

## بررسی رابطه ابعاد موانع سازمانی با ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی Exploring Relationship between Dimensions of Organizational Constraints with Self-Determined Work Motivation

تاریخ دریافت مقاله: ۱۳۹۴/۶/۲، تاریخ دریافت نسخه نهایی: ۱۳۹۴/۵/۱۱، تاریخ پذیرش مقاله: ۱۳۹۴/۶/۲

N. Kaabamir., (M.A.), N. Jahandideh., (M.A) & S. E. Hashemi Sheikh Shabani., (Ph.D)

نوری کعب عمیر<sup>۱</sup>، نگار جهاندیده<sup>۲</sup> و سید اسماعیل هاشمی شیخ شبانی<sup>۳</sup>

**چکیده:** هدف پژوهش حاضر بررسی رابطه ابعاد موانع سازمانی با ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی است. با روش نمونه‌گیری تصادفی طبقه‌ای، نمونه‌ای شامل ۲۵۰ نفر از کارکنان یک شرکت صنعتی در اهواز انتخاب شدند و دو پرسشنامه موانع سازمانی (براون و میچل، ۱۹۷۸) و انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی (بلیس، ۱۹۹۴) توسط آن‌ها تکمیل شد. تجزیه و تحلیل داده‌ها به روش همبستگی ساده و زیربنایی و تحلیل رگرسیون چندگانه و با استفاده از نرم‌افزار SPSS-22 انجام شد. با توجه به نتایج همبستگی زیربنایی، نامناسب بودن اطلاعات کاری، اولویت‌بندی کارها و کمبود مواد و ابزار مهم ترین عوامل اثرگذار بر انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی هستند. در ارتباط با تحلیل رگرسیون نیز ابعاد انگیزش شغلی با حیطه‌های گوناگونی از موانع سازمانی رابطه‌ی چندگانه‌ی معنادار داشتند.

**کلید واژه‌ها:** ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی،  
ابعد موانع سازمانی.

**Keywords:** Dimensions of Self-determined Work Motivation, Dimensions of Organizational Constraints.

۱. کارشناسی ارشد روانشناسی صنعتی و سازمانی دانشگاه شهید چمران اهواز
۲. کارشناسی ارشد روانشناسی صنعتی و سازمانی دانشگاه شهید چمران اهواز
۳. دانشیار دانشگاه شهید چمران اهواز گروه روانشناسی

**مقدمه**

چنان‌چه به فرآیند مدیریت منابع انسانی توجه نماییم، خواهیم یافت که نگهداری و بهسازی نیروی انسانی از اهمیت قابل توجهی در مقایسه با دیگر اجزای این فرآیند برخوردار است و اگر نقصانی در این مرحله از فرآیند صورت پذیرد، اتفاف منابع زیادی را به همراه دارد. بنابراین برای درک برداشت کارکنان از عملکردها و فعالیتهای سازمان بهخصوص در حوزه منابع انسانی، ضرورت دارد به انگیزش توجه ویژه‌ای صورت پذیرد. لذا یکی از موضوعات مطروحه در ادبیات سازمانی انگیزش است. انگیزش شغلی به وسیله‌ی این پدیده تعیین می‌گردد که آیا شغل به فرد امکان حفظ ارزش‌های خصوصی و شخصی را می‌دهد یا نه.

انگیزش شغلی<sup>۱</sup> مجموعه‌ای از نیروهای انرژی‌بخشی است که از درون و ورای وجود شخص نشأت می‌گیرد تا آغازگر رفتار مربوط به کار باشد و شکل، جهت، شدت و مداومت آن را تعیین می‌کند (پیندر، ۱۹۹۸). نظریه‌های مختلفی در ارتباط با تبیین انگیزش شغلی وجود دارد، که از میان آن‌ها نظریه خودتعیین‌کنندگی<sup>۲</sup> از نظریه‌هایی است که بر انواع گوناگون انگیزش در افراد به جای مقدار آن تمرکز دارد و توجه ویژه‌ای به مفهوم انگیزش خودمختاری<sup>۳</sup>، انگیزش کنترل شده<sup>۴</sup> و بی‌انگیزگی<sup>۵</sup> به عنوان پیش‌بین‌های مهم پیامدهای عملکرد و بهزیستی، دارد (گاگنه و دسی، ۲۰۰۵). به اعتقاد دسی و رایان (۲۰۰۰)، شش سبک تنظیمی<sup>۶</sup> وجود دارد که افراد در یک موقعیت ویژه بر حسب سبک انگیزش خود در آن قرار می‌گیرند. این شش طبقه انگیزشی بین کمترین و بیشترین سطح خودمختاری قرار دارند و پیوستاری از بدون تنظیم (بی‌انگیزگی<sup>۷</sup>)، تنظیم بیرونی، تنظیم درون فکنی شده، تنظیم خودپذیر، تنظیم تلفیقی (انگیزه بیرونی) و تنظیم درونی<sup>۸</sup> (انگیزه درونی) را تشکیل می‌دهند. بی‌انگیزگی به‌حالتی اشاره دارد که در آن فرد قادر نیست و هیچ دلیلی برای انجام کار ندارد. بی‌انگیزگی در افراد دارای دو منشأ درونی و بیرونی است (والرند، ۱۹۷۹)<sup>۹</sup>؛ در بی‌انگیزگی بیرونی، دلیل عدم تمایل افراد به انجام کار این است که حس می‌کنند تلاش‌های آن‌ها هیچ‌گونه پاداش یا پیامد مثبتی به دنبال نخواهد داشت.

1. Job Motivation
2. Pinder
3. Self-determination theory (SDT)
4. Autonomous motivation
5. Controlled motivation
6. Amotivation
7. Gagné & Deci
8. Regulatory style
9. Amotivation
10. Intrinsic regulation
11. Vallerand

بررسی رابطه ابعاد موانع سازمانی با ابعاد انگیزش شغلی خودتعیین کنندگی....

در مقابل، افراد دارای بیانگیزگی درونی چنین می‌پنداردند که مهارت، توانایی و صلاحیت لازم برای انجام اثربخش شغل خویش را ندارند و در نتیجه هیچ تلاشی در جهت انجام کار نخواهند کرد و دچار انفعال می‌شوند. تنظیم بیرونی اشاره به موقعیت‌هایی دارد که رفتار فرد کاملاً تحت کنترل پیامدهای بیرونی قرار دارد. در تنظیم بیرونی، افراد با نیت کسب پیامدهای مطلوب و یا اجتناب از پیامدهای نامطلوب به کار می‌پردازند، در نتیجه تنها تا زمانی انرژی خود را در کار صرف می‌کنند که آن کار، وسیله‌ای برای رسیدن به اهدافشان باشد. انواع دیگر انگیزه بیرونی زمانی شکل می‌گیرد که تنظیم رفتاری و ارزش‌های همراه با آن درونی شده باشد. تنظیم درون-فکنی شده از نظر نوع تنظیم شبیه به تنظیم بیرونی است و رفتار در آن توسط پاداش‌ها و تنبیه‌ها هدایت می‌شود با این تفاوت که در تنظیم درون‌فکنی شده پاداش‌ها و تنبیه‌ها توسط خود فردِ اعمال می‌شود و کمتر تحت کنترل محیط بیرونی و دیگران قرار می‌گیرد. با وجود این که رفتارهای افراد در این سطح، بیانگر عنصری از خودکنترلی است اما به نظر می‌رسد که این قبیل رفتارها کنترل شده بوده و خودمختار نیستند. در تنظیم خودپذیر افراد احساس آزادی و خودمختاری بیشتری می‌کنند چرا که رفتارهای آن‌ها بازتاب جنبه‌هایی از خودشان است. در این سطح افراد ارزش هر رفتار را درک کرده و آن را به عنوان ارزش خود پذیرفته‌اند. در این حالت افراد به دلیل همانندسازی با ارزش‌های زیربنایی فعالیت‌ها، همه‌ی وظایف خود را به خوبی انجام می‌دهند حتی اگر به لحاظ درونی برانگیخته نباشند. رفتار در این سطح هنوز تحت تأثیر انگیزش بیرونی است اما از آن جایی که این افراد به کار فقط به عنوان منبعی برای لذت و خشنودی نمی‌نگرند، از تعهد سازمانی و عملکرد بالاتری نسبت به افرادی که در سطح درون‌فکنی شده و بیرونی قرار دارند، برخوردارند (رایان و دسی، ۲۰۰۰). کامل‌ترین نوع درونی‌سازی که به انگیزه بیرونی اجازه می‌دهد تا کاملاً خودمختار و ارادی باشد، تنظیم تلفیقی است که در آن همانند-سازی با دیگر جنبه‌های شخصی مانند ارزش‌ها و علایق تلفیق می‌شود. در این نوع تنظیم، رفتار با سایر جنبه‌های شغل و زندگی فرد ترکیب می‌گردد و افراد حس می‌کنند که رفتار آن‌ها بخش لازم و مکمل خودشان است و در نتیجه خودتعیین شده است. از آن جایی که انگیزش در این سطح به واسطه میزان علاقمندی فرد به کار خود تعیین نمی‌شود و علت برانگیختگی این است که کار وسیله مهمی برای دستیابی به اهداف شخصی محسوب می‌شود، تنظیم تلفیقی هنوز به طور کامل به انگیزش درونی تبدیل نشده است اما در عین حال شکل کاملاً خودمختار انگیزش بیرونی به شمار می‌رود. در نهایت، شکل کاملاً خودتعیین کننده انگیزش شغلی، انگیزش درونی است. انگیزش درونی به عنوان تلاشی که در غیاب پیامدها و پاداش‌های بیرونی صورت می‌گیرد، تعریف

می‌شود (دسی و رایان، ۱۹۹۱). انگیزش درونی به عنوان تعیین‌کننده رفتارهایی تلقی می‌شود که صرفاً به خاطر خود آن کار انجام می‌شوند (کانفر<sup>۱</sup>، ۱۹۹۰). انگیزش شغلی خودتعیین‌کننده‌ی با پیامدهای فردی و سازمانی مطلوبی همچون عملکرد شغلی اثربخش، خشنودی شغلی و میل به ماندن در شغل رابطه مشبته دارد. لام و گارلند<sup>۲</sup> (۲۰۰۸) در پژوهش خود نشان دادند که افرادی که از نظر انگیزش خودتعیین‌کننده‌ی در سطح بالایی هستند تعهد و خشنودی شغلی بیشتری نسبت به کار خود دارند. انگیزش شغلی خودتعیین‌کننده‌ی در سطوح خودمختارتر با پیامدهای شغلی مشبته بیشتری همراه است، به طور مثال عملکرد اثربخش، خلاقیت، انعطاف‌پذیری و بهزیستی (دسی و رایان، ۲۰۰۰). براساس پژوهش‌های میدانی و مقطعی کوواس و دیسویک<sup>۳</sup> (۲۰۰۹) و دیسویک و همکاران (۲۰۱۰)، انگیزش شغلی با تلاش شغلی و بهبود کیفیت همراه بوده است. همچنین پژوهش‌ها نشان داده‌اند که انگیزش شغلی خودتعیین‌کننده‌ی با اشتیاق شغلی (شافلی، بیکر و سالانووا<sup>۴</sup>، ۲۰۰۶)، غیبت (فرنلت، گاگن و اوستین<sup>۵</sup>، ۲۰۰۹)، بهزیستی (موراتیدیس، وانستین کیست، لنس و سیدریدیس<sup>۶</sup>، ۲۰۰۸)، خشنودی شغلی (لویسک و همکاران، ۲۰۰۴) و تمایل به ترک شغل (دیسویک و کوواس، ۲۰۱۰)، رابطه‌ی معناداری دارد.

با توجه به نتایج ذکر شده و اهمیت انگیزش در محیط کاری، لازم است عوامل مؤثر بر این متغیر را بررسی کرد. عوامل استرس‌زا از متغیرهای بسیار تأثیرگذار بر انگیزش شغلی هستند. با توجه به نتایج مطالعات خلیل وانی<sup>۷</sup> (۲۰۱۳) و کاکوس، تریولاس و فیلیپو<sup>۸</sup> (۲۰۱۰)، فشارهای روانی شغلی یکی از مهم‌ترین عوامل تبیین‌کننده‌ی انگیزش شغلی افراد در محیط کار هستند؛ یکی از این عوامل استرس‌زا، موانع سازمانی است (اسپیکتور، چن و اکانل<sup>۹</sup>، ۲۰۰۰).

موانع سازمانی<sup>۱۰</sup>، عوامل مربوط به محیط کار هستند که از کار کردن و ایده‌پردازی مشبته جلوگیری به عمل می‌آورند (گودمن<sup>۱۱</sup>، ۱۹۸۶). عوامل مختلفی در محیط‌های کاری وجود دارد که موجب تشویق و یا دلسرب کارکنان می‌شوند و عملکرد شغلی آن‌ها را تحت تاثیر قرار

1. Kanfer
2. Lam & Gurland
3. Kuvaas & Dysvik
4. Schaufeli, Bakker, & Salanova
5. Fernet, Gagné, & Austin
6. Mouratidis, Vansteenkiste, Lens, & Sideridis
7. Khalil Wani
8. Kakkos, Trivellas & Fillipou
9. Spector, Chen & O'Connell
10. Organizational Constraints
11. Goodman

بررسی رابطه ابعاد موانع سازمانی با ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی....

می دهنند. ابعاد مثبت محیط کار از قبیل پاداش های عادلانه، جو مثبت محیط کار، غنی سازی شغل و نظایر آن، انتقال و تبدیل قابلیت های کارکنان به انگیزه و عملکرد شغلی را تسهیل می کنند (اشنايدر<sup>۱</sup>، ۱۹۷۸) و ابعاد منفی محیط کار که اصطلاحاً به آن ها موانع موقعیتی<sup>۲</sup> یا سازمانی گفته می شود از قبیل نداشتن ابزار و لوازم مناسب، جو منفی در سازمان، نداشتن اختیار کافی برای ایفای نقش و غیره، چرخه تبدیل قابلیت های کارکنان به انگیزه و عملکرد را بازداری می نمایند (پیترز و اوکنور<sup>۳</sup>، ۱۹۸۰).

پیترز، اوکنور و یولبرگ<sup>۴</sup> (۱۹۸۵) موانع موقعیتی را در یازده مقوله به شرح زیر طبقه بندی کرده اند: ۱- فقدان اطلاعات کاری ضروری، ۲- نامناسب بودن اطلاعات کاری، ۳- ابزارها و وسایل کار نامناسب، ۴- همکاران، ۵- عدم دسترسی به آموزش های کافی، ۶- کیفیت نامناسب آموزش ها، ۷- فضای کاری نامناسب از لحاظ فیزیکی، ۸. زمان بندی کاری نامناسب، ۹- فقدان قدرت تصمیم گیری، ۱۰- الزامات نقش مانند تعارض نقش، گرانباری نقش و ابهام نقش و ۱۱- عدم اولویت بندی کارها بر حسب اهمیت و فوریت آن ها.

پژوهش ها نشان می دهنند که موانع سازمانی با عملکرد شغلی (کلاین و کیم<sup>۵</sup>، ۱۹۹۸)، نیت ترک شغل (جکس و گادانووسکی<sup>۶</sup>، ۱۹۹۲)، ترک شغل (گریفت، هام و گارتнер<sup>۷</sup>، ۲۰۰۰)، خشنودی شغلی و ناکامی (اسپیکتور، ۲۰۰۴)، انگیزش شغلی (الیور<sup>۸</sup>، ۲۰۱۲) و عوامل منفی (سوننتاگ و استارزیک<sup>۹</sup>، ۲۰۱۵) همراه است. برخی از پژوهشگران نقش موانع موقعیتی را به عنوان متغیر تعديل گر میان توانایی - عملکرد و یا انگیزه - عملکرد تعریف کرده اند (پیترز و اوکنور، ۱۹۸۰). برخی دیگر، موانع موقعیتی را به عنوان متغیر میانجی گر رابطه میان انگیزه - عملکرد و توانایی - عملکرد مفروض دانسته اند (اوکنور، پیترز، رادولف و پویان<sup>۱۰</sup>، ۱۹۸۲). به طور کلی، پژوهش های آزمایشی و میدانی حمایت های پایداری از ارتباط مثبت میان موانع موقعیتی با ناکامی و ارتباط منفی میان این موانع با خشنودی شغلی نشان داده اند (فیلیپس و فریدمن<sup>۱۱</sup>،

- 
1. Schneider
  2. Situational Constraints
  3. Peters & O'Connor
  4. Eulberg
  5. Klein & Kim
  6. Jex & Gudanowski
  7. Griffeth, Hom, & Gaertner
  8. Oliver
  9. Sonnentag & Starzyk
  10. Rudolf & Pooyan
  11. Freedman & Phillips

(۱۹۸۴). در پژوهش آشوندی و همکاران<sup>۱</sup> (۲۰۰۸)، سختی کار، فقدان قدرت و استقلال، حقوق پایین، بذرفتاری و پرخاشگری در محیط کار، نبود حمایت، مدیریت متمرکز (عدم تفویض اختیار) و نبود تصویر روشنی از شغل به عنوان موانع سازمانی برای انگیزش شغلی پرستاران بر شمرده شدند. بارگ و همکاران<sup>۲</sup> (۲۰۱۴)، خطمنشی سازمان، کمبود ابزار و وسایل و فقدان ارتباطات میان فردی را از موانع اصلی انگیزش کارکن بر شمردند. همچنین نتایج مطالعات کلی<sup>۳</sup> (۲۰۱۱) نشان داده است که، اطلاعات ناکافی و همچنین پاداش‌های نامناسب از عوامل مؤثر بر انگیزش افراد در محیط کار هستند.

بنابراین با توجه به اهمیت موضوع در این زمینه، هدف پژوهش حاضر شناسایی مهم‌ترین موانع اثرگذار بر ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی و تعیین روابط میان ابعاد این دو متغیر کلی است. در جدول ۱، نوآوری‌های پژوهش حاضر با پژوهش‌های پیشین مقایسه قرار گرفته است.

جدول ۱. مقایسه پژوهش حاضر با پژوهش‌های پیشین

پژوهش‌های پیشین	پژوهش حاضر
بررسی تأثیر موانع سازمانی بر انگیزش شغلی به عنوان یک متغیر کلی	بررسی تأثیر موانع سازمانی بر انگیزش شغلی به عنوان
مفروض دانستن انگیزش به عنوان سازه‌ای تک‌بعدی	گسترش مفهوم انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی و ابعاد آن
عدم بررسی اثرات ابعاد موانع سازمانی بر انگیزش شغلی	بررسی اثرات تک تک ابعاد موانع سازمانی بر ابعاد انگیزش شغلی

## روش

### جامعه آماری و نمونه پژوهش

جامعه آماری این پژوهش شامل کلیه کارکنان یک شرکت صنعتی در اهواز در سال ۱۳۹۴ است که تعداد آن‌ها بالغ بر ۳۰۰۰ نفر است. در پژوهش حاضر ۲۵۰ نفر با روش نمونه‌گیری تصادفی طبقه‌ای انتخاب شدند؛ در این روش ابتدا تعداد واحدهای شرکت مشخص شده سپس نمونه‌گیری از هر واحد با توجه به کل افراد موجود در هر واحد و تعداد متغیرهای مورد سنجش انجام شد. از بین ۲۵۰ پرسشنامه توزیع شده جهت آزمودن فرضیه‌ها ۱۸۱ پرسشنامه عودت داده شد (نرخ بازگشت ۷۲/۴ درصد است؛ پایین بودن این نرخ به دلیل حذف پرسشنامه‌هایی که

1. Oshvandi, Zamanzadeh, Ahmadi, Fathi-Azar, Anthony & Harris

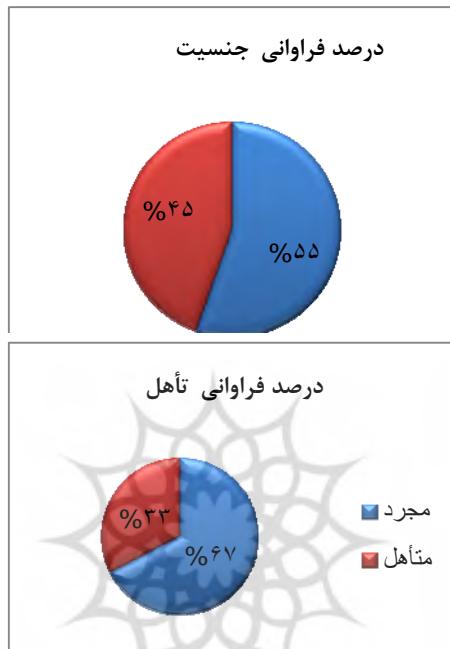
2. Barg, Ruparathna, Mendis & Hewage

3. Kelly

بررسی رابطه ابعاد موافع سازمانی با ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی....

به طور ناقص تکمیل شده‌اند، است). انحراف معیار و میانگین سنی نمونه‌ی پژوهش ۸/۰۸ و ۳۷/۶۰ سال است؛ همچنین درصد فراوانی جنس و وضعیت تأهل نمونه در نمودار ۱ ارائه شده است.

#### نمودار ۱. درصد فراوانی جنس و وضعیت تأهل نمونه پژوهش حاضر



#### ابزار

مقیاس انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی: انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی به وسیله پرسشنامه انگیزش شغلی بلیس<sup>۱</sup> (۱۹۹۴) مورد سنجش قرار گرفت. این پرسشنامه دارای ۱۸ ماده است. در این مقیاس آزمودنی‌ها میزان موافقت خود را با هر یک از عبارات براساس مقیاس لیکرت ۷ درجه‌ای از ۱ (هرگز) تا ۷ (دقیقاً) بیان کردند. این پرسشنامه دارای ۶ خرده‌مقیاس شامل انگیزش درونی (۳ ماده)، تنظیم درون فکنی شده (۳ ماده)، تنظیم خودپذیر (۳ ماده)، تنظیم بیرونی (۳ ماده)، بی‌انگیزگی درونی (۳ ماده) و بی‌انگیزگی بیرونی (۳ ماده) است. گاگن و همکاران<sup>۲</sup> (۲۰۱۰)، پایابی این مقیاس را با روش آلفای کرونباخ در دو نمونه انگلیسی و فرانسوی به ترتیب ۰/۷۱ و ۰/۸۴ گزارش کرده‌اند. در پژوهش حاضر پایابی این مقیاس به روش

1. Blais Work Motivation Inventory (BWMI)

2. Gagné, Forest, Gilbert, Aubé, Morin & Malorni

آلفای کرونباخ  $\alpha = 0.69$  برای کل مقیاس به دست آمد. پایایی هریک از شش خردۀ مقیاس انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی در پژوهش حاضر برای انگیزش درونی  $\alpha = 0.81$ ، انگیزش خودپذیر  $\alpha = 0.58$ ، انگیزش درون فکنی شده  $\alpha = 0.75$ ، انگیزش بیرونی  $\alpha = 0.67$ ، بی انگیزگی درونی  $\alpha = 0.69$  و بی انگیزگی بیرونی  $\alpha = 0.78$  به دست آمد. برای بررسی روابی پرسشنامه با استفاده از نرم‌افزار AMOS-22 شاخص‌های جذر میانگین مجددات خطای تقریب<sup>۱</sup> (RMSEA)، شاخص برازنده‌گی تطبیقی<sup>۲</sup> (CFI) و شاخص نیکویی برازش<sup>۳</sup> (GFI) بر روی ماده‌های این مقیاس محاسبه شدند ( $0.08$ ) (GFI = ۰.۹۸، CFI = ۰.۹۹، RMSEA = ۰.۰۹)، که نشان می‌دهد ماده‌ها بار عاملی معنی‌داری بر عوامل خود داشتند و پرسشنامه از روابی مطلوبی برخوردار است.

پرسشنامه موافق سازمانی: این پرسشنامه توسط براون و میچل<sup>۴</sup> (۱۹۷۸) طراحی گردید و دارای ۵۲ ماده و ۱۳ بُعد است. فقدان اطلاعات کاری ضروری (۷ ماده)، نامناسب بودن اطلاعات کاری (۳ ماده)، زمان خاموشی کامپیوتر (۳ ماده)، کمبود مواد و ابزار کار (۴ ماده)، همکاران (۶ ماده)، آموزش‌های مربوط به شغل (۲ ماده)، عدم دسترسی به آموزش‌های کافی (۴ ماده)، کیفیت نامناسب آموزش‌ها (۳ ماده)، فضای کاری نامناسب (۵ ماده)، زمان‌بندی کاری نامناسب (۴ ماده)، فقدان قدرت تصمیم‌گیری (۴ ماده)، الزامات نفس (۴ ماده) و اولویت‌بندی کارها (۳ ماده) است.

در پژوهش فرگوسن و چیک<sup>۵</sup> (۲۰۱۱)، ضریب پایایی برابر  $0.84$  برای کل پرسشنامه محاسبه شده است. در پژوهش حاضر، پایایی پرسشنامه با استفاده از آلفای کرونباخ، برای ابعاد آن، به ترتیب ذکر شده در بالا،  $0.81$ ،  $0.75$ ،  $0.40$ ،  $0.51$ ،  $0.48$ ،  $0.76$ ،  $0.80$ ،  $0.52$ ،  $0.70$ ،  $0.38$ ،  $0.59$ ،  $0.54$  و  $0.54$  و برای کل پرسشنامه  $0.93$  محاسبه شد. شاخص‌های حاصل از تحلیل عاملی تأییدی با استفاده از نرم‌افزار AMOS-22 ( $0.06$ ) (GFI = ۰.۹۵، CFI = ۰.۹۵، RMSEA = ۰.۰۶)، که بیانگر اعتبار و روابی مطلوب این پرسشنامه است.

## نتایج

جدول ۲ و ۳، میانگین و انحراف معیار مربوط به متغیرهای پژوهش را نشان می‌دهد. میانگین هر متغیر با توجه به تعداد ماده‌های آن، متفاوت است. به طور مثال، تمامی ابعاد انگیزش شغلی دارای ۳ ماده هستند و میانگین این ابعاد با توجه به طیف لیکرتی ۷ درجه‌ای، بین ۳ تا ۲۱ است.

- 
1. Root Mean Square Error of Approximation
  2. Comparative Fit Index
  3. Goodness of Fit Index
  4. Brown & Mitchell
  5. Ferguson & Cheek

بررسی رابطه ابعاد موانع سازمانی با ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی....

جدول ۲. میانگین و انحراف معیار ابعاد موانع سازمانی

انحراف معیار	میانگین	متغیرها
۳/۷۵	۱۶/۵۸	فقدان اطلاعات کاری
۱/۸۲	۷/۴۳	نامناسب بودن اطلاعات کاری
۱/۷۱	۷/۳۰	زمان خاموشی کامپیوتر
۱/۹۴	۹/۹۹	کمبود مواد و ابزار کار
۳/۲۳	۱۳/۸۳	همکاران
۱/۲۱	۴/۸۱	آموزش‌های مربوط به شغل
۲/۲۸	۱۰/۲۴	عدم دسترسی به آموزش کافی
۱/۲۴	۵/۰۳	کیفیت نامناسب آموزش
۲/۸۳	۱۲/۱۵	فضای کاری نامناسب
۱/۸۷	۱۰/۰۴	زمانبندی کاری نامناسب
۲/۰۲	۱۰/۵۸	فقدان قدرت تصمیم گیری
۲/۱۱	۹/۶۸	الزامات نقش
۱/۷۰	۷/۱۹	اولویتبندی کارها

جدول ۳. میانگین و انحراف معیار ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی

انحراف معیار	میانگین	متغیرها
۴/۲۱	۱۴/۸۵	انگیزش درونی
۳/۲۸	۱۵/۲۱	انگیزش خودپذیر
۴/۱۷	۱۵/۸۰	انگیزش درون فکنی شده
۳/۰۴	۱۵/۱۴	انگیزش بیرونی
۴/۴۳	۹/۸۱	بی انگیزگی بیرونی
۴/۶۴	۷/۶۱	بی انگیزگی درونی

جدول ۴. ضرایب همبستگی بین حیطه‌های موانع سازمانی و ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی

انگیزش شغلی موانع سازمانی	انگیزش درونی	انگیزش خودپذیر	انگیزش درون فکنی شده	انگیزش بیرونی	انگیزش درونی	انگیزش درونی
فقدان اطلاعات کاری	-۰/۱۸*	-۰/۰۴	-۰/۲۴**	۰/۰۹	۰/۳۹**	۰/۳۹**
نامناسب بودن اطلاعات کاری	-۰/۰۳	۰/۰۳	-۰/۰۶	۰/۰۸	۰/۲۹**	۰/۴۵**
زمان خاموشی کامپیوترا	۰/۰۴	۰/۰۰۳	-۰/۰۰۶	۰/۰۳	۰/۱۷*	۰/۱۹*
کمبود مواد و ابزار کار	-۰/۰۲	۰/۱۶*	۰/۰۴	۰/۱۳	۰/۱۶*	۰/۲۱**
همکاران	۰/۰۰۱	۰/۱۳	۰/۰۷	۰/۱۱	۰/۳۲**	۰/۳۶**
آموزش‌های مربوط به شغل	-۰/۱۹*	-۰/۱۲	-۰/۱۱	۰/۰۱	۰/۲۷**	۰/۲۹**
عدم دسترسی به آموزش کافی	-۰/۰۶	-۰/۰۷	-۰/۰۹	۰/۱۶*	۰/۱۵*	۰/۲۶**
کیفیت نامناسب آموزش	-۰/۱۲	۰/۱۰	-۰/۱۵*	۰/۱۰	۰/۲۱**	۰/۳۲**
فضای کاری نامناسب	-۰/۰۲	۰/۱۰	-۰/۰۲	۰/۰۹	۰/۳۳**	۰/۳۴**
زمانبندی کاری نامناسب	۰/۰۳	۰/۰۸	۰/۰۲	۰/۱۴	۰/۲۷**	۰/۳۷**
فقدان قدرت تصمیم‌گیری	-۰/۰۳	-۰/۰۴	-۰/۰۹	-۰/۰۵	۰/۲۱**	۰/۳۸**
الزامات نقش	-۰/۰۰۱	-۰/۰۱	-۰/۰۵	۰/۱۵*	۰/۲۷**	۰/۴۰**
اولویت‌بندی کارها	۰/۰۶	۰/۱۰	-۰/۰۳	۰/۱۲	۰/۳**	۰/۵۱**
موانع کلی	-۰/۰۶	۰/۰۸	-۰/۰۸	۰/۱۴	۰/۳۹**	۰/۵۲**

\* سطح معنی‌داری کمتر از ۰/۰۵

\*\* سطح معنی‌داری کمتر از ۰/۰۱

نتایج مندرج در جدول ۴، همبستگی و سطح معنی‌داری آماری میان حیطه‌های موانع سازمانی و نمره‌ی کلی موانع سازمانی را با ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی نشان می‌دهد. همان‌گونه که در جدول ۴ مشاهده می‌شود، تمامی همبستگی‌های حیطه‌های موانع سازمانی و نمره‌ی کلی آن با ابعاد بیانگرگی درونی و بیرونی از لحاظ آماری و در سطح ۰/۰۵ و ۰/۰۰۱ معنادار باشند اما دیگر ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی در برخی از حیطه‌های موانع سازمانی، همبستگی معناداری ندارند.

بررسی رابطه ابعاد موانع سازمانی با ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی....

در جدول ۵ نتیجه‌ی تحلیل همبستگی زیربنایی ارائه شده است. همان‌طور که در جدول ۵ ملاحظه می‌شود، مدل کلی پژوهش یعنی واریانس مشترک میان دو دسته متغیر حیطه‌های موانع سازمانی و ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی با ضریب تعیین  $RS = 0.655$  ،  $2/450$  =  $F = 65$  درصد از واریانس ابعاد  $P < 0.001$  = در سطح ۱ از لحاظ آماری معنادار است. به بیان دیگر، وزن بالای ضریب انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی توسط ابعاد موانع سازمانی تبیین می‌شود. وزن بالای ضریب تعیین، نفوذ نیرومند حیطه‌های موانع سازمانی را بر ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی به خوبی نشان می‌دهد. در این تحلیل، ضرایب ساختاری نشانگر اهمیت هر متغیر در ساخت متغیر زیربنایی دسته‌ی خودشان است. از میان شش بعد انگیزش شغلی، بیانگیزگی درونی با ضریب ساختاری  $0.908$  و از بین سیزده حیطه‌ی موانع سازمانی اولویت‌بندی کارها با ضریب ساختاری  $0.818$ ، واحد بیشترین ارتباط با اولین متغیر ترکیبی یا بنیادی حاصل از متغیرهای وابسته و مستقل هستند. جهت قضاوت در خصوص اهمیت نسبی متغیرهای مستقل در تبیین واریانس مشترک متغیر وابسته، باید از ضرایب استاندارد استفاده کرد.



## جدول ۵. ضرایب استاندارد، ضرایب ساختاری و دیگر شاخص‌های تحلیل همبستگی زیربنایی

متغیرهای پیش‌بین و ملاک	ضرایب استاندرد	ضرایب ساختاری	شاخص‌های برازش مدل
Wilk's = ۰/۳۴۵	۰/۷۷۳	۰/۴۴۳	فقدان اطلاعات کاری
	۰/۷۳۷	۰/۳۱۲	نامناسب بودن اطلاعات کاری
	۰/۳۱۳	۰/۰۵۲	زمان خاموشی کامپیوتر
	۰/۳۸۶	-۰/۱۷۳	کمبود مواد و لبزار کار
	۰/۵۸۷	۰/۰۰۱	همکاران
	۰/۴۵۶	۰/۰۰۸	آموزش‌های مربوط به شغل
	۰/۵۱۹	-۰/۰۳۵	عدم دسترسی به آموزش کافی
	۰/۶۳۲	۰/۱۲۲	کیفیت نامناسب آموزش
	۰/۵۷۷	۰/۰۱۹	فضای کاری نامناسب
	۰/۶۱۴	۰/۱۶۵	زمینبدی کاری نامناسب
RS = ۰/۶۵۵	۰/۵۷۷	۰/۰۰۲	فقدان قدرت تصمیم گیری
	۰/۶۷۲	۰/۱۱۶	الزامات نقش
	۰/۸۱۸	۰/۲۷۰	اولویت‌بندی کارها
	-۰/۱۲۵	۰/۰۸۰	انگیزش درونی
	۰/۰۷۴	۰/۲۲۵	انگیزش خودپذیر
	۰/۲۳۷	-۰/۴۴۹	انگیزش درون‌فکری شده
	۰/۱۹۵	۰/۲۱۰	انگیزش بیرونی
	۰/۶۲۸	۰/۱۶۸	بی‌انگیزگی بیرونی
	۰/۹۰۸	۰/۸۱۴	بی‌انگیزگی درونی
F = ۲/۴۵۰			
P = ۰/۰۰۱			

با توجه به نتایج حاصل از تحلیل، فقدان اطلاعات کاری و همکاران بهترتیب با ضرایب استاندارد ۰/۴۴۳ و ۰/۰۰۱ واجد بیشترین و کمترین ارتباط با اولین متغیر بنیادی از انگیزش غلی خود تعیین‌کنندگی هستند. اما برای تبیین این موضوع که افزایش یا کاهش در نمره‌های متغیرهای مستقل چگونه با افزایش یا کاهش در متغیرهای وابسته مرتبط است، از ضرایب ساختاری مستقل می‌شود. اگر ضرایب ساختاری متغیرهای مستقل و وابسته همگی منفی یا همگی مثبت باشند، یک تبیین سرراست دال بر افزایش در نمره‌های متغیرهای مستقل با افزایش در نمره‌های متغیرهای وابسته گویا است. اما اگر ضرایب ساختاری یک دسته منفی و یک دسته مثبت باشد، افزایش در یک دسته با کاهش در دسته‌ی دیگر همراه است.

بررسی رابطه ابعاد موانع سازمانی با ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی....

آخرین شاخص در این تحلیل، آزمون ویلکس (Wilks's) است، که یکی از مهم‌ترین آزمون‌های چندمتغیری است و در واقع نشانگر ضریب عدم تعیین است و مدل کلی پژوهش را آزمایش می‌کند. این آماره در پژوهش حاضر  $\lambda = 0.345$  است، به عبارت دیگر، ۳۴ درصد از واریانس متغیرهای وابسته، انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی، توسط متغیرهایی غیر از موانع سازمانی پیش‌بینی می‌شوند.

**جدول ۶. تحلیل رگرسیون چندگانه مرحله‌ای موانع سازمانی با انگیزش درونی،  
انگیزش خودپذیر و انگیزش درون‌فکنی شده**

RS	MR	F P	t	b	$\beta$ P	انگیزش درونی	
						پیش‌بین‌ها	
۰/۰۳۶	۰/۱۹۰	۶/۷۴۰ ۰/۰۱۰	-۲/۵۹۶	-۰/۶۶۲	-۰/۱۹۰ ۰/۰۱۰	آموزش‌های مربوط به شغل	
RS	MR	F P	t	b	$\beta$ P	انگیزش خودپذیر	
۰/۰۲۷	۰/۱۶۳	۴/۸۹۴ ۰/۰۲۸	۱/۷۹۸	۰/۲۵۳	۰/۱۵۰ ۰/۰۷۴	کمبود مواد و ابزار کار	پیش‌بین‌ها
۰/۰۶۲	۰/۲۴۸	۵/۸۳۵ ۰/۰۰۴	-۳/۳۳۴	-۰/۷۷۸	-۰/۲۸۸ ۰/۰۰۱	آموزش‌های مربوط به شغل	
۰/۰۸۷	۰/۲۹۴	۵/۵۸۹ ۰/۰۰۱	۲/۲۰۱	۰/۲۱۲	۰/۰۳۹ ۰/۰۲۹	همکاران	
RS	MR	F P	t	b	$\beta$ P	انگیزش درون‌فکنی شده	
۰/۰۵۷	۰/۲۳۹	۱۰/۸۰۵ ۰/۰۰۱	-۴/۳۹۴	-۰/۴۰۵	-۰/۳۶۴ ۰/۰۰۰۱	فقدان اطلاعات کاری	
۰/۱۱۲	۰/۳۳۴	۱۱/۱۷۷ ۰/۰۰۰۱	۳/۹۵۴	۰/۴۷۱	۰/۳۶۵ ۰/۰۰۰۱	همکاران	
۰/۱۳۴	۰/۳۶۶	۹/۱۴۵ ۰/۰۰۰۱	-۲/۱۵۱	-۰/۶۲۴	-۰/۱۸۲ ۰/۰۳۳	آموزش‌های مربوط به شغل	

**جدول ۷. تحلیل رگرسیون چندگانه مرحله‌ای موانع سازمانی با انگیزش بیرونی،  
بی‌انگیزگی بیرونی و بی‌انگیزگی درونی**

RS	MR	F P	t	b	$\beta$ P	انگیزش بیرونی پیش‌بین‌ها
۰/۰۲۷	۰/۱۶۳	۴/۹۰۶ ۰/۰۲۸	۲/۳۹۹	۰/۲۶۷	۰/۲۰۰ ۰/۰۱۷	عدم دسترسی به آموزش کافی
۰/۰۴۸	۰/۲۱۸	۴/۴۵۰ ۰/۰۱۳	-۲/۶۲۴	-۰/۳۴۸	-۰/۲۳۱ ۰/۰۰۹	فقدان قدرت تصمیم‌گیری

RS	MR	F P	t	b	$\beta$ P	بی‌انگیزگی بیرونی پیش‌بین‌ها
۰/۱۰۷	۰/۳۲۷	۲۱/۴۱۶ ۰/۰۰۰۱	۳/۳۱۱	۰/۳۸۴	۰/۲۴۵ ۰/۰۰۱	فضای کاری نامناسب
۰/۱۴۲	۰/۳۸۹	۱۵/۸۴۹ ۰/۰۰۰۱	۳/۰۴۸	۰/۲۶۷	۰/۲۲۶ ۰/۰۰۳	فقدان اطلاعات کاری

RS	MR	F P	t	b	$\beta$ P	بی‌انگیزگی درونی پیش‌بین‌ها
۰/۲۵۹	۰/۵۰۹	۶۲/۶۵۴ ۰/۰۰۰۱	۵/۱۶۳	۱/۰۳۰	۰/۳۷۷ ۰/۰۰۰۱	اولویت‌بندی کارها
۰/۲۹۹	۰/۵۵۴	۳۹/۴۵۳ ۰/۰۰۰۱	۳/۵۰۷	۰/۶۵۴	۰/۲۵۶ ۰/۰۰۱	نامناسب بودن اطلاعات کاری

جداول ۶ و ۷ نتایج تحلیل رگرسیون مرحله‌ای را برای هر شش بُعد انگیزش شغلی خود تعیین‌کنندگی نشان می‌دهند. در تحلیل رگرسیون مرحله‌ای، ما به دنبال پیدا کردن مهم‌ترین متغیرهای مستقل اثرگذار بر متغیر وابسته هستیم و با انجام این تحلیل تنها متغیرهای مستقلی باقی می‌مانند که از لحاظ آماری، رابطه‌ی چندگانه‌ی معناداری با متغیر وابسته دارند و می‌توانند آنرا تبیین کنند. در این تحلیل، مقدار  $\beta$  به وزن اختصاصی هر متغیر مستقل بر متغیر وابسته اشاره می‌کند؛ هر متغیر مستقلی که دارای مقدار  $\beta$  بیشتری باشد دارای تأثیر بیشتری بر متغیر وابسته است ( $P$  نشان‌دهنده‌ی معناداری مقدار  $\beta$  است که باستی بیشتر از  $0/۰۵$  باشد).  $t$  و  $F$  از دیگر شاخص‌های آماری این تحلیل هستند که معنادار بودن آن‌ها دال بر معنادار بودن مقدار  $\beta$  نیز است.  $t$  و  $F$  به عنوان آزمون‌های آماری نیز شناخته می‌شوند که معنادار بودن آن‌ها،

بررسی رابطه ابعاد موانع سازمانی با ابعاد انگیزش شغلی خودتعیین کنندگی....

که توسط مقدار  $P$  تعیین می‌شود (بالاتر از ۵/۰)، نشان‌دهنده‌ی تأیید فرضیه‌ی پژوهشگر است. در این‌جا معنادار بودن این دو آزمون آماری به معنای این است که متغیر مستقل موردنظر ما توانسته است متغیر وابسته را تبیین کند. در نهایت، با توجه به مندرجات موجود در این جداول، هرکدام از ابعاد انگیزش شغلی با حیطه‌های متفاوتی از موانع سازمانی رابطه‌ی چندگانه دارند. دو شاخص دیگر که در این تحلیل موردتوجه قرار می‌گیرند، مقدار  $MR$  و  $RS$  هستند که به ترتیب ضریب همبستگی چندگانه متغیر وابسته با متغیرهای مستقل و ضریب تعیین هستند. ضریب همبستگی، اندازه‌ی همبستگی بین دو متغیر را نشان می‌دهد، اما این شاخص درباره‌ی ماهیت این همبستگی اطلاعات زیادی به‌ما نمی‌دهد. آن‌چه این شاخص مشخص می‌کند، وجود همبستگی و بالا یا پایین بودن نسبی آن است. به‌دست آوردن اطلاعات کامل‌تر درباره‌ی همبستگی، وقتی امکان‌پذیر است که شاخص دیگری به‌نام ضریب تعیین محاسبه شود. این ضریب محدود ضریب همبستگی است که با محاسبه‌ی آن می‌توان تعیین کرد که چند درصد از کل واریانس متغیر وابسته ناشی از واریانس متغیر مستقل موردنظر پژوهشگر است.

## بحث و نتیجه‌گیری

نتایج پژوهش حاضر، با هدف تعیین رابطه بین موانع سازمانی با ابعاد انگیزش شغلی خودتعیین‌کنندگی انجام گردید، و نشان داد که روابط بین موانع سازمانی با ابعاد انگیزش شغلی خودتعیین‌کنندگی معنادار است. این موانع توانستند ۶۵ درصد ابعاد انگیزش شغلی خودتعیین-کنندگی را تبیین کنند. علاوه بر این، نتایج نشان دادند که فقدان اطلاعات کاری، نامناسب بودن اطلاعات کاری، اولویت‌بندی کارها و کمبود مواد و ابزار کار بیشترین نقش را در تبیین متغیر زیربنایی انگیزش شغلی خودتعیین‌کنندگی دارند. این نتایج با یافته‌های آکانر (۱۹۸۴)، آشاوندی و همکاران (۲۰۰۸)، کلی (۲۰۱۱)، بارگ و همکاران (۲۰۱۴) و چانگ<sup>۱</sup> (۲۰۱۵) همسو است. براساس یافته‌های پژوهش آکانر (۱۹۸۴)، موانع سازمانی با انگیزش شغلی، غیبت، بهره‌وری و عملکرد و نیز خشنودی شغلی کارکن، همبستگی معناداری دارد. نتایج مطالعات آشاوندی (۲۰۰۸)، که یک پژوهش کیفی است و داده‌ها از طریق مصاحبه جمع‌آوری شدند، به ترتیب سختی کار، فقدان قدرت و اختیار، پایین بودن حقوق، بدرفتاری نسبت به پرستاران، نبود حمایت از سوی سرپرستاران و نیز خود بیمارستان، مدیریت متمرکز، کمبود تسهیلات و شرایط محیطی محل کار، از موانع اصلی انگیزش پرستاران برشمرده شده بودند. در پژوهش تیلور و همکارانش<sup>۲</sup> (۲۰۰۸)، فشار زمانی، استرس ناشی از ارزیابی عملکرد و شرایط کاری دارای ضریب همبستگی

1. Chang

2. Taylor, Ntoumanis & Standage

-۰/۳۸، -۰/۴۷- با انگیزش شغلی خودمختار معلمان دارند؛ تیلور این سه متغیر را از موانع اصلی انگیزش معلمان برشمرده است.

نتایج حاصل از تحلیل رگرسیون مرحله‌ای نشان دادند که، برای هر بُعد از انگیزش شغلی تعیین‌کنندگی موانعی متفاوت وجود دارند؛ چراکه این ابعاد از لحاظ میزان خودمختاری و ماهیت انگیزشی شان متفاوت‌اند، بنابراین علل متفاوتی نیز خواهند داشت. عواملی که انگیزش شغلی و بی‌انگیزگی را تبیین می‌کنند متفاوت از یکدیگر هستند، بدین ترتیب، عوامل مؤثر بر انگیزش درونی با عوامل تأثیرگذار بر انگیزش بیرونی نیز متفاوت خواهند بود. از نظریه‌هایی که به تفاوت میان این ابعاد اشاره کرده است نظریه‌ی هرزبرگ است. هرزبرگ معتقد است انگیزش شغلی تحت تأثیر عوامل درونی یا ذهنی (عوامل محرك انگیزش) و عوامل بیرونی یا بهداشتی (عوامل نگهدارنده انگیزش) است. عواملی چون محتوای کار، مسؤولیت، دستمزد، پیشرفت و فرصت‌های ترقی به عنوان عوامل محرك انگیزش، و مواردی چون شرایط کار، خطمنشی سازمانی و سرپرستی به عنوان عوامل نگهدارنده انگیزش ذکر شده‌اند. علاوه بر این، نتایج مطالعات انجام شده نشان داده است که، ساعت‌های کار طولانی و زیاد، کمبود حقوق و دستمزد، نداشتن امنیت شغلی، عدم استقلال شغلی و منابع ناکافی، به عنوان عوامل مرتبط با بی‌انگیزگی بیان شدند (کوواجا<sup>۱</sup>، ۲۰۰۴؛ اپلتون و دوئل<sup>۲</sup>، ۱۹۹۸). نتایج پژوهش حاضر نیز نشان دادند که، موانعی که بر انگیزش تأثیر می‌گذارند متفاوت از موانع اثرگذار بر بی‌انگیزگی هستند؛ از طرفی، سطوح انگیزش نیز تحت تأثیر عوامل متفاوتی هستند.

نتایج پژوهش حاضر نشان دادند که آموزش مهم‌ترین عامل مشترک تأثیرگذار بر انگیزش کارکنان است. زمانی که یک سازمان برنامه‌های آموزشی را جزء سیاست‌ها و رویه‌های خود قرار دهد، این پیام را به کارکنان خود القاء می‌کند که آن‌ها به عنوان یک سرمایه‌ی ارزشمند قلمداد می‌شوند و سازمان به دنبال توسعه و بالنده کردن نیروی انسانی خود است. آموزش‌هایی که در جهت توسعه‌ی توانایی و قابلیت افراد برای انجام اثربخش وظایف و مسئولیت‌های کاری و بالا بردن کارایی آنان است، می‌تواند خود کارآمدی شان را در انجام فعالیت‌های شغلی افزایش دهد. زمانی که کارکنان نسبت به توانایی‌ها و مهارت‌های خود اطمینان پیدا کنند، از کار کردن شان بیشتر لذت می‌برند و به عنوان مهم‌ترین و اثربخش‌ترین سرمایه‌ی سازمان شناخته می‌شوند. در ارتباط با بی‌انگیزگی شغلی، مهم‌ترین مانع مشترک اطلاعات کاری بود. عدم وضوح اطلاعات دریافتی و یا عدم مشارکت در اطلاعات از علل عمدی بی‌انگیزگی بر شمرده شده‌اند (دونکان<sup>۳</sup>،

1. Khuwaja

2. Appleton & Dowell

3. Duncan

بررسی رابطه ابعاد موانع سازمانی با ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی....

(۲۰۱۰). عدم وضوح اطلاعات زمانی رخ می‌دهد که سیاست‌ها و رویه‌های سازمان و نیز دستورالعمل‌ها و آیین‌نامه‌های اجرایی، برای کارکنان کاملاً واضح و روشن نباشد. در چنین موقعیتی افراد دچار نوعی ابهام اطلاعاتی می‌شوند و برای رفع این ابهام از راهکارهای مختلفی استفاده می‌کنند؛ برخی به دنبال کسب اطلاعات بیشتر از مافوق و یا همکاران خود هستند (مقایسه‌ی اجتماعی<sup>۱</sup>؛ فستیننگر<sup>۲</sup>، ۱۹۵۴) و یا از دیگران تبعیت می‌کنند تا بتوانند ابهام موجود در چنین شرایطی را کاهش دهند (همرنگی<sup>۳</sup>؛ آش<sup>۴</sup>، ۱۹۵۵). اما زمانی که حمایت اطلاعاتی از سوی سپرپست و یا همکاران صورت نگیرد و از طرفی بیشتر کارکنان دچار این نوع ابهام شده باشند، افراد نسبت به این موقعیت بی‌تفاوت شده و این بی‌تفاوتی می‌تواند زمینه را برای بی‌انگیزگی‌شان فراهم آورد (دونکان، ۲۰۱۰). علاوه بر ابهام و عدم وضوح اطلاعات، عدم مشارکت افراد در اطلاعات نیز می‌تواند یکی دیگر از علل بی‌انگیزگی شغلی کارکنان باشد. مشارکت در اطلاعات یک مزیت شناختی است که می‌تواند پیامدهای انگیزشی برای فرد بدنبال داشته باشد. در جریان امور قرار گرفتن و دریافت به‌موقع اطلاعات شغلی و سازمانی می‌تواند این اطمینان را به افراد بدهد که آنان به‌عنوان جزئی مهم و ارزشمند از سازمان هستند که بایستی از امور و فعالیت‌های سازمان مطلع باشند و نیز این تصمیمات برای افزایش رفاه و بهبود عملکردشان است. زمانی که کارکنان پس از اجرای سیاست‌ها و دستورالعمل‌ها در جریان امور قرار گیرند، انگیزش آنان برای انجام وظایف و مسئولیت‌های شغلی، اعمال تلاش در جهت عملکرد اثربخش و مداومت برای دستیابی به اهداف تعیین شده سازمانی کاهش می‌یابد، چرا که آنان به‌عنوان سرمایه‌ی اصلی سازمان شناخته نشده‌اند. براساس پژوهش آشاوندی (۲۰۰۸)، عدم مشارکت در اطلاعات به‌عنوان یک مانع برای انگیزش شغلی و یک عامل برای بی‌انگیزگی ذکر شده است (دسی و رایان، ۲۰۰۰).

علاوه بر تفاوت مشاهده شده میان موانع مؤثر بر انگیزش شغلی و بی‌انگیزگی، موانع اثرگذار بر ابعاد مختلف انگیزش نیز متفاوت هستند. همان‌گونه که در سطور پیشین ذکر کردیم، آموزش عامل مشترک میان هر چهار بعد انگیزش شغلی است. عوامل دیگری چون کمبود مواد و ابزار کار، فقدان اطلاعات کاری، همکاران، فقدان قدرت تصمیم‌گیری و نیز زمان‌بندی کاری نامناسب،

- 
1. Social Comparison
  2. Festinger
  3. Conformity
  4. Asch

از دیگر مواد سازمانی هستند که با توجه به تحلیل رگرسیون مرحله‌ای، به عنوان عواملی که نقش بهسزایی در تبیین ابعاد انگیزش شغلی دارند، مشخص شدند.

انگیزش، حاصل تعاملات متقابل بین مردم و محیط کار آن‌ها و تناسب بین این تعاملات و بافت اجتماعی گسترده‌تر است (فرانکو، بنت و کانفر<sup>۱</sup>، ۲۰۰۲). مطالعات تناسب شخص-محیط، نشان داده است که این تناسب برای انگیزش کارکن ضروری است (لیو، لی، نائتا و فان<sup>۲</sup>، ۲۰۱۰). یکی از انواع این تناسب، تناسب منابع نیازها است؛ یعنی نیازها و تمایلات کارکن از سوی محیط کار برآورده می‌شوند. منابعی که افراد برای انجام اثربخش وظایف شغلی‌شان به آن‌ها نیاز دارند شامل دو دسته هستند، منابع مادی و منابع غیرمادی. منابع مادی می‌تواند شامل ابزار و وسایل، منابع مالی، اطلاعات و ... باشد، و از جمله منابع غیرمادی، می‌توان مواردی چون اختیار و قدرت تصمیم‌گیری، حمایت اجتماعی و زمان را نام برد (لیو، لی، نائتا و فان، ۲۰۱۰). منابع، چه مادی و چه غیرمادی، باید به اندازه‌ای در دسترس افراد قرار بگیرند که متناسب با نیازهای آنان باشند و بتوانند این نیازها را برآورده کنند. کارکنان خواهان آن هستند ابزار و وسایلی متناسب با شرایط کاری‌شان داشته باشند، چراکه این موجب تسریع انجام فعالیت‌های شغلی می‌شود؛ آنان نیاز دارند که اطلاعات، دستورالعمل‌ها و بخش‌نامه‌ها به موقع به دستشان برسد تا بتوانند اقدامات موردنیاز را در زمان لازم انجام دهند؛ نیازمند ارتباطات رسمی و غیررسمی با سایر کارکنان هستند، زیرا این‌گونه ارتباطات می‌توانند بسیاری از نیازهای روان‌شناختی آنان را در محیط کار و حتی در خارج از آن تأمین کند؛ کارکنان نیاز دارند که در محیط کار و برای انجام وظایف خود از قدرت و اختیار کافی برخوردار باشند، زیرا یکی از نیازهای روان‌شناختی افراد، احساس مسئولیت و یا پاسخ‌گو بودن در مقابل کاری که انجام می‌دهند، است؛ و در نهایت لازم است که هر کارکن برای انجام وظایف و مسئولیت‌های شغلیش زمان کافی داشته باشد تا بتواند هر بخش از تکالیف را به نحوی اثربخش به اتمام برساند. پژوهش‌های انجام گرفته در ارتباط با تناسب منابع نیازها نشان داده است که، عدم تناسب میان منابع در دسترس با نیازها و شرایط مقتضی شغل می‌تواند بر انگیزش کارکنان در محل کار اثر بگذارد (لیو، لی، نائتا و فان، ۲۰۱۰<sup>۳</sup>، لاتام<sup>۴</sup>، ۲۰۰۷). ابزار و منابع ناکافی و نامناسب می‌تواند به عنوان یک مانع و یک عامل استرس‌زا، بر عملکرد و انگیزش افراد تأثیر بگذارد. براساس مدل تقاضا کنترل (کاراسک<sup>۵</sup>، ۱۹۷۹)، در صورتی که میزان تقاضاهای شغلی مورد درخواست از فرد بیش از میزان کنترل واگذار شده به وی باشد، فرد دچار نوعی تنفس

1. Franko, Bennet & Kanfer

2. Liu, Li, Nauta & Fan

3. Latham

4. Karasek

بررسی رابطه ابعاد موانع سازمانی با ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی....

شغلی می‌شود. تنش حاصل می‌تواند منجر به پیامدهایی چون ناخشنودی شغلی، بهزیستی و سلامت روانی پایین و مشکلات جسمانی چون فشار خون بالا شود (لیو، لی، نائتا و فان، ۲۰۱۰). این پیامدها کاهش انگیزش و بی‌انگیزگی را در کارکنان سبب می‌شوند. جزء سوم این مدل، حمایت اجتماعی است. یکی از علل نیاز افراد به کار، برقراری ارتباط و تماس اجتماعی است؛ هم‌چنین براساس مطالعات کرینتر<sup>۱</sup> (۱۹۹۹) و شافی<sup>۲</sup> (۱۹۹۶)، از عوامل مؤثر بر انگیزش شغلی کارکنان، روابط اجتماعی مناسب و حمایت اجتماعی ادراک شده از سوی همکاران است. افراد علاوه بر نیاز به حمایت اجتماعی، شبکه‌های ارتباطی خود را گستردۀ تر می‌کنند تا بتوانند بسیاری از نیازهای روان‌شناختی خود را برآورده کنند (فورسایت،<sup>۳</sup> ۱۹۹۰). آنان با دیگران ارتباطاتی را شکل می‌دهند تا از این طریق بتوانند نیازهایی چون نیاز به پیوندجویی، نیاز به قدرت و نیازهای اطلاعاتی (کسب اطلاعات از دیگران در شرایط نامشخص و مبهم) را تأمین کنند. عدم ارضای این نیازهای روان‌شناختی یک عامل استرس‌زا محسوب می‌شود و هیجانات منفی افراد را بر می‌انگیزاند. زمانی که افراد احساس می‌کنند دیگر همکاران در شرایط کاری از آنان حمایت نمی‌کنند، نمی‌توانند برای آنان به عنوان یک منبع اطلاعاتی و مقایسه‌ای باشند و یا در بین همکاران از محبوبیت و قدرت کافی برخوردار نیستند، انگیزش و تمایل آنان برای انجام اثربخش وظایف و مسئولیت‌های شغلی و ماندن در سازمان متأثر می‌شود (ممتأز حسین،<sup>۴</sup> ۲۰۱۱). علاوه بر میزان اختیار و قدرتی که که افراد در نتیجه‌ی روابط اجتماعی شان احساس می‌کنند، میزان مسئولیت و قدرتی که سازمان در اختیار آنان قرار داده است نیز می‌تواند به عنوان یک عامل و یا یک مانع برای انگیزش کارکنان باشد. براساس نظریه‌ی ویژگی‌های شغلی هاکمن و اولدهام<sup>۵</sup> (۱۹۷۶)، نیاز به احساس مسئولیت یکی از نیازهای روان‌شناختی اساسی افراد در محیط کار است که برای انگیزش آنان یک عنصر بسیار اساسی است. این نیاز از طریق واگذاری مسئولیت و تفویض اختیار به افراد برای اقدام و عمل تأمین می‌شود. مطالعات هاکمن و اولدهام (۱۹۷۶) نشان داده است که، عدم واگذاری مسئولیت به کارکنان و فقدان قدرت تصمیم‌گیری با انگیزش شغلی رابطه‌ی منفی دارد. متغیر نهایی که به عنوان مانع سازمانی برای انگیزش شغلی کارکنان معرفی شده است، زمان‌بندی نامناسب است. زمان‌بندی کار یکی از عوامل ایجاد استرس در محیط کار است. زمان‌بندی به این معنا است که فرد کارکن به چه میزان می‌تواند بر زمان شروع و پایان انجام وظایف، اولویت انجام آن‌ها و هم‌چنین زمان صرف شده برای هر وظیفه،

1. Kerinter

2. Shafiey

3. Forsyth

4. Mumtaz Hussain

5. Hackman & Oldham

کنترل و احاطه داشته باشد. بالا بودن کنترل بر زمان، یعنی فرد قادر است که شخصاً زمان کارش را تنظیم و میزان زمان استراحت و نیز ترتیب انجام وظایف را خودش تعیین کند. اما زمانی که فرد بر این حیطه کنترلی ندارد، شرایط بهصورتی است که زمان شروع و پایان هر وظیفه، مدت زمان استراحت و نیز ترتیب انجام و اولویت زمانی انجام کارها از قبل تعیین شده‌اند. سطوح پایین کنترل در زمان‌بندی کار با سطوح بالای اختلال عاطفی، قصد ترک شغل، مشکلات سلامتی، غیبت و ترک شغل رابطه دارد (اسپیکتور، ۱۹۸۶). نتایج پژوهش تیلور، نومانیس و ستاندیچ<sup>۱</sup> (۲۰۰۸)، نشان دادند که عدم کنترل بر زمان و فشار زمانی، عامل استرس‌زای است که با سطوح خودمختارتر انگیزش شغلی خودتعیین‌کنندگی رابطه‌ی منفی دارد. عدم توانایی کنترل زمان با نیاز افرادی که انگیزش شغلی خودمختارتر دارند در تضاد است، چرا که، این افراد خواهان آنند که بر امور خود کنترل داشته باشند و یک فرد فعال در امر تصمیم‌گیری باشند تا یک فرد تابع و منفعل. این امر موجب می‌شود که فقدان اختیار در زمان‌بندی کاری، انگیزش آنان برای متابعت از برنامه‌های تنظیم شده و عمل براساس آن‌ها را کاهش دهد.

نتایج پژوهش حاضر نشان دادند که لازم است به انگیزش از زاویه‌ی دیگری نگریست. انگیزش سازه‌ای چندبعدی است و هر بعد می‌تواند اثرات متفاوتی داشته باشد و تحت‌تأثیر عوامل مختلفی قرار گیرد. لازم است پژوهش‌های آتی بهدبیال بررسی بیشتر این عوامل و همچنین یافتن متغیرهای اثرگذار دیگری باشند که روابط میان این متغیرها را تبدیل می‌کنند. علاوه بر این می‌توان انتظار داشت که متغیرهای واسطه‌ای وجود دارند که از طریق این موانع، اثرات غیرمستقیمی بر انگیزش شغلی کارکنان دارند. همچنین باید سعی کرد که با شناخت بیشتر از موانع و عوامل بازدارنده‌ی انگیزش، دانش خود را در این زمینه توسعه دهیم تا از این طریق بتوانیم برنامه‌های ایجاد انگیزش در کارکنان را با کیفیت بهتری اجرا کنیم؛ اجرای این برنامه‌ها بدون توجه به این موانع و عدم شناسایی آن‌ها در محیط کار، پرتاب تیری در تاریکی است. در کنار توجه به این پیشنهادات، لازم است یادآوری شود که در این زمینه محدودیت‌هایی برای پژوهشگران در مسیر پژوهش وجود دارد؛ موانع به عنوان جزء انکارناپذیر سازمان‌ها هستند که می‌توانند بر کارکنان و کل سازمان تأثیر منفی داشته باشند و مانع از رسیدن سازمان به اهداف تعیین‌شده‌شان شوند. همین امر سبب می‌شود که سازمان‌ها رغبت چندانی به پژوهش در این زمینه را نداشته باشند، چراکه حاضر نیستند وجود این موانع را در سازمان‌های خود بپذیرند و این مشکل امکان پژوهش‌ها و بررسی‌های بیشتر در این زمینه را مانع می‌شود.

## 1. Taylor, Ntoumanis & Standage

## منابع

- ارونسون، ا. (۱۹۹۹). روان‌شناسی اجتماعی. ترجمه: حسین شکرکن (۱۳۸۹). تهران: انتشارات رشد.
- بهادری، محمدکریم؛ بابایی، منصور؛ مهربايان، فردین (۱۳۹۱). اولویت‌بندی مؤلفه‌های مؤثر بر انگیزش شغلی در کارکنان یک مرکز نظامی به روش تحلیل سلسله مراتبی (AHP). *مجله طب نظامی*، دوره چهاردهم، شماره ۴، ۲۴۳-۲۳۶.
- فلاحزاده، محمدحسین (۱۳۹۱). بررسی رابطه انگیزش شغلی با ویژگی‌های دموگرافیک افراد. *ولین همایش ملی توسعه سواحل مکران و اقتدار دریایی جمهوری اسلامی ایران*.
- لاتام، گ. پ. (۲۰۰۷). انگیزش شغلی تاریخچه، نظریه، پژوهش، و عمل. ترجمه: نسرین ارشدی (۱۳۸۹). تهران: انتشارات جاودانه، جنگل.
- نعمانی، عبدالزهرا؛ بشلیده، کیومرث؛ فرهادزاده، اسدالله (۱۳۹۰). بررسی رابطه بین موانع سازمانی با رفتارهای نابارور شغلی در کارکنان پالایشگاه گاز بیدبلند. *مجله دست آوردهای روان‌شناسی*، دوره چهارم، شماره ۱، ۱۵۲-۱۳۳.
- نعمانی، عبدالزهرا؛ پیریایی، صالحه (۱۳۹۰). رابطه ابعاد انگیزش شغلی خود تعیین کنندگی با اشتیاق شغلی در کارکنان شرکت ذوب آهن اصفهان. *فصلنامه مشاوره شغلی و سازمانی*، دوره سوم، شماره ۹، ۴۱-۲۳.

- Appleton, K. & Dowell A. (1998). A survey of job satisfaction, sources of stress and psychological symptoms among general practitioners in Leeds. *Br J Gen Pract.* 48(428), 59-63.
- Barg, J., Ruparathna, R., Mendis, D. & Hewage, K. (2014). Motivating Workers in Construction. *Journal of Construction Engineering*, [www.hindawi.com](http://www.hindawi.com).
- Bhatti, S. (2014). What might be causing lack of motivation of employees at the workplace? *Research Gate*.
- Chang, C. (2015). Relationships of organizational justice and organizational constraints with performance: A meta-analysis. *The Thesis of Ph.D. of Philosophy*. Bowling Green State University.
- Dougherty, J.T. (1995). Effects of situational factors on the work performance of aerial port technician. *Requirements for the Degree of Master of Science in Transportation Management*.
- Duncan, C. (2010). How to recover from 10 types of demotivation. *Productive flourishing. com*.
- Ferguson, T. & Cheek, R. (2011). How important are situational constraints in understanding job satisfaction? *International Journal of Business and Social Science*. 2(22), 221-227.
- Friedman, E. (2014). 10 Steps to Keeping Employees Engaged and Motivated. *eSKIL Blog*.
- Griffith, R., Hom, P. & Gaertner, S. (2000). A meta-analysis of antecedents and correlates of employee turnover: update, moderator tests, and research implications for the next millennium. *Journal of Management*. 26(3), 463-488.

- Hewett, R. (2013). Examining the relationship between workplace rewards and the quality of motivational experience; a Self-Determination Theory perspective. *The Thesis of Ph.D. of Philosophy*. University of London.
- Kakkos, N. & Trivellas, P. (2010). Exploring the link between job motivation, work stress and job satisfaction, Evidence from the banking industry. *7th International Conference on Enterprise Systems, Accounting and Logistics*.
- Kelly, P. (2011). Nursing Leadership & Management. *books.google.com*.
- Khalil Wani, SH. (2013). Job stress and its impact on employee motivation: a study of a select commercial bank. *International Journal of Business and Management Invention*. 2(3), 13-18.
- Khuwaja, A. (2004). Comparison of job satisfaction and stress among male and female doctors in teaching hospitals of Karachi. *J Ayub Med Coll Abbottabad*. 16(1), 23-7.
- Lam, C. & Gurland, S. (2008). Self-determined work motivation predicts job outcomes, but what predicts self-determined work motivation? *Journal of Research in Personality*. 42(4), 109-115.
- Liu, C., Nauta, M., Li, C. & Fan, J. (2010). Comparisons of organizational constraints and their relations to strains in China and the United States. *Journal of Occupational Health Psychology*. 15(4), 452–467.
- Mumtaz Hussain, R. (2011). An Empirical study of the relationship between motivation to transfer and transfer of training. *www.fareastjournals.com*.
- Oliver, k. (2012). An examination of the relationships between autonomous motivation and situational constraints with job attitudes, intention to leave, and general atress: A job demands-resources approach. *clemson.edu*.
- Oshvandi, K., Zamanzadeh, V., Ahmadi, F., Fathi-Azar, E., Anthony, D. & Harris, T. (2008). Barriers to nursing job motivation. *Research Journal of Biological Sciences*. 3 (4): 426-434.
- Ryan, R. & Deci, E. (2000). Intrinsic and extrinsic motivations: classic definitions and new directions. *Contemporary Educational Psychology*. 25, 54–67.
- Sexton, J. (2013). The application of self-determination theory to employee motivation in Irish workplaces. *The Thesis of Ph.D. of Psychology*. DBS School of Arts, Dublin.
- Sheldon, K., Turban, D., Brown, K. & Judge, T. (2003). Applying self-determination theory to organizational research. *Research in Personnel and Human Resources Management*. 22, 357–393.
- Taylor, I., Ntoumanis, N. & Standage, M. (2008). A self-determination theory approach to understanding the antecedents of teachers' motivational strategies in physical education. *Journal of Sport & Exercise Psychology*. 30, 75-94.
- Vallerand, R. J. (1997). Toward a hierachichal model of intrinsic and extrinsic motivation. In M. P. Zanna (Ed.), *Advances in experimental social psychology*. 29, 271- 360.