

## Modeling for CEO Human Capital Measurement by Shannon Entropy Index and Its Effect on Earnings Forecasts Quality

Ghodratollah Nikzad Chaleshtari 

PhD student of accounting, Isfahan University, Isfahan, Iran

Mehdi Arabsalehi 

Associate Professor of Accounting, University of Isfahan, Isfahan, Iran

Daryush Foroghi 

Associate Professor of Accounting, University of Isfahan, Isfahan, Iran

### Abstract

A review of the accounting theoretical literature confirms the role of CEO human capital as a valuable intangible asset for the company. The purpose of this study is to determine the effective criteria on the CEO human capital and to explain a comprehensive and multi-criteria model for measuring the CEO human capital and evaluate the impact of the CEO human capital on the Earnings Forecasts Quality. For this purpose, firstly, the CEO human capital criteria were identified and experts' opinions regarding the weight of each of these criteria collected through a questionnaire and explained using the Shannon entropy technique of comprehensive CEO human capital model. Then, using the proposed model, the CEO human capital index was calculated for a sample of 70 the firms listed on the TSE during the period 2012-2017 and the impact of CEO human capital on Earnings Forecasts Quality was tested by estimating the regression model. The results show that Education level, work experience and industry-related field are important criteria of CEO human capital from the experts' point of view. Also, the results of the analysis of the research hypothesis showed that the improvement of the CEO human capital index has a positive effect on the horizon of earning forecast and reduces the bias of earning forecast. While the impact of the CEO human capital on the error of earning forecast and the range of earning forecast was not confirmed.

**Keywords:** CEO Human Capital, Error of Earning Forecast, Horizon of Earning Forecast, Bias of Earning Forecast, Shannon Entropy.

– Corresponding Author: [Mehdi\\_arabsalehi@ase.ui.ac.ir](mailto:Mehdi_arabsalehi@ase.ui.ac.ir)

How to Cite: Nikzad Chaleshtari, G (2021) Modeling for CEO Human Capital Measurement by Shannon Entropy Index and It's Effect on Earnings Forecasts Quality, Empirical Studies in Financial Accounting Quarterly, 69(18), 55-84

## تبیین مدلی برای سنجش سرمایه انسانی مدیر عامل با استفاده از شاخص آنتروپی شانون و بررسی اثر آن بر کیفیت پیش‌بینی سود

قدرت الله نیک زاد چالشتري

دانشجوی دکتری حسابداری، دانشگاه اصفهان، اصفهان، ایران

\* مهدی عربصالحی

دانشیار حسابداری، دانشگاه اصفهان، اصفهان، ایران

داریوش فروغی

دانشیار حسابداری، دانشگاه اصفهان، اصفهان، ایران

### چکیده

مروارید ادبیات نظری حسابداری، موید نقش سرمایه انسانی مدیر عامل به عنوان یک دارایی نامشهود با ارزش و تاثیرگذار برای شرکت است. هدف این پژوهش تعیین معیارهای موثر بر سرمایه انسانی مدیر عامل و تبیین مدلی جامع برای سنجش سرمایه انسانی مدیر عامل شرکت های ایرانی و بررسی تاثیر سرمایه انسانی مدیر عامل بر کیفیت پیش‌بینی سود می باشد. برای این منظور ابتدا معیارهای سرمایه انسانی مدیر عامل شناسایی و نظر خبرگان در رابطه با وزن و اهمیت هر یک از این معیارها از طریق پرسشنامه جمع آوری و با استفاده از تکنیک آنتروپی شانون مدل جامع سرمایه انسانی مدیر عامل تبیین گردید. سپس با کمک مدل پیشنهادی، شاخص سرمایه انسانی مدیر عامل برای نمونه ای مشکل از ۷۰ شرکت بورسی طی سالهای ۱۳۹۱ تا ۱۳۹۶ محاسبه و تاثیر سرمایه انسانی مدیر عامل بر کیفیت پیش‌بینی سود از طریق تخمین مدل رگرسیون، آزمون گردید. نتایج حاصل از انجام پژوهش نشان می دهد سطح تحصیلات، تجربه کاری (دوره تصدی) و رشته تحصیلی مرتبط با صنعت برای مدیر عامل به عنوان معیار های مهم از دیدگاه خبرگان شناخته شده اند. همچنین نتایج تجزیه و تحلیل فرضیه پژوهش نشان داد که بهبود شاخص سرمایه انسانی مدیر عامل بر افق پیش‌بینی سود تاثیر مثبت و باعث کاهش سوگیری پیش‌بینی سود می شود در حالیکه تاثیر سرمایه انسانی مدیر عامل بر خطای پیش‌بینی سود و دامنه پیش‌بینی سود تایید نگردید.

**کلیدواژه‌ها:** سرمایه انسانی مدیر عامل، خطای پیش‌بینی سود، افق پیش‌بینی سود، سوگیری پیش‌بینی سود، دامنه پیش‌بینی سود، آنتروپی شانون.

نویسنده مسئول: Mehdi\_arabsalehi@ase.ui.ac.ir

مقاله حاضر برگرفته از رساله دکتری رشته حسابداری دانشگاه اصفهان است.

## مقدمه

پژوهشگران زیادی تایید می کنند که سرمایه انسانی پتانسیل ایجاد ارزش در کلیه سطوح شرکت را دارد ولی صاحبنظران مدیریت بر این باورند که نقش سرمایه انسانی مدیران اجرایی بر عملکرد و سایر بروندادهای گزارشگری شرکت ها بسیار مهمتر و اثر گذارتر است (هامبریک و ماسون<sup>۱</sup>، ۱۹۸۴، کاستانیاس و هلفات<sup>۲</sup>، ۱۹۹۱، پینگ و همکاران<sup>۳</sup>، ۱۹۹۸).

در پژوهش های تجربی قبلی، ارتباط بین سرمایه انسانی مدیر عامل<sup>۴</sup> و ارزش آفرینی برای شرکت ها مورد بررسی قرار گرفته و در بسیاری از این پژوهش ها رابطه مثبت و معنی دار بین سرمایه انسانی مدیر عامل و معیارهای خلق ارزش تایید شده است. به عنوان مثال تاثیر مثبت سرمایه انسانی مدیر عامل بر نوآوری (بانتل و جکسون<sup>۵</sup>، ۱۹۸۹، ویرسما و بانتل<sup>۶</sup>، ۱۹۹۲)، رشد شرکت (نوربرن و بیرلی<sup>۷</sup>، ۱۹۸۸) و عملکرد مالی شرکت (شرر<sup>۸</sup>، ۱۹۹۵) در مطالعات گذشته اثبات شده است.

در پژوهش هایی همچون فریس و همکاران<sup>۹</sup> (۲۰۱۷)، موریسی<sup>۱۰</sup> (۲۰۱۷)، فالی و همکاران<sup>۱۱</sup> (۲۰۱۴)، ولنتی و گانتنین<sup>۱۲</sup> (۲۰۱۶) و پژوهش های داخلی مشابه، از معیارهای متفاوتی برای اندازه گیری سرمایه انسانی مدیر عامل استفاده شده است. اما سوال اساسی که ضرورت انجام پژوهشی تازه در زمینه اندازه گیری سرمایه انسانی مدیر عامل این پژوهش را توجیه می کند این است کدام یک از معیارهای مطرح در ادبیات نظری این معیارها برای اندازه گیری سرمایه انسانی مدیر عامل مناسب تر است و چگونه می توان به شاخصی جامع جهت اندازه گیری سرمایه انسانی مدیر عامل دست یافت؟

1 Hambrick, D and Mason, P.

2 Castanias, R and helfat, C.

3 pennings et al.

4.CEO human capital.

5. Bantel, K and Jackson, S.

6. Wiersema, M and bantel, K.

7. Norburn, D and birley, S.

8 Sherer, P. D.

9. ferris et al.

10. Morresi, O.

11. faleye et al.

12. Volonte, C and gantenbein, P.

پس از پاسخ به سوال پژوهش و دستیابی به مدل جامع سنجش سرمایه انسانی مدیر عامل، با استفاده از نظریه مدیریت عالی<sup>۱</sup> همبریک و ماسون (۱۹۸۴)، تئوری نمایندگی (جنسن و مکلینگ<sup>۲</sup>، ۱۹۷۶) و تئوری سرمایه انسانی (بیکر<sup>۳</sup>، ۱۹۷۵) و نظریه ترومون<sup>۴</sup> (۱۹۸۶)، اثر سرمایه انسانی مدیر عامل بر کیفیت پیش بینی سود مورد بررسی قرار گرفت. در ادامه مبانی نظری، روش شناسی پژوهش، نتایج تجزیه و تحلیل داده های پژوهش، پیشنهادها و تنگاه های پژوهش ارائه می شود.

### مبانی نظری

سرمایه انسانی مدیر عامل به عنوان یک دارایی نامشهود و عنصری بالرزش در بازار سرمایه مطرح است و به عنوان یک مزیت رقابتی برای شرکت ها محسوب می گردد. مدیران با توانایی های بالا قادر به پیش بینی تغییرات شرایط اقتصادی آتی و برآورد تاثیر تغییرات احتمالی بر فعالیت های مالی و غیر مالی شرکت تحت مدیریت خود هستند. همچنین آنها ارزش های واقعی شرکت را با اعتبار و اطمینان بالا به سرمایه گذاران و اعتبار دهنده کان انتقال داده و عدم تقارن اطلاعاتی در بازار سرمایه را کاهش می دهند (متازیان و کاظم نژاد، ۱۳۹۵).

یکی از چالش هایی که در این پژوهش به آن پرداخته شده این است که معیار مناسب برای سنجش کیفیت سرمایه انسانی مدیر عامل کدام است. در پژوهش های انجام شده از شاخص های متفاوتی برای ارزیابی سرمایه انسانی مدیر عامل، استفاده شده است. فریس و همکاران (۲۰۱۷)، شاخص های سطح تحصیلات، داشتن مدرک دکتری، تجربه حقوقی، تجربه مالی، سوابق مدیریت دولتی و داشتن تجربه نظامی را به عنوان معیارهای موثر بر سرمایه انسانی مدیر عامل شناسایی نموده اند. همچنین موریسی (۲۰۱۷)، از شاخص های سطح تحصیلات و رتبه دانشگاه محل تحصیل مدیر استفاده نموده است. فریس و

<sup>1</sup> upper echelons theory

<sup>2</sup> Jensen, M and meckling, W.

<sup>3</sup> Human Capital Theory

<sup>4</sup> Becker, G. S.

<sup>5</sup> Trueman, B.

همکاران<sup>(۲۰۱۶)</sup> و فالی و همکاران<sup>(۲۰۱۴)</sup>، داشتن سطح ارتباطات شخصی، سیاسی و اجتماعی را از جمله عوامل مهم در ارزیابی سرمایه انسانی مدیر عامل دانسته اند. ولنتی و گانتین<sup>(۲۰۱۶)</sup>، برای اندازه گیری سرمایه انسانی مدیران از شاخص های تجربه بین المللی، آگاهی از صنعت، سابقه و دانش مالی استفاده کرده اند. مطالعاتی همچون بیک و همکاران<sup>(۲۰۱۵)</sup>، سطح حقوق و دستمزد مدیران را شاخصی برای اندازه گیری سرمایه انسانی مدیر عامل در نظر گرفته است. بیکر<sup>(۱۹۷۵)</sup> معیارهای سطح تحصیلات، سابقه کار و تجربه صنعت را به عنوان معیارهای سرمایه انسانی مدیر عامل معرفی کرده است. در همین راستا بامبر و همکاران<sup>(۲۰۱۰)</sup> دریافتند که مدیران عامل و مدیران ارشد مالی دارای تحصیلات در زمینه مدیریت اجرایی پیش‌بینی‌های صحیح‌تری انجام می‌دهند. براساس پژوهش جانسون و همکاران<sup>(۲۰۱۳)</sup>، معیارهای سرمایه انسانی مدیر عامل شامل تجربه صنعت، دوره تصدی مدیر عاملی، داشتن تجربه مالی، سابقه در انجام فعالیت‌های خاص و داشتن چرخش سازمانی است.

در پژوهش‌های داخلی طاهری عابد و همکاران<sup>(۱۳۹۷)</sup>، از توانایی مدیر عامل، دانش مالی و نوع مدرک تحصیلی مدیر عامل به عنوان شاخص‌های سرمایه انسانی مدیر عامل استفاده نموده اند. همچنین ملازاده و همکاران<sup>(۱۳۹۵)</sup>، دانش مالی مدیر عامل و ممتازیان و کاظم نژاد<sup>(۱۳۹۵)</sup>، شاخص کارایی مدیران را به عنوان شاخص‌های سرمایه انسانی مدیر عامل به کار گرفته اند. در پژوهش سوختکیان و همکاران<sup>(۱۳۹۹)</sup> توانایی مدیران را با استفاده از روش دو مرحله‌ای دمرجان و همکاران<sup>(۲۰۱۳)</sup> محاسبه نمودند.

تجربه شغلی مدیر عامل در موقعیت‌ها و شرکت‌های مشابه، بسیار با ارزش است زیرا سازمان‌ها با اندازه و بخش‌های مشابه در یک صنعت خاص، دارای پیچیدگی‌های مدیریتی مشابه هستند و مدیریت را در راستای سرعت بخشیدن به تصمیم‌های صحیح یاری می‌رساند (فینکلستین و هالیان<sup>۴</sup>، ۲۰۰۲). همچنین اشناترلی و جانسون<sup>۵</sup> (۲۰۰۸)، بیان

1 baik et al.

2 johnson et al.

3 Demerjian et al.

4 Finkelstein, S and haleblian, J.

5 Schnatterly, K and Johnson, S.

می کنند شرکت ها تمایل دارند مدیران اجرایی را از افرادی که تجربه خاص صنعت را دارند استخدام کنند زیرا این افراد با تجربه در صنعت فضای رقابتی را بهتر می شناسند و دارای مهارت های خاص صنعت هستند و بنابراین در موقعیت جدید خود از منحنی یادگیری کمتری برخوردار هستند. در همین راستا هاموری و کویانسو<sup>۱</sup> (۲۰۱۵)، از معیار تجربه شغلی به عنوان شاخص ارزیابی سرمایه انسانی مدیر عامل به منظور بررسی تاثیر سرمایه انسانی مدیر عامل بر عملکرد شرکت استفاده نموده است.

یکی از ابزارهای تعامل مدیران شرکت ها با بازار، ارائه اطلاعات در مورد پیش بینی سود شرکت است که بر اساس آن شرکت ها می توانند رفتار بازار را تحت تأثیر قرار دهند (حیدرپور و خواجه محمود، ۱۳۹۳؛ هایرست و کونسی<sup>۲</sup>، ۱۹۹۹). سودهای پیش بینی شده توسط مدیران، در ارزیابی و اثرگذاری بر قیمت سهام شرکت ها معیار با اهمیتی به شمار می آید (نمایی و شمس الدینی، ۱۳۸۷)؛ پژوهش های انجام شده در این حوزه نشان می دهد که پیش بینی های سود توسط مدیریت، قیمت سهام، نقدینگی بازار سهام و پیش بینی تحلیل گران را تحت تأثیر قرار می دهد (خالقی مقدم و رحمانی، ۱۳۸۲). کیفیت پیش بینی سود مدیریت، به میزان انحرافی که با واقعیت دارد، بستگی دارد. هر چه میزان این انحراف کمتر باشد، پیش بینی از دقت بیشتری برخوردار است.

مرور ادبیات نظری نشان می دهد که سرمایه انسانی مدیران ارشد شرکت ها بر افشاری داوطلبانه (بامبر و همکاران<sup>۳</sup>، ۲۰۱۰)، کیفیت سود (دمرجیان و همکاران، ۲۰۱۳) و سوءگزارشگری مالی (آیر و همکاران<sup>۴</sup>، ۲۰۰۵؛ گی و همکاران<sup>۵</sup>، ۲۰۱۱) و کیفیت پیش بینی سود (ترومن، ۱۹۸۶؛ فرانسیس و همکاران<sup>۶</sup>، ۲۰۰۸؛ مالمندیر و تات<sup>۷</sup>، ۲۰۰۹) تاثیر بالا همیتی دارد. هنگامی که مدیران از تمامی ظرفیت ها و استعدادهای خود در راستای اهداف گزارشگری مالی مطابق با نیازهای ذینفعان استفاده می کنند، این امر موجب می شود

1 Hamori, M and koyuncu, B.

2 hirst et al.

3 bamber et al.

4 aier et al.

5 ge et al.

6 francis et al.

7 malmendier, U and Tate, J.

تا کیفیت گزارشگری مالی افزایش یابد. مطالعاتی همانند چن<sup>۱</sup> (۲۰۰۴)، گوشال<sup>۲</sup> (۲۰۰۵)، گینتس و خارانا<sup>۳</sup> (۲۰۰۸) نشان دادند که مدیران با سرمایه انسانی بالا میزان انطباق، عدالت، عقلانیت و اخلاق خود را درباره بروندادهای گزارشگری مالی، بیشتر به کار می برند.

مبانی نظری تأثیر کیفیت مدیریت اجرایی بر عملکرد شرکت‌ها را می‌توان در سه شاخه تحقیقات شامل نظریه مدیریت عالی<sup>۴</sup> همیریک و ماسون (۱۹۸۴)، دیدگاه مبتنی بر منابع (بارنی<sup>۵</sup>، ۱۹۹۱) و مدل علامت دهنی بازار کار<sup>۶</sup> (اسپنسر<sup>۷</sup>، ۱۹۷۳) طبقه‌بندی و تشریح نمود. همچنین به طور خاص، تئوری تروممن (۱۹۸۶) بیان می‌دارد که مدیران پیش‌بینی سود را جهت ابراز توانایی‌هایشان منتشر می‌کنند. یک مفهوم مهم تئوری تروممن (۱۹۸۶) این است که پیش‌بینی شامل اطلاعاتی درباره توانایی مدیر است. اگر دیدگاه تئوری تروممن بر این باشد که مدیران پیش‌بینی را به منظور برجسته کردن توانایی‌هایشان منتشر می‌کنند، پس انتظار خواهیم داشت که دقت پیش‌بینی، این توانایی را منعکس کند و به ارتباط مشبت با توانایی مدیر ختم خواهد شد.

### پیشینه پژوهش

استوارت<sup>۸</sup> (۲۰۱۲)، معیارها و مهارت‌های مورد نیاز مدیران را از طریق ارسال پرسشنامه برای شرکت‌های آمریکایی جمع آوری نموده است. بر اساس یافته‌های این پژوهش، دوره تصدی مدیر عامل ۵۴ درصد، تجربه مالی ۴۷ درصد، تجربه بین‌المللی ۴۴ درصد، تجربه خاص صنعت ۳۸ درصد، داشتن تجربه قبلی مدیر عامل ۳۴ درصد از دیدگاه پرسش شوندگان با اهمیت تلقی شده‌اند.

1 Chen, S.

2 Ghoshal, S.

3 Gintis, H and Khurana, R.

4 upper echelons theory

5 Barney, J. B.

6 Job Market Signaling Model

7 Spence, M.

Stuart, S. ^

هاموری و کویانسو(۲۰۱۵)، تاثیر تجربه شغلی قبلی مدیر عامل بر عملکرد شرکت با استفاده از نمونه ۵۰۰۰ تایی از اطلاعات مدیران موجود در لیست S & P سال ۲۰۰۵ را بررسی نمودند. آنها دریافتند تجربه شغلی قبلی مدیر عامل با عملکرد شرکت رابطه منفی دارد.

ولنتی و گانتنین (۲۰۱۶)، در پژوهشی با بررسی مشاهداتی شامل ۵۶۰ سال- شرکت از شرکت های سوییسی به شواهد تجربی دست یافتند که براساس آن سرمایه انسانی مدیران بر عملکرد شرکت تاثیر مثبت دارد. در این پژوهش برای اندازه گیری سرمایه انسانی مدیران، از شاخص های تجربه بین المللی، آگاهی از صنعت، سابقه مدیر عامل و دانش مالی استفاده شده است.

فریس و همکاران(۲۰۱۷)، با استفاده از داده های نمونه ای متشكل از ۲۹۷۴۸ سال - شرکت از شرکت های آمریکایی در طول دوره مالی ۱۹۹۹-۲۰۱۱ پژوهشی در زمینه سرمایه اجتماعی مدیر عامل، ریسک پذیری و سیاست های شرکت انجام دادند. شاخص های سرمایه انسانی مدیر عامل که در این پژوهش مورد استفاده قرار گرفته اند عبارتند از: تحصیلات دانشگاهی، داشتن مدرک دکتری، تجربه حقوقی، تجربه مالی، سوابق مدیریت دولتی و تجربه نظامی. براساس نتایج به دست آمده از این پژوهش، بین سرمایه اجتماعی مدیر عامل و ریسک پذیری شرکت رابطه مثبت وجود دارد.

موریسی(۲۰۱۷)، با ارایه مقاله ای به این سوال که، چقدر تحصیلات مدیر عامل برای شرکت با ارزش است؟ پاسخ داد. نمونه پژوهش شامل ۶۱۲ مدیر عامل از شرکت های اروپایی در بازه زمانی ۲۰۰۶-۲۰۱۵ بوده است. در این پژوهش برای ارزیابی سرمایه انسانی مدیر عامل از شاخص های سطح تحصیلات، رتبه دانشگاه محل تحصیل، سابقه حرفه ای و ویژگی های شخصی مانند سن، محل تولد و ویژگی های شرکت مانند نسبت بدھی، اندازه شرکت و نوع صنعت استفاده شده است. نتایج این پژوهش به شواهد کافی مبنی بر تاثیر رتبه دانشگاه تحصیل مدیر عامل بر عملکرد شرکت دست نیافت ولی سرمایه انسانی مدیر عامل با در نظر گرفتن سایر شاخص ها، تاثیر مثبت بر عملکرد شرکت را نشان داد.

دسمبری و صالحی(۱۳۹۴)، در پژوهشی در راستای بررسی رابطه بین هزینه کارکنان، مربوط بودن ارزش و پیش بینی سود، از هزینه حقوق و دستمزد کارکنان به عنوان شاخص سرمایه انسانی، برای یک نمونه شامل ۷۰ شرکت پذیرفته شده در بورس ایران، طی سال های ۱۳۸۸ تا ۱۳۹۲ استفاده نمودند و رابطه این شاخص با ویژگی های کیفی سود را مورد بررسی قرار دادند. بر اساس نتایج این پژوهش، بین هزینه نیروی انسانی با پیش بینی سود و مربوط بودن ارزش رابطه مثبت و معنی دار مشاهده گردید.

ممتدان و کاظم نژاد(۱۳۹۵)، به بررسی رابطه بین قابلیت های مدیریت و معیارهای عملکرد پرداخته اند. در این پژوهش با استفاده از تکنیک تحلیل پوششی داده ها، قابلیت مدیران از طریق شاخص کارایی مدیران اندازه گیری و رابطه آن با چهار معیار عملکردآزمون گردید. نتایج آزمون فرضیه های پژوهش نشان می دهد به طور کلی بین قابلیت مدیران و معیارهای عملکرد شرکت رابطه مستقیم و معنی دار وجود دارد.

ملازاده و همکاران(۱۳۹۵)، تاثیر دانش مدیر عامل بر روی مدیریت سود را مورد پژوهش قرار دادند. یافته های پژوهش نشان می دهد دانش مالی مدیر عامل بر روی مدیریت سود شرکت تاثیر ندارد. از طرف دیگر تفاوت معنی داری بین مدیریت سود مبتنی بر اقلام تعهدی اختیاری و مبتنی بر رویدادهای واقعی در شرکت های با مدیر عامل دارای دانش مالی و سایر شرکت ها وجود ندارد.

طاهری عابد و همکاران(۱۳۹۷)، تاثیر ویژگی های مدیران عامل نمونه ای متشكل از ۱۱۰ شرکت، طی دوره ۱۳۸۹-۱۳۹۵ بر شفافیت گزارشگری مالی را آزمون نموده اند. در این پژوهش برای محاسبه کارایی مدیران و متغیر دانش مالی مدیر عامل، از نوع مدرک تحصیلی مدیر عامل استفاده شده است. نتایج این پژوهش نشان می دهد که توانایی مدیر عامل اثر مثبتی بر شفافیت گزارشگری مالی دارد ولی بین دانش مالی مدیران عامل و شفافیت گزارشگری مالی رابطه معنا داری مشاهده نشد.

## سوالات و فرضیه پژوهش

بررسی پژوهش‌های پیشین در زمینه سرمایه انسانی مدیرعامل، نشان داد که در هر یک از پژوهش‌های انجام شده در این حوزه با تکیه بر نظریه‌های موجود، از معیارهای متفاوتی برای ارزیابی سرمایه انسانی مدیرعامل استفاده شده و با توجه به شرایط محیطی بازار سرمایه کشور اولویت بندی مشخصی برای این معیارها انجام نگردیده و بومی سازی نشده‌اند. در راستای پاسخ به این ابهام، سوال اول این پژوهش به صورت زیر تدوین شده است.

**سوال اول:** معیارهای مهم سنجش سرمایه انسانی مدیرعامل شرکت‌های ایرانی چیست؟

با در نظر گرفتن این موضوع که کیفیت سرمایه انسانی مدیرعامل به عوامل متعددی وابسته است، لذا ارزیابی آن با استفاده از یک معیار به نتایج صحیح و دقیقی منجر نمی‌شود. بنابراین تبیین یک مدل ترکیبی با استفاده از معیارهای مهم و اثرگذار بر سرمایه انسانی مدیرعامل، موضوع سوال دوم پژوهش است که با طرح این سوال و پاسخ به آن، شاخصی جامع جهت اندازه‌گیری سرمایه انسانی مدیرعامل ارائه می‌گردد.

**سوال دوم:** الگوی جامع پیشنهادی برای سنجش سرمایه انسانی مدیرعامل برای شرکت‌های ایرانی چگونه تبیین می‌شود؟

بر اساس تئوری ترومن (۱۹۸۶)، مدیران پیش‌بینی‌های سود شرکت را به منظور نشان دادن توانایی هایشان منتشر می‌کنند. پس انتظار می‌رود که کیفیت پیش‌بینی، توانایی مدیران را منعکس کند. بر اساس مبانی نظری هرچه مقدار خطای پیش‌بینی سود کمتر باشد کیفیت پیش‌بینی سود بیشتر است. همچنین با توجه به اینکه هر چه زمان اولین پیش‌بینی سود زود تر باشد اطلاعات به موقع تر و بهتری در اختیار استفاده کنندگان قرار می‌گیرد، بنابراین هر چه افق پیش‌بینی سود بزرگتر باشد، کیفیت پیش‌بینی سود بیشتر و هر چه سوگیری پیش‌بینی سود و دامنه پیش‌بینی سود بیشتر باشد کیفیت پیش‌بینی سود کمتر است (کال و همکاران<sup>۱</sup>، ۲۰۱۷). با در نظر گرفتن مبانی نظری موجود فرضیه پژوهش به صورت زیر تبیین شده است.

### فرضیه پژوهش

سرمایه انسانی مدیرعامل، کیفیت پیش بینی سود را بهبود می بخشد.

### جامعه و نمونه آماری پژوهش

جامعه آماری پژوهش، شرکت های پذیرفته در بورس اوراق بهادار تهران طی سال های ۱۳۹۱ تا ۱۳۹۶ می باشد که با در نظر گرفتن محدودیت هایی همچون فعال بودن در بورس طی سالهای مورد مطالعه، نبودن جزء شرکتهای سرمایه گذاری و واسطه گری مالی، پایان سال مالی منتهی به پایان اسفند و در دسترس بودن داده های مالی و غیرمالی شرکت ها و به روش حذف سامانمند انتخاب شده اند.

با در نظر گرفتن محدودیت های فوق در نهایت تعداد ۷۰ شرکت به عنوان نمونه پژوهش انتخاب و محاسبه متغیرها و آزمون فرضیه پژوهش با استفاده از اطلاعات شرکت ها طی سال های ۱۳۹۱ تا ۱۳۹۶ انجام گردید.<sup>۱</sup>

### مراحل اجرایی پژوهش

#### مراحل اجرایی طراحی مدل سنجش سرمایه انسانی مدیرعامل

۱. شناسایی معیارهای موثر بر سرمایه انسانی مدیرعامل از طریق مطالعه مبانی نظری موجود و بررسی پژوهش های قبلی.

۲ . تهیه پرسشنامه بر اساس یک پیوستار کیفی، شامل سوالاتی به منظور جمع آوری نظر خبرگان در خصوص معیارهای سنجش سرمایه انسانی مدیرعامل. در این بخش از پژوهش، برای دسترسی به پرسش شوندگان، از روش پژوهش پیمایشی استفاده شده است. در پرسشنامه الکترونیکی تهیه شده، هر کدام از معیار ها در قالب یک سوال در اختیار پرسش

۱ با توجه به دستورالعمل اجرایی افشای اطلاعات هیات مدیره سازمان بورس مورخ ۱۳۹۶/۴/۲۸ اطلاعات پیش بینی عملکرد شرکت های بورسی از تاریخ ۱۳۹۶/۱۰/۹ منتشر نشده است و امکان تسری بازه زمانی پژوهش به دوره های بعد میسر نیست.

شونده قرار گرفت که نظر ایشان در خصوص سطح اهمیت معیار مذکور به شرح یک پیوستار پنج سطحی از خیلی کم تا خیلی زیاد از یک تا ۵ امتیاز گذاری شد.

۳. تعیین خبرگان و توزیع پرسش نامه بین آنها به منظور اظهارنظر ایشان نسبت به وزن و اهمیت هر یک از معیارهای مندرج در پرسش نامه. در این پژوهش اعضای هیات علمی دانشگاه در رشتۀ حسابداری و مدیریت منابع انسانی و همچنین مدیران اجرایی شرکت‌های بورسی کشور به عنوان خبرگان در نظر گرفته شدند و انتخاب خبرگان به صورت تصادفی و توزیع تعداد ۹۳ عدد پرسشنامه بین ایشان انجام و در نهایت تعداد ۴۷ پرسشنامه کامل و قابل استفاده، جمع آوری گردید. فراوانی پرسش شوندگان شامل ۳۶ نفر اعضای هیات علمی و ۱۱ نفر مدیران اجرایی شرکت‌ها است. به منظور آزمون کفايت نمونه، از پارامتر کفايت نمونه<sup>۱</sup> KMO و برای تعیین معیارهایی که خبرگان روی آنها اجماع نظر دارند و آنها را به عنوان معیارهای با اهمیت برای سنجش سرمایه انسانی مدیرعامل مشخص نموده اند، از آزمون تحلیل عاملی اکتشافی استفاده شده است.

۴. ثبت داده‌های استخراج شده از پرسش نامه‌ها در نرم افزار آنتروپی شانون و تجزیه و تحلیل داده‌ها. تکنیک آنتروپی شانون به شرح مراحل پیشنهادی ماکوئی (۱۳۸۷)، انجام گردید.

۵. تعیین و وزن دهی عواملی که از دیدگاه خبرگان به عنوان عوامل اثرگذار بر سرمایه انسانی مدیرعامل شناخته شده اند و حذف عواملی که خبرگان روی آنها اجماع نظر ندارند. به منظور شناسایی معیارهایی که خبرگان روی آنها به عنوان معیارهای سرمایه انسانی مدیرعامل اجماع نظر ندارند از تکنیک آماری تحلیل عاملی اکتشافی<sup>۲</sup> استفاده گردید.

۶. تبیین یک مدل جامع با استفاده از معیارهای مورد نظر خبرگان به منظور ارزیابی شاخص سرمایه انسانی مدیرعامل. برای ارائه مدل پیشنهادی در این پژوهش ابتدا لازم است سه

1 Kaiser-Meyer-Olkin Measure of Sampling Adequacy

2 Exploratory Factor Analysis

فرض اولیه شامل اصل جمع پذیری، خاصیت تناسب و همگن سازی داده‌ها در نظر گرفته شود (فخاری و رضایی، ۱۳۹۶).

### مراحل اجرایی آزمون فرضیه پژوهش

۱. انتخاب نمونه‌ای از شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران با در نظر گرفتن محدودیت‌های مطرح شده در بخش ۱-۴.
۲. استخراج داده‌های مربوط به متغیرهای مورد نیاز به منظور محاسبه امتیاز شاخص سرمایه انسانی مدیرعامل بر اساس مدل جامع به دست آمده در مرحله (۶) از گزارش‌های هیات مدیره به مجمع، برای نمونه آماری منتخب.
۳. ورود امتیاز‌های محاسبه شده برای شاخص سرمایه انسانی مدیرعامل به عنوان متغیر مستقل در مدل رگرسیونی.
۴. استخراج و محاسبه متغیرهای وابسته و کنترلی از صورت‌های مالی و یادداشت‌های پیوست و ورود آنها به مدل رگرسیونی به منظور آزمون فرضیه پژوهش

### تعریف متغیرهای پژوهش

متغیرهای پژوهش شامل متغیر وابسته، مستقل و کنترلی می‌باشد که به شرح زیر محاسبه می‌شوند:

**متغیر وابسته:** متغیر وابسته این پژوهش، کیفیت پیش‌بینی سود است کیفیت پیش‌بینی سود  $EF - Q_{it}$ : برای ارزیابی کیفیت پیش‌بینی سود مدیریت به پیروی از پژوهش کال و همکاران (۲۰۱۷)، از شاخص‌های خطای پیش‌بینی سود مدیریت، افق پیش‌بینی سود مدیریت، سوگیری پیش‌بینی سود مدیریت و دامنه پیش‌بینی سود مدیریت استفاده شده است.

خطای پیش بینی سود مدیریت<sup>۱</sup> (ERROR): قدر مطلق اولین پیش بینی سود توسط مدیریت در دوره مالی منهای سود واقعی دوره

افق پیش بینی سود مدیریت<sup>۲</sup> (HORIZON): تعداد روزهای بین اولین پیش بینی سود توسط مدیریت در دوره مالی و آخرین روز سال مالی

سوگیری پیش بینی سود مدیریت<sup>۳</sup> (BIAS): اولین پیش بینی سود مدیریت در دوره مالی منهای سود واقعی دوره مالی

دامنه پیش بینی سود مدیریت<sup>۴</sup> (RANGE): تفاوت بین بیشترین پیش بینی سود و کمترین پیش بینی سود توسط مدیریت در دوره مالی

متغیر مستقل: متغیر مستقل این پژوهش سرمایه انسانی مدیر عامل است.

سرمایه انسانی مدیر عامل  $IN - CEO_{i,t}$ : که با استفاده از شاخص چند معیاره معرفی شده در همین پژوهش محاسبه شده است. معیارهای مورد استفاده در این شاخص عبارتند از سطح تحصیلات مدیر عامل، سابقه کار (دوره تصدی) مدیر عامل، رشته تحصیلی مدیر عامل. نحوه محاسبه هر یک از این متغیرها به شرح زیر است.

سطح تحصیلات مدیر عامل (EDU): اطلاعات مربوط به این متغیر از متن گزارش هیات مدیر به مجمع عمومی شرکت های نمونه یا قسمت اطلاعات اعضای هیات مدیره در سایت کдал استخراج گردیده و به شرح جدول شماره (۱) طبقه بندی و امتیاز گذاری شده است.

جدول ۱. سطح تحصیلات مدیر عامل

دکتری	کارشناسی ارشد	کارشناسی	کارداشی	دیپلم	سطح تحصیلات
۲۴	۱۹	۱۶	۱۴	۱۲	امتیاز هر سطح

1 Error of management earnings forecasts

2 Horizon of management earnings forecasts

3 Bias of management earnings forecasts

4 Range of management earnings forecasts

به منظور همگن سازی داده ها، پس از تعیین امتیاز سطح تحصیلات مدیرعامل شرکت های نمونه برای هر سال مالی، کلیه داده ها بر بیشترین مقدار آنها تقسیم شده است.

**تجربه کاری (دوره تصدی) مدیرعامل (EXP):** تعداد سالهایی که مدیر عامل در سمت مدیریت شرکت بوده است نشان دهنده تجربه کاری مدیر عامل می باشد.

اطلاعات مربوط به سوابق شغلی مدیریتی و دوره تصدی مدیر عامل از متن گزارش هیات مدیر به مجمع عمومی یا قسمت اطلاعات اعضای هیات مدیر در سایت کдал برای شرکت های نمونه استخراج گردیده است. به منظور همگن سازی داده ها، پس از محاسبه امتیاز تجربه کاری مدیر عامل شرکت های نمونه برای هر سال مالی، کلیه داده ها بر بیشترین مقدار آنها تقسیم شده است.

**رشته تحصیلی مدیر عامل (FIELD):** در صورتی که رشته تحصیلی مدیر عامل با صنعتی که شرکت در آن فعالیت می کند مرتبط باشد، مقدار یک و در صورتی که رشته تحصیلی مدیر عامل غیر مرتبط با فعالیت شرکت باشد مقدار صفر داده می شود.

اطلاعات مربوط به رشته تحصیلی مدیر عامل از متن گزارش هیات مدیر به مجمع عمومی یا قسمت اطلاعات اعضای هیات مدیر در سایت کdal و یا جستجو در سایت های اینترنتی برای شرکت های نمونه در طول سال های مورد مطالعه استخراج گردیده است. متغیرهای کنترلی: متغیرهایی که به عنوان متغیر کنترلی در مدل رگرسیونی پژوهش مورد استفاده قرار گرفته اند عبارتند از:

**عمر شرکت: لگاریتم طبیعی سالهایی که از تاسیس شرکت می گذرد.**

**نرخ بازده سرمایه گذاری: نسبت سود خالص به حقوق صاحبان سرمایه شرکت**

**اهرم مالی: نسبت جمع بدھی ها به جمع دارایی های شرکت**

**جريان نقد عملیاتی: خالص جریان نقد عملیاتی مندرج در صورت جریان وجود نقد**

**شرکت که بر اساس جمع دارایی ها همگن شده است.**

**رشد فروش: تغییرات فروش دوره جاری نسبت به دوره قبل تقسیم بر فروش دوره قبل**

**نسبت ارزش دفتری به ارزش بازار سهام شرکت**

**اندازه شرکت: لگاریتم طبیعی جمع دارایی های شرکت**

زیان: متغیر مجازی است در صورتی که شرکت در سال جاری زیان گزارش کرده باشد  
شناسه یک و در غیر این صورت شناسه صفر می گیرد.

### مدل پژوهش:

آزمون آماری فرضیه پژوهش با استفاده از مدل رگرسیونی و به پیروی از پژوهش فریس و همکاران(۲۰۱۶) به شرح رابطه (۱) انجام شده است.

رابطه (۱)

$$EF - Q_{it} = \beta_0 + \beta_1 IN - CEO_{i,t} + \beta_2 AGE_{i,t} + \beta_3 ROE_{i,t} + \beta_4 LEV_{i,t} + \beta_5 CFO_{i,t} + \beta_6 BTM_{i,t} + \beta_7 GROWTH_{i,t} + \beta_8 SIZE_{i,t} + \beta_9 LOSS_{i,t} + \varepsilon$$

در این رابطه داریم:

$EF - Q_{it}$ : کیفیت پیش بینی سود شرکت  $i$  در سال  $t$

$IN - CEO_{i,t}$ : سرمایه انسانی مدیر عامل شرکت  $i$  در سال  $t$  (شاخص جدید پیشنهادی)

$AGE_{i,t}$ : عمر شرکت شرکت  $i$  در سال  $t$

$ROE_{i,t}$ : بازده حقوق صاحبان سهام شرکت  $i$  در سال  $t$

$LEV_{i,t}$ : اهرم مالی شرکت  $i$  در سال  $t$

$CFO_{i,t}$ : جریان نقدی عملیاتی نسبت به جمع دارایی های شرکت  $i$  در سال  $t$

$BTM_{i,t}$ : نسبت ارزش دفتری به ارزش بازار حقوق صاحبان سهام شرکت  $i$  در سال  $t$

$GROWTH_{i,t}$ : رشد فروش شرکت  $i$  در سال  $t$

$LOSS_{i,t}$ : متغیر مجازی زیان شرکت  $i$  در سال  $t$

در صورت معنی دار بودن کل مدل، در صورتی که ضریب  $\beta_1$  برای هر یک از جایگزین های پیش بینی سود مدیریت شامل خطای پیش بینی سود مدیریت، سوگیری پیش بینی سود مدیریت و دامنه پیش بینی سود مدیریت منفی و معنی دار و ضریب  $\beta_1$  برای افق پیش بینی سود مدیریت، مثبت و معنی دار باشد وجود تاثیر مثبت سرمایه انسانی مدیر عامل بر کیفیت پیش بینی سود مدیریت تایید می گردد. در این پژوهش برای تعیین

معیارهای سنجش سرمایه انسانی مدیرعامل از نرم افزار آنتروپی شانون و برای تجزیه و تحلیل آماری از نرم افزار استتا<sup>۱</sup> استفاده شده است.

### یافته‌های پژوهش

#### یافته‌های سوال اول پژوهش

سوال اول پژوهش مربوط به تعیین معیارهای مناسب و سازگار با شرایط محیطی ایران به منظور ارزیابی سرمایه انسانی مدیرعامل است. برای این منظور، معیارهای موثر بر سرمایه انسانی مدیرعامل از طریق مطالعه مبانی نظری موجود و بررسی پژوهش‌های قبلی و با در نظر گرفتن شرایط محیطی ایران و همچنین توجه به این موضوع که شاخص‌های مورد نظر، قابل اندازه‌گیری و کمی کردن باشند، هفت معیار سطح تحصیلات مدیرعامل، سابقه کار(دوره تصدی) مدیرعامل، رشته تحصیلی مرتبط با صنعت، سابقه مدیریت دولتی و بخش عمومی، دانش مالی، سابقه نظامی مدیرعامل و نسبت پاداش هیات مدیره به سود خالص برای سنجش سرمایه انسانی مدیرعامل شرکت‌ها انتخاب گردید.

به منظور دریافت نظر خبرگان در خصوص معیارهای فوق، پرسشنامه الکترونیکی تهیه و در اختیار خبرگان قرار گرفت و نظر ایشان در خصوص وزن و اهمیت هر کدام از معیارها، جمع آوری گردید. به منظور آزمون کفايت نمونه از پارامتر کفايت نمونه KMO استفاده شده است. سرنی و کیسر (۱۹۷۷) و اخترشناس و همکاران (۱۳۹۹) معتقدند که وقتی مقدار KMO بزرگتر از ۰/۶ باشد به راحتی می‌توان تحلیل عاملی انجام داد. نتایج آزمون بارتلت<sup>۲</sup> و KMO در جدول شماره (۲) گزارش شده است که ضریب پارامتر KMO نشان دهنده کفايت نمونه استفاده شده می‌باشد.

1. STATA

2 bartlett's Test

جدول ۲. آزمون بارتلت و KMO

معیار کفایت نمونه KMO	
۰,۶۰۸	آزمون بارتلت
۸۵,۰۲۷	
۳۶	
.۰۰۰	احتمال آماره

در راستای شناسایی معیارهایی که خبرگان روی آنها به عنوان شاخص‌های بالاهمیت تر و مناسب تر برای سنجش سرمایه انسانی مدیرعامل اجماع نظر دارند، از آزمون تحلیل عاملی اکتشافی استفاده گردید. نتایج تحلیل عاملی اکتشافی در جدول شماره<sup>(۳)</sup> خلاصه شده است.

جدول ۳. نتایج آزمون تحلیل عاملی اکتشافی

نام شاخص	نماد شاخص	معیار ارزش ویژه	درصد تجمعی ارزش ویژه	معیار ارزش ویژه	درصد ارزش ویژه	۰,۶۴	۳۰,۶۴	۲۰,۶۴
سطح تحصیلات		EDU	تجربه کاری(دوره تصدی)		EXP	رشته تحصیلی مرتبط		FIELD
سابقه مدیریت دولتی		GOV	دانش مالی		FINA	سابقه نظامی		MIL
نسبت پاداش به سود خالص		COMP	منبع: یافته‌های پژوهش					

یکی از ضوابط پرکاربرد در تعیین شاخص‌های مهم، معیار مقدار ویژه<sup>۱</sup> است. بسیاری از صاحب نظران از جمله سرنی و کیسر<sup>۲</sup> (۱۹۷۷) مقدار ارزش ویژه بیش از یک را برای انتخاب معیارهای با اهمیت پیشنهاد می‌کنند(کلانتری، ۱۳۸۹). بر اساس معیار ارزش ویژه، تنها سه معیار اول شامل سطح تحصیلات مدیرعامل، تجربه کاری(دوره تصدی) مدیرعامل و رشته تحصیلی مرتبط با صنعت برای مدیرعامل به عنوان معیار‌های مهم از دیدگاه

1. eigenvalue Criterion

2. cerny, B and Kaiser, H.

خبرگان شناخته شده اند و همانگونه که فاکتور درصد تجمعی ارزش ویژه نشان می دهد، مجموع این چهار عامل ۷۰/۵۰ درصد از تغییرات سرمایه انسانی مدیرعامل را تبیین می کنند و به عنوان مهمترین معیارها برای ورود به مدل نهایی سنجش سرمایه انسانی مدیرعامل شناخته می شوند.

#### یافته های سوال دوم پژوهش

به منظور تبیین مدلی برای سنجش سرمایه انسانی مدیرعامل از روش آنتروپی شanon استفاده شده است. در این روش نظر خبرگان در خصوص سه معیار انتخاب شده در سوال دوم پژوهش، شامل سطح تحصیلات مدیرعامل، تجربه کاری(دوره تصدی) مدیرعامل و رشته تحصیلی مرتبط با صنعت مدیرعامل در نرم افزار آنتروپی شanon وارد گردید و نتایج وزن دهی هر یک از معیارها به شرح جدول شماره (۴) خلاصه شده است.

جدول ۴. نتایج آزمون آنتروپی شanon

معیارها	سطح تحصیلات مدیرعامل	تجربه کاری(دوره تصدی)	رشته تحصیلی مرتبط
Ej	۰/۹۵۵	۰/۹۶۲	۰/۹۶۴
dj=1-Ej	۰/۰۴۵	۰/۰۳۸	۰/۰۳۶
Wj	۰/۳۸۰	۰/۳۲۱	۰/۲۹۹

منبع: یافته های پژوهش

براساس نتایج تحلیل آنتروپی شanon، مدل پیشنهادی برای سنجش سرمایه انسانی مدیرعامل با در نظر گرفتن نظر خبرگان به شرح رابطه (۲) معرفی می گردد.  
رابطه (۲)

$$IN-CEO = 0/380EDU + 0/321EXP + 0/299FIELD$$

با توجه به مدل پیشنهادی فوق، برای محاسبه شاخص سرمایه انسانی مدیرعامل برای هر شرکت در هر سال مالی، سطح تحصیلات مدیرعامل با ضریب ۰/۳۸۰، تجربه کاری(دوره تصدی) مدیرعامل با ضریب ۰/۳۲۱ و رشته تحصیلی مرتبط با صنعت با ضریب ۰/۲۹۹ اعمال و از جمع سه عدد محاسبه شده، شاخص سرمایه انسانی مدیرعامل به دست می آید.

به منظور همگن سازی داده های مورد استفاده در مدل، کلیه داده های متغیرهای سطح تحصیلات و تجربه کاری (دوره تصدی) مدیرعامل بر بالاترین مشاهده آن گروه از داده ها تقسیم شده است. بنابراین شاخص محاسبه شده با استفاده از مدل پیشنهادی، عددی بین صفر و یک خواهد بود. هرچه شاخص محاسبه شده به یک نزدیک تر شود نشان دهنده کیفیت بالای سرمایه انسانی مدیرعامل و هر چه شاخص به سمت صفر حرکت کند سرمایه انسانی ضعیف تر مدیرعامل را نشان می دهد.

### یافته های فرضیه پژوهش

پس از تبیین مدل سنجش سرمایه انسانی مدیرعامل، شاخص سرمایه انسانی مدیرعامل با استفاده از مدل پیشنهادی برای هر یک از شرکت های منتخب در نمونه در طول دوره زمانی ۱۳۹۱ تا ۱۳۹۶ محاسبه و به عنوان متغیر مستقل در آزمون رگرسیون مدل آماری پژوهش مورد استفاده قرار گرفت.

به واسطه بکار گیری چهار معیار کیفیت پیش‌بینی سود، مدل پژوهش چهار بار به طور مجزا تخمین زده شده که نتایج حاصل از تخمین مدل ها در جدول (۵) ارایه گردیده است. قبل از انجام آزمون رگرسیون، نوع داده ها از منظر داده های ترکیبی یا داده های تلفیقی با استفاده از آزمون اف لیمر آزمون گردید و داده های ترکیبی تایید شد. سپس با انجام آزمون هاسمن، روش آزمون اثرات ثابت برای مدل رگرسیون انتخاب گردید. به منظور آزمون های فروض کلاسیک رگرسیون، آزمون والد<sup>۱</sup> جهت تعیین وجود ناهمسانی واریانس انجام شد که نشان دهنده وجود ناهمسانی واریانس بوده است و آزمون وولدربیج<sup>۲</sup> برای تعیین عدم وجود خودهمبستگی انجام شد که نتایج این آزمون نشان دهنده وجود خودهمبستگی بین باقیمانده ها است که برای رفع این مشکلات از روش حداقل مربعات تعییم یافته عملی<sup>۳</sup> (FGLS) استفاده شد. همچنین آزمون هم خطی بین متغیرها از طریق

1 Wald test

2 Wooldridge test

3 Feasible Generalized Least Squares (FGLS)

محاسبه شاخص عامل تورم واریانس<sup>۱</sup> تست گردید که نتایج این آزمون، عدم وجود

هم خطی بین متغیرهای پژوهش را نشان می‌دهد.

#### جدول شماره ۵. نتایج آزمون فرضیه پژوهش

$EF - Q_{it} = \beta_0 + \beta_1 IN - CEO_{i,t} + \beta_2 AGE_{i,t} + \beta_3 ROE_{i,t} + \beta_4 LEV_{i,t} + \beta_5 CFO_{i,t} + \beta_6 BTM_{i,t} + \beta_7 GROWTH_{i,t} + \beta_8 SIZE_{i,t} + \beta_9 LOSS_{i,t} + \varepsilon$				
نامد متغیر	خطای پیش بینی	اق پیش بینی	سوگیری پیش بینی	دامنه پیش بینی
C	-۴۵۳/۱۲۹ (-۲/۶۵)	۳۹۸/۴۴ (۱۱۴/۰۰)	۰/۱۶۸ (-۲/۱۱)	۳۷۶/۵۵ (-۰/۵۳)
IN_CEO	-۷/۴۴۷ (-۰/۱۳)	۲/۱۶۸** (۲/۲۷)	۴۴۱/۲۶۱*** (۱/۹۹)	۷۰۲/۰۳۸*
AGE	۵۷/۰۷۶ (۱/۷۱)	۰/۲۲۲ (۰/۲۸)	۲۵۰/۸۳۵*** (۱/۹۳)	-۱۱۶/۴۶۴ (-۰/۸۳)
ROE	۳/۳۰۶ (۰/۶۳)	-۰/۱۰۵ (-۰/۱۰)	-۱/۱۴۰ (-۰/۱۸)	۷/۸۵۵ (۰/۹۲)
LEV	-۵۷/۵۳۰ (-۰/۹۴)	۰/۴۲۴ (۰/۳۱)	۷۳۵/۳۴۶** (۲/۵۳)	-۱۰۷۹/۷۵*
CFO	۲۰۳/۶۶۰* (۲/۳۹)	-۱/۲۸۳ (-۰/۸۸)	-۸۰۱/۸۴۴*** (-۱/۸۴)	۷۳۲/۶۶۰*
GROW	-۵۹/۲۵۴ (-۲/۴۱)	۱/۳۴۹* (۲/۸۳)	-۶۴۲/۸۴۳* (-۳/۶۰)	-۴۴/۵۱۵ (-۰/۶۵)
BTM	۳۶/۳۱۶* (۵/۰۶)	۰/۳۳۳ (۰/۶۸)	۴۷/۱۱۳ (۰/۲۷)	-۴۵۱/۶۱*
SIZE	۳۶/۳۱۶* (۵/۰۶)	-۰/۲۹۵** (-۲/۱۱)	-۰/۲۴۴ (-۰/۰۱)	۱۴۵/۳۸۸*
LOSS	۲۰۹/۴۹۶* (۵/۹۱)	-۲/۱۸۶* (-۶/۴۲)	۴۲۹/۶۷۵** (۲/۴۳)	-۱۸۲/۳۷** (-۱/۸۹)
wald آماره	۶۷/۱۶	۱۰۱/۴۶	۵/۱۸	۹۶/۹۱
Prob(chi2)	۰/۰۰*	۰/۰۰*	۰/۰۰*	۰/۰۰*

\* سطح معناداری یک درصد     \*\* سطح معناداری پنج درصد     \*\*\* سطح معنی داری ده درصد

در جدول(۵)، ضریب به دست آمده برای متغیرهای مستقل و کنترلی در سطر اول و مقدار آماره  $Z$  محاسبه شده در سطر دوم و داخل پرانتز و سطح معنی داری ضریب متغیرها با ستاره نشان داده شده است. با توجه به مقدار خی ۲ به دست آمده برای مدل رگرسیون با استفاده از هر چهار متغیر وابسته، احتمال آماره کمتر از ۰/۰۱ است، که نشان دهنده توان توضیح دهنده‌گی مدل است، لذا می‌توان گفت در سطح اطمینان ۹۹ درصد این مدل با استفاده از هر چهار معیار پیش‌بینی سود مدیریت، معنادار بوده و دارای اعتبار است. آماره احتمال ضریب سرمایه انسانی مدیرعامل با معیار خطای پیش‌بینی سود به عنوان متغیر وابسته به میزان ۷/۴۴۷- و مقدار احتمال خطای به دست آمده ۰/۹۰۰ برای متغیر مستقل عدم رد فرض صفر را نشان می‌دهد. بنابراین نتایج این آزمون تاثیر سرمایه انسانی مدیر عامل بر خطای پیش‌بینی سود مدیریت را تایید نمی‌کند. همچنین آماره احتمال ضریب سرمایه انسانی مدیرعامل با معیار افق پیش‌بینی سود به عنوان متغیر وابسته به میزان ۲/۱۶۸ می‌بین معناداری ضریب متغیر مستقل و مقدار احتمال خطای به دست آمده ۰/۰۲۴ برای متغیر مستقل رد فرض صفر را نشان می‌دهد. علامت مثبت ضریب متغیر مستقل نشان می‌دهد کیفیت سرمایه انسانی مدیرعامل بر افق پیش‌بینی سود مدیریت تاثیر مثبت دارد. آماره احتمال ضریب سرمایه انسانی مدیرعامل با معیار سوگیری پیش‌بینی سود به میزان ۰/۰۹۳ می‌بین معناداری ضریب متغیر مستقل و مقدار احتمال خطای به دست آمده ۰/۴۱/۲۶۱ برای متغیر مستقل در سطح پذیرش خطای ۱۰ درصد، رد فرض صفر و نشاندهنده تاثیرکیفیت سرمایه انسانی مدیرعامل بر سوگیری پیش‌بینی سود مدیریت می‌باشد. در نهایت آماره احتمال ضریب سرمایه انسانی مدیرعامل با معیار دامنه پیش‌بینی سود به میزان ۷۰۲/۰۳۸ می‌بین معناداری ضریب متغیر مستقل است. با توجه به اینکه هر چه دامنه پیش‌بینی سود مدیریت بیشتر باشد کیفیت پیش‌بینی سود کمتر است، لذا علامت مثبت ضریب سرمایه انسانی مدیرعامل نشان دهنده تاثیر منفی سرمایه انسانی مدیر عامل بر کیفیت پیش

بینی سود مدیریت است و فرضیه پژوهش با معیار دامنه پیش بینی سود مدیریت به عنوان متغیر وابسته، در سطح معناداری ۹۵ درصد تایید نمی شود.

## بحث و نتیجه‌گیری

نتایج بررسی سوال اول پژوهش که با دریافت نظر خبرگان از طریق پرسشنامه و تحلیل داده ها با استفاده از روش تحلیل عاملی انجام گردید، نشان داد که از بین هفت معیار شناسایی شده برای سنجش سرمایه انسانی مدیرعامل، تنها سه معیار سطح تحصیلات مدیرعامل، تجربه کاری (دوره تصدی) مدیرعامل و رشته تحصیلی مرتبط با صنعت از معیار های مهم و تاثیرگذار در مدل سنجش سرمایه انسانی مدیرعامل انتخاب شدند. این نتایج منطبق بر نتایج پژوهش های استوارت (۲۰۱۳)، ولنتی و گانتنین (۲۰۱۶)، موریسی (۲۰۱۷) بوده است.

در فرآیند پاسخ به سوال دوم پژوهش که با استفاده از تکنیک آنتروپی شانون انجام گردید، مدلی جامع و چند شاخصه، مرکب از معیارهای انتخاب شده در سوال اول پژوهش، ارایه شد که به کمک این مدل امکان محاسبه معیاری مناسب و چندشاخصه برای ارزیابی سرمایه انسانی مدیرعامل شرکت های ایرانی برای اولین بار در کشور فراهم گردید.

نتایج آزمون فرضیه پژوهش با استفاده از چهار معیار استفاده شده به عنوان متغیر وابسته، شامل خطای پیش بینی سود، افق پیش بینی سود، سوگیری پیش بینی سود و دامنه پیش بینی سود مدیریت، نشان می دهد که افزایش کیفیت سرمایه انسانی مدیرعامل بر افق پیش بینی سود تاثیر مثبت و در سطح خطای ۱۰ درصد باعث کاهش سوگیری پیش بینی سود مدیریت می گردد. همچنین نتایج آزمون فرضیه پژوهش، تاثیر منفی سرمایه انسانی مدیر عامل بر خطای پیش بینی سود مدیریت و دامنه پیش بینی سود را تایید نمی کند. این پژوهش شواهد جدیدی از تاثیر سرمایه انسانی مدیرعامل به عنوان بخش مهمی از منابع انسانی شرکت ها بر کیفیت پیش بینی سود را نشان داد که نتایج آن، با پژوهش کمال و

همکاران(۲۰۱۷) در مورد متغیرهای خطای پیش بینی سود و افق پیش بینی سود مطابقت دارد.

با استفاده از مدل به دست آمده در این پژوهش، معیارهای مهم سرمایه انسانی مدیرعامل در ایران شناسایی و امکان محاسبه و کمی سازی سرمایه انسانی مدیرعامل به عنوان یک دارایی نامشهود بالرزش برای سهامداران، استفاده کنندگان و تحلیل گران شرکت‌ها فراهم گردید. همچنین سرمایه انسانی مدیرعامل به عنوان یکی از عوامل مهم و موثر بر کیفیت پیش بینی سود معرفی شد.

### محدودیت‌های پژوهش

به طور طبیعی انجام هر پژوهشی با محدودیت‌هایی مواجه است که این پژوهش نیز از این قاعده مستثنی نیست و با محدودیت‌هایی به شرح زیر روبرو بوده است.

۱. در بررسی مبانی نظری و پیشینه پژوهش، معیارهای متفاوتی برای سنجش سرمایه انسانی مدیرعامل شناسایی شد که بسیاری از این معیارها به دلیل عدم وجود داده‌های مورد نیاز، جز شاخص‌های پیشنهادی، منظور نشده‌اند. همچنین بسیاری از این معیارها از جمله ویژگی‌های شخصیتی مدیران (مانند هوش و استعداد، خلاقیت، صداقت و غیره) به دلیل عدم امکان دسترسی مستقیم به ایشان قابلیت اندازه‌گیری و کمی سازی نداشته‌اند و از بین معیارهای سرمایه انسانی مدیرعامل حذف شده‌اند.

۲. عدم وجود الزامات قانونی و یا استانداردهای گزارشگری مالی در زمینه افشای اطلاعات تفصیلی مرتبط با مدیران عامل شرکت‌های بورسی از جمله سطح تحصیلات، سوابق کاری مرتبط، رشته تحصیلی و سوابق مدیریتی قبلی توسط شرکت‌های بورسی باعث شده است که بسیاری از شرکت‌ها اینگونه اطلاعات را به صورت کامل ارایه نمایند و تعداد نمونه قابل استفاده محدود باشد.

۳. با توجه به دستورالعمل اجرایی افشای اطلاعات هیات مدیره سازمان بورس مورخ ۱۳۹۶/۴/۲۸، اطلاعات پیش بینی عملکرد شرکت‌های بورسی از تاریخ ۱۳۹۶/۱۰/۹ منتشر

نشده است و به دلیل عدم دسترسی به داده های پیش بینی سود مدیریت به عنوان متغیر وابسته برای استفاده در مدل، امکان تسری بازه زمانی پژوهش به دوره های بعد از سال ۱۳۹۶ وجود نداشت.

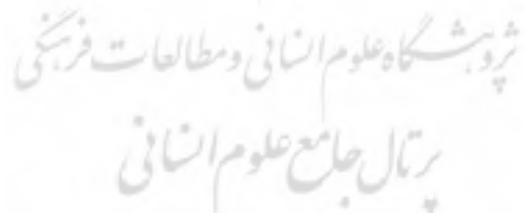
۴. نظر خبرگان در خصوص وزن و اهمیت معیارهای منتخب در زمینه سنجش سرمایه انسانی مدیر عامل از طریق پرسشنامه جمع آوری شده است که لازم است محدودیت های ذاتی پرسشنامه مد نظر قرار گیرد.

### تعارض منافع

در انتشار مقاله حاضر به طور کامل اخلاق نشر رعایت شده و هیچگونه تعارض منافع وجود ندارد.

### شناسه ارکید نویسندگان

Ghodratollah Nikzad Chaleshtori		<a href="http://orcid.org/000-0002-5336-7282">http://orcid.org/000-0002-5336-7282</a>
Mehdi Arabsalehi		<a href="http://orcid.org/0000-0003-3982-9185">http://orcid.org/0000-0003-3982-9185</a>
Daryush Foroughi		<a href="http://orcid.org/0000-0002-7164-6728">http://orcid.org/0000-0002-7164-6728</a>



## منابع

- اخترشناس، داریوش، خدامی پور، احمد و پورحیدری، امید. (۱۳۹۹). تدوین مدل عوامل مؤثر بر پایداری شرکتی در ایران. *مطالعات تجربی حسابداری مالی*، ۱۶(۶۵)، ۱۷۵-۲۰۱.
- حیدرپور، فرزانه و خواجه محمود، زیبا. (۱۳۹۳). رابطه بین ویژگی های پیش بینی سود هر سهم توسط مدیریت بر ریسک و ارزش شرکت با هدف آینده نگری در تصمیم گیری. *دانش مالی تحلیل اوراق بهادار*. ۲(۷)، ۲۵-۴۶.
- خالقی مقدم، حمید و رحمانی، علی. (۱۳۸۲). سودمندی اقلام صورت های مالی غیر از سود در پیش بینی سود. *مطالعات تجربی حسابداری مالی*. ۱(۱)، ۱۰۹-۱۴۲.
- دسومی، سمیه و صالحی، اله کرم. (۱۳۹۴)، بررسی رابطه بین هزینه های کارکنان، مربوط بودن ارزش و پیش بینی سود در شرکتهای پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران، اولین کنفرانس بین المللی حسابداری و مدیریت در هزاره سوم، رشت، شرکت پیشگامان پژوهش های نوین.
- سوخکیان، ایمان، نظری، هیراد و تحریری، آرش. (۱۳۹۹). توانایی مدیریتی و ارزش نهایی وجود نقد. *مطالعات تجربی حسابداری مالی*. ۱۷(۶۶)، ۱۲۳-۱۴۸.
- فخاری، حسین و رضائی پیته نوئی، یاسر. (۱۳۹۶). تبیین مدلی برای سنجش محیط اطلاعاتی شرکت. *فصلنامه حسابداری مالی*. ۹(۳۳)، ۱۲۱-۱۴۷.
- طاهری عابد، رضا، علی نژاد ساروکلائی، مهدی و فغانی ماکرانی. خسرو. (۱۳۹۷). توانایی، دانش مالی مدیران عامل و شفافیت گزارشگری مالی. *دانش حسابداری مالی*. ۵(۲)، ۸۵-۱۱۰.
- کلانتری، خلیل. (۱۳۹۴). پردازش و تحلیل داده ها در تحقیقات اجتماعی و اقتصادی، موسسه فرهنگ صبا، چاپ ۶.
- ماکوبی، احمد. (۱۳۸۷). *تکنیک های تصمیم گیری*، نشر رسا، چاپ دوم.
- ملازاده، محمد، لاری دشت بیاض، محمود و ساعی، محمد جواد. (۱۳۹۵). تأثیر دانش مالی مدیر عامل بر روی مدیریت سود. *پژوهشی حسابداری مالی و حسابرسی*. ۳۰(۸)، ۳۷-۶۰.
- متازیان، علیرضا و کاظم نژاد، مصطفی. (۱۳۹۵). بررسی رابطه بین قابلیت های مدیریت و معیارهای عملکرد با استفاده از تحلیل پوششی داده ها: مطالعه تجربی شرکتهای پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران. *پژوهش های تجربی حسابداری*. ۵(۴)، ۸۸-۶۵.

نمایزی، محمد و شمس الدینی، کاظم. (۲۰۰۸). بررسی سازه های مؤثر بر دقت پیش بینی سود توسط مدیریت شرکتهای پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران. *Majlis توسعه و سرمایه*. ۱(۱)، ۲۸-۱.

- Aier, J.K., Comprix, J., Gunlock, M.T and Lee, D., 2005. The financial expertise of CFOs and accounting restatements. *Account. Horiz.* 19 (3), 123–135.
- Baik,B. Jung, B. Lee,D and Noh,M.(2015), Financial Reporting Quality And Employee Wage. Available at SSRN.
- Bamber, L., Hui, K.W and Yeung, E., 2010. Managers' EPS forecasts: nickeling and diming the market. *Account. Rev.* 85 (1), 63–95.
- Bantel, K. A., & Jackson, S. E. (1989). Top management and innovations in banking: Does the composition of the top team make a difference?. *Strategic management journal*, 10(S1), 107-124.
- Barney J.B. (1991), "Firm Resources and Sustained Competitive Advantage", *Journal of Management*, vol. 17 n. 1, pp. 99-120.
- Barth, M., Landsman, W. & Lang, M. (2008). International Accounting Standards and Accounting Quality. *Journal of Accounting Research*, 46(3), 467-498.
- Becker, G.S. (1993) Human capital: *a theoretical and empirical analysis with special reference to education*.Chicago:University of Chicago Press.
- Becker, G.S. (1975) Human capital: *a theoretical and empirical analysis, with special reference to education*. 2nd edition. Cambridge, MA: NBER.
- Call. A, Campbell..J, Dhaliwal.D, Moon.J. (2017). Employee quality and financial reporting outcomes, *Journal of Accounting and Economics*, 64, 123–149.
- Castanias R. P. , Helfat C. E. 1991. *Managerial resources and rents*. *Journal of Management*. 17: 155–171.
- Cerny, B. A., & Kaiser, H. F. (1977). A study of a measure of sampling adequacy for factor-analytic correlation matrices. *Multivariate behavioral research*, 12(1), 43-47.
- Chen,S.,2004. *Why do managers fail to meet their own forecasts?*. University of Texas Working Paper.
- Chen, G., Huang, S., & Meyer-Doyle, P. (2017). Generalist vs. Specialist CEOs: How CEO Human Capital Shapes Firm Acquisition Behavior and Success. In *Academy of Management Proceedings* (Vol. 2017, No. 1, p. 11433). Briarcliff Manor, NY 10510: Academy of Management.
- Cohen, A. D., (2004), "Financial Reporting Quality Choice:Determinants and Consequences",A Dissertation , Northwestern University.

- Demerjian, P. , Lev, B. , Lewis, M. , McVay, S. , 2013. Managerial ability and earnings quality. *Account. Rev.* 88 (2), 463–498 .
- Faleye, O., Kovacs, T., & Venkateswaran, A. (2014). Do better-connected CEOs innovate more?. *Journal of Financial and Quantitative Analysis*, 49(5-6), 1201-1225.
- Ferris, S. P., Javakhadze, D., & Rajkovic, T. (2016). CEO social capital, risk-taking and corporate policies. *Journal of Corporate Finance*, 47, 46-71.
- Ferris, S. P., Javakhadze, D., & Rajkovic, T. (2017). The international effect of managerial social capital on the cost of equity. *Journal of Banking & Finance*, 74, 69-84.
- Finkelstein S., Halebian J. (2002): Understanding Acquisition Performance: The Role of Transfer Effects, *Organization Science*, Vol. 13, pp. 36-47.
- Francis, J., A. Huang, S. Rajgopal. And A. Zang. 2008. CEO reputation and earnings quality. *Contemporary Accounting Research* 25 (1): 109-47.
- Ge, W., Matsumoto, D., & Zhang, J. L. (2011). Do CFOs have style? An empirical investigation of the effect of individual CFOs on accounting practices. *Contemporary Accounting Research*, 28(4), 1141–1179.
- Ghoshal, S. 2005. Bad management theories are destroying good management practices. *Acad. Manag. Learn. Educ.* 4 (1), 75–91.
- Gintis, H. , Khurana, R. , 2008. Corporate honesty and business education: A behavioral model. In: Zak, P. (Ed.), *Moral Markets: The Critical Role of Values in the Economy*. Princeton University Press, Princeton, NJ, pp. 300–327.
- Hambrick. D.C., & Mason, P.A. (1984). Upper echelons: The organisation as a reflection of its top managers. *The Academy of Management Review*. 9(2), 193-206.
- Hamori, M., & Koyuncu, B. (2015). Experience matters? The impact of prior CEO experience on firm performance. *Human Resource Management*, 54(1), 23-44.
- Hirst, D. E., Koonce, L., & Miller, J. (1999). The joint effect of management's prior forecast accuracy and the form of its financial forecasts on investor judgment. *Journal of Accounting Research*, 37, 101- 24.
- Jensen, M. C., and W. H. Meckling. (1976). Theory of the firm: Managerial behavior, agency costs and ownership structure. *Journal of Financial Economics* 3: 305-360.
- Johnson, S. G., Schnatterly, K., & Hill, A. D. (2013). Board composition beyond independence: Social capital, human capital, and demographics. *Journal of management*, 39(1), 232-262.

- Malmendier, U., and G. Tate. 2009. Supersta CEOs. *The Quarterly Journal of Economics*, 124(4): 1593-638.
- Morresi, O. (2017). How much is CEO education worth to a firm? Evidence from European firms. *PSL Quarterly Review*, 70(282), 311-353.
- Norburn, D., & Birley, S. (1988). The top management team and corporate performance. *Strategic management journal*, 9(3), 225-237.
- Pennings J. M., Lee K., van Witteloostuijn A. 1998. Human capital, social capital, and firm dissolution. *Academy of Management Journal*, 41: 425–440.
- Schnatterly, K., & Johnson, S. G. (2008). Competing to be CEO in high-tech firms: Insider, board member, or outsider candidates. *The Journal of High Technology Management Research*, 18(2), 132-142.
- Sherer P. D. Leveraging human assets in law firms: Human capital structures and organizational capabilities. *Indust. Labor Relations Rev.* (1995) 48 671 691 .
- Spence M. (1973), "Job Market Signaling", *Quarterly Journal of Economics*, vol. 87 n. 3, pp. 335-374.
- Stuart, S. (2012). Spencer Stuart board index 2013. *Retrieved on November, 6, 2012.*
- Tian, G.Qi,B.,Li,L.(2010).Determinants of the discovery and reporting of internal control deficiencies over financial reporting. *Nankai Bus.Rev.*4, 134–141 (in Chinese).
- Trueman, B. 1986. Why do managers voluntarily release earnings forecasts? *Journal of Accounting an Economics*. 8 (1): 53-71.
- Volonté, C., & Gantenoine, P. (2016). Directors' human capital, firm strategy, and firm performance. *Journal of Management & Governance*, 20(1), 115-145.
- Wiersema, M.F. & Bantel, K.A. 1992. Top management team demography and corporate strategic change. *Academy of Management Journal*, 35: 91-121.
- Akhtarshenas, D., Khodamipour, A., pourheidari, O. (2020). Developing of effective factors model on corporate sustainability in Iran. *Empirical Studies in Financial Accounting*, 16(65), 175-201. [In Persian]
- Desumi, Somayeh and Salehi, Allah Karam. 2015, Investigating the Relationship between Employee Costs, Value Relationships and Profit Prediction in Companies Listed on the Tehran Stock Exchange, The First International Conference on Accounting and Management in the Third Millennium, Rasht, Pishgaman Novin Research Company. [In Persian]
- Fakhri H, Rezaei Pitenoie Y.(2017) Explaining a Model for Measuring Corporate Information Environment. quarterly financial accounting journal.; 9 (33) :121-147. [In Persian]

- Haidarpour, Farzaneh, Khajeh Mahmoud, Ziba. (1393). Relationship between the characteristics of earnings per share forecast by management on risk and firm value with the aim of foresight in decision making. *Financial Knowledge of Securities Analysis*, 7 (No. 2 (consecutive 22)), 25-46. [In Persian]
- Kalantari, Khalil. (2015). Data processing and analysis in social and economic research, Saba Cultural Institute, 6th edition. [In Persian]
- Khaleghi Moghaddam, H., Rahmani, A. (2003). The Usefulness of Non-earnings Financial Statements Items as Earnings Predictors. *Empirical Studies in Financial Accounting*, 1(1), 109-142. [In Persian]
- Lotfi, A., HAJI POR, M. (2010). The Impact of Accounting Conservatism on Earnings Management Forecasting Error. *Management Accounting*, (No. 1 (4 consecutive spring 2010)), 17-33. [In Persian]
- Makoei, Ahmad (2008). Decision Techniques, Saba Publication , Second Edition. [In Persian]
- Mulazadeh, Mohammad, Lari Dasht Bayaz, Mahmoud, Saei, Mohammad Javad. (1395). The effect of CEO financial knowledge on earnings management. *Financial Accounting and Auditing Research*, 8 (30), 37-60. [In Persian]
- Mumtazian, Alireza and Kazemnejad, Mostafa.(2016). Managerial Abilities and Performance Measures. *Empirical Research in Accounting*, 6(2), 65-88. [In Persian]
- Namazi, Mohammad and Shamsudini, Kazem. (2008). Investigating the structures affecting the accuracy of earnings forecast by the management of companies listed on the Tehran Stock Exchange. *Journal of Development and Capital*. (1) 1, 1-28. [In Persian]
- soukhakian, I., nazari, H., Tahriri, A. (2020). Managerial ability and marginal value of the cash. *Empirical Studies in Financial Accounting*, 17(66), 123-148. [In Persian]
- Taheri Abed, R., Alinezhad Sarokolaei, M., Faghani Makerani, K. (2018). Ability, CEOs's Financial Knowledge and Financial Reporting Transparency. *Journal of Financial Accounting Knowledge*, 5(2), 85-110. [In Persian]

استناد به این مقاله: عریضالحی, مهدی (۱۴۰۰). تبیین مدلی برای سنجش سرمایه انسانی مدیر عامل با استفاده از شاخص آنتروپی شانون و بررسی اثر آن بر کیفیت پیش بینی سود مطالعات تجربی حسابداری مالی, ۶۹(۱۸)

۵۵-۱۴

DOI: 10.22054/qjma.2019.46462.2053



Empirical Studies in Financial Accounting Quarterly is licensed under a Creative Commons Attribution-Non Commercial 4.0 International License.