

ارائه چهارچوب سیستم برنامه ریزی منابع انسانی با روش AHP و رویکرد مبتنی بر تحلیل تصمیم

وحید صادقی^۱
صادق عابدی^۲

تاریخ دریافت: ۱۴۰۱/۱۰/۰۵ تاریخ چاپ: ۱۴۰۱/۱۱/۲۶

چکیده

راه کار جامع برنامه ریزی منابع سازمانی که به آن ERP می گویند که طیف وسیعی از فعالیت‌ها است که با ایجاد بانک اطلاعاتی منظم و دقیق به بهبود عملکرد سازمان منجر می‌شود. سیستم ERP به تمامی افراد یک مجموعه اجازه می‌دهد که با وجود پراکندگی جغرافیایی در هماهنگی کامل با هم کار کنند. راه کار جامع برنامه ریزی منابع سازمان به شرکت‌ها و سازمانها این اجازه را می‌دهد تا مدیریت منابع خود از قبیل مواد، منابع انسانی، منابع مالی و غیره را به شکلی بهینه انجام دهند. برای ERP یا برنامه ریزی منابع سازمانی تعاریف مختلفی ارائه شده است که تمامی آن‌ها دارای یک مفهوم خاص هستند در واقع ERP نوعی فناوری برای مدیریت منابع است. سیستم برنامه ریزی منابع سازمانی^۱ یک سرمایه‌گذاری حیاتی است که می‌تواند به طور قابل توجهی بر آینده تأثیر بگذارد این مطالعه چارچوبی جامع برای انتخاب مناسب ارائه می‌کند. دریک شرکت یا سازمان این سیستم برنامه ریزی منابع انسانی و این چارچوب به طور سیستماتیک اهداف انتخاب برنامه ریزی منابع انسانی را انجام و نمونه علمی آن از روش محاسبه گردید. از نرم افزار Excel بهره گرفته شده و از خبرگان امریکا استفاده از پرسشنامه در این زمینه جهت روایی کمک گرفته شد برای پشتیبانی از اهداف تجاری و استراتژی‌های یک شرکت تولیدی، ویژگی‌های مناسب را شناسایی کرده و یک استاندارد ارزیابی سازگار برای آن تنظیم کند. تسهیل فرآیند تصمیم گیری گروهی یک مثال است در دنیای واقعی که امکان پذیری چارچوب پیشنهادی را نشان می‌دهد.

واژگان کلیدی

سیستم برنامه ریزی منابع انسانی، تجزیه و تحلیل تصمیم، فرآیند تحلیل سلسله مراتب، سیستم اطلاعات

۱. دانشجوی دکتری مدیریت صنعتی گرایش مدیریت سیستم‌ها. دانشگاه آزاد اسلامی واحد قزوین. (yahid.sadeghieyc@gmail.com)
۲. گروه مدیریت صنعتی، دانشگاه آزاد اسلامی واحد قزوین.

۱. مقدمه

بازار به طور چشمگیری رقابت شدید داشته و دارد. در نتیجه شرکت‌ها باید هزینه‌های کل را نسبت به محیط کسب و کار کاهش دهند، بازده سرمایه گذاری را به حد اکثر برسانند، بیشتر به مشتری پاسخگو باشند و توجه به خواسته‌های آنها داشته باشند. سیستم‌های اطلاعات سازمانی برای ارتقاء مزیت رقابتی نیازمند بازارهای بسیار پویا و اثربخشی هستند. طرح منابع سازمانی یا برنامه ریزی منابع انسانی به طور فزاینده‌ای در کسب و کار مدرن اهمیت دارد و به دلیل توانایی آن در یکپارچه سازی جریان از تامین مواد، امور مالی و اطلاعات و همچنین به حمایت از استراتژی‌های سازمانی دارد (یوسف و همکاران، ۲۰۰۴). یک برنامه ریزی منابع انسانی موفق پروژه شامل مدیریت فرآیند تغییر در کسب و کار است، انتخاب یک سیستم نرم افزاری برنامه ریزی منابع انسانی و سازمان فروش و تیم فروش، اجرای این سیستم و بررسی کاربردی بودن سیستم جدید (یائو و او، ۲۰۰۰). با توجه به پیچیدگی محیط کسب و کار و محدودیت‌ها در منابع موجود و تنوع جایگزین‌های برنامه ریزی منابع انسانی، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی انتخابی خسته کننده و زمان بر است. با این حال، با توجه به سرمایه گذاری مالی قابل توجه و خطرات و منافع بالقوه، اهمیت انتخاب سیستم برنامه ریزی منابع انسانی مربوطه نمی‌توان بیش از حد به این موضوع تاکید کرد (تل تمبد، ۲۰۰۰). کسب و کار مدرن به دلیل توانایی آن در یکپارچه سازی جریان مواد، امور مالی و اطلاعاتی و حمایت از استراتژی‌های سازمانی (یوسف و همکاران، ۲۰۰۴، یائو و هی، ۲۰۰۰) در یک پروژه سیستم برنامه ریزی منابع انسانی موفق که شامل مدیریت تغییر فرآیند کسب و کار، انتخاب یک سیستم نرم افزار سیستم برنامه ریزی منابع انسانی در حقیقت پیاده سازی این سیستم و بررسی عملی بودن سیستم جدید است.

۲. مبانی نظری و ادبیات پژوهش

از آنجایی که محیط کسب و کار با عدم قطعیت بالا مشخص می‌شود، فرآیند ارزیابی سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی شامل مشکلات متعددی است. کو مار و همکاران (۲۰۰۲) تأکید کرد که نصب یک سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی بسیار بیشتر از داشتن ابزار فناوری اطلاعات دیگر است. این تصمیم در مورد چگونگی شکل دادن به کسب و کار سازمانی است. موتوانی و همکاران (۲۰۰۲) تأکید کرد که پذیرش سیستم برنامه ریزی منابع انسانی شامل آغاز تغییرات مناسب در فرآیند کسب و کار و همچنین تغییرات فناوری اطلاعات برای افزایش قابل توجه عملکرد، کیفیت، هزینه‌ها، انعطاف پذیری و پاسخگویی است. با این حال، بسیاری از شرکت‌ها سیستم‌های سیستم برنامه ریزی منابع انسانی خود را بدون درک کامل پیامدهای کسب و کارشان یا نیاز به سازگاری با اهداف و استراتژی‌های کلی سازمانی، با عجله نصب می‌کنند نتیجه این رویکرد عجولانه پروژه‌های شکست خورده یا سیستم‌های ضعیفی است که منطق آنها با اهداف سازمان در تضاد است (هیکس و استک، ۱۹۹۵). این مطالعه یک چارچوب جامع انتخاب سیستم برنامه ریزی منابع انسانی را پیشنهاد می‌کند که در آن سلسله مراتب هدف ساخته می‌شود و ویژگی‌های مناسب برای ارائه راهنمایی دقیق برای ارزیابی سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی مشخص می‌شود. روش پیشنهادی همچنین تضمین می‌کند که فرآیند ارزیابی با استراتژی‌ها و اهداف رقابتی شرکت همسو است.

۳. روش‌شناسی پژوهش

این پژوهش از نظر گرددآوری داده‌ها توصیفی بوده که از طریق مطالعات کتابخانه‌ای و روش‌های پیمایشی بدست آمده‌اند در این پژوهش برای جستجوی منابع مورد نظر با استفاده از کلیدواژه‌ها، از پایگاه‌های اطلاعاتی و موتورهای جستجوی خارجی مختلف مانند گوگل، یاهو، گوگل اسکالار^۲، آمازون^۳، ورلدکت^۴، وب آف ساینس^۵، اسکوپوس^۶، اسپرینگر^۷، امرالد^۸، فرانسیس و تیلور^۹، وایلی^{۱۰} و دواج^{۱۱} و ساینس دیرکت^{۱۲}، پروکوئست^{۱۳}، اریک^{۱۴} و غیره و از پایگاه‌های اطلاعاتی داخلی ایرانداز، مگiran، علمنت، نورمگز و اطلاعات علمی جهاددانشگاهی استفاده شد.

۴. یافته‌های پژوهش

- رویه انتخاب یک سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی مناسب برای ارائه واضح چارچوب انتخاب سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی پیشنهادی، ابتدا یک روش گام به گام شرح داده شده است مرحله:

۱. مرحله اول. یک تیم پروژه تشکیل دهید و تمام اطلاعات ممکن در مورد فروشنده‌گان و سیستم‌های سیستم برنامه ریزی منابع انسانی را جمع آوری نموده.
۲. مرحله دوم. مشخصات سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی را شناسایی نمایید.
۳. مرحله سوم. ساختاری از اهداف برای توسعه سلسله مراتب بنیادی-هدف و شبکه وسیله-هدف ایجاد کرده.
۴. مرحله چهارم. ویژگی‌های ارزیابی سیستم‌های، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی را از ساختار اهداف استخراج.
۵. مرحله پنجم. فروشنده‌گان قادر صلاحیت را با پرسیدن سوالات خاص که بر اساس نیازهای سیستم فرموله شده‌اند، فیلتر کرده.
۶. مرحله ششم. سیستم‌های سیستم برنامه ریزی منابع انسانی را با استفاده از روش AHP ارزیابی می‌نماییم.
۷. مرحله هفتم. در مورد نتایج بحث و تصمیم نهایی را برمی‌گرینیم.

شکل ۱ یک فلوچارت برای فرآیند انتخاب سیستم برنامه ریزی منابع انسانی را نشان می‌دهد. جزئیات هر مرحله در زیر ارائه شده است.

۱- یک تیم پروژه تشکیل و اطلاعات مربوط به سیستم‌های سیستم برنامه ریزی منابع انسانی را جمع آوری می‌نماییم.
۲- اولین گام، تشکیل یک تیم پروژه است که متشكل از تصمیم‌گیرندگان، کارشناسان عملکردی و نمایندگان ارشد بخش‌های کاربری است. مشارکت و حمایت مدیران ارشد به طور قابل توجهی بر موقوفیت پذیرش سیستم برنامه ریزی منابع

2 Google Scholar

3 Amazon

4 Worldcat

5 Web of Science

6 Scopus

7 Springer

8 Emerald

9 Francis and Taylor

10 Wiley

11 DOAJ

12 Science Direct

13 ProQuest

14 EIRC

انسانی تأثیر می‌گذارد. طیف گسترده‌ای از اطلاعات در مورد فروشنده‌گان و سیستم‌های سیستم برنامه ریزی منابع انسانی باید از مجالات حرفه‌ای، نمایشگاه‌ها، سالنامه‌ها، اینترنت و سایر منابع به دست آمد تا اطمینان حاصل شود که سیستم‌های امکان پذیر نادیده گرفته نشدنند (پیتک، ۲۰۰۰).

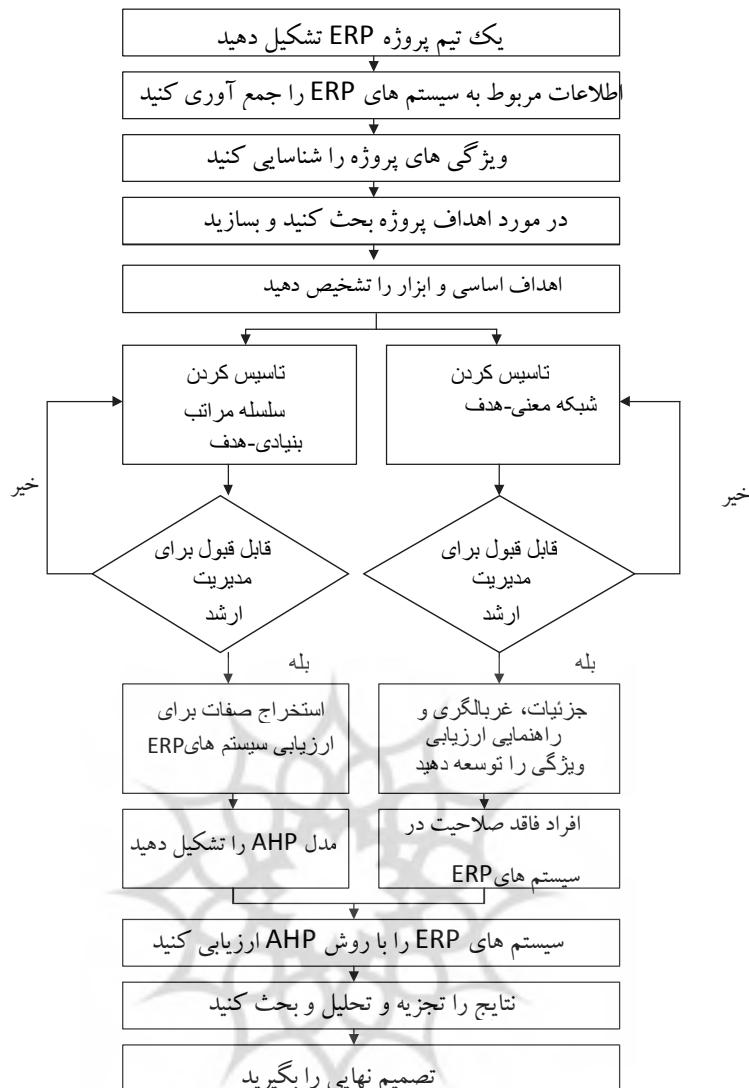
۳،۲- ویژگی‌های سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی را شناسایی می‌نماییم زیرا شرکت‌های مختلف ممکن است به دلایل کاملاً متفاوت، از جمله دلایل فنی و تجاری، یک سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی را اتخاذ کنند. منطق اولیه برای اتخاذ یک سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی بر تعریف مشکل، روش‌های دستیابی به اهداف و سایر فعالیت‌های بعدی تأثیر می‌گذارد. برای اطمینان از اینکه فرآیند از همان ابتدا به آرامی پیشرفت می‌کند، تیم پروژه باید با شناسایی عناصر تصمیم‌گیری، از جمله ذی نفعان، تعداد گزینه‌ها، اهداف پروژه، ریسک‌های پروژه و سایر نگرانی‌ها، مشکل انتخاب سیستم برنامه ریزی منابع انسانی را تجزیه و تحلیل کند. تیم پروژه می‌تواند وضعیت پیچیده را روشن کند، مشکل را ترسیم کند و یک برنامه اولیه تهیه کند. این مرحله همچنین برخی از مشکلات را در یافتن راه حل‌ها و حمایت‌ها به دلیل محدودیت‌های سازمانی و محدودیت‌های منابع برجسته می‌کند.

۳،۳- ساختار اهداف را شک می‌دهیم و ساختار دهی اهداف مستلزم وسازماندهی آنها به گونه‌ای است که تیم پروژه بتواند به تفصیل آنچه را که یک شرکت می‌خواهد به دست آورد توصیف کند و سپس این اهداف را به طور مناسب در مدل تصمیم‌گیری ادغام می‌نماییم.

در وهله اول، تیم پروژه باید محدوده سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی را بر اساس خط مشی شرکت، ویژگی تجاری، محیط صنعت و اهداف پروژه تعریف کند. قبل از ساخت یک چارچوب هدف دقیق، لازم است اطمینان حاصل شود که محدوده هدف استراتژیک برای ویژگی‌های پروژه مناسب است. اهداف استراتژیک یک پایه محکم برای تصمیم‌گیری و یک نقطه مرجع پایدار برای موقعیت‌های تصمیم‌گیری نامناسب ارائه می‌دهد.

۴- استخراج ویژگی‌های مورد استفاده برای ارزیابی.

پس از ایجاد ساختار اهداف، تیم پروژه می‌تواند ویژگی‌های مربوط به ارزیابی هر سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی را استخراج کند. هر دو ویژگی کمی و کیفی که استراتژی‌ها و اهداف شرکت را برآورده می‌کنند باید درگیر شوند. در حالت ایده‌آل، تیم باید ساختار اهداف حیاتی خود را توسعه دهد و ویژگی‌های قابل اندازه‌گیری مناسب را برای نشان دادن میزان دستیابی به هدف مربوطه، بر اساس محیط کسب و کار و الزامات انتخاب کند؛ بنابراین، ویژگی‌های انتخاب شده با چارچوب هدف که توسط استراتژی شرکت هدایت می‌شود، سازگار خواهد بود. تیم پروژه باید به طور مکرر مجموعه‌ای از ویژگی‌های انتخاب شده را بررسی و اصلاح کند تا آنها کامل، تجزیه پذیر، غیر زائد، قابل اندازه‌گیری و حداقل باشند (کینی و رایفا، ۱۹۹۳). سپس، این ویژگی‌ها به عنوان مبنای مدل AHP مورد استفاده قرار خواهند گرفت.



شکل ۱. چارچوب انتخاب سیستم ERP جامع

۳-۵- غربال سیستم های سیستم برنامه ریزی منابع انسانی فاقد صلاحیت.

در ابتدا گزینه های متعددی جمع آوری می شوند و از این رو مکانیزم فیلتر برای کوتاه کردن فهرست نامزدهای سیستم برنامه ریزی منابع انسانی مورد نیاز می شود. مشخصات دقیق مورد نظر شرکت برای سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی در بسیاری از جلسات توسعه می یابد. سپس، ویژگی های مناسب به نیازمندی های خاص برای تشکیل پرسشنامه یا چک لیست مشخصات سیستم منتقل می شود. به طور همزمان، بررسی شبکه ابزار-اهداف می تواند به بررسی دقیق مشخصات سیستم و اطمینان از سازگاری این الزامات با اهداف شرکت کمک کند. از فروشنده‌گان فهرست شده درخواست می شود در پاسخ به سوالات خاص موجود در پرسشنامه اطلاعاتی را ارائه دهند. سپس تیم پروژه این اطلاعات را ارزیابی می کند تا آشکارا فروشنده‌گان فاقد صلاحیت را حذف کند.

۳-۶- ارزیابی سیستم های سیستم برنامه ریزی منابع انسانی را با استفاده از روش AHP.

AHP یک روش ارزیابی چند ویژگی است که شامل سه مرحله است:

۱- تجزیه، قضاوت های مقایسه ای و ترکیب اولویت ها (ساعتی، ۱۹۸۰). در مرحله تجزیه، تیم پژوهه می تواند مدل سلسله مراتبی AHP را از سلسله مراتب بنیادی-هدف همانطور که در بالا ذکر شد، به صراحت توسعه دهد.

۲- در مرحله دوم، هر تصمیم گیرنده از مقایسات زوجی برای ویژگی ها و جایگزین ها برای استخراج ماتریس های قضاوت با مقیاس نه نقطه ای در هر سطح استفاده می کند.

۳- در مرحله سوم، فرآیند مقایسه زوجی برای هر ویژگی در مسئله اولویت بندی جایگزین بر اساس بزرگترین روش مقدار ویژه تکرار می شود. در نهایت، اهمیت نسبی ویژگی ها و اولویت جهانی گزینه ها را می توان با تجمیع وزن ها بر روی سلسله مراتب به دست آورد.

از این رو، AHP می تواند توسعه یک اجماع بین تصمیم گیرندگان چند گانه در فرآیند انتخاب سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی را تسريع بخشد.

۴- مثال تجربی و عملی. چارچوب پیشنهادی برای انتخاب سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی در یک شرکت الکترونیک لوازم جانبی تلفن همراه، اعمال شد. این شرکت محصولات خود را طراحی و تولید می کند و آنها را صادر می نماید و توزیع داخلی آنرا نیز به صورت پیما نکاری در زیر مجموعه شرکت راه اندازی نموده است. از یک طرف، مأذول های تکه شده سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی موجود، کارایی عملیاتی شرکت را محدود می کند، تلاش های تکراری زیادی را ایجاد می کند و فرآیندهای تجاری را سردرگم می کند. از سوی دیگر، چرخه فروش صادرات و نیاز به حفظ خدمات خوب به مشتریان در محیط تجاری بسیار پویا فشار زیادی را بر شرکت وارد می کند. به منظور حفظ رقابت پذیری خود، مدیریت ارشد از راه اندازی مجموعه ای از پژوهه ها از جمله پذیرش سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی و مهندسی مجدد فرآیند پیچیده تجاری برای افزایش اثربخشی حمل و نقل و توزیع جهانی و داخلی خود و ارائه پاسخ سریع به خواسته های مشتریان اقدام نموده است.

۱-۴- شناسائی ویژگی های سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی. کمیته راهبری متشكل از ۴ مدیر ارشد شامل مدیر کل و مدیران ارشد سیستم های اطلاعاتی و مدیر فروش سازمان و واحد تامین و خرید و بخش مارکتینگ با مسئولیت تدوین برنامه پژوهه، یکپارچه سازی منابع پژوهه و انتخاب یک سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی مناسب تشکیل شد. همچنین نمایندگان بخش های مختلف کاربری با حداقل ۱۰ سال سابقه کار در شرکت و تخصص در زمینه های خاص خود برای شرکت در تیم پژوهه انتخاب شدند. برای تشویق مشارکت و حمایت کارکنان، تیم پژوهه چندین کارگاه تبلیغاتی و مارکتینگ برگزار کرد. این جلسات پیشنهادات ارزشمند متعددی را ارائه کردند که تیم پژوهه در طول اجرای پژوهه برای کاهش مقاومت در برابر پژوهه به آنها پاسخ داد.

- ۴- سازماندهی ساختار اهداف. فرآیند ساخت ساختار هدف انتخاب سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی هم دیالکتیکی و هم تحلیلی بود و در نتیجه ساختار ذهنی تصمیم گیرندگان را تسخیر کرد. توصیه می کنیم ابتدا اهداف استراتژیک مهم را مشخص کنیم. پس از گفتگو با تیم پروژه، نتایج زیر را جمع آوری نماییم:
- ۱- برای رفع استراتژی کسب و کار: برای رفع ویژگی های صنعتی و اهداف تجاری و انطباق با محیط کسب و کار پویا.
 - ۲- برای افزایش عملکرد فرآیند کسب و کار: برای یکپارچه سازی سیستم ها و رویه های تجاری و افزایش شفافیت اطلاعات.
 - ۳- برای بهبود کیفیت و کارایی عملیات: استانداردسازی و ساده کردن جریان عملیات، بهبود کیفیت و کاهش زمان انجام عملیات.
 - ۴- برای کوتاه کردن زمان تحویل به مشتری: تجزیه و تحلیل کارآمد اطلاعات مشتری از بازارهای مختلف و پاسخ سریع به خواسته های مختلف مشتری.
 - ۵- برای حمایت از توسعه جهانی شدن: برای حمایت از عملیات تجاری در سراسر جهان.
از مصاحبه ها و بحث های ساختار یافته برای استخراج ساختار اهداف از اعضای تیم پروژه طی جلسات متعدد استفاده شد.
- شکل ۲ سلسله مراتب بنیادی-هدف را نشان می دهد. می کندر واقع، این فرآیند تکراری بود و ساختار منحصر به فرد نبود.



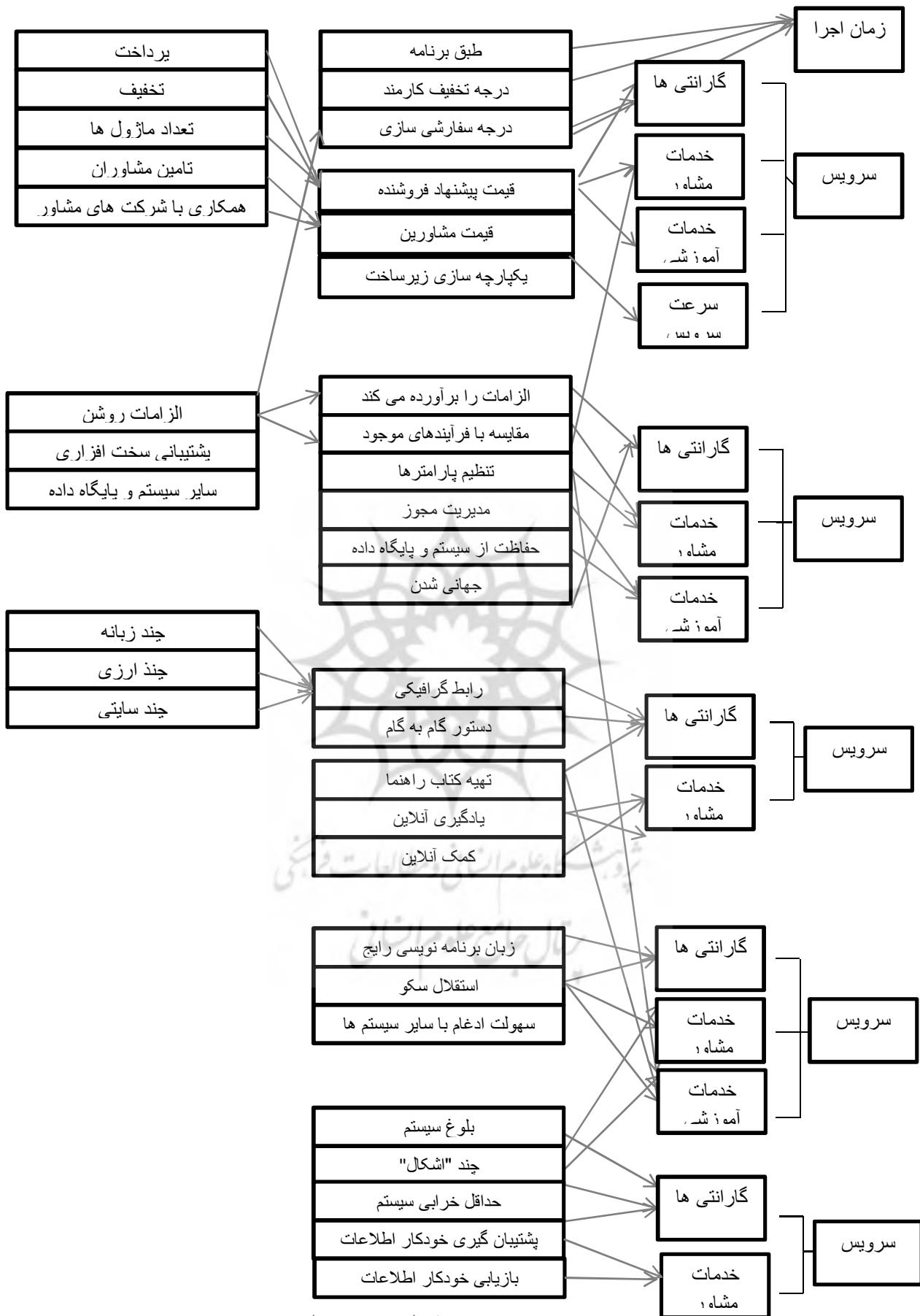


شکل ۲. سلسله مراتب بنیادی-هدف

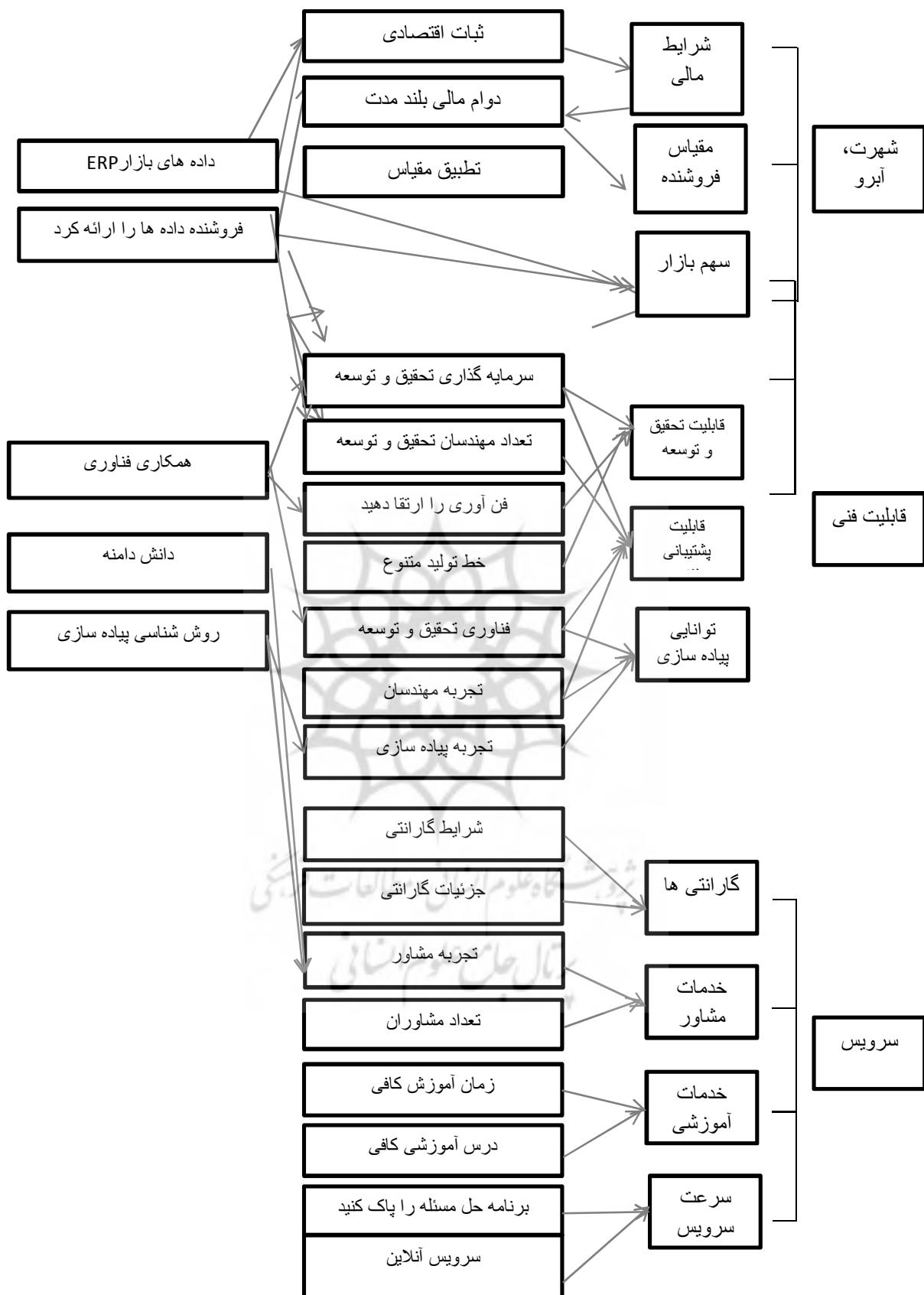
برای تأیید سازگاری سلسله مراتب هدف بنیادی، می توانیم به طور همزمان از تیم پژوهه بخواهیم که اهداف سطح پایین تر را در اهداف کلی تر ترکیب کند و بنابراین ساختار سلسله مراتبی را که قبل از روش تجزیه از بالا به پایین مشتق شده بود، اصلاح کند. در واقع، این فرآیند تکراری بود و ساختار منحصر به فرد نبود. شبکه های میانگین-هدف برای عوامل سیستم و فروشنده به طور همزمان فرموله شدند همانطور که در شکل های ۳ و ۴ به ترتیب نشان داده شده است. تیم پژوهه از اهداف پایین سلسله مراتب بنیادی-هدف (شکل ۲) با طرح این سوال که "چگونه می توان به این هدف دست یافت؟" شروع کرد تا به تیم پژوهه کمک کند تا ابزارها-اهداف را شناسایی کند و پیوندهایی را بین آنها ایجاد کند. آنها به عنوان مثال، در شکل ۳، پاسخ به این سوال، "چگونه می توان به قیمت پایین تر برای سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی

دست یافت؟، "به حداقل رساندن درجه سفارشی سازی" و "کاهش قیمت، قیمت پیشنهادی فروشنده" بود؛ یعنی اگر تیم بتواند الزامات و مشخصات واضحی را به فروشنده ارائه دهد، می‌توان سفارشی سازی را کنترل کرد و در نتیجه قیمت را کاهش داد. علاوه بر این، برای داشتن الزامات روش، ابتدا باید مهندسی مجدد فرآیند کسب و کار انجام شود. علاوه بر این، همانطور که در شکل ۴ نشان داده شده است، تیم پروژه به وضعیتی مربوط می‌شود که در آن یک فروشنده سیستم برنامه ریزی منابع انسانی ممکن است برای پشتیبانی کافی از یک مشتری میان رده بسیار بزرگ باشد یا یک فروشنده سیستم برنامه ریزی منابع انسانی ممکن است برای بقاء و ارائه خدمات ثابت بسیار کوچک باشد؛ بنابراین تیم پروژه باید «داده‌های بازار سیستم برنامه ریزی منابع انسانی و «داده‌های ارائه دهنده فروشنده» را جمع آوری و تجزیه و تحلیل کند تا اطمینان حاصل شود که اندازه فروشنده با اندازه شرکت مطابقت دارد. با پیروی از یک رویکرد مشابه، ما به طور سیستماتیک روابط علت و معلولی را بین تمام اهداف ابزار در یک شبکه کامل توضیح دادیم. به طور مشابه، تیم پروژه سایر ابزارها-اهداف را به روشهای منطقی در شبکه گنجانده است. همچنین، ما تیم را تشویق کردیم که به طور مکرر همه پیوندهای ابزار-هدف را بررسی کنند تا تأیید کنند که هر رابطه معقول است. فرآیند تکراری و تشخیصی بود، به عنوان مثال، پاسخ به سوال «چرا الزامات روش مهم هستند؟» این بود که ارائه الزامات واضح به تیم پروژه امکان می‌دهد تا درجه سفارشی سازی را کاهش دهد، مشخصات دقیقی تولید کند و با تعریف مجدد و تغییر موقعیت کسب و کار، تمام مأذول‌های مورد نیاز را تأیید کند. فرآیندها علاوه بر این، الزامات واضح نیز به شناسایی عملکردهای سیستم و روشن کردن شکاف بین سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی و رویه عملیات موجود کمک می‌کند. به این ترتیب، شرکت قادر خواهد بود هزینه پروژه را کاهش دهد، مناسب بودن سیستم را ارزیابی کند و الزامات عملکردی کامل را پیشنهاد کند.

۴-۳- استخراج ویژگی‌های ارزیابی سیستم‌های سیستم برنامه ریزی منابع انسانی. ممکن است انجام مقایسات زوجی در بین سیستم‌های سیستم برنامه ریزی منابع انسانی با توجه به هر بعد جزئی در سطح ۴ سلسه مراتب هدف بنیادی در شکل ۲ غیر عملی باشد. مشکل به این دلیل است که بسیاری از ویژگی‌ها منجر به مقایسات زوجی متعدد در AHP می‌شود و باعث یک فرآیند ناکارآمد می‌شود. نمایندگانی از بخش‌های مختلف کاربر در تیم پروژه به گروه‌های تحقیقاتی تقسیم شدند تا داده‌های سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی را بر اساس تخصص و مسئولیت شغلی خود جمع آوری و ارزیابی کنند. به عنوان مثال، اعضای بخش مالی و بخش خرید به یک گروه تحقیقاتی "هزینه" ملحق شدند تا داده‌های مالی را ارائه دهند و اعضای بخش سیستم‌های اطلاعاتی عملکرد، انعطاف پذیری و قابلیت اطمینان هر سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی و همچنین توانایی فنی هر فروشنده را مورد مطالعه قرار دادند. ارزیابی‌های گروه‌های تحقیقاتی در یک مجمع کامل از تیم پروژه مورد بحث قرار گرفت. سپس ۴ تصمیم گیرنده اصلی پیشنهادهای هر گروه تحقیقاتی را با هم ترکیب کردند.



شکل ۳: شبکه میانگین-هدف (عوامل سیستم)



شكل ۴. شبکه میانگین، هدف (عوامل فروشنده)

با نظرات ذهنی افراد برای ارزیابی گزینه ها، سلسله مراتب هدف بنیادی برای ایجاد سلسله مراتب AHP اصلاح شد. این سلسله مراتب AHP از چهار سطح تشکیل شده است، همانطور که در شکل ۵ نشان داده شده است:

سطح ۱ هدف استراتژیک را برای انتخاب مناسب ترین سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی نشان می دهد.

سطح ۲ شامل دو هدف اصلی است، یعنی انتخاب مناسب ترین سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی و انتخاب بهترین فروشنده.

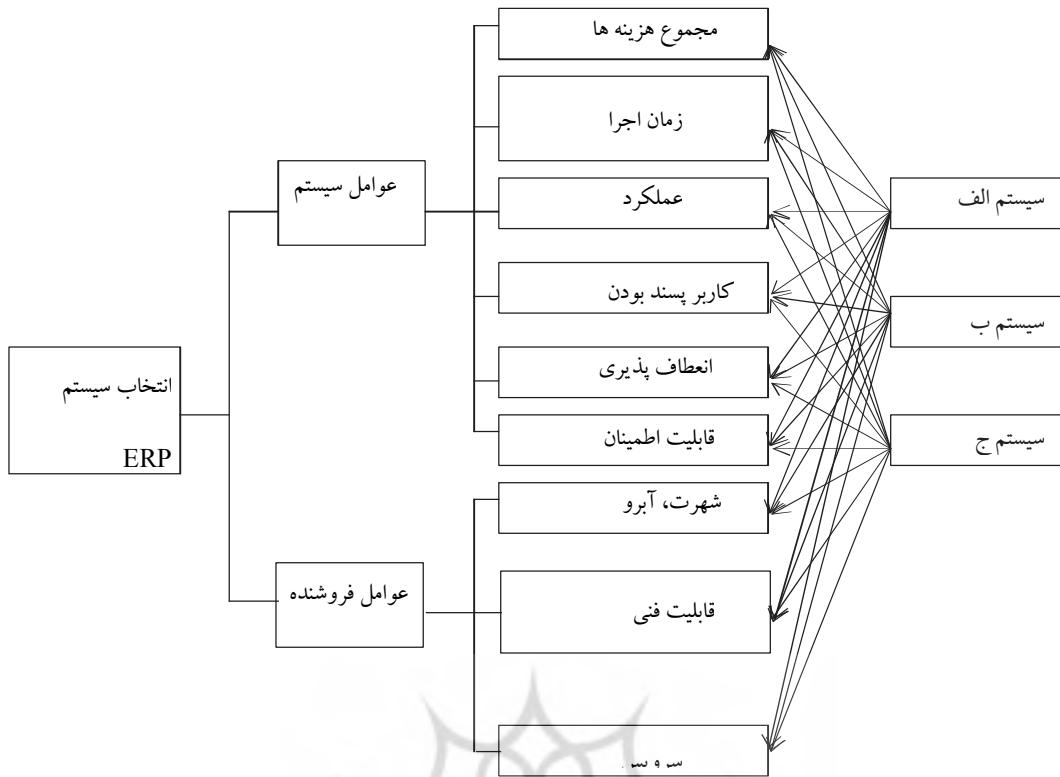
سطح ۳ شامل ویژگی های مرتبط است که به ترتیب برای اندازه گیری سیستم های سیستم برنامه ریزی منابع انسانی مختلف و فروشنده استفاده می شود.

سطح پایین شامل سیستم های سیستم برنامه ریزی منابع انسانی جایگزین است. استفاده از شبکه هدف - هدف (شکل ۳ و ۴)، ما به تیم پژوهه کمک کردیم تا معیارهای ارزیابی و الزامات خاص را تعیین کنند. این فرآیند می تواند تضمین کند که همه به طور مداوم از معیارهای یکسانی در فرآیند ارزیابی پیروی می کنند. جدول ۱ شرح مفصلی از ویژگی ها در مدل AHP (شکل ۵) را با میانگین های مرتبط استخراج شده از شبکه هدفمند نشان می دهد.

۴- غربال گزینه های سیستم برنامه ریزی منابع انسانی.

جایگزین های نامطلوب با بررسی کامل مشخصات سیستم و الزامات ناشی از شبکه میانگین-هدف حذف شدند. جدول ۲ برخی از سوالات را فهرست می کند. پس از غربالگری اولیه، سه سیستم الف، ب و ج انتخاب و درخواست شد تا پیشنهادات دقیقی برای بررسی بیشتر ارائه کنند. در همین حال، مصاحبه های فشرده و جلسات کاری با هر فروشنده برنامه ریزی شد. علاوه بر این، جریان های کاری اصلی و الزامات ویژه شرکت با اجرای سنا ریو های نمایشی و بررسی ظرفیت هر سیستم برای برآورده کردن این خواسته های کلیدی ارزیابی شد. در نهایت، نمایندگان کاربر تست های واحد مربوط به امکان سنجی سیستم را انجام دادند.

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرستال جامع علوم انسانی



شکل ۵. سلسله مراتب AHP.

مناسب را انتخاب سیستم برنامه ریزی منابع انسانی ارزیابی و یک سیستم، گزینه های جایگزین را با استفاده از ۴-۵ نمودیم.

به دنبال روش AHP ، مقایسه زوجی از گزینه ها در هر ویژگی و اهمیت نسبی بین ویژگی ها ساخته شد و به مقایسه عددی ۹-۱ تبدیل شد. سپس از نرم افزار Excel برای تعیین وزن های نرمال شده و سنتز آنها استفاده شد.

۵. بحث و نتیجه گیری

جدول ۳ ماتریس های مقایسه زوجی بین ویژگی های تصمیم گیرنده ۱ را برای سیستم فهرست می کند.

جدول ۲ نمونه سوالات غربالگری

موارد	۱- مجموع هزینه های پروژه چقدر است? ۲- اگر بین هزینه و بودجه اختلاف وجود داشته باشد، آیا قابل قبول است؟
هزینه در مقابل بودجه	۱- آیا سیستم ERP خیلی پیچیده، خیلی ساده یا درست است? ۲- آیا بانیازهای ما مطابقت دارد یا دارای صلاحیت بیش از حد است؟
پیچیدگی	۱- آیا سیستم و مأمورها همه نیازهای ما را برآورده می کنند؟
پوشش مورد نیاز	۱- آیا فناوری انعطاف پذیر و طولانی مدت است؟
انعطاف پذیری	۱- چه پایگاه داده و سخت افزاری می تواند سیستم را پشتیبانی کند؟
مبانی	۱- آیا فروشنده سیستم های اطلاعاتی دیگری مانند مدیریت زنجیره تامین (SCM)، سیستم اجرای تولید (MES)، انبار داده (DW)، مدیریت ارتباط با مشتری (CRM) و تجارت الکترونیک (EC) را ارائه

	می دهد؟	
- آیا سیستم با سایر شرکا یکپارچه شده است؟	- ۲	
- آیا اندازه فروشنده با شرکت ما مطابقت دارد؟	- ۱	
- آیا فروشنده آنقدر بزرگ است که به ما توجه کند؟ یا اینکه فروشنده برای زنده ماندن و ارائه خدمات ثابت بسیار کوچک است؟	- ۲	فناوری اطلاعات
- دامنه و بازار هدف ارائه دهنده چیست؟	- ۱	اندازه فروشنده
- آیا آنها با نیازهای شرکت خریدار مطابقت دارند؟	- ۲	
- دامنه و بازار هدف ارائه دهنده چیست؟	- ۱	دانش دامنه
- آیا آنها با نیازهای شرکت خریدار مطابقت دارند؟	- ۲	
- چه کسی از ارتقاء و نگهداری پشتیبانی می کند؟ تامین کننده نرم افزار یا فروشنده؟	- ۱	روش شناسی پیاده سازی
- آیا فروشنده هیچ نقطه خدمات محلی یا شرکت شعبه ای دارد؟	- ۲	
- آیا فروشنده خدمات مشاوره ارائه می دهد؟	- ۱	سرمیس را حفظ کنید
- آیا فروشنده با سایر شرکت های مشاور همکاری می کند؟	- ۲	
۱. عملکرد مالی فروشنده در ۲ سال گذشته چگونه بوده است؟	۱.	
۲. پیش بینی های مالی فعلی آن چیست؟	۲.	خدمات مشاور
۳. آیا فروشنده سرمایه گذاری خطر پذیر دارد یا نشانه هایی از بحران مالی بالقوه را نشان می دهد؟ به عنوان مثال، آیا این فروشنده بدھکار است؟ آیا این فروشنده کاندیدای تصاحب توسط دیگری است؟ آیا درآمد آن در مدت کوتاهی به میزان قابل توجهی کاهش یافته است؟	۳.	
- ۳- مجموع هزینه های پروژه جقدر است؟	- ۳	ملاحظات مالی
- ۴- اگر بین هزینه و بودجه اختلاف وجود داشته باشد، آیا قابل قبول است؟	- ۴	

جدول ۳ ماتریس های قضاوت مقایسه زوجی (تصمیم گیرنده ۱)

	مجموع هزینه ها	زمان اجرا	عملکرد	کاربر پسند بودن	انعطاف پذیری	قابلیت اطمینان
مجموع هزینه ها	۱	۱/۳	۱/۳	۱	۱/۵	۴
زمان اجرا	۳	۱	۱/۴	۳	۱/۳	۶
عملکرد	۳	۴	۱	۷	۳	۹
کاربر پسند بودن	۱	۱/۳	۱/۷	۱	۱/۵	۳
انعطاف پذیری	۵	۳	۱/۳	۵	۱	۷
قابلیت اطمینان	۱/۴	۱/۶	۱/۹	۱/۳	۱/۷	۱

	شهرت، آبرو	توانایی فنی	سرمیس
شهرت، آبرو	۱	۱/۷	۱/۵
قابلیت فنی	۷	۱	۳
سرمیس	۵	۱/۳	۱

جدول ۴ وزن نسبی صفات

	ویژگی های	شاخص ۱	شاخص ۲	شاخص ۳
عوامل سیستم	مجموع هزینه ها	۰/۰۶۳ ۴	۰/۱۷۰ ۳	۰/۱۱۹ ۴
	زمان اجرا	۰/۱۳۸ ۳	۰/۱۷۰ ۳	۰/۱۲۸ ۳
	عملکرد	۰/۴۵۷ ۱	۰/۳۵۱ ۱	۰/۴۲۰ ۱
	کاربر پسند بودن	۰/۰۵۸ ۵	۰/۰۵۷ ۵	۰/۰۴۸ ۵
	انعطاف پذیری	۰/۲۵۷ ۲	۰/۲۰۸ ۲	۰/۲۴۷ ۲
	قابلیت اطمینان	۰/۰۲۸ ۶	۰/۰۴۲ ۶	۰/۰۳۹ ۶
عوامل فروشنده	شهرت، آبرو	۰/۰۷۲ ۳	۰/۰۹۴ ۳	۰/۰۷۲
	قابلیت فنی	۰/۶۴۹ ۱	۰/۶۲۷ ۱	۰/۶۴۹ ۱
	سرвис	۰/۲۷۹ ۲	۰/۲۸۰ ۲	۰/۲۷۹ ۲

همانطور که در جدول ۵ نشان داده شده است، سیستم الف بهترین انتخاب برای شرکت بود.

جدول ۵ نتایج تحلیل

گرینه ها	شاخص ۱	شاخص ۲	شاخص ۳	میانگین هندسی
سیستم الف	۰,۴۲۹ (۱)	۰,۳۷۸ (۲)	۰,۴۴۹ (۱)	۰,۴۱۰ (۱)
سیستم ب	۰,۳۴۹ (۲)	۰,۳۸۱ (۱)	۰,۳۶۰ (۲)	۰,۳۵۶ (۲)
سیستم ج	۰,۲۲۴ (۳)	۰,۲۴۲ (۳)	۰,۱۹۱ (۳)	۰,۲۱۰ (۳)

در انتخاب، همه تصمیم گیرندگان توافقی کردند که توانایی فنی فروشنده مهمترین عامل است.

۶- بحث و نتیجه گیری

این مطالعه یک چارچوب جامع برای انتخاب یک سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی مناسب بر اساس فرآیند تحلیل تصمیم مبتنی بر AHP ارائه می کند. روش پیشنهادی به شرکت اجازه می دهد تا عناصر انتخاب سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی را شناسایی کرده و سلسله مراتب هدف بنیادی و شبکه هدف را فرموله کند. ویژگی های مربوط به ارزیابی انواع سیستم های سیستم برنامه ریزی منابع انسانی و فروشنده گان را می توان با توجه به ساختار اهداف استخراج کرد. چارچوب انتخاب سیستم، سیستم برنامه ریزی منابع انسانی جامع پیشنهادی دارای مزایای زیر است:

۱. تصمین می کند که ساختار اهداف با اهداف و استراتژی های شرکت سازگار است. تیم پروژه می تواند روابط بین اهداف مختلف را در ک کند و با مدل سازی آنها در ساختارهای سلسله مراتبی و شبکه، تأثیر آنها را ارزیابی کند.
۲. تیم پروژه می تواند مسئله پیچیده انتخاب سیستم برنامه ریزی منابع انسانی را به قضاوت های ساده تر و منطقی تر از ویژگی ها تجزیه کند. به ویژه، دانش ساختار اهداف می تواند به تیم پروژه در شناسایی نیازمندی های شرکت و توسعه مشخصات سیستم مناسب کمک کند. این اهداف همچنین نشان می دهد که چگونه نتایج باید اندازه گیری شوند و چه نکات کلیدی باید در فرآیند تصمیم گیری در نظر گرفته شوند.
۳. این رویکرد به اندازه کافی منعطف است تا ویژگی های اضافی یا تصمیم گیرنده گان را در ارزیابی لاحظ کند. قابل ذکر است، چارچوب پیشنهادی می تواند دستیابی به اجماع بین تصمیم گیرنده گان چند گانه را تسريع بخشد.
۴. این رویکرد به طور سیستماتیک ویژگی ها و راهنمایی های شرکت را بر اساس اهداف شرکت و توسعه استراتژیک ارزیابی می کند. نه تنها می تواند هزینه ها را در مرحله انتخاب کاهش دهد، بلکه مقاومت و هزینه های نامرئی را در مرحله اجرا کاهش دهد.

۶. منابع

1. Badri, M.A., Davis, D., Davis, D., 2001. A comprehensive 0–1 goal programming model for project selection. International Journal of Project Management 19, 243–252. Buss, M.D.J., 1983. How to rank computer projects. Harvard Business Review 61 (1), 118–125.
2. Chien, C.F., Chen, S.L., Lin, Y.S., 2002. Using Bayesian network for fault location on distribution feeder. IEEE Transactions on Power Delivery 17, 785–793.
3. Clemen, R.T., 1996. Making Hard Decisions: An Introduction to Decision Analysis. Duxbury Press, Pacific Grove.
4. Hicks, D.A., Stecke, K.E., 1995. The ERP maze: Enterprise resource planning and other production and inventory control software. IIE Solutions 27, 12–16.
5. Hong, K.K., Kim, Y.G., 2002. The critical success factors for ERP implementation: An organizational fit perspective. Information & Management 40, 25–40.
6. Keeney, R.L., Raiffa, H., 1993. Decisions with Multiple Objectives: Preferences and Value Tradeoffs. Cambridge University Press, New York.
7. Kumar, V., Maheshwari, B., Kumar, U., 2002. Enterprise resource planning systems adoption process: A survey of Canadian organizations. International Journal of Production Research 40, 509–523.

8. Wei, C. C., Chien, C. F., & Wang, M. J. J. (2005). An -based approach to ERP system selection. International journal of production economics, 96(1), 47-62.
9. Lai, V.S., Trueblood, R.P., Wong, B.K., 1999. Software selection: A case study of the application of the analytical hierarchical process to the selection of a multimedia authoring system. Information & Management 36, 221–232.
10. Lee, J.W., Kim, S.H., 2000. Using analytic network process and goal programming for interdependent information system project selection. Computers & Operations Research 27, 367–382.
11. Lucas, H.C., Moore Jr., J.R., 1976. A multiple-criterion scoring approach to information system project selection. Infor. 14 (1), 1–12.
12. Motwani, J., Mirchandani, D., Madan, M., Gunasekaran, A., 2002. Successful implementation of ERP projects: Evidence from two case studies. International Journal of Production Economics 75, 83–96.
13. Ptak, C.A., 2000. ERP Tools, Techniques, and Applications for Integrating the Supply Chain. St. Lucie Press, New York.
14. Saaty, T.L., 1980. The Analytic Hierarchy Process. McGrawHill, New York.



Presenting the framework of the human resources planning system with the AHP method and the approach based on decision analysis

Vahid sadeghi¹

Date of Receipt: 2022/12/26 Date of Issue: 2023/02/14

Abstract

The comprehensive solution of organizational resource planning, which is called ERP, is a wide range of activities that lead to the improvement of the organization's performance by creating a regular and accurate database. The ERP system allows all the people of a group to work together in complete harmony despite the geographical dispersion. The comprehensive solution of organization resource planning allows companies and organizations to manage their resources such as materials, human resources, financial resources, etc. in an optimal way. Various definitions are provided for ERP or enterprise resource planning. All of them have a specific concept; in fact, ERP is a kind of technology for resource management. The enterprise resource planning system is a critical investment that can significantly affect the future. This study provides a comprehensive framework for the appropriate choice. In a company or organization, this human resource planning system and this framework systematically carried out the objectives of selecting human resource planning and the scientific example of the method was calculated. Excel software was used and the experts were asked to use a questionnaire in this field for validity. To support the business goals and strategies of a manufacturing company, identify the appropriate features and set a consistent evaluation standard for it. Facilitating group decision making is a real-world example that demonstrates the feasibility of the proposed framework.

Keywords

Human resource planning system, decision analysis, process hierarchy analysis, information system

1. PhD student in industrial management majoring in systems management. Qazvin Branch Islamic Azad University (vahid.sadeghieyc@gmail.com)

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرتال جامع علوم انسانی