۶- واحد ۶۰۶

تلفن: ۰۲۰۴۹۴۹۷

فکس: ۰۲۰۱۷۵۰۲

صندوق پستی: ۱۹۳۹۵-۱۹۳۹

موسسه حسابرسی و خدمات مدیریت دل آرام

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

محمد دل آرام

قائد ندوی

افشین دروی

نشانی: تهران- میدان جهاد(دکتر فاطمی)
خیابان کامران- پلاک ۱۵- واحد ۱

تلفن: ۰۲۰۱۴۹۶-۸۸۹۰۸۴۳۹

فکس: ۰۲۰۱۴۹۶

کد پستی: ۱۴۱۵۸۹۵۳۹۲

صندوق پستی: ۱۴۳۳۵-۵۶۵

موسسه حسابرسی رمزپویا

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

حسن حیاط شاهی

مصطفی علوی

نشانی: تهران- بلوار میرداماد- میدان مادر
خ محسنی- کوچه یکم- پلاک ۲۲- طبقه ۱

تلفن: ۰۲۹۰۳۰۱۸-۲۲۲۷۵۱۲۱

فکس: ۰۲۲۲۷۸۷۶۴

صندوق پستی: ۱۹۳۹۵-۴۹۷۲

موسسه حسابرسی راهبردی تهران

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

عبدالله تمدنی جهرمی

بهمن طهمورث زاده

هوشنگ عیینی

نشانی: تهران- خ یوسف آباد- خ چهارم
پلاک ۵- واحد ۶

تلفن: ۰۲۹۰۵۷۵۱-۵

فکس: ۰۲۹۰۵۷۲۱

صندوق پستی: ۱۴۳۳۵۱۲۵۸

راهنمای مؤسسات حسابرسی

مؤسسه هسابرس مهاسین آفاه نظر

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

محمد افسری

امیر محمد سلامتی

محمد رضا تقیانی

نشانی: خ شهید بهشتی - خ کاووسی فر
متبرآباق) - پلاک ۳۹ - واحد ۳ - طبقه سوم

تلفن: ۸۸۵۲۳۸۱۶

فکس: ۸۸۵-۵۱۱۱

کد پستی: ۱۵۷۷۸۱۶۲۲۱

مؤسسه هسابرس فروزان

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

جواد بستانیان

محمد سعید استربان

محمد باقر ملکی

نشانی: شهرک قدس - خیابان حور دین
خیابان توحید یکم پلاک ۲ - طبقه ۵

تلفن: ۸۸۰-۸۷۷۹۶-۹

فکس: ۸۸۳۶۱۵۱۲

کد پستی: ۱۴۶۶۹۹۴۵۸۶

سنندوق پستی: ۱۴۶۵۵-۳۹۳

مؤسسه هسابرس فردابده و همکاران

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

حسن تنگ عیش

فرانک زنده توپن

نشانی: تهران - خیابان کارگر شمالی - جنب
پیغمبر - خیابان شهد مکوری - پلاک ۱۸
طبقه ۲ - واحد ۳

تلفن: ۸۸۳۳۵۷۶۸

فکس: ۸۸۳۳۵۷۶۶

کد پستی: ۱۴۱۴۶۱۴۷۱۱

مؤسسه هسابرس و خدمات مالی نموده قمر روش

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

داود بحری

موسی محسنی

عبدالوهاب بریمانی

نشانی: ساری - خیابان قلن - ساختمان
سینا - طبقه ۲

تلفن: ۰-۱۵۱-۲۲۲۲۸۹۲

فکس: ۰-۱۵۱-۲۲۲۲۸۱۸۲

نشانی تهران: خیابان فاطمی خرمی - رویروی
شیلات - پلاک ۲۸۱ - طبقه ۲

تلفن: ۰-۶۶۹۱۴۵۴۷-۸ فکس: ۰-۶۶۹۱۴۵۴۹

صندوق پستی: ۴۸۱۷۵/۸۱۹

مؤسسه هسابرس هشیار بهمن

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

عباس هشی

حمدیز پرداز پرستی

علی اکبر اربابیان

محمد سخاکی فر

رویا مهدیزاده

نشانی: تهران - خ قائم مقام - بالاتر از میدان

شعاع - ساختمان ۱۳۰ - طبقه ۴ - واحد ۲۰

تلفن: ۸۸۳۲۴۹۲۴-۶

فکس: ۸۸۸۴۲۲۷-۴

صندوق پستی: ۱۵۸۱۵-۱۶۱۹

مؤسسه هسابرس لیک روشن

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

سردار بارگاهی

غلامرضا زریابی

لهمان سینکا کریمی

نشانی: تهران - بلوار آفریقا - بالاتر از جهان کودک
نیش سپیدار - پلاک ۲ - طبقه ۲ - واحد ۷

تلفن: ۸۸۷۷۹۸۷۸

فکس: ۸۸۸۶۲۸۹۴

مؤسسه هسابرس و خدمات مالی پناه انتیلر

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا (حسابداران رسمی):

محمد رحیمی

کاظم وادی زاده

شهریار سیمی

نشانی: تهران - خیابان مردم‌آزاد - میدان
محسنی - خیابان شاه نظری - خیابان دوم
پلاک ۱۶ - طبقه ۵

تلفن: ۰-۲۲۲۶۴۷۹۵

فکس: ۰-۲۲۲۶۴۷۸۹

کد پستی: ۰-۲۲۲۵۸۹۰

صندوق پستی: ۱۵۸۷۵۳۴۹۱

شرکت صنعت مازان آینده

عضو انجمن حسابداری ایران

شرکا:

محمود سمندری

لیان سمندری

سامان سمندری

نشانی: تهران - میدان فاطمی - ابتدای

خیابان شهید گمنام - پلاک ۲۴

طبقه سوم - واحد ۵

تلفن: ۰-۸۸۶۳۹۷۳

فکس: ۰-۸۸۹۷۸۷۷

تلفن های همراه: ۰۹۱۲۱۹۹۹۹۹۹

۰۹۱۲۲۱۷۸۱۱۱

مؤسسه هسابرس و حسابداری نیوچ

عضو انجمن حسابداری ایران

عضو جامعه حسابداران رسمی ایران

شرکا:

یدالله فلاحتی

روح الله خانی اوشانی

نشانی تهران: کوی نصرخ ۱۴ - پلاک ۲۲

نشانی کرمان: خیابان ۲۴ آذرن - کوچه ۵

پلاک ۵۰

تلفن تهران: ۰-۸۸۷۸۸۸۸۴۲

۰-۹۱۲۱۹۹۳۸۹۹

فکس کرمان: ۰-۳۴۱-۲۴۲۴-۷۲۰

خود را بر اساس مباحث مطرحه و رهنمودهای اعضاء بازنگری و در نشست های بعدی ارائه نماید.

تصمیم گیری در نقطه عطف II، مدرکی شامل دیدگاه های اولیه و پس از تصمیم گیری در نقطه عطف III، یک متن نظرخواهی منتشر نمایند.

مرحله چهارم: واحد گزارشگر

مرحله چهارم از پروژه چارچوب مفهومی، راجع به «واحد گزارشگر» است که اولین مباحث آن در نشست دسامبر ۲۰۰۵، آغاز گردید. در این نشست عنوان شد که در چارچوب فعلیIASB، واحد گزارشگر در حد یک جمله و بدون هرگونه FASB توضیح اضافی تعریف شده است. چارچوب مفهومی نیز فاقد تعریف واحد گزارشگر می باشد. بنابراین علیرغم وجود مفهوم مذبور، شکافی بین دو چارچوب مشاهده می شود. به همین دلیل تعریف واحد گزارشگر در پروژه چارچوب مفهومی مشترک از اهمیت زیادی برخوردار است. کمیته مشورتی در این نشست گزارشی را به اعضای هیئت ارائه کرد که هدف آن ارائه پاسخ به سوالات و موضوعات زیر بود:

۱) واحد گزارشگر چیست؟

۲) چه موقع، یک شخصیت قانونی یا یک واحد اقتصادی، واحد گزارشگر محسوب می گردد؟

۳) تجمعی در مقابل تفکیک؟

۴) هدف صورت های مالی تلفیقی چیست؟

۵) آیا کنترل مبنای درستی برای این قبیل ملاحظات است؟

اعضای هیئت از کمیته مشورتی پرسیدند که آیا مفاهیمی از قبیل کنترل مشترک^{۱۰} یا نفوذ مؤثر^{۱۱} با موارد فوق تطبیق می کند؟ کمیته مشورتی در پاسخ اعلام کرد که این موارد در مراحل بعد مورد توجه قرار خواهد گرفت و هدف این نشست، دستیابی به نکات کلیدی مورد توجه اعضاء و قرار گرفتن در مسیر صحیح اجرای پروژه می باشد.

در این نشست، نوشتار پیشنهادی کمیته مشورتی در مورد واحد گزارشگر، مباحث زیادی را برانگیخت. برخی از اعضای هیئت معتقد بودند که تعریف واحد گزارشگر، نباید بستگی به تهیه یا عدم تهیه صورت های مالی توسط آن واحد داشته باشد. برخی دیگر از اعضاء هم اعتقاد داشتند که بخش هایی از این نوشتار، از جمله تمایز بین کنترل مستقیم و غیرمستقیم، مفید است. به هر حال، مقرر شد این مباحث

مرحله سوم: اندازه گیری

در نشست مشترکIASB و FASB در آوریل ۲۰۰۶ برنامه پیشنهادی کمیته مشورتی برای پیشبرد مرحله اندازه گیری از پروژه چارچوب مفهومی مشترک مورد بررسی قرار گرفت. در این نشست کمیته مشورتی برای بررسی مسائل مشکل و اساسی مرحله برنامه ریزی، سه نقطه عطف را در برنامه پیشنهادی خود ارائه نمود:

الف) نقطه عطف I (milestone I): تعریف و تشرییع ویژگی های مبانی اندازه گیری

ب) نقطه عطف II (milestone II): ارزیابی مبانی اندازه گیری با استفاده از ویژگی های کیفی

ج) نقطه عطف III (milestone III): نتیجه گیری مفهومی و کاربردهای عملی

برخی از اعضای هیئت تأکید می کردند که ویژگی های مبانی اندازه گیری نباید به عنوان بخشی از نقطه عطف I قرار گیرد، در حالی که سایر اعضای هیئت معتقد بودند که قرار گرفتن آن در مرحله اول ضروری نیست. اعضای هیئت با پیشنهاد کمیته مشورتی برای وجود یک مرحله اندازه گیری مجزا موافق شدند و مقرر شد که نقاط عطف و مسائل مرحله اندازه گیری مورد بازنگری قرار گیرد.

کمیته مشورتی از اعضای هیئت ها سؤال نمود که آیا با نظرخواهی عمومی در پایان هر یک از نقاط عطف و مسائل مرحله اندازه گیری موافق هستند؟ بسیاری از اعضاء با این پیشنهاد موافق بودند و اظهار داشتند که این روش، فرصتی را فراهم می آورد تا از دروازه با صاحب نظران ارتباط داشته باشیم. به علاوه این امر باعث مشارکت بیشتر آنها، در مقایسه با نظرخواهی از طریق مکاتبه می شود. اعضای هیئت ها از پیشنهاد فوق حمایت کردند و کمیته مشورتی نیز افزود که در پی برگزاری برخی جلسات مشاوره قبل از پایان سال می باشد. بر این اساس تصمیم گرفته شد که هیئت ها در پایان نقطه عطف I، مدرکی در سطح کمیته مشورتی، پس از

دارایی ها و بدهی های شرکت های فرعی زیر مجموعه تحت کنترل خود را به طور واقعی نشان نمی دهد، اطلاعات مفیدی را به نحو منصفانه ای برای تصمیم گیری استفاده کنندگان ارائه می کند (بلکه به جای آن، صرفأ سرمایه گذاری در شرکت های فرعی را به بهای تمام شده در تطابق با IAS 39 نشان می دهد). از این دیدگاه، صورت های مالی شرکت اصلی به تنها یک نمی تواند صورت های مالی با مقاصد عمومی تلقی شود زیرا اطلاعات مندرج در آن فاقد ویژگی کامل بودن می باشد.

برخی دیگر از اعضای هیئت نیز معتقد بودند که صورت های مالی مجازی شرکت اصلی، حاوی اطلاعاتی است که برای سهامداران مفید است. برای مثال، صورت های مالی مزبور، حاوی اطلاعاتی در مورد جریان سود تقسیمی و پرداختی توسط شرکت اصلی است (که لزوماً با پرداخت سود تقسیمی توسط گروه یکسان نیست) و این اطلاعات می تواند برای سهامداران مفید واقع گردد.

در نشست آوریل ۲۰۰۶ نیز این موارد با بحث راجع به مفهوم کنترل بر یک واحد تجاری دیگر ادامه یافت.

مفهوم کنترل بر یک واحد تجاری دیگر
مباحث این بخش بر مفهوم کنترل بر یک واحد تجاری دیگر متمرکز بود و این بحث مطرح شد که آیا این مفهوم باید در سطح یک استاندارد تعریف شود یا باید آن را در سطح مفاهیم تعریف نمود. کمیته مشورتی پیشنهاد کرد که مفهوم کنترل به شرح زیر تعریف گردد:

«**کنترل یک واحد تجاری، عبارت از توانایی هدایت استراتژی های تأمین مالی و سیاست های عملیاتی یک واحد تجاری به گونه ای است که منجر به دسترسی به منافع ناشی از آن واحد و افزایش، نگهداری یا حفاظت از آن منافع گردد.**»

اعضای هیئت با پیشنهادهای کمیته مشورتی به شرح زیر موافقت کرد:

• **کنترل بر یک واحد تجاری دیگر، باید در سطح مفاهیم تعریف گردد.**

• در راستای طرح کلی کمیته، تعریف کنترل باید شامل

در نشست های بعدی مورد بررسی بیشتری قرار گیرد. نشست ماه مارس ۲۰۰۶ هیئت IASB، نیز بر تعریف واحد گزارشگر تمرکز داشت. در این نشست کمیته مشورتی اظهار کرد که واحد تجاری برای اهداف گزارشگری مالی، باید محدود به شخصیت های قانونی باشد و تعریف زیر را برای واحد تجاری پیشنهاد نمود:

«**هر واحد تجاری، یک واحد اقتصادی است که ظرفیت پرداختن (پذیرش و دادن تعهد) به معاملات با سایر واحد های تجاری را دارد.**»

آنها اظهار داشتند که بیان فوق برای تعریف واحد گزارشگر، تعریف اولیه ای است که طی پیشرفت پروژه تغییر یافته و اصلاح خواهد شد. آنچه تعریف فوق می خواهد بیان کند آنست که یک واحد تجاری برای اهداف گزارشگری مالی:

(الف) گسترده تر از شخصیت های قانونی است و بنابراین از واژه «**اقتصادی**»، استفاده کرده است.

(ب) از یک ساختار منطقی و یکپارچه برخوردار است به گونه ای که مرازهای آن کاملاً مشخص می باشد و به همین دلیل می تواند از سایر طرف های ذی نفع در آن، از قبیل سرمایه گذاران و اعتباردهندگان متمایز گردد.

اعضای هیئت ضمن موافقت با موارد پیشنهادی کمیته مشورتی، معتقد بودند که یک واحد تجاری برای اهداف گزارشگری مالی، شامل یک شخص حقیقی، شرکت های انفرادی (تک مالکی) و شعبه یا بخش یک شخصیت قانونی نیز می باشد. به هر حال، تجمعی صرف دارایی ها و بدهی ها، منجر به ایجاد یک واحد تجاری نمی گردد. در این ارتباط، از کمیته مشورتی خواسته شد تا تعریف دقیق تری در IFRIC^۳ ارائه نماید.

واحد تجاری اصلی به تنها یک^۴

برخی اوقات، شرکت اصلی باید علاوه بر صورت های مالی تلفیقی، صورت های مالی مجازی خود (واحد تجاری اصلی به تنها یک) را نیز تهیه نماید. اعضای هیئت معتقد بودند که با توجه به تعریف پیشنهادی، شرکت اصلی باید به عنوان یک واحد تجاری در نظر گرفته شود. این موضوع نیز مطرح شد که آیا صورت های مالی مجازی شرکت اصلی، علیرغم این که

دهد.

بر خلاف SPEs^{۷۰}، تعریف کنترل نباید یک سطح حداقلی را برای منافع تعیین نماید.

مباحث مربوط به واحد گزارشگر در نشست سپتامبر ۲۰۰۶ با تعیین ۸ مسئله توسط اعضای هیئت در مورد واحد گزارشگر پیگیری شد. اعضای هیئت در این نشست راجع به مقاله مکتوبی بحث کردند که مباحث و تصمیمات قبلی را پیرامون این موضوع تلخیص و مباحث باقیمانده را تعیین نموده بود. این بخش به سه حوزه کلی زیر تقسیم شد:

• واحد گزارشگر انفرادی^{۷۱}

• واحد گزارشگر گروهی^{۷۲}

• موضوع های مربوط به کنترل

کمیته مشورتی متذکر شد که حسب تصمیم قبلی اعضای هیئت، چارچوب مفهومی باید در ارتباط با

گزارش های مالی بیرونی با مقاصد عمومی (GPEFR)^{۷۳} باشد و تجزیه و تحلیل های ارائه شده توسط کمیته نیز، صرفاً موضوع های مرتبط با این حوزه است. همچنین یادآوری شد که در این تجزیه و تحلیل ها فقط موضوعاتی مد نظر قرار گرفته که در سطح چارچوب مفهومی بوده و بدیهی است که از مسائل لازم برای توجه در سطح استاندارد گذاری متفاوت می باشند.

واحد گزارشگر انفرادی

اعضای هیئت مسائل زیر را در مورد واحد گزارشگر انفرادی مطرح نمودند:

• آیا تعیین و تعریف واحد گزارشگر انفرادی برای اهداف گزارشگری مالی نیاز به انجام تحقیقات بیشتری دارد؟ اعضای هیئت به این نتیجه رسیدند که انجام تحقیقات بیشتر ضروری ندارد.

• آیا چارچوب مفهومی باید تشریح کند که چه چیزی واحد گزارشگر انفرادی را تشکیل می دهد ولی آن را تعریف

هر دو عنصر قدرت و منافع باهم و ارتباط بین آن دو باشد.

• چارچوب مفهومی باید توضیح دهد که تعیین وجود کنترل یک واحد تجاری بر واحد تجاری دیگر، مستلزم انجام یک ارزیابی از تمام واقعیت ها و شرایط می باشد.

در این نشست، بحثی کلی راجع به معاملات کنترلی عمومی و واحد تجاری صورت پذیرفت. کمیته مشورتی اظهار کرد که این موضوع باید در مراحل بعد مورد بررسی قرار گیرد. هدف از طرح این مباحث توجه به این سؤال آسان بود که واحد تجاری (الف) چگونه بر واحد تجاری (ب) کنترل دارد.

در ارتباط با عنصر «قدرت» از کنترل، کمیته مشورتی از هیئت سؤال نمود که آیا:

• قدرت، به سیاست های تأمین مالی و عملیاتی واحد تجاری مربوط است.

• قدرت انحصاری است.

• توانایی هدایت سیاست های تأمین مالی و عملیاتی واحدهای تجاری دیگر، کافی است، بنابراین، به لحاظ مفهومی، کنترل گسترده تراز کنترل قانونی است، به ویژه این که مفهوم مزبور در برگیرنده کنترل بالفعل (عملی) یا کنترل مؤثر نیز می باشد.

• کنترل یک واحد تجاری بر واحد تجاری دیگر باید بر مبنای ارزیابی واقعیت ها و شرایط موجود باشد، و بنابراین مفهوم کنترل باید وضعیت های کنترل موقت را مدنظر قرار ندهد.

اعضای هیئت با شرایط مشخص راجع به مسائل فوق توافق داشتند. به طور خاص، هیئت به کمیته مشورتی توجه داد که چگونه کنترل نامحسوس (کنترل پنهان)^{۷۴} با این مدل تطبیق می باید.

همچنین اعضای هیئت در مورد عنصر «منافع» در تعریف کنترل به شرح زیر توافق داشتند:

• تعریف کنترل به جای توجه به انواع خاصی از منافع، باید منافع یا منافع اقتصادی را به طور گسترده ای مورد اشاره قرار

• **یک واحد تجاری، دو نحوه ارائه^{۲۴}:** بر اساس این رویکرد، صورت‌های مالی تلفیقی، به عنوان شیوه‌ای متفاوت برای ارائه اطلاعات مجموعه دارایی‌ها، بدھی‌ها و فعالیت‌های مشابهی تلقی می‌شود که در صورت‌های مالی شرکت اصلی به تنها ی نمایش می‌باشد. واحد تجاری می‌تواند انتخاب کند که کدام یک را ارائه نماید. صورت‌های مالی شرکت اصلی به تنها ی، صورت‌های مالی با مقاصد عمومی تلقی می‌شود.

• **یک واحد تجاری یک نحوه ارائه^{۲۵}:** صورت‌های مالی تلفیقی، به عنوان شیوه‌ای برای ارائه اطلاعات راجع به مجموعه متفاوتی از دارایی‌ها و بدھی‌ها نسبت به مجموعه دارایی‌ها و بدھی‌هایی است که در صورت‌های مالی شرکت اصلی به تنها ی نمایش داده می‌شود. صورت‌های مالی شرکت اصلی به تنها ی، به عنوان صورت‌های مالی بیرونی با مقاصد عمومی تلقی نمی‌شود.

• **واحدهای تجاری چندگانه^{۲۶}:** بر اساس این رویکرد، صورت‌های مالی شرکت اصلی به تنها ی، در ارتباط با شرکت اصلی است و صورت‌های مالی تلفیقی، در ارتباط با گروه شرکت‌ها می‌باشد. بر این اساس، هر دو مجموعه صورت‌های مالی به عنوان صورت‌های مالی با مقاصد عمومی تلقی می‌شود.

پس از یک مباحثه طولانی برای درک چگونگی تمایز سه رویکرد فوق، اعضا برای انتخاب یکی از رویکردها رأی گیری نمودند. نه تن از اعضای هیئت به رویکرد واحدهای تجاری چندگانه رأی دادند که بر اساس آن، گروه شرکت‌ها و شرکت اصلی به تنها ی، هر دو واحد گزارشگر محسوب می‌شوند.

واحد گزارشگر گروهی - رویکردها

در این بخش، هیئت وضعیتی را مورد بحث قرار داد که دو یا تعداد بیشتری واحد تجاری با هدف ارائه اطلاعات مالی مفید برای هر دو گروه سرمایه‌گذاران موجود و بالقوه، باید ترکیب شده تا یک واحد تجاری تلقی شوند. کمیته مشورتی سه رویکرد را برای این موضوع مطرح کرد:

نکند؟ اعضای هیئت تصمیم گرفتند که به همین نحو عمل گردند.

واحد گزارشگر گروهی

اغلب مباحث مطرحه در این بخش به مسائل مختلف مرتبط با واحد گزارشگر گروهی اختصاص داشت. در این مباحث، اعضای هیئت تلاش کردند تا دلایل تمایز مدل‌های ارائه اطلاعات را دریابند. بدین منظور مسائل زیر مورد بحث و بررسی قرار گرفت:

• هدف صورت‌های مالی تلفیقی چیست؟ چرا بعضی از مراجع، صرفاً تهیه صورت‌های مالی شرکت اصلی به تنها ی، برخی دیگر، صورت‌های مالی تلفیقی و برخی نیز صورت‌های مالی ترکیبی را الزامی می‌کنند؟

• آیا «کنترل»، مبنای درستی برای تلفیق است؟

• کنترل بر یک واحد تجاری دیگر به چه معنی است؟ آیا این موضوع باید در سطح مفاهیم تعریف شود یا جایگاه آن در سطح استانداردها است؟

شرکت اصلی در مقابل گروه

هیئت متذکر شد که دیدگاه‌های مختلفی راجع به مفهوم واحد گزارشگر وجود دارد. از جمله در مورد این مسئله که آیا شرکت اصلی به تنها ی می‌تواند صورت‌های مالی با مقاصد عمومی تهیه کند؟ اگر چنین است آیا الزامات روش‌های مختلف حسابداری، مناسب است؟ هیئت قبل از کمیته مشورتی خواسته بود که تحقیقی در این مورد انجام دهد که آیا شرکت اصلی به تنها ی می‌تواند یک واحد گزارشگر برای اهداف صورت‌های مالی با مقاصد عمومی محسوب گردد (به جای تهیه صورت‌های مالی تلفیقی گروه یا به همراه آن).

در نشستهای قبلی، اعضای هیئت توافق کرده بودند که شرکت اصلی به تنها ی می‌تواند یک واحد گزارشگر باشد ولی هر یک از اعضا، با استفاده از رویکردهای متفاوتی به این نتیجه دست یافته بودند. برای دستیابی به نتیجه نهایی، کمیته مشورتی، سه رویکرد را برای ملاحظه اعضای هیئت بر شمرد:

• مدل واحد تجاری کنترل کننده^{۳۷}:

یک واحد تجاری گروهی، واحد تجاری کنترل کننده (شرکت اصلی) را تشکیل می دهد و سایر واحدهای تجاری تحت کنترل آن هستند (شرکت های فرعی آن). بر این اساس، گروه به دلیل کنترل شرکت اصلی بر سایر واحدهای تجاری با هم یکپارچه می شوند. این رویکرد مستلزم وجود یک شرکت اصلی است.

• مدل کنترل عمومی^{۳۸}:

در دسامبر ۲۰۰۵، هیئت توافق کرده بود که کمیته مشورتی باید در مورد این که آیا حد و مرزهای واحد گزارشگر گروهی باید بر مبنای مفهومی گسترده تراز کنترل باشد (برای مثال مفهومی که بر اساس آن واحدهای تجاری تحت کنترل عمومی قرار می گیرند) تحقیقات بیشتری انجام دهد.

• مدل ریسک ها و / یا پاداش ها^{۳۹}:

وقتی، فعالیت های واحد تجاری دوم، بر ثروت سهامداران باقیمانده (یا دارندگان ادعا) واحد تجاری اول تأثیر می گذارد، واحدهای تجاری باید در یک واحد تجاری گروه ترکیب شوند.

مباحث مربوط به انتخاب یکی از رویکردهای فوق، همزمان با مباحث مربوط به شرکت اصلی در مقابل واحد تجاری گروه صورت پذیرفت. تلخیص مباحث و مناظرات اعضا هیئت در این

موارد بسیار مشکل است زیرا اغلب در پی آن بودند که دریابند هر یک از مدل های ارائه شده بیانگر چه چیزی است. به نظر می رسد که اعضا هیئت موافقند که واحد تجاری گروه باید بر مبنای مدل «واحد تجاری کنترل کننده تعديل شده»^{۴۰} باشد. این مدل، علاوه بر شرکت های فرعی^{۴۱}، در برگیرنده واحدهای تجاری وابسته^{۴۲} نیز به عنوان بخشی از گروه می باشد. ۱۲ تن از اعضای هیئت در مقابل یک عضو به این مدل رأی مثبت دادند.

مسایل مرتبط با کنترل

- کمیته مشورتی از اعضای هیئت خواست تا در مورد مسائل زیر به دو سؤال پاسخ دهد:
- (۱) آیا این موضوع باید در پروژه چارچوب مفهومی پیگیری شود؟
- (۲) آیا اعضای هیئت با نتیجه گیری در مورد آن موافقند؟

• **کنترل وقت^{۴۳}**: کنترل یک واحد دیگر به ارزیابی از شرایط و واقعیت های موجود بستگی دارد. بنابراین در مفهوم کنترل، وضعیت هایی که کنترل وجود دارد ولی موقتی به نظر می رسد نیاز از نظر دور نمی ماند. اعضای هیئت با این موضوع موافقت کردند.

• **کنترل موثر یا کنترل بالفعل (عملی)^{۴۴}**: مفهوم کنترل باید محدود به شرایطی باشد که در آن واحد تجاری دارای حق رأی کافی یا سایر حقوق قانونی کافی برای هدایت سیاست های تامین مالی و عملیاتی یک واحد تجاری دیگر است، بلکه باید چنان مفهوم گسترده ای باشد که شرایط مشابه اقتصادی رانیز در برگیرد.

اعضا هیئت با این موضوع موافقت کردند.

• **قدرت انحصاری^{۴۵}**: اگر واحد تجاری اول، برای هدایت سیاست های تامین مالی و عملیاتی واحد تجاری دوم ملزم به اخذ موافقت دیگران باشد، واحد

تجاری اول قادر قدرت بر واحد تجاری دیگر است.

اعضا هیئت با این موضوع موافقت کردند.

• **رفتار اختیارها^{۴۶}**: در مفهوم، وقتی اختیارها در شرایط ایزو لاسیون مدنظر قرار می گیرند، این واقعیت که یک واحد تجاری اختیارهای کافی نگهداری می کند تا در صورت اعمال، در موقعیتی قرار گیرد که بتواند واحد تجاری دیگر را تحت کنترل خود درآورد، برای گفتن این مطلب که واحد تجاری در حال حاضر بر واحد تجاری دیگر کنترل دارد، به

صورت های مالی تلفیقی، به عنوان

شیوه ای متفاوت برای ارائه اطلاعات

مجموعه دارایی ها، بدھی ها و

فعالیت های مشابهی تلقی می شود

که در صورت های مالی شرکت اصلی

به تنهایی نمایش می باید

- 10- privilege
- 11- the ability
- 12- out-of-money options
- 13- capable
- 14- stand-ready assets
- 15- economic burden
- 16- promise
- 17- option
- 18- obligations
- 19- compel
- 20- equitable
- 21- constructive obligations
- 22- moral
- 23- economic obligation
- 24- legal enforceability
- 25- stand ready
- 26- joint control
- 27- significant influence
- 28- parent-only entity
- 29- latent control
- 30- leaving aside the issue of SPEs
- 31- individual reporting entity
- 32- group reporting entity
- 33- General Purpose External Financial Reports
- 34- one entity-two display
- 35- one entity-one display
- 36- Multiple entities
- 37- control entity model
- 38- common control model
- 39- Risks and / or rewards model
- 40- modified controlling entity model
- 41- subsidiaries
- 42- sister-entity
- 43- Temporary control
- 44- De factor or effective control
- 45- power is non-shared
- 46- treatment of options
- 47-individual venture
- 48-joint venture

منابع ◀

IASB AGENDA PROJECT , "Conceptual Framework",
<http://www.iasplus.com/agenda/framework.htm>,
http://www.fasb.org/project/conceptual_framework.Shtml#highlights

خودی خود کافی نیست. به هر حال، واقعیت‌ها و شرایط دیگری می‌تواند وجود داشته باشد که در مجموع بیانگر وجود کنترل واحد تجاری بر واحد تجاری دیگر باشد. اعضای هیئت با این موضوع موافقت کردند.

• **کنترل، کنترل مشترک و نفوذ مؤثر:** کنترل دربرگیرنده کنترل داشتن یک واحد تجاری (نه واحدهای تجاری چندگانه) بر یک واحد تجاری دیگر است. بر این اساس، رابطه بین یک شریک خاص^{۳۴} با مشارکت مدنی(مخصوص)^{۳۵}، نباید به عنوان یک رابطه کنترلی توصیف شود. به همین ترتیب، رابطه‌ای که به نفوذ مؤثر اشاره دارد نیز، نباید به عنوان یک رابطه کنترلی توصیف شود.

مقرر شد این موضوع در نشست‌های بعدی مورد بحث و بررسی قرار گیرد.

خلاصه

همان طور که ملاحظه شد، پروژه چارچوب مفهومی با جدیت از سوی هیئت استانداردهای حسابداری بین‌المللی و هیئت استانداردهای حسابداری مالی دنبال می‌شود و نشست‌های مشترک و جداگانه اعضای هیئت‌ها بر اساس زمان بندی تعیین شده برقرار می‌گردند. در این نوشتار مباحث مطرحه در نشست‌های آوریل تا سپتامبر ۲۰۰۶ راجع به عناصر صورت‌های مالی و واحد گزارشگر تلحیص و طبقه‌بندی شده است. مباحث فوق به نتیجه نهائی نرسیده و نظرات تکمیلی در نشست‌های بعدی مطرح خواهد شد.

 بی‌نوشت

- 1- دانشجوی دوره دکتری حسابداری دانشگاه علامه طباطبائی
- 2- IASB = International Accounting Standard Board
- 3- FASB = Financial Accounting Standard Board
- 4- present rights
- 5- Access
- 6- economic benefits
- 7- legal rights
- 8- individuals
- 9- entity

دیگر اطلاعاتی راجع به قدرت پیش‌بینی توصیه تحلیلگران در مورد اوراق بهادر جمع آوری کردیم.

در این بخش به دنبال جمع آوری و مستندسازی ارتباط بین توصیه تحلیلگران و متغیرهای پیش‌بینی کننده مطابق با استراتژی‌های سرمایه‌گذاری می‌باشیم. برای نشان دادن این رابطه از ضریب همبستگی رتبه‌ای اسپرمن استفاده نموده‌ایم. به علاوه از آماره ویکاکسون برای آزمون ارزشی میانه طبقه فوقانی و تحتانی توصیه‌های دسته جمعی استفاده نموده‌ایم، که نتایج حاصل در جدول ۹ ارائه شده است.

جالب توجه ترین نتیجه عدم یکنواختی توصیه‌های انجام پذیرفته توسط تحلیلگران و متغیرهای مورد استفاده محصول می‌باشد. در هفت مورد از هشت حالت مطرح شده جهت گیری واقعی تحلیلگر خلاف جهتی است که متغیرهای پیش‌بینی کننده بازده آتی سهام توصیه می‌کنند. تحلیلگران، اوراق بهادر با گردش اخیر بالا (حجم معامله بالا) را به سهام با گردش پائین ترجیح می‌دهند. آنها همچنین P/E و P/B پائین و SGI و LTG و CFITA و TATA را ترجیح می‌دهند (خواهانند) در حقیقت تنها متغیری که تحلیلگران در راستای حرکت آن تصمیم گیری می‌کنند حرکت قیمت می‌باشد. یعنی تحلیلگران سهامی را که اخیراً

برنده بوده نسبت به سهامی که بازنده بوده ترجیح می‌دهند.

در بخش دیگری از تحلیل نتایج رگرسیون مابین تک تک متغیرهای توصیه‌ای و هشت متغیر مذکور را مطالعه شده‌اند. نتایج مovid این مطلب است که نوع پیوسته متغیرها ۲۷٪ از تغییرات مقطوعی توصیه‌گروهی را نشان می‌دهد.

اگرچه به جز در مورد PM و E/P این متغیرها عالمتی متضاد و مخالف با امقدار معمول و متدائل خود اختیار

همان گونه که انتظار می‌رفت مطابق با نتایج ارائه شده در جدول ۸، سطح همبستگی متغیرهای دودویی نسبت به زمانی که با متغیرهای پیوسته کار می‌کردیم کمتر شده است. اگرچه ویرایش دودویی تک تک متغیرها همچنان ضریب همبستگی را با بازدهی آتی در سطح ۱٪ نشان می‌دهد این سیگنال کلی ضریب همبستگی اسپرمن مثبتی به اندازه ۰/۱۵۹۲ با بازده‌های آتی دارد.

در بخش دیگری میانگین و میانه بازده تعديل شده به واسطه بازار را برای شرکت‌هایی که با توجه به F Score مرتب و طبقه‌بندی شده‌اند گردآوری نموده‌ایم. در طول دوره انتخابی نمونه، اکثر شرکت‌ها عملکردی پائین تراز شاخص میانگین بازار داشته‌اند. اگرچه شرکت‌هایی که سه گروه بالا از نظر F Score هستند به طور میانگین در شش ماهه بعدی ۱/۷۸٪ بالاتر از شاخص بازار عمل کرده‌اند. به طور معکوس

شرکت‌هایی که در سه طبقه پائین از نظر F Score هستند به طور میانگین در شش ماهه بعدی ۵/۲۸٪ بالاتر از بازده تعديل شده به واسطه بازار را به همراه داشته‌اند. اختلاف ما بین بازده میانگین بین گروه بالا و پائین (حداکثر و حداقل) برابر با ۶/۰٪ می‌باشد و اختلاف بین میانه بازده‌ها ۱۰/۶۵٪ در طی شش ماه می‌باشد. هر دو از نظر آماری با کمتر از ۱٪ در آزمون دو طرفه معنادارند. به بیان ساده، معیار F Score

شاخص پیش‌بینی کننده مفیدی برای بازده در طول دوره مورد بررسی بوده است.

ج) توصیه‌های تحلیلگران مالی و استراتژی‌های سرمایه‌گذاری

تا اینجا در مورد توانایی پیش‌بینی هشت شاخص سرمایه‌گذاری در نمونه انتخابی مطالعه نمودیم. در بخش

طبقه F Score که دارند در صورتی که توسط تحلیلگر انتخاب شود بازدهی بیشتری خواهد داشت در ۸ طبق اختلاف بین بازده‌ها از نظر آماری معنادار است. جالب توجه این که سطح توصیه گروهی به نظر می‌رسد که بالاترین قدرت پیش‌بینی کنندگی را برای بازده داشته باشد.

نتیجه دوم این که وقتی که توصیه تحلیلگران و معیار F Score متضادند، برنده F Score است، شرکت‌های دارای F Score بالا و توصیه پائین متوسط سود بیشتری نسبت به شرکت‌های دارای F Score پائین و توصیه بالا می‌باشند. در نتیجه هرگاه که دو معیار همسوی نداشته باشند، نتایج حاصل از F Score پیش‌بینی‌های قابل انکاری را از بازده ارائه می‌کند.

سوم این که هنگامی که دو معیار همسو هستند حداکثر توانایی پیش‌بینی بازده را خواهیم داشت. نتایج نشان دهنده اختلاف میانگین بازده بین شرکت‌های دارای توصیه‌های مؤکد و F Score های بالا و شرکت‌های دارای توصیه‌های منفی و F Score های پائین می‌باشد. در کلیه حالات، گروه بهتر و بالاتر نسبت به گروه بدتر و پائین تر بازدهی بیشتری به دست آورده است. اختلاف بین بازده‌ها از ۱۸/۶٪ تا ۷/۱٪ برای یک دوره شش ماهه می‌باشند که از بازده‌های زمانی که تنها از یک معیار استفاده می‌کردیم بیشتر است.

در بخش دیگری افزایش بازده انباسته ناشی از ترکیب هر دوی استراتژی‌های توصیه تحلیلگران و F Score را مطالعه نموده ایم. نتایج نشان می‌دهد که استراتژی حداکثر-حداقل F Score جایگاه بلند مدت خود را در بالاترین بخش جدول F Score حفظ کرده است و بدترین آنها در زمرة پائین ترین F Score ها می‌باشند.

با استفاده از استراتژی بهترین - بدترین سهام شرکت‌های دارای بهترین توصیه‌ها را می‌خریم و سهام شرکت‌های دارای بدترین توصیه‌ها را می‌فروشیم و بالاخره استراتژی ترکیبی اقدام به خرید سهام شرکت‌های گروه بهترین و بالاترین فروش سهام شرکت‌های بدترین و پائین ترین می‌نماییم. به علاوه مقادیر حاصل از دوره‌های نگهداری ۳ تا ۱۵ ماهه را نیز جمع آوری نموده ایم که نتیجه اصلی عدم تغییر و

می‌نمایند این نتایج زمانی که از مبنای دودویی نیز استفاده می‌کنیم یکسان است در حقیقت F Score همبستگی قوی منفی با توصیه تحلیلگران دارد به گونه‌ای که r^2 آن برابر با ۱۳/۱٪ می‌باشد.

از طرف دیگر با حرکت از طرف توصیه‌های گروهی به سمت توصیه‌های انفرادی قدرت کلی مدل کاهش پیدا می‌کند اما همبستگی بین اغلب علائم انفرادی با توصیه‌ها بدون تغییر باقی می‌ماند. به طور کلی نتایج نشان می‌دهد که تنها E/P و TATA علامت معمول خود را دارند.

به عنوان جمع‌بندی مطالب این که، یافته‌های نشان می‌دهد که توصیه‌های تحلیلگران همبستگی منفی با متغیرهای پیش‌بینی کننده سنتی (متداول) دارند. با توجه به این نتیجه به دست آمده بعيد به نظر می‌رسد که در توصیه تحلیلگران از همان اطلاعاتی استفاده شود که متغیرهای پیش‌بینی کننده سنتی استفاده می‌کنند به این بحث در قسمت بعدی به صورت مفصل تر خواهیم پرداخت.

د) نقش توصیه‌های تحلیلگران مالی در پیش‌بینی بازده

در این بخش به ارزیابی نقش توصیه‌های تحلیلگران در مورد پیش‌بینی بازدهی پس از کنترل کردن سایر متغیرهای پیش‌بینی کننده می‌پردازیم. در ابتدا تجزیه و تحلیل به صورت دو بعدی انجام شده که در آن شرکت‌های مبنای F Score و همچنین با توجه به توصیه مدیران مرتب شده اند. اولین نتیجه این تحلیل این است که هر دوی این شاخص‌های دارای قدرت پیش‌بینی کنندگی افزایشی می‌باشند. با نگاهی به نتایج در می‌یابیم که متغیر F Score قدرت پیش‌بینی کننده بالایی برای بازده بعد از کنترل توصیه تحلیلگران دارد.

شرکت‌های دارای F Score بالا از هر گروه و طبقه توصیه‌ای که باشند در سال‌های بعد بازدهی بیشتری خواهند داشت (۱۳ تا ۱۷ تا) نتایج حاصل نشان می‌دهد که توصیه تحلیلگران نیز پس از خنثی کردن اثر F Score دارای قدرت پیش‌بینی کنندگی است. شرکت‌ها بدون توجه به ۱۲

باشید که ضرایب برآورده و آماره α برای توصیه های گروهی هر دو با تغییر به $Fscore$ و متغیرهای دودویی کاهش می یابند.

همچنین ضریب برآورده در مدل اول بزرگ تر است اما تعداد مشاهدات کاهش پیدا کرده و بنابراین می بایست از آماره t بهره جست. در نتیجه قدرت پیش بینی توصیه های گروهی با کنترل سایر متغیرها افزایش خواهد یافت. ضریب برآورده با توجه به اختلاف بازده بین ردیف بالا و پائین قابل توجیه و منطقی است نتایج نشان می دهد که بخش بالای توصیه های گروهی عملکردی بهتر از قسمت پائین دارند (به اندازه ۵ تا ۶ درصد در طول شش ماه حتی بعد از کنترل کردن سایر متغیرها)

دسته دوم مدل ها، نتایج

حاصل از تغییرات در توصیه های گروهی را رائه می کنند. قدرت پیشگویی این متغیر هنگامی که متغیرهای دیگر را وارد مدل می کنیم کاهش می یابد و احتمالاً تعدیل در توصیه مربوط به عوامل و سیگنانل های دیگری خواهد بود. اگرچه معیارهای اصلاح شده در هر چهار مدل مثبت باقی می مانند و از لحاظ آماری همگی به جز یک مدل معنادار هستند. به طور کلی حتی با وجود تغییر در توصیه های

گروهی به نظر می رسد که سایر متغیرها نیز دارای محتوا اطلاعاتی می باشند.

سومین دسته مدل ها نتایج همزمان سطح و تغییرات متغیرهایی را که شامل می شوند رائه می کند، این مدل ها ارائه کننده تغییر متغیر تنها هنگامی مفید است که سطح توصیه در مدل باشد و هنگامی که سایر متغیرها را اضافه می کنیم مفید بودن به صورت افزایش کاهش می یابد در کلیه حالت های مذکور سطح توصیه گروهی به صورت افزایش به منظور پیش بینی بازده مفید واقع می شود.

نوسان پذیری زیاد نسبت به این تغییرات در دوران نگهداری است.

نتیجه کلی تجزیه و تحلیل های انجام شده این که هر چهار نوع توصیه تحلیلگران دارای توانایی پیش بینی بازده به ویژه در ۳ تا ۹ ماه آتی خواهد بود. اگرچه این چهار معیار از لحاظ توانایی افزایش هنگان ترکیب با $F Score$ متفاوتند. به بیان ساده متغیرهای طبقه ای در اثر ترکیب افزایش بیشتری نسبت به متغیرهای تغییری دارند. به ویژه با توجه سطح پیش بینی توصیه های دسته جمعی به نظر می رسد که قدرت پیش بینی استراتژی $F Score$ بیشتر باشد. در بخش انتهایی به تجزیه و تحلیل متداول به منظور

یافتن همبستگی بین سودهای آتی و همه متغیرهای توصیفی پرداخته ایم. مقادیر به دست آمده نشان دهنده ضرایب برآورده (و آزمون های آماری) یک دسته رگرسیون می باشند که در آن متغیر وابسته نرخ تعديل شده بازار برای شش ماهه منتهی به ماه انتشار توصیه می باشد.

متغیرهای مستقل سطح توصیه، تغییرات توصیه، معیار $F Score$ ، ترکیب دودویی هشت متغیر پیوسته توصیفی و هشت متغیر

متغیرهای توصیفی دودویی میانگین ضریب هشت متغیر را به علاوه آماره F برای آزمون فرض صفر مبنی بر این که هیچ گونه قدرت پیش بینی ندارد تست کرده ایم و برای متغیرهای پیوسته ضریب برآورده ایم اگرچه آماره F را آورده ایم.

مدل های اولیه قدرت پیش بینی توصیه های گروهی را در صورت کنترل سایر متغیرها نمایش می دهد. این مدل نشان می دهد که سطح اتفاق آراء دارای توانایی پیش بینی کنندگی برای بازده های آتی دارد. توجه داشته

رامتوجه خود کرده اند معمولاً دارای حرکات قیمت بیشتر، گردش یا حجم معامله بالا، رشد بالا در گذشته، اقلام عموق حسابداری بالا و نیز مخارج سرمایه‌ای بالا می‌باشند در کوتاه مدت به نظر می‌رسد که تحلیلگران مالی، مجموعه‌ای از سهام را انتخاب می‌کنند که کاملاً متفاوت با سهمان انتخاب شده به واسطه سایر روش‌های متداول خواهد بود. در حقیقت همبستگی بین توصیه‌های تحلیلگران مالی و معیار کلی این متغیرها کاملاً منفی است.

علی‌رغم همبستگی منفی با این متغیرها در حالت سننی و متداول، توصیه تحلیلگران اوراق بهادر همچنان دارای قدرت بالای پیش‌بینی کنندگی می‌باشد. در صورت کنترل سایر متغیرها در می‌یابیم که شرکت‌های انتخاب و توصیه شده توسط تحلیلگران دارای عملکردی بهتر نسبت به سایر شرکت‌های مشمول توصیه منفی می‌باشند. در حقیقت میانگین قدرت توصیف، توصیه‌های تحلیلگران تا اندازه‌ای متفاوت از محتوای اطلاعاتی سایر متغیرها می‌باشد.

تجزیه و تحلیل‌های انجام شده ماهیت دقیق اطلاعاتی که تحلیلگران در فرآیند توصیه خود مبنی بر خرید سهام استفاده می‌کنند را روش‌نمی‌کند. از آنجا که نمی‌توانیم کنترلی بر آثار مرتبط با صنعت، داشته باشیم، ممکن است مثلاً توصیه تحلیلگران، منعکس کننده اخبار تازه‌ای راجع به موقعیت یک شرکت در صنعت مربوطه باشد این توصیه‌ها همچنین ممکن است بر مبنای معیارهای کیفی (مثل توانائی‌های مدیریتی، استراتژی‌های اتخاذ شده، دارائی‌های نامشهود و یا سایر فرصت‌های رشد) باشد که در معیارهای کمی که مورد بررسی قرار دادیم لحاظ نگردیدند. حداقل قضیه آن است که شواهد مطابق با ادعای تحلیلگران مبنی برآوردن اخبار جدید توسط ایشان می‌باشد.

یک گزینه دیگر نیز می‌تواند این باشد که این توصیه‌ها به خودی خود باعث تغییرات قیمت در محیط اطراف خود شده و تقاضای بعدی برای این گونه سهام تحت تاثیر نیروهای (فشارهای) قیمتی قرار خواهد گرفت. در این حالت تحلیلگران در واقع اطلاعات جدیدی به واسطه تحقیقاتشان

در بخش دیگری همین تجزیه و تحلیل‌ها را برای توصیه‌های انفرادی تکرار نموده ایم. نتایج کلی از لحاظ کیفی مشابه همان نتایجی است که از توصیه گروهی به دست آمد. مجدداً مشاهده می‌کنیم که قدرت پیش‌بینی کنندگی سطح توصیه معمولاً با اضافه کردن متغیرهای توصیفی افزایش می‌یابد. (مشابه مدل اول). تغییر در متغیرهای توصیه دارای قدرت افزایشی در پیش‌بینی بازده دارد حتی با حضور هر هشت متغیر پیوسته دیگر (مشابه مدل دوم) نهایتاً زمانی که هر دوی متغیرهای سطح و تغییرات را با هم منظور کنیم (همچون مدل سوم) سطح توصیه معمولاً به بیشترین مقدار قدرت پیش‌بینی خود در مورد بازده خواهد رسید.

جمع‌بندی مطالب این که نتایج نشان می‌دهند که قدرت پیش‌بینی توصیه‌های تحلیلگران سهام از همبستگی آنها با سایر متغیرهای توصیفی ناشی نشده است. علی‌رغم این واقعیت که تحلیلگران معمولاً جلوتر از زمان حرکت می‌کنند در ۷ مورد از ۸ مورد بحث شده توصیه‌های نظر می‌رسد اطلاعات مفیدی را در مورد پیش‌بینی بازده آینده‌ای نزدیک (۶ماهه آینده) فراهم می‌نمایند. مفید بودن در پیش‌بینی بازده به ویژه تحت تاثیر سطح توصیه‌های گروهی قرار می‌گیرد.

نتیجه گیری

در فرآیند ارائه یک توصیه در مورد سهام و اوراق بهادر، تحلیلگران مالی انتظار اتشان را در مورد عملکرد بازده یک شرکت در کوتاه مدت و در آینده بیان می‌نمایند. در این تحقیق ارتباط بین این گونه توصیه‌ها را با سایر اطلاعات عمومی موجود بررسی نمودیم. به ویژه تاکید اصلی بر متغیرهایی بود که مطالعات قبلی، قدرت پیش‌بینی کنندگی آنها را در مورد بازده تایید نموده بودند. هدف اصلی فهم بهتر چگونگی تاثیر فعالیت‌های تحلیلگران مالی بر کارایی بازار سرمایه می‌باشد.

نتایج تحقیق نشان می‌دهد که تحلیلگران مالی، سهام در حال رشد را که بازار آنها را بیش از ارزش قیمت گذاری می‌کند، ترجیح می‌دهند. اوراقی که بیشترین تعداد توصیه

ضروری است که خوانندگان پژوهش حاضر، ریسک و هزینه‌های معاملات را که در این تحقیق مورد توجه قرار نگرفت را نیز در محاسبات خود دخیل کنند. عجیب نیست (ممکن است) سهامی که در طبقات بالایی بازارهای قرار ندارند نسبت به طبقات پائین تر ریسکی تر بوده باشد. این امکان به ویژه هنگام وارد کردن متغیرهای کنترل مربوط با بازده مورد انتظار مهم تلقی می‌شود. در هر حال، هرگز این گونه احتمالات از بین نمی‌رود، به علاوه هزینه‌های معاملاتی را که با توجه نوع سرمایه‌گذاری متفاوت خواهد بود در محاسبات خود لحاظ ننمودیم.

به منظور خلاصه کردن پژوهش بهتر است بگوئیم نتایج حاصل، این فرض را به ذهن متدادر می‌کند که تحلیلگران بنیادی و نیز مؤسسات سرمایه‌گذاری با بهره‌گیری از تکنیک‌های متعدد قادرند به نتیجه‌ای برسند که دیگران توانایی آن را ندارند. تحقیقات رفتاری نشان می‌دهد که در اغلب موارد ترکیب تصمیم‌گیری انسانی و تصمیم‌گیری مکانیزه بهترین عملکرد را خواهد داشت (تحقیق بلتبرگ و هاج ۱۹۹۰) با فرض این که هدف، پیش‌بینی بازده در یک افق میان مدت باشد (۳ تا ۱۲ ماه بعد) تحلیلگر ممکن است توجه بیشتری بر مطالعات با نمونه‌های بزرگ بنماید. به بیان دیگر سرمایه‌گذاران کمی ممکن است با انتخاب رویه توصیه گروهی از منافع حاصل از آن منتفع شوند.

 پی نوشت

۱- اساتید دانشگاه کرونل نیویورک

۲- دانشجوی دکترای حسابداری دانشگاه علامه طباطبائی

3- Price Momentum

4- Trading Volume

5- Long - term growth

6- Sales growth

7- Total accruals divided by total assets

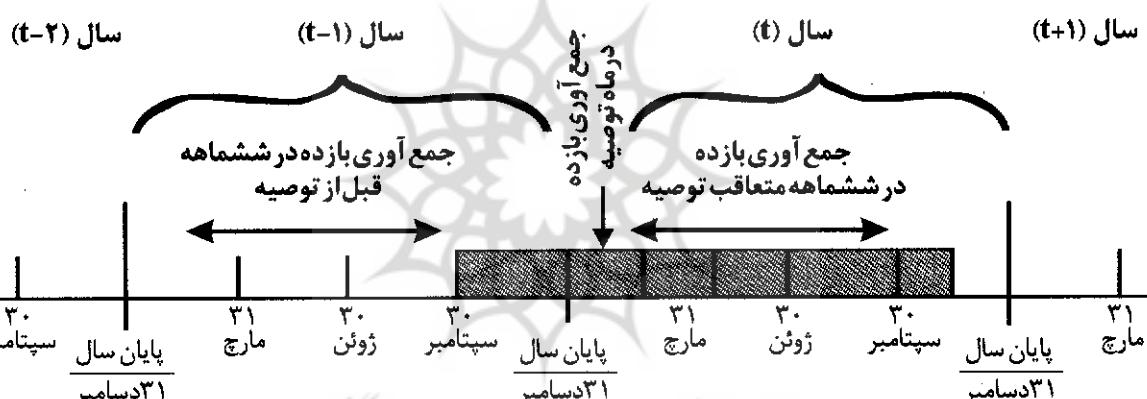
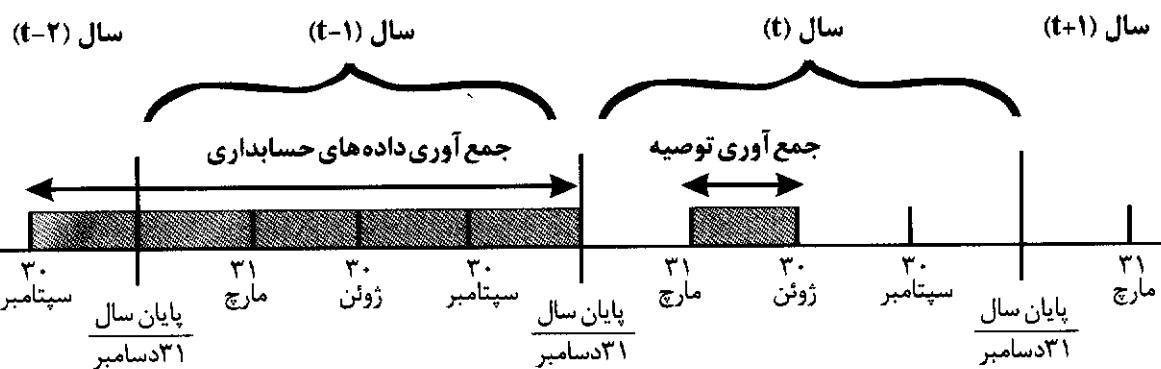
8- Cash flow from investment divided by total asset

◀ منابع

Lee, Charles M.C. and Susan D.Krische, (2000)
"The information content of analyst stock recommendations". Johnson Graduate School of Management, Cornell University.

به بازار نمی‌آورند. یک راه برای آزمون این فرضیه این است که به بازگشت معکوس بازده سهام در بلندمدت دقیق کنیم. اگرچه با نمونه محدودی که انتخاب کردیم بسیار مشکل است که این وضعیت را از حالتی که تحلیلگران فرآیند قیمت‌گذاری واقعی را شکل می‌دهند، تمایز ساخت. این مبحث را برای تحقیقات بیشتر به آینده موکول می‌کنیم. نتایجی که به دست آورده ایم مؤید این نکته است که تحلیلگران مالی ممکن است با تأکید و تمرکز بر ویژگی‌ها و شاخص‌های بیشتری توصیه‌های خود را در رابطه با اوراق بهادار بهبود می‌بخشند. در این تحقیق تعدادی از علائم خاص را که تحلیلگران معمولاً در محاسبات خود لحاظ نمی‌کنند به دست آورده‌یم، با تحقیقات بیشتر محققین قادر خواهند بود عوامل اثرگذار بر بهبود توصیه‌های را یک به یک بیابند. به ویژه، نتایج حاصل این گمان را ایجاد می‌کند که اگر تحلیلگران بخواهند توصیه‌هایی با قدرت پیش‌بینی کنندگی بازده بیشتر، تولید و ارائه کنند می‌باشد توصیه‌های مثبت بیشتری برای شرکت‌هایی که دارای حجم معامله پائین، نسبت E/P و B/P بالا و معیارهای SGI و LTG پائین، اقلام معوق منفی بیشتر و مخارج سرمایه‌ای کمتر هستند را انتخاب و توصیه نمایند.

از دیدگاه یک سرمایه‌گذار نتایجی که به دست آورده ایم مؤید این مطلب است که توصیه تحلیلگران همچون دور روی سکه می‌ماند، از یک طرف خواهان اوراق بهادار فریبند و در حال رشد است تا آنجایی که عقیده آنها در سطح کلان تاثیری نداشته باشد، این شواهد همسان با این ویژگی است که تحلیلگران سعی در مغلوث کردن بازار سرمایه دارند. از طرف دیگر یافته‌ها می‌گوید توصیه‌های تحلیلگران هنوز هم نقش مهمی در استراتژی‌های کمی ایفاء می‌کند. هنگامی که نتایج حاصل از توصیه تحلیلگر متضاد و مخالف یک معیار ترکیبی سرمایه‌گذاری (همچون F Score) می‌باشد F Score غالباً می‌شود اگرچه در مورد هر یک از اجزاء توانایی توصیه تحلیلگران به صورت روزافروزی دارای توانایی پیش‌بینی بازده ۳ تا ۹ ماهه آتی خواهد بود. به منظور بکارگیری در استراتژی‌های سرمایه‌گذاری،



نمونه			
سال	مشاهدات	درصد	
۱۹۹۳	۲۸	%۰/۶	
۱۹۹۴	۷۶۹	%۱۵/۷	
۱۹۹۵	۱۰۸۴	%۲۲/۱	
۱۹۹۶	۱۲۵۶	%۲۵/۷	
۱۹۹۷	۱۴۱۰	%۲۸/۸	
۱۹۹۸	۳۴۸	%۷/۱	
جمع	۴۸۹۵	%۱۰۰	

پرسشکاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی

پرسنل جلد علم علوم انسانی
جدول ۱

جدول ۲

سطح توصیه تحلیلگران (خرید مؤکد = ۵؛ نگهداری = ۳؛ فروش = ۲؛ فروش مؤکد = ۱)

انفرادی							اجماع							
طبقه	حد پایین	حد پایین	کد مشاهدات	میانگین	انحراف معیار	طبقه	حد پایین	حد پایین	کد مشاهدات	میانگین	انحراف معیار	طبقه	حد پایین	حد پایین
خرید	۴/۲۹	۴/۲۹	۰/۲۲۴	۴/۵۶	۹۹۵	۱/۰۰	۴/۰۰	۴/۰۰	۰/۰۹۵	۴/۰۸	۱۱۲۶	۰/۷۵	۴/۰۰	۰/۰۰
خرید	۴/۰۰	۴/۰۰	۱۷۲۶	۰/۷۵	۴	-	-	-	۰/۰۷۸	۳/۸۲	۸۱۹	۰/۵۰	۳/۶۹	-
فروش	۱/۰۰	۱/۰۰	۱۶۹۱	۰/۲۵	۳	-	-	-	۰/۰۸۹	۳/۰۴	۹۸۷	۰/۲۵	۳/۲۸	-
فروش	۱/۰۰	۱/۰۰	۲۲۴	۰/۰۰	۱۲	۰/۴۴۸	۱/۶۱	۰/۰۰	۰/۰۵۰	۳/۱۰	۹۶۸	۰/۰۰	۱/۰۰	۰/۰۰
جمع	۴/۸۹۵	۴/۸۹۵	۴۸۹۵	-	-	-	-	-	۰/۰۵۲۵	۳/۸۳	۴۸۹۵	-	-	۰/۹۱۳
جمع	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

جدول ۳

تغییر در توصیه تحلیلگران (تغییر = فعلی - فعلی قبلی)

انفرادی							اجماع							
طبقه	حد پایین	حد پایین	کد مشاهدات	میانگین	انحراف معیار	طبقه	حد پایین	حد پایین	کد مشاهدات	میانگین	انحراف معیار	طبقه	حد پایین	حد پایین
افزایش	۰/۲۵	۰/۲۵	۰/۴۰۴	۰/۶۰	۱۰۵۰	۱/۰۰	۰/۰۵۶	۰/۰۵۶	۰/۰۱۳	۹۲۳	۰/۷۵	۰/۰۵	۰/۷۵	۰/۷۷۳
افزایش	۰/۷۵	۰/۷۵	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
صفر	-۰/۰۸	-۰/۰۸	۰/۰۳۴	-۰/۰۱۲	۹۹۱	۰/۰۵۰	-۰/۰۷۴	-۰/۰۷۴	-۰/۰۰۲	۱۰۱۸	۰/۰۲۵	-۰/۰۲۲	-۰/۰۲۲	۰/۰۰
صفر	-۰/۰۲۲	-۰/۰۲۲	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
کاهش	۳/۰۰	۳/۰۰	۰/۰۲۷	۰/۰۷۸	۹۱۳	۰/۰۰	-۰/۰۰۴	-۰/۰۰۴	-۰/۰۰۱	۴۸۹۵	-	-	-	۰/۴۹۴
کاهش	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
جمع	۴/۸۹۵	۴/۸۹۵	۴۸۹۵	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	۱/۲۴۷
جمع	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

جدول ۴

ضرایب همبستگی اسپیرمن با بازده آتی

متغیر وابسته	مشاهدات	متغیر توصیفی
طبقه بندی شده	پیوسته	
۰/۰۰۷۷	۰/۰۰۷۰	۴۸۹۵
۰/۰۵۶۱	۰/۰۵۶۱	۴۸۹۵
۰/۰۶۲۳	۰/۰۶۰۱	۴۸۹۵
۰/۰۶۹۹	۰/۰۶۴۱	۴۸۹۵

همراه با اجمع

شخصی

تغییر در اجمع

تغییر در نظر شخصی

جدول ۵

بازده تعديل شده بازار به واسطه سطح توصیه تحلیلگران

شخصی		همراه با اجماع				رتبه	گروه
میانه بازده	میانگین بازده	مشاهدات	میانه بازده	میانگین بازده	مشاهدات		
-۰/۰۱۳۱	-۰/۰۰۳۰	۱۲۵۴	-۰/۰۲۴۷	-۰/۰۰۶۲	۹۹۵	۱	خرید
-۰/۰۳۰۵	-۰/۰۲۱۷	۱۷۲۶	-۰/۰۴۵۴	-۰/۰۲۲۲	۱۱۲۶	۰/۷۵	
-	-	-	-۰/۰۲۲۵	-۰/۰۱۳۰	۸۱۹	۰/۵۰	
-۰/۰۴۵۳	-۰/۰۳۸۶	۱۶۹۱	-۰/۰۴۳۲	-۰/۰۳۶۴	۹۸۷	۰/۲۵	فروش
-۰/۰۳۸۸	-۰/۰۴۲۲	۲۲۴	-۰/۰۲۷۷	-۰/۰۳۱۶	۹۶۸	۰/۰	
$X^t = ۲/۶۷$		$t = ۲/۵۰$	$X^t = -۰/۶۱$		$t = ۱/۷۴$	خرید - فروش	

جدول ۶

بازده تعديل شده بازار به واسطه تغییر توصیه تحلیلگران

شخصی		همراه با اجماع				رتبه	گروه
میانه بازده	میانگین بازده	مشاهدات	میانه بازده	میانگین بازده	مشاهدات		
-۰/۰۱۷۲	-۰/۰۰۶۲	۱۹۲۹	-۰/۰۲۰۸	-۰/۰۰۶۵	۱۰۵۰	۱	افزایش
-	-	-	-۰/۰۲۲۰	-۰/۰۱۴۵	۹۲۳	۰/۷۵	
-۰/۰۳۰۲	-۰/۰۱۳۳	۷۵۲	-۰/۰۲۲۷	-۰/۰۲۳۸	۹۹۱	۰/۵۰	
-	-	-	-۰/۰۴۳۶	-۰/۰۲۷۰	۱۰۸۱	۰/۲۵	کاهش
-۰/۰۴۸۱	-۰/۰۳۸۹	۲۲۱۴	-۰/۰۶۸۲	-۰/۰۴۰۴	۹۱۳	۰/۰	
$X^t = ۲/۶۷$		$t = ۲/۵۰$	$X^t / t = ۲/۲۱$		$۰/۰۴۷۴ - ۰/۰۳۳۹$	افزایش - کاهش	

دومین همایش سراسری دانشجویان حسابداری دانشگاه های سراسر کشور

با حضور استادان رده اول کشور و صدها دانشجو

حسابداری: فرصت ها و تهدیدها



در نشست اول مقالاتی با این عنوانین ارائه شد:

۱- بررسی نقش EPS در تغییرات سهام (مریم منصوری از دانشگاه الزهراء مقطع کارشناسی)

۲- کاربرد XBRL در سرعت بخشی و شفافیت گزارشگری

مالی (محمد جواد زارع از دانشگاه مازندران مقطع کارشناسی)

۳- حسابداری منابع انسانی (ماندانا شه پرست از دانشکده دکتر شریعتی مقطع کارشناسی)

پیش از برگزاری نشست دوم دکتر علی ثقفی ریاست

دانشکده حسابداری و مدیریت دانشگاه علامه طباطبائی

سخنرانی خود را با عنوان دانش و حرفه حسابداری در ایران

فرصت ها و تهدیدها شروع کردند. ابتدا ایشان به ارائه آمار و

ارقامی از تعداد دانشجویان حسابداری کل کشور و روودی سال

۸۵-۸۶ اعلم از دانشگاه های دولتی و آزاد و غیر انتفاعی

پرداختند. سپس ایشان فعالیت های دانشجویی در دانشگاه ها را

موربد بررسی قرار دادند و در مورد ادامه تحصیل در این رشته

مشکلات را بررسی کردند از جمله تعداد کم دانشگاه هایی که

در هشتم خرداد ماه به همت دانشکده دکتر شریعتی دومین همایش سراسری دانشجویان حسابداری کشور در تالار محراب این دانشکده برگزار شد.

در ابتدای همایش فاطمه یوسف معمار دبیر همایش سخن خود را با ارائه خلاصه ای از فعالیت های انجام شده ای انجمن برای برگزاری همایش شروع کرد و سپس اعلام نمود که از مجموع ۲۳۵ مقاله که توسط ۲۶۰ نفر از تمام مقاطع و از سراسر کشور برای این همایش ارسال شده است ۱۰ مقاله برای ارائه در همایش برگزیده شدند که شامل ۲ مقاله در مقطع دکتری، ۲ مقاله در مقطع کارشناسی ارشد، ۴ مقاله در مقطع کارشناسی و ۲ مقاله نیز در مقطع کارشناسی می باشد. علاوه بر این از ۸۰ نفر از مقالات انتخابی نیز برای کار روی پوستر دعوت شده بود که در روز برگزاری همایش ۴۰ پوستر ارسالی در نمایشگاه دانشکده به نمایش گذاشته شد.

بخش بعدی همایش ارائه مقالات دانشجویان بود که در

۴ نشست برگزار شد.

آینده روشی را برای حرفه حسابداری پیش بینی کرده و به دانشجویان و فارغ التحصیلان این رشته نیز توصیه کردند تنها به گوش کردن و یادگیری تئوری اکتفا نکرده و سعی کنند این تئوری ها را به صورت عملی و از شرکت های خصوصی و تک مالکی کوچک آغاز کنند و به کسب تجربه بپردازن.

بخش بعدی همایش به سخنان دکتر ویدا مجتبه‌زاده عضو هیئت علمی دانشگاه الزهرا با موضوع سیر تحول بورس اوراق بهادر در ایران اختصاص یافت و پس از آن مقاله های رائمه شده برای نشست چهارم همایش توسط ارائه دهنده گان برگزار شد که عبارتند از:

۱- نظریه ای بر تداوم فعالیت (عاطفه اروجی از دانشکده دکتر شریعتی - مقطع کارشناسی)

۲- نگرانی های حرفه حسابداری از فناوری اطلاعات در دنیای امروز (راحله همایونی از دانشگاه الزهرا در مقطع کارشناسی ارشد)

در بخش پایانی این همایش از دکتر ناصر پرتوی دبیر کل انجمن حسابداری ایران دعوت گردید تا سخنرانی اختتمیه را انجام دهنند. ایشان با اشاره به زحمات فراوان انجمن علمی حسابداری دانشکده دکتر شریعتی، از خانم مهندس گرد رئیس دانشکده و خانم شاهوری مدیر گروه دانشکده قدردانی کرد و اظهار امیدواری کرد که این روند رو به رشدی که پنج، شش سال است حسابداری کشور به سمت آن حرکت می کند ادامه داشته باشد تا این رشته به جایگاه واقعی خود برسد.

سپس آقای دکتر پرتوی از استادان حرفه حسابداری که در این همایش حضور یافته بودند دعوت کرد که لوح و هدایای اسناید و مهمانان و جوايز برنده گان را نیز اهدا کنند.

دانشجویان ارایه دهنده مقالات برتر که در این همایش مورد تقدیر قرار گرفتند عبارتند از:

مقطع دکتری: ۱- جواد مرادی ۲- زهرا دیانتی ۳- مازیار ناظمی

مقطع کارشناسی ارشد: ۱- راحله همایونی راد ۲- حسین قربانی ۳- احدیان پور.

مقطع کارشناسی: ۱- مریم منصوری ۲- محمد جواد زارع ۳- فاطمه عسگری ۴- عاطفه اروجی ۵- محمدعلی اعتمادی

مقطع کارشناسی: ۱- ماندانا شه پرست ۲- سمانه آقا کاظم شیرازی ۳- الهه مولا حسینی.

ادامه دارد...



مجوز برگزاری و آموزش دکتری حسابداری را دارند و سپس آمار کل دانشجویان ارشد کل کشور را در دانشگاه های مربوطه اعلام کردند ایشان در پایان با دو نصیحت به دانشجویان و فارغ التحصیلان این رشته در زمینه اخلاق حرفه ای و خود کنترلی و نظارت بر کار همکاران و هم رشته ای ها برای سالم ماندن محیط این حرفه و دوم کیفیت آموزش و بالا بردن سطح آموزش و یادگیری کل کشور و ادامه پیشرفت در این رشته بعد از ورود به بازار کار، سخنان خود را به پایان رسانند.

پس از سخنرانی دکتر ثقیل، سه مقاله به شرح زیر توسط دانشجویان ارایه شد:

۱- نقش سازه های غیر مالی در پیش بینی و خلق ارزش (حسین قربانی از دانشگاه شیراز- مقطع کارشناسی ارشد)

۲- چگونگی طراحی و پیاده سازی سیستم های حسابداری بر پایه فن آوری اطلاعات (فاطمه عسگری دانشگاه بین الملل قزوین- مقطع کارشناسی)

۳- ارائه مدلی برای ایجاد ارتباط میان کارت امتیازی متوازن و مقاهم جدید حسابداری (زهرا دیانتی از دانشگاه تربیت مدرس- مقطع دکتری)

مقالات ارائه شده در قسمت سوم، بخش بعدی همایش را ترتیب داد در این بخش مقالات به شرح ذیل ارائه شد:

۱- سیستم تولید به هنگام و تاثیر آن بر حسابداری و مدیریت (سامانه - کاظم شیرازی از آموزشکده ویعصر- مقطع کارشناسی)

۲- مدیریت کیفیت جامع و رویکرد ارزیابی متوازن (جواد مرادی از دانشگاه علامه طباطبائی - مقطع دکتری)

و سپس دکتر ایرج نوروش در مورد وضعیت حسابداری کنونی کشور صحبت کردند ایشان با اشاره به اصل ۴۴ قانون اساسی و تاثیرات خصوصی سازی بر جامعه اقتصادی کشور ما