

شناخت شخصیت مدیران؛ لازمه‌ی مدیریت رفتار سازمانی

(مطالعه موردی مدل پنج عاملی شخصیت (Big-5)

در دانشگاه علوم پزشکی قم

حسین خنیفر^۱/ سید محمد مقیمی^۲/ غلامرضا جندقی^۳/ فاطمه طاهری^۴/ ابوالقاسم سیار^۵

چکیده

مقدمه: تفاوت‌های شخصیتی مدیران می‌تواند منبع توسعه خلاقیت و یاری‌شده بسیاری از مشکلات سازمانی باشد، و بر عمل، رفتار، تصمیمات و رفتار سازمانی آنان مؤثر خواهد بود. هدف این پژوهش شناخت شخصیت مدیران ستادی دانشگاه علوم پزشکی استان قم بر اساس مدل پنج عاملی شخصیت (Big-5) بود.

روش بررسی: پژوهش حاضر، پژوهشی کاربردی و توصیفی- تحلیلی است. جامعه‌ی آماری ۳۱ نفر مدیران ستادی دانشگاه علوم پزشکی استان قم می‌باشد که به روش تصادفی طبقه‌ای انتخاب گردیده‌اند. ابزار پژوهش، پرسشنامه‌ی شخصیت مدل پنج عاملی است که توسط محقق با کمک اساتید راهنمای و مشاور تهیه گردیده، توسط نرم افزار SPSS از آزمون مقایسه‌ی میانگین برای بررسی میانگین ابعاد متغیر شخصیت؛ و از آزمون رتبه‌ای فریدمن برای رتبه‌بندی ابعاد Big-5 استفاده شد.

یافته‌ها: میانگین روان‌رنجوری در جامعه‌ی آماری کمتر از حد متوسط آن؛ و میانگین چهار مؤلفه‌ی وظیفه‌شناسی، پذیرش تجربه، تطابق‌پذیری، و برون‌گرایی بالاتر از حد متوسط است. بالاترین میانگین مربوط به بعد وظیفه‌شناسی و کمترین میانگین مربوط به بعد روان‌رنجوری است. بین میانگین رتبه‌های تفاوت معنی دار وجود دارد. بعد وظیفه‌شناسی در میان مدیران بالاترین رتبه؛ و بعد روان‌رنجوری پایین‌ترین رتبه را داشته است.

نتیجه‌گیری: مدیران از نظر پنج ویژگی شخصیتی مورد مطالعه در وضعیت مطلوبی قرار دارند.

کلیدواژه‌ها: مدل پنج عاملی شخصیت، وظیفه‌شناسی، گشودگی، نسبت به پذیرش تجربه، تطابق‌پذیری، برون‌گرایی، روان‌رنجوری.

• وصول مقاله: ۸۷/۱۲/۱۰ • اصلاح نهایی: ۸۸/۷/۱۱ • پذیرش نهایی: ۸۸/۷/۱۵

۱. دانشیار گروه مدیریت دولتی، دانشکده مدیریت، دانشگاه تهران
۲. دانشیار گروه مدیریت دولتی، دانشکده مدیریت، دانشگاه تهران
۳. دانشیار گروه مدیریت دولتی، دانشکده مدیریت، دانشگاه تهران
۴. دانشجوی دکتری مدیریت دولتی، دانشکده مدیریت، دانشگاه تهران؛ نویسنده مسئول (taheri4535@yahoo.com)
۵. کارشناس ارشد مدیریت دولتی، دانشکده مدیریت، دانشگاه تهران

مقدمه

پل کوستا (Paul Costa) (1987، 1997، 1999) اشاره نمود. مدل پنج عاملی، شخصیت افراد را به پنج بعد روان‌رنجوری (E: Extroversion) (N: Neuroticism)، بروون‌گرایی (A: Conscientiousness)، وظیفه‌شناسی (C: Agreeableness) و گشودگی نسبت به پذیرش تجربیات (O: Openness) تقسیم می‌کند. هر یک از افراد بر حسب ویژگی شخصیتی خود طبق این مدل می‌توانند نگرش و گرایش خاصی نسبت به وظایف و اهداف سازمانی داشته باشند.

البته باید در شناخت عوامل مؤثر بر رفتار کار، به دیگر متغیرهای انسانی یعنی سازگاری او با فعالیت‌های شغلی و محیط کار نیز توجه نمود. اما اگر فردی واجد توانایی‌های کلامی و مهارت‌های حرکتی باشد، امامنش و شخصیت او اجازه ندهد که خود را بانوع کاری که دارد، همکاران، ارباب رجوع و سایر عوامل مربوط به محیط کار سازگار کند، باز هم بخوبی از عهده انجام وظیفه‌ی شغلی خود بر نمی‌آید.^[۵] با توجه به اهمیت و ضرورت توجه به شخصیت کارکنان در تحقق اهداف سازمانی، این پژوهش بر آن است تا با مطالعه و کنکاش پیرامون شخصیت مدیران ستادی دانشگاه علوم پزشکی قم، بر اساس مدل پنج عاملی مک‌کری و کوستا، اطلاعات مفید و ذی قیمتی را در اختیار برنامه‌ریزان، مدیران ارشد و تصمیم‌گیرندگان سازمان مذکور و علاقه‌مندان به مباحث رفتار سازمانی قرار دهد.

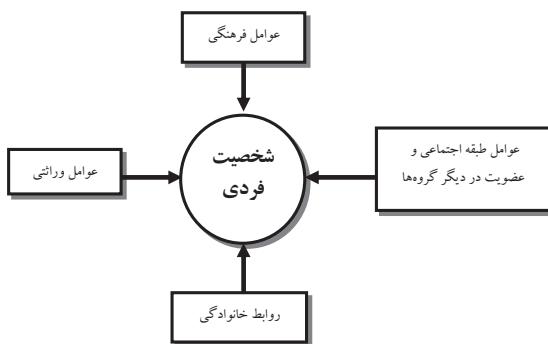
مفهوم شخصیت و تعاریف آن

تعاریف مفهوم شخصیت مانند اکثر مفاهیمی که به ویژگی‌های انسان مربوط می‌شود، کار آسانی نیست، زیرا مفهومی که این کلمه در زبان عامیانه پیدا کرده، با مفهومی که در روانشناسان برای آن قائل شده‌اند، تفاوت زیادی دارد. از نظر واژگان، لغت شخصیت برابر و معادل واژه personality انگلیسی یا personalite فرانسه است در حقیقت از ریشه لاتین persona گرفته شده که به معنی نقاب یا ماسکی بود که در یونان و روم قدیم بازیگران تئاتر بر چهره می‌گذارند.^[۶] شخصیت به عنوان سازمانی درون سیستم‌های عاطفی، احساسی، شناختی و مفهومی فرد تعریف شده که تعیین کننده

همه مدیران، به حکم آنکه مدیرند، به یک شیوه عمل نمی‌کنند، مانند سایر افراد جامعه تفاوت‌های فردی، استعدادها، انگیزه‌ها، رغبت‌ها و تمایلات مخصوص به خوددارند. این از نگرش، دانش و نظام ارزشی متفاوتی برخوردارند. این تفاوت‌ها، گرچه به ظاهر ممکن است جزئی باشد، هنگامی که از فرایندهای واسطه شناختی افراد عبور می‌کنند، به تفاوت‌های بسیار بزرگ و نتایج رفتاری کاملاً متفاوت می‌انجامد. چنین تفاوت‌هایی عمدتاً از تفاوت‌های ناشی از شخصیت (Personality) هر یک از افراد سرچشمه می‌گیرد.
[۱] از آنجاکه مدیران در مقایسه با افراد معمولی و سایر کارکنان از قدرت و حق تصمیم‌گیری بیشتری برخوردارند، شخصیت آن‌ها می‌تواند در تصمیمات و روش‌های آن‌ها تأثیر گذار باشد. به بیان دیگر، مدیران دارای فلسفه شخصی (Personal philosophy) هستند که نگرش آن‌ها نسبت به مسائل مختلف سازمان و کارکنان، مسائل پیرامون آن‌ها و فعالیت‌هایشان را تحت تأثیر قرار می‌دهد. سبک و فلسفه مدیریتی هر مدیری تحت تأثیر شخصیت و فرهنگ اوست.
[۲]

تفاوت‌های افراد بر پایه شخصیت می‌تواند منع توسعه رشد و خلاقیت و یاری‌شده تعارض (Conflict)، ناکامی (Frustration) و مشکلات اجتناب ناپذیر سازمانی باشد. یکی از این مشکلات اجتناب ناپذیر تفاوت‌های فردی در سازمان، حفظ خصائص فردی و شخصیتی مدیران به موازات خلق همکاری و همسازی بادیگران است که از جمله چالش‌هایی است که پیش روی بسیاری از سازمان‌ها قرار دارد.^[۳] با این وجود شخصیت مدیر از جمله یکی از معبدود جنبه‌هایی است که کمتر بدان پرداخته شده، با وجود آنکه تأثیر بارزی بر نحوه نگرش، عملکرد و شیوه مدیریت مدیران دارد.^[۴]

در مورد ابعاد شخصیتی افراد، دانشمندان نظرات گوناگونی ارائه و تقسیم‌بندی‌های مختلفی ارائه گردیده است. از جمله این نظرات می‌توان به مدل پنج عاملی FFM: Five-Factor Model of personality (FFM) (Robert McCrae) یا Big-Five (Big-Five) رابت مک‌کری (Big-Five) و



شکل ۱: برخی عوامل اثربخش بر شخصیت [۱۲]

خصوصیات شخصیت می‌باشند.[۱۲]

پنج ویژگی غالب شناخته شده عبارتند از:

برون‌گرایی: برون‌گرایی به خوشبایی از صفات اطلاق می‌گردد و آن درجه‌ای است که شخص، پرانرژی، معاشرتی، جسور، فعال، هیجان‌طلب و دارای شور و شوق، دارای اعتماد به نفس و دارای احساسات مثبت هست. افراد برون‌گرا تمايل به اجتماعی بودن، احساسی بودن و صمیمی بودن داشته و معمولاً با افراد متفاوت بهتر کنار می‌آیند.[۱۱] برون‌گرایان هنگام کار و حیات و حالات مثبت داشته، نسبت به شغلشان، احساس رضایت‌بیشتر و عموماً درباره سازمان و محیط پیرامونی شان احساس بهتری دارند.[۹]

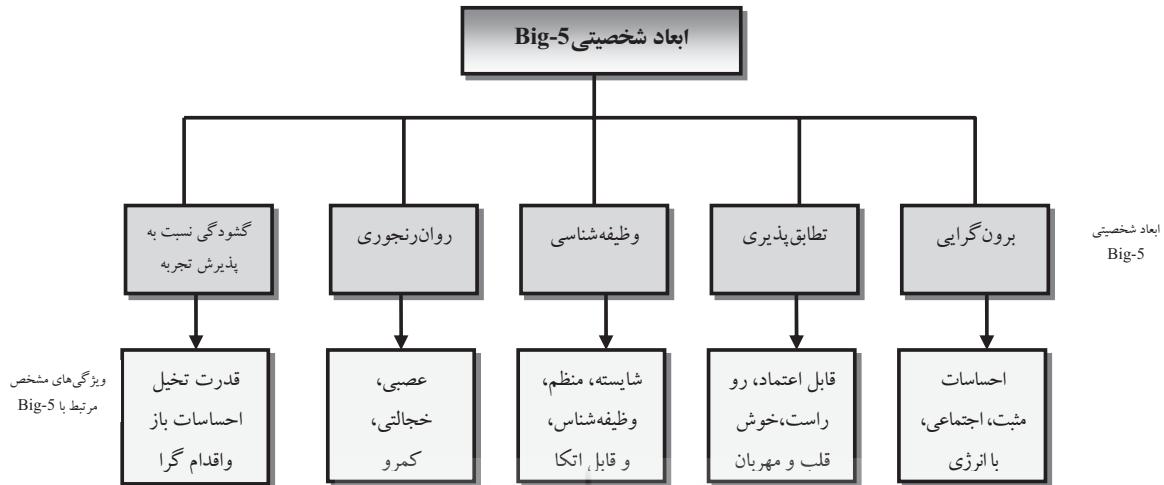
تطابق‌پذیری: این ویژگی به گرایش افراد به همسان بودن با دیگران ارتباط می‌یابد. افراد با ویژگی تطابق‌پذیری، قابل اعتماد، روراست، نوع دوست، مهربان و دارای خصیصه از خود گذشتگی، پیرو، متواضع و فروتن و خوش قلب هستند. افراد تطابق‌پذیر معمولاً هدایت کنندگان تیم‌ها می‌باشند. همچنین آن‌ها مناسب برای تدریس، امور روانشناسی، مشاوره، کارها و فعالیت‌های اجتماعی اند.[۱۱] از آنجاکه این افراد در پی ایجاد سازواری و راحت کنار آمدن با افراد هستند، معمولاً از مباحث اختلاف‌زا یا بحث برانگیز اجتناب می‌ورزند.[۱۳]

وظیفه‌شناسی، وجودان یا دلسویزی: این بعد معیار سنجش قابلیت اطمینان است. فرد با وجودان بالا، فردی شایسته، منظم، وظیفه‌شناس، هدف‌جو، دارای انضباط شخصی،

واکنش‌های منحصر به فرد انسان به محیط است.[۷] و به الگوی نسبتاً ثابت حالت‌های ثابت و رفتارهایی که بیانگر تمایلات فردی شخص می‌باشد، اشاره دارد. شخصیت متأثر است از عناصر درونی (افکار، ارزش‌ها و خصیصه‌های وراثتی) و عناصر بیرونی (رفتارهای قابل مشاهده).[۸] هنگامی که از شخصیت افراد بحث می‌شود، در واقع اشاره به مجموعه نسبتاً ثابتی از احساسات و رفتارهایی داریم که اساساً توسط عوامل محیطی و زنگنه‌ی شکل گرفته‌اند. شخصیت افراد به طور ناگهانی و یا تصادفی شکل نمی‌گیرد بلکه محصول تعدادی از عوامل است که هر فرد را زدیگری متمایز می‌سازد. در شکل ۱ تعدادی از عوامل اصلی شکل دهندهٔ شخصیت نشان داده شده است.[۹]

مدل پنج عاملی شخصیت مک‌کری و کوستا در مورد تفاوت‌های فردی و شخصیت، نظریات گوناگونی از زمان‌های دور تا به امروز وجود داشته است. اما حوزه شخصیت (The field of personality) طی دو دهه گذشته، با مدل پنج عاملی شخصیت (FFM) (رابرت مک‌کری و پل کوستا) (۱۹۸۷، ۱۹۹۷، ۱۹۹۹) صورتی غالب پیدا نمود. نتیجه بررسی‌های بسیاری که با بهره‌گیری از تحلیل عاملی و با محوریت ویژگی‌های شخصیتی انجام شد، معرفی الگوی پنج عاملی شخصیت بود. به این طریق کوستا و مک‌کری با بهره‌گیری از تحلیل عاملی دریافتند که می‌توان بین تفاوت‌های فردی و ویژگی‌های شخصیتی، پنج بعد مهم را مظور کرد.[۱۰]

رابرت مک‌کری و پل کوستا که در مرکز "پژوهش‌های پیری‌شناسی مؤسسه ملی تدریستی در بالتیمور، مریلند" فعالیت داشتند، برنامه‌ای را در پیش گرفتند که پنج عامل شخصیت معروف به "پنج عامل نیرومند" یا "پنج بزرگ" (Big Five) را شناسایی می‌نمود. این دو به شناسایی پنج ویژگی غالب (Supertraits) که در بالای هرم ویژگی‌های شخصیتی قرار می‌گیرند و هر کدام دارای شش ویژگی خاص هستند، پرداخته و در مجموع ۳۰ ویژگی شخصیتی را حاصل آورده‌اند. (شکل ۲)[۱۱] تحقیقات در سال‌های اخیر نشان می‌دهد که پنج بعد شخصیتی، مبنای اساس سایر



شکل شماره ۲: سلسله مراتب سازمان شخصیت [۱۳]

افرادی که گشودگی در پذیرفتن تجربیات دارند، برای مشاغلی که در آن‌ها تحول و تغییر زیاد روی می‌دهد و یا نیاز به نوآوری یاری‌سک قابل ملاحظه‌ای دارند، می‌توانند مفید واقع شود. برای مثال کارآفرینان، معماران، عاملان تغییر در سازمان، هنرمندان و دانشمندان تئوری پرداز، عموماً در این ویژگی در سطح بالایی قرار دارند.^[۱۱]

در زمینه مدل پنج عاملی شخصیت تحقیقات گسترده‌ای صورت گرفته است. در پژوهشی در خصوص ارتباط Big-5 با رویکردهای یادگیری، مشخص شد که از میان پنج صفت شخصیتی، سه صفت گشودگی، وظیفه‌شناسی و تطابق‌پذیری اثر مثبت و معنی دار بر رویکرد یادگیری عمیق و صفات روان‌رنجوری و برون‌گرایی اثر مثبت و معنی دار بر رویکرد یادگیری سطحی دارند.^[۱۰] در پژوهش‌های دیگر ثابت شد که بین درون‌گرایی مدیران با مهارت‌های ادارکی و فنی، برون‌گرایی مدیران با مهارت‌های انسانی^[۱۱]، روان‌رنجوری و تطابق‌پذیری با تعهد کاری^[۱۴]، وظیفه‌شناسی، تطابق‌پذیری و گشودگی بارفتاب شهر وندی^[۱۵] و تمامی پنج بعد Big-5 با اعتمادی بین مدیران و کارمندان^[۱۶] رابطه معنی داری وجود دارد. در برخی پژوهش‌های نیز ارتباط معنی داری بین این پنج

وقت شناس و قابل اتما (مشاور) می‌باشد. وظیفه‌شناسی، در بسیاری از موقعیت‌های سازمانی، مفید و مهم تلقی شده و شاخص مناسبی برای پیشگویی عملکرد در بسیاری از مشاغل می‌باشد. چراکه تعامل این افراد برای دستیابی به موفقیت بیشتر است.^[۱۳]

روان‌رنجوری یا ثبات عاطفی: این بعد به توانایی فرد در تحمل استرس مربوط می‌شود. افراد با ویژگی روان‌رنجوری دارای ثبات عاطفی پایین‌اند. این افراد نگران، عصبی، مأیوس و ناامید، دارای استرس، خجالتی، آسیب‌پذیر و شتابزده هستند. افراد روان‌رنجور معمولاً حال و هوای منفی در محیط کار خود داشته و عموماً نگرش منفی نسبت به کار خود دارند. ممکن است در تصمیم‌گیری‌های گروهی، نفوذ‌هشیار کننده (Sobering influence) داشته باشند که این امر از طریق بیان جنبه‌های منفی تصمیم‌اخذ شده صورت می‌گیرد.^[۱۳]

با زبودن نسبت به تجربه، تجربه‌اندوز یا گشودگی: آخرین بعد، میزان علاقه افراد نسبت به تازگی و کسب تجربه‌های جدید را نشان می‌دهد. افراد با این ویژگی دارای قدرت تخیل، علاقه به جلوه‌های هنری، کنجکاو نسبت به ایده‌های دیگران، با احساسات باز، دارای ایده و اقدام گرا هستند.

در دانشگاه علوم پزشکی ۳۱ نفر حاصل شده است. جهت جمع آوری اطلاعات مورد نیاز، علاوه بر مطالعه کتابخانه‌ای، از روش میدانی نیز استفاده شد. در جریان مطالعه پیمایشی از پرسشنامه محقق ساخته با ۲۵ سؤال و از طریق مقیاس اندازه‌گیری لیکرت استفاده شد که ۳ سؤال مربوط به بعد روان‌رنجوری، ۶ سؤال مربوط به مؤلفه بروون‌گرایی، ۶ سؤال مربوط به مؤلفه وظیفه‌شناسی، ۶ سؤال مربوط به مؤلفه تطبیق‌پذیری و ۴ سؤال مؤلفه گشودگی را مورد سنجش قرار می‌دهد. برای تأیید اعتبار ظاهری پرسشنامه، پس از تدوین و طراحی، بین مجموعه‌ای از اساتید رفتار سازمانی و خبرگان مدیریت توزیع و سپس اعتبار ظاهری آن مورد تأیید قرار گرفت.

برای سنجش پایایی (Reliability) پرسشنامه از آزمون آلفای کرونباخ به منظور بررسی و محاسبه هماهنگی درونی آن استفاده شده است. ضریب آلفای کرونباخ پرسشنامه ۰/۸۹ حاصل شد. برای تحلیل داده‌ها، بررسی فرضیه‌ها و رد یا تأیید آن‌ها از آمار استنباطی، آزمون مقایسه میانگین به منظور بررسی میانگین ابعاد شخصیت که در این آزمون فرض صفر عبارتست از این که میانگین روان‌رنجوری در جامعه آماری کمتر از حد متوسط (عدد ۳) و میانگین چهار مؤلفه بروون‌گرایی، وظیفه‌شناسی، تطبیق‌پذیری و گشودگی نسبت به پذیرش تجربه بالاتر از عدد ۳ و فرض پژوهش خلاف فرض صفر می‌باشد و همچنین از آزمون فریدمن برای رتبه‌بندی ابعاد Big-5، توسط نرم‌افزار SPSS استفاده گردید.

یافته‌ها

نتایج حاصل از آزمون مقایسه میانگین برای بررسی میانگین مؤلفه شخصیت در جدول ۱ نشان داده شده است. از آنجاکه برای تمامی فرضیات $P-value < 0.05$ باشد، لذا برای آزمون میانگین کلیه متغیرها، فرض صفر ردو فرض پژوهش تأیید گردید. بدین معنا که میانگین روان‌رنجوری در جامعه آماری کمتر از حد متوسط (عدد ۳) و میانگین چهار مؤلفه بروون‌گرایی، وظیفه‌شناسی، تطبیق‌پذیری و گشودگی نسبت به پذیرش تجربه بالاتر از عدد ۳ می‌باشد. میانگین به

بعد با متغیر مورد نظر حاصل نگردیده است. به عنوان مثال بین ۵ Big-5 و عملکرد شغلی [۱۷] هیچ ارتباط معنی‌داری وجود ندارد.

دosh بورسی

تحقیق حاضر از نظر هدف کاربردی و از نظر روش گردآوری داده‌های توصیفی است. از آنجاکه نتایج پژوهش برای گروه‌های مختلف برنامه‌ریزان و مدیران قابل استفاده می‌باشد و چون بدون دستکاری متغیرها و مؤلفه‌های آن انجام می‌پذیرد، توصیفی است. جامعه آماری مورد مطالعه در این تحقیق کلیه مدیران حوزه ستادی دانشگاه علوم پزشکی استان قم (۳۶ نفر) می‌باشد. در این جامعه محدود، با استفاده از روش نمونه‌گیری تصادفی طبقه‌ای تعداد ۳۱ نفر از مدیران به عنوان حجم نمونه انتخاب شدند. از آنجاکه متغیر مورد بررسی در این پژوهش (تیپ شخصیتی) متغیر کیفی است لذا از فرمول تعیین حجم نمونه (فرمول کوکران) برای متغیرهای کیفی بهره می‌گیریم.

$$n = \frac{N Z^2 \alpha / 2 \cdot p \cdot q}{\epsilon^2 (N - 1) + Z^2 \alpha / 2 \cdot p \cdot q}$$

که در آن:

n = حجم نمونه

N = جامعه آماری

p = نسبت موفقیت در جامعه آماری

q = نسبت عدم موفقیت در جامعه آماری

ϵ = دقت برآورد

$$\text{توزیع جامعه نرمال} = Z^2 \alpha / 2$$

از آنجاکه در این تحقیق میزان S^2 در جامعه در دست نداریم، p و q را 0.5 در نظر گرفته و n حداقل مقدار خود را پیدا کنند. این امر سبب می‌شود که نمونه به میزان کافی بزرگ باشد. [۱۸] در این صورت خواهیم داشت:

$$S^2 = p \cdot q = (0.5) \cdot (0.5) = 0.25$$

از طرفی از آنجاکه میزان خطای مجاز در تحقیقات پیمایشی بین 0.01 تا 0.05 می‌باشد، در این پژوهش $\epsilon = 0.06$ در نظر گرفته شده است. همچنین مقدار خطای $\alpha = 0.05$ می‌باشد. با استفاده از فرمول حجم نمونه فوق، حجم نمونه

جدول ۱: نتایج حاصل از آزمون مقایسه‌ی میانگین

ابعاد	Test value=3						
	df	P-value	سطح معنی داری، آماره آزادی، درجه آزادی،	اختلاف میانگین	فاصله اطمینان ۹۵ درصد برای اختلاف میانگین	حد پایین	حد بالا
روان‌رنجوری	-۱۴/۲۳۰	۳۰	۰/۰۰۰	-۱/۴۵۱۶	-۱/۶۵۵۹	-۱/۲۴۳۳	
برون‌گرایی	۱۰/۸۶۱	۳۰	۰/۰۰۰	۰/۹۰۳۲	۰/۷۳۳۴	۱/۰۷۳۱	
وظیفه‌شناسی	۱۹/۴۸۴	۳۰	۰/۰۰۰	۱/۴۴۰۹	۱/۲۸۹۸	۱/۰۹۱۹	
تطابق‌پذیری	۱۷/۱۳۰	۳۰	۰/۰۰۰	۱/۲۸۴۹	۱/۱۳۱۸	۱/۴۳۸۱	
گشودگی نسبت به پذیرش تجربه	۱۴/۹۳۰	۳۰	۰/۰۰۰	۱/۲۸۱۹	۱/۰۷۲۰	۱/۴۱۱۸	

آزمون رتبه‌ای فریدمن مقایسه شده است.

دست آمده برای هریک از مؤلفه‌های شخصیتی در جدول ۲ نشان داده شده است.

جدول ۳: میانه‌ی رتبه‌ای ابعاد Big-5 بر اساس آزمون فریدمن

میانه‌ی رتبه	ابعاد
۴/۱۵	وظیفه‌شناسی
۳/۵۸	گشودگی نسبت به پذیرش تجربه
۳/۵۲	تطابق‌پذیری
۲/۷۶	برون‌گرایی
۱	روان‌رنجوری

با توجه به نتیجه آزمون فریدمن در جدول ۳، بعد وظیفه‌شناسی در میان مدیران بالاترین رتبه و بعد روان‌رنجوری پایین‌ترین رتبه را به خود اختصاص داده است. همان‌طور که در جدول ۴ مشاهده می‌شود، از آنجا که $\alpha=0/05$ و $P-value=0/000 < 0/05$ است، فرض صفر رد

جدول ۲: مقایسه میانگین مؤلفه‌های Big-5

متغیر	میانگین
وظیفه‌شناسی	۴/۴
تطابق‌پذیری	۴/۳
گشودگی نسبت به پذیرش تجربه	۴/۲
برون‌گرایی	۳/۹
روان‌رنجوری	۱/۵

در تحلیل نهایی پژوهش با استفاده از آزمون رتبه‌ای فریدمن، که به مقایسه میانه‌های متغیرها می‌پردازد و معنی دار بودن این تفاوت‌های را بررسی می‌کند، یافته‌های مربوط به پنج بعد رتبه گذاری شدند و با استفاده از میانگین رتبه ابعاد، فرض برابری میانه‌های ابعاد مورد آزمون قرار گرفت. در این مرحله فرضیه‌های پژوهش عبارت‌اند از:

$$H_0 \left\{ \begin{array}{l} H_0 \\ H_1 \end{array} \right. \begin{array}{l} \text{میانه ابعاد مدل 5-BIG با یکدیگر برابر است.} \\ \text{حداقل دو بعد وجود دارد که میانه آنها نابرابر است.} \end{array}$$

جدول ۴: نتیجه آزمون فریدمن

میانگین	تعداد نمونه	درجه آزادی	آماره خی ۲	سطح معنی داری (p-value)
۳۱	۴	۷۶/۱۵	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰

در جدول ۳ میانگین رتبه‌های ابعاد Big-5 بر اساس

میانگین رتبه بوده که بیانگر آن است که مدیران سازمان از لحاظ ویژگی روان رنجوری در وضعیت بحرانی قرار ندارند.

مدیران باید خود را با فلسفه و روش‌های نوین مدیریت آشنا سازند و به روشن کردن و صراحت بخشنیدن روابط میان خود و زیرستان اهمیت دهند و به دنبال تشرییح ادراک واقع‌بینانه از نحوه و سبک رهبری و مدیریت خود برآیند تا با شناساندن انتظارات خود به زیرستان و شناخت انتظارات زیرستان در رفع بخشی از سوء تفاهمات ناشی از ادراک‌های ناهمگن، موفق شده و با تقلیل فاصله ارتباط میان خود و زیرستان در ترغیب کارکنان به اجرای راهبردها و خط مشی‌های وضع شده، مؤثر واقع شده و به عنوان مدیری موفق، سازمان خود را در جهت رشد و بالندگی هدایت کنند.

می‌شود و می‌توان نتیجه گرفت که بین میانه‌های ابعاد مدل، تفاوت معنی‌دار وجود دارد.

بحث و نتیجه‌گیری

نتیجه حاصل از آزمون میانگین با سطح معنی‌داری $P=0/000$ نشان می‌دهد که تمامی فرض‌های پژوهش در جامعه آماری تأیید و فرض صفر ردمی شود. بدین معنا که میانگین ابعاد وظیفه‌شناسی، گشودگی نسبت به پذیرش تجربیات، خوشایندی و برونوگرایی در سازمان بالاتر از حد متوسط (عدد ۳) و میانگین روان رنجوری پایین تر از حد متوسط (عدد ۳) است. ($P-value=0/000 < 0/05$) نتیجه حاصل از آزمون فریدمن نشان می‌دهد که بعد وظیفه‌شناسی با میانگین رتبه ۱۵/۴ اولين رتبه، و پس از آن به ترتیب ابعاد گشودگی نسبت به پذیرش تجربه، تطابق‌پذیری، برونوگرایی و روان رنجوری در رتبه‌های بعدی قرار دارند.

باتوجه به ویژگی مثبت، مؤثر و سازنده بعد وظیفه‌شناسی، سازمان باید در جهت حفظ این خصیصه مطلوب و ارتقای سه بعد گشودگی نسبت به پذیرش تجربه، تطابق‌پذیری و برونوگرایی در مدیران تلاش ورزید. این مهم از طریق شناسایی افراد منظم، سخت کوش و وقت شناس و تقدیر از تلاش آنان به منظور ایجاد انگیزه (در جهت حفظ بعد وظیفه‌شناسی)، افزایش ظرفیت مدیران در قبول ایده‌ها، عقاید، آراء و نظرات دیگران (به منظور تقویت بعد گشودگی نسبت به پذیرش تجربیات)، تقویت ویژگی‌های اخلاقی ادب ارتباطی، دوست داشتن دیگران، دگردوستی و کنار آمدن با افراد در سازمان (به منظور تقویت بعد تطابق‌پذیری)، شناسایی مدیران با روحیات مردم‌آمیزی، محبت و ارتباط، بهره‌منداز توان مردم‌آمیزی، قدرت کلامی بالا، محبت در ارتباطات در قسمت‌های ارتباطی سازمان و روابط عمومی، پاسخگویی به اریاب رجوع، گزارش‌دهی و ارتباطات برونو سازمانی و سپس ایجاد فرصت‌های چالش و تعاملات گروهی و تیمی تاسطح رقابت‌های مثبت و معقول و گماردن آنان به عنوان رهبران تیم‌ها در سازمان (به منظور تقویت بعد برونوگرایی) انجام می‌پذیرد.

خوشبختانه بعد روان رنجوری در مدیران دارای کمترین

References

1. Naderian-Jahromi M, Amirhosseini SE. [Studying the relation between sport manager's personality and demographic characteristics with their job skills]. *Faslname-Ye Olampic* 2007; 11(4):105-114. [Persian]
2. Joorabchian MR. [Studying managerial styles and their relation with the effectiveness of boy high schools of Qom] [M.A thesis]. Qom: Qom University: 1998. [Persian]
3. Mullins LJ. Management and organisational behavior. 4th ed. London: Pitman; 1996.
4. Hershey G, Lugo J. Psychology. New York: Macmillan; 1997.
5. Moghaddamipour M. [Work psychology]. Tehran: Mehraban; 2002. [Persian]
6. Karimi Y. [Personality psychology]. Tehran: Virayesh; 2000. [Persian]
7. Dole C, Schroeder RG. The impact of various factors on the personality, job satisfaction and turnover intentions of professional accountants. *Managerial Auditing Journal* 2001; 16(4): 234-45.
8. McShane SL, Von-Glinow MA. Organizational behavior: emerging realities for the workplace revolution. 2nd ed. New York: McGraw-Hill; 2003.
9. Ivancevich JM, Matteson MT. Organizational behavior and management. 6th ed. New York: McGraw Hill; 2002.
10. Shokri O, Kadivar P, Daneshvarpoor Z. [The role of personality traits and learning approaches on academic achievement of university students]. *Iranian Journal of Clinical Psychiatry and Psychology* 2006; 13(3): 280-9. [Persian]
11. Huczynski A, Buchanan D. Organizational behavior: an introductory text. New York: Prentice-Hall; 2000.
12. Caplan B. Stigler-Becker versus Myers-Briggs: why preference-based explanations are scientifically meaningful and empirically important. *Journal of Economic Behavior and Organization* 2003; 50(4):391-405.
13. George JM, Jones GR. Organizational behavior. London: McGraw-Hill; 1999.
14. Bozionelos N. The big five of personality and work involvement. *Journal of Managerial Psychology*; 2003; 19(1): 69-81.
15. Van-Emmerik IJH, Euwema MC. Who is offering a helping hand? Associations between personality and OCB, and the moderating role of team leader effectiveness. *Journal of Managerial Psychology* 2007; 22(6): 530-48.
16. Martis N. A model for managing Trust. *International Journal of Power* 2007; 23(8): 754-69.
17. Hejazi Y, Iravani M. [The relation between personality characteristics and job performance]. *Journal of Psychology and Education* 2001; 65(2): 171-190. [Persian]
18. Azar A, Momeni M. [Statistics and its application in management]. Tehran: Samt; 2001. [Persian]