

## چالش‌ها و راهکارهای

# توسعه صادرات و تجارت

## با کشورهای مشترک المنافع

(قسمت اول)

سال‌های ۲۰۰۴ و ۲۰۰۵ در مناطق مختلف این کشورها با تاکید بر ادامه آزادسازی سیاسی، اقتصادی، اجتماعی همگرا با غرب و پاپشاری بر امر جدایی دین از سیاست، دنبال شده که این تحولات به شرح موارد ذیل هستند:

(۱) تحولات سیاسی نارنجی، مخلملی و غیره در کشورهای گرجستان، اوکراین و قرقیزستان و همچنین تحولات در حال شکل‌گیری در کشورهای قراقستان و آذربایجان بعد از انتخابات اخیر.

(۲) با وجود اینکه کشورهای ازبکستان، تاجیکستان، ارمنستان و ترکمنستان الگوهای آزادسازی اقتصادی و غربی را دنبال می‌کنند، به شدت از نفوذ آمریکا و غرب نگران هستند و بیشتر تمایل دارند که در حوزه سیاسی و امنیتی روسیه باشند.

این کشورها بعد از ۱۵ سال آزادسازی سیاسی، اقتصادی، تجاري و اجتماعی در مورد اینکه در کدام حوزه سیاسی و امنیتی (آمریکا یا روسیه) قرار گیرند به نتیجه نهایی نرسیدند و در این باره با توجه به وجود سیاستمداران کهنه‌کار با مشکلات جدی مواجه هستند. بنابراین می‌توان گفت این کشورها هنوز «دوران گذار» تحولات سیاسی، اقتصادی و اجتماعی را به پایان نرسانده‌اند و به مدت بیشتری برای ثبات سیاسی و اجتماعی نیاز دارند. جمهوری اسلامی ایران با توجه به مشکلات موجود برای همکاری با این کشورها، می‌تواند با استفاده از فرصت‌های «دوران گذار» در این منطقه و با توجه به اهمیت، استراتژی، رعایت اصول حاکم بر سیاست‌ها و با بهره‌گیری از مزیت‌ها نسبت به برنامه‌ریزی بلندمدت اقدام کند و سهم خود را از این بازار در حد انتظار افزایش دهد. برای تحقق این امر می‌توان به نکات راهبردی و اجرائی اشاره کرد که به اختصار به آن اشاره خواهد شد.

”مقدمه“

کشورهای مشترک المنافع دارای ویژگی‌های مشترک در زمینه‌های سیاسی - اداری، نظام اقتصادی و بافت فرهنگی - اجتماعی هستند. ساختار اداری این کشورها، میراث نظام اداری واحدی از اتحاد جماهیر شوروی سابق است و با وجود آزادسازی اقتصادی و تجاري، اشتراکات نظام اداری سابق این کشورها بر قراردادها و اتحادیه‌های اقتصادی و تجاري منطقه‌ای سایه افکنده است. زبان و فرهنگ مصرف مشترک این کشورها یکی از مهمترین ویژگی‌های بازار آن‌هاست که از یک سو آمریکا، اروپا، ژاپن و کره و از سوی دیگر ترکیه، چین، هند و ... به اهمیت آن آگاهند و گام به گام بازارهای مهم این کشورها را یکی پس از دیگری تسخیر می‌کنند و سهم خود را از اقتصاد و تجارت بهبود می‌بخشند.

جمهوری اسلامی ایران نیز دستاوردهای مهمی در بخش صادرات کالا، خدمات فنی و مهندسی، انرژی، حمل و نقل و ترانزیت داشته است؛ اما متأسفانه این دستاوردها نه فقط با موقعیت‌ها، مزیت‌ها و پتانسیل‌های بالقوه وبالفعل متناسب نبوده بلکه برای گسترش روابط نیز بستر سازی مناسبی وجود نداشته و بسیاری از فرصت‌ها را از دست داده است. بهبود و گسترش روابط همه‌جانبه به ویژه اقتصادی و تجاري با این کشورهایه عوامل درونی و بیرونی بسیاری بستگی دارد. به اهم این عوامل و راهکارهای راهبردی و اجرائی آن برای افزایش حضور و نفوذ ایران در بازارهای این کشورها در بخش‌های مختلف این گزارش اشاره شده است.

**۱- تحولات سیاسی، اقتصادی، تجاري و اجتماعی**  
تحولات سیاسی، اقتصادی، تجاري و اجتماعی در

- تلاش در راه هماهنگ‌سازی فعالیت‌ها و اقدامات  
نهادهای ایرانی در منطقه در چارچوب سیاست‌های  
مصطفوی نظام

#### ۶- اشاره به برخی مشکلات و موافع پیش‌رو در ارتباط با کشورهای مشترک‌المنافع

باتوجه به اهمیت رفع مشکلات پیش‌رو، این  
مشکلات به دو گروه عمده خارجی و داخلی تقسیم‌بندی  
شده‌اند. مشکلات خارجی به نقصان‌های موجود در  
کشورهای مشترک‌المنافع و مشکلات داخلی به  
نقصان‌های موجود در ایران مربوط است.

#### ۶-۱- اهم مشکلات خارجی کشورهای مشترک‌المنافع

- تغییر پی در پی مدیران ارشد سازمان‌های دولتی،  
قوانين و مقررات اقتصادی، تجاری، بانکی، مالیاتی و ...  
- عدم اجرای قوانین و مقررات جاری کشوری و  
بین‌المللی،  
- فقدان نظام بانکی معتبر و مشکلات نقل و انتقالات  
پولی که موجب افزایش نرخ ریسک می‌شود،  
- مشکلات جدی در صدور ویزا به تجار،  
سرمایه‌گذاران و رانندگان کامیون‌های ایرانی،  
- فعالیت اقتصادی و تجاری سیاستمداران و مدیران  
ارشد سابق دولتی به صورت مافیا،  
- انعقاد قراردادهای تجاری کامل‌الوداد با کشورهایی  
مانند ترکیه، چین و ... که در نتیجه کالاهای وارد شده از  
این کشورها ارزان‌تر تمام شده و در نهایت به عدم توانایی  
و رقابت کالاهایی می‌انجامد که از جمهوری اسلامی  
ایران به این کشورها وارد می‌شود،  
- اعطای کمک‌های اقتصادی از سوی کشورهای  
خارجی فعال در این مناطق که به امراضی قراردادهای  
بزرگ در مقابل امتیازات اقتصادی و تجاری منجر شده  
است،

- کشورهای خارجی فعال در این منطقه، در مورد  
تمامین اعتبار صادرات کالا و صدور خدمات فنی و  
مهندسي با مشکلاتی مواجه هستند که این مشکلات در  
موردن ایران مصدق ندارد، بنابراین شرکت‌های  
صادرکننده ایرانی می‌توانند فعالیت مناسبی در منطقه  
داشته باشند.

#### ۶-۲- اهم مشکلات داخلی کشورهای مشترک‌المنافع

- عدم برنامه‌ریزی منسجم و هماهنگ برای  
توسعه روابط اقتصادی و تجاری کوتاه‌مدت،  
میان‌مدت و بلندمدت در این منطقه و با هدف گذاری  
مشخص،  
- شعبات بانک‌های تجاری ایران در برخی از  
کشورهای مشترک‌المنافع تاسیس شده ولی فعالیت  
اقتصادی عمده‌ای انجام نمی‌دهند.  
- فقدان تامین اعتبارات برای صادرات کالا و

#### ۲- دلیل اهمیت کشورهای مشترک‌المنافع

رابطه ایران با کشورهای مشترک‌المنافع از جهات  
 مختلف حایز اهمیت است که رئوس این مطالب به شرح  
 زیر بیان می‌شود:

- پیدایش مناطق ژئوپلیتیک جدید برای ایران و جهان.
- هم‌جواری ایران با کشورهای حوزه آسیای  
 مرکزی، قفقاز، اسلاو، دریای خزر.
- قرابت‌های فرهنگی و اشتراکات در حوزه تمدن و  
 تاریخ.
- قرار داشتن در حوزه امنیت ملی ایران.
- امکان ایجاد فرصت‌ها و تهدیدهای جدید برای  
 ایران در منطقه.

#### ۳- مزیت‌های کشورهای مشترک‌المنافع برای ایران

کشورهای مشترک‌المنافع از ویژگی‌هایی  
برخوردارند که این مزایا و ویژگی‌ها نقش و اهمیت آنها  
را برای ایران آشکار می‌کند. این مزیت‌ها عبارتند از:  
- مزیت‌های جغرافیایی  
- مزیت‌های صادرات کالا و خدمات فنی و  
مهندسي  
- مزیت‌های حمل و نقل و ترانزیت  
- مزیت‌های همکاری در زمینه‌های مختلف انرژی

◆ **کشورهای  
مشترک‌المنافع از  
ویژگی‌هایی  
برخوردارند که  
این مزایا و  
ویژگی‌ها نقش و  
اهمیت آنها را برای  
ایران آشکار می‌کند**

#### ۴- استراتژی ایران برای همکاری با کشورهای مشترک‌المنافع

باتوجه به مزیت‌های یاد شده و اهمیت ارتباط و  
تعامل با کشورهای این منطقه، کشور ما با سیاست خاص  
خود سعی در گسترش و تقویت این ارتباط دارد؛ بنابراین  
رئوس این سیاست‌ها به شرح زیر است:  
- اعتمادسازی و رفع سوء‌ظن‌های ایدئولوژیک،  
- ایجاد پیوندهای ساختاری زیربنایی در بخش‌های  
اقتصادی و فرهنگی،  
- همکاری‌های سازنده در چارچوب سازمان‌های  
منطقه‌ای نظیر اکو، شانگ‌های، گوام، اوراسیا و ...،  
- تسریع در رفع مشکلات تعیین رژیم حقوقی دریای  
خرز

#### ۵- رعایت اصول حاکم بر سیاست‌ها

باتوجه به وجود این استراتژی‌ها و حساسیت‌های  
موجود حاکم بر منطقه، برای اعمال سیاست‌های مناسب،  
اصول اولیه و مهمی باید مورد نظر قرار گیرد که برخی از  
این اصول به شرح زیر است:  
- توجه به واقعیت‌های منطقه‌ای و پرهیز از  
آرمانگرایی،  
- توجه به تطبیق امکانات، ظرفیت‌ها و مزیت‌های  
اقتصادی و تجاری،  
- فراهم کردن بستر لازم برای حضور و  
سرمایه‌گذاری در بخش‌های انرژی، حمل و نقل،  
پتروشیمی، IT و ... در این کشورها،

◆ صادرات ایران  
به این کشورها از  
۱۸۶ میلیون دلار  
(۶۷۶درصد) در  
سال ۱۳۷۱ به  
۱۱۳۶ میلیون دلار  
(۱۳درصد) در سال  
۱۳۸۳ رسیده است

مشترکالمنافع توجه به نکات زیر ضروری است:  
 - این منطقه یکی از مهمترین بازارهای هدف صادرات  
با مزیت‌های ذکر شده است،  
 - میزان حجم صادرات کالا و خدمات فنی و مهندسی  
روند رو به رشدی دارد؛ اما این روند بسیار کند است و  
تامین اعتبارات و پشتیبانی مالی نیاز مبرم دارد،  
 - صادرات ایران به این کشورها از ۱۸۶ میلیون دلار  
(۶۷۶درصد) در سال ۱۳۷۱ به ۱۱۳۶ میلیون دلار (۱۳درصد)  
در سال ۱۳۸۳ رسیده است.  
 - واردات ایران از این کشورها از ۵۳۸ میلیون دلار  
(۷۹۷درصد) در سال ۱۳۷۱ به ۱۹۵۷ میلیون دلار (۲۵۷درصد)  
در سال ۱۳۸۳ رسیده است.  
 - میزان حجم مبادلات تجارت خارجی از ۷۲۴ میلیون  
دلار در سال ۱۳۷۱ به ۳۰۹۳ میلیون دلار در سال ۱۳۸۳ و  
تراز بازارگانی در همان مدت از منفی ۳۵۲ میلیون دلار به  
منفی ۸۲۱ میلیون دلار افزایش یافته است.

◆ نگاهی به نحوه فعالیت برخی شرکت‌های  
ایرانی در آسیای میانه  
شرکت‌های دولتی، نیمه دولتی و خصوصی فراوانی  
در این کشورها فعالیت می‌کنند. این شرکت‌ها در بسیاری  
موارد کند عمل کرده و در مواردی نیز با یکدیگر رقابت  
ناالمنه‌دارند که موجب عدم اعتماد طرف‌های خارجی و از  
دست رفتن بازار می‌شود. برای مثال می‌توان به عملکرد  
برخی از شرکت‌ها اشاره کرد:  
 - دفتر و نمایشگاه ایران خودرو در ترکمنستان، فعالیت  
مناسب و قوانینی تحویل به موقع خودرو راندار؛ با وجود  
این دفتر نمایندگی شرکت مذکور در ترکمنستان، فعالیت  
در کشور قرقیزستان را نیز به عهده دارد و بازار این کشور را  
با مشکلاتی مواجه ساخته است.

- دفتر نمایندگی شرکت شهاب خودرو در ترکمنستان  
تعداد زیادی اتوپوس به این کشور صادر کرده و در ارایه  
خدمات پس از فروش با مشکلات زیادی مواجه بوده  
است.

- شرکت راه‌آهن ایران بدھی خود را به ترکمنستان به  
موقع پرداخت نکرده و با وزارت حمل و نقل این کشور  
قرارداد توسيه بدھی خود را از طریق شرکت شهاب خودرو  
(شرکت نماینده) امضا می‌کند و در نهایت در پرداخت پول  
به این شرکت مشکل ایجاد می‌کند.

- ایران قرارداد خرید برق از ترکمنستان را به امضا  
رسانده و براساس این قرارداد مقرر است ایران ۵۰ درصد از  
خرید برق را با صادرات کالا به ویژه با تجهیزات نیروگاهی  
و برق تسویه کند. اجرای این قرارداد از طرف وزارت نیرو  
به شرکت صانیر محول شد. در حالی که قبل از این  
کالا‌های نیروگاهی از طرف شرکت ایران ثامن به وزارت  
انرژی ترکمنستان تحويل می‌شد و پس از امضای این  
قرارداد، از طرف وزارت نیرو، شرکت صانیر (از  
زیرمجموعه‌های همان وزارت خارجی) جایگزین شرکت  
ایران ثامن شد و به همین دلیل شرکت ثامن در این باره مدعی  
بود.

خدمات فنی و مهندسی به وسیله شرکت‌های خصوصی  
ایران به این کشورها،  
 - عدم تامین اعتبارات برای صدور خدمات فنی و  
مهندسی از محل حساب ذخیره ارزی،  
 - فقدان فعالیت اتاق بازرگانی و تشکل‌های صادراتی  
ایرانی در این کشورها،  
 - نوسانات زیاد نرخ تعرفه‌های حمل و نقل و ترانزیت  
در فصول مختلف سال،  
 - مشکل اجارة واگن از شرکت راه‌آهن و در نتیجه عدم  
تحلیله یا بارگیری به موقع،  
 - اعزام سفراء و کارشناسان اقتصادی به سفارت خانه‌های  
ایران در این کشورها در حالی که فاقد دیدگاه‌های اقتصادی  
و تجاری هستند.  
 - اعزام رایزن‌های بازرگانی، بتجربه کاری سیاسی و  
بدون تخصص و تجربه کاری تجاری و فعالیت آنها در  
سفارت‌خانه و عدم تامین بودجه مورد نیاز، کارایی آنها را تقلیل  
می‌دهد،  
 - عدم تامین بودجه برای ایجاد مراکز تجاری در این  
کشورها،  
 - عدم واکذاری دقیق مسؤولیت‌ها به وزارت‌خانه‌های  
مربوطه (از جمله راه و ترابری و بازرگانی) که موجب  
پراکندگی تصمیم‌گیری و در نتیجه بخشی عمل کردن  
سازمان‌ها و وزارت‌خانه‌ها می‌شود،  
 - عدم امضای موافقت‌نامه تجارت آزاد و ترجیحات  
تعزیزی با این کشورها،  
 - رقابت ناسالم برخی از تجار و صادرکنندگان ایرانی با  
این کشورها،  
 - صدور کالاهای غیراستاندارد به وسیله برخی افراد به  
این کشورها.

◆ ۷ وضعیت تجارت خارجی کشورهای  
مشترکالمنافع با جهان  
در بیان اهمیت نقش و حجم تجارت خارجی  
کشورهای مشترکالمنافع با جهان توجه به نکات زیر  
ضروری است:  
 - میزان حجم مبادلات تجارت خارجی این کشورها با  
جهان حدود ۲۵۵ میلیارد دلار است،  
 - میزان صادرات این کشورها به جهان حدود ۱۵۵  
میلیارد دلار است.  
 - میزان واردات این کشورها از جهان حدود ۱۰۵ میلیارد  
دلار است.

- تجارت خارجی این کشورها پس از یک کاهش  
۵۰ درصدی در اواسط دهه ۹۰، در سال‌های گذشته به  
مبلغ حدود ۲۵۵ میلیارد دلار رسیده و با توجه به  
سرمایه‌گذاری‌ها و اصلاحات انجام گرفته روند رو به  
رشدی دارد.

◆ ۸ وضعیت تجارت خارجی ایران با کشورهای  
مشترکالمنافع  
درباره تجارت خارجی ایران با کشورهای



۵- فصل نامه مطالعات آسیای مرکزی و قفقاز، وزارت امور خارجه، شماره ۷ در سال ۱۳۷۳، شماره ۱۵ در سال ۱۳۷۵، شماره ۴۵ در سال ۱۳۸۳ و شماره ۵ در سال ۱۳۸۴.

۶- گزارش وابسته بازرگانی در عشق آباد و قراقتان درخصوص دفتر نمایندگی ایران خودرو.

۷- گزارش وابسته بازرگانی در عشق آباد، نامه شماره ۱۷۱۵ مورخ ۱۳۸۲/۴/۷ شرکت پارس دنیز به مدیر عامل شرکت راه آهن جمهوری اسلامی ایران برای اجرای قرارداد چهار جانبه مورخ ژوئن ۲۰۰۳.

۸- نامه شرکت صانیر به وزارت نیرو:

- نامه شماره ۱۹۰۶ مورخ ۲۱ اکتبر ۲۰۰۳، نامه سازمان تکنولوژی نیرو ترکمنستان به شرکت ایران ثامن.

- نامه شرکت ایران ثامن به رییس جمهوری درخصوص ترکمنستان، نامه شماره ۱۳۸۴/۷/۱۲ در ۱۲ صفحه.

- نامه مورخ ۲۹ مهرماه ۱۳۸۲ برابر با ۱۲۲ اکتبر ۲۰۰۳، شرکت ایران ثامن به سفارت ایران در عشق آباد ترکمنستان.

- نامه شماره ۸۷/۷۰۵ مورخ ۱۳۸۲/۱۷/۲۵، شرکت ایران ثامن به شرکت صانیر.

- مکاتبات شرکت های مذکور با وابسته بازرگانی در عشق آباد.

۹- تسهیلات ارزی اعتبار خریدار براساس موضوع ماده ۶۰ اصلاحی قانون برنامه سوم، مصوبه هیات امنای حساب ذخیره ارزی.

۱۰- قانون برنامه چهارم توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی جمهوری اسلامی ایران (۱۳۸۸-۱۳۸۴)، مصوب ۱۶/۱۱، صفحه ۶.

مناخ: جزوی پژوهشی مرکزپژوهش‌های مجلس شورای اسلامی

#### ۱۰- برنامه‌های کلان راهبردی

با توجه به این مسایل و مشکلات، ضروری است برنامه اقتصادی و تجاری جامعی با محوریت و اولویت توسعه تجارت خارجی به ویژه صادرات، تهیه و تدوین شود یا اینکه قوانین و مقررات جاری باتوجه به شرایط جدید اصلاح و با هدف گذاری مشخص برای اجرا به وزارتتخانه‌های ذیریط ابلاغ شود. بنابراین هر هدف و برنامه‌ای هزینه و سرمایه گذاری خاصی طلب می‌کند. بدون سرمایه گذاری مناسب، تامین اعتبار به ویژه در بخش خارجی و رسیدن به هدف و گرفتن سهم از بازار غیرممکن است و باتوجه به شرایط جدید بازارهای جهانی و قوانین و مقررات جاری ایران در حد ناچیز و فقط تبلیغات سیاسی باقی خواهد ماند.

#### منابع و مأخذ:

۱- آگینه، شیرین، اقدام مسلمانان اتحاد جماهیرشوروی، ترجمه، علی خراعی فر، آستان قدس رضوی، معاونت فرهنگی، اسفند ۱۳۶۶.

۲- ویراسته، سیدرسول موسوی، مجموعه مقالات سمینار منابع و ظرفیت‌ها در آسیای مرکزی و قفقاز، موسسه چاپ و انتشارات، وزارت امور خارجه، تهران ۱۳۷۴.

۳- مجموعه مقالات دهین همایش بین‌المللی آسیای مرکزی و قفقاز: تحولات دهه‌الاوه، تجربیات گذشته و چشم‌انداز به آینده، دفتر مطالعات بین‌المللی و سیاسی، وزارت امور خارجه، تهران ۱۳۸۳.

۴- خورشیدی، غلامحسین، دیگران، شناخت بازار قراقتان و راههای دسترسی به آن، موسسه مطالعات و پژوهش‌های بازرگانی، وزارت بازرگانی، چاپ و نشر بازرگانی، تیر ۱۳۸۱.