

# اهمیت استاندارد در استراتژی بنگاه و تأثیر آن بر فعالیتهای بازاریابی

(با بررسی صنایع غذایی کشور، مورد مطالعه صنایع کنسرو)

ناز نین جنگی جوشقان، نعمت الله عفتی

استاد راهنمای: اسماعیل صالحی سنگری

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی

پortal جامع علوم انسانی

مقدمه

در دنیا بیانی که هر روزه پیچیده‌تر می‌شود، مدیران سازمانها، برای دستیابی به اهداف سازمانی ناگزیرند با توجه به تغییرات محیطی، تصمیماتی استراتژیک اتخاذ کنند. از یک سو امروز ورود و حضور در یک بازار رقابتی تنها با شناخت بازار و پاسخ به نیاز و خواست مصرفکنندگان، از طریق روش‌های نوین بازاریابی امکان‌پذیر است و مقوله «کیفیت» نه یک مزیت، بلکه یک ضرورت حیاتی و بخشی از محصول به شمار می‌رود، و از سوی دیگر ارتفای کیفیت، در پرتو برنامه‌ریزی حاصل می‌شود و ابزار کنترل و ارزیابی در هر برنامه‌ای وجود استانداردها و معیارهای از پیش تعیین شده است. استانداردها بر اساس تجارب روزمره و نیازهای احساس شده افراد و سازمانها در عرصه‌ها و حیطه‌های گوناگون شکل می‌گیرند و توافقی عملی میان تکنولوژی و تنگهای اقتصادی ایجاد می‌کنند.

ایجاد کیفیت و رعایت استانداردها وظیفة هر یک از افراد سازمان است، اما در امر تدوین استراتژی ارتقای کیفیت، وظیفة اصلی به عهده مدیریت عالی سازمان یا بنگاه اقتصادی است، لذا استاندارکردن یکی از وظایف مهم مدیران سازمانهای صنعتی و خدماتی به شمار می‌آید.

در این پژوهش سعی شده است، در مرحله نخست اهمیت استاندارکردن در استراتژی بنگاههای صنایع غذایی (در مورد صنعت کنسرو کشور) با مطالعه نگرش مدیران ارشد صنایع کنسرو کشور به استاندار و استاندارکردن و نقش و جایگاه آن در تدوین استراتژی بنگاههای ذیرپط، مورد بررسی قرار گیرد. در مرحله دوم به بررسی اقدامات انجام شده در این زمینه و تأثیرات استاندارکردن در فعالیتهای بازاریابی و فروش شرکتها پرداخته شده است، به عبارت دیگر، هدف پژوهش یافتن انگیزه و گرایش به استاندارهای ملی و بین‌المللی از سوی بنگاههای یاد شده است.

در اجرای این طرح به منظور گردآوری اطلاعات، از روشهای کتابخانه‌ای و میدانی، شامل مطالعه در مبانی نظری، تاریخچه استاندار و استاندارکردن، برنامه‌های تدوین شده توسعه کشور و سیاستهای کلان اقتصادی، سوابق و مطالعات انجام شده مربوط به موضوع اعم از داخلی و خارجی، جمع‌آوری اطلاعات آماری در زمینه تولید و صادرات فرآورده‌های کنسرو، دست‌یابی به نمونه مناسب، تدوین پرسشنامه و انجام مصاحبه حضوری، استفاده شده است. سپس اطلاعات جمع‌آوری شده مورد استنتاج و تجزیه و تحلیل قرار گرفته و در پایان نامه به تفضیل شرح داده شده است.

**یافته‌های تحقیق:** در واحدهای مورد بررسی که از تولیدکنندگان عمده و فعال در بخش صنایع کنسرو کشور هستند، نتایج زیر به دست آمد:

۱. مطالعات و بررسی آماری اطلاعات موجود در سطح صنایع کنسرو کشور نشان می‌دهد که میانگین میزان تولید در سالهای ۷۶-۷۲ حدود ۵۴٪ ۷۲-۷۶ طرفیت اسمی بوده و میانگین صادرات بین سالهای ۷۳-۷۶ تقریباً ۲۰ میلیون دلار در سال بوده است. در صورت بهبود روشهای مدیریت و برنامه‌ریزی و ارتقای سطح اسناد استاندارها در کلیه مراحل و فرایند تولید و نتیجتاً استفاده کامل از ظرفیت بالقوه تولید و اتخاذ استراتژی مناسب بازاریابی، می‌توان با حفظ میزان مصرف فعلی کشور در بازارهای داخلی، بازار بالقوه صادراتی برای این فرآورده‌ها را تا حدود ۲۷۰ میلیون دلار در سال (۱۳ برابر فعلی) افزایش داد.

۲. استراتژی مدون و تعریف شده‌ای در آن واحدها جهت ارتقای سطوح مختلف استاندارهای فرآیند تولید و روشهای عملیاتی به عنوان یک ضرورت مدیریتی، همچنین برنامه‌ریزی و سیاست‌گذاری مناسب در اهمیت دادن به استاندارها وجود ندارد و ادامه حیات آن صرفاً به دلیل وجود فرصت‌های فراوان محیطی در این صنعت است که به مراتب بیشتر از محدودیتهای شرایط محیطی است. در این واحدها هنوز آگاهی لازم نسبت به اهمیت و

ضرورت حیاتی استاندارها در فرآیند تولید وجود ندارد.

۳. استانداردکردن در آمیزه بازاریابی، عمدتاً از محصول شروع می‌شود و پس از آن قیمت و به نسبت کمتری روش‌های ترویج را دربر می‌گیرد. در عین حال کمترین اثر را بر محصول و بیشترین تأثیر را بر تبلیغ و فروش داشته است، زیرا فروآوردهای کتسرو مشمول استاندارد اجباری بوده و انجام تبلیغات در رسانه‌های جمعی متوطه به رعایت استاندارد محصول است.

۴. از دیدگاه مدیران بنگاههای مورد تحقیق استاندارکردن نه به عنوان یک ضرورت حیاتی و استراتژیک که بتواند بنگاهها را در عرصه بازارهای سراسر رقابتی بین‌المللی در آینده یاری کند، و نه به جهت ارتقای کیفیت و بهره‌وری به عنوان یک ضرورت مدیریتی، بلکه در پاسخ به فشارهای محیطی و عمدتاً به عنوان یک الزام قانونی مورد توجه قرار گرفته است. تلاش‌های انجام شده نیز عمدتاً در قالب اقدامات اداری جهت اخذ مهر و پروانه استاندارد برای مرحله آخر فرآیند تولیدات ( فقط محصول) صورت گرفته، و سایر ایجاد فعالیتها از قبیل استاندارهای فرآیند مراحل تولید و روش‌های مناسب کاهش ضایعات و افزایش بهره‌وری و سایر تکنیکهای مدیریت کیفیت را شامل نشده و جنبه درونزایی که موجب رشد و توسعه صنایع بوده باشد، نداشته است.

درباره این پژوهش پیشنهاداتی نیز به شرح زیر ارائه شده است:

- ۱- تولیدکنندگان با انتخاب استراتژی رقابتی مناسب و اجرای تکنیکهای برنامه‌ریزی و مدیریت بازاریابی و همچنین با ارتقای کیفیت محصولات و رعایت استانداردهای ملی و بین‌المللی در کلیه مراحل تدارکاتی، فرآوری، انبارداری، توزیع و فروش، می‌توانند مزیتهای نسبی در این بخش را به مزیتهای رقابتی در بازار بین‌المللی تبدیل کنند. البته لازمه این مهم، آینده‌نگری، افزایش سطح دانش و آگاهی، درک اهمیت مدیریت کیفیت در عمل و ممارست در یک بازار رقابتی داخلی است.
- ۲- سیاست‌گذاران و سازمانهای ذیربسط مسئول صنایع کشور با فراهم کردن بستر رقابتی، در چارچوب آینین‌نامه‌ها، دستورالعملها و قوانین، می‌توانند انگیزه لازم را در تولیدکنندگان برای توجه بیشتر به ارتقای کیفیت، کاهش ضایعات و هزینه‌ها و افزایش بهره‌وری، به وجود آورند، و کیمیهای تحقیق و بررسی برای شناسایی شرکتهایی که در جهت استقرار استانداردها و کاهش ضایعات تلاش می‌کنند، تشکیل و جواز اقتصادی و مزایای قانونی مخصوص برای آن بنگاهها منظور دارند.
- ۳- مؤسسه استاندارد و تحقیقات صنعتی ایران با استفاده از تجربیات و مطالعات سازمان بین‌المللی استاندارد، منافع و مزایای کمی و کیفی استانداردکردن در سطح کارخانه‌ای و ملی و جهانی را مورد بررسی و تحقیق قرار داده و با ارائه نتایج و آموزش به تولیدکنندگان، اهمیت مستله را بران آنان ملموستر و قابل درکتر کرده است.



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی  
پرتابل جامع علوم انسانی