

# تصمیمات ساخت - یا - خرید

## یک روش ساده‌تر

این مقاله نشان می‌دهد که قواعد مربوط به تصمیمات ساخت - یا - خرید مندرج در کتابها که اغلب بر جنبه‌های ساخت تاکید دارند در مواجهه با مسائلی که در آنها عوامل محدودکننده وجود دارد، موجب اشتباه و گمراهی می‌شوند.

*G. Ellis*

ترجمه مولود فامیلیان

عضو هیئت علمی دانشکده شریعتی

دارای بیشترین سود  
است در رتبه نخست  
قرار می‌گیرد.

۴- ترتیب رتبه‌بندی را  
برای تعیین تولید هر  
محصول (تا میزان  
تفاضل فروش) به کار  
برید، تا جایی که همه  
عوامل محدودکننده  
موجود در نظر گرفته  
شده باشد.

۵- محصولاتی را که

قیمت خرید آنها زیر هزینه نهایی تولید  
است، خریداری کنید.

بررسیهای انجام شده نشان می‌دهد که  
بسیگی صرف به این قواعد ممکن است  
موجب گمراهی و یا نتیجه گیری‌های نیمه  
بهینه فرعی گردد.

۱- سود محصول را محاسبه کنید.

۲- سود محصول را به سود بر حسب عوامل

محدودکننده تبدیل کنید.

۳- سود بر حسب عوامل محدودکننده را به

ترتیب اولویت تولید رتبه‌بندی کنید.

محصولی که بر حسب عوامل محدودکننده

قواعد مربوط به  
تصمیمات ساخت - یا -  
خرید که در کتابها بیان  
شده است، اغلب بر  
جنبه‌های ساخت تاکید  
دارند. این مقاله نشان  
می‌دهد که قواعد مندرج  
در کتابها در مواجهه با  
مسائلی که در آنها  
عوامل محدودکننده  
وجود دارد، موجب  
اشتباه و گمراهی  
می‌شود.

عدم کفایت و شایستگی قواعد مندرج در  
کتابها

قواعد مندرج در کتابها معمولاً به  
صورت زیر بیان می‌شود:

مسئله اصلی این قواعد این است که به طور عمده درگیر موضوع تخصیص منابع کمیاب به تولید می‌باشد و نسبت به انتخاب و تصمیم بین ساخت و خرید تنظیم نشده‌اند. به عبارت دیگر، همان‌طور که معمولاً بیان شده، این روشها واقعاً جهت تصمیمات ساخت - یا - خرید، مناسب و مقتضی نیستند.

قواعد کتاب درسی به جنبه خرید این تصمیم توجه کافی نمی‌کند. همان‌طور که مثال رون باست (Ron Bassett) نشان می‌دهد (داده‌های مثال ارائه شده را ببینید) قاعده ۵ را نمی‌توان اجرا کرد، چون غالباً امکان ندارد که هر محصولی را زیر هزینه نهایی<sup>۱</sup> محصول خرید. قواعد ۱ الی ۴ از کاربرد منابع موجود بخوبی استفاده کنند؛ یعنی لازم نیست به وسیله خریدن و وارد کردن، هرگونه افت (یا کسری) را در تولید بهتر کرد.

این فرض که تقاضای فروش را می‌توان انجام نشده رها کرد، واقع‌بینانه نیست. در عمل ممکن است شرکتی، اختیاری به جز خریدن و وارد کردن محصولات نداشته باشد تا افت<sup>۲</sup> یا کسری را در تولیدش به حداقل برساند، چون برآورده نکردن نیازهای فروش، میزان خطر سفارشات لغو شده و از دست دادن دائمی مشتریان را افزایش می‌دهد. در مواردی که کسری در تولید باید با خرید - و واردات جبران شود، در قواعد کتاب درسی بیان نشده است.

رون باست به این نتیجه رسید که این قواعد برای محاسبه عوارضی قیمت خرید هر محصول ناکافی است (عوارض قیمت خرید = قیمت خرید - قیمت فروش). سپس عوارض قیمت خرید بر حسب درصدی از عوارض محصول محاسبه شد. این کار مزایای خرید و واردات را آشکار کرد، یعنی محصولی که دارای بالاترین

مرحله ۱

محصول	P <sub>۱</sub>	P <sub>۲</sub>	P <sub>۳</sub>	P <sub>۴</sub>
قیمت خرید	£ <sub>۱۶</sub>	£ <sub>۲۰</sub>	£ <sub>۱۸</sub>	£ <sub>۲۲</sub>
هزینه‌نهایی تولید	£ <sub>۱۰</sub>	£ <sub>۱۵</sub>	£ <sub>۱۲</sub>	£ <sub>۲۰</sub>
مزیت در ساخت	£ <sub>۶</sub>	£ <sub>۵</sub>	£ <sub>۶</sub>	£ <sub>۷</sub>

مرحله ۲

محصول	P <sub>۱</sub>	P <sub>۲</sub>	P <sub>۳</sub>	P <sub>۴</sub>
قیمت خرید	£ <sub>۱۶</sub>	£ <sub>۲۰</sub>	£ <sub>۱۸</sub>	£ <sub>۲۲</sub>
هزینه‌نهایی تولید	£ <sub>۱۰</sub>	£ <sub>۱۵</sub>	£ <sub>۱۲</sub>	£ <sub>۲۰</sub>
مزیت در ساخت	£ <sub>۶</sub>	£ <sub>۵</sub>	£ <sub>۶</sub>	£ <sub>۷</sub>
ساعت‌(کار) ماشین به ازای هر واحد	۴	۶	۵	۴
مزیت در ساخت به ازای ساعت	£ <sub>۱/۵۰</sub>	£ <sub>۱/۸۲</sub>	£ <sub>۱/۲۰</sub>	£ <sub>۱/۵۰</sub>
رتبه‌بندی	۱	۲	۲	۴

مرحله ۳

	ساعت‌لار	ساعت‌لار	کل مجموع
	نقاضای فروش (واحدها)	به ازای واحد	ساعت‌لار
P <sub>۱</sub>	۱۰,۰۰۰	۴	۴۰,۰۰۰
P <sub>۲</sub>	۱۵,۰۰۰	۶	۹۰,۰۰۰
P <sub>۳</sub>	۱۲,۰۰۰	۵	۶۰,۰۰۰
P <sub>۴</sub>	۱۲,۰۰۰	۴	۵۲,۰۰۰
ساعت‌لار			۲۴۲,۰۰۰
ساعت‌لار			۲۲۵,۰۰۰
کسری و کمبود ساعت			۱۷,۰۰۰

در صد است برای خرید مطلوبتر و مناسب تر می گردد تا کسری را در تولید جبران کند. به هر حال روش مستقیمتری وجود دارد که درک آن ساده تر است.

## مرحله ۴

محصول	P <sub>۱</sub>	P <sub>۲</sub>	P <sub>۳</sub>	P <sub>۴</sub>
<b>ساعت</b>				
(کل ۲۲۵,۰۰۰)	۴۰,۰۰۰	۹۰,۰۰۰	۶۰,۰۰۰	۲۵,۰۰۰
(رقم موازنہ کنندہ)				
(واحدها) ساخت	۱۰,۰۰۰	۱۵,۰۰۰	۱۲,۰۰۰	۸,۷۵۰
(واحدها) خریدن و واردن	—	—	—	۴,۲۵۰
تبصرہ: P <sub>۴</sub> ← ۸۷۵۰ - ۴ - ۲۵۰۰ = ۴۲۵۰ واحد درست می کند				
P <sub>۴</sub> ← موازنہ تقاضای فروش ۴۲۵۰ - ۴ - ۲۵۰۰ = ۱۲۰۰۰ را خریده و وارد می کند				

## مرحله ۵

P <sub>۱</sub> ساخت	$10000 \times £_{1.0} = 100000$
P <sub>۲</sub> ساخت	$15000 \times £_{1.0} = 150000$
P <sub>۳</sub> ساخت	$12000 \times £_{1.0} = 120000$
P <sub>۴</sub> ساخت	$8750 \times £_{1.0} = 87500$
خرید P <sub>۴</sub>	$4250 \times £_{1.0} = 42500$
عوارض یا مابه التفاوت کل	<u>£ ۴۹۱,۵۰۰</u>

- مزیت را به ازای عوامل محدود کننده است از رجحان ساخت تمام محصول. چون در هیچ موردی نمی توانیم به بهایی که تعیین رتبه بندی، جهت منابع موجود کمتر از هزینه نهایی تولید، محصولی را به کار برد.
- منابع موجود تخصیص داده شده و تعداد واحدهایی را که باید ساخته و خریداری و وارد گردد نهایی از قیمت خرید تجاوز می کند، هزینه نهایی از اثبات، از الگوهایی استفاده در اینجا آشکار خواهد شد. یعنی قاعده کتاب درسی شماره ۵ به مامی گوید که چنین محصولی را می شود در هر رخدادی خریده و وارد کرد.
- مزیت و عوامل محدود کننده.
- ترتیب رتبه ای را تعیین کنید.
- مرحله ۲ در برگیرنده مزیت عوامل محدوده کننده است. ما این کار را با تعمیم و صورت وضعیتها این مرحله عبارت

مزیت در ساخت در شناخت عوامل محدود کننده که تقاضای فروش باید به طور کامل براورده شود، تنها دو راه وجود دارد:

- ۱- محصول را خودمان درست کنیم؛
- ۲- محصول را از بیرون خریده و وارد کنیم.

آسانترین روش حل مسئله این است که از خود پرسیم در ساخت محصول چه مزیتی برای شرکت وجود دارد؟ برای این منظور به مقایسه قیمت خرید با هزینه نهایی تولید نیاز داریم. سپس می پرسیم که این مزیت چه اندازه به کاربرد عوامل محدود کننده مربوط می شود؟

سپس می توان اولویت بندی را در کاربرد منابع موجود برپایه مزیتی که برای شرکت در بر دارد، تعیین کنیم. بعداً می توان منابع موجود را برای براورده تقاضای فروش در هر محصول اختصاص داد تا اینکه منابع مصرف شده و تمام گردد. کسری باقیمانده خریداری شده و وارد می گردد.

متوجه خواهید شد که این روش ویژگیها و مشخصات روش مقررات کتاب درسی و روش قیمت خرید را توأم ترکیب می کند. ترکیب تولید و خرید، براورده آنها را به طور جدا از هم غیر ضروری می سازد. این روش را می توان در چند مرحله خلاصه کرد:

- مزیت را در ساخت بسنجد نه در خرید.
- مزیت را به ازای عوامل محدود کننده بیان کنید.

خیلی واضح نشان می‌دهد که در مقایسه با خریدن و وارد کردن چه مزیتی برای شرکت در ساخت یک محصول وجود دارد.

اولویت مصرف منابع بوضوح تعیین می‌شود. محصولی که بیشترین مزیت را در ساخت دارد اول ساخته می‌شود. وقتی که ظرفیت داخلی مصرف شد و تمام گردید، محصولی که کمترین مزیت را دارد اول باید خریداری شود. همچنین این روش محسنات سرعت و سادگی را نیز دارد.

روش مزیت در ساخت به کار موقعیتهای پیچیده‌تر و غامضتر می‌خورد نه موقعیتی که در بالا نشان داده شد. مثلاً در مواردی که هزینه‌های فرستی<sup>۳</sup> همراه با کاربرد منابع وجود دارد، باز می‌توانیم روش شرح داده شده را دنبال کنیم؛ یعنی منحصراً احتیاج به جایگزین کردن هزینه افزایشی<sup>۴</sup> ساخت بعلاوه هزینه فرستی منابع نادر به جای هزینه نهایی صاف و ساده تولید خواهیم داشت.

خوب است به خاطر بسپاریم که پاسخ و جواب هزینه تصمیم نهایی نیست، بلکه صرفاً یک مورد از شواهد است (هرچند قسمت مهمی است) که باید در تصمیم‌گیری به کار رود. برای تصمیم‌گیری ساخت یا خرید، جنبه‌های دیگر نیز ممکن است اهمیت حیاتی داشته باشند. مثلاً نیاز به نگهدارشون و حفظ کنترل بر موارد تهیه شدنی، قابلیت اعتماد تهیه کنندگان، کیفیت، امکان تغییر هزینه یا قیمت خرید و غیره. امیدواریم که روش مزیت در ساخت وظیفه و کار رسیدن به یک جواب هزینه را ساده کند؛ ولی متناسبانه برای شما تصمیمی نمی‌گیرد. پی‌نوشت

1- Marginal cost

2- Short fall

3- Opportunity Cost

4- Incremental

خریده و وارد کنیم (مرحله ۴). این کار، راه حل مسئله ساخت - یا -

خرید را نشان می‌دهد. اینک آنچه باید انجام شود محاسبه کل عوارض (ما به التفاوت) به صورت (مرحله ۵) است.

گسترش کارهای انجام شدنی از مرحله ۱ می‌توانیم انجام دهیم.

ما بسرعت به مرحله‌ای وارد شده‌ایم که می‌توانیم منابع موجود را تخصیص دهیم.

این اولویت‌بندی مصرف منابع موجود را

نسبت به بیشترین مزیت، برای شرکت روشن می‌کند. جالب است که رتبه‌بندی‌های به دست آمده نسبت به رتبه‌بندی‌های دیگر، با نظر بر عوارض قیمت خرید - که بر حسب درصدی از عوارض تولید بیان شده - به ترتیب عکس یکدیگرند (به یادداشت‌هایی که در زیر داده شده نگاه کنید). این

امر شگفت‌انگیز نیست زیرا محصول دارای بیشترین مزیت در ساخت، باید از نظر خرید و واردات کمترین مطلوبیت را داشته و در ضمن نامساعدترین آنها باشد. در حقیقت، عوارض قیمت خرید ممکن است گمراه کننده باشد زیرا عوامل محدود کننده را به حساب نمی‌آورد. عایدی بزرگ حاصل از به کارگیری روش مزیت در ساخت، این است که ما قیمت خرید (و هزینه نهایی تولید) را با عوامل محدود کننده ترکیب کرده‌ایم.

#### ۴- تخصیص منابع

مرحله ۳ مختلف ما را قادر می‌سازد تا منابع را به مزیت در ساخت اختصاص دهیم. می‌دانیم که در ساعت مقداری کسری وجود دارد:

توانایی برآورد این تقاضا در سه محصول به طور کامل لامکان‌پذیر است و برای محصول چهارم چهار کمبود وقت خواهیم شد. بنابراین باید بخشی از نیازمندی‌های خود را برای محصولی که دارای کمترین مزیت در ساخت است، (P<sub>۴</sub>)

نتیجه گیری	می‌توان قواعد کتاب	درسی را برای تصمیمات	می‌توان قواعد کتاب	درسی را برای تصمیمات
ساخت یا خرید غیرقابل اعتماد دانست. چون آنها بر جنبه‌های تولیدی	می‌توان قواعد کتاب	درسی را برای تصمیمات	ساخت یا خرید غیرقابل اعتماد دانست. چون آنها بر جنبه‌های تولیدی	درسی را برای تصمیمات
مسئله تاکید دارند در حالی که جنبه‌های خرید این مسئله را نادیده می‌گیرند.	درسی را برای تصمیمات	درسی را برای تصمیمات	مسئله تاکید دارند در حالی که جنبه‌های خرید این مسئله را نادیده می‌گیرند.	درسی را برای تصمیمات
عوارض قیمت خرید، جنبه‌های خرید را در این مسئله تامین می‌کند و وقتی که به همراه روش کتاب درسی به کار رود، ممکن است مفید باشد.	درسی را برای تصمیمات	درسی را برای تصمیمات	عوارض قیمت خرید، جنبه‌های خرید را در این مسئله تامین می‌کند و وقتی که به همراه روش کتاب درسی به کار رود، ممکن است مفید باشد.	درسی را برای تصمیمات
به‌هرحال خود عوارض (یا مابه التفاوت) قیمت خرید ممکن است در بعضی وقتها یک معروف غیرقابل اعتماد باشد. و به حساب روشنی که در آن هر محصول تنها با تمرکز بر روی جنبه‌های خرید تاکید دارد، گذاشته نمی‌شود. در مثال بالا عوارض قیمت خرید قادر بود که ترتیب صحیح ترجیح و یا رجحان خرید و وارد کردن را فقط با شناس تعیین کند، چون P <sub>۲</sub> بر پایه تقاضای زیادتر فروش قبل از P <sub>۱</sub> رتبه‌بندی شده است. تقاضای فروش نمی‌تواند چیزی درباره کاربرد نسبی منابع نادر تولید به ما بگوید. بنابراین باید عوارض قیمت خرید فقط با آگاهی از محدودیتهای آن به کار رود.	درسی را برای تصمیمات	درسی را برای تصمیمات	به‌هرحال خود عوارض (یا مابه التفاوت) قیمت خرید ممکن است در بعضی وقتها یک معروف غیرقابل اعتماد باشد. و به حساب روشنی که در آن هر محصول تنها با تمرکز بر روی جنبه‌های خرید تاکید دارد، گذاشته نمی‌شود. در مثال بالا عوارض قیمت خرید قادر بود که ترتیب صحیح ترجیح و یا رجحان خرید و وارد کردن را فقط با شناس تعیین کند، چون P <sub>۲</sub> بر پایه تقاضای زیادتر فروش قبل از P <sub>۱</sub> رتبه‌بندی شده است. تقاضای فروش نمی‌تواند چیزی درباره کاربرد نسبی منابع نادر تولید به ما بگوید. بنابراین باید عوارض قیمت خرید فقط با آگاهی از محدودیتهای آن به کار رود.	درسی را برای تصمیمات
در پایان ترتیب صفحه ۳ مذکور شد، روش مزیت در ساخت که در آن جنبه‌های تولید و خرید این مسئله به طور موثر با هم ترکیب می‌شوند. این امر ما را به قابلیت اعتماد ما مطمئن می‌کند و	درسی را برای تصمیمات	درسی را برای تصمیمات	در پایان ترتیب صفحه ۳ مذکور شد، روش مزیت در ساخت که در آن جنبه‌های تولید و خرید این مسئله به طور موثر با هم ترکیب می‌شوند. این امر ما را به قابلیت اعتماد ما مطمئن می‌کند و	درسی را برای تصمیمات