

ارائه چارچوبی برای ارزیابی محصولات گردشگری خلاق با استفاده از کارت امتیازی متوازن  
علی محمدی<sup>۱</sup>، معصومه محرر<sup>۲</sup>، محمدصادق باباخانی فرد<sup>۳</sup>

تاریخ دریافت: ۱۳۹۵/۰۸/۱۹ تاریخ پذیرش: ۱۳۹۵/۰۸/۱۱

### چکیده

گردشگری خلاق در ابتدا به عنوان یک گردشگری دنج مطرح شد که عبارت بود از نوعی گردشگری که به گردشگران امکان می‌دهد تا پتانسیل خلاقانه خود را توسعه بخشنند. با توسعه گردشگری خلاق، قلمرو و تنوع گردشگری تحت پوشش آن گسترش می‌یابد؛ به طوری که اخیراً، این مفهوم به کلیه فعالیتهای خلاقانه دانش‌بنیانی اطلاق می‌شود که محصولات فرهنگی، مفاهیم خلاق و تجربیات ناملموس و معنی‌دار تولید می‌کند. با وجود اینکه گردشگری خلاق پتانسیل بالایی برای خلق ارزش دارد، تحقیقات مدیریتی کمی در این زمینه صورت گرفته است؛ بنابراین این پژوهش در صدد است تا یک چارچوب مدیریتی برای امکان‌سنجی محصولات گردشگری خلاق، فراهم کند. این پژوهش برای پاسخ به این سوالات طراحی شده است: چه شاخص‌هایی برای ارزیابی و معرفی محصولات گردشگری خلاق ضروری است؟ وزن و اهمیت هر یک از این شاخص‌ها در چارچوب کارت امتیاز متوازن چیست؟ با استفاده از روش تحلیل محتوای کیفی به عنوان روش کیفی، در مرحله اول، و روش غربالگری فازی و تحلیل سلسه مراتب فازی به عنوان روش‌های کمی، در مرحله دوم، استراتژی تحقیق آمیخته به خدمت گرفته شده است. جامعه آماری این تحقیق شامل اساتید دانشگاهی و دست‌اندرکاران و متصدیان گردشگری است که نمونه آن شامل هشت متخصص، به صورت هدفمند، است. این مطالعه ۵۶ شاخص را، برای تشکیل مدل ارزیابی محصولات گردشگری خلاق، پیشنهاد می‌کند که وزن ابعاد مدل طراحی شده، به ترتیب اهمیت، عبارت است از بُعد مشتری با ۰/۲۹۲؛ بُعد مالی با ۰/۲۷۹؛ فرایندهای داخلی کسب‌وکار ۰/۲۱۵؛ رشد و یادگیری ۰/۲۱۴؛ بنابراین یافته‌های تحقیق حاکی از آن است که گردشگری خلاق، گردشگری مشتری محور است.

**واژه‌های کلیدی:** گردشگری خلاق، گردشگری دنج، کارت امتیازی متوازن، محصولات گردشگری

۱. استاد دانشکده مدیریت دانشگاه شیراز

۲. استادیار دانشکده مدیریت گردشگری دانشگاه شیراز

۳. نویسنده مسئول: دانش‌آموخته کارشناسی ارشد مدیریت صنعتی دانشگاه شیراز (s.sbabakhani@rose.shirazu.ac.ir)

**مقدمه**

امروزه خلاقیت عاملی مهم در اقتصاد دانشبنیان است و از رشد اقتصادی و ایجاد شغل حمایت می‌کند (سازمان همکاری اقتصادی و توسعه، ۲۰۱۴). گردشگران در زمان حال نیز، به جای اینکه فقط تحت خدمت صنعت گردشگری قرار گیرند، به دنبال تجربیات تعاملی و رضایت‌بخش‌تری هستند. مفهوم گردشگری خلاق، در طی چندین سال، در بسیاری از کشورها توسعه یافته و بالطبع تعاریف متعددی نیز از آن ارائه شده است (تان و همکاران<sup>۱</sup>، ۲۰۱۴). گردشگری خلاق در ساخت گردشگری دنج<sup>۲</sup>، زیرمجموعه گردشگری فرهنگی معرفی شد؛ طبق آن، گردشگر خلاق در ساخت مشارکتی دخالت فعالانه دارد و در شکل‌گیری تجربیات خود، مشارکت می‌کند (جلینکیک<sup>۳</sup>، ۲۰۰۹؛ جلینکیک و زوولا<sup>۴</sup>، ۲۰۱۲؛ اودل<sup>۵</sup>، ۲۰۰۷؛ ریموند<sup>۶</sup>، ۲۰۰۳؛ ریچاردز و ریموند<sup>۷</sup>، ۲۰۰۰؛ ریچاردز و ویلسون<sup>۸</sup>، ۲۰۰۶).

تجربیات گردشگری خلاق، از نظر منابع خلاقیت، نسبت به منابع ملموس پایدارتر است و به علاوه، خلاقیت به تأمین کنندگان اجازه می‌دهد تا محصولات خود را، نسبتاً سریع، نواوری کنند (پرنتیس و اندرسون<sup>۹</sup>، ۲۰۰۷؛ ریچاردز و ویلسون، ۲۰۰۶). در بازار رقابتی گردشگری، تأمین کنندگان گردشگری باید بیشتر مؤلفه‌های تجربه محور به محصول گردشگری اضافه نمایند تا فرایند تمایزسازی صورت پذیرد.

سازمان همکاری اقتصادی و توسعه (۲۰۱۴) سرعت بالای رشد صنایع خلاق نسبت به کل اقتصاد را، در بسیاری از کشورها، عامل توجه سیاست‌گذاران به صنایع خلاق دانسته است. در سال ۲۰۱۱، تجارت جهانی کالاهای خدمات خلاق، با رسیدن به رکورد ۶۴ میلیارد دلار، به بیش از دو برابر سال ۲۰۰۲ می‌رسد؛ یعنی با توجه به اینکه، نرخ رشد متوسط سالانه کل اقتصاد  $\frac{4}{4}$  درصد بوده، صنایع خلاق، در این بازه زمانی، رشد  $\frac{8}{8}$  درصد داشته است. در برخی از کشورها، سهم صنایع خلاق در GDP شگفت‌انگیز است؛ به عنوان مثال، سهم صنایع خلاق در GDP کشور اتریش، در سال ۲۰۱۰، برابر  $\frac{10}{4}$  درصد بوده است. قابلیت صنایع خلاق در مواجه با بحران‌های اقتصادی نیز تحسین‌برانگیز است؛ چراکه «ارزش افزوده خالص» صنایع خلاق  $\frac{15}{8}$  درصد، از سال ۲۰۰۸، رشد کرده است. این در حالی است که برای کل اقتصاد این عدد  $\frac{5}{4}$  درصد است. از بُعد ایجاد اشتغال نیز، صنایع خلاق قابل توجه‌اند. به عنوان مثال، رشد معنی‌دار اشتغال در بخش‌های خلاق، برای سال ۲۰۱۵ در استرالیا،  $\frac{13}{9}$  درصد در هنرهای خلاق و  $\frac{9}{9}$  درصد در رسانه پیش‌بینی شده است. در بریتانیا نیز تخمین زده می‌شود تا سال ۲۰۱۷ مشاغل فرهنگی، رسانه‌ای و ورزشی سریع‌ترین رشد اشتغال را داشته باشند. علاوه بر این در ادبیات پژوهش، توسعه محصولات گردشگری خلاق معمولاً یا تقاضامحور بوده‌اند یا

1. Tan et al
2. niche of tourism
3. Jelincic
4. Jelincc and Zuvela
5. O'Dell
6. Raymond
7. Richards and Raymond
8. Richards and Wilson
9. Prentice and Andersen

عرضه محور و فقدان دیدگاهی جامع در این زمینه مشهود است. ارائه دیدگاهی جامع از محصولات گردشگری خلاق، با استفاده از کارت امتیاز متوازن و چگونگی برطرف کردن شکاف میان منابع و تحویل آن در صنعت گردشگری، از طریق توجه به صنایع خلاق، مسئله‌ای است که در این پژوهش، با معرفی گردشگری خلاق، بدان پاسخ داده می‌شود..

### پیشینهٔ پژوهش

از سال ۲۰۰۰، با معرفی گردشگری خلاق توسط ریچاردز و ریموند و اقتصاد تجربه توسط پاین و گیلمور<sup>۱</sup>، پژوهش‌های زیادی پیرامون این موضوع صورت گرفته است که اهم آن از قرار زیر است: ریموند (۲۰۰۷) مؤلفه‌های گردشگری خلاق را برجستگی فرهنگ محلی، غیررسمی بودن، حالت عملی به جای تئوریک، سفارشی شده برای گروه‌های کوچک، برگزارشونده در خانه و محل کار آموزش‌دهندگان، اجازه به گردشگران برای بروز خلاقیت خود به صورت طعم و مزه‌ای از موضوع، نزدیک‌تر شدن به مردم محلی و پایداری بیشتر، بیان می‌کند؛ با این حال دیدگاه فرایندی، در تعیین این عناصر، رویکرد غالب است و به خروجی‌ها پرداخته نشده است.

پرنتیس و اندرسون (۲۰۰۷) بیان می‌کنند که نکته کلیدی، در عرضه گردشگری خلاق، شناخت این است که گردشگران در محصول مشارکت دارند و این مشارکت با سرمایه فرهنگی، خبرگی، تجربه و احساسات شخصی خودشان انجام می‌شود. آن‌ها بیان می‌کنند که، از دیدگاه عرضه در گردشگری خلاق، وظیفه عرضه‌کنندگان فراهم آوردن سه سطح از مصرف یعنی تسهیلات، تجربیات و نمادهایی است که به وسیله آن‌ها بتوان پیشنهادهایی، برای ترغیب مصرف، به گردشگران ارائه کرد. در این تحلیل، به زیرساخت‌های لازم و همچنین منافع مالی، توجه چندانی نشده است.

بینکهورست<sup>۲</sup> (۲۰۰۷) اشاره می‌کند که ساخت مشارکتی در گردشگری خلاق، نه تنها در طول سفر اتفاق می‌افتد، بلکه قبل و بعد از آن نیز ضروری است. وی از فرایند مأذول بنده زندگی روزمره، برای استاندارد کردن محصولات گردشگری خلاق، نام می‌برد و انتخاب، طراحی و بازتاب از جانب گردشگر در آن را حیاتی می‌داند. وی تجربه بهینه را شامل هفت ویژگی می‌داند که عبارت‌اند از: احساس بازی؛ احساس کنترل؛ تمرکز حداکثری؛ لذت بردن از نفس فعالیت؛ متوجه‌شدن گذر زمان؛ توازن میان چالش و ظرفیت‌های فردی؛ داشتن هدف مشخص. علی‌رغم اهمیت شاخص‌های ذکر شده، ارتباط آن‌ها با یکدیگر مشخص نشده است.

اوهریدسکا اولسون و ایوانوف<sup>۳</sup> (۲۰۱۰)، با ارائه مدل کسب‌وکار گردشگری خلاق، برای نخستین بار، دیدگاهی جامع از این نوع گردشگری ارائه می‌کنند. طبق این مدل از دیدگاه، تقاضا، عوامل مشارکت در فرهنگ، خلاقیت، نوآوری، حفاظت از میراث فرهنگی، اصالت، تعامل انسانی، غوطه‌وری در فرهنگ و گردشگری فرهنگی مهم شناخته شده‌اند. این درحالی است که عرضه گردشگری خلاق نیز

1. Pine & Gilmore

2. Binkhorst

3. Ohridska Olson & Ivanov

شامل این موارد می‌شود: زیرساخت‌های گرددشگری محلی؛ مهمان‌نوازی؛ هنرها و صنایع دستی منحصر به فرد محلی؛ صنایع خلاق؛ وجود دیگر انواع گرددشگری.

گوردین و ماتتسکایا<sup>۱</sup> (۲۰۱۲: ۷۰) جشنواره‌ها را به شرط وجود این مؤلفه‌ها دارای پتانسیل توسعه گرددشگری خلاق می‌دانند: رویدادهای تعاملی؛ رویدادهای رقابتی؛ رویدادهای آموزشی؛ رویدادهای ارتباطی حرفه‌ای مانند: هماندیشی‌ها؛ رویدادهای ارتباطی غیرحرفه‌ای مانند: ملاقات با هنرمندان و دیدن فضاهای پشت صحنه؛ باوجوداین، مشخص نشده است که این نوع از جشنواره‌ها تا چه حد به جذب گرددشگر کمک می‌کنند.

ریچاردز و مارکوس<sup>۲</sup> (۲۰۱۲) پیش‌رانه‌های اصلی گرددشگری خلاق را دو گروه می‌دانند: اول گرددشگرانی که به دنبال «نقاط ورودی خلاق» به جوامع محلی‌اند و دوم افراد خلاق محلی که به دنبال یافتن «روح‌های متجانس» و حمایت اقتصادی از سبک زندگی‌شان هستند. در این‌بین، نیازی ارضا می‌شود که «انسانی کردن مجدد» روابط میان گرددشگران و افراد محلی نام دارد و به نیاز «شدن» برمی‌گردد که متراffد میل انسانی به تحول، از طریق عمل، است؛ و این فرایند است که با ساخت هویت و داستان‌های<sup>۳</sup> شخصی ارتباط دارد و همچنین ابزاری است برای شرکت دادن گرددشگران در زندگی خلاق مقصد گرددشگری، استفاده از منابع، شکلی از خودتوصیفی و یا مکاشفه درونی، نوعی آموزش همراه با سرگرمی، منبعی برای ایجاد جوّ در مکان‌ها و منبعی برای ساخت و احیای مجدد مکان‌ها. با وجوداین، محققان به این مقوله نپرداخته‌اند که زیرساخت‌های لازم برای تحقق چنین تحولی، در گرددشگران و افراد محلی، کدام است.

جازتین<sup>۴</sup> (۲۰۱۲)، برای نشان دادن چگونگی ایجاد شرایط خلاقیت در ارتباطات میان تأمین‌کنندگان و گرددشگران، از پنجره جوهري<sup>۵</sup> بهره جسته است که از چهار قسمت تشکیل می‌شود؛ دو بُعد آن اختصاص به رفتار فعال یا منفعل گرددشگر و تأمین‌کننده دارد؛ و هنگامی که یکی از آنان یا هر دو دارای رفتار فعال به جای منفعل باشند، گرددشگری خلاق اتفاق می‌افتد. اما سؤال اینجاست که ظرفیت لازم در جامعه محلی، برای فعال بودن طرفین، چگونه باید ایجاد شود.

سازمان همکاری اقتصادی و توسعه (۲۰۱۴)، به نقل از دولت کره جنوبی، گرددشگری خلاق را دارای این عناصر بیان می‌کند: خلاقیت، نوآوری؛ همگرایی؛ فناوری؛ اثر اقتصادی؛ پایداری. بنابراین پر واضح است که گرددشگری خلاق را می‌توان به عنوان گرددشگری دانش‌بنیان شناخت.

تان و همکاران (۲۰۱۳)، با ارائه «مدل تجربیات خلاق»، نگاهی مoshکافانه‌تر به مفهوم گرددشگری خلاق از دیدگاه گرددشگر یعنی تقاضا دارند که حاصل تحقیقی کیفی با استفاده از تئوری مفهوم‌سازی بنیادین است. دو بُعد تعاملات بیرونی و بازتاب‌های درونی تشکیل‌دهنده این مدل محسوب می‌شوند. در بُعد بازتاب‌های درونی، گرددشگر باید دارای پیش‌نیاز خلاقیت باشد که این امر وجه تمایز آن با

1. Gordin & Matetskaya

2. Richards and Marques

3. narrative

4. Jusztin

5. Johari Window

تحقیقات قبلی است.

تانگ<sup>۱</sup> (۲۰۱۴)، با تحلیل SWOT درمورد گردشگری خلاق فرهنگی استان هیلانگ جیانگ<sup>۲</sup> چین، از منابع غنی طبیعی، وفور منابع انسانی در بخش گردشگری و پایه‌های مناسب اقتصادی به عنوان نقاط قوت یاد می‌کند؛ اما کمبود استعدادهای خلاق، نبود حمایت‌های قانونی کافی و بازاریابی نامناسب را نقاط ضعف می‌داند. با بیان این موارد، خلاً موجود، در زمینه زیرساخت‌های لازم، تا حدودی پاسخ داده شده اما به زوایای پنهان، در زمینه فرایندها و گردشگری و همچنین نحوه به سود رسیدن، پاسخ داده نشده است.

تان، لو و کونگ<sup>۳</sup> (۲۰۱۴)، در مطالعه‌ای که درباره گردشگران خلاق تایوان داشتند، بازار گردشگری خلاق را، به وسیله «روش‌شناسی کیو»، به پنج دسته تقسیم کردند: جویندگان تازگی؛ یادگیرنده‌گان دانش و مهارت؛ اهمیت‌دهنده‌گان به رشد همسفران؛ اهمیت‌دهنده‌گان به مسائل زیست‌محیطی؛ گردشگران خلاق به دنبال تفریح و آرامش. این تقسیم‌بندی، در بازار گردشگری خلاق، به نوعی پیش‌گام محسوب می‌شود؛ اما صحت آن باید در مراکز گردشگری خلاق دیگر نیز تأیید شود.

اقتصاد تجربه‌بنیان اتحادیه اروپا<sup>۴</sup> (۲۰۱۵)، در تحقیقی، ده خصوصیت تجربه‌های معنی‌دار را این گونه بر می‌شمارد: بالا بودن درجه تمکن (هر پنج حس را شامل می‌شود)؛ مفهوم زمان تغییر یافته؛ لمس احساسی؛ منحصر به فرد بودن فراینده و داشتن ارزش‌های درونی؛ تماس با مواد اولیه واقعی؛ دربرگیرنده تحول؛ دربرگیرنده احساس بازی؛ احساس کنترل بر شرایط؛ تعادل میان توانایی‌ها و چالش؛ وجود یک هدف واضح. همچنین پنج مؤلفه شکل‌گیری کسب‌وکارهای تجربه‌محور را تناسب فردی، جدید بودن، غافل‌گیری، یادگیری و مشارکت می‌داند. همین مؤسسه، شش قانون طراحی تجربیات را استفاده از یک درون‌مایه، استفاده از نشانه‌های مثبت، دوری از نشانه‌های منفی، خاطره‌انگیزی، استفاده از هر پنج حس و شمول رویکرد طبیعی و کلی مطرح می‌کند. الزامات قانونی و فرهنگی مواردی هستند که در این مطالعه به آن‌ها پرداخته نشده است.

لی و لی<sup>۵</sup> (۲۰۱۵)، در مطالعه‌ای برای تعیین اولویت‌های سیاست‌گذاری در صنعت گردشگری خلاق کره جنوبی، با فن AHP از سیزده خبره نظرخواهی کردند؛ که بر اهمیت وجود سازمان افرا صهه گذاشته شد و حمایت از کسب‌وکارهای مخاطره‌انگیز، کسب‌وکارهای متوسط و کارآفرینان، اولویت اصلی تعیین گردید. بنابراین وجود مراکز رشد می‌تواند در توسعه گردشگری خلاق، تأثیرگذار باشد.

مؤسسه اطلس<sup>۶</sup> (۲۰۱۵) به پیمایشی که سیندچاراک و سانگسنیت<sup>۷</sup> (۲۰۱۳) در تایلند انجام دادند اشاره کرده است، که براساس ۱۲۲ پرسشنامه قابل قبول، گردشگران خلاق را اکثرًا زن (۵۹٪) با متوسط سن ۳۱ سال و حدود ۷۰ درصد دارای مدرک لیسانس و بالاتر می‌داند. پاسخ‌دهنده‌گان معمولاً

1. Tang

2. Heilongjiang

3. Tan, luh & Kung

4. European Commission Ex-Based Economy

5. Lee &Lee

6. ATLAS

7. Sindecharak and Sangsnit

گردشگری خلاق را چیزی «جديد و مفرح» دانسته‌اند. محصول منحصر به فرد، یادگیری فرهنگ، مکان منحصر به فرد، مشارکت و گردشگری جامعه از مشخصات این نوع گردشگری عنوان شده است. همان‌طور که مشخص است، نبود توجه کافی به زیرساخت‌های لازم از مواردی است که باید در این نوع تحقیقات بدان پرداخته شود. واضح است که در معرفی گردشگری خلاق تاکنون پژوهش‌های زیادی صورت گرفته است؛ این پژوهش در صدد است تا آن‌ها را به صورت جامع و خلاصه ارائه کند.

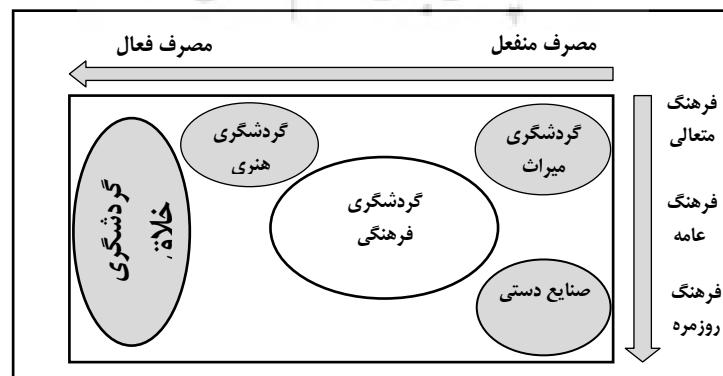
### مبانی نظری

در قرن بیست و یکم، صنعت گردشگری مزایای ارتقابی، سیاسی، فرهنگی و تأثیرات بین‌المللی خاص خود را دارد (دهشیری، ۱۳۹۴). صنعت گردشگری با ماهیتی چندبعدی، علاوه بر تأمین نیاز گردشگران، باعث تغییرات عمده‌ای در سیستم جامعه میزبان می‌شود (اعظمی، جلیلیان و هاشمی امین، ۱۳۹۴) که از جمله این تغییرات می‌توان به ظهور گردشگری دنج و گردشگری خلاق اشاره کرد.

### گردشگری دنج

بنابراین گفته نولی<sup>۱</sup> (۲۰۰۵)، مفهوم «گردشگری دنج» در مقابل مفهومی به وجود آمده است که تحت عنوان «گردشگری انبوه» از آن نام برده می‌شود. برای مدیران و برنامه‌ریزان مقصد گردشگری، که به دنبال استفاده از گردشگری به عنوان مکانیزمی برای توسعه اقتصادی‌اند، رویکرد گردشگری دنج فرصت‌های بیشتری را فراهم آورده است؛ ضمن اینکه پایدارتر و مناسب گردشگران با هزینه‌کرد بالاتر است. واژه «گردشگری دنج» از مفهوم «بازاریابی دنج» و اصالاً از مفهوم «مکان دنج» در ادبیات زیست‌شناسی، ناشی شده است. «مکان دنج» منطقه‌ای با مختصات فضایی چندبعدی است که با عواملی محیطی مشخص شده است و بر رفاه گونه‌های مختلف جانوری و گیاهی، تأثیر دارد؛ بنابراین «مکان دنج»، مکانی بهینه است که موجود زنده می‌تواند از منابع، علی‌رغم وجود رقبایش، بهره‌برداری کند. گردشگری خلاق نیز در ابتدا به عنوان گردشگری دنج مطرح شد.

شکل ۱: گردشگری خلاق به عنوان گردشگری دنج (ریچاردز، ۲۰۱۳)



1. Novelli

## نسل‌های گردشگری خلاق

بنابراین نظر مؤسسه اطلس (۲۰۱۵)، تعریف ریچاردز و ریموند (۲۰۰۰)، اولین نسل گردشگری خلاق را توصیف می‌کند. درنتیجه این امر، گردشگری خلاق تغییر جهتی بنيادین در ایجاد ارزش، از رویکرد تولیدی یعنی صنعت گردشگری به رویکرد مصرفی یعنی گردشگر، ایجاد کرده است؛ چراکه گردشگری خلاق، در حکم نوعی از «گردشگری شبکه‌ای»<sup>۱</sup>، برای خلاق ارزش، به توانایی تولید‌کننده و مصرف‌کننده در ایجاد ارتباط با یکدیگر بستگی دارد (ریچاردز و مارکوس، ۲۰۱۲). این نسل را ریچاردز و ریموند (۲۰۰۰) معرفی و آن را چنین تعریف کردند: « نوعی گردشگری که به دیدارکنندگان فرصت می‌دهد تا پتانسیل خود را، از طریق مشارکت فعال در دوره‌ها و تجربیات یادگیری مختص مقصد گردشگری، افزایش دهنده». براساس این تعریف، شبکه شهرهای خلاق یونسکو<sup>۲</sup> (۲۰۰۶) تعریفی از گردشگری خلاق ارائه داده است: «گردشگری خلاق مسافرتی است هدایت‌شده، به‌سمت تجربه‌ای منتخب و اصیل، همراه با یادگیری مشارکتی در هنر، میراث یا شخصیت خاص یک مکان و ارتباط با مردمی که ساکن این منطقه‌اند و این فرهنگ زنده را می‌سازند».

اطلس (۲۰۱۵) دومین نسل توسعه گردشگری خلاق را به‌این صورت تعریف کرده است: «توسعه سیاست‌گذاری‌های مرتبط با تجربیات خلاق در مقاصد گردشگری خاص و ساخت پورتال‌های اینترنتی برای بازاریابی و توزیع گردشگری خلاق». در این مرحله، بنابراین نظر سازمان همکاری اقتصادی و توسعه (۲۰۱۴)، رویکردهای سیاست‌گذاری فعال برای ایجاد هم‌افزایی ضروری است.

با وجود این تفاصیل، گردشگری خلاق فراتر از یک بازار دنج زیرمجموعه گردشگری فرهنگی تبیین شد (ریچاردز و مارکوس، ۲۰۱۲). با توسعه گردشگری خلاق، دامنه فعالیت‌ها و انواع گردشگری تحت پوشش این مفهوم، وسیع‌تر شد (اطلس، ۲۰۱۵)؛ همچنین گردشگری خلاق، دارای پتانسیل ادغام با دیگر انواع گردشگری است (مایتلند<sup>۳</sup>، ۲۰۰۷؛ ریچاردز و ویلسون، ۲۰۰۷؛ کلوک<sup>۴</sup>، ۲۰۰۷؛ اوهریدسکا<sup>۵</sup>، ۲۰۱۰؛ یوزکو و ایکوز<sup>۶</sup>، ۲۰۱۰؛ زانگ<sup>۷</sup>، ۲۰۱۳). ارتباط میان صنایع خلاق و گردشگری منجر به افزایش تقاضا و ارتقای نوآوری در تجربیات خلاق، احیای محصولات گردشگری، اضافه کردن جوّ گردشگری به مقاصد گردشگری و بهبود تصویر مکان شد. توسعه صورت‌های جدید گردشگری خلاق شامل استفاده از محتوا و بخش‌های مختلف خلاق و کاربرد تکنولوژی‌های جدید می‌شود. تغییر جهت گردشگری خلاق، به سمت تکنولوژی و صنایع خلاق، سومین نسل از گردشگری خلاق را معرفی کرد که طبق گفته سازمان همکاری اقتصادی و توسعه (۲۰۱۴) عبارت است از: «فعالیت‌های خلاق دانش‌بنیان که تولیدکنندگان، مشتریان و مکان‌ها را با استفاده از تکنولوژی، استعداد یا مهارت به یکدیگر متصل می‌کند تا محصولاتی با معنی ناملموس، با محتوا و تجربیات خلاق تولید شود».

1. networked tourism

2. UNESCO creative cities network

3 Maitland

4 Cloke

5 Yozcu and Icoz

6 Zhang

## کارت امتیاز متوازن

کارت امتیاز متوازن را در ابتدا کاپلان و نورتون<sup>۱</sup> (۱۹۹۲) معرفی کردند و به عنوان یکی از محبوب‌ترین ابزارها در دنیای کسب‌وکار مطرح شد. وجود برخی ضعف‌ها در سیستم‌های سنتی ارزیابی عملکرد، که بیشتر بر بعد مالی تکیه داشتند، سبب شد تا کارت امتیاز متوازن ابزاری نیرومند معرفی شود (ربانی و همکاران، ۲۰۱۴). اصول زیربنایی کارت امتیاز متوازن از تئوری‌هایی مانند ارزش ذی‌نفعان، چارچوب عامل اصلی، عدم اطمینان، بهینه‌سازی چندزمانه و تئوری ذی‌نفعان بهره گرفته است (کاپلان و نورتون، ۲۰۰۱). کارت امتیاز متوازن اصلی، چهار بعد را معرفی کرده است: رشد و یادگیری؛ فرایندهای داخلی کسب‌وکار؛ مشتری؛ مالی. این چهار بعد شکلی متوازن از ارزیابی عملکرد ارائه می‌دهند (کاپلان و نورتون، ۱۹۹۲). دیدگاه‌های کارت امتیاز متوازن، به صورت هدفمند، بر شاخص‌های پیش‌رو و پس‌رو تأکید می‌کند، تا هم زمان حال و هم آینده را پوشش دهد؛ و باید برای دستیابی به آینده، بر چشم‌انداز و اهداف، سرمایه‌گذاری کرد (آلولا و همکاران<sup>۲</sup>، ۲۰۱۴).

## روش تحقیق

به طور کلی این پژوهش از نوع ترکیبی است. در پژوهش ترکیبی، پژوهشگر هر دو رویکرد کمی و کیفی مرسوم را در اجرای طرح پژوهش به کار می‌برد. پژوهش ترکیبی همچون یک روش‌شناسی بر مفروضه‌های فلسفی تأکید می‌کند؛ سمت‌سوی گردآوری و تجزیه و تحلیل داده‌ها و نیز ترکیب رویکردهای کمی و کیفی را، در بسیاری از مراحل فرایند پژوهش، راهنمایی می‌کند. پژوهش ترکیبی، روشی است که بر گردآوری، تجزیه و تحلیل و ترکیب دو نوع داده کمی و کیفی، در یک پژوهش واحد، تأکید می‌کند (بازرگان هرنده، ۱۳۸۷). فرض اساسی این پژوهش آن است که کاربست ترکیبی رویکردهای کمی و کیفی، در مقایسه با زمانی که هر یک از رویکردها به تنها‌یی مورد استفاده قرار گیرد، فهم بهتری پیرامون سؤال‌های پژوهش حاصل می‌کند. در پژوهش حاضر، رویکرد کیفی بررسی نظام‌مند متون و ادبیات گردشگری خلاق است. روش غربالگری فازی (برای نهایی‌سازی شاخص‌ها) و فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی فازی (برای وزن‌دهی به شاخص‌ها) نیز، یک رویکرد کمی به شمار می‌رود. با وجود این می‌توان اذعان داشت، در این پژوهش، رویکرد کیفی در مقایسه با رویکرد کمی غالب است؛ زیرا یافته‌های حاصل از روش کیفی تحلیل محتوا، زیربنای سایر روش‌های مورداستفاده در این پژوهش است. این پژوهش، از نظر هدف، از تحقیقات کاربردی و از نظر روش اجرا، از تحقیقات توصیفی - پیمایشی محسوب می‌شود؛ همچنین از لحاظ افق زمانی، مقطعی است زیرا، تنها در یک مقطع زمانی مشخص صورت گرفته و در دوره‌های زمانی دیگر تکرار نخواهد شد. جامعه آماری این پژوهش اساتید دانشگاهی، دست‌اندرکاران و متصدیان بخش گردشگری در شهر شیرازند که ۸ نفر از آن‌ها، به صورت هدفمند، انتخاب و نظرخواهی شدند.

1. Kaplan and Norton  
2 .Alolah et al.

ابزار پژوهش، برای روش غربالگری فازی و تعیین درجه اهمیت معیارها، پرسشنامه است که استادی تیم پژوهش روایی ظاهری آن را تأیید کردن و روایی محتوایی آن نیز، با توجه به اینکه سازه‌های تشکیل‌دهنده پرسشنامه شامل شاخص‌های استخراج شده از مطالعات پیشین و روش تحلیل محتوای کیفی است، مورد تأیید می‌باشد. پایایی پرسشنامه غربالگری فازی، با استفاده از ضریب آلفای کرونباخ، اندازه‌گیری شد و عدد  $.896$  به دست آمد که نشان از پایایی این پرسشنامه دارد. از لحاظ ریاضی، برای پرسشنامه مقایسه‌های زوجی (فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی فازی)، محاسبه پایایی نیاز نیست. علت این امر، مقایسه زوجی معیارها با یکدیگر است که فاقد طیف بوده و بنابراین محاسبات پایایی محدود نیست. همچنین، به منظور اطمینان از سازگاری داده‌های مقایسه‌های زوجی، نرخ سازگاری محاسبه می‌شود. اگر نرخ سازگاری کوچک‌تر یا مساوی  $.1$  باشد، در مقایسه‌های زوجی سازگاری وجود دارد و می‌توان به داده‌ها اعتماد کرد (آذر و فرجی، ۱۳۸۱). داده‌های این مرحله از پژوهش با استفاده از نرم‌افزار اکسپرت چویس<sup>۱</sup> تحلیل شده و نرخ سازگاری در تمامی جداول مقایسه‌های زوجی، بین  $.00062$  تا  $.0002$  است که نشان از پایایی ماتریس‌های مقایسات زوجی دارد.

باتوجه به اینکه پژوهش حاضر، به دنبال طراحی مدل امکان‌سنجی گردشگری خلاق است، بنابراین

سؤال‌های این پژوهش به شرح زیر است:

۱. شاخص‌های مؤثر در امکان‌سنجی محصولات گردشگری خلاق کدامند؟
  ۲. شاخص‌های مؤثر در امکان‌سنجی محصولات گردشگری خلاق از چه اهمیتی برخوردارند؟
- در مرحله نخست این پژوهش، از طریق بررسی ادبیات و پیشینه موضوع درزمنه گردشگری خلاق، کدهایی استخراج شد. در گام دوم، تمامی این کدها، در قالب ۲۷۷ مفهوم، فهرست شد و در مرحله سوم مفاهیم مشابه، در قالب ۶۵ گروه، گروه‌بندی شد. پس از شناخت گروه‌های موجود بین مفاهیم، در مرحله چهارم، هر یک از گروه‌ها در چهار دسته (مطابق با چارچوب کارت امتیازی متوازن)، دسته‌بندی و در مرحله پنجم، مدل انتزاعی پژوهش استخراج شد. در مرحله بعدی، این ۶۵ شاخص با استفاده از روش غربالگری فازی بررسی شد. در پرسشنامه غربالگری فازی، هر خبره از یک طیف هفت‌تایی بی‌نهایت مهم تا بی‌نهایت کم اهمیت را انتخاب کرده است که به ترتیب عبارت است از  $VH$ ،  $H$ ،  $M$ ،  $I$ ،  $VL$ ،  $N$ . رابطه  $1$  نشان‌دهنده تابع اجماع است که نتیجه آن در جدول  $1$  آمده است.

$$b(k) = INT\left[1 + (k^{\frac{q-1}{r}})\right] \quad k \dots r \quad \text{رابطه ۱}$$

در رابطه  $1$ ،  $q$  تعداد نقاط در مقیاس انتخاب شده است که در اینجا، به دلیل طیف هفت‌امتیازی پرسشنامه غربالگری فازی (بی‌نهایت مهم تا بی‌نهایت مهم)، برابر با  $7$  می‌شود؛  $r$  بیانگر تعداد افراد خبره مشارکت‌کننده در فرایند تصمیم‌گیری است که برابر با  $8$  می‌شود؛  $K$  نیز شماره خبره موردنظر است. توابع اجماع در جدول  $1$  نشان داده شده است.

1. Expert Choice

جدول ۱: تابع اجماع غربالگری فازی

تابع اجماع	خبره	تابع اجماع	خبره
M	خبره ۵	N	خبره ۱
H	خبره ۶	VL	خبره ۲
VH	خبره ۷	L	خبره ۳
OU	خبره ۸	M	خبره ۴

پس از نهایی‌سازی شاخص‌ها با استفاده از تکنیک غربالگری فازی، نوبت به استفاده از تکنیک تحلیل سلسله‌مراتبی فازی برای وزن دهی به ابعاد، معیارها و شاخص‌ها می‌رسد. با توجه به اینکه شاخص‌ها در چارچوب کارت امتیازی متوازن قرار دارند، وزن دهی برای ایجاد یک مدل هوشمند ضروری است؛ تا کمبود شاخص‌ها در یک بُعد، موجب کم‌اهمیت شدن آن بُعد نشود. جدول ۲، وزن‌های هر بُعد و معیار و شاخص را به تفکیک بیان کرده است. فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی روشی منعطف، قوی و ساده است که برای تصمیم‌گیری با وجود معیارهای متضاد به کار می‌رود (زبردست، ۱۳۸۰: ۱۳). در این فن، معیارها به صورت دوتایی (زوجی) مقایسه می‌شوند که این روش از پیچیدگی مفهومی تصمیم‌گیری، به طور قابل توجهی، می‌کاهد (روستایی و همکاران، ۱۳۹۰: ۱۷۴). عناصر هر سطح نسبت به عنصر مربوط به خود در سطح بالاتر، به صورت زوجی، مقایسه شده و وزن آن‌ها محاسبه می‌شود که وزن نسبی نامیده می‌شود. سپس با تلفیق وزن‌ها، وزن نهایی هر گزینه مشخص خواهد شد که آن را وزن مطلق می‌نامیم (فرید و همکاران، ۱۳۸۹: ۳۱۸). برای اجرای تکنیک فرایند تحلیل سلسله‌مراتبی فازی، پیمودن مراحل زیر ضروری است (چنگ<sup>۱</sup> و همکاران، ۲۰۰۹، ۷۶۳ و ۷۶۴).

۱- تشکیل ساختار سلسله‌ای: در ابتدا هدف در سطح اول نگارش می‌شود و سپس ابعاد در سطح

دوم و زیرابعاد (معیارها) در سطح (سلسله) بعدی (سوم) قرار می‌گیرد.

۲- تشکیل ماتریس مقایسه‌ای زوجی: در این مرحله، اهمیت نسبی تمامی معیارها و بُعدها با یکدیگر مقایسه می‌شوند.

۳- محاسبه اعداد فازی مثلثی: با توجه به اهمیت نسبی مقادیر محاسبه شده در مرحله قبل، اعداد فازی مثلثی محاسبه می‌شوند تا تمامی نظرهای خبرگان یک‌پارچه شود. مجموعه اعداد فازی مثلثی به صورت رابطه ۲ تعریف می‌شود:

$$\tilde{a}_{ij} = (\alpha_{ij}, \beta_{ij}, \delta_{ij}) \quad \text{رابطه ۲}$$

که در آن  $\tilde{a}_{ij}$  مجموعه اعداد فازی مثلثی،  $\alpha_{ij}$  کمترین مقدار معیار ز برای بُعد  $i$ ،  $\beta_{ij}$  میانگین هندسی معیار ز برای بُعد  $i$  و  $\delta_{ij}$  بیشترین مقدار معیار ز برای بُعد  $i$  است.

۴- تشکیل ماتریس متقابل قطعی فازی: مجموعه ماتریس برگرفته شده از مجموعه فازی به شکل رابطه ۳ در می‌آید:

$$\tilde{A}_{ij} = [\alpha_{ij}, \beta_{ij}, \delta_{ij}] A = [\tilde{a}_{ij}] \quad \text{رابطه ۳}$$

۵- محاسبه وزن فازی ماتریس متقابل قطعی فازی: این روش مبتنی بر ارزش دقیق و صریح نظر خبرگان و ترکیب نظر خبرگان با میانگین هندسی، به جای قراردهی مستقیم اعداد فازی، توسط خبرگان است؛ بنابراین نه تنها سازگاری، بلکه مفهوم بی مقیاس سازی به راحتی به دست آمد. در این مرحله، دو مفهوم میانگین هندسی متقابل قطعی اعداد فازی مثلثی ( $Z_i$ ) و وزن فازی ( $\bar{W}_i$ ) مطرح و با استفاده از رابطه های ۴ تا ۹ قابل دستیابی است.

$$Z_i = [\tilde{a}_{i1} \otimes \tilde{a}_{i2} \otimes \dots \times \tilde{a}_{in}]^{1/n}, \forall i \quad \text{رابطه ۴}$$

$$\bar{W}_i = Z_i \otimes (Z_1 \oplus Z_2 \oplus \dots + Z_n)^{-1} \quad \text{رابطه ۵}$$

$$\tilde{a}_1 \otimes \tilde{a}_2 \cong (\alpha_1 \times \alpha_2, \beta_1 \times \beta_2, \delta_1 \times \delta_2) \quad \text{رابطه ۶}$$

$$\tilde{a}_1 \oplus \tilde{a}_2 \cong (\alpha_1 + \alpha_2, \beta_1 + \beta_2, \delta_1 + \delta_2) \quad \text{رابطه ۷}$$

$$Z_1^{-1} = (\delta_1^{-1}, \beta_1^{-1}, \alpha_1^{-1}) \quad \text{رابطه ۸}$$

$$\tilde{a}_1^{1/n} = \left\{ \alpha_1^{1/n}, \beta_1^{1/n}, \delta_1^{1/n} \right\} \quad \text{رابطه ۹}$$

۶- فازی زدایی: با توجه به وزن های به دست آمده، ملاحظه می شود که این وزن ها دارای ارزش فازی اند. از این رو باید ارزش غیرفاری این وزن ها توسط فرایند فازی زدایی به دست آید. مقدار وزن قطعی  $W_i$  توسط رابطه ۱۰ به دست می آید.

$$W_i = \frac{W_{\alpha i} + W_{\beta i} + W_{\delta i}}{3} \quad \text{رابطه ۱۰}$$

که در آن،  $W_{\alpha i}$  ارزش نهایی کمترین مقدار وزن فازی،  $W_{\beta i}$  ارزش نهایی داده مرکزی وزن فازی و  $W_{\delta i}$  ارزش نهایی بیشترین مقدار وزن فازی است.

۷- بی مقیاس سازی: در این مرحله، وزن های به دست آمده توسط رابطه ۱۱ بی مقیاس می شوند.

$$NW_i = \frac{W_i}{\sum_{i=1}^n W_i} \quad \text{رابطه ۱۱}$$

۸- ترکیب سلسله: برای به دست آوردن وزن معیارهای موجود در سطح پایین، فقط کافی است که مراحل اول تا هفتم طی شود. وزن های معیارها یا زیر معیارهای موجود در سطح بالا، توسط ترکیب وزن ها، با توجه به رابطه زیر به دست می آید؛ بنابراین وزن تمامی شاخص ها در هر سطح از رابطه ۱۲ محاسبه می شود.

$$Nw_k = Nw_i \times Nw_{ip} \quad \text{رابطه ۱۲}$$

### یافته های پژوهش

یافته های حاصل از روش های تحلیل محتوای کیفی، غربالگری فازی و تحلیل سلسله مراتب فازی در جدول ۳ نشان داده شده است. همان طور که مشخص است، ۵۶ شاخص به تصویر کشیده شده که این تعداد از مجموع ۶۵ شاخص استخراج شده از روش تحلیل محتوای کیفی است. شاخص هایی که، بنابر نظر خبرگان، به وسیله غربالگری فازی حذف شده اند عبارت اند از:

۱- امکان ذخیره سازی و پست محصول نهایی (در صورتی که آماده شدن آن نیازمند زمان باشد)؛

- ۲- قیمت واقعی محصولات گردشگری؛
  - ۳- غوطه‌وری در فرهنگ و درک روح مقصد گردشگری؛
  - ۴- استفاده از شخصیت‌های خاص مانند پستچی در نقش راهنمای؛
  - ۵- درگیر شدن حواس پنج گانه توسط تبلیغات؛
  - ۶- ماژول‌بندی محصولات؛
  - ۷- انجام تحقیقات بازار گردشگری خلاق؛
  - ۸- وجود جامعه باز و با تحمل بالا؛
  - ۹- وجود جریان‌های سرمایه، اطلاعات، ذهنیت‌های مردم.
- روش تحلیل سلسله‌مراتبی فازی نیز، نشان‌دهنده برتری بُعد مشتری نسبت به سایر ابعاد کارت امتیاز متوازن است. اطلاعات تفصیلی در جدول ۲ آورده شده است.



جدول ۲: شاخص‌های انتخاب شده تحلیل محتوای کیفی و غربالگری فازی و موزون شده توسط AHP

وزن نهایی	وزن	شاخص	وزن	معیار	وزن	بعد
۰/۰۴۹۳	۰/۴۳۷	هزینه سرمایه‌گذاری نسبي و ارزان بودن	۰/۴۰۴ ۰/۵۹۶	صرفه اقتصادی	۰/۲۷۹	مالی
۰/۰۶۳۵	۰/۵۶۳	اندازه بازار				
۰/۰۶۸۷	۰/۴۱۳	سهم بازار				
۰/۰۴۷۴	۰/۲۸۵	افزايش هزينه‌گذاری گردشگر				
۰/۰۵۰۱	۰/۳۰۱	افزايش تعداد گردشگران در فصول کم بازدید				
۰/۰۱۹۲	۰/۳۳۴	برنامه سفر اختصاصی با ایجاد حق انتخاب و روپرداز				
۰/۰۱۳۹	۰/۲۴۲	سلفسروپسی و باهدف طراحی تجربیات از طرف خود گردشگر				
۰/۰۰۸۹	۰/۱۵۵	نگرفتن زمان زیاد و نبودن زمان‌های پیکاری				
۰/۰۱۵۵	۰/۲۶۹	امکان سفارش محصول مرتبط با آن تجربه در آینده و ادامه دار				
۰/۰۳۰۴	۰/۵۵۰	شندن رابطه فروشندۀ با گردشگر				
۰/۰۲۴۸	۰/۴۵۰	تجربه محیطی با درجه بهداشت بالا، عدم آودگی صوتی، امنیت و راحتی توسط گردشگر				
۰/۰۱۶۰	۰/۲۸۰	داشتن پادگاری منحصر به فرد و ایجاد برنده منحصر به گردشگران	۰/۱۹۷	تسهیلات	۰/۲۹۲	مشتری
۰/۰۱۳۸	۰/۲۴۱	شکل گیری داستان مختص به هر گردشگر و ایجاد خاطره همیشگی				
۰/۰۱۲۲	۰/۲۳۰	متوجه نشدن گذر زمان، تمرکز حداکثری و کم رنگ شدن مرز بین کار و تفریح (به طوری که خسته نشوند)				
۰/۰۱۴۳	۰/۲۴۹	تداعی‌کننده زمان، مکان یا دنیای متفاوت				
۰/۰۶۱۳	۱	نبود انتظارات و فشارهای بیرونی و داشتن احساس آزادی				
۰/۰۲۱۰	۰/۳۴۶	فراتر رفتن از واقعیت و فراموش کردن زندگی روزمره				
۰/۰۱۰۸	۰/۱۷۸	ایجاد هویت جدید و تغییر در حالت فیزیکی، دهنی یا سبک زندگی				
۰/۰۱۵۱	۰/۲۴۸	یافتن معنی تجربه از طریق تفسیر فرهنگ یومی مقصود گردشگری				
۰/۰۱۲۸	۰/۲۲۷	اعتمادهای نفس و خوش‌امن از خود و احساس رضایت و موفقیت				
۰/۰۰۸۸	۰/۲۶۹	احساس همیلی، اعتماد و صمیمیت با افراد محلی و همسفران				
۰/۰۰۶۲	۰/۱۸۹	خود توصیفی و مکاشفه درونی				
۰/۰۰۶۶	۰/۲۰۱	درعرض داستان‌های خاص هر منطقه قرار دادن	۰/۱۹۶	حال شناوری	۰/۲۹۲	مشتری
۰/۰۱۱۲	۰/۳۴۱	جادایت احساسی و تصویری				
۰/۰۰۸۳	۰/۲۴۷	کمیاب، غیرتکاری، متمايز و جدید				
۰/۰۰۸۳	۰/۲۴۷	تعدد مؤلفه‌های خلاق				
۰/۰۰۸۴	۰/۲۴۹	آموخت، نه بهصورت عمیق بلکه با طعم و مزای از موضوع				
۰/۰۰۸۴	۰/۲۴۹	ارائه تجربیات در سطوح مختلف (به این دلیل که بین مهارت گردشگر و چالش تجربه تعادل ایجاد شود)				
۰/۰۰۸۷	۰/۲۵۷	یادگیری اختصاصی				
۰/۰۰۸۳	۰/۲۵۲	جایگذاری مناسب منابع خلاق، ایجاد هارمونی و توجه به جزئیات				
۰/۰۰۷۹	۰/۲۳۹	آسان، شفاف و قابل درک بودن				
۰/۰۰۸۳	۰/۲۵۰	اصیل، طبیعی و واقعی بودن				
۰/۰۰۸۶	۰/۲۶۰	کمک به شکوفا کردن خلاقیت جامعه محلی	۰/۱۵۷	آموزش	۰/۲۱۵	فرایندهای داخلی کسب و کار
۰/۰۰۹۷	۰/۲۶۲	بازی با هویت و تغییر آن از طریق ایفای نقش‌های مختلف مانند گردشگر در نقش شهری				
۰/۰۰۸۵	۰/۲۲۹	فرصت ساخت مشارکتی با استفاده از حواس پنج‌گانه				
۰/۰۰۸۸	۰/۲۶۲	هزینه سرمایه‌گذاری نسبي و ارزان بودن				
۰/۰۰۸۳	۰/۲۴۷	اندازه بازار	۰/۱۵۴	زیبایی شناسی	۰/۲۱۵	فرایندهای داخلی کسب و کار
۰/۰۰۷۹	۰/۲۳۹	سهم بازار				
۰/۰۰۸۳	۰/۲۵۰	افزايش هزينه‌گذاری گردشگر				
۰/۰۰۸۶	۰/۲۶۰	گردشگر در نقش شهری	۰/۱۷۳	گریزگری	۰/۲۱۵	فرایندهای داخلی کسب و کار
۰/۰۰۹۷	۰/۲۶۲	فرصت ساخت مشارکتی با استفاده از حواس پنج‌گانه				

وزن نهایی	وزن	شاخص	وزن	معیار	وزن	بعد
۰/۰۰۹۱	۰/۲۴۵	ایجاد تحرک، رقابت و اکتشاف به همراه یادگیری غیررسمی و برانگیرانندۀ حس کنکاوی				
۰/۰۰۹۸	۰/۲۶۴	ایجاد فرصت تعامل در جامعه محلی و تمرکز بر فعالیت‌های خلاق مردم‌محور به جای محصول‌محور				
۰/۰۰۹۴	۰/۲۴۰	هدف قرار دادن اشخاص و گروه‌های کوچک به عنوان بازار هدف از طریق جذب رصد کنندگان نقاط داغ خلاقیت و فیزیکی کردن شبکه‌های مجازی	۰/۱۸۳	بازاریابی خلاق		
۰/۰۱۰۶	۰/۲۷۰	بخشنده بazar گردشگری خلاق				
۰/۰۱۰۲	۰/۲۵۹	ایجاد بازارهای هدف متنوع مانند تور گردانان برای برونو سپاری و مقابله با بی ثباتی بازار				
۰/۰۰۹۱	۰/۲۳۱	افزایش دوره مشارکت گردشگر به قبیل و بعد از استفاده از محصول گردشگری خلاق				
۰/۰۱۰۲	۰/۲۶۴	شخصی‌سازی برای هر بخش بازار به‌ نحوی که تضاد و تفاوت با سبک زندگی معمول آن بخش مشهود باشد	۰/۱۸۰	تبلیغات خلاق		
۰/۰۱۰۳	۰/۲۶۷	برند سازی با تأکید بر اصالت و داستان محوری				
۰/۰۰۹۸	۰/۲۵۴	ایجاد تصویرهای ذهنی و مفاهیم خلاق				
۰/۰۰۸۳	۰/۲۱۴	تبلیغات تعاملی				
۰/۰۲۷۱	۰/۳۵۶	ارائه انواع فعالیت‌های خلاقانه در کنار این تجربه				
۰/۰۱۱۳	۰/۱۴۸	حافظت از سرمایه فکری از طریق غیرقابل کیی کردن محصول گردشگری خلاق	۰/۳۵۶	سازمان افزار		
۰/۰۱۱۳	۰/۱۴۸	شبکه‌سازی با هدف ایجاد مزیت مشارکتی				
۰/۰۲۶۵	۰/۳۴۸	جذب حمایت‌های قانونی و اقتصادی				
۰/۰۰۹۶	۰/۳۰۴	وجود میراث و سرمایه ناملموس	۰/۱۴۸	نرم افزار		
۰/۰۱۱۴	۰/۳۵۹	وجود گردشگری فرهنگی و دیگر انواع گردشگری در مقصد گردشگری				
۰/۰۱۰۷	۰/۳۳۷	استفاده از نرم افزار تکنولوژیک	۰/۲۱۴	یادگیری و رشد		
۰/۰۰۹۰	۰/۲۸۳	بهره‌گیری از زیرساخت سخت مانند موزه‌ها و مکان‌های نمادین فرهنگی				
۰/۰۱۰۳	۰/۳۲۴	بهره‌گیری از زیرساخت نرم مانند فضاهای خلاق و کافه‌ها	۰/۱۴۸	سخت افزار		
۰/۰۱۲۴	۰/۳۹۳	استفاده از سخت افزار تکنولوژیک				
۰/۰۳۳۹	۰/۴۵۵	وجود گردشگرانی با پیش‌نیاز خلاقیت که به دنبال خودشکوفایی، انتقال ارزش‌ها و دانش‌ها به نسل بعد، محافظت از فرهنگ و دارای حس محول شدن وظیفه‌ای برای محافظت از محیط‌زیست هستند	۰/۳۴۸	انسان افزار		
۰/۰۴۰۶	۰/۵۴۵	در اختیار داشتن منابع انسانی خلاق شامل افراد مسلط به زبان‌های مختلف برای ارتباطات، پویانمایه، طراحان، رسانه و خبرگان				

منبع: یافته‌های پژوهشگران

### نتیجه‌گیری و پیشنهادها

باتوجهه به نو بودن مبحث گردشگری خلاق، مطالعات انجام شده فاقد دیدگاهی جامع درباره معرفی و ارزیابی محصولات گردشگری خلاق است. این نیاز با استفاده از چارچوب کارت امتیازی متوازن، در این پژوهش، پاسخ داده شده است و این مطالعه به‌ نحوی جمع‌بندی مطالعات پیشین محسوب

می‌شود. در این پژوهش مرور ادبیات وسیع، با استفاده از تکنیک تحلیل محتوای کیفی، به خدمت گرفته شده است تا شاخص‌های مرتبط استخراج شود. براساس نظریات هشت متخصص گردشگری در شهر شیراز، که با استفاده از غربالگری فازی حاصل شد، ۹ شاخص به دست آمده کم‌اهمیت تشخیص داده شد. با استفاده از تکنیک تحلیل سلسله‌مراتبی فازی، وزن ابعاد، معیارها و شاخص‌ها، استخراج شد؛ با توجه به چارچوب، کارت امتیاز متوازن، به ترتیب ابعاد مشتری، مالی، فرایندهای داخلی کسب‌وکار، رشد و یادگیری با وزن‌های ۰/۲۹۲، ۰/۲۷۹، ۰/۲۱۵، ۰/۲۱۴ اولویت‌بندی شدند که حاکی از برتری بُعد مشتری بر سایر ابعاد است، درنتیجه می‌توان «گردشگری مشتری محور» را نیز، به این گردشگری اطلاق کرد. این مطالعه از تئوری‌های گوناگونی مانند اقتصاد خلاق، اقتصاد تجربه و جامعه شبکه‌ای بهره گرفته است تا کارت امتیاز متوازن گردشگری خلاق را شکل دهد. برای اطمینان از بهبود مستمر در بازار گردشگری خلاق، مدل این پژوهش بیان می‌کند که چهار بخش باید وجود داشته باشد: سازمان افزار، سخت‌افزار، نرم‌افزار، انسان‌افزار. ارائه تجربیات گوناگون، محافظت از سرمایه فکری محصولات گردشگری خلاق، شبکه‌سازی ملی و بین‌المللی، جذب حمایت‌های اقتصادی و قانونی از وظایف سازمان افزار درنظر گرفته شده است؛ درحالی که انسان‌افزار از گردشگران و منابع انسانی خلاق تشکیل شده است. وجود میراث و سرمایه ناملموس، انواع مختلفی از گردشگری مخصوصاً گردشگری فرهنگی، استفاده از نرم‌افزار تکنولوژیک تشکیل‌دهنده معیار نرم‌افزار است. درنهایت، سخت‌افزار تشکیل شده است از سخت‌افزار نرم مانند فضاهای خلاق چون کافه‌ها، سخت‌افزار سخت مانند موزه‌ها و سخت‌افزار تکنولوژیک استفاده شده در ایجاد تجربیات خلاق. این چهار معیار، برای بهبود مستمر محصولات گردشگری خلاق، ضروری به نظر می‌رسد.

بعد فرایندهای داخلی کسب‌وکار، در کارت امتیاز متوازن، به چیستی فرایندهایی پاسخ می‌دهد که یک کسب‌وکار باید در آن‌ها بهترین باشد. در این بُعد، اقتصاد تجربه، نقشی کلیدی ایفا می‌کند، چراکه با معرفی چهار قلمروی تجربیات، گردشگری خلاق را یاری می‌رساند. تجارب محصولات اقتصادی متمایزی‌اند و همان‌قدر از خدمات متفاوت‌اند که خدمات از کالاهای دو بُعد در تبیین تجربیات وجود دارد: یکی سطح مشارکت مشتری، از فعل تا منفعل، و دیگری سطح ارتباط مشتری و تجربه، از جذب تا غوطه‌وری. گردشگر فعل به گردشگری اطلاق می‌شود که در تجربه از طریق انجام کاری عینی و واقعی مشارکت داشته باشد؛ اما اگر تنها تماشاجی باشد، منفعل محسوب می‌شود. هم‌چنین «جذب» مربوط به زمانی است که توجه فرد، از طریق آوردن تجربه به ذهنش، جلب می‌شود؛ و «غوطه‌وری» زمانی است که فرد به طور فیزیکی به یک قسمت از تجربه تبدیل می‌شود. بهین‌ترتیب، چهار حیطه تجربه عبارت‌اند از: ۱- «سرگرمی» به صورت منفعل و در حالت جذب؛ ۲- «آموزش» به صورت فعل و در حالت جذب؛ ۳- «زیبایی‌شناسی» به صورت منفعل و در حالت غوطه‌وری؛ ۴- «گریزگری» به صورت فعل و در حالت غوطه‌وری. مورد دیگری که در بُعد فرایندهای داخلی کسب‌وکار مهم شناخته شده فعالیت‌های بازار شامل بازاریابی و تبلیغات است.

بعد مشتری، در مدل امکان‌سنجی محصولات گردشگری خلاق، به نماد خلاقیت وجودی، حالت شناوری، تحول و تسهیلات اختصاص دارد. هدف این بُعد، طبق ادبیات پژوهش، ایجاد تحول در

گردشگر با به کارگیری ترکیبی از تسهیلات و نماد است که با تسهیل حالت شناوری و خلاقیت وجودی ایجاد می‌شود. درنهایت، هدفی که در بُعد آخر، یعنی بُعد مالی، دنبال می‌شود سودآوری است که توسط معیارهای درآمد و صرفه اقتصادی تحقق می‌یابد.

پیشنهاد می‌شود، در پژوهش‌های آتی، معرفی محصولات با استفاده از مدل امکان‌سنجی گردشگری خلاق صورت پذیرد و پس از آن، با تکنیک‌های تصمیم‌گیری چندمعیاره فازی مانند تاپسیس فازی، محصولات بالقوه گردشگری خلاق اولویت‌بندی شوند.

## منابع

- اعظمی، موسی، جلیلیان، سارا، و هاشمی امین، ناهید. (۱۳۹۴). تحلیل آثار اجتماعی، اقتصادی و محیطی گردشگری پایدار (مطالعه موردی: روستای نوره). *مجله برنامه‌ریزی و توسعه گردشگری*، سال چهارم، شماره ۱۴: ۱۷۴-۱۵۴.
- بازرگان هرنده، عباس. (۱۳۸۷). روش تحقیق آمیخته: رویکردی برتر برای مطالعات مدیریت. *فصلنامه دانش مدیریت*، دوره ۲۱، شماره ۸۱: ۳۶-۱۹.
- دهشیری، محمدرضا (۱۳۹۴). ارزیابی عوامل مؤثر بر توسعه گردشگری مذهبی در ایران. *مجله برنامه‌ریزی و توسعه گردشگری*، سال چهارم، شماره ۱۲: ۹۲-۷۲.
- روستایی، شهریور، قنبری، حکیمه، کاظمی‌زاده، شمس‌الله، و نوریان، رحیمه. (۱۳۹۰). ارائه الگوی بهینه مکان‌یابی پارکینگ‌های محله‌ای با استفاده از روش AHP و GIS: منطقه ۳ و ۴ شهرداری. *نشریه جغرافیا و توسعه*، ۲۳، ۱۶۳-۱۸۴.
- زبردست، اسفندیار. (۱۳۸۰). کاربرد تحلیل سلسله‌مراتبی در برنامه‌ریزی شهری و منطقه‌ای. *نشریه هنرهای زیبا*، ۱۰، ۱۳-۲۱.
- فرید، داریوش، زارع، محمدحسین، زارع، حبیب، و رجبی پور مبیدی، علیرضا. (۱۳۸۹). رتبه‌بندی شعب بورس اوراق بهادار در ایران با استفاده از تکنیک Topsis/DEA/AHP فازی. *پژوهشنامه اقتصادی*، ۱۰(۱)، ۳۰۹-۳۳۱.

Alolah T. Stewart R. A., Panuwatwanich K. and Mohammad S. (2014). Determining the causal relationships among balanced scorecard perspectives on school safety performance: Case of Saudi Arabia, *Accident Analysis and Prevention*, 68: 57-74.

ATLAS (2015). Creative Tourism Trend Report: Volume 1. Edited By Greg Richards. Netherlands: ATLAS.

Binkhorst E. (2007). Creativity in tourism experiences: the case of Sitges. Richards, G. and Wilson J (2007). *Tourism, Creativity and Development*, London and New York: Routledge (Taylor and Francis Group).

Butler R O and Prentice R. (2012). Destination Appraisal for European Cultural Tourism to Iran. *International Journal of Tourism Research*, 14: 323-338.

Chang L. L., (2013). INFLUENCING FACTORS ON CREATIVE TOURISTS' REVISITING INTENTIONS: THE ROLES OF MOTIVATION, EXPERIENCE AND PERCEIVED VALUE Retrieved from [http://tigerprints.clemson.edu/all\\_dissertations](http://tigerprints.clemson.edu/all_dissertations).

- Cheng, J. H. Lee, Ch. M and Tang, Ch.H (2009), An Application of Fuzzy Delphi and Fuzzy AHP on Evaluating Wafer Supplier in Semiconductor Industry, WSEAS Transactions on Information Science and Applications, Vol 6, Iss 5, pp756-767.
- Cloke P. (2007). Creativity and tourism in rural environments. Richards, G. and Wilson, J. (2007). Tourism, Creativity and Development, London and New York: Routledge (Taylor and Francis Group).
- Council of Europe (2011). Impact of European Cultural Routes on SMEs' innovation and competitiveness. Strasburg: Council of Europe..
- European Commission (2015). Handbook Experienced Economy. Retrieved from <http://www.exbased.eu/>
- Evans, G. (2007). Creative spaces, tourism and the city. Richards, G. and Wilson, J (2007) Tourism, Creativity and Development, London and New York: Routledge (Taylor and Francis Group).
- Gordin V. and Matetskaya M. (2012). Creative tourism in Saint Petersburg: the state of the art. Journal of Tourism Consumption and Practice, 4(2): 55-77.
- Hull J. S. and Sassenberg U. (2012) Creating new cultural visitor experiences on islands: Challenges and opportunities. Journal of Tourism Consumption and Practice, 4(2): 91-110.
- Hung W. L., Lee Y. J. and Huang P. H. (2014). Creative experiences, memorability and revisit intention in creative tourism. Current Issues in Tourism:1-8.
- Hung W. L., Lee Y. J. and Huang P. H. (2014). Creative experiences, memorability and revisit intention in creative tourism. Current Issues in Tourism, DOI :10.1080/13683500.2013.877422
- Jusztin M. (2012). Creativity in the JoHari window: An alternative model for creating tourism programmes. Journal of Tourism Consumption and Practice, 4(2):12-24.
- Kaplan R. S. and Norton D. P. (1992). The balanced scorecard: measures that drive performance. Harvard Business Review, 70(1): 71–79.
- Kaplan R. S. and Norton D. P. (2001). The Strategy-focused Organization: How Balanced Scorecard Companies Thrive in the New Competitive Environment. HBS Press, Boston.
- Lee A. H. I., Chen W. C. and Chang C. J. (2008). A fuzzy AHP and BSC approach for evaluating performance of IT department in the manufacturing industry in Taiwan, Expert Systems with Applications, 34: 96-107.
- Lee J. and Lee H. (2015). Deriving Strategic Priority of Policies for Creative Tourism Industry in Korea using AHP. Procedia Computer Science, 55: 479-484.
- Maitland R. (2007). Tourists, the creative class and distinctive areas in major cities: the roles of visitors and residents in developing new tourism areas. Richards, G. and Wilson, J. (2007) Tourism, Creativity and Development, London and New York: Routledge (Taylor and Francis Group).
- Marques L. (2012). Boosting potential creative tourism resources: The case of Siby (Mali). Journal of Tourism Consumption and Practice, 4(2):111-128.
- Marques L. and Richards G. (2014). The Dimensions of Art in Place Narrative. Tourism Planning and Development, 11: 1-12.
- Novelli M. (2005). Niche Tourism: Contemporary issues, trends and cases.Oxford: Elsevier Butterworth-Heinemann.
- OECD (2014). Tourism and the Creative Economy, OECD Studies on Tourism, OECD Publishing. <http://dx.doi.org/10.1787/9789264207875-en>

- Oh Y., Eui-ho S., Hong J. Y., Hwang H. (2009). A feasibility test model for new telecom service development using MCDM method: A case study of video telephone service in Korea. *Expert Systems with Applications*, 36(3): 6375-6388.
- Ohrudska Olson R. V. and Ivanov S. (2010). Creative Tourism Business Model and its Application in Bulgaria. In Proceedings of the Black Sea Tourism Forum 'Cultural Tourism – The Future of Bulgaria, Retrieved from <http://ssrn.com/abstract=1690425>
- Prentice R. and Andersen V. (2007). Creative tourism supply: creating culturally empathetic Destinations. Richards, G. and Wilson, J (2007) Tourism, Creativity and Development, London and New York: Routledge (Taylor and Francis Group).
- Rasoolimanesh S. M., Jaafar M., Badarulzaman N., Ramaah T. (2015) Investigating a framework to facilitate the implementation of city development strategy using balanced scorecard, Habitat International, 46: 156-165.
- Raymond C. (2007). Creative Tourism New Zealand: the practical challenges of developing creative tourism. Richards, G. and Wilson, J (2007) Tourism, Creativity and Development, London and New York: Routledge (Taylor and Francis Group).
- Richards G. (2013). Creative Tourism: The new generation of Tourism. A new future for local communities. Retrieved from [www.slideshare.com](http://www.slideshare.com).
- Richards G. and Marques L. (2012). Exploring Creative Tourism: Editors Introduction. *Journal of Tourism Consumption and Practice*, 4(2):1-11.
- Richards G. and Wilson J. (2006). Developing Creativity in Tourist Experiences: A Solution to the Serial Reproduction of Culture. *Tourism Management*, 27:1209-1223.
- Richards G. and Wilson J. (2007). Creativities in tourism development. Richards, G. and Wilson J. (2007) Tourism, Creativity and Development, London and New York: Routledge (Taylor and Francis Group).
- Richards G. and Wilson J. (2007). Tourism development trajectories: from culture to creativity? Richards, G. and Wilson, J. (2007). Tourism, Creativity and Development, London and New York: Routledge (Taylor and Francis Group).
- Tan S. K., Luh D. B., Kung S. F. (2014). A taxonomy of creative tourists in creative tourism. *Tourism Management*, 42: 248-259.
- Tan S.K., Kung S. F., Luh D. B. (2013). A Model of Creative Experience in Creative Tourism. *Annals of Tourism Research*, 41: 153-174.
- Tang Z (2014) Focus on Cultural Creative Tourism Based on SWOT Analysis: a Case of Heilongjiang Province, China. *International Journal of Applied Environmental Sciences*, 9(4): 1645-1652.
- World Economic Forum (2015). The Travel and Tourism Competitiveness Report .Retrieved from <http://www.weforum.org/reports/travel-tourism-competitiveness-report-2015>
- Zhang Y. (2013). Study on the Main Characteristics and Development Countermeasures of Creative Tourism. International Conference on Education, Management.