

چشم انداز مدیریت بازرگانی

شماره ۲۰ - زمستان ۱۳۹۳

صص ۱۲۱ - ۱۰۷

تأثیر مسئولیت اجتماعی بر طنین برنده داخلی سازمان

نسرین جزئی^{*}، ابوالفضل براتی^{**}، وحید پارسامهر^{***}

چکیده

اثرهای کوتاه‌مدت و بلندمدت توجه به مسئولیت اجتماعی سازمانی بر توان رقابتی سازمان‌ها و نقش آن در برنده‌سازی، در دهه‌های گذشته مورد توجه پژوهشگران سازمان و مدیریت بوده است. در پژوهش حاضر، نقش مسئولیت اجتماعی و اثر آن بر طنین (هم‌نوایی) برنده در داخل سازمان مورد بررسی قرار گرفته است. پژوهش حاضر از منظر هدف کاربردی و منظر گردآوری داده‌ها از نوع توصیفی-موردنی است. بدین ترتیب، یکی از شرکت‌های گاز استانی زیرمجموعه شرکت ملی گاز ایران، به عنوان مورد مطالعه انتخاب شد. با توجه به حجم جامعه آماری که شامل کلیه کارکنان شرکت مورد مطالعه است، با استفاده از فرمول نمونه‌گیری کوکران تعداد ۲۵۹ نفر از کارکنان رسمی این شرکت به عنوان نمونه انتخاب شده و پرسشنامه‌ای حاوی ۴۳ سوال تدوین و توزیع شد. از روش نمونه‌گیری احتمالی خوشبندی برای جمع‌آوری داده‌ها استفاده شد. نتایج پژوهش نشان از معنادار بودن رابطه بین مسئولیت اجتماعی سازمانی و طنین برنده داخل سازمانی دارد. همچنین رابطه معنادار و مثبت بین مسئولیت‌های اقتصادی، قانونی، اخلاقی و انسان‌دوستانه سازمانی با مسئولیت‌پذیری اجتماعی سازمانی، تایید شد.

کلیدواژه‌ها: مسئولیت اجتماعی سازمانی؛ طنین برنده؛ برنده‌سازی داخلی؛ شرکت ملی گاز ایران

تاریخ دریافت مقاله: ۱۳۹۳/۰۶/۱۵، تاریخ پذیرش مقاله: ۱۳۹۳/۱۲/۲۶.

* دانشیار، دانشگاه شهید بهشتی.

** دانشجوی کارشناسی ارشد، دانشگاه شهید بهشتی (تویینده مسئول).

E-mail: ab.barati@mail.sbu.ac.ir

*** دانشجوی کارشناسی ارشد، دانشگاه شهید بهشتی.

۱. مقدمه

توجه به نیازهای مشتریان از بنیادی‌ترین اصولی است که در حوزه مدیریت و خصوصاً بازاریابی و بازرگانی مورد توجه پژوهشگران و فعالان کسب و کار قرار دارد. دیدگاه بازاریابی اجتماعی^۱ که بعد از دیدگاه‌های تولید، فروش، محصول و بازاریابی در حوزه علم مدیریت و بازاریابی وارد شد، در پی پاسخ به این پرسش است که آیا شرکتی که خواسته‌های فردی را درک و تامین می‌کند، همواره آن‌چه را که بهترین است، برای مصرف‌کنندگان و جامعه در بلندمدت انجام می‌دهد؟ (کاتلر و آرمستانگ، ۱۹۹۹). در این دیدگاه، شرکت‌ها به خواسته‌های سه عامل شرکت، مصرف‌کننده و جامعه باید توجه نشان دهد. مشتریان سازمان‌ها که از آن‌ها به ذینفعان^۲ سازمان هم یاد می‌شود (فریدمن، ۱۹۹۴)، به دو دسته مشتریان داخلی و مشتریان خارجی دسته بندی می‌شوند. کارکنان سازمان‌ها به عنوان مشتریان داخلی از یک سو و به عنوان عضوی از جامعه در سوبی دیگر، می‌تواند در برنده‌سازی داخل سازمانی و کمک به تسهیل پیشبرد اهداف واحدهای منابع انسانی و اداری سازمان‌ها و کاهش هزینه‌های نیرویابی و استخدام و متعاقب آن کاهش هزینه‌های آموزش و ترک‌شغل^۳ کارکنان کارگشا باشد. با افزایش درجه مسئولیت اجتماعی شرکت در بازار، ارزش بازار و سود شرکت نیز افزایش خواهد یافت (راندل و همکاران، ۲۰۰۸). در گذشته، مسئولیت اجتماعی و هزینه‌های اجرای آن، در اکثر سازمان‌ها به عنوان هزینه‌های سرباری درنظر گرفته می‌شد که به جز زیان رساندن به منافع سهامداران هیچ سودی برای سازمان نداشت (فریدمن، ۱۹۷۰). امروزه مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی، از جمله مهم‌ترین دغدغه‌های بسیاری از جوامع بهشمار می‌رود، که تنها تعداد محدودی از شرکت‌ها با وجود شرایط بحران اقتصادی و رقابت‌های شدید بازار، خود را در برابر عملکردهای اجتماعی و ذینفعان خود مسئول می‌دانند (گالبریث، ۲۰۰۹) با به وجود آمدن مباحثی همانند برنده و توسعه پایدار، امروزه دیدگاه سازمان‌ها نسبت به مفهوم مسئولیت اجتماعی تغییر کرده و ارتباط آن با مفاهیم توسعه پایدار و برنده بسیار نزدیک است.

از آنجا که منابع انسانی را مهم‌ترین و گرانبهای‌ترین منبع از منابع سازمانی یادکرده‌اند (رضائیان، ۱۳۹۰) و برنده‌سازی سازمانی، یکی از ابزار عمدۀ و اصلی رسیدن به بهره‌وری و توسعه بلندمدت است و با توجه به نقش کلیدی کارکنان در رسیدن به این هدف، در پژوهش حاضر تلاش شده است تا رابطه بین مسئولیت‌پذیری اجتماعی سازمانی و طنین (همنوایی) برنده را مورد بررسی قرار دهد. شرکت ملی گاز ایران، طی سال‌های گذشته مباحث ایمنی، بهداشت و محیط زیست (HSE)^۴، تعالی سازمانی و تکریم ارباب رجوع، کوچک‌سازی سازمان و

1. Social Marketing

2. Stakeholders

3. Turn Over

4. Health, Safety, Environment

توجه به مصرف‌کننده را مورد توجه و بیزه قرار داده است. مفهوم مسئولیت اجتماعی که ارتباط تنگاتنگی با این مفاهیم دارد و ارتباط آن با طنین برنده سازمان از دیدگاه کارکنان سازمان (به عنوان ذینفعان داخلی سازمان)، اساس پژوهش حاضر را تشکیل می‌دهد.

۲. مبانی نظری و پیشینه پژوهش

مسئولیت اجتماعی سازمانی^۱. مطابق تعریفی از مسئولیت اجتماعی سازمانی، "تنها مسئولیت کسبوکار در قبال جامعه، بیشینه کردن سود سهامداران در چارچوب مقررات حقوقی و سنت‌های اخلاقی کشور است." (فریدمن، ۱۹۷۰). مسئولیت اجتماعی از نظر گریفین و بارنی به مجموعه وظایف و تعهداتی گفته می‌شود که سازمان باید در جهت حفظ، مراقبت و کمک به جامعه‌ای که در آن فعالیت می‌کند انجام دهد (فلینگ، ۲۰۰۲). با این وجود می‌توان مسئولیت اجتماعی شرکتی را اداره و برقراری رابطه بین فعالیت‌های سازمان و اقتصاد، محیط زیست، و جامعه‌ای دانست که سازمان‌ها در آن فعالیت می‌کنند (اسکات، ۲۰۰۷). آرچی کارول، ابعاد مختلف مسئولیت اجتماعی سازمان را در هرمی به نام هرم مسئولیت اجتماعی، گردآوری کرده که این ابعاد شامل مسئولیت‌های اقتصادی^۲، حقوقی^۳، اخلاقی^۴ و انسان دوستانه^۵ می‌شود (کارول، ۱۹۹۱).

مسئولیت‌های اقتصادی. مهم‌ترین بعد مسئولیت اجتماعی شرکتی است که در آن فعالیت‌ها و اقدام‌های اقتصادی مدنظر قرار می‌گیرد. علاوه بر این یک بنگاه اقتصادی می‌تواند به طور مستمر نیز سودآوری خود را به حداقل برساند و منجر به افزایش بازده سرمایه‌گذاری سهامداران خود نیز شود (گالبریث، ۲۰۰۹). مهم‌ترین و زیربنایی‌ترین بعد مسئولیت اجتماعی برای سازمان‌های انتفاعی، که در هرم آرچی-کارول (۱۹۹۱) به عنوان قاعده‌ی هرم در نظر گرفته شده، بعد اقتصادی است. وقتی سازمان سود لازم را به دست آورد و توانست حیات خود را تضمین کند، آن‌گاه می‌تواند به مسئولیت‌های دیگر خود رسیدگی کند (مشبکی و خلیلی، ۱۳۸۸).

مسئولیت‌های حقوقی (قانونی). دومین بعد از مسئولیت اجتماعی را تشکیل می‌دهد و بر اساس قوانین تعیین شده توسط جامعه و نهادهای حقوقی، اشخاص مکلف به پیروی از قوانین،

1. Corporate Social responsibility

2. Economic

3. Legal

4. Ethical

5. Humanitarian

به عنوان ارزش و هنجاری مشخص هستند. بخش معنادار مسئولیت‌های بنیادی یک بنگاه عبارت است از تبعیت از الزام‌های قانونی یا تنظیم‌کننده که به عملیات روز به روز آن مربوط می‌شود (چندر و وردر، ۱۹۶۹). بعد حقوقی (قانونی) مسئولیت اجتماعی را به عنوان التزام اجتماعی هم می‌شناسند. این انتظار وجود دارد که سازمان‌ها در اجرای جزئی از پیمان اجتماعی موجود میان کسبوکار و جامعه، ماموریت‌های اقتصادیشان را در چارچوب قانون به انجام برسانند (کارول، ۱۹۸۹).

مسئولیت‌های اخلاقی. سومین بعد در هرم مسئولیت اجتماعی است. مسئولیت‌های اقتصادی و حقوقی، هنجارهای اخلاقی مرتبط با انصاف و عدالت را در بر می‌گیرند؛ اما مسئولیت‌های اخلاقی آن دسته از فعالیتها و روش‌ها را شامل می‌شود که اعضای جامعه و سازمان‌ها انتظار انجام یا پرهیز ارز از انجام آن‌ها را از یک سازمان یا مجموعه‌ای از سازمان‌ها دارند، حتی اگر به صورت قانونی مدون نشده باشد. مسئولیت‌های اخلاقی معیارها، هنجارها یا انتظارهایی را در بر می‌گیرد که توجه به آن چه را که مصرف‌کنندگان، کارکنان، سهامداران و جامعه، به‌گونه‌ای منصفانه، عادلانه یا منطبق بر رعایت حقوق معنوی ذینفعان و حمایت از آن‌ها می‌نگرند، منعکس می‌کند. تغییر در اخلاقیات مقدم بر وضع قوانین است، زیرا خود آن محرك وضع قوانین و مقررات است. از بعد اخلاق مسئولیت اجتماعی به عنوان پاسخگویی اجتماعی هم یاد می‌شود (جزنی، ۱۳۹۳).

مسئولیت‌های انسان دوستانه. انسان دوستی، کنش‌هایی از سازمان را در بر می‌گیرد که در واکنش به انتظارهای جامعه از دست اندرکاران کسب و کار که شهروندان شرکتی خوب باشند انجام می‌گیرد. این مفهوم شامل درگیر شدن در فعالیتها و برنامه‌های معطوف به رفاه و نیک‌روزی انسان‌هاست. صفت متمایزکننده مسئولیت‌های انسان دوستانه و اخلاقی این است که در اولی انتظارهای جامعه جنبه اخلاقی و معنوی ندارد (ماتسوشیتا، ۱۹۸۹).

برندسازی داخلی. برندسازی را فرایند منظمی نامیده‌اند که جهت آگاهی‌سازی و توسعه وفاداری مشتری به برند به کار گرفته می‌شود (ویلر، ۲۰۰۹). برندسازی از دو منظر داخلی و خارجی انجام موردنوجه است. برندسازی خارجی مربوط به مشتریان بیرونی است و بیانگر تلاش در جهت ایجاد تصویری ماندگار از کسبوکار در ذهن مخاطبان بیرون از سازمان است. برندسازی داخلی مجموعه‌ای از فرایندهای راهبردی است که کارکنان را هماهنگ کرده و به آن‌ها اختیار می‌دهد تا برای مشتریان تجربه

درستی را به صورت پایدار ارائه کنند (مک لورتی، ۲۰۰۸). در برنده‌سازی داخلی تاکید بر بهبود ادراک و رفتار کارکنان به عنوان مشتریان درون سازمان، نسبت به سازمان است (عزیزی و همکاران، ۱۳۹۱). برنده‌سازی داخلی باید مقدم بر برنده‌سازی خارجی صورت پذیرد، زیرا تا زمانی که برنده سازمان برای مشتریان داخلی که همان کارکنان سازمان هستند مشخص نشود، امکان تقویت برنده از دیدگاه مشتریان بیرونی وجود نخواهد داشت (کاتلر، ۲۰۰۳). برنده‌سازی داخلی هماهنگ کننده بازاریابی و منابع انسانی است و بر جنبه‌های نگرشی و رفتاری کارکنان در بهجا آوردن عهد و وعده برنده، اثری قابل توجه دارد. برنده‌سازی داخلی مدیریت را در بهبود حس تعلق برنده کارکنان، تعهد و وفاداری یاری می‌کند و بر رفتار مربوط به برنده کارکنان نیز تاثیر دارد (پانجایسری، ۲۰۰۷).

طنین (همنوایی) با برنده. طنین برنده شاخصی است که تشریح کننده رابطه میان مشتری و برنده و میزانی است که مشتریان احساس می‌کنند با برنده روی یک خط موج فکری قرار دارند و با آن هم‌صدا و همنوا هستند. طنین، شاخصی است که میزان شدت یا عمق نزدیکی روانی مشتریان با یک برنده و میزان فعالیت‌هایی را نشان می‌دهد که تحت تاثیر این حس وفاداری در رفتار مشتری شکل می‌گیرد (کلر، ۲۰۰۲). طنین برنده که در راس هرم ارزش ویژه مشتری قرار دارد، معیارهای وفاداری، وابستگی، حس تعلق به انجمن و تعهد را شامل می‌شود (کلر، ۲۰۰۲):

وفاداری به برنده. وفاداری به طور کل به دو نوع رفتاری و نگرشی تقسیم می‌شود. وفاداری رفتاری برای ایجاد همنوایی با برنده لازم است، اما کافی نیست، بدین معنی که تعدادی از کارکنان که در سازمان مشغول به فعالیت هستند، ممکن است به دلیل نبودن گزینه‌های بهتر، به برنده سازمانی خاص رو آورده باشند. وفاداری کارکنان سازمان به برنده بسیار لازم است زیرا به سازمان اجازه می‌دهد به طور موثر به نیازهای مشتریان پاسخ دهد و از طریق کاهش هزینه‌های استخدام و آموزش منجر به کاهش هزینه‌های کل شود (پانجایسری، ۲۰۰۷). هرچه وفاداری کارکنان نسبت به برنده بیشتر باشد، نه تنها کارکنان بیشتر با برنده انس می‌گیرند، بلکه با محیط کار نیز بیشتر هماهنگ می‌شوند. وفاداری کارکنان به برنده باعث می‌شود تا در برقراری تجربه‌ای واحد و یکپارچه برای مشتری، به عنوان مدافعان برنده عمل کند (هیتن و گاتزو، ۲۰۰۰).

وابستگی به برنده. طنین برنده، نیازمند وجود وابستگی قوی و شخصی میان مشتری و برنده است. برای ایجاد طنین در برنده، مشتریان باید نه تنها نگرشی مثبت نسبت به برنده داشته باشند، بلکه آن را به عنوان برنندی ویژه و تمایز بشناسند. به عنوان مثال، هنگامی که مشتری از سطح بالایی از وابستگی به یک برنده بخوردار است، اعلام می‌کند که عاشق برنده است. ایجاد وفاداری بالا نیازمند ایجاد وابستگی نگرشی عمیقی است.

حس تعلق به انجمن. همانندسازی فرد با صاحبان و مشتریان یک برنده، منعکس‌کننده یک واقعیت مهم اجتماعی است، زیرا افراد به سایر مشتریان برنده محبوب خود احساس وابستگی دارند و در حقیقت این حس را با سایر مشتریان پیدا می‌کنند (کلر، ۲۰۰۲).

تعهد به برنده. قدرتمندترین شکل اثبات وفاداری برنده زمانی رخ می‌دهد که مشتریان نسبت به یک برنده متوجه شوند یا تمایل به اختصاص منابع خود را فراتر از آن‌چه در شرایط معمولی صرف کرده‌اند، به برنده محبوب خود اختصاص دهند (کلر، ۲۰۱۳). تعهد به برنده با واژه‌هایی همانند احساس غرور نسبت به برنده، تمایل به صحبت در مورد برنده با دیگران، کنجکاوی نسبت به برنده و واژه‌هایی از این دست ظهور پیدا می‌کند.

مسئولیت اجتماعی و برنده. با نظر به این‌که مسئولیت اجتماعی دارای چهار بعد اقتصادی، قانونی، اخلاقی و انسان‌دوستانه است، هر کدام از این ابعاد به نوعی با ذینفعان سازمانی، اعم از مشتریان خارجی و داخلی، ارتباط دارد. برنده‌سازی داخلی کارکنان را قادر می‌سازد تا وعده برنده را هنگام مواجهه با مشتری و ارائه خدمات به وی محقق سازند (بورمان و زپلین، ۲۰۰۵). در بیشتر پژوهش‌های صورت‌گرفته در زمینه پژوهش حاضر، از الگوهای برنده آکر (۱۹۹۷) و کلر که درمورد برنده، ارزش ویژه برنده و شخصیت برنده ارائه شده اند و ارتباطی که رعایت هریک از ابعاد مسئولیت اجتماعی سازمانی بر ابعاد ارزش ویژه برنده خواهد گذاشت، استفاده شده است. شماری از پژوهش‌های سال‌های اخیر در رابطه با مسئولیت اجتماعی و برنده، همراه با نتایج حاصل از آن به تفکیک در جدول ۱ آورده شده است:

جدول ۱. تعدادی از پژوهش‌های انجام شده در مورد مسئولیت اجتماعی و برنده

پژوهشگر	جامعه آماری	موضوع کلی پژوهش	یافته‌ها
ایلانویا و اومویه (۲۰۱۳)	شرکت‌های تولیدی در صنایع مصرفی نیجریه	مسئولیت اجتماعی شرکتی و عملکرد سازمان	رابطه مثبت و مهمی بین مسئولیت اجتماعی و عملکرد سازمان‌های کشور نیجریه
سوپریتی می شرا و دامودارسوار (۲۰۱۰)	مدیران اجرایی شرکت‌های تولیدکننده استرالیایی	ارتباط مسئولیت اجتماعی شرکتی با اعتبار برنده شهرت و اعتبار برای شرکت می‌شوند.	انجام اعمال مربوط به مسئولیت اجتماعی، نشان دهنده ارزش‌های داخلی یک شرکت است که مزایا و منافعی مثل ایجاد تصویر، ارتباطی بسیار قوی میان میراث به جا مانده از مسئولیت اجتماعی و تصویری که مصرف کنندگان نسبت به برنده می‌سازند، وجود دارد.
بلومبک و اسکاندیلوس (۲۰۱۳)	میراث سازمانی در ارتباط با مصرف کنندگان برنده سوئدی	مسئولیت اجتماعی سازمان؛ ابزار مسئول تصویر برنده	رابطه‌ای منفی میان تعهد به مسئولیت اجتماعی و عملکرد فروش در شرکت‌های کوچک و رابطه مثبت و قوی میان این دو در شرکت‌های بزرگ بخش خصوصی چین
کوبی و همکاران (۲۰۱۳)	شرکت‌های بخش خصوصی کشور چین	افتخار یا هزینه؛ تعهد عملکرد فروش	تأثیر مثبت ادراک و دانش مشتری از وجود مسئولیت اجتماعی و آغازگر بودن سازمان در این امر، بر دوست داشتن بانک توسط
چومویالیوک و بوجر (۲۰۱۳)	مشتریان بانکی کشور تایلند	اجتماعی شرکتی بر دوست داشتن مشتری با عامل واسطه فرهنگ	تأثیر داشن مسئولیت اجتماعی شرکتی با گردش شغلی کارکنان رابطه معکوسی و با شهرت شرکت و رضایت مشتری رابطه مستقیم دارد.
جرمی و گالبریث (۲۰۱۰)	مدیران اجرایی شرکت‌های استرالیایی	ارتباط مسئولیت اجتماعی شرکتی با شهربازی شرکت و رضایت مشتری	مسئولیت اجتماعی شرکتی با گردش شغلی کارکنان رابطه معکوسی و با شهرت شرکت و رضایت مشتری رابطه مستقیم دارد.

۳. توسعه فرضیه‌ها و الگوی مفهومی

مسئولیت اجتماعی و تأثیر آن بر طینین برنده داخل سازمان، از طریق تلفیق الگوی آرچی کارول (۱۹۹۱) و الگوی هرم ارزش ویژه‌ی مشتری کوین لین کلر (۲۰۰۲)، در این پژوهش مورد توجه و بررسی قرار گرفته است. ابعاد چهارگانه مسئولیت‌پذیری اجتماعی و تأثیری که برنده‌سازی که از اهداف بلندمدت سازمانی است، خواهند گذاشت به عنوان فرضیه اصلی و تأثیر هریک از این ابعاد بصورت جداگانه بر برنده داخل سازمانی بصورت جداگانه مورد بررسی قرار می‌گیرند. بدین منظور فرضیه‌های زیر مورد بررسی و آزمون قرار گرفت.

فرضیه‌اصلی: مسئولیت اجتماعی سازمانی با مسئولیت‌پذیری اقتصادی، رابطه معناداری وجود دارد.

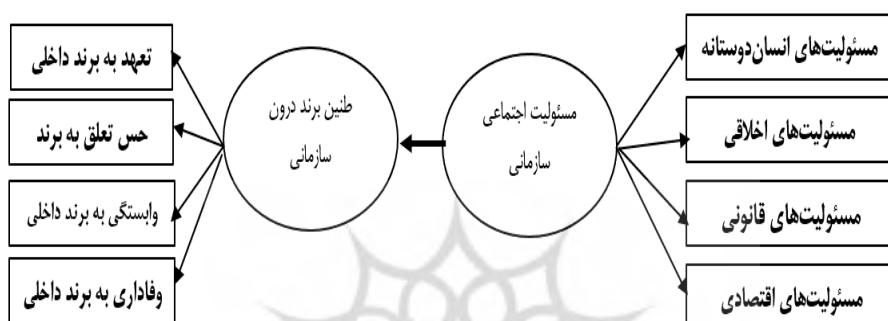
فرضیه فرعی ۱: بین مسئولیت اجتماعی سازمانی و مسئولیت پذیری اقتصادی، رابطه معناداری وجود دارد.

فرضیه فرعی ۲: بین مسئولیت اجتماعی سازمانی و مسئولیت پذیری قانونی، رابطه معناداری وجود دارد.

فرضیه فرعی ۳: بین مسئولیت اجتماعی سازمانی و مسئولیت پذیری اخلاقی، رابطه معناداری وجود دارد.

فرضیه فرعی ۴: بین مسئولیت اجتماعی سازمانی و مسئولیت پذیری انسان دوستانه، رابطه معناداری وجود دارد.

بدين ترتيب الگوی مفهومی پژوهش به شکل زير استخراج شد:



شکل ۱. الگوی مفهومی پژوهش

۴. روش‌شناسی

پژوهش حاضر از نظر هدف در زمرة پژوهش‌های کاربردی و از منظر گردآوری داده‌ها و مسیر، توصیفی-موردی است. جامعه آماری پژوهش را کلیه کارکنان رسمی و قراردادی یکی از شرکت‌های گاز استانی زیرمجموعه شرکت ملی گاز ایران تشکیل می‌دهد. به دلیل گستردگی و پراکندگی جغرافیایی استان موردنظر برای گردآوری داده‌ها از روش احتمالی خوشه‌بندی استفاده شد. بدين صورت که استان موردنظر به چهار ناحیه جغرافیایی تقسیم شده و از هر ناحیه یک اداره گاز شهرستانی به عنوان یک خوشه در نظر گرفته شد. حجم نمونه انتخابی با استفاده از فرمول کوکران و با درنظرگرفتن سطح اطمینان ۹۵٪ سطح خطای ۷٪، تعداد ۲۵۹ نفر برآورد شد. بدين منظور ۳۲۰ پرسشنامه توزیع شد و ۲۷۲ پرسشنامه بازگشت داده شد و تجزیه و تحلیل، بر روی تعداد کل پرسشنامه‌های برگشت داده شده قابل استفاده (۲۶۵ پرسشنامه) انجام شد. ویژگی‌های جمعیت‌شناختی نمونه گردآوری شده در جدول زير مشخص شده است:

جدول ۲. ویژگی‌های جمعیت‌شناسی نمونه

درصد	فراوانی	شرح	ویژگی
۸۹/۱	۲۲۶	مرد	جنسیت
۱۰/۹	۲۹	زن	
۸۶	۲۲۸	متاهل	تاهل
۱۴	۲۷	مجرد	
۲۷/۵	۷۳	دیپلم و پایین‌تر	تحصیلات
۲۲/۳	۵۹	کارداری	
۴۰	۱۰۶	کارشناسی	
۱۰/۲	۲۷	کارشناسی ارشد و بالاتر	

با استفاده پرسشنامه استاندارد کارول و استیوارت (۲۰۰۳) و کلر (۲۰۰۲)، پرسشنامه اولیه‌ای شامل بر ۴۵ پرسش طراحی و پس تایید روای محتوای ظاهری توسط اساتید متخصص در حوزه‌های بازاریابی و منابع انسانی، مورد استفاده قرار گرفت. برای سنجش پایایی پرسشنامه نمونه‌ای ابتدایی شامل ۳۵ پرسشنامه پیش‌آزمون طراحی و توزیع شد و با استفاده از نرمافزار 22 SPSS آلفاکرونباخ پرسشنامه محاسبه شد و پس از حذف دو سوال از پرسشنامه، ضریب آلفاکرونباخ بالاتر از ۰/۷ که نشان از پایایی سوال‌ها دارد، برای تمام متغیرها بدست آمد. ضریب آلفاکرونباخ مربوط به کل پرسشنامه معادل ۹۴/۲٪ محاسبه شد. سوال‌ها بر اساس طیف پنج نقطه‌ای لیکرت اندازه‌گیری شد. متغیرها، تعداد سوال‌ها و آلفاکرونباخ به دست آمده برای هر کدام به تفکیک در جدول ۳ قابل مشاهده است:

جدول ۳. ساختار و پایایی پرسشنامه

منبع	آلفا کرونباخ (درصد)	تعداد سوال	متغیرهای فرعی	متغیر اصلی (آلفا کرونباخ)
کارول و استوارت(۲۰۰۳)، فریمن(۱۹۸۴)، گالبریث(۲۰۱۰)	۸۲/۳	۶	مسئولیت انسان‌دستانه	مسئولیت اجتماعی (%) ۹۳/۸
	۷۵/۸	۶	مسئولیت اخلاقی	
	۸۶/۲	۸	مسئولیت قانونی	
	۸۸/۷	۶	مسئولیت اقتصادی	
کلر(۲۰۰۲)، آکر(۲۰۰۷)، گالبریث(۲۰۱۰)	۷۳/۱	۵	وفادری به برنده	طبین برند داخلی ٪۸۰/۵
کلر(۲۰۰۲)	۷۴/۷	۴	وابستگی به برنده	
کلر(۲۰۰۲)	۷۷/۲	۴	تعلق به برنده	
کلر(۲۰۰۲)	۷۰/۹	۴	تعهد به برنده	

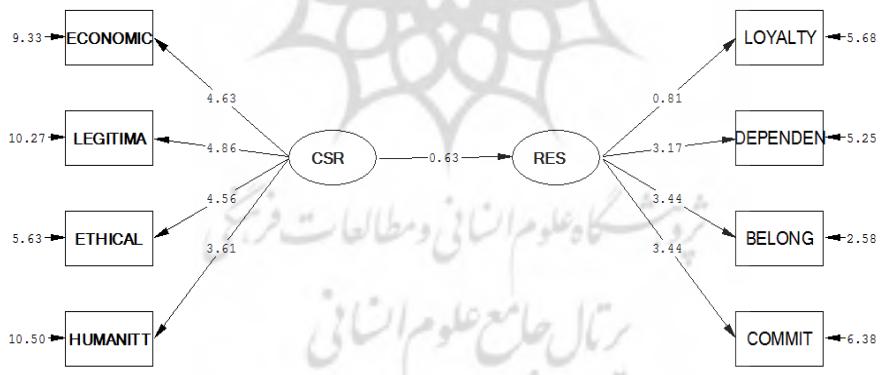
۵. تحلیل داده‌ها و یافته‌ها

ضریب همبستگی پرسون، جهت سنجش میزان همبستگی بین متغیرها در این پژوهش مورد استفاده قرار گرفت. همان‌گونه که در جدول ۴ مشاهده می‌شود، ضریب همبستگی(پرسون) در سطح خطای ۵٪ بین مسئولیت اجتماعی سازمانی با طنین برنده داخلي (۰/۸۱۱) مثبت و قوی است. همچنان همبستگی مثبت بین ابعاد مختلف مسئولیت اجتماعی با یکدیگر مشهود است.

جدول ۴. میانگین، انحراف معیار و همبستگی میان متغیرهای پژوهش

x6	x5	x4	x3	x2	x1	انحراف معیار	میانگین	
۰/۸۱۱	۰/۸۹۴	۰/۹۱۱	۰/۵۲۵	۰/۸۹۵	۱	۱۸/۹۳	۷۷/۷۶	مسئولیت اجتماعی سازمانی (x1)
۰/۶۱۲	۰/۵۹۷	۰/۷۴۴	۰/۷۸۱	۱		۵/۵۵	۱۷/۴۷	مسئولیت اقتصادی (x2)
۰/۵۴۷	۰/۶۳۲	۰/۷۶۲	۱			۵/۷۹	۲۴/۶۹	مسئولیت قانونی (x3)
۰/۶۳۸	۰/۶۵۴	۱				۵/۱۷	۲۰/۴۶	مسئولیت اخلاقی (x4)
۰/۵۷۷	۱					۴/۸۴	۱۵/۳۲	مسئولیت انسان دوستانه (x5)
۱						۱۰/۲۱	۵۳/۴۹	طنین برنده داخلي (x6)

الگوی برآورده استاندارد و آزمون فرضیه‌ها. از نرم‌افزار Lisrel 8.5 جهت تحلیل الگوی مفهومی پژوهش و همچنان آزمون فرضیه‌ها به دلیل همبستگی نسبتاً قوی بین متغیرهای پژوهش، استفاده شده است. الگوی برآورده استاندارد، در شکل ۲ مشهود است.



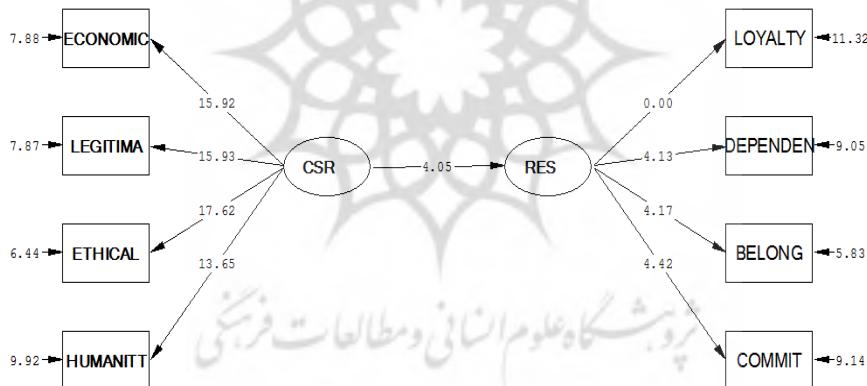
Chi-Square=50.38, df=17, P-value=0.00000, RMSEA=0.095

شکل ۲. الگوی برآورده استاندارد (تحلیل مسیر)

همان‌گونه که در الگوی تحلیل مسیر شکل ۲ مشاهده می‌شود، مسئولیت اجتماعی تاثیر مثبت و قوی (۰/۶۳) بر طبیعت برندهای داخلی خواهد داشت، درنتیجه فرضیه اصلی پژوهش یعنی رابطه معنادار و مثبت مسئولیت اجتماعی سازمانی با طبیعت برندهای داخلی تایید می‌شود.

بررسی فرضیه‌های فرعی. برای بررسی فرضیه‌های فرعی پژوهش، از الگوی اعداد معناداری (T-Value) استفاده می‌شود. بر این اساس مقادیری که از عدد ۱/۹۶ بزرگتر و از ۱/۹۶- کوچکتر هستند، معنادار خواهند بود و فرضیه‌ها تایید می‌شوند (مومنی، ۱۳۹۲) و گرنه با توجه به شواهد موجود، فرضیه‌ها تایید نخواهند شد.

با توجه به عدد به دست آمده برای هریک از ابعاد مسئولیت اجتماعی سازمانی که مقدار آماره T-Value برای تمام متغیرهای برون‌زای الگوی پژوهش از عدد ۱/۹۶ بیشتر است، در نتیجه همه فرضیه‌های فرعی پژوهش تایید می‌شوند. در این بین، مسئولیت‌پذیری اقتصادی، قانونی، اخلاقی و بشردوستانه (به ترتیب دارای اثر بیشتری بر تصویر ذهنی کارکنان سازمان از مسئولیت‌پذیری اجتماعی سازمان خواهند داشت و در کل با توجه اعداد به دست آمده، تمامی ابعاد مسئولیت اجتماعی سازمانی اثربخشی مثبت و قابل توجه بر تصویر ذهنی کارکنان سازمان از مسئولیت‌پذیری اجتماعی سازمان خواهد داشت. نتایج حاصل از الگوی اعداد معناداری در شکل ۳ قابل مشاهده است.



ش

Chi-Square=50.38, df=17, P-value=0.00000, RMSEA=0.095

کل ۳. الگوی اعداد معناداری (T-Value) متغیرهای پژوهش

آزمون برازش الگو. برای بررسی معیار کلی برازش الگو، قابلیت آزمون‌پذیری و ارزیابی اینکه آیا اصلاحاتی در الگوی ساختاری پژوهش نیاز است یا خیر، شاخص‌های برازش الگوی

قابل استخراج از نرم افزار لیزرل که شامل شاخص های تقسیم کای-مربع بر درجه آزادی (Δf)، ریشه میانگین مربعات خطای تقریب (RMSEA)، شاخص نیکوبی برازش تعديل شده (AGFI)، شاخص برازش نرم (NFI)، شاخص برازش غیرنرم (NNFI)، شاخص برازش غیر مقایسه ای (CFI)، شاخص برازش افزایشی (IFI)، شاخص نیکوبی برازش (GFI) و درجه آزادی می شوند. برای هر کدام از این شاخص ها مقادیر مطلوب موجود است که با توجه به مقایسه مقادیر به دست آمده از الگو و مقادیر مطلوب، برازش الگو برآورد می شود. مهم ترین شاخص برازش الگو، حاصل تقسیم کای-مربع بر درجه آزادی است که همواره باید کوچکتر از ۳ باشد (مومنی، ۱۳۹۲). در جدول ۵ مقادیر به دست آمده از هر کدام از این شاخص ها و وضعیت هر کدام به تفکیک مشخص شده اند.

جدول ۵. شاخص های آماری برازش الگو

شاخص	مقادیر مطلوب	مقادیر حاصل
AGFI	.۰/۹	.۰/۹۶
GFI	.۰/۹	.۰/۹۸۵
NFI	.۰/۹	.۰/۹۸
NNFI	.۰/۹	.۰/۹۳
RMSEA	.۰/۱	.۰/۰۹۵
χ^2/df	۳	۲/۹۶

همان گونه که در جدول هم قابل مشاهده است، شاخص های به دست آمده برای الگوی پژوهش با مقادیر مطلوب هم خوانی داشته و نشان از برازش الگوی پیشنهادی پژوهش دارد.

۵. نتیجه گیری و پیشنهادها

هدف اصلی از پژوهش حاضر، سنجش میزان مسئولیت پذیری سازمانی و اثری است که بر همنوایی کارکنان با برنده سازمان دارد. بدین منظور با تلفیق الگوی هرم مسئولیت اجتماعی سازمانی (کارول، ۱۹۷۰) و الگوی ارزش ویژه برنده از دیدگاه مشتری (کلر، ۲۰۱۳) یکی از شرکت های زیر مجموعه شرکت ملی گاز ایران به عنوان نمونه مورد مطالعه انتخاب شد. نتایج حاصل نشان از این دارد که به طور کل، میزان مسئولیت پذیری اجتماعی اثر مثبت و معناداری بر همنوایی کارکنان سازمان با برنده سازمان دارد. همان گونه که جدول همبستگی بین متغیرها نشان می دهد، مسئولیت پذیری اجتماعی سازمانی با مسئولیت های اخلاقی سازمانی بیشترین همبستگی و با مسئولیت های قانونی سازمان کمترین همبستگی را دارد. پس ضمن توجه به همه ابعاد مسئولیت اجتماعی سازمانی، مسئولیت های اخلاقی سازمانی نسبت به سایر ابعاد

مسئولیت‌پذیری اجتماعی اولویت دارد. نتایج حاصل با الگوی هرم مسئولیت اجتماعی کارول (۱۹۷۰) در کلیت موضوع مطابقت داشته و ولی از جهت این‌که در هرم کارول (۱۹۷۰)، به ترتیب، نقش مسئولیت‌های اقتصادی، قانونی، اخلاقی و بشردوستانه دارای اولویت بودند، تفاوت‌هایی مشاهده می‌شود. همان‌گونه که اعداد مسیر الگوی اعداد معناداری نشان می‌دهد، مسئولیت اخلاقی بیشترین اثرغیر مستقیم و پس از آن، مسئولیت‌های قانونی و اقتصادی به ترتیب اثر بیشتری بر طنین برندهای سازمان دارند. نتایج حاصل از پژوهش حاضر در کلیت موضوع، با نتایج پژوهش بلومیک و اسکاندولیس (۲۰۱۳) مطابقت داشت که ارتباط قوی میان مسئولیت اجتماعی و تصویر برنده نزد کارکنان را نتیجه گرفته بودند. همچنین نتایج حاصل با نتایج پژوهش‌های سوپریتی می‌شرا و دامودارسوار (۲۰۱۰) و چومویالیلوک و بوچر (۲۰۱۳) مطابقت دارد. نتایج حاصل از پژوهش با نتایج پژوهش جرمی و گالبریث (۲۰۱۰) که با موضوع مسئولیت اجتماعی شرکتی و تاثیر آن بر شهرت شرکت و رضایت مشتری و در کشور استرالیا انجام شد و نتایج حاصل نشان از تاثیر مسئولیت اجتماعی شرکتی با گردش شغلی کارکنان می‌دهد، رابطه‌ی معکوس است، هم‌خوانی ندارد.

بر اساس نتایج حاصل، می‌توان نتیجه گرفت که بطورکل، توجه به مسئولیت اجتماعی سازمانی به عنوان یکی از راهکارهای مهمی که امروزه مورد توجه بسیاری از سازمان‌ها قرار گرفته و اثر مثبتی که بر طنین برندهای سازمان خواهد گذاشت، کاهش هزینه‌های استخدام و آموزش و ترک کار کارکنان سازمان که ارزشمندترین منابع سازمان‌ها به‌شمار می‌آیند را در پی خواهد داشت. از این رو سازمان‌ها با رعایت و اجرای مسئولیت اجتماعی سازمانی و نگریستن به مسئولیت اجتماعی سازمانی به مثابه سرمایه‌گذاری بلندمدت و نه هزینه‌ای سوخت‌شده برای سازمان، می‌توانند در رسیدن به اهدافی همچون توسعه پایدار، بهره‌وری و اثربخشی سازمانی دست‌یابند. در این راه توجه به مسئولیت‌های اخلاقی از اولویت بالاتری برخوردار است و مسئولیت‌های قانونی در اولویت چهارم از ابعاد مسئولیت اجتماعی قرار دارد، هرچند که کلیه ابعاد مسئولیت‌پذیری اجتماعی سازمانی باید مورد توجه قرار گیرد.

به پژوهشگران علاقه‌مند پیشنهاد می‌شود در پژوهش‌های آتی، ابعاد مسئولیت اجتماعی را به صورت جداگانه مورد بررسی قرار دهنده و ارتباط بعد مورد بررسی با ابعاد ویژه برندهای سازمانی را مورد بررسی قرار دهنده. با توجه به اینکه این پژوهش از نوع مطالعه موردي و در یک حوزه جغرافیایی خاص انجام شده، پیشنهاد پژوهش برای کسبوکارهای دیگر و همچنین بررسی آن به صورت مقایسه‌ای بین کسب و کارهای گوناگون می‌شود.

منابع

۱. جزئی، نسرین (۱۳۹۳). مسئولیت اجتماعی شرکت، نیاز هزاره جدید. تهران: نشر موسسه مطالعات بین المللی انرژی. ص ۴۵-۶۴
۲. چندر، دیوید، وردر، ویلیام بی (۱۹۶۹). مسئولیت اجتماعی استراتژیک شرکت. ترجمه جزئی، نرین، کاووسی، احمد، گودرزی، علی محمد (۱۳۹۳). تهران: انتشارات سازمان مدیریت صنعتی.
۳. رضائیان، علی (۱۳۹۰). مبانی سازمان و مدیریت (چاپ چهاردهم). تهران: انتشارات سمت.
۴. زاهدی، شمس السادات، نجفی، غلامعلی (۱۳۸۵). بسط مفهومی توسعه پایدار، تهران: یوزه نامه مدیریت، نشریه جهاد دانشگاهی، ۱۰، ۴، پیاپی ۴، ۷۶-۹۳
۵. عزیزی، شهریار؛ جمالی کاپک؛ شهرام، رضایی، مرتضی (۱۳۹۱). بررسی ارتباط بین ارزش ویژه برنده با همخوانی شخصیت برنده و مشتری. فصلنامه علمی-پژوهشی تحقیقات بازاریابی نوین، دوره ۲، شماره ۴، ۱۵۵-۱۷۲.
۶. عزیزی، شهریار، جمالی، شهرام، صنایع، ایمان. (۱۳۹۱). ارائه مدل عوامل مؤثر بر عملکرد کارکنان در مورد برنده در صنعت بانکداری؛ مطالعه موردی: بانک کشاورزی. نشریه مدیریت بازرگانی، ۱۱، ۸۹-۱۰۴.
۷. فرامرز قراملکی، احمد؛ سالاری، زینب (۱۳۸۸). اخلاقی در سازمان‌های مردم‌نهاد (چاپ اول). تهران: نشر مرکز امور زنان و خانواده نهاد ریاست جمهوری.
۸. فرامرز قراملکی، احمد (۱۳۸۷). سازمان‌های اخلاقی در کسب‌وکار (چاپ سوم). تهران: نشر مجnoon.
۹. ماتسوشیتا، کونوسوکه. (۱۹۸۹). مسئولیت اجتماعی بینگاه‌های اقتصادی. ترجمه سرکار آرانی، محمدرضا؛ داداش زاده، مریم. (۱۳۸۹). تهران: موسسه خدمات فرهنگی رسا.
۱۰. گروه مترجمین (۱۳۸۹). مسئولیت اجتماعی سازمان‌ها. تهران: نشر جامعه شناسان. لین کلر، کوین، مدیریت استراتژیک برنده. (۲۰۰۲). ترجمه عطیه بطحایی. (۱۳۸۹). تهران: انتشارات سیته.
۱۱. مشبکی، اصغر، خلیلی شجاعی، وهاب (۱۳۸۹). بررسی رابطه فرهنگ سازمانی و مسئولیت اجتماعی سازمان‌ها. فصلنامه جامعه‌شناسی کاربردی، ۲۱، ۴۰، ۴۰-۵۶
۱۲. مومنی، منصور، دشتی، مجتبی، بایرامزاده، سوتا، سلطان‌محمدی، ندا. (۱۳۹۲). مدل سازی معادلات ساختاری. تهران: انتشارات گنج شایگان.
13. Kotler, P., Armstrong, G., Saunders, J., & Wong, V. (1999). *Principles of Marketing*. Prentice-Hall, Upper Saddle River, New Jersey.
14. Aaker, J.L. (1997). Dimensions of Brand Personality. *Journal of Marketing Research*, 34, 347-356.
15. Behavioral Approach to Internal Brand Management *Journal of Brand Management*
16. Burmann, C. & Zeplin, S. (2005). Building Brand Commitment: A
17. Carroll, A. (1999). Corporate social responsibility: Evolution of definitional Construct. *Business and society* 38(3), 268-295.
18. Carroll,A.(1989) business and society:ethics and stakeholder, management, Cincinnati, OH: south. Western.

19. Carroll, A. (1991). The Pyramid of Corporate Social Responsibility: Toward The Moral Management Of Organizational Stakeholders. *Business Horizons*. July-August.
20. Fleming, M. (2002). What is safety culture?. Rail way safety ever green House. Available at: www.google.com.
21. Freeman, R. (1994). The politics of stakeholder theory: some future directions. *business ethics quarterly* 4(4): 409-429.
22. Friedmann, m. (1970). The social responsibility of business is to increase its profits. *new york times magazine*. September 13: 32-33, 122, 126.
23. Galbreath,J. (2009). Building Social Responsibility Into Strategy. *Europen Business Reviwe*, 21, 109-127.
24. Heaton, C. &Guzzo, R. (2000). Making every employee a brand manager: Aligning human capital strategy with brand strategy. *Mercer Management Journal*, Merger Management Consulting, Inc.
25. Keller, K.L. (2013). *Strategic brand management:Building, measuring, and managing brand equity*. Pearson Education Limited (2013), ISBN: 978-0-13-266425-7
26. Kotler, P. (2003). *Marketing Management*, 11th ed., Prentice-Hall, Upper Saddle River, NJ.
27. MacLaverty, N., Goom, S., McQuillan, P., &Oddie H. (2008). Internal Branding ° A Human Resources Perspective. Canadian Marketing Association.
28. Management, 12,279-300.
29. Punjaisri, K. (2007). The role of internal branding in the delivery of employee brand promise. *Brand Management*, 15(1), 57° 70.
30. Scott, Simeon. (2007). Corporate Social Responsibility and the Fetter of Profitability. *Social Responsibility Journal*, Vol. 3, Iss: 4, pp. 31 ° 39.
31. Wheeler. A,(2009), *Designing Brand Identity*, Published by John Wiley & Sons, Inc., Hoboken, New Jersey Published simultaneously in Canada, ISBN 978-0-470-40142-2 (cloth).
32. Rundle-Thiele, S., Ball, K., & Gillespie, M. (2008). Raising the bar: from corporate social responsibility to corporate social performance. *Journal of Consumer Marketing*, 25 (4), 245° 253

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرستال جامع علوم انسانی