

مدل تصمیم گیری برون سپاری خدمات

* فرزاد اشرف زاده*

چکیده

برون سپاری^۱ به عنوان یک ابزار اجرایی ساده و اقتصادی روز به روز کاربردهای بیشتری پیدا می کند. مدیران تجاری و صنعتی ضمن آنکه علاقه مندند از استراتژی برون سپاری استفاده کنند اما در عمل با مسایل و مشکلات مفهومی متنوعی در این زمینه روبرو هستند. متأسفانه مطالعات علمی محدودی در زمینه‌ی برون سپاری خدمات موجود است. در حالیکه پژوهش‌های آکادمیک قابل ملاحظه‌ای در زمینه‌ی استفاده از برون سپاری در فعالیتهای ساخت محصول موجود می‌باشد.^۲ در این مقاله پژوهشی مدل استراتژیک بنام ماتریس تصمیم گیری برون سپاری خدمات^۳ برای کمک به مدیران در برون سپاری خدمات ارایه می‌شود که از طریق آن می‌توان تصمیم گرفت که چه فعالیتهای خدماتی باید برون سپاری شود و چه فعالیتهای خدماتی باید در خود سازمان انجام پذیرد. این مدل که بر مشخصه‌های

* کارشناس ارشد مدیریت نظارت و تولید نفت و گاز - شرکت ملی نفت ایران

1. Outsourcing
2. Wilcock and Feeny 1995
3. Propensity To Outsource Decision Matrix

خدمت تاکید دارد بگونه ای طراحی شده است که در ضمن سادگی نگاهی فراگیر به موضوع داشته و به سه روش متفاوت "کیفی"، "وزنی" و "فازی" قابل استفاده می باشد. برای درک بهتر مدل هر سه روش با مثالهایی مورد بررسی قرار گرفته است تا بتواند به عنوان راه گشایی برای مدیران در برون سپاری خدمات، مفید واقع شود.

مقدمه

یکی از مشهورترین چارچوبها در گذشته برای تصمیم گیری جهت "ساختن یا خریدن"^۱ تجزیه و تحلیل تعاملی هزینه ها بوده است. با توجه به مشخصات ذاتی خدمات مانند ناملموسی^۲، تفکیک ناپذیری^۳، ناهمگنی^۴، فنا پذیری^۵ در چارچوب های موجود تصمیم گیری «ساختن یا خریدن» باید تجدید نظر صورت گیرد. با توجه به روند افزایشی بودجه اختصاص یافته به امور پیمان کاری و قراردادی در اغلب شرکتها و سازمانهای کشور در چند سال گذشته می توان نتیجه گرفت که شتاب استفاده از برون سپاری افزایش یافته است. اما هیچگاه نتایج حاصل از این برون سپاری ها بررسی نشده است. لذا برای برطرف کردن این ابهام، مطالعه عیقی برای ارایه مدلهای تصمیم گیری برون سپاری از اهمیت و ضرورت خاصی برخوردار شده است.

اصولا برون سپاری در عمدۀ ترین شکل خود اشاره به خرید محصول و خدماتی دارد که قبلاً در داخل شرکت ساخته یا فراهم می شده است (Rothery,Brain and Robertson (1995);Lacily and Hirschheim, 1993). ولی اکنون چنین مشاهده می شود که برون سپاری

1. Make or Buy
2. Transaction Cost Analysis
3. Intengibility
4. Inseparability
5. Heterogeneity
6. Perishability

به خرید هر نوع خدمت صرف نظر از اینکه قبلًاً توسط شرکت انجام می‌شده یا خیر اشاره دارد (Arthur Anderson & The Economist Intelligence unit 1995).

امروزه با توجه به پیشرفت سریع فناوری ارتباطات، استفاده از برون سپاری در سطح جهانی برای ارایه خدمات با کیفیت بهتر به مشتری مد نظر کارفرمایان قرار گرفته است. به عبارت دیگر بحث جهانی شدن و برون سپاری از اهمیت خاص برخوردار شده است. اما بدلیل عدم وجود چارچوبی مشخص در تصمیم‌گیری برون سپاری استفاده از آن همواره موفقیت آمیز نبوده است. در این مقاله مدلی برای پیش‌بینی موفقیت برون سپاری خدمات در قالب ماتریس ارایه شده است که استفاده از آن از ساده‌ترین روش‌های کیفی تا روش‌های دقیق کمی مانند روش فازی قابل استفاده است.

اهمیت این مدل در "پیش‌بینی موفقیت برون سپاری خدمات" نهفته است. مدیران با استفاده از این مدل قادر خواهند بود قبل از برون سپاری یک خدمت از میزان موفقیت آن آگاه شده و با تصمیم‌گیری آکاها نه باعث افزایش بهره وری سازمان شوند.

اهمیت برون سپاری

بر اساس آمار جهانی بیش از ۹۰٪ شرکتها حافظ یکی از فعالیتهای خود را برون سپاری می‌کنند و بر اساس آخرین گزارشات حدود ۳۰٪ آنها پس از ۲ سال از برون سپاری خود ابراز نارضایتی کرده‌اند. برون سپاری در بر گیرنده بیش از ۸۰ معیار اندازه‌گیری است که این امر نشان میدهد چگونه شرکتها تلقیقی منطقی از برنامه‌ریزی و اجرا را ارایه می‌نمایند. اندازه‌گیری‌ها و شیوه‌های بکارگیری برون‌سپاری در شرکتهای مشهور مانند "جنرال الکتریک، جنرال موتورز، آئی‌بی‌ام، دیستنی، فایزر و مایکروسافت"^۱ موید این است.

حجم برون سپاری جهانی به میزان ۳۵۰ میلیارد دلار با بیش از ۲۰ میلیارد قرارداد در سال ۲۰۰۲ برآورد می شود، که حدود ۶۰٪ استفاده کنندگان از آن رضایت داشته اند. همچنین این گزارش نشان می دهد شرکتهایی که برای دستیابی به بهرهوری و کارآیی^۱ از برون سپاری استفاده کرده اند برخی موفق و برخی دیگر ناموفق بوده‌اند (Information Systems Auditor, Sept 2002 p7).

تحقیقان حدس میزنند که بیش از ۳ میلیون شغل‌های مدیریتی تا سال ۲۰۱۵ در کشور امریکا از بین خواهد رفت و به کشورهای هندوستان و چین و روسیه و فیلیپین منتقل خواهد شد (HR Magazine, Sept 2003 v48 n9 p12(2)).

برون سپاری از دیدگاه بهره وری
سازمانها برای دستیابی به بهره وری باید تعدادی از فرآیند های خود را برون سپاری کنند.

بهره وری از دو جزء اصلی "کارآیی" و "اثر بخشی" تشکیل می شود که سنجش هر یک از این دو عنصر، میزان بهره وری سازمان را مشخص می‌سازد. از دیدگاه دیگر اثر بخشی نگاه به بیرون و کارآیی نگاه به درون سازمان دارد. برای سنجش کارآیی، سازمان به عملیات درونی خود و نحوه صرف منابع می پردازد تا اینکه دریابد هر خدمت چند واحد پولی هزینه در بر داشته و بر اساس استانداردها این هزینه تا چه حد توجیه پذیر است و در سنجش اثر بخشی، سازمان به بیرون می‌نگرد تا دریابد خدمات چه اثراتی بر جامعه و مشتریان بر جای گذاشده است.

از اینرو برون سپاری سازمانها گاهی برای حصول به کارآیی بیشتر و گاهی در جهت دستیابی به اثربخشی صورت می‌پذیرد. البته برون سپاری برخی از فعالیتها به این دلیل صورت می گیرد که مدیریت اینگونه فعالیتها زمان زیادی را به خود اختصاص می دهد از اینرو برون سپاری باعث می شود تا مدیران بتوانند بدون

دغدغه فکری به مسائل اصلی تر در راستای اهداف سازمان بپردازند که این خود بر افزایش بهره و ری تاثیر مستقیم می‌گذارد.

منافع حاصل از برون سپاری

پژوهشها نشان می‌دهد که استفاده از برون سپاری باعث کاهش هزینه‌ها و افزایش تمرکز شرکت بر روی فعالیت اصلی خود می‌شود (Business wire, Feb.26,1997 ; Accountancy, May.1996 ; Bank Marketing, Oct.1995).

استفاده از برون سپاری مزایای دیگری نیز به همراه دارد. این مزایا که تصمیم شرکت را برای استفاده از برون سپاری تحت تأثیر قرار می‌دهند به شرح زیرند:

- ✓ صرفه جویی در وقت برای انجام فرآیندهای داخلی سازمان
- ✓ کاهش ریسک از طریق شریک شدن با یک واحد دیگر در محیط تجاری

نامطمئن

- ✓ بھبود خدمات مشتری
- ✓ دسترسی بهتر به تخصصی که در شرکت موجود نیست
- ✓ کاهش تعداد کارکنان شرکت
- ✓ ایجاد حس رقابت بین کارکنان، خصوصاً در موادی که در قسمتهای مختلف شرکت ناکارآمدی محسوس وجود دارد

در حالیکه ممکن است برخی از این موارد همزمان مطرح باشند اما هر کدام به تنهایی می‌توانند سود برون سپاری را نشان دهند. موارد فوق نه تنها سود ناشی از برون سپاری را در کاهش هزینه نشان می‌دهند بلکه در برخی موارد ممکن است اهمیت آنها مهمتر از کاهش هزینه‌ها باشد.

فرضیه‌های مدل

شرکتی که تصمیم می‌گیرد تعدادی از فعالیتهای خدماتی را برون سپاری کند. در اولین مرحله با این پرسش اصلی مواجه است که چه خدمتی را "برون سپاری" کند.

مدل ارایه شده مشخصه هایی از خدمت رانشان می دهد که بیشترین تاثیر در برون سپاری خدمات دارند. در ارتباط با موضوع فوق ۱۱ فرضیه (متغیر) جهت دار بشرح زیر مطرح گردید:

- هر چه میزان ناملموسی^۱ فعالیتهای خدماتی بیشتر باشد تمایل کمتری به برون سپاری آن فعالیتها وجود دارد.
- هر چه میزان تفکیک ناپذیری^۲ فعالیتهای خدماتی بیشتر باشد تمایل کمتری به برون سپاری آن فعالیتها وجود دارد.
- هر چه فعالیتهای خدماتی بیشتر معطوف به استاندارد کردن^۳ باشند، تمایل بیشتری به برون سپاری آن فعالیتها وجود دارد.
- هر چه فعالیتهای خدماتی از عدم اطمینانی تقاضای^۴ بیشتری برخوردار باشند، تمایل کمتری به برون سپاری آن فعالیتها وجود دارد.
- هر چه فعالیتهای خدماتی از عدم اطمینانی فناوری^۵ بیشتری برخوردار باشند، تمایل بیشتری به برون سپاری آن فعالیتها وجود دارد.
- هر چه پیچیدگی^۶ فعالیتهای خدماتی بیشتر باشد، رابطه معکوس قویتری بین ناطمینانی تقاضا و تمایل به برون سپاری آن فعالیتها وجود دارد.
- هر چه پیچیدگی فعالیتهای خدماتی بیشتر باشد، رابطه مستقیم قویتری بین عدم اطمینانی تکنولوژی و تمایل به برون سپاری آن فعالیتها وجود دارد.
- هرچه تماس یک فعالیت خدماتی با مشتری نهایی^۷ بیشتر باشد تمایل کمتری به برون سپاری آن فعالیتها وجود دارد.

-
1. Intangibility
 2. Inseparability
 3. Standardization
 4. Demand Uncertainty
 5. Technological Uncertainty
 6. Complexity
 7. End Customer Contact

- تمایل به برون سپاری فعالیتهای خدماتی از نوع تعامل دورا دور بین سپارنده خدمت^۱ و مشتری نهایی بیشتر از حالتی خواهد بود که تماس مستقیم بین ایندو وجود داشته باشد.
 - هر چه رقابت^۲ شرکتها بر روی قیمت شدیدتر باشد تمایل بیشتری به برون سپاری آن فعالیتها وجود دارد.
 - هر چه فعالیتهای خدماتی "اصلی تر"^۳ باشند رابطه معکوس بین "ناملموسی، تجزیه ناپذیری و عدم اطمینانی تقاضا" با "گرایش به برون سپاری" اینگونه فعالیتهای خدماتی قوی تر است. همچین هرچه فعالیتهای خدماتی "اصلی تر" باشند رابطه مستقیم بین "استاندارد کردن و عدم اطمینانی فناوری" با "تمایل به برون سپاری" اینگونه فعالیتهای خدماتی ضعیف تر است.
 - هر چه "اهمیت"^۴ فعالیتهای خدماتی بیشتر باشد رابطه معکوس بین "ناملموسی، تجزیه ناپذیری، عدم اطمینانی تقاضا و تماس با مشتری نهایی" با "تمایل به برون سپاری" اینگونه فعالیتهای خدماتی قوی تر است. هر چه "اهمیت" فعالیتهای خدماتی بیشتر باشد رابطه مستقیم بین "استاندارد کردن ، عدم اطمینانی فناوری و تعیین قیمت بر اساس رقابت" با "تمایل به برون سپاری" اینگونه فعالیتهای خدماتی ضعیفتر است.
 - هر چه "تعداد تامین کنندگان"^۵ بالقوه بیشتر باشند رابطه معکوس بین "ناملموسی، تجزیه ناپذیری، عدم اطمینانی تقاضا و تماس با مشتری نهایی" با "گرایش به برون سپاری" اینگونه فعالیتهای خدماتی ضعیف تر است. هر چه "تعداد تامین کنندگان" بالقوه بیشتر باشند، رابطه مستقیم بین "استاندارد کردن، عدم اطمینانی فناوری و قیمت بر اساس رقابت" با "گرایش به برون سپاری" اینگونه فعالیتهای خدماتی قویتر است.
- با آزمون فرضیه های پیشکفت مدلی طراحی گردیده است که در شکل شماره (۱) نشان داده شده است.

-
1. Outsourcer
 2. Competitive
 3. Core
 4. Criticality
 5. Outsourcees

مدل تصمیم گیری برون سپاری یک فعالیت خدماتی
این مدل در قالب یک ماتریس در شکل (۱) نشان داده شده است.

ملکرس نقصنم گیری تعامل به برون ساری	ناملموس	نفعیت سازندگی	عدم اطمینان تقاضا	نفعیت با مستمری نهفته	نفعیت با تغییر	برون سپاری	سلامداری بودن	عدم اطمینان، بدهانه	تعامل کم به برون سهاری	عداد ناچیز نهادن و هدایت
ناملموس	X	X	X	X	X	X	X	X		
نفعیت سازندگی	X		X	X	X	X	X	X		
عدم اطمینان تقاضا	X	X		X	X	X	X	X		
تعامل کم	X	X	X	X	X	X	X	X		
تعامل با مستمری نهفته										
تعامل با تغییر										
سلامداری بودن										
عدم اطمینان، بدهانه										
تعامل کم به برون سهاری										
عداد ناچیز نهادن و هدایت										
بروشکاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی										
تعامل پاد و برون سهاری										
بن لفاظ این اهمیت /	X									
تعامل کم به برون سهاری										
بدون استفاده										

شکل (۱): ماتریس تصمیم گیری برون سپاری

سطرها و ستون های این ماتریس را ۱۱ مشخصه خدمت تشکیل می‌دهند که قبلا در اولین چارچوب ارایه شده در این پایان نامه مورد شناسایی قرار گرفتند. در این چارچوب فرض شده است حداکثر مقدار مشخصه خدمت (۱) و کمترین مقدار آن (۰) باشد. بر این اساس سطرهای ماتریس نشان دهنده حداقل مقدار مشخصه های خدمت و ستون های ماتریس نشان دهنده حداکثر مقدار مشخصه های خدمت می‌باشد. سلول های این ماتریس نشان دهنده برآیند دو مشخصه خدمت در ارتباط با برون سپاری می‌باشند. تمایل شدید به "برون سپاری" و تمایل ضعیف به "برون سپاری" در سلول ها با دو زمینه متفاوت سبز و قرمز نشان داده شده است. بطوریکه اگر دو مشخصه خدمت هم جهت با برون سپاری باشند تمایل به برون سپاری تشدید می‌شود و اگر دو مشخصه خدمت در جهت مخالف با برون سپاری باشد تمایل به برون سپاری تضعیف می‌شود. و اگر یک مشخصه همجهت با برون سپاری و مشخصه دیگر در جهت مخالف با "برون سپاری" باشد اثر یکدیگر را خنثی می‌کند.

ماتریس از نوع قطری بوده و سلول ها نسبت به قطر قرینه آینه ای در جهت مخالف می‌باشند.

روش های استفاده از ماتریس تصمیم‌گیری برون سپاری

۱: روش کیفی

در این روش ابتدا مشخصه های یک خدمت فرضی را در ماتریس تصمیم‌گیری تعیین می‌کنیم. محل تقاطع مشخصه های خدمت مطابق شکل (۱) با دو رنگ سبز و قرمز مشخص می‌شود. تعداد سلول های سبز یا قرمز نشان دهنده تمایل یا عدم تمایل به برون سپاری را نشان می‌دهد. برای مثال، شکل (۲) تمایل به برون سپاری حمل و نقل کارخانه در یک شرکت فرضی را نشان می‌دهد. همانطور که مشخص است بدليل آنکه تعداد سلول های سبز بیشتر از قرمز است تمایل به برون سپاری این خدمت توصیه می‌شود.

شكل (٢): ماتریس

۱۰	نمایلی، چاند و مهار، سپاهانی
X	نمایل (ابن امیر)
	نمایل نم به بروز سپاهانی
۱۱	بدون استفاده

۲: روش وزنی

در این روش فرض می شود که ارزش هر خانه سبز برابر (W_{ij}^+) و ارزش هر خانه قرمز برابر (W_{ij}^-) باشد. یک خدمت فرضی را که سازمان مایل به بروز سپاری آن می باشد را در نظر می گیریم. پس از تعیین مشخصه های خدمت در سطر و ستون های ماتریس (سلول های زرد رنگ) به هر کدام وزن می دهیم. وزن ها تعیین کننده ارزش مشخصه های خدمت می باشند. شکل (۲) ماتریس تصمیم گیری تمایل به بروز سپاری برای حمل و نقل کارکنان یک سازمان فرضی را با روش وزنی نشان می دهد. مقدار W_{ij} نشان دهنده وزن هر سلول می باشد. در این مثال تعداد خانه های سبز بیشتر از قرمز است در شرایط طبیعی بروز سپاری توصیه می شود.

مدل سازی وزنی ماتریس تصمیم‌گیری:

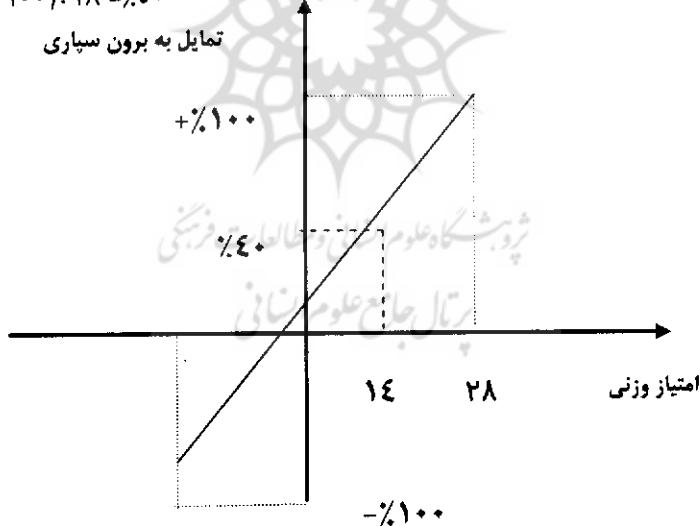
شکل (۴) تابع وزنی ماتریس تصمیم‌گیری را نشان می‌دهد. در این مدل تمایل به برونو سپاری در صورتی 100% خواهد بود که جمع امتیازات وزنی برابر (28) باشد اگر تمام سلول‌های سبز ماتریس تصمیم‌گیری برابر یک باشد. و در مقابل زمانی که تمام سلول‌های قرمز برابر یک باشد جمع امتیاز وزنی برابر (-28) می‌باشد که در این حالت تمایل به برونو سپاری -100% خواهد بود. بنابراین خطی که این دو نقطه را به هم وصل می‌کند تابع تمایل به برونو سیستم می‌باشد. به عبارت دیگر قرینه آیینه‌ای هر نقطه از محور افقی بر روی تابع مقدار تمایل به برونو سپاری را در محور عمودی نشان خواهد داد.

مثال:

اگر در ماتریس تصمیم‌گیری شکل (۲) جمع امتیاز وزنی مربوط به حمل و نقل کارکنان برابر 14 باشد میزان تمایل به برونو سپاری این خدمت برابر 50% خواهد بود.

$$(14 \times 100) \div 28 = 50\%$$

تمایل به برونو سپاری



شکل(۳): تابع وزنی برای ماتریس تصمیم‌گیری تمایل به برونو سپاری

نامهای مذکور	لهموس											
مدرس نقصان کشی												
نمایل به بروز ساری												
لهموس	X	X	X	X	X	X	X	W9,A	W9,B	W9,C		
لذتگیری ناهد پروردی	X		X	X	X	X	X	W9,A	W9,B	W9,C		
عدم اطمینان تفاهم	X	X		X	X	X	X	W9,A	W9,B	W9,C		
پیوژندگی	X	X	X		X	X	X	W9,A	W9,B	W9,C		
نمایل با معتقدی نهایی	X	X	X	X		X	X					
لذتگیری اصلی	X	X	X	X	X		X	W9,A	W9,B	W9,C		
لذتگیری حسوسیت	X	X	X	X	X	X		W9,A	W9,B	W9,C		
استراند اد سیدنی											X	X
عدم اطمینان تبلوچری									X		X	X
موظیتیت، فایپر									X	X		X
تعداد نامهن بقدر تاں چدمهنه								X	X	X		

	نمایل زیباد به بدون سهاری
X	بی ثقاوت (بی اهمیت)
	نمایل کم به بدون سهاری
	بدون استناده

شکل (۳): استفاده از روش وزنی در ماتریس تصمیم گیری تماشی به بروز سیاری

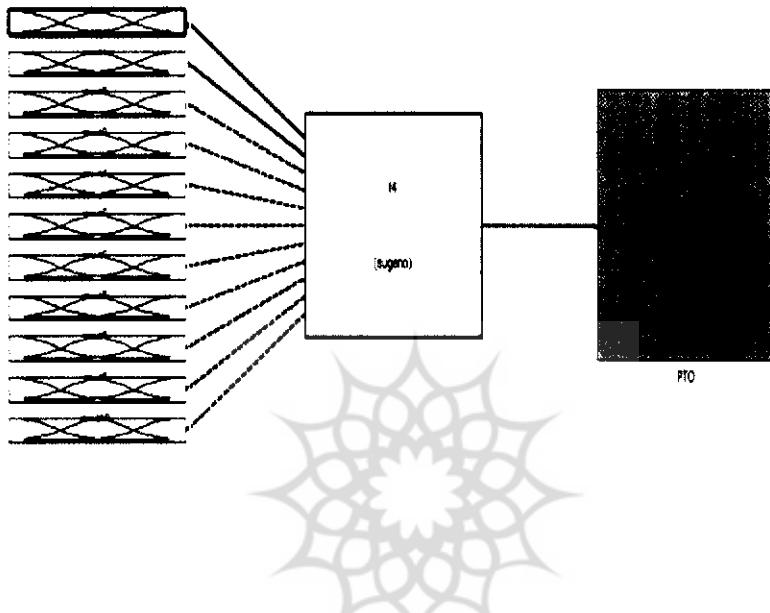
۳. تصمیم‌گیری برونو سپاری بر اساس منطق فازی

مقدمه

نگاهی دقیق‌تر به ماتریس تصمیم‌گیری مشخص می‌سازد که متغیرهای ورودی این ماتریس (یعنی مشخصه‌های خدمت) بیشتر از آنکه طبیعت باینتری ("هست یا نیست"، "سفید یا سیاه"، "صفر یا یک") داشته باشد، از طبیعت پیوسته (درجه یا میزان تعلق) برخوردارند. به عنوان مثال به جای اینکه یک خدمت ۱۰۰٪ ناملموس باشد ممکن است به میزان ۶۰٪ ناملموس باشد. علاوه بر این، خروجی ماتریس تصمیم‌گیری به جای اینکه، برونو سپاری یک خدمت را ۱۰۰٪ توصیه یا رد کند، بهتر است که درجه اعتماد یا اطمینان این تصمیم‌گیری را تعیین کند. چنین نگاهی، منطق فازی را در ذهن تداعی می‌کند. به همین جهت آنچه در ذیل ارایه می‌گردد، مدل سازی ماتریس تصمیم‌گیری توسط منطق فازی است.

مدل سازی فازی ماتریس تصمیم‌گیری توسط منطق فازی:

قدم اول: اولین قدم در مدل سازی یک سیستم توسط منطق فازی، تعریف و تعیین تعداد ورودیها، تعداد خروجیها، و قوانینی است که ورودیها را به خروجی مرتبط می‌سازد. ماتریس تصمیم‌گیری شکل(۱)، تمامی این مجهولات را نشان می‌دهد. بدین صورت که هر یک از مشخصه‌های خدمت، یکی از ورودیهای فازی سیستم (یازده ورودی)، تمایل به برونو سپاری تنها متغیر خروجی فازی سیستم، و ماتریس تصمیم‌گیری، قوانین حاکم بر سیستم فازی را نشان می‌دهد. در نتیجه، سیستمی با یازده ورودی، ۱۱۰ قانون، به صورتی که در شکل (۵) نشان داده شده است، مدل فازی ماتریس تصمیم‌گیری را تشکیل می‌دهد.

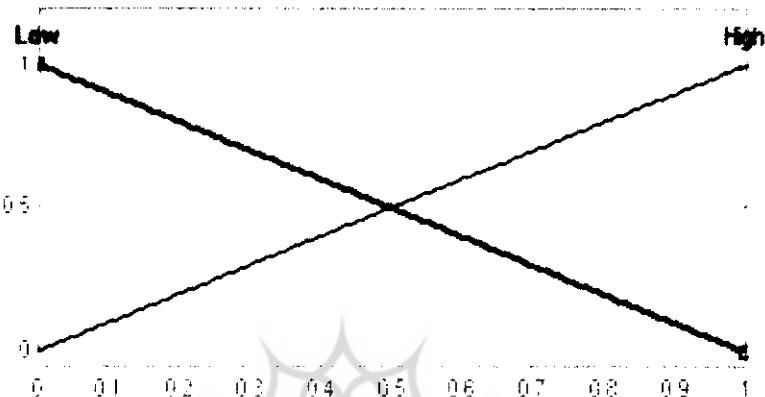


شکل(۵): مدل فازی ماتریس تصمیم‌گیری

قدم دوم: این مرحله شامل سه قسمت می‌باشد:

الف) تعریف توابع فازی و رودیها

هر یک از رودیها دارای دو حالت "کوچک" و "بزرگ" می‌باشد که می‌توان آنان را توسط توابع فازی نشان داده شده در شکل (۶) مدل کرد.
به عنوان مثال چنانچه میزان ناملموسی یک خدمت برابر ۷۰٪ باشد، این رودی باندازه ۷۰٪ به مجموعه "بزرگ" و همزمان باندازه ۳۰٪ به مجموعه فازی "کوچک" تعلق خواهد داشت.



شکل(۶): توابع فازی برای هر یک از متغیرهای ورودی

ب) تعریف قوانین فازی:

ماتریس تصمیم گیری شکل (۳-۱)، رابطه بین ورودیها و خروجی را تعیین می‌کند. هر سلول ماتریس، مبین یک قانون فازی است. نظر به اینکه ۱۱ سلول قطری ماتریس فوق الذکر فاقد معنا هستند، مجموعاً ۱۱۰ قانون فازی وجود خواهد داشت. شکل (۷)، نمونه‌ای از این قوانین را نشان میدهد.

ج) تعریف توابع فازی خروجی

همانطوری که در ماتریس تصمیم گیری شکل (۱) دیده می‌شود سه حالت متفاوت برای خروجی سیستم وجود دارد که عبارتند از:

- ﴿تمایل ضعیف به برونو سپاری﴾ یا سلولهای قرمز در ماتریس تصمیم‌گیری.
- ﴿تمایل قوی به برونو سپاری﴾ یا سلولهای سبز در ماتریس تصمیم‌گیری.

2. If (input1 is Low) and (input3 is High) then [PTO is Dont-Care] (1)
3. If (input1 is Low) and (input4 is High) then [PTO is Dont-Care] (1)
4. If (input1 is Low) and (input5 is High) then [PTO is Dont-Care] (1)
5. If (input1 is Low) and (input6 is High) then [PTO is Dont-Care] (1)
6. If (input1 is Low) and (input7 is High) then [PTO is Dont-Care] (1)
7. If (input1 is Low) and (input8 is High) then [PTO is Strong] (1)
8. If (input1 is Low) and (input9 is High) then [PTO is Strong] (1)
9. If (input1 is Low) and (input10 is High) then [PTO is Strong] (1)
10. If (input1 is Low) and (input11 is High) then [PTO is Strong] (1)
11. If (input1 is High) and (input2 is Low) then [PTO is Dont-Care] (1)
12. If (input2 is Low) and (input3 is High) then [PTO is Dont-Care] (1)
13. If (input2 is Low) and (input4 is High) then [PTO is Dont-Care] (1)
14. If (input2 is Low) and (input5 is High) then [PTO is Dont-Care] (1)
15. If (input2 is Low) and (input6 is High) then [PTO is Dont-Care] (1)
16. If (input2 is Low) and (input7 is High) then [PTO is Dont-Care] (1)
17. If (input2 is Low) and (input8 is High) then [PTO is Strong] (1)
18. If (input2 is Low) and (input9 is High) then [PTO is Strong] (1)
19. If (input2 is Low) and (input10 is High) then [PTO is Strong] (1)
- ...

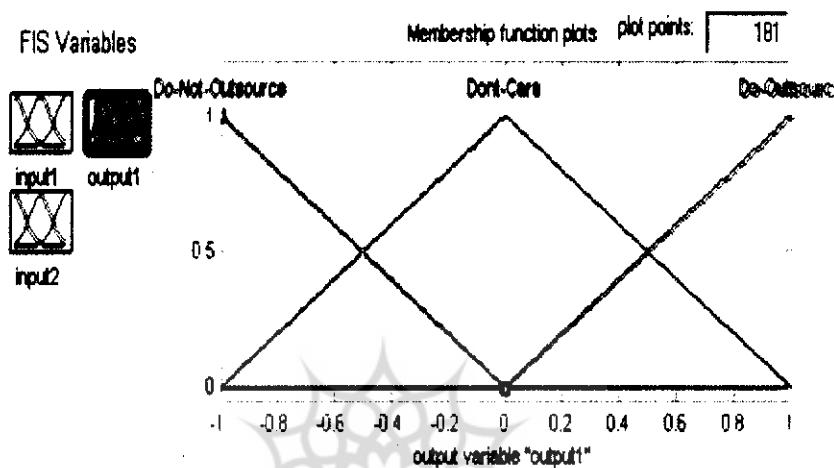
شکل(۷): نمونه قوانین فازی

«تمایل خنثی به برون سپاری» یا سلولهای سفید در ماتریس تصمیم گیری. با توجه به موارد فوق تابع فازی خروجی در شکل (۸) ترسیم شده است. به عنوان مثال، عدد ۳۰٪ باندازه ۳۰٪ به مجموعه «تمایل قوی» باندازه ۷۰٪ به مجموعه «تمایل خنثی» و باندازه ۰٪ به مجموعه «تمایل ضعیف» تعلق دارد.

قدم سوم:

اکنون مدل فازی آماده استفاده برای شبیه سازی است. شکل (۸) مدل فازی را در شرایطی نشان می دهد که بردار ورودی یازده متغیر مربوط به ورودی را که عددی بین صفر و یک می پاشند، را پذیرفت، و با اجرای برنامه، میزان اطمینان به برون سپاری محاسبه می شود. خروجی این برنامه، عددی بین (-۱) و (+۱)

می باشد که مقدار (-۱) ضعیف ترین تمایل به برونو سپاری و مقدار (+۱) قوی ترین تمایل به برونو سپاری را نشان می دهد.



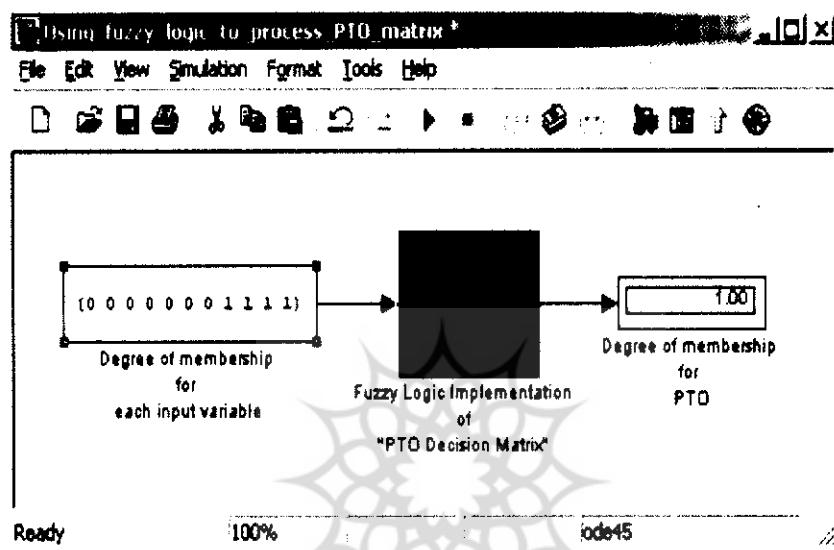
شکل(۸): تابع فازی خروجی

کاربرد مدل فازی:

مدل فازی ارایه شده در این پژوهش می تواند جهت پیش بینی تمایل به برونو سپاری یک خدمت به کار رود. مثالهای ذیل، چگونگی کاربرد مدل را تا حدودی مشخص می سازند.

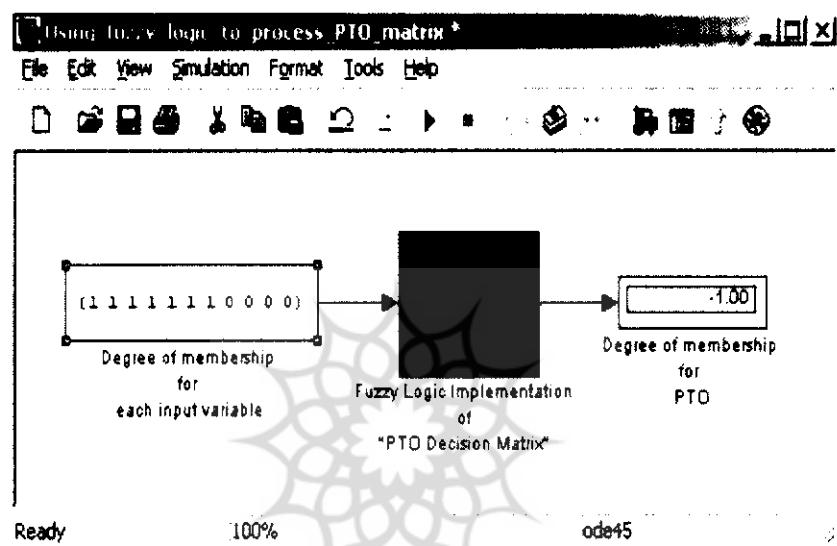
مثال ۱:

ماتریس تصمیم گیری شکل (۱) را در نظر می گیریم. با فرض اینکه مشخصه های یک خدمت بگونه ای است که مقدار هفت مشخصه اول ماتریس تصمیم گیری هر کدام برابر (صفر) حداقل مقدار و مقدار چهار مشخصه دیگر هر کدام برابر (۱) حداقل مقدار باشد. واضح است که در چنین شرایطی، تمام سلوهای سبز فعال شده، یعنی تمایل به برونو سپاری باید برابر (+۱) (یا ۱۰۰٪) باشد. اجرای برنامه کامپیوتری فوق الذکر، این نتیجه را در شکل (۹) نشان میدهد.



شکل (۹) پژوهشگاه علوم انسانی و رسانه‌های فربنگی

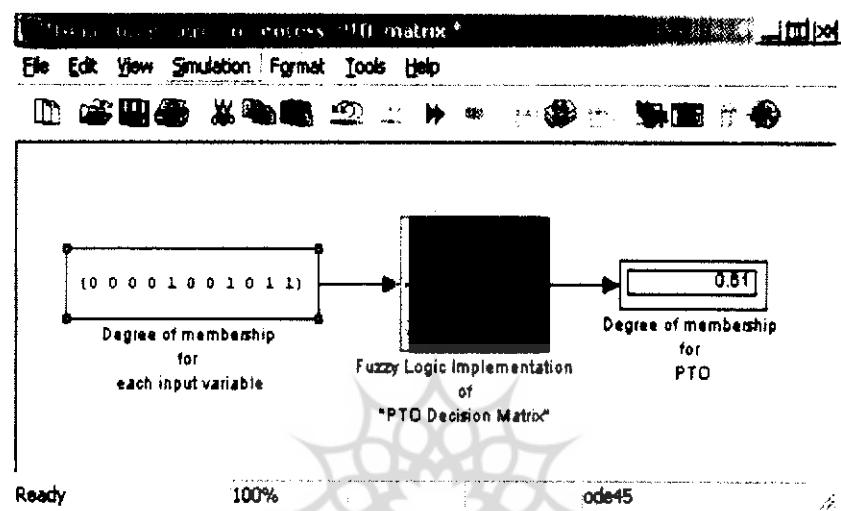
مثال ۲: چنانچه مشخصه های یک خدمت بگونه ای باشند که مقدار هفت مشخصه اول ماتریس تصمیم گیری برابر (صفر) و ارزش چهار مشخصه بعدی، برابر (۱) باشد، مدل فازی خروجی (۱-) را به عنوان درجه اطمینان برون سپاری ارایه میدهد. این بدین معنی است که چنین خدمتی نباید برون سپاری گردد (شکل ۱۰). این نتیجه با توجه به ماتریس تصمیم گیری و اینکه مشخصه های این خدمت تماماً سلوهای قرمز را فعال می‌کند، مطابقت دارد.



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی شکل (۱۱)

مثال ۳: ماتریس شکل (۳) مشخصه خدمت حمل و نقل کارمندان را نشان می‌دهد. همانطور که شکل (۱۱) نشان می‌دهد بردار ورودی برای این ماتریس عبارتست از:

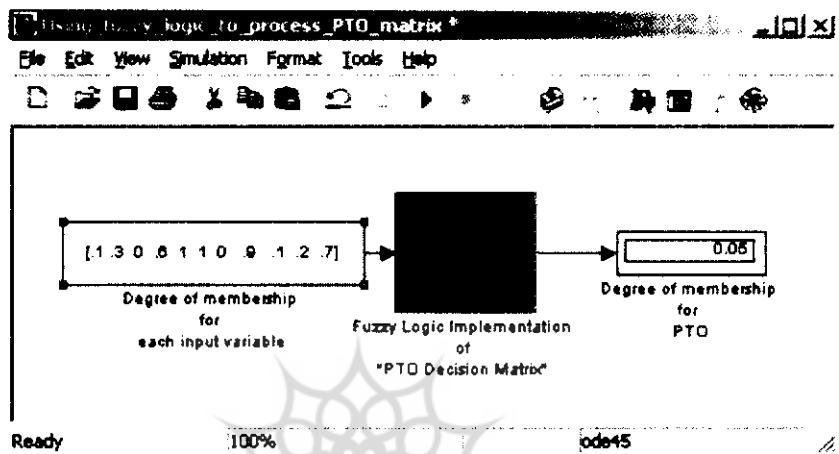
[۰ ۱ ۰ ۱ ۰ ۰ ۰ ۰ ۰ ۰] . مدل فازی، با درجه اطمینان ۶۱٪ توصیه به بروندسپاری می‌کند.



شکل (۱۱)

مثال ۲:

مشخصه های یک خدمت فرضی نشان داده شده در شکل (۱۲) عبارت است از:
مقدار ۱۰٪ ناملموسی، ۳۰٪ تفکیک ناپذیری، ۰٪ ناظمینانی تقاضا، ۶۰٪ پیچیدگی، ۱۰۰٪ تماس با مشتری نهایی... و ۷۰٪ تعداد تامین کنندگان بالقوه.
مدل فازی ارایه شده در این تحقیق قادر است درجه تعامل به برون سپاری چنین خدمتی را تعیین نماید. بر اساس مدل فازی، برون سپاری یا عدم برون سپاری خدمت فوق الذکر بالسويه است.



شکل (۱۲)

نتیجه گیری

با توجه به مثالهای پیشگفتہ از انواع حالت‌های مورد انتظار در برون‌سپاری خدمات می‌توان چنین نتیجه گرفت که استفاده از این مدل می‌تواند مدیران را به صورت دقیقی در امر تصمیم‌گیری برون‌سپاری یاری دهد. بمنظور استفاده دقیق از مدل فازی ارایه شده یکی از دو روش ارایه شده زیر توصیه می‌گردد.

روش اول:

جهت پیش‌بینی دقیق موفقیت برون‌سپاری یک خدمت بهتر است علاوه بر خدمت مورد نظر چند خدمت دیگر نیز همزمان انتخاب گردد و سپس به مشخصه‌های خدمت در مقایسه با یکدیگر امتیاز داده شود. این روش باعث می‌شود که امتیازات

داده شده به مشخصه های خدمت مورد نظر با دقت بیشتری انجام گیرد که به پیش‌بینی دقیق تری منجر خواهد شد.

روش دوم:

جهت آشنایی با نحوه عملکرد مدل فازی ارایه شده برای تصمیم گیری بروندسپاری خدمات توصیه می‌گردد مدیر سازمان برای یک خدمت از قبل بروند سپاری شده میزان موقوفیتی را مشخص نماید. سپس مقادیر امتیاز یا زده مشخصه خدمت برای بروند سپاری فوق را بگوئه ای در نظر گیرد تا خروجی مدل فازی (درجه اطمینان بروند سپاری) برابر آن مقدار گردد.

بدیهی است با استفاده از این روش مدیر سازمان براحتی قادر خواهد بود برای یک خدمت فرضی مقادیر مشخصه های خدمت را به نحو مطلوبتری تعیین نماید تا به نتیجه مطلوب دست یابد.

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرتوال جامع علوم انسانی

منابع و مأخذ

ماتریس ارایه شده در مقاله برای اولین دفعه توسط مولف ارایه شده است بنابراین فهرست منابع برای آن منظور نگردیده است. اما در خصوص فرضیه‌های ارایه شده بجز تعدادی از منابع که در متن ذکر گردیده تعداد معودی از منابع مورد استفاده عبارتند از:

- 1-Prahalad, C.K and Gray Hamel. (1990). “**The Core Competences of the corporation Research**, Vol.xxxII (August): iii-vi.
- 2-Rothery, Brain and Ian Robertson (1995), **The Truth About Outsourcing, Hampshire, England**: Gower Publishing Company.
- 3-Swartz, Teresa A, David E. Bowen, and Stephen W. Brown, (1992). **Advance in Services Marketing and Management**, Vol.1, Greenwich Connecticut: Jai Press Inc
- 4-Williamson (1985), **The Economic Institutions of Capitalism: Firms, Markets, Relational Contracting**, New York: The Free Press.

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرتال جامع علوم انسانی



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرتابل جامع علوم انسانی