

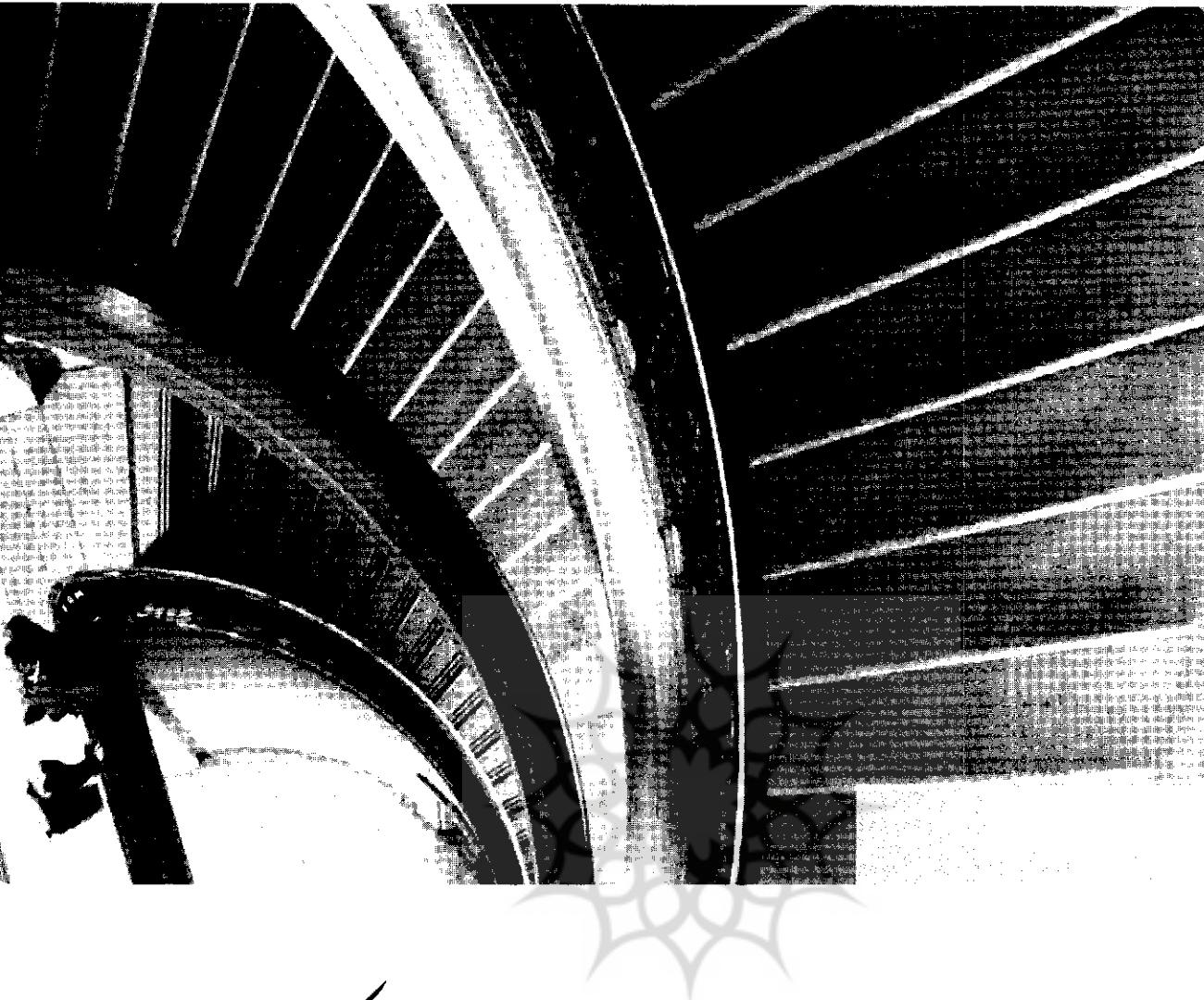
بختیمن روں



هدف

اصلی این بخش ارائه نوشتہ های درباره مسائل کلیدی کسب و کار و همچنین در اختیار کذاشتن دیدگاه های کارشناسی بهترین صاحب نظران کسب و کار دنیا برای خوانندگان است.

در هر شماره مقالاتی درباره موضوعات مختلف مانند: منابع انسانی / فرهنگ، مدیریت بازار، استراتژی، مالی، فن آوری اطلاعات (IT)، سیستمها، ساختار، رهبری، نوسازی، تولید و اثربخشی کارکنان و ... تقدیم خواهد شد.



پژوهشگاه علوم انسانی و نطالعات فرهنگی
سازمانی ساریوی کسب و کار
پortal جامع علوم انسانی

کیل ریکلاند

گروه مترجمان میثاق مدیران
info@MisaqModiran.com

رایج ترین کاربردهای سناریوها در قبال اهداف مدنظر "کان" عبارتند از:

- تهییج مباحثه در مورد انتخابها؛
- توسعه یک استراتژی انعطاف پذیر در قبال آینده؛
- آزمودن طرحهای کسب و کار در قبال آینده؛
- تلاش برای پیش بینی آینده جهت کمک به تصمیم سازیها. در حالی که می توان از پیش بینی ها بویژه پیش بینی درباره رشد بالا یا پایین (که این نیز گاهی اوقات سناریو نامیده می شود) در قبال چنین اهدافی استفاده کرد، اما استفاده از تفاوت های کیفی و قابل تصور، یک موضوع محوری در قبال اکثر موارد استفاده از سناریوها است. پیش بینی هایی که هدف شان دستیابی به اطلاعاتی دقیق و صحیح است، از شیوه هایی استفاده می کنند که به دنبال یافتن ابهامات در آینده هستند.

پرسشهایی که غالباً پرسیده می شوند، عبارتند از:

- چه تعداد سناریو؟
- چه مدت زمانی؟

در برنامه ریزی سناریوها در سطح گروههای کاری، معمولاً سناریوهای متوسط به عنوان سناریوهای صحیح و مناسب تلقی می شوند. مدت زمان برنامه ریزی سناریوها، باید طولانی تر از مدت زمانی برنامه ریزی بودجه باشد زیرا ابهامات بیشتری در این زمینه وجود دارد.

ایجاد سناریوها

ایجاد سناریو، ابزاری عالی برای توسعه مدیریت یک تیم است و باعث می شود که اعضای تیمها فراتر از اهدافی که برایشان تعیین شده، عمل کنند. برای تیمهای مدیریتی مفید است تا بر مبنای اطلاعات موجود، یک یا دو روز را به تعیین سناریوها اختصاص دهند. روش کلاسیک ایجاد سناریوها که بر مبنای پژوهش و تجزیه و تحلیلهای یک تیم داخلی یا مشاوران بیرونی استوار است، می تواند بین ۳۰ نفر در ماه تا ۳ نفر در سال را درگیر کند.

استفاده از سناریوهای موجود

در اکثر سازمانها، بر حركت از توسعه سناریوهای جدید به سمت استفاده از سناریوهای موجود و کار با تیمهای مدیریتی در قبال سناریوهای موجود در کسب و کارها و پروژه های آنان تأکید می شود.

یک کارگاه می تواند به توسعه سناریوهای استراتژی مدار پردازد که این موضوع در جدول ۱ نشان داده شده است. مهم است که این کارگاهها در خارج از محیط کار برگزار شوند تا تاثیر آنها نسبت به کارهای عادی و روزمره مشخص گردد. یک کارگاه دور روزه، برای آگاهی از بازتاب چنین تفاوت هایی، بسیار مفید است.

برنامه ریزی سناریوهای کسب و کار به عنوان الگوهای دنیا آینده

یکی از بهترین تعاریف سناریو را مایکل پورتر^۱ ارایه کرده است: "نگرشی درونی از آنچه ممکن است آینده را شکل دهد؛ البته نه یک پیش بینی بلکه یک نتیجه احتمالی آتی". در زمان تغییر و تحول، مدیران باید بتوانند چارچوب کاری خود را به اجراء در آورند و دنیا آینده را تصور کنند (که ممکن است زودتر از آنچه تصور می شود، رخ دهد). برنامه ریزی سناریو، مجموعه فرآیندهایی برای ایجاد چندین سناریو از الگوهای ذهنی و استفاده از آنها برای کمک به روند تصمیم سازی است. سناریوها در برگیرنده طبقی از پاسخهای متفاوت به پرسشهایی هستند که سازمان با آنها دست به گیریان است.

● در سال ۱۹۸۵، تاثیر سقوط دیوار برلین بر کسب و کار شرکت های یمنه اتریشی چه بود؟

● یک شرکت تولید کننده کابلهای مفتولی که محصولاتش را در اختیار صنعت ارتباطات قرار می دهد، با چه بازارهای نوینی مواجه خواهد بود؟

ایجاد سناریو، ابزاری عالی برای توسعه مدیریت یک تیم است و باعث می شود که اعضای تیمها فراتر از اهدافی که برایشان تعیین شده، عمل کنند. برای تیمهای مدیریتی مفید است تا بر مبنای اطلاعات موجود، یک یا دو روز را به تعیین سناریوها اختصاص دهند.

● در یک شرکت رایانه ای، عوامل تامین منابع از بیرون چه هستند و این امر چه آثاری به دنبال دارد؟

از سناریوهایی که با پاسخهای احتمالی به این پرسشها و سوالات مشابه در ارتباط هستند، برای توسعه قطعیت طرحها یا ایجاد طرحهای جدید بر مبنای گزینه های ملموس و جدید استفاده خواهد شد.

پیش بینی و سناریوها

تاریخچه اندیشیدن درباره سناریوهای به بعد از جنگ جهانی دوم بازمی گردد. در آن زمان، هرمان کان^۲ پیشگام روش اندیشیدن درباره آینده بود. هدف از این شیوه که کان درباره مبحث توسعه سلاحهای هسته ای مطرح کرد، استفاده از تجزیه و تحلیلهای دقیق برای تهیه گزارشی جامع پیامون رخدادهایی بود که ممکن است در آینده با قلم افراد گوناگون به رشته تحریر درآیند.

1.Michael Porter

2.Hermann Kahn

جدول ۱

کارگاه	استفاده از سناریوهای موجود برای یک تیم	
مدتمانی	خلاصه ای از روندها	روز اول
گروهها	بحث در مورد تاثیر روندها بر عرضه محصولات؛ ارایه گزارش	
مدتمانی	خلاصه ای از سناریوها	
گروهها	افزودن به عمق کسب و کارهای خاص، ارایه گزارش	
گروهها	اعلام سناریوها	
گروهها	بحث در مورد تاثیر سناریوها بر عرضه محصولات؛ ارایه گزارش	روز دوم
گروهها	توسعه خط زمانی برای عرضه محصولات جدید	
گروهها	توسعه خط زمانی برای تهدیدهای جدید	
مدتمانی	ارایه گزارش، برنامه ریزی برای اقدامات آتی	

برنامه ریزی بر اساس سناریوها

سناریوها و طرحهای کسب و کار

همواره، طرحهای کسب و کار با فرضیات موردنظر تیمهای مدیریت تلفیق می‌شوند که غالباً هم فرضیاتی مطلق هستند. مثلاً، آیا یک ویژگی که در گذشته به قدرت رقابتی یک شرکت می‌افزود، می‌تواند در بازارهای متغیر امروزی نیز چنین کند؟ با استفاده از سناریوها، یک تیم می‌تواند در قبال آینده برنامه ریزی کند و احتمالات مختلفی را مد نظر قرار دهد. برخی سازمانها، تمام طرح کسب و کارشان را بر مبنای سناریوها قرار می‌دهند.

مدیریت شرایط

غالباً از ماتریس جذابیت و طرفیت یک بازار، برای مدیریت شرایط کسب و کار یک شرکت استفاده می‌شود که این موضوع در جدول ۲ نشان داده شده است.

ارزیابی شرایط می‌تواند نمایانگر وضع جدید یک شرکت در آینده باشد. اگرچه بحث در مورد عوامل تاثیرگذار بر هر کسب و کار مفید است، اما توسعه فرآیند تصمیم‌گیری، اهمیت و سود زیادی دارد.

در ارزیابی احتمال به حقیقت پیوستن یک سناریو، از شاخصه‌های اولیه - رخدادهایی که در سالهای آتی و مشخصاً تحت یک سناریو رخ خواهند داد - استفاده می‌شود. اینها موضوعاتی هستند که باید در قالب عناوین برگزیده و از طریق ساز و کارهایی مستمر، مورد بررسی قرار بگیرند.

جدول ۲

ماتریس	ظرفیت	جذابیت بازار	جذابیت بازار
قوت	متوسط	ضعیف	
رلهای	تلاش سخت تر	دو برابر با خروج	بالا
توسعه	اجرا با اختیاط	عقب ماندن از مرحله	متوسط
پایین	عقب ماندن	عقب ماندن از مرحله	ایجاد نقدینگی

سناریوها در سیاستهای عمومی

از زمان "هرمان کان" ، از سناریوها برای موارد زیر استفاده



3.Chatham House Forum

4.Atlantic Storm and Market Forces

۴. برای یک پروژه واحد، سعی کنید با محاسبات دقیق، تفاوت‌های موجود در ارزش روشهای جایگزین را بسنجید.
۵. برای ارزیابی احتمال به واقعیت پیوستن یک سناریو، از شاخصه‌های اولیه (رخدادهایی که باید در سالهای بعد مد نظر داشته باشید)، استفاده کنید.
۶. سناریوها را به صورت گرافیکی درآورید و در آینده آنها را در خبرنامه هایی منتشر کنید.

A Gift, Thousand Remainders.



www.irgifts.com

برای اطلاعات بیشتر

کتب

"برنامه ریزی سناریوی کار" -- گیل رینگلند، ۱۹۹۸
"هنر داشتن نگرشی بلند: برنامه ریزی برای آینده در جهانی مبهم" -- پیتر شوارتز^۵، ۱۹۹۷

- 5.Peter Schwartz
6.Charles Handy
7.Andrew Grove

- نتیجه
اکثر افرادی که در خصوص سناریوهای کار می‌کنند، در می‌یابند که این حوزه‌ای جالب ولذت‌بخش است. مرحله بعد یعنی برنامه ریزی سناریوهای، به موارد زیر بستگی دارد:
- تصمیم‌گیری در مورد مشکلاتی که انتظار می‌رود سناریوهای به حل آنها کمک کنند.
 - ایجاد سناریوهایی که نمایانگر ابهامات هستند.
 - تلاش کافی برای تعیین سناریوهای در خارج از محیط سازمان.
 - استفاده از سناریوهای برای تصمیم‌گیری در خصوص مباحث مهم.
 - اعلام سناریوهای برای استفاده از آنها در تصمیمات و مباحثات.

عملی ساختن آن

۱. از سناریوهای برای تحریک مباحث، توسعه استراتژی‌های انعطاف‌پذیر، آزمودن طرحهای کسب و کار نسبت به آینده و تلاش برای پیش‌بینی آینده استفاده نمایید.
۲. یک یا دو روز را به تیمهای مدیریتی اجازه دهید تا سناریوهای خود را بر مبنای اطلاعات موجود در شرکت، تدوین نمایند.
۳. کارگاههایی را به صورت دو روز اقامت در خارج از محیط کار خود برگزار نمایید تا بتوانید از تفاوت‌ها آگاه و از بازتاب آن در محیط کار آگاه شویید.



"ما اندامهایی خود فعال هستیم و می‌توانیم تا حدی بر شأن و واکنشمان نسبت به فشار، کنترل داشته باشیم."

چارلز هندی^۶

"انتخاب شرکتها که از عملکرد آنها به هیجان می‌آید، همانند آن است که بهترین کارتان را انجام آندرو گرو^۷ می‌دهید."