

تعاون و کشاورزی، سال چهارم، شماره ۱۵، پاییز ۱۳۹۴

تحلیل عوامل مؤثر بر توانایی مدیریتی مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره تعاونی‌های تولیدی کشاورزی شهرستان هرسین

اکرم بینائیان^{۱*}، امیر حسین علی بیگی^۲، افسانه ملک حسینی^۳، حسین حیدری^۴، احسان زارعی^۵

تاریخ دریافت: ۱۳۹۳/۱۲/۱۶ تاریخ پذیرش: ۱۳۹۴/۵/۱۴

چکیده

هدف اصلی این پژوهش تحلیل عوامل مؤثر بر توانایی مدیریتی مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره تعاونی‌های تولیدی کشاورزی بود. جامعه آماری تحقیق را مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره ۶۸ تعاونی تولیدی کشاورزی (۴۴۴ نفر) واقع در شهرستان هرسین استان کرمانشاه تشکیل دادند. روش نمونه‌گیری، طبقه‌ای تصادفی و حجم نمونه ۲۰۶ نفر برآورد شد. یافته‌های این مطالعه نشان داد که توانایی مدیریتی افراد در حد متوسط است. منابع کنترل اکثربیت مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره درونی است بدین معنی که دلایل شکست و پیروزی را به شخص خود نسبت می‌دهند. یافته‌های حاصل از تحلیل عامل اکتشافی وجود سه سبک مدیریتی قانونمند، ناکارآمد و مشارکتی را نشان داد. مهم‌ترین عوامل مؤثر بر توانایی مدیریتی نیز به ترتیب منابع کنترل، تحصیلات، هدف تعاون و پایداری و سبک مدیریت مشارکتی بودند.

واژه‌های کلیدی: منابع کنترل، توانایی مدیریتی، مدیریت مشارکتی

۱. دانشجوی دکتری رشته توسعه کشاورزی، دانشگاه رازی، کرمانشاه

E-mail: binaianakram@yahoo.com

* نویسنده مسئول

۲. دانشیار گروه ترویج و آموزش کشاورزی، دانشگاه رازی، کرمانشاه

۳. دانشجوی دکتری رشته توسعه کشاورزی، دانشگاه رازی، کرمانشاه

۴. دانشجوی دکتری رشته توسعه کشاورزی، دانشگاه رازی، کرمانشاه

۵. کارشناس تعاون، اداره تعاون، کار و رفاه اجتماعی استان، کرمانشاه

مقدمه

امروزه تعاون اهرم مناسبی برای توسعه اقتصادی و اجتماعی به شمار می‌رود که می‌تواند در استفاده بهینه از شرایط زندگی، کار و تولید و ارتقای سطح درآمد و وضعیت اجتماعی جامعه مؤثر باشد. تجربه کشورهای توسعه‌یافته نشان می‌دهد تعاونی‌ها بهترین سازمان‌هایی هستند که موفق شده‌اند زمینه تجمیع نیروهای پراکنده و متفرق و در عین حال مستعد و بالانگیزه را فراهم سازند. در این میان، تعاونی‌های تولیدی از اهمیت شایانی برخوردارند زیرا تعاونی‌های تولیدی می‌توانند نقش مؤثری در اقتصاد خرد، ایجاد اشتغال، عدالت اجتماعی و رفع مشکلات مردم داشته باشند به طوری که تعاونی‌های تولیدی حدود ۴۰ درصد سهم اشتغال را به خود اختصاص می‌دهند (وزارت تعاون، ۱۳۸۷). در میان انواع تعاونی‌های تولیدی، تعاونی‌های کشاورزی موفق‌ترین نوع تعاونی، با توجه به سهم در بازار، محسوب می‌شوند (بیرچال، ۱۳۸۷).

تشکیل شرکت‌های تعاونی کشاورزی از دیرباز در کشور ایران رایج بوده و به تدریج از شکل سنتی خود خارج و به شکل قانونمند و نوین درآمده است (مستعانی، ۱۳۷۵). درجهان پرتلاطم امروزی، که سازمان‌ها و جوامع با تحولات شگرف محیطی و فناوری و به تبع آن تجارت جهانی و جهانی شدن رویه رو هستند، توان دستیابی به سطح مطلوب و مورد انتظار از عملکرد در هاله‌ای از ابهام فرو رفته است. در این رهگذر، آنچه می‌تواند حیات بالنده و رو به رشد سازمان‌ها و جوامع را تضمین کند، وجود نظام مدیریتی مقتدر و کارآمد است (Farahi, 2005). برخی عقیده دارند که شرکت‌های تعاونی برخلاف سایر مؤسسات تولیدی نیاز به مدیریت فنی، تخصصی و علمی و ضابطه‌مند ندارند، چرا که جایگزین شدن منافع جمیعی به جای منافع فردی و سود محدود و کنترل همه‌جانبه اعضاء، نیاز شرکت تعاونی را به این نوع مدیریت کاهش می‌دهد. این برداشت باعث شده است تا مبحث مدیریت و سازماندهی در این نوع مؤسسات چندان جدی گرفته نشود (وحیدزاده، ۱۳۸۳). این در حالی است که به باور صاحب‌نظران، ریشه غالب مشکلات کشور چه در بخش تعاون و غیر تعاون، به ساختار مدیریتی بر می‌گردد (ترکمان و افشار، ۱۳۸۹). توسعه تعاونی‌های تولیدی کشاورزی و افزایش بهره‌وری منابع این بخش نیز نیازمند افزایش دائمی سطح دانش و مهارت مدیران واحدهای بهره‌برداری و تولیدکنندگان کشاورزی است. با توجه به

اینکه مدیریت تعاونی‌های تولیدی کشاورزی عمدتاً سنتی و غیرتجاری می‌باشد، این واحدها با مشکلاتی از قبیل عدم بهره‌برداری مطلوب از عوامل مختلف تولید مواجهند (فعلی و همکاران، ۱۳۸۸). بهره‌برداری نادرست در شرکت‌های تعاونی بیش از هر چیز به ضعف مدیریت (Sick,1994; Okeye,1997; Machethe,1990) پایین بودن آگاهی (حضرلو، ۱۳۸۷؛ مهاجرانی، ۱۳۷۶؛ آقاجانی و زنه، ۱۳۸۰)، پایین بودن اطلاعات و مهارت‌های فنی مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره (Shojakhani,1994) مربوط است. بدین ترتیب از بین عوامل تولید، مدیریت نیز از جمله عوامل مهم است و به عنوان عامل پنهان و غیرفیزیکی تولید، نقش مستقیم و مهمی در میزان تولید، افزایش عملکرد، کارایی و استفاده بهینه از منابع کمیاب ایفا می‌کند. طبق تحقیقات به عمل آمده، بیش از ۹۵ درصد از لغزش‌ها و خطاهای در مؤسسه‌های تعاونی تولیدی به مدیریت برمی‌گردد (وحیدزاده، ۱۳۸۳). با این تفاسیر، شناسایی توانایی‌های مدیریت و بنیان‌های سازنده آن کمک مهمی به برنامه‌ریزی جهت تقویت این عامل اساسی و در نهایت بهبود عملکرد در شرکت‌های تعاونی تولیدی خواهد نمود.

شهرستان هرسین واقع در استان کرمانشاه، با وجود تعداد قابل توجهی شرکت‌های تعاونی تولیدی کشاورزی، نتوانسته جایگاه خود را در بخش تولید این شهرستان آن طور که شایسته است بیابد و با معرض راکد و غیر فعال شدن روزافزوون واحدها دست و پنجه نرم می‌کند. متأسفانه در سال‌های اخیر، با وجود تزریق منابع مالی، هنوز بسیاری از مشکلات این بخش پا بر جا بوده و پیشرفت قابل توجهی حاصل نشده است. لذا به نظر می‌رسد منابع مالی تنها بخشی از مشکلات تعاونی‌های تولیدی این شهرستان باشد و لذا ریشه مشکلات را باید در جای دیگر جستجو نمود. همان‌طور که بیان شد، ضعف مدیریت در این واحدهای تولیدی یکی از پیش‌فرض‌های بروز مشکلات است و مطالعه حاضر سعی دارد به شناخت ابعاد مدیریتی مدیران عامل و اعضای هیئت مدیریه شرکت‌های تعاونی تولیدی کشاورزی این شهرستان پردازد تا با بررسی این ابعاد، توانمندی مدیریتی را ریشه‌یابی کند و در نهایت از نتایج به طور مؤثری در جهت توانمندسازی مدیران حال و آینده شرکت‌های تعاونی تولیدی بهره ببرد. بنابراین، هدف کلی تحقیق حاضر تحلیل عوامل مؤثر

بر توانایی مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره تعاقنی‌های تولیدی کشاورزی شهرستان هرسین می‌باشد. جهت دستیابی به هدف فوق اهداف اختصاصی زیر مورد بررسی قرار می‌گیرد:

- تعیین منابع کنترل مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره تعاقنی‌های تولیدی کشاورزی؛
- تعیین اهداف مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره تعاقنی‌های تولیدی کشاورزی؛
- تعیین سبک‌های مدیریتی مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره تعاقنی‌های تولیدی کشاورزی؛
- تعیین میزان توانایی مدیریتی مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره تعاقنی‌های تولیدی کشاورزی،
- تعیین عوامل مؤثر بر توانایی مدیریتی مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره تعاقنی‌های تولیدی کشاورزی.

پیشینه تحقیق

کاتر از نخستین کسانی است که بیان کرد مدیران شایسته باید واجد مهارت‌هایی چون: مهارت‌های فنی، انسانی و ادراکی باشند (Katz, 1974). پس از وی، صاحب‌نظران دیگری به تکمیل این مفهوم پرداخته و با پایه قراردادن این سه دسته مهارت، مهارت‌های دیگری از جمله مهارت‌های مالی، ارتباطی، ریسک‌پذیری، رهبری، اطلاع‌یابی، بازاریابی و ... را به آن‌ها اضافه نمودند (Ahmadi and Dost Mohammad Lo, 2009).

raigor و همکاران (Rougour et al., 1998) بیان کردند که توانایی‌های مدیریتی به وسیله مهارت‌ها و ویژگی‌هایی شخصیتی مانند انگیزش، امکانات، توانایی‌ها و بیوگرافی افراد تعیین می‌شود. محققانی همچون یانگ و والترز (Young and Walters, 2002) نیز طی مطالعات خود پی برده‌اند که نوع شخصیت هر فرد بر بازده فیزیکی و توانایی مدیریتی وی تأثیر معنی‌داری دارد. در بسیاری موارد، هوش و سرمایه اجتماعی به عنوان عوامل مرتبط با توانایی مدیریتی مطرح شده‌اند (Sumner & Lieby, 1987; Nahapiet & Ghosal, 1998).

مطالعات دیگر نشان می‌دهند سال‌های برخورداری از آموزش‌های رسمی با توانایی‌های مدیریتی از جمله برنامه‌ریزی، سازماندهی و هدایت ارتباط معنی‌داری دارد (Warren et al., 1974)؛ به عبارتی، آموزش سهم عمده‌ای در کارایی و اثربخشی دارد (Dhungana et al., 2004). فابیی (Fabiyi, 1993) تعاوونی‌های کشاورزی را در نیجریه مورد بررسی قرار داد و به این نتیجه رسید که این تعاوونی‌ها در زمینه‌های گوناگون به موفقیت‌هایی دست یافته‌اند اما هنوز در زمینه‌های مدیریتی مواجهند. در این راستا، روسو و همکاران (Russo et al., 2000) در تحقیقی که در زمینه‌ی تعاوونی‌های تولیدی کشاورزی در ایتالیا انجام دادند به این نتیجه رسیدند که رابطه مثبت و معنی‌داری بین مدیریت نیرومند و موفقیت شرکت‌های تعاوونی کشاورزی وجود دارد. واندروال (Vander Walt, 2005) نیز مدیریت ضعیف را مهم‌ترین دلیل شکست تعاوونی کشاورزی در استان لیم پوپو^۱ در جنوب آفریقا می‌داند.

به اعتقاد موگن (Muggen, 1969)، عواملی همچون اهداف و مقاصد، تجارت، سبک مدیریت (شخصیت)، هوش، تحصیلات و آموزش، عوامل تعیین‌کننده توانایی مدیریتی هر فردند. نتایج پژوهش شریفیان (۱۳۸۴) نشان می‌دهد که بین مدیریت مشارکتی با اثربخشی رفتار سازمانی مدیران و ابعاد اثربخشی یعنی انعطاف پذیری، روابط انسانی، ایجاد گروه‌های کاری و بهره‌گیری از روش‌های نوین آموزشی رابطه مثبت وجود دارد. نتایج تحقیق نجفی و امینی (۱۳۹۱) بیانگر آن است که افزایش موفقیت تعاوونی‌های تولیدی کشاورزی استان اصفهان وابسته به گرایش سبک مدیریت مدیران به سمت سبک مدیریت مشارکتی می‌باشد.

کاوازوته و همکاران (Cavazotte et al., 2012) به مطالعه آثار هوش و شخصیت مدیران بر عملکرد مدیریتی و رهبری تحول‌گرا پرداخته‌اند. آن‌ها با فرض اینکه رهبری تحول‌گرا اثری مستقیم بر عملکرد مدیریتی دارد به این نتیجه دست یافتند که هوش، تجارت مدیریتی،

1. Limpopo

برونگرایی و صراحة تأثیر مثبت و معنی‌دار بر عملکرد مدیریتی دارد و جنسیت بر عملکرد مدیریتی اثر منفی و معنی‌دار دارد.

به گفته مارتینز (Martinez, 2003)، پشتکار و اصرار افراد برای موفقیت به تجرب، اهداف و منابع کنترل^۱ وابسته است که در این میان، مهم‌ترین عامل منابع کنترل بوده است. روتر (Rotter, 1966) در بیان مفهوم منبع کنترل، به دو بعد فرضی درونی و بیرونی اشاره دارد. گروهی که موفقیت‌ها و شکست‌های خود را عموماً به شخص خود نسبت می‌دهند، افراد دارای منبع کنترل درونی نامیده می‌شوند و گروه دوم که موفقیت‌ها و شکست‌های خود را به عوامل بیرون از خود مثل بخت و اقبال یا دشواری موقعیت‌ها نسبت می‌دهند، افراد دارای منبع کنترل بیرونی نام گرفته‌اند. به طور کلی، منبع کنترل درونی مطلوب به نظر می‌رسد چرا که درونی‌ها کسانی هستند که گرایش به انجام بهتر کارها دارند (Vijayashree & Jagdishchandra, 2011) و از طرفی درونی‌ها مدیریت قوی‌تری را در کارها اعمال می‌کنند (Perry, 1990). اشخاصی با منابع کنترل درونی بر این باورند که اتفاقات وحوادث نتیجه رفتارها و اعمال خود شخص است. این دسته افراد در کارهای خود جدی‌ترند و دائماً در پی کسب اطلاعات و دانش و یادگیری می‌باشند (Millet, 2005; Millet, 2000; Martinez, 2003) در تحقیق خود به این نتیجه رسید که یک همبستگی بین منابع کنترل مدیران و استفاده آن‌ها از شبکه‌های ارتباطی شغلی، برنامه‌های مالی و استراتژی کاری وجود دارد. مولر و توماس (Mueller and Thomas, 2001) نشان دادند که کارآفرینی در جوامعی نمود بیشتری پیدا می‌کند که مردم در آن منبع کنترل درونی دارند. مطالعه نوتهال (Nuthall, 2010) روی کشاورزان نیوزیلند نیز در این راستا می‌باشد. نتایج این مطالعه نشان می‌دهد که منابع کنترل زارعین با توانایی مدیریتی آن‌ها در ارتباط است و این ارتباط از متغیرهای دیگری از جمله سبک مدیریتی، تجارت، اهداف، هوش و توانایی‌های خوددارزیابی و توانایی واقعی آن‌ها نتیجه می‌شود. همچنین، منابع کنترل زارعین با سبک مدیریتی، تجارت و اهداف همبستگی دارد.

به طور خلاصه می‌توان بیان کرد عوامل بسیاری از جمله هوش، تحصیلات، سن، سبک مدیریتی (شخصیت)، اهداف، تجارب عمومی و حرفه‌ای، جنسیت و منابع کنترل در شکل‌گیری توانایی مدیریتی مدیران نقش ایفا می‌کنند و پژوهش حاضر این عوامل را به عنوان عوامل تبیین‌کننده توانایی مدیریتی مورد بررسی قرار می‌دهد.

مواد و روش‌ها

تحقیق حاضر کاربردی است و از مطالعات میدانی به شمار می‌آید. روش تحقیق توصیفی- همبستگی بوده و به منظور گردآوری داده‌های تحقیق از پرسشنامه استفاده شده است. جامعه آماری تحقیق، اعضای هیئت مدیره و مدیران عامل تعاونی‌های تولیدی بخش کشاورزی شهرستان هرسین بودند (۴۴۴ نفر). به دلیل محدودیت‌های زمانی و همچنین عدم امکان دستیابی به کلیه اعضا، اقدام به نمونه‌گیری با استفاده از جدول کرجسی و مورگان (نادری و سیف نراقی، ۱۳۹۰) شد و حجم نمونه ۲۰۶ نفر تعیین گردید. با استفاده از روش نمونه‌گیری طبقه‌ای انتساب مناسب، حجم نمونه بین ۶۸ شرکت تعاونی تولیدی کشاورزی با گرایش‌های مختلف زراعت، مرغداری، مکانیزاسیون، دامپروری، چندمنظوره، مرتعداری و ... توزیع شد. برای تحلیل داده‌ها نیز از نرم‌افزار spss استفاده شد.

بخش‌های مختلف پرسشنامه عبارت بودند از: ۱) گوییه‌های سنجش ویژگی‌های شخصی و حرفه‌ای اعضای هیئت مدیره و مدیران عامل؛ ۲) گوییه‌های سنجش منابع کنترل شامل ۱۹ گوییه (Nuthall, 2006) با طیف رتبه‌بندی کاملاً نادرست=۱ تا کاملاً درست=۵؛ ۳) گوییه‌های سنجش سبک مدیریتی (شخصیتی) شامل ۲۵ گوییه با طیف رتبه‌بندی ۱ تا ۵؛ ۴) گوییه‌های سنجش اهداف شامل ۲۰ گوییه با طیف رتبه‌بندی ۱ تا ۵؛ ۵) گوییه‌های سنجش تجارب عمومی و حرفه‌ای شامل ۴۱ گوییه با طیف رتبه‌بندی ۱ تا ۵؛ ۶) گوییه‌های سنجش هوش خودارزیابی کشاورزان (طیف: هوش بالا تا طیف: هوش پایین)؛ ۷) گوییه‌های سنجش توانایی مدیریتی شامل ۱۵ گوییه با طیف رتبه‌بندی ۱ تا ۵ (Nuthall, 2006).

جهت ارزیابی منابع کنترل زارعان، نمرات مربوط به هر گویه (پس از معکوس سازی برخی سوالات) جمع‌بندی شد و حداکثر نمره از ضرب تعداد گویه‌ها در تعداد طیف‌ها (مثالاً $95=5 \times 19$) به دست آمد. نمرات بالاتر از میانگین، منابع کنترل درونی، و نمرات پایین‌تر از میانگین، منابع کنترل بیرونی را نشان می‌دهد.

به منظور تعیین پایایی پرسش‌نامه از ضریب آلفای کرونباخ استفاده شد. مقدار این ضریب برای بخش‌های مختلف پرسش‌نامه به ترتیب $0/69$ ، $0/86$ ، $0/76$ ، $0/89$ ، $0/63$ ، $0/89$ به دست آمد. برای تعیین روایی بخش‌های مختلف پرسش‌نامه از نظرات استادان گروه ترویج و توسعه کشاورزی دانشگاه رازی استفاده شد.

برای بررسی اهداف این تحقیق از میانگین و انحراف معیار و همچنین از روش‌های تحلیل عامل اکتشافی و رگرسیون چندگانه به روش گام به گام استفاده گردید.

نتایج و بحث

نتایج نشان داد که ۸۵ درصد از اعضای هیئت مدیره و مدیران عامل، مرد و ۱۵ درصد از آن‌ها زن هستند. ۳۲ درصد از اعضای هیئت مدیره و مدیران عامل در گروه سنی ۲۰ تا ۳۰ سال، حدود ۵۱ درصد در گروه سنی ۳۰ تا ۴۰ سال و باقی در گروه بالاتر از ۴۰ سال قرار می‌گیرند. ۸ درصد مخاطبان بی‌سواد بوده و یا در حد خواندن و نوشتن سواد داشته‌اند. حدود ۲۵ درصد از مدیران و اعضای هیئت مدیره دارای مدرک سیکل و دیپلم، ۱۱/۲ درصد مدرک فوق دیپلم، ۴۲ درصد مدرک لیسانس و باقی دارای مدرک فوق لیسانس و بالاترند. نتایج حاصل از سنجش هوش خودارزیابی نشان داد که حدود ۶۰ درصد از کشاورزان هوش خود را در سطح بالا، ۲۴ درصد در سطح قابل قبول، ۱۲ درصد در سطح متوسط و حدود ۴ درصد در سطح پایین ارزیابی کرده‌اند.

در راستای دستیابی به نخستین هدف مطالعه حاضر، سنجش گویه‌های منابع کنترل نشان داد که متوسط نمره اکتسابی اعضای هیئت مدیره و مدیران عامل از این بخش $49/56$ نمره از

مجموع ۹۵ نمره با انحراف معیار ۸/۵۴ بوده است که ۷۴/۸ درصد از مخاطبان نمره بالاتر از میانگین (منابع کنترل درونی) و ۲۵/۲ درصد از آنها نمره پایین تر از میانگین (منابع کنترل بیرونی) کسب کرده اند.

جهت تعیین مهم ترین اهداف اعضای هیئت مدیره و مدیران و تعیین سبک های مدیریتی آنان (اهداف دوم و سوم) دو تحلیل عاملی اکتشافی انجام شد. تحلیل عاملی با استفاده از روش چرخش واریماکس انجام و بارهای عاملی بالاتر از ۰/۴ در نظر گرفته شد. نتایج در جداول ۱ و ۲ قابل مشاهده است. از گویه های مربوط به سنجش اهداف، ۴ عامل با اسمی "تعاون و پایداری"، "فرار از شرایط موجود"، "کسب احترام و منزلت اجتماعی" و "دستیابی به شرایط دلخواه" با مجموع واریانس تبیین شده ۶۶ درصد استخراج گردیدند.

در هدف تعاون و پایداری، مدیران و اعضای هیئت مدیره با یکدیگر و با سایر اعضا همکاری مستمر داشته و از مناسب بودن شرایط کاری افراد اطمینان حاصل می کنند. همچنین با استفاده از تدبیر لازم احتمال ایجاد خطر و شرایط سخت را به حداقل می رسانند. در هدف فرار از شرایط موجود، افراد از وضعیت موجود رضایت نداشته و با بی علاقگی کار فعلی را دنبال می کنند. سومین هدف شناسایی شده در بین مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره کسب احترام و منزلت اجتماعی است که افراد از طریق تأمین خواسته ها و یا از طریق بهبود شرایط کار برای کسب احترام کارکنان و اطرافیان تلاش می کنند. هدف آخر دستیابی به شرایط دلخواه است که برپایه آن افراد در پی کارهای مورد علاقه خود بوده و ایجاد زندگی شخصی راحت اولین اولویت آنها می باشد.

از گویه های سبک مدیریتی نیز ۳ عامل استخراج شد که مجموعاً ۴۲ درصد از واریانس را تبیین کرد. نام این عامل ها به ترتیب "مدیریت قانونمند" ، "مدیریت همراه با اضطراب و نگرانی (مدیریت ناکارآمد)" و "مدیریت مشارکتی" نام گرفت. سبک مدیریتی قانونمند معرف سبکی است که در آن افراد قبل از هر کاری برنامه ریزی دقیق داشته و کلیه جوانب کار را در نظر می گیرند، در انجام کارها با جدیت عمل می کنند و به اصول مدیریت پایین دهنده هستند. دومین سبک مدیریتی موجود "مدیریت همراه با اضطراب و نگرانی" نام گرفت که افراد با این سبک مدیریت، از اظهار نظر دیگران و همچنین از تصمیمات گرفته شده مضطرب هستند و در شرایطی با حجم کاری زیاد

کارایی خود را از دست می‌دهند. به عبارتی این سبک مدیریتی را می‌توان سبک مدیریت ناکارآمد نیز نامید. در سبک "مدیریت مشارکتی" افراد جهت انجام امور خود به نظرات دیگران توجه می‌نمایند و به راحتی بین افراد تسهیم اطلاعات صورت می‌گیرد و افراد همدیگر را در شکست‌ها و موفقیت‌های هم شریک می‌دانند و اشتباهات یکدیگر را می‌پذیرند.

جدول ۱. نتایج تحلیل عامل اکتشافی برای تعیین اهداف و مقاصد اعضای هیئت‌مدیره و مدیران

نام عامل‌ها	گویه‌های اهداف و مقاصد	بار عاملی
همکاری با اعضای تعاضی	همکاری با اعضای تعاضی	۰/۸۱
مشارکت مستمر در فعالیت‌های شرکت تعاضی	مشارکت مستمر در فعالیت‌های شرکت تعاضی	۰/۸۰
بهبود وضعیت دارایی‌ها و اموال	بهبود وضعیت دارایی‌ها و اموال	۰/۷۸
تعاون و پایداری	اطمینان از اینکه همکاران و کارگران از کارشان لذت می‌برند	۰/۷۶
پایین آوردن احتمال خطرات با استفاده از روش‌هایی مثل تنوع در کشت، کشاورزی حفاظتی، پس انداز پول و ...	پایین آوردن احتمال خطرات با استفاده از روش‌هایی مثل تنوع در کشت، کشاورزی حفاظتی، پس انداز پول و ...	۰/۷۵
به حداقل رساندن آلودگی	به حداقل رساندن آلودگی	۰/۵۹
اعطای اموال و دارایی‌ها به اعضای خانواده	اعطای اموال و دارایی‌ها به اعضای خانواده	۰/۵۵
عدم علاقه‌مندی به کار فعلی و عدم امکان تغییر شغل به دلیل نداشتن تخصص	عدم علاقه‌مندی به کار فعلی و عدم امکان تغییر شغل به دلیل نداشتن تخصص	۰/۸۸
فرار از شرایط موجود	کم کردن میزان قرض و بدھی	۰/۸۰
تمایل به تجربه کردن سیستم‌های تولیدی و تولیدات جدید	داشتن برنامه‌ریزی برای دوران بازنیستگی	۰/۸۰
بازده مداوم و پایدار سرمایه	تمایل به تجربه کردن سیستم‌های تولیدی و تولیدات جدید	۰/۷۸
گسترش دائمی اندازه کسب و کار	بازده مداوم و پایدار سرمایه	۰/۶۲
افزایش مداوم دارایی‌ها	گسترش دائمی اندازه کسب و کار	۰/۶۲
کسب احترام و منزلت	داشتن برنامه‌ریزی برای دوران بازنیستگی	۰/۵۵
اجتماعی	تمایل به تجربه کردن سیستم‌های تولیدی و تولیدات جدید	۰/۷۴
دستیابی به شرایط	تامین خواسته همکاران و کارگران	۰/۶۰
دلخواه	استفاده از تأسیسات و سیستم‌های جدید برای بهتر کردن شرایط کار	۰/۵۸
دستیابی به شرایط	در اولویت قرار دادن کارهای مورد علاقه	۰/۷۶
دلخواه	ساختن یک زندگی راحت	۰/۷۱
منبع: یافته‌های تحقیق	داشتن برنامه‌ریزی برای روزهای تعطیل و اوقات فراغت	۰/۵۰

KMO= ۰/۸۶ Bartletts test (chi- square= ۲۷۳۱/۴۶۰ sig= ۰/۰۰۰)

جدول ۲. نتایج تحلیل عامل اکتشافی برای تعیین سبک مدیریتی (شخصیت)

اعضای هیئت‌مدیره و مدیران		
نام عامل	گویه‌های سبک مدیریتی (شخصیت)	بار عاملی
۰/۶۸	تمایل به انجام برنامه ریزی دقیق قبل از انجام کارها	
۰/۶۴	پادداشت برداری و بررسی جوانب مالی قبل از انجام هر کار	
۰/۵۷	تمایل به انجام کارها با استفاده از امکانات موجود	
۰/۵۶	لذت از عضو بودن در تشکل های کشاورزان و ارتباط داشتن با آنها	
۰/۵۶	استقبال از مشارکت و هم صحبتی با اطرافیان	مدیریت قانونمند
۰/۵۵	پایبند بودن به اصول مدیریت	
۰/۵۴	سخت گیری و جدیت زیاد در انجام کارها	
۰/۵۳	اعتقاد به نگهداری هر سند و مدرک	
۰/۴۶	تفکر در مورد تصمیم‌ها قبیل از عملی کردن آنها	
۰/۶۹	نگرانی از اظهار نظر دیگران در مورد کارهای خود	
۰/۶۳	مضطرب شدن به دلیل تصمیمات گرفته شده	
۰/۶۲	بی تفاوتی نسبت به دیگران بهویژه در موقعیت هایی با فشار کاری زیاد	مدیریت همراه با اضطراب و نگرانی (مدیریت ناکارآمد)
۰/۶۱	تحسین همکاران و کشاورزانی که از لحاظ مالی حسابگرند و اجازه نمی دهند احساسات و عواطف بر تصمیماتشان اثر بگذارد	
۰/۵۶	اضطراب در موقعیت هایی با حجم کار بالا	
۰/۶۲	توجه به نظرات دیگران در مورد انجام کارهای خود	مدیریت مشارکتی
۰/۵۲	اشتیاق برای صحبت کردن با دیگران در مورد روش‌های تولید	
۰/۴۹	تأمین اطلاعات فنی مورد نیاز از دیگران	جدید
۰/۴۶	شریک کردن اطرافیان و همکاران در موفقیت ها و شکست ها	
۰/۴۶	تحمل اشتباهات همکاران و اطرافیان	

KMO= ۰/۶۰۷ Bartletts test (chi-square= ۱۵۷۷/۱۴۱ sig= ۰/۰۰۰)

منبع: یافته‌های تحقیق

جهت سنجش هدف چهارم مطالعه یا تعیین میزان توانایی مدیریتی افراد مورد مطالعه از ۱۵ گویه استفاده شد که نتایج در جدول ۳ قابل مشاهده است. میانگین سطح توانایی مدیریتی اعضای هیئت‌مدیره و مدیران عامل ($M=3/07$) نشان می‌دهد که آن‌ها دارای سطح توانایی مدیریتی متوسط

هستند. بیشترین توانایی آنان در زمینه‌های توانایی پیش‌بینی قیمت‌ها در آینده و شناختن عوامل مؤثر بر قیمت؛ برقراری روابط مؤثر و مطلوب؛ درک صحیح اهداف، ارزش‌ها و خواسته‌های همکاران می‌باشد. کمترین توانایی مدیران و اعضای هیئت‌مدیره در رابطه با ایجاد یک تشکل حمایت‌کننده از همکاران و ایجاد طرح‌های مناسب برای دوره‌های کوتاه‌مدت و بلندمدت شناسایی شده است.

جدول ۳. گویه‌های سنجش متغیر توانایی مدیریتی اعضای هیئت‌مدیره و مدیران عامل

ردیف	گویه‌های سنجش توانایی مدیریتی	میانگین	انحراف معیار
۱	بهروز بودن در زمینه‌های مختلف کار	۰/۹۳	۲/۹۸
۲	توانایی تشخیص عوامل اصلی و عوامل بی‌ربط در بروز مشکلات	۱/۱۱	۲/۶۸
۳	توانایی برقراری روابط مؤثر و مطلوب	۰/۹۷	۳/۷۰
۴	ارزیابی اولویت‌ها و ترجیحات شغلی	۰/۹۵	۲/۶۸
۵	توانایی تحلیل موقعیت‌هایی که تا به حال هرگز با آن رو به رو نبوده‌اند.	۰/۹۰	۲/۶۳
۶	درک صحیح اهداف همکاران، ارزش‌ها و خواسته‌های آن‌ها	۰/۹۹	۳/۵۶
۷	درک پیامد‌های یک تصمیم که ممکن است پس از چند ماه یا چند سال خود را نشان بدهد	۰/۹۵	۲/۷۸
۸	توانایی سازماندهی و انجام خوب و مؤثر کارهای پیچیده	۱/۱۵	۲/۸۴
۹	ایجاد طرح‌های مناسب برای دوره‌های کوتاه‌مدت و بلند‌مدت	۱/۲۰	۲/۵۴
۱۰	شناخت و درک اصولی که بر اساس آن انتخاب بین روش‌های مختلف صورت می‌گیرد.	۰/۹۷	۳/۵۱
۱۱	نگهداری، تفسیر و استفاده از اطلاعات ثبت شده	۱/۱۴	۳/۴۶
۱۲	توانایی پیش‌بینی قیمت‌ها در آینده و شناختن عوامل مؤثر بر قیمت	۱/۲۴	۴/۵۰
۱۳	ایجاد یک تشکل حمایت‌کننده از همکاران	۱/۲۳	۲/۳۹
۱۴	توانایی پیش‌بینی شرایط آب و هوایی محلی حتی بهتر از پیش‌بینی‌های رسمی	۱/۱۸	۳/۳۲
۱۵	شناختن سیاست‌های محلی که ممکن است بر انجام فعالیت‌ها تأثیر بگذارد.	۱/۱۷	۳/۴۳

منبع: یافته‌های تحقیق

تذکر: طیف رتبه بندی $1 = \text{بسیار زیاد}$ تا $5 = \text{بسیار کم}$

با استفاده از رگرسیون گام به گام عوامل تأثیرگذار بر توانایی مدیریتی (هدف پنجم مطالعه) مشخص گردید (جدول ۴). نتایج حاصل از رگرسیون نشان داد که متغیر منابع کنترل در گام اول با ضریب استاندارد $(Beta=0.46)$ وارد معادله شد و به تهایی 21 درصد از تغییرات متغیر میزان توانایی مدیریتی افراد را تبیین کرد. متغیر سطح تحصیلات در گام دوم با ضریب استاندارد $(Beta=0.31)$ ، 9 درصد از واریانس متغیر توانایی مدیریتی را پیش بینی کرد. متغیر هدف تعاون و پایداری در گام سوم با ضریب استاندارد $(Beta=0.25)$ و متغیر سبک مدیریت مشارکتی در گام چهارم با ضریب استاندارد $(Beta=0.16)$ در مجموع با سه متغیر قبل حدود 37 درصد از واریانس متغیر وابسته توانایی مدیریتی مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره را تبیین نمودند. با توجه به نتایج به دست آمده، معادله رگرسیون به صورت زیر خواهد بود:

$$Y = a + b_1 X_1 + b_2 X_2 + b_3 X_3 + b_4 X_4$$

$$Y = 0.13 + 0.43 X_1 + 0.259 X_2 + 0.489 X_3 + 0.211 X_4$$

جدول ۴. مراحل و نتایج رگرسیون چندگانه به روش گام به گام

R ² Adj	F	t	Beta	b	متغیر های وارد شده به معادله	مراحل
		0.324	-	0.133	گام اول	عدد ثابت
0.211	55/718 **	7/464 **	0.463	0.061		منابع کنترل
		6/502 **	0.393	0.052	گام دوم	منابع کنترل
0.300	44/970 **	5/206 **	0.312	0.221		تحصیلات
		7/183 **	0.365	0.048	گام سوم	منابع کنترل
0.360	39/484 **	5/933 **	0.343	0.242		تحصیلات
		4/479 **	0.253	0.711	هدف تعاون و پایداری	
		0.025	-	0.013	گام	عدد ثابت(a)
		5/444 **	0.325	0.043	چهارم	منابع کنترل(X1)
0.374	31/648 **	6/313 **	0.366	0.259		تحصیلات(X2)
		2/669 **	0.174	0.489	هدف تعاون و پایداری(X3)	
		2/345 **	0.160	0.211	مدیریت مشارکتی(X4)	

منبع: یافته های تحقیق

نتیجه‌گیری و پیشنهادها

بررسی منابع کنترل اعضای هیئت مدیره و مدیران عامل نشان داد که اکثریت آنان (حدود ۷۵ درصد) دارای منبع کنترل درونی هستند. این بدان معناست که این افراد دلایل شکست و پیروزی را به شخص خود نسبت می‌دهند. به بیان دیگر، اشخاص دارای منبع کنترل درونی باور دارند که کارآمدی، تدبیر، سختکوشی، احتیاط و مسئولیت‌پذیری به پیامدهای مثبت خواهد انجامید و رفتارشان نقش مهمی در افزایش بروندادهای خوب و کاهش بروندادهای بد دارد. همچنین نتایج نشان داد که حدود ۲۵ درصد افراد دارای منبع کنترل بیرونی هستند؛ گروهی که موقوفیت‌ها و شکست‌های خود را به عوامل بیرون از خود مثل بخت و اقبال یا دشواری موقعیت‌ها نسبت می‌دهند. افرادی که منبع کنترل بیرونی دارند رویدادهای مثبت یا منفی را پیامد رفتار خود نمی‌دانند بلکه آن را به شناسن، سرنوشت، نفوذ افراد قدرتمند و عوامل محیطی ناشناخته مهارنشدنی نسبت می‌دهند.

نتایج حاکی از آن است که توانایی مدیریتی مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره شرکت‌های تعاضی تولیدی در سطح متوسط قرار دارد. از سویی، نتایج نشان می‌دهد که پتانسیل‌های قابل توجهی در زمینه‌های پیش‌بینی قیمت‌ها در آینده و شناخت عوامل مؤثر بر قیمت و یا برقراری روابط مؤثر و مطلوب وجود دارد. بوهلج و همکاران (Boehlje et al., 2002) نیز توانایی مدیریت مالی و مدیریت ارتباطات را بخشنی از مهارت‌های مدیریت کشاورزی می‌دانند. مطابق با نتایج مطالعه، ناتوانی مدیران در ایجاد تشکلهای حمایتی، عدم طرح‌ریزی برای آینده و بهروز نبودن اطلاعات از جمله مواردی هستند که ضعف عملکرد شرکت‌های تعاضی را در پی داشته‌اند و می‌توان از آن‌ها به عنوان برخی دلایل رکود و پایین بودن عملکرد در شرکت‌های تعاضی تولیدی کشاورزی یاد کرد؛ چرا که موضع‌گیری استراتژیک و توانایی در برنامه‌ریزی (Boehlje et al., 2002; Manivannan and Tripathi, 2007; Napier, 1998) اطلاع‌یابی (یعقوبی و همکاران، ۱۳۸۸) به عنوان مهارت‌های مهم مدیریتی به‌ویژه در واحدهای تولیدی کشاورزی مطرح هستند.

نتایج همچنین نشان داد که عوامل مؤثر بر توانایی مدیریتی مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره به ترتیب اهمیت عبارت اند از: "منابع کنترل"، "تحصیلات"، "هدف تعاون و پایداری" و "سبک مدیریت مشارکتی". نمرات بالای متغیر منابع کنترل به معنای درونی بودن منابع کنترل است. افرادی با منابع کنترل درونی افرادی هستند که شرایط و کارها را تحت کنترل خود دیده و برای بهبود اوضاع و عملکرد به طور جدی تری دست به تلاش می‌زنند. مطالعات بسیاری (Martinez, 2003; House, 2000; Perry, 1990) وجود این رابطه را تأیید می‌کنند. لوی (Levy, 2007) و پونتو (Ponto, 1999) نیز در مطالعات خود به این نتیجه رسیده‌اند که دستیابی به موفقیت و کارایی در افرادی با منابع کنترل درونی بیشتر دیده می‌شود. تحصیلات بالاتر در افراد مورد مطالعه نیز تقویت کننده توانایی مدیریتی آن‌هاست. تأثیر آموزش و گذراندن دوره‌های آموزشی و تحصیلی بر توانایی مدیریتی در مطالعه موگن (Muggen, 1969) و وارن و همکاران (Warren et al., 1974) نیز تأیید شده است. هدف تعاون و پایداری، سومین تبیین کننده توانایی مدیریتی افراد است. به عبارتی هر چقدر اهداف مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره به سمت جلب همکاری اعضا و ایجاد شرایط پایدار و متعادل سوق پیدا کند، توانمندی مدیریتی آن‌ها بالاتر است. وجود رابطه معنی‌داری بین این هدف و توانایی مدیریتی در مطالعه موگن (Muggen, 1969) نیز گزارش شده است. چهارمین عامل تبیین کننده توانایی مدیریتی، سبک مدیریتی است و نتایج مطالعات برخی محققان وجود رابطه بین انواع خاصی از سبک‌های مدیریتی (شخصیتی) و اثربخشی مدیریت را تأیید می‌کند (مقیمی و همکاران، ۱۳۸۷؛ Myers and Young and Walters, 2002). در این مطالعه نیز رابطه سبک مدیریت مشارکتی با توانایی مدیریتی مدیران نشان داد مدیرانی که به نظرات اعضا توجه دارند و همه اطرافیان را در موفقیت‌های خود شریک می‌دانند، توانایی مدیریتی بالاتری دارند، چرا که مدیریت مشارکتی عبارت است از نوعی سبک مدیریت که مشخصه آن استفاده فراوان از تصمیم‌گیری گروهی است و طی آن به هر یک از افراد فرصت داده می‌شود تا در کار خود از صلاحیت فردی استفاده کنند (امینی و میردامادی، ۱۳۸۶). مشارکت در مدیریت تعاوی‌ها موجب می‌گردد تا کارکنان نه تنها بدانند که چه کاری باید

انجام دهنده بلکه درک نمایند که چرا باید آن کار را انجام دهنند. وقتی افراد به مقاصد شغل خود آگاه شوند آن وقت به انجام وظیفه در آن علاقه‌مند می‌شوند و این امر باعث می‌شود کارکنان در برابر اوضاع پیش‌بینی نشده از خود واکنشی مساعد نشان دهند و این کار حس ابتکار را در آنان تقویت و تشویق می‌کند. از طرفی مطالعات بسیاری نشان دادند که سبک مدیریتی هر فرد، که برگرفته از شخصیت‌وی می‌باشد، ثابت نبوده و قابل تغییر است. از جمله رابرتس (Roberts, 1997) در مطالعه خود از مدل انعطاف‌پذیر تغییر شخصیت افراد در سازمان صحبت به میان آورد. به طور مشابه، کاسپی و همکاران (Caspi et al., 2005) نیز نشان دادند که شخصیت افراد در طول زندگی به ویژه تا قبل از ۵۰ سالگی تغییر می‌یابد. رابینز و همکاران (Robins et al., 2001) معتقد‌داند که شخصیت می‌تواند تغییر کند اما اینکه آیا تغییر آن در جهت بلوغ طبیعی باشد یا خیر مشخص نیست. شواهد و مطالعات زیادی وجود دارد که بیان می‌کند می‌توان این تغییر را مدیریت نموده و در جهت بلوغ از آن بهره گرفت (Rehm and Rokke, 1998). بنابراین می‌توان نتیجه گرفت که با ایجاد زمینه‌های آموزشی لازم توسط سیستم‌های حمایتی، اصلاح و بهبود مؤلفه‌های سبک مدیریت افراد (شخصیت افراد) امکان پذیر است.

به طور خلاصه، به جهت بهبود توانایی مدیریتی مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره پیشنهاد می‌شود سیستم‌های حمایتی از طریق تغییر سبک‌های مدیریتی طبیعی و ذاتی آنها به سمت سبک‌های مبتنی بر توانایی بالای مدیریتی گام بردارند. همچنین توصیه می‌شود مسئولین اجرایی نیز با شناسایی منابع کنترل مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره، برنامه‌هایی متناسب با شرایط آنها فراهم کنند تا با توجه به رابطه مثبت منابع کنترل درونی و توانایی‌های مدیریتی از طریق بهبود منابع کنترل (به معنی تبدیل منابع کنترل بیرونی به درونی و تقویت منابع کنترل درونی) کمک مهمی به پیشبرد هدف توانمندسازی مدیران نمایند. همچنین پیشنهاد می‌شود در مطالعات آتی به بررسی ارتباط منابع کنترل و ارتباط سبک مدیریتی اعضای هیئت‌مدیره و مدیران تعاونی‌های تولیدی کشاورزی با سطح عملکرد و موفقیت شرکت‌های تعاونی پرداخته شود.

منابع

- آقاجانی ورزنه، م . (۱۳۸۰). بررسی و ارزیابی فعالیت های شرکت های تعاونی تولید روستایی استان اصفهان. پایان نامه کارشناسی ارشد رشته توسعه روستایی، دانشکده کشاورزی. دانشگاه صنعتی اصفهان .
- امینی، م. و میردامادی، س.م.(۱۳۸۶). بررسی نقش مدیریت مشارکتی بر میزان اثر بخشی مدیران از دیدگاه کارشناسان ستادی سازمان جنگل ها و مراعط کشور. یافته های نوین کشاورزی، ۱۰۸-۹۶(۱).
- بیرچال، ج . (۱۳۸۷). بازیابی مزیت بخش تعاون . ترجمه محمد عباسی و غلامحسین حسینی نیا . تهران: انتشارات کلک سیمین.
- ترکمان، م. و افشار، م.(۱۳۸۹). بررسی نقاط قوت و ضعف مدیران و راههای بهبود مهارت‌های مدیریتی در شرکت‌های تعاونی فعال اشتغال‌زایی استان همدان. تعاون، شماره ۲، ۱۱۱-۱۲۸.
- حضرلو، ب . (۱۳۸۷) . بررسی جایگاه علمی و عملی نیروی انسانی متخصص در ساختار تعاونی های استان آذربایجان غربی و تأثیر آن بر میزان موفقیت تعاونی ها. تعاون، شماره . ۱۹۴-۱۹۳، ۶۱-۶۵.
- شریفیان، ل.(۱۳۸۴) بررسی نقش مدیریت مشارکتی بر میزان اثر بخشی رفتار سازمانی مدیران از دیدگاه مدیران دیپرستان های دخترانه منطقه ۵ تهران در سال تحصیلی ۱۴-۱۳. پایان نامه کارشناسی ارشد رشته مدیریت آموزشی ، دانشگاه آزاد اسلامی واحد بجنورد.
- فعلی، س، پژوهشکری راد، غ. ر، چیذری، م. و یعقوبی، ا.(۱۳۸۸). اهمیت مهارت های مدیریت مزرعه از دیدگاه گندمکاران شهرستان تفرش. اقتصاد کشاورزی و توسعه، ۱۷(۶۶)، ۹۹-۱۱۴.
- مستعانی، م. ح . (۱۳۷۵) . تعاون و گسترش عدالت اجتماعی . تهران: انتشارات وزارت تعاون .
- مقیمی، س، م، خنیفر، ح. و عربی خوان، م.(۱۳۸۷). بررسی ارتباط بین سبک شخصیت و اثر بخشی مدیریت در مدیران سازمان های دولتی. مدیریت دولتی، شماره ۱، ۸۷-۱۰۴.

مهاجرانی، ع. (۱۳۷۶). بررسی موانع رشد و توسعهٔ تعاونی‌های تولید در استان خراسان. پایان‌نامه کارشناسی ارشد رشته علوم اقتصادی، دانشکده علوم دارایی و اقتصادی، دانشگاه فردوسی مشهد.

نادری، ع. و سیف‌نراقی، م. (۱۳۹۰). روش‌های تحقیق و چگونگی ارزشیابی آن در علوم انسانی (با تاکید بر علوم تربیتی). تهران: نشر ارسباران.

نجفی، م. و امینی، ا. م. (۱۳۹۱). ارزیابی اثر سبک مدیریت بر موفقیت تعاونی‌های کشاورزی استان اصفهان. نخستین همایش ملی علوم مدیریت نوین. گرگان.

وحیدزاده، ع. (۱۳۸۳). آسیب‌شناسی مدیریت در شرکت‌های تعاونی تولید (صنعتی). تعاون، شماره ۱۵۹، ۶۰-۶۴.

وزارت تعاون (۱۳۸۷). بهار تعاون. تهران: ستاد راهبردی بنیاد توسعه و کارآفرینی و تعاون. یعقوبی، ا.، چیذری، م.، پژشکی راد، غ. و فعلی، س. (۱۳۸۸). اهمیت مهارت‌های مدیریت مزرعه از دیدگاه گندم کاران شهرستان تفرش. اقتصاد کشاورزی و توسعه، ۱۷(۶۶)، ۹۹-۱۱۴.

Ahmadi ,E., & Dost Mohammad Lo., H. (2009). A Study of the relationship between the clinical, human and conceptual skills with effectiveness in high school of one area of shiraz education. *Journal of New Approach in the Educational Management of Marvdasht Islamic Azad university*, 2(3), 119-136.

Boehlje, M., Dobbins, C., & Miller, A. (2002). Are your farm business management skills ready for the 21 century. Retrieved From <http://www.Purdue.edu/extmedia/ID /ID-244.pdf/>

Caspi, A., Roberts, B.W., & Shiner, R.L. (2005). Personality development: stability and change. *Annual Reviews of Psychology*, 56, 453-484.

- Cavazotte,F., Moreno, V., & Hickmann, M.(2012). Effects of leader intelligence, personality and emotional intelligence on transformational leadership and managerial performance. *The Leadership Quarterly*, 23, 443–455.
- Dhungana, B.R., Nuthall, P.L., & Nartea, G.V. (2004). Measuring the economic efficiency of Nepalese rice farms using data envelope analysis. *The Australian Journal of Agricultural and Resource Economics*, 48(1), 347–369.
- Fabiyyi, Y.L. (1993). *The adoption of cooperative structures to the development of Nigerian agriculture: The problem of managing group farming cooperatives*. FAO: Report No.2.
- Farahi, B.(2005). Designing and Interpreting Managerial Improvement Model. *Journal Management Science*, 57,70-86.
- Harper,M. (1992).*The critical factors for the success of cooperative and other group enterprises: Smal Enterprise Development*. Rural development, retrieved December 03, 2012 from <http://www.dx.doi.org/10.3362/0957-1329.1992.003>
- House, J. D. (2000). Academic background and self-beliefs as predictors of student grade performance in science, engineering and mathematics. *International Journal of Instructional Media*, 27(2), 207–220.
- Katz, R. L. (1974). Skills of an effective administrator. *Harvard Business Review*, 52(5), 90–102.

- Letcourt, H. M. (1982). *Locus of control: Current trends in theory and research(2nd ed)*. Hillsdale, NJ: Lawrence Erlbaum. New York.
- Levy, Y. (2007). Comparing dropouts and persistence in e-learning courses. *Computers and Education*, 48(2), 185–204.
- Machethe.C.I. (1990). *Factors contributing to poor performance of agricultural cooperatives in less developed areas*. Rural Development abstracts,1992 mud.15,NO.20
- Manivannan, C., & Tripathi, H. (2007). Management efficiency of dairy entrepreneurs. *Indian Research Journal of Extension and Education*, 7(2&3), 44-51
- Martinez, M. (2003). High attrition rates in e-learning: challenges, predictors, and solutions. *The E-Learning Developer' Journal*, 1–8. Rtrieved from <http://www.elearningguild.com/pdf/2/071403MGT-L.pdf>
- Millet, P.(2005). *Locus of Control and its Impact on Strategy and Financial Performance in Small Firms*. Doctoral Thesis. Luleå University of Technology. Department of Human Work Sciences, Technical Psychology.
- Mueller, S.L., & Thomas, A.S. (2001). Culture and entrepreneurial potential: A nine country study of locus of control and innovativeness. *Journal of Business Venturing*, 16(1), 51_75.
- Muggen, G. (1969). Human factors and farm management. A review of the literature. *World Agricultural Economics and Rural Sociology Abstracts* 11(2), 1–11.

- Myers, I.B., & McCaulley, M.H. (1985). *Manual: A Guide to the Development and Use of the Myers-Briggs Type Indicator.* , CA: Consulting Psychologists Press. Palo Alto.
- Nahapiet, J., & Ghosal, S. (1998). Social capital, intellectual capital, and the organizational advantage. *The Academy Management Review*, 23(2), 242–267.
- Napier, R. (1998). Conference papers: Teaching management in to the 21st century. *Farm Management*, 9(12), 646-658.
- Nuthall, P.L. (2006). *Development of tests for assessing managerial ability on New Zealand farms.* FHMG Research Report 01/2006. Lincoln University. Canterbury. New Zealand.
- Nuthall, P.L. (2010). Should farmers' locus of control be used in Extension? *The Journal of Agricultural Education and Extension*, 16(3), 281-296
- Okoye,C.U. (1997). Some administrative and management problem of cooperative in developing countries: the case of Nigeria. *journal of Rural Development and Administration*, XXIX(1), 27-42.
- Perry, C. (1990). After further sightings of the Heffalump. *Journal of Managerial Psychology*, 5(2) 22-31.
- Ponto, M. T. (1999). Relationship between students' locus of control and satisfaction. *British Journal of Nursing*, 8(3), 176–181.

- Rehm, L. P., & Rokke, P. (1988). *Self management therapies*. In K. S. Dobson (Ed), *Handbook of cognitive-behavioral therapies* (pp.136-166). New York: Guilford Press
- Roberts, B.W. (1997). Plaster or plasticity: are adult experiences associated with work experience in women. *Journal of Personality*, 65(2), 205–232.
- Robins, R.W., Fraley, R.C., Roberts, B.W., & Trzesniewski, K.H. (2001). A longitudinal study of personality change in young adulthood. *Journal of Personality*, 69(4), 617–640.
- Rotter, J.B. (1966). Generalized Expectancies for Internal Versus External Control of Reinforcement. *Psychological Monographs*, 80(1), 1-28.
- Rougour, C.W., Trip, G., Huirne, R.B.M. & Renkema, J.A. (1998). How to define and study farmer's management capacity: theory and use in agricultural economics. *Agricultural Economics*, 18, 261–272.
- Russo, C., Weatherspoon, D., Peterson, C.H. & Sabbatini, M. (2000). Effects of managers' power on capital structure: A study of Italian agricultural cooperatives. *Int. Food Agribusiness Manage. Rev.*, 3, 27–39 .
- Shojakhani, M. (1994). *Problems and prospects of cooperative movement in rural India*. In Co-operative movement in India. New Dehli, India: Renaissance Publishing House.
- Sick, D. (1994). The golden bean: Goffe, cooperatives and small farmer decision making in Costa Rica. Megill university (Canada). From Dissertation Abstracts International, 1995, 56(2).

- Sumner, D.A., & Lieby, J.D. (1987). An econometric analysis of the effect of human capital on size and growth among dairy farms, *American Journal of Agricultural Economics*, 69, 465–470.
- Vanderwalt, L. (2005). *The Resuscitation of the Cooperative Sector in South Africa*. Paper Presented at the International Cooperative Alliance XXI International Cooperative Research Conference, 11-14 August 2005. Cork, Ireland.
- Vijayashree, L., & Jagdishchandra, M.V. (2011). Locus of control and job satisfaction: PSU employers. Serbian. *Journal of Management*, 6(2), 193-203.
- Warren, R.D., White, J.K., & Fuller, W.A. (1974). An errors-in variables analysis managerial role performance. *Journal of the American Statistical Association*, 69, 886–893.
- Young, A.J., & Walters, J.L. (2002). Relationship between DHI production values and Myers-Briggs type indicator as a measure of management ability. *Journal of Dairy Science*, 85, 2046–2052.

Factors Influencing on Managerial Ability of Administrators and Board of Directors in Agricultural Production Cooperatives of Harsin Township

A. Binaian^{1*}, A.H. Alibaygi², A. Malekhosseini³, H. Heidari⁴, E. Zarei⁵

Received: 07/03/2015 Accepted: 05/08/2015

Abstract

The main purpose of this descriptive- correlational research was to identify the factors influencing on Managerial ability of administrators and board of directors of agricultural production cooperatives. The statistical population consisted of all administrators and board of directors of agricultural production cooperatives in Harsin Township ($N=444$). Samples were selected using stratified sampling technique ($n=206$). Based on findings, the managerial ability of respondents was at moderate level. The locus of control of the majority was internal. It means that they attribute their successes and failures to themselves. Based on exploratory factor analysis the main managerial styles of participants were regulated, inefficient and participatory. The most important factors affecting on managerial ability were locus of control, educational level, goal of cooperation and sustainability and participatory management style.

Keywords:

Locus of Control, Managerial Ability, Participatory Management

1. Ph. D. Student, Department of Rural Development, Razi University, Kermanshah, Iran
* Corresponding Author E-mail: binaianakram@yahoo.com

2. Associate Professor, Department of Agricultural Extension and Education, Razi University, Kermanshah, Iran

3. Ph. D. Student, Department of Rural Development, Razi University, Kermanshah, Iran

4. Ph. D. Student, Department of Rural Development, Razi University, Kermanshah, Iran

5. Cooperatives, Labor and Social Welfare Specialist, Kermanshah, Iran