

عنوان مقاله: ترسیم ساختار واقعی سازمان: ترکیبی از ساختار رسمی و غیررسمی

حسین رحمان سرشت^۱ – سید محمد امین امیرخلیلی^۲

دريافت: ۱۳۹۵/۷/۱۶

پذيرش: ۱۳۹۶/۲/۶

چکیده:

ساختار سازمانی، تصویری از ارتباطات رسمی بین کارکنان سطوح مختلف سازمان را نشان می‌دهد. هرچند به تصویر کشیدن ارتباطات واقعی افراد در سازمان، به چیزی فراتر از ساختار رسمی نیاز دارد؛ که با تحت عنوان ساختار غیررسمی مطرح می‌شود. هدف این مقاله، رسم ساختار غیررسمی یک سازمان ایرانی است. در این پژوهش، حدود ۴۲ نفر از اعضای ثابت یک درمانگاه تخصصی در تهران، از طریق مطالعه‌ای موردی، مورد بررسی قرار گرفته‌اند. برای سنجش داده‌ها که از طریق پرسش‌نامه‌های مخصوص شبکه‌های اجتماعی جمع‌آوری شده، از یک نرمافزار تحلیل شبکه‌های اجتماعی تحت وب استفاده شده است. نتایج، منجر به رسم ساختار غیررسمی سازمان موردنظر شده که از طریق تجمیع چهار شبکه اجتماعی ارتباط، دسترسی، صلاح و مشورت و اعتماد به دست آمده است. تحلیل شبکه‌های اجتماعی درون سازمانی، اطلاعات بیشتری در مورد واقعیت سازمان، نسبت به چارت سازمانی سازمان، در اختیار مدیران قرار می‌دهد. به علاوه، با مقایسه ساختار رسمی و غیررسمی یک سازمان می‌توان به تفاوت آن چه مدیران به صورت نظری در مورد شیوه برقراری ارتباط‌های افراد طراحی می‌کنند و آن چه در واقع اتفاق می‌افتد، پی برد و برای هماهنگی هرچه بیشتر آن چاره‌جویی کرد.

کلیدواژه‌ها: ساختار سازمانی، ساختار رسمی، ساختار غیررسمی، شبکه‌های اجتماعی، تحلیل شبکه‌های اجتماعی.

۱. استاد دانشگاه علامه طباطبائی
دانشگاه علامه طباطبائی، تهران.
rahmansersht@atu.ac.ir
۲. دانشجوی دکتری سیاست‌گذاری
بازرگانی دانشگاه علامه طباطبائی،
تهران (نویسنده مستثول).
a.amirkhalili@atu.ac.ir

یکی از وظایف اصلی مدیران در سازمان، سازمان دهی به معنی تنظیم روابط بین کارکنان است. در اغلب موارد، از نمودار سازمانی برای نمایش نقشه روابط رسمی سازمان استفاده می شود. امروزه کمتر سازمانی را می توان یافت که دارای نمودار سازمانی نباشد. اما این نکته نیز حائز اهمیت است که نمودار سازمانی تا حد زیادی در بیان آن چه به طور واقعی در سازمان جریان دارد، ناتوان است که بیش از آن که روابط افراد در قالب نمودار سازمانی تعریف شود، این روابط بر اساس تعاملات اجتماعی درون سازمانی تعریف می شود. تلاش برای شناخت کیفیت این تعاملات، پژوهشگران را به ارائه مفهوم «ساختار غیررسمی»^۱ رهنمون داشته است. شناخت ساختار غیررسمی سازمان، نه تنها به مدیران درک بهتری از نحوه تعاملات و وضعیت واقعی سازمان، مانند رضایت یا عدم رضایت کارکنان از شرایط کاری، نحوه سیر اطلاعات و یا موقعیت گروههای قدرت می دهد، بلکه مدیران را قادر می سازد تا از طریق تفویض اختیار بیشتر به عدهای یا سلب اختیار از عدهای دیگر (جانمایی فرد با هدف مشخص در محل خاصی از شبکه اجتماعی درون سازمان) به تنظیم روابط بین افراد پیدا نمایند.

بحث تاریخی ساختار غیررسمی، به طور مستند از مطالعات هاثورن^۱ وارد دنیای مدیریت شد. مطالعات هاثورن در یکی از کارخانه‌های شرکت وسترن الکتریک^۲، از شرکت‌های زیرمجموعه شرکت ای. اند تی.^۳ در سال ۱۹۲۴ آغاز شد. در آن پژوهش، مهندسان برق دانشگاه ام. آی. تی.^۴ به دنبال یافتن اثر روشنایی بر بهره‌وری کارکنان بودند. دو گروه از کارکنان، یکی به عنوان کنترل و یکی به عنوان نمونه آزمایش، انتخاب شدند تا با تغییر روشنایی محیط کار یکی از دو گروه، اثر آن بر بهره‌وری را مورد مطالعه قرار دهند. انتظار می‌رفت با کم‌شد روشنایی، بهره‌وری کاهش و با زیادشدن روشنایی، افزایش یابد. اما بر خلاف انتظار، نتایج پژوهش آن‌ها رابطه‌ای علی‌را بین این دو متغیر نشان نداد. حتی مشاهده شد که با کاهش روشنایی، گاهی بهره‌وری کارکنان افزایش می‌یابد. پس از توقف پژوهش در سال ۱۹۲۷، یکی از مهندسان برق دانشگاه ام. آی. تی. به

1. Informal Organization
2. Hawthorne Experiments
3. Western Electric
4. AT&T
5. MIT

نام چالرز اسنو^۱ اثر متغیرهای مؤثر، ولی مورد غفلت واقع شده‌ای را مطرح کرد که بیشتر از عوامل روانی افراد نشأت می‌گرفت (Wren & Bedeian, 2009).

تحت اثر نتایج مطالعات قبلی، پژوهش دیگری به منظور بررسی اثر عواملی دیگر شامل ساعت‌های استراحت، طول مدت کار، روش پرداخت، رفتار محترمانه‌تر سرپرست و بهبود تغذیه و غیره بر روی بهره‌وری انجام شد. نتایج، نشان‌دهنده بهبود بهره‌وری این افراد بود. البته دو تن از افراد پژوهش، به دلیل همکاری نکردن با گروه، با دیگران جایگزین شدند. پس از دعوت از یکی از استادهای بیولوژی و سلامت عمومی دانشگاه آم. آی. تی. به نام آقای کلیر ترنر^۲ (۱۸۹۰-۱۹۷۴) وی برای توجیه نتایج پژوهش به ارتباط دوستانه اعضای گروه، برخورد محترمانه سرپرست، افزایش دستمزد، مشارکت در پژوهش و توجه ویژه مدیران به شرکت‌کنندگان پژوهش اشاره کرد. از آن‌جا که برخی معتقدان این پژوهش‌ها، اثر افزایش دستمزد را در بالا رفتن بهره‌وری مهمتر از باقی عوامل می‌دانستند، این عامل در یک آزمایش مشابه کنترل شد تا مشخص شود که آیا اثر سایر عوامل نیز در بالا رفتن بهره‌وری به خودی خود مهم است یا خیر؟ (Wren & Bedeian, 2009).

پس از مشخص شدن این که عواملی غیرمالی در بالا رفتن بهره‌وری مؤثر هستند، مصاحبه‌های مستقیمی برای بررسی عمیق و درک بهتر روابط انسانی و اجتماعی بین کارکنان طراحی شد. اما پس از دعوت به همکاری یکی از پژوهشگران دانشگاه هاروارد به نام التون مایو^۳ (۱۸۸۰-۱۹۴۷) که برای مشاوره دعوت شده بود، ماهیت این مصاحبه‌ها از مستقیم به غیرمستقیم تغییر کرد؛ زیرا مایو معتقد بود کارکنان در مصاحبه مستقیم، همه واقعیت را بروز نمی‌دهند. برای این منظور:

۱. مصاحبه‌ای غیرمستقیم طراحی شد.

۲. عامل مصاحبه از میان سرپرستانی انتخاب شدند که با کارکنان ارتباط صمیمی خوبی برقرار کرده بودند.

به عقیده مایو، بسیاری از شکایات و بهانه‌جویی‌ها، ریشه در مشکلات روحی و روانی بروز نیافته دارد. در نتیجه، صرفاً با مطرح کردن این شکایات، فارغ از این که به این شکایت رسیدگی شود یا نه، مقداری از مشکل‌های روحی التیام می‌یابد (Wren & Bedeian, 2009).

بر اساس یافته‌های مطالعه‌های قبلی، مطالعه‌های دیگری نیز به منظور بررسی نقش عوامل اجتماعی در بهره‌وری کارکنان توسط شخصی به نام کلیر ترنر انجام شد. نتیجه این پژوهش، باعث کشف اثر گروه‌های غیررسمی برای نخستین بار در سازمان بود. کارکرد گروه‌های غیررسمی از یک سو در

-
1. Charles E. Snow
 2. Clair E. Turner
 3. George Elton Mayo

یک دست کردن میزان تولید افراد، از طریق رعایت یک سری از نرم‌های اجتماعی و از سوی دیگر، پرهیز از اعمال شرایط سخت‌گیرانه مانند کاهش دستمزدها یا وضع استانداردها و قوانین سخت‌تر توسط مدیران بود. بنابرین، اندیشه‌های тон مایو و یکی از شاگردان زبردستش به نام روئیزبرجر^۱ (۱۸۹۸-۱۹۷۴)، که خود تا حدودی برگرفته از افکار ناب ویلفرد پارتو^۲ بود، در جهت تلقی یک سیستم اجتماعی از سازمان برای پژوهشگران نسل بعد، نشر و حشر یافت (Wren & Bedeian, 2009).

بر اساس نتایج پژوهش‌های انجام شده، وجود ساختار غیررسمی در سازمان، حقیقتی غیرقابل انکار است. رویکردهای مختلفی نسبت به فواید یا احتمالاً مضرات ساختار غیررسمی وجود دارد. قائل شدن به این رویکردها، به‌طور منطقی، منجر به اتخاذ روش‌های مختلف برای رویارویی با ساختار غیررسمی در سازمان خواهد شد. رویکرد نخست که به مکتب کلاسیک مشهور است، نگاهی مکانیکی به سازمان دارد؛ به این معنی که انسان را جزئی بی‌روح از بدن مашین کسب‌وکار سازمان در نظر می‌گیرد. بنابراین، همچون قطعات ماشین که کم و کیف عملکرد آن‌ها به‌دقت و شرح و تفصیل مشخص شده است، چگونگی انجام امور توسط کارکنان سازمان نیز به‌تفصیل بیان شده است و درنتیجه، هیچ‌گونه تخطی از شرح وظایف محول شده، تحمل نمی‌شود. از منظیر این رویکرد، ساختار غیررسمی در سازمان، اساساً وجود ندارد؛ یا در صورت وجود، باید آن را به ساختار رسمی تبدیل کرد (رحمان‌سرشت، ۱۳۹۳). اما رویکرد دیگر که بعدها به‌عنوان مکتب انسانی نیز مشهور شد، معتقد است که سازمان اساساً از شبکه تعاملات بین افراد تشکیل شده است؛ پس نه تنها باید افراد را از زندان سلسله‌مراتب به‌گمان آن‌ها آزاد کرد، بلکه باید نخست روابط بین فردی کارکنان را درک کرده و دوم، آن را برای رسیدن به هدف‌های سازمان تقویت کرد. در عصر حاضر، این رویکرد را می‌توان در بخش‌های مختلفی از علم مدیریت و سازمان و تکنیک‌های مربوط به آن مشاهده کرد (رحمان‌سرشت، ۱۳۹۳). به‌طور مثال، در تکنیک شش‌سیگما که نخستین بار توسط جک ولش، مدیر عامل شرکت جهانی جنرال الکتریک مطرح شد، اهمیت تفویض اختیار و چگونگی انجام کار به جهت بهره‌برداری از حداکثر خلاقیت کارکنان مورد توجه مدیران ارشد قرار گرفت. در این تکنیک، این که چه کاری در چه زمانی و توسط چه کسی انجام شود، تا در اثر حفظ و ارتقاء کیفیت محصول یا خدمات، سازمان بتواند به سودآوری برسد، مفروض است. اما چگونگی انجام کار، به افراد محول شده، تا با به کارگیری خلاقیت خود، در صدد تجمیع میان ابعاد کیفیت، قیمت و سرعت انجام فرآیندهای جاری سازمان برآیند. در این میان، نقش مدیران ارشد سازمان،

1. Roethlisberger
2. Vilfredo Pareto

تنها حمایت پروژه‌ها از نظر منابع مالی، نیروی انسانی و تسهیل امور است (فرتوکزاده، ۱۳۸۳). این رویکرد، به طور کلی در نقطه مقابل رویکرد کلاسیک قرار می‌گیرد که به تفصیل، چگونگی انجام امور توسط کارکنان را در قالب شرح خدمات و روش اجرایی بیان کرده و از کارکنان انتظار تبعیت بی‌چون و چرای آن را دارد. از منظر رویکرد مكتب انسانی، ساختار غیررسمی باعث می‌شود کارها نسبت به مراحل و تعاملات رسمی بین واحدی، با سهولت پیش‌تر و زمان بسیار کمتری انجام شود؛ در حالی که رویکرد کلاسیک معتقد است که پر و بال دادن به ساختار غیررسمی، باعث کاهش تمرکز بر هدف‌ها، سیاسی‌کاری، اتلاف وقت و افزایش کارشکنی و مقاومت در برابر تغییر در سازمان است (Krackhardt & Hanson, 1993).

اما رویکردی سوم تحت عنوان رویکرد تلفیقی وجود دارد که به‌نوعی، در صدد جمع‌کردن بین دو رویکرد کلاسیک و مكتب انسانی برآمده است. این رویکرد سعی در استفاده همزمان از مزایای ساختار رسمی و غیررسمی دارد (Flynn, 2015). در این رویکرد تلفیقی، که رویکرد این مقاله نیز هست، ساختار رسمی به‌مثابه اسکلت بدن انسان و ساختار غیررسمی به‌مثابه سیستم اعصاب آن در نظر گرفته می‌شود. ساختار رسمی برای حل مسائل قابل پیش‌بینی تنظیم شده؛ در صورتی که ساختار غیررسمی، به‌خوبی در موقع غیرقابل پیش‌بینی مشکل گشاست (Krackhardt & Hanson, 1993). بنابراین، از منظر این رویکرد، نه تنها وجود ساختار غیررسمی در سازمان انکار نمی‌شود، بلکه با کنترل و مدیریت آن می‌توان حداقل استفاده را داشت (Flynn, 2015). به‌طور مثال، افرادی که در موقعیت خاصی از شبکه، همچون واسطه‌های اطلاعاتی^۱ بین دو یا چند بخش از سازمان قرار دارند، ارزیابی عملکرد بهتر، ایده‌پردازی پیش‌تر و ارتقاء سریع تری می‌یابند. به علاوه، اعتماد و همکاری قابل توجه‌ای میان اعضای شبکه‌های اجتماعی، که افادش همگی بهم پیوسته هستند، وجود دارد. پس با علم به این مطلب، می‌توان نخست ارتباط همه افراد شبکه اطمینان را ترسیم کرد و دوم، با تغییر و تعیین موقعیت افراد در شبکه، تعاملات بین فردی را به‌گونه‌ای تنظیم کرد که عملکرد افراد و در نهایت سازمان، افزایش یابد (Landis, 2015).

پیچیدگی سازمان غیررسمی، بدین دلیل است که کیفیت تعاملات بین افراد، با اضافه شدن هر فرد در شبکه، به صورت تصاعدی افزایش می‌یابد. پس گرچه ممکن است مدیران در شناخت کیفیت تعاملات حلقه افراد نزدیک به خود، شناخت نسبی داشته باشند، اما با دورتر شدن از مرکز حلقه، توانایی شناخت این تعاملات کمتر می‌شود. اگرچه به‌طور ذاتی، این امر مشکلی متوجه کار مدیران نمی‌کند، اما تصور این که بتوان با قدرت قانونی ناشی از نمودار سازمانی، شبکه‌های

1. Brokerage

غیررسمی را کنترل و هدایت کرد، تصوری نادرست است.

یکی از راههایی که برای شناخت شبکه غیررسمی در سازمان به کار می‌رود، روش تحلیل شبکه است. اما روش تحلیل شبکه، منحصر به علم مدیریت و حوزه سازمان نیست. چه بسا در علم اقتصاد (عرضه و تقاضای شغل) یا علم اعصاب مورد استفاده وسیع پژوهشگران قرار گرفته است (Goyal, 2007). در این مقاله، از تحلیل شبکه‌های اجتماعی در سطح سازمان استفاده می‌شود. با کمک روش تحلیل شبکه‌های اجتماعی درون سازمانی، مدیران قادر خواهند بود مدلی بصری از ساختار غیررسمی به دست آورند، که علی‌رغم پیچیدگی درونی، درمجموع قابل فهم باشد. بر اساس روش تحلیل شبکه ساختار غیررسمی، ساختار غیررسمی سازمان را می‌توان از جمع بین شبکه‌های بین‌فردي^۱ مانند شبکه‌های دسترسی^۲، صلاح و مشورت^۳، اعتماد^۴ و یا ارتباط^۵ به دست آورد. شبکه صلاح و مشورت شامل افراد مؤثری است که سایرین برای حل مسائل خود و تهیی اطلاعات فنی، به وجود آن‌ها نیازمند بوده و به آن‌ها مراجعه می‌کنند. شبکه اعتماد، کیفیت اطلاعات مهم بهاشتراک گذاشته توسط افراد و پشتیبانی افراد از هم در زمان بحران را نشان می‌دهد و درنهایت، شبکه ارتباط نشان دهنده گفتگوهای روزانه کاری افراد با یکدیگر است. با شناخت شبکه صلاح و مشورت، می‌توان از اختلافات سیاسی (غیرفنی)، که مانع دست‌یابی به هدف‌های راهبردی سازمان می‌شود، جلوگیری کرد. از آن‌جا که این شبکه شامل مؤثرترین افراد در عملیات روزانه سازمان است، در نظر گرفتن آن، بهخصوص در زمان‌هایی که سازمان در حال تغییرات متداول است، اهمیت دارد. اما شناخت شبکه اعتماد در زمان‌هایی که سازمان دست‌به‌گیریان مسائل غیرمتداول، مانند عملکرد ضعیف تیم‌های کاری است، کارگشاست؛ بنابراین، در زمان‌هایی که سازمان با بحران‌های جدی یا تغییرات اساسی مواجه است، نیاز به شناخت شبکه اعتماد است. در نهایت، از شبکه ارتباط نیز می‌توان در شناسایی حفره‌های خلاقانه در سازمان استفاده کرد. بنابراین، پرسش اساسی این مقاله این است که چگونه می‌توان ساختار غیررسمی یک شرکت را با استفاده از تحلیل شبکه‌های اجتماعی ترسیم کرد؟ در سایه پاسخ به این پرسش، مشخص خواهد شد که آیا ارتباط معنادار، شباهت‌ها و تفاوت‌هایی بین ساختار رسمی و غیررسمی چنین شرکتی وجود دارد؟

-
1. Weighted Graphs
 2. Access Networks
 3. Advise Networks
 4. Trust Networks
 5. Communication Networks

این مقاله ابتدا به بررسی جامع و مانع مبانی نظری در مورد شبکه‌های غیررسمی در سازمان می‌پردازد و در این مسیر، به تعریف شبکه‌های غیررسمی و انواع آن در سازمان می‌پردازد. سپس، با انجام یک بررسی میدانی، از طریق انجام یک مطالعه موردنی، به ترسیم شبکه غیررسمی یک موسسه خدماتی درمانی در شهر تهران می‌پردازد. ابزار این مطالعه موردنی، شامل یک پرسشنامه برای سنجش شبکه‌های غیررسمی صلاح و مشourt، اعتماد و ارتباط در سازمان و یک نرمافزار برای تحلیل دادها و درنهایت، رسم شبکه غیررسمی سازمان است. این کار، از طریق تعریف جامعه و نمونه آماری، بیان روش جمع‌آوری دادها و نحوه تحلیل و توضیح نتایج انجام می‌شود. برای تحلیل دادها، پس از رسم شبکه غیررسمی، با کمک نرمافزار موردنظر، نخست شبکه غیررسمی مورد مطالعه قرار می‌گیرد، تا با بهره‌گیری از دانش مربوط به شبکه‌های اجتماعی بتوان به تفسیر و تشریح وضع موجود سازمان موردنظر پرداخت. دوم، با مقایسه ساختار غیررسمی و ساختار رسمی سازمان، شباهت‌ها و تفاوت‌های این دو ساختار مورد بررسی قرار می‌گیرد، تا بتوان دلایل اختلاف یا عدم اختلاف این دو در سازمان را توضیح داد. در آخر، این مقاله به بیان محدودیت‌ها و کاستی‌های موجود در روش پژوهش و پیشنهادها برای انجام پژوهش‌های بعدی می‌پردازد.

مبانی نظری

سازمان به مثابه یک شبکه اجتماعی

یک شبکه ساده یا پیچیده، راهی مفید برای بهنمایش درآوردن رابطه خاص میان مجموعه‌ای از اجزاء است. اجزاء در شبکه، به صورت نقاطی^۱ نشان داده شده و رابطه بین آن‌ها، که می‌تواند انواع مختلفی داشته باشد، به وسیله خطوط یا بردارهایی^۲ نشان داده می‌شود. دو نقطه را وقتی هم‌جوار می‌گویند که نوعی از رابطه میان شان برقرار باشد. یکی از انواع شبکه‌ها، شبکه اجتماعی شامل افراد یا گروهی از افراد، به عنوان نقاط و ارتباط‌های بین آن‌ها به عنوان خطوط یا بردارها است. درنتیجه، اجزای اصلی شبکه اجتماعی، افراد یا گروهی از افراد هستند (Appel *et al.*, 2013). از آن‌جا که کنشگران یکی از مهم‌ترین اجزای سازمان، بنابر تعریف لیوت هستند (رحمان سرشت، ۱۳۹۳)، سازمان یا حداقل بخشی از آن را می‌توان یک شبکه اجتماعی در نظر گرفت. پس برای شناخت سازمان، بی‌شک استفاده از تکنیک‌هایی که مناسب تحلیل شبکه‌های اجتماعی هستند، کارساز خواهد بود (Flynn, 2015).

فائل شدن سازمان به عنوان یک شبکه اجتماعی، تا حدودی نزدیک به دیدگاه پژوهشگرانی چون

1. Nodes
2. Edges

سیلورمن است؛ که بر خلاف معتقدان به نظام‌گرایی، که سازمان را یک کل منجسم مستقل از افراد درنظر می‌گرفتند، سازمان را مجموعه تعامل افراد و برگرفته از عمل اجتماعی آنها می‌داند (رحمان‌سرشت، ۱۳۹۳). از شبکه اجتماعی درون سازمان، به عنوان سازمان غیررسمی نیز یاد می‌شود. سازمان غیررسمی، شبکه‌ای از ارتباطات میان کارکنان است، که بین بخش‌ها و واحدهای مختلف سازمان برای انجام سریع امور گسترش دارد (Krackhardt & Hanson, 1993).

بررسی و تحلیل شبکه‌های اجتماعی درون سازمانی، می‌توان به ساختار غیررسمی دست یافت. پژوهشگران زیادی قائل به اثر مثبت شبکه اجتماعی افراد در سازمان هستند. شبکه‌های اجتماعی بر موقوفیت کوتاه‌مدت، میان‌مدت و بلندمدت سازمان مؤثر هستند. شبکه‌های اجتماعی بر تسهیم دانش، خلاقیت، عملکرد و انگیزش افراد در سازمان اثر مثبت دارند (Landis, 2015). اما یکی از نقاط قوت دیدگاه شبکه‌های اجتماعی، که به نوعی نقطه ضعف آن نیز هست، پیچیدگی شبکه‌های اجتماعی است. پس پژوهشگران معتقد به کارکرد شبکه‌های اجتماعی، باید بتوانند راهی برای سنجش و تحلیل شبکه‌های اجتماعی در سازمان پیدا کنند.

تحلیل شبکه اجتماعی

تحلیل شبکه اجتماعی، تکنیکی مفید برای بررسی و فهم شبکه‌های پیچیده است (Paula *et al.*, 2012). این تکنیک، به فهم واقعیت امور در سازمان و شناخت ساختار غیررسمی آن کمک می‌کند. به وسیله این تکنیک، نه تنها مدیران درک بهتری نسبت به وضعیت واقعی سازمان و تعاملات کارکنان به دست می‌آورند، بلکه می‌توانند با کاستن از اختلافات گروه‌های ذی نفع و تسهیل جریان اطلاعات، باعث رشد نوآوری و افزایش عملکرد افراد در سازمان شوند (Appel *et al.*, 2013). به طور مثال، مجاورت و ارتباط‌های قوی بین افراد با مهارت‌های یکسان، به آن‌ها در رفع مشکلات مربوط به کارشان کمک زیادی خواهد کرد. به علاوه، تعیین افراد کلیدی باعث شده تا بتوان مدیریت جریان اطلاعات را به طور کاراتری انجام داد. درنهایت، وجود کارشناسان خبره و در عین حال در حاشیه که یک ضعف در شبکه تعاملات محسوب می‌شود به کمک تحلیل شبکه‌های اجتماعی قابل شناسایی بوده که به بکارگیری مؤثرتر این افراد کمک خواهد کرد.

تحلیل شبکه‌های اجتماعی، علی‌رغم ارتباط تنگاتنگ با ساختار غیررسمی خود، مسیری مستقل از آن طی کرده است. اگرچه استفاده از تحلیل شبکه‌های اجتماعی در سازمان، عمر چندانی

ندارد، اما این تکنیک در اوایل قرن بیستم (دهه ۱۹۳۰) توسط شخصی به نام جیکوب مورینیو^۱ با نام نمودار اجتماعی یا جامعه‌نگاشت^۲ مطرح شد. ویژگی نمودار اجتماعی، در نشان دادن افراد تاثیرگذار، جریان اطلاعات و غیره بود. مطالعات اجتماعی با عنوان جامعه‌سنگی^۳ که خواستگاه‌شن بررسی کمی روابط اجتماعی افراد در جامعه است، نیز بر اساس همین کارهای اولیه مورینیو صورت گرفت. اما یکی دیگر از کاربردهای مهم نمودار اجتماعی، شناخت گروه‌ها و زیرگروه‌ها و شیوه تشکیل آن‌ها در سازمان بود. با انجام پژوهش‌های اولیه، مشخص شد که شبکه‌های اجتماعی از یک رشته خوش‌هایی تشکیل شده که توسط افراد کلیدی به هم‌دیگر متصل هستند. چراً ب وجود آمدن این خوش‌های، پژوهشگران را به طرح نظریه‌هایی چون هویت اجتماعی^۴ رهنمون ساخت. با پیشرفت تکنولوژی و مقبولیت رویکرد ریاضیاتی در نمایش شبکه‌ها، به تدریج شیوه‌های قوی‌تری برای ترسیم و تحلیل شبکه‌های اجتماعی عرضه شد (Steen, 2010).

مشخصه‌های شبکه اجتماعی

یافتن افراد کلیدی در شبکه اجتماعی، یکی از هدف‌های عمدۀ تحلیل شبکه‌های اجتماعی است. اهمیت یک فرد در شبکه را با مفهوم مرکزیت^۵ می‌سنجند. اما شاخص‌های متفاوتی برای اندازه‌گیری مرکزیت در شبکه وجود دارد. بسته به نوع ارتباط‌های بین اعضای شبکه، می‌توان از شاخص‌های مختلف برای نشان دادن مرکزیت استفاده کرد. به طور مثال، اگر یک شبکه بر اساس ارتباط‌های دوستی^۶ شکل گرفته باشد، مرکزیت یک فرد در شبکه را می‌توان از تعداد ارتباط‌های فرد با سایر افراد شبکه به دست آورد. پس هرچه فرد ارتباط‌های بیشتری داشته باشد، دارای مرکزیت و اهمیت بیش‌تر و هرچه ارتباط‌های کمتری داشته باشد، دارای مرکزیت و اهمیت کمتر بوده و به اصطلاح، بیش‌تر در حاشیه خواهد بود. اما اگر ارتباط‌های یک شبکه بر اساس انتقال دانش و اطلاعات باشد، مرکزیت یک فرد را می‌توان از تعداد کوتاه‌ترین مسیرهای ارتباطی بین دو فرد مشخص در شبکه که از یک فرد موردنظر عبور می‌کند، بدست آورد. به عبارت دیگر، هرچه افراد برای برقراری ارتباط با هم مجبور باشند فرد موردنظر را واسطه قرار دهند (که در اثر نبود فرد موردنظر این افراد نمی‌توانستند

-
1. Jacob Moreno
 2. Sociogram
 3. Sociometry
 4. Social Identity
 5. Centrality
 6. Relationship Network

به هم متصل شوند)، اهمیت این فرد بالاتر خواهد بود (Steen, 2010). شاخص مطرح شده در مثال نخست را درجه مرکزیت^۱ و شاخص مطرح شده در مثال دوم را مرکزیت واسطه‌ای^۲ می‌نامند (Landis, 2015). اگرچه عموماً درجه مرکزیت بالا، نشان از اهمیت فرد در یک شبکه اجتماعی دارد، گاهی حاوی این پیام است که شخص بیش از توانش دارای مسئولیت است. به علاوه، ارتباط با افراد ناشایست در یک شبکه اجتماعی می‌تواند نشان‌دهنده ضعف یا اشکال یک فرد باشد.^۳ شاخص دیگری نیز برای نشان دادن مرکزیت فرد در یک شبکه اجتماعی به کار می‌رود، که قربات یا نزدیکی^۴ نام دارد. این مفهوم به علت مفهوم ارتباط‌های غیرمستقیم به وجود می‌آید. هرچه یک فرد بتواند با واسطه‌های کمتری نسبت به سایرین، با همه افراد موجود در شبکه، ارتباط برقرار کند، این فرد به افراد حاضر در شبکه اجتماعی نزدیک‌تر است. هرچه درجه قربات فرد بیشتر باشد، او در ارتباط با اعضای گروه، واسطه کمتری نیاز دارد. پس در مواقعي که سرعت انتقال اطلاعات و نه صرف انتقال اطلاعات موردنظر باشد، درجه قربات نماینده بهتری از اهمیت فرد در یک شبکه اجتماعی خواهد بود.^۵

نقش‌ها در شبکه اجتماعی

از انواع گوناگون نقش‌ها در شبکه اجتماعی می‌توان به نقش اتصال‌دهنده‌گان^۶ اشاره کرد. این افراد کسانی هستند که درجه مرکزیت بالایی، چه به درون و چه به بیرون دارند. این نقش، به راحتی با شمارش درجه مرکزیت این افراد قابل شناسایی است. چنان‌که مطرح شد، درجه بالای مرکزیت می‌تواند بسته به نوع ارتباط‌های بین افراد شبکه، به دلیل اهمیت و شهرت فرد یا مسئولیت بیش از حد وی باشد.^۷

۱. توضیحات سایت سوشالایزر، ارائه دهنده نرم‌افزار تحت وب استفاده شده قابل دسترسی:
<https://socilyzer.com/guide/three-measurements>

2. Degree of Centrality

3. Betweenness Centrality

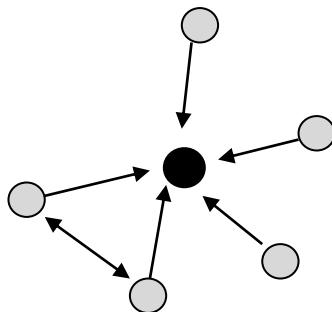
۴. توضیحات سایت سوشالایزر، ارائه دهنده نرم‌افزار تحت وب استفاده شده قابل دسترسی:
<https://socilyzer.com/guide/three-measurements>

5. Closeness

۶. توضیحات سایت سوشالایزر، ارائه دهنده نرم‌افزار تحت وب استفاده شده قابل دسترسی:
<https://socilyzer.com/guide/three-measurements>

7. Connectors

۸. توضیحات سایت سوشالایزر، ارائه دهنده نرم‌افزار تحت وب استفاده شده قابل دسترسی:
<https://socilyzer.com/guide/three-measurements>



شکل ۱: فردی با نقش اتصال دهنده/متصل‌شونده در یک شبکه اجتماعی

منبع: <https://socilyzer.com/guide/network-roles>

منزوی‌ها^۱ یکی دیگر از نقش‌هایی است که برخی افراد در یک شبکه اجتماعی بر عهده می‌گیرند. چنان‌که از نامش پیداست، منزوی به کسی گفته می‌شود که قادر اتصال یا حداقل یک اتصال با دیگر افراد شبکه اجتماعی است. این‌گونه افراد بعضاً از اهمیت خاصی در شبکه اجتماعی برخوردار نیستند؛ اما تعداد زیاد این افراد می‌تواند بیانگر مشکلاتی در نوع تعاملات افراد در شبکه باشد^۲.

اثرگذاران^۳ یکی دیگر از نقش‌هایی است که ممکن است عده‌ای در یک شبکه اجتماعی از آن برخوردار باشند. نقش افراد اثرگذار تا حدود زیادی شبیه به نقش افراد واسطه^۴ است. اما تفاوت اصلی آن در دسترسی افراد اثرگذار بر روی افراد حاشیه‌ای شبکه است. یکی از راه‌های شناسایی این افراد، درجه نزدیکی/اقرابت بالای این افراد در شبکه است^۵.

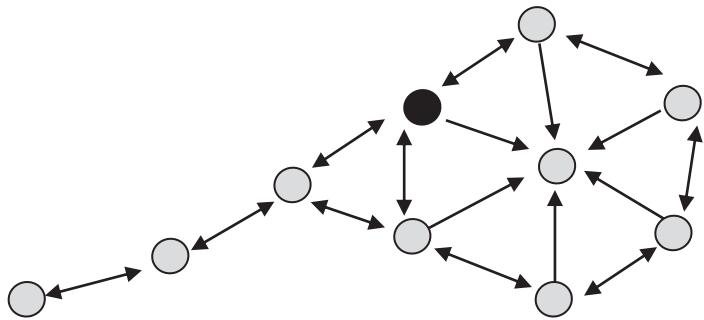
1. Isolates

۲. توضیحات سایت سوشالایزر، ارائه دهنده نرم‌افزار تحت وب استفاده شده قابل دسترسی:
<https://socilyzer.com/guide/network-roles>

3. Influencers

4. Brokers

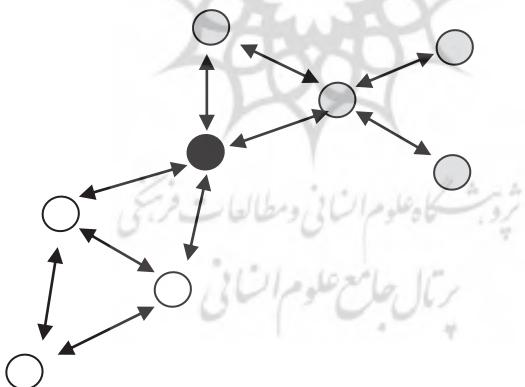
۵. توضیحات سایت سوشالایزر، ارائه دهنده نرم‌افزار تحت وب استفاده شده قابل دسترسی:
<https://socilyzer.com/guide/network-roles>



شکل ۲: فردی با نقش اثربار در یک شبکه اجتماعی

منج: <https://socilyzer.com/guide/network-roles>

دللان یا واسطه‌ها در شبکه اجتماعی، به افرادی گفته می‌شود که دو گروه از افراد را که در غیر آن صورت از هم جدا بودند به هم مربوط می‌کنند. پس افراد با درجه بالای مرکزیت واسطه‌ای می‌توانند نقش واسطه را در شبکه اجتماعی بگیرند. از دیگر اسمایی که به این افراد اطلاق می‌شود، می‌توان به درگاه‌بانان^۱، واسطه‌ها^۲ یا پل‌سازان^۳ نیز اشاره کرد.



شکل ۳: فردی با نقش واسطه در یک شبکه اجتماعی

منج: <https://socilyzer.com/guide/network-roles>

-
1. Gatekeepers
 2. Middleman
 3. Bridge Builders

أنواع ارتباطها در شبکه اجتماعی

بسته به نوع روابط و تعاملات بین افراد، نقش آنان در شبکه اجتماعی دارای درجات مختلفی از اهمیت است. به عبارت دیگر، بسته به نوع این روابط و تعاملات، مرکزیت فرد در شبکه اجتماعی را با معیارهای مختلف مثل درجه مرکزیت، مرکزیت واسطه‌ای یا قربت/نزدیکی می‌سنجند.

یکی از انواع ارتباطها، مطلع بودن از کار متدالوی دیگر افراد در سازمان، با عنوان شبکه ارتباط است. از آن جا که معیار نزدیکی/قربت برای در جریان قرار دادن یا گرفتن افراد از امور مناسب است، می‌توان از آن برای سنجش مرکزیت افراد در چنین شبکه‌ای استفاده کرد. پس افرادی که نقش اثرگذار بیشتری داشته باشند، در این نوع شبکه اهمیت بیشتری دارند.

یکی دیگر از انواع ارتباطها، حل‌کردن مشکلات دیگران است؛ یا ارجاع دادن آنان به کسی که بتواند گره از مشکل افراد در سازمان بگشاید. معیار درجه مرکزیت می‌تواند به نوعی نشان‌دهنده اهمیت فرد در این شبکه بخصوص باشد. پس افرادی که نقش اتصال‌دهنده بیشتری دارند، در این نوع شبکه اهمیت بیشتری دارند.

از دیگر انواع ارتباطها، در دسترس بودن فرد برای رجوع دیگران به او است. دوباره معیار نزدیکی/قربت در این نوع شبکه می‌تواند نشان از اهمیت فرد باشد. علت آن است که معیار قربت، کمترین تعداد واسطه برای دسترسی به افراد یک شبکه توسط یک فرد را ملاک مرکزیت او قرار می‌دهد. پس افراد با نقش اثرگذار، در این نوع شبکه‌ها نیز از اهمیت بیشتری برخوردارند.

نوع دیگر از ارتباطها، اطمینان کردن به اطلاعاتی است که از دیگران در سازمان به دست می‌آید. معیار مناسب برای بیان اهمیت فرد در این نوع شبکه‌ها، می‌تواند مرکزیت واسطه‌ای باشد. بنابراین، افرادی که بهتر و بیشتر نقش واسطه را در سازمان بازی می‌کنند، از درجه اهمیت بیشتری در چنین شبکه‌ای برخوردارند.

وجود شبکه‌های مطرح شده در بالا، به معنی جمعباندیزیر بودن آن‌ها نیست؛ بلکه بر عکس، ساختار غیررسمی یک سازمان ترکیبی از همه این نوع شبکه‌ها و نقش‌های توأم‌ان افراد در شبکه است. بنابراین، پس از شناسایی و ترسیم این شبکه‌ها، راه برای ترسیم شبکه نهایی، از طریق مجموع امتیازات داده شده به هر فرد و نرمال کردن آن بین یک بازه صفر تا پنج، هموار خواهد شد (Flynn, 2015).

برای نشان‌دادن ساختار غیررسمی حاصل از تجمعی شبکه‌های اجتماعی گوناگون، دو روش

عمده وجود دارد؛ که شامل شبکه اجتماعی برآیندی^۱ و شبکه‌های اجتماعی چندرداری^۲ است. به طور معمول، در تحلیل‌های شبکه‌های اجتماعی، بیشتر از شبکه‌های اجتماعی برآیندی استفاده می‌شود. در شبکه‌های اجتماعی چندرداری بین هر دو نقطه بیش از یک بردار رسم می‌شود. این شبکه‌ها به دلیل سختی تفسیر و توضیح آن کمتر مورد استفاده قرار می‌گیرد. در شبکه‌های اجتماعی برآیندی با اضافه شدن یک نقطه به شبکه، می‌توان با تقسیم نقطه‌های موجود بر دو، تعداد تعاملات جدید و ممکن را شناسایی کرد. اما در شبکه‌های اجتماعی چندرداری، این کار امکان‌پذیر نیست. پس در این پژوهش نیز برای نشان‌دادن ساختار غیررسمی سازمان، از یک شبکه اجتماعی برآیندی حاصل از میانگین چهار شبکه اجتماعی اطلاع از فعالیت روزانه، درسترس بودن، کمک‌حال بودن و مورد اطمینان اطلاعاتی بودن استفاده می‌شود (Appel *et al.*, 2013).

روش‌شناسی پژوهش

روش‌های مختلفی برای دریافت داده‌ها در مورد تحلیل شبکه‌های اجتماعی وجود دارد (Paula *et al.*, 2012). ساده‌ترین و اثربخش‌ترین آن‌ها، پرسش از خود افراد یک شبکه اجتماعی است (Flynn, 2015) که در این مقاله مورد استفاده قرار گرفته است. اما راه‌های غیرمستقیمی نیز برای جمع‌آوری داده‌ها وجود دارد؛ که بخش اعظم آن از طریق فضای دیجیتال قابل تحصیل است؛ که به ردپاهای دیجیالی^۳ مشهور است. به طور مثال، ردپاهای دیجیتالی کارکنان در سایت‌های اجتماعی‌ای که استفاده می‌کنند، ایمیل‌هایی که دریافت یا ارسال می‌کنند، سیستم مدیریتی^۴ که استفاده می‌کنند، شامل سیستم جریان کار و مدیریت امور، دیده می‌شود (Appel *et al.*, 2013). روش پژوهش مورد نظر این مقاله، یک روش کمی از طریق انجام یک مطالعه موردنی است. این پژوهش، شامل دو بخش جمع‌آوری و تحلیل داده‌ها است. برای جمع‌آوری داده‌ها از یک پرسش‌نامه و برای تحلیل داده‌ها و ترسیم شبکه غیررسمی حاصل، از یک نرم‌افزار به نام سوشال‌ایزر^۵ استفاده شده است.

چنان‌که اشاره شد، انواع گوناگون روابط در شبکه‌های اجتماعی وجود دارد. برای سنجش شبکه‌های ارتباط، دسترسی، صلاح و مشورت و اعتماد در سازمان، از پرسش‌نامه پژوهش فلین^۶ (۲۰۱۵) استفاده

-
1. Weighted Graphs
 2. Multi-edges Graphs
 3. Digital Footprints
 4. Staware, InConcert, MQSeries, ERP systems and CRM systems
 5. Socializer
 6. Flynn

شده است؛ که بهطور کلی، بهدلیل آن است که چه فردی با فرد دیگر در مورد فعالیت‌های روزانه خود صحبت می‌کند، یا چه فردی به فرد دیگر اطمینان اطلاعاتی دارد و یا چه فردی به فرد دیگر در مسائل فنی مشورت می‌دهد، در دسترس است و یا از وی حمایت می‌کند.

به دلیل حساسیت ناشی از تصور عواقب پاسخ به چگونگی روابط و تعاملات کارکنان با یکدیگر در سازمان، سعی شده است با گفتمانی شفاف و صادقانه، هدف پژوهش برای کسانی که داوطلب شرکت در چنین پژوهشی بودند، روشن شود.

در بخش دوم این روش‌شناسی، به کمک یک نرم افزار تحلیل شبکه اجتماعی^۱، سازمان غیررسمی سازمان ترسیم می‌شود. نرم‌افزار اصلی مورداستفاده (سوشال‌ایزر) تحت وب^۲ است. خوشنختانه با اجازه صاحبان سایت، برای موارد پژوهش‌هایی، امکان عضویت محدود (مدتدار) از نسخه کامل برنامه برای این مقاله وجود داشته است.

برای تعریف هر فرد به عنوان یک نقطه ارتباطی (نود) اسم فرد به عنوان ورودی وارد نرم‌افزار شده است. به علاوه، برای تعریف بردارهای (اج) ارتباطی میان هر فرد با فرد دیگر، زمانی که امتیاز ارائه‌شده توسعه یک فرد در مورد فرد دیگر (حاصل از پرسش‌نامه) بزرگ‌تر یا مساوی^۳ بود، برداری از طرف امتیازدهنده به سمت فرد مورد امتیاز واقع شده، اختصاص داده شده است. به علاوه، قابلیت گروه‌بندی و اختصاص رنگ برای نقاط موجود در شبکه وجود داشته و طبیعتاً به پرسش‌هایی که امتیاز کم‌تر یا مساوی^۴ گرفته، یا به آن پاسخ داده نشده، برداری اختصاص نیافته است.

مورد مطالعه

درمانگاه مورد مطالعه، در سال ۱۳۸۴ با وسعتی به مساحت ۲۳۰۰ متر مربع و ۱۸۰۰ متر زیرینا به بهره‌برداری رسید. ابتدا این مجموعه شامل بخش دندانپزشکی، فوریت‌های پزشکی، تربیقات، داخلی و غدد، بینایی و شنوایی‌سنجدی و غرفه عینک به همراه تخصص‌های زنان و زایمان، گوش و حلق و بینی، چشم‌پزشکی و قلب و عروق بود. به تدریج، طی سال‌های بعد، تخصص‌های جراحی عمومی، روماتولوژی، اعصاب و روان، مغز و اعصاب، طب فیزیکی، نفرولوژی، اطفال، پوست و مو، ارتوپدی، گوارش، داخلی (ریه و عفونی)، روانشناسی، اورولوژی، خون و آنکولوژی و بخش‌های پاراکلینیک رادیولوژی، سونوگرافی، آزمایشگاه، فیزیوتراپی، واریس، کتف و شانه، نازایی و تست ورزش به آن اضافه شد.

1. Gephi & Socialyzer

۲. هزینه هر ماه استفاده از نرم‌افزار حدود ۵۷۹ دلار آمریکا است:

<https://socilyzer.com/register>

این مجموعه، ابتدا با دو نفر کادر مدیریتی (یک مدیرعامل و یک مدیر داخلی)، پنج نفر اداری، پنج نفر خدماتی و هفت نفر پزشک شروع به کار کرد. به تدریج با اضافه شدن تخصص‌های جدید، به تعداد افراد سازمان نیز اضافه شد. در حال حاضر، این مجموعه بعد از ۹ سال از تاسیس آن، شامل بخش مدیریت با یک مدیرعامل و سه مدیر داخلی، بخش اداری با ۷ نفر (بیمه، حسابداری، انفورماتیک) و تعدادی پزشک‌یار (شامل پرستاران و دستیاران دندانپزشک) است. تعداد پزشکان مجموعه، با توجه به توسعه از طریق اضافه شدن تخصص‌های غدد، ریه، کلیه و فشار خون، مغز و اعصاب، داخلی مغز و اعصاب، روانپزشکی، زنان و زایمان، مامایی و واکسیناسیون، قلب و عروق، گوارش، آنکولوژی (خون‌شناسی) و چشم‌پزشکی، از ۷ نفر به ۸۱ نفر ارتقاء یافته است. در حال حاضر، روزانه حدود ۷۷۴ وزیارت در این مجموعه به ثبت می‌رسد.

این مجموعه، به‌طور نیمه‌خصوصی با بودجه آموزش و پرورش یکی از مناطق تهران و مجموع وزارت بهداشت و معاونت درمان و مشارکت بخش خصوصی اداره می‌شود. هدف اولیه ساخت این مجموعه، ارائه خدمات درمانی و پزشکی به قشر فرهنگیان بوده است؛ که با درنظر گرفتن تخفیف در هزینه‌های درمانی برای ایشان، در صدد تحقق این هدف برآمده است. هدف ثانویه این مجموعه، ارائه خدمات درمانی و پزشکی به عموم مردم است.

بخش مدیریت این مجموعه، در ابتدای کار با یک مدیرعامل و یک مدیر داخلی که از جمله دست‌اندرکاران ساخت این مجموعه محسوب می‌شدند، برای مدت یک سال شروع به کار کرد. پس از یک سال، مجموعه با حفظ مدیر داخلی و تغییر مدیرعامل به فعالیت خود ادامه داد تا پس از چهار سال (۱۳۸۹) هم مدیرعامل و هم مدیر داخلی با افراد دیگری جایگزین شدند. در همین سال، تعداد مدیران داخلی مجموعه به ۲ نفر رسید. پس از سه سال (۱۳۹۲)، به تعداد مدیرهای داخلی مجموعه یک نفر دیگر اضافه شد و درمجموع به سه نفر رسید. در حال حاضر، مجموعه با این ترکیب مشغول به کار است. لازم به بیان است که همگی مدیران مجموعه، از بازنشستگان آموزش و پرورش هستند.

یافته‌های پژوهش

رسم شبکه

از آن‌جا که پزشکان درمانگاه مورد مطالعه، به صورت برون‌سپاری با مجموعه کار می‌کنند، در این پژوهش، تنها از پرسنل اصلی و ثابت این سازمان که حدود ۴۰ نفر هستند، شامل بخش‌های اداری،

خدماتی و پزشکیار پرسش به عمل آمد. بعلاوه، به دلیل این که پرسشنامه مورداستفاده در این پژوهش، بدون دخل و تصرف مورد استفاده یک مقاله معتبر بوده است (پژوهش فلین، ۲۰۱۵)، می‌توان از پایابی و روایی آن اطمینان داشت. بنابراین، توضیحات موردنیاز برای رفع ابهام در مورد پژوهش و نحوه پاسخ‌دادن به پرسشنامه‌ها در همان جلسه پخش کردن پرسشنامه‌ها و اخذ داده‌ها، انجام شد.

پس از جمع‌آوری داده‌ها، برخی پرسش‌های آن مورد بررسی دو طرفه^۱ و چندطرفه قرار گرفت. به‌طور مثال، اگر فردی در پرسشنامه اعلام کرده بود که با فرد دیگری به صورت روزانه تعامل بالایی دارد، انتظار می‌رفت فرد مقابل نیز وجود چنین رابطه‌ای را از جانب خود گزارش دهد. بعلاوه، انتظار می‌رفت که افراد متعلق به یک گروه (مثلاً گروه پرستاران یا گروه صندوق‌داران مجموعه) شناخت قابل قبولی از کار روزانه یکدیگر داشته باشند. در این میان، قرار شد هر پرسشنامه‌ای که چهار اشکالات مطرح شده باشد، از روند پژوهش کنار گذاشته شود.

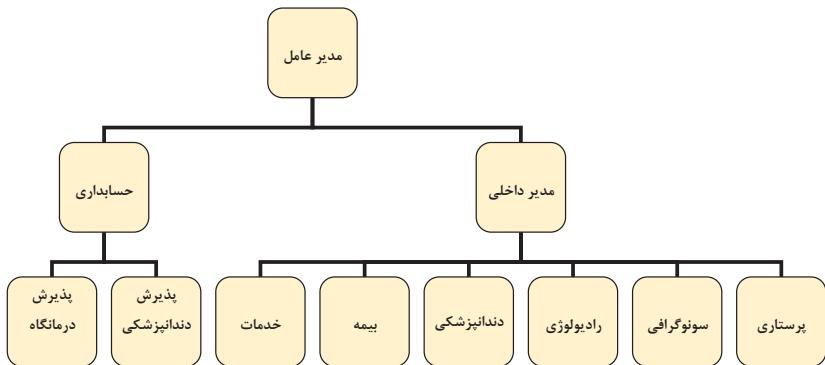
پس از مرتب‌سازی داده‌های جمع‌آوری شده بر اساس ورودی نرم‌افزار سوشال‌ایزر، از سایت موردنظر برای مدت ۲ ماه درخواست عضویت طلایی شد. خوشبختانه، مستولان سایت با درخواست نویسنده موافقت کرده و برای مدت سه ماه دسترسی کامل به نرم‌افزار دادند.

با کمک نرم‌افزار سوشال‌ایزر، ابتدا برای هر پرسش، شبکه مربوط به آن رسم شد. سپس از تسهیم آن‌ها، مدل شبکه غیررسمی سازمان به دست آمد. افراد مورد پرسش در این پژوهش، به چهار بخش مدیریت شامل سه مدیر داخلی، بخش پزشکیاری شامل پرستاران، دستیاران دندانپزشک، مسئول بخش رادیولوژی و مسئول بخش سونوگرافی، بخش اداری شامل بیمه، مالی، صندوق و حسابداری و بخش خدماتی شامل راننده و خدمت‌کار تقسیم شدند. برای نمایش بهتر اعضای هر بخش، به هر گروه رنگی اختصاص داده شد. بخش مدیریت با رنگ سورمه‌ای \oplus ، بخش خدمات با رنگ آبی کمنگ \ominus ، بخش پزشکیاران با رنگ سبز \ominus و بخش کارکنان اداری با رنگ نارنجی \oplus مشخص شدند.^۲

از آنجایی که چارت سازمانی مدونی برای این سازمان موجود نبود، با کمک یکی از مدیران داخلی درمانگاه که از ابتدای تاسیس این مجموعه در آن فعالیت داشته، ابتدا افراد اصلی سازمان در غالب چهار بخش مدیریت، اداری، پزشکیار و خدماتی دسته‌بندی شده و سپس ساختار رسمی سازمان به معنی شبکه ارتباط‌های رسمی درمانگاه رسم شد؛ ساختار رسمی بدست آمده مطابق شکل (۴) است:

1. Cross-checking

۲. به دلیل محدودیت در چاپ، معادل رنگ‌های به کار رفته طرحی اختصاص یافته است.

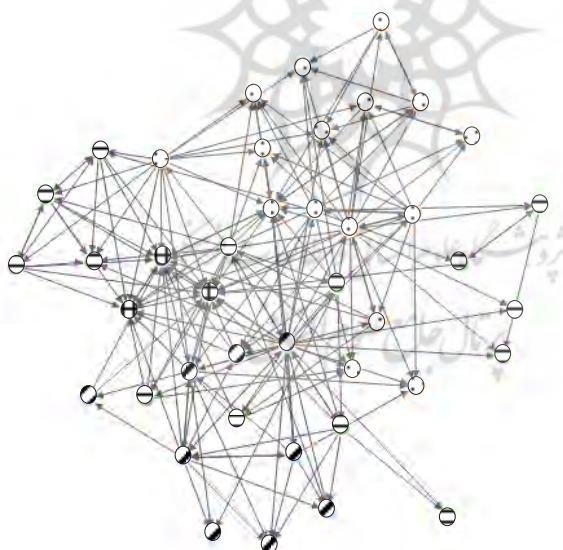


شکل ۴: ساختار رسمی بخش پشتیبانی درمانگاه

منبع: برگرفته از مصاحبه با مدیر داخلی درمانگاه

ارتباط (آگاهی) از فعالیت‌های روزانه)

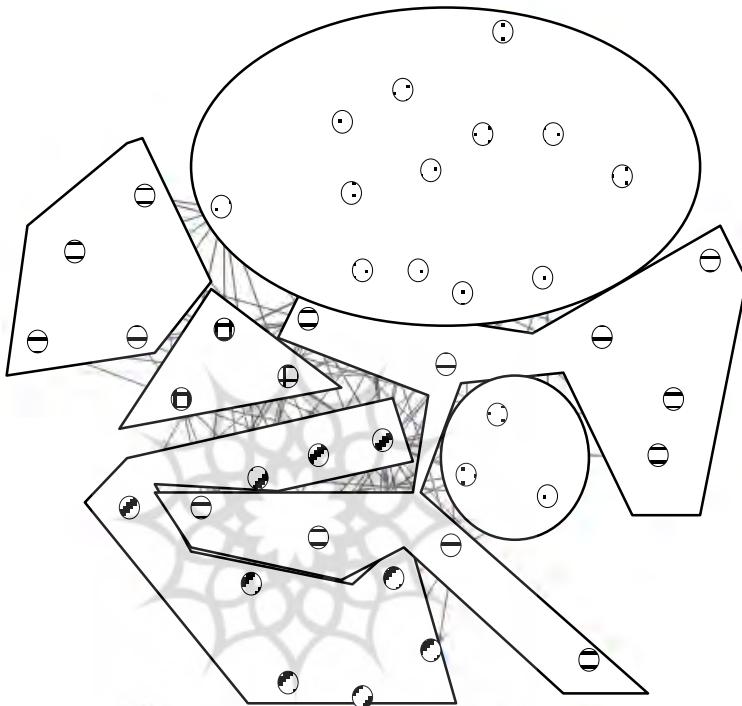
نمودار حاصل از پرسش اول، بر اساس نرم‌افزار سوشال‌ایزر به شکل (۵) است:



شکل ۵: شبکه آگاهی از فعالیت روزانه پرسنل بخش مدیریت، اداری، پزشک‌یار و خدماتی درمانگاه

منبع: سایت سوشال‌ایزر، ارائه‌دهنده نرم‌افزار تحت وب استفاده شده در این مقاله: <https://sociulyzer.com>

با رسم خطوطی پیرامون نقاط مربوط به بخش‌های خدماتی، اداری و پزشکی‌بار شمای بهتری از ساختار غیر سازمان قابل مشاهده خواهد بود.



شکل ۶: شبکه آگاهی از فعالیت روزانه پرسنل با خطوط فرضی جداگانه بخش‌های درمانگاه
منبع: <https://socilyzer.com>

نرم‌افزار قادر است بر اساس تعاملات افراد، آن‌ها را در خوشه‌هایی تقسیم بندی کند، که با مقایسه آن و گروه‌بندی انجام‌شده توسط نویسنده (که با رنگ/طرح مربوط به هر بخش مشخص شده است)، می‌توان تخمینی از دقت بخش‌بندی انجام‌شده به‌دست آورد.

جدول ۱: خوشه‌بندی انجام‌شده شبکه آگاهی از فعالیت روزانه توسط نرم افزار
(توضیح: بخش مدیریت با \oplus ، بخش خدمات با \ominus ، بخش پژوهشکاران با \ominus و بخش کارکنان اداری با \ominus مشخص شدند).

دسته ۰	دسته ۱	دسته ۲
H.M	M.N	V.S
V.N	M.S	V.GH
M.P	M.H	N.T
M.K	M.M	N.A
G.M	M.Z	M.SH
K.M	K.F	M.R
A.H	K.E	F.H
A.M	K.F	A.T
E.A	F.T	K.M
A.F	F.B	J.S
	S.E	B.J
	S.M	B.K
	S.N	
	S.N	
	Z.N	
	Z.S	
	R.A	
	D.F	
	H.A	
	S.M	

منبع: <https://socilizer.com>

ملاحظه می‌شود که تا حد بسیار قابل قبولی، بخش‌بندی انجام‌شده توسط نویسنده با خوشه‌بندی انجام‌شده توسط نرم افزار مطابق است.

بر اساس آن‌چه در مورد سنجش مرکزیت شبکه‌های گوناگون اجتماعی در بخش‌های قبلی بیان شد، درجه قربات یا نزدیکی، شاخص اصلی سنجش مرکزیت در این نوع شبکه در نظر گرفته می‌شود. هفت نفر بالای فهرست، بر اساس شاخص قربات در جدول (۲) نشان داده می‌شود.

جدول ۲: افراد با بیشترین مرکزیت در شبکه آنکاره از فعالیت روزانه افراد در سازمان

(توضیح: بخش مدیریت با \oplus ، بخش خدمات با \ominus بخش پژوهشکاران با \ominus و بخش کارکنان اداری با \ominus مشخص شدند.)

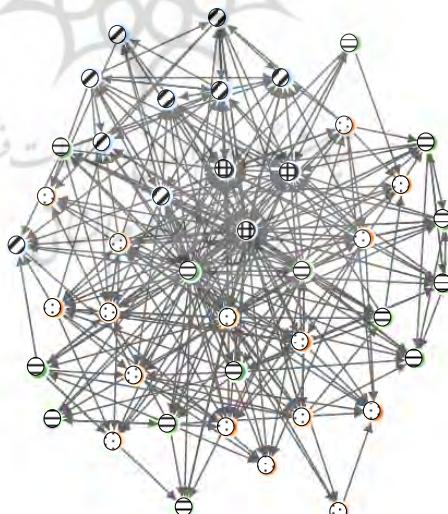
نام	مرکزیت واسطه‌ای	فراحت (نرده‌کننده)	درجه مرکزیت خروجی	متوجه گرفته	متوجه داده	متوجه
B.J.	۴	۲۸	۰/۷۶	۱۸۱/۱۸۸	۲/۵۵	۲/۹
M.M.	۳	۲۰	۰/۶۶	۳۹/۹۴	۲/۴۷	۲/۶۵
A.H.	۱۹	-	۰/۶۵	-	۴/۱	-
M.P.	۱۶	۳	۰/۶۳	۵۰/۳۲	۳/۱۸	۱/۳۲
G.M.	۳	۱۵	۰/۶۲	۱۰۵/۴۱	۲/۲	۲/۶۳
S.M.	۱۳	۵	۰/۶۱	۹۳/۶۷	۳/۴۳	۴/۵
Kh.H.A	۱۴	۲	۰/۶۱	۰/۳۳	۳/۶۱	۱/۲

منبع: <https://socialyzer.com>

علاوه بر سه مدیر داخلی سازمان، دو نفر از واحد اداری، یک نفر از واحد پژوهشکار و یک نفر از واحد خدماتی نیز جزء این فهرست هستند. این افراد، شامل مامور تدارکات و خرید، خدمتکار، صندوق- پذیرش و دستیار دندانپزشک هستند.

دسترسی (به افراد سازمان)

نمودار حاصل از پرسش دوم، بر اساس نرم‌افزار سوشالایزر به شکل (۷) است:



شکل ۷: شبکه دسترسی به افراد اداری، پژوهشکار و خدماتی در ماتگاه

منبع: <https://socialyzer.com>

شبکه دسترسی، از تراکم بیشتری نسبت به شبکه فعالیتهای روزانه برخوردار است. اگرچه افراد بخش خدماتی، یکجا جمع شدگی قابل قبولی دارند، بین افراد گروههای پزشکیاری و اداری، یک پخش شدگی حاصل می‌شود.

بر اساس آن‌چه در مورد سنجش مرکزیت این شبکه در بخش‌های قبلی بیان شد، همچنان شاخص قرابت یا نزدیکی، شاخصی مناسب برای سنجش مرکزیت افراد این شبکه است. پس بر اساس جدول (۳)، هفت نفر با بیشترین درجه مرکزیت قرابت نشان داده می‌شود.

جدول ۳: افراد با بیشترین مرکزیت در شبکه دسترسی به افراد سازمان

(توضیح: بخش مدیریت با \oplus بخش خدمات با \ominus بخش پزشکیاران با \ominus و بخش کارکنان اداری با \ominus مشخص شدند.)

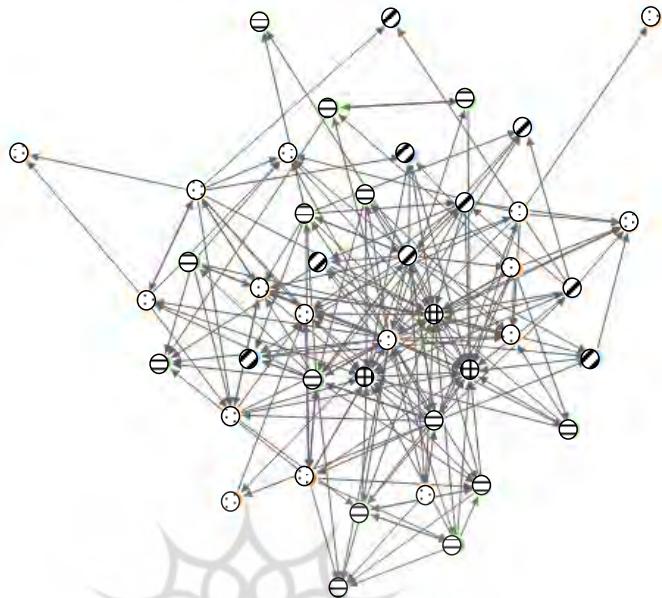
نام	درجه مرکزیت ورودی	مرکزیت واحدما	قرابت (نزدیکی)	متوسط نمره گرفته	متوسط نمره داده
J.S.	۵	۴۱	۱	۷۱/۹۳	۲/۵۶
M.P.	۲۲	۴۱	۱	۵۹۷/۰۶	۴/۲۱
M.M.	۷	۲۹	۰/۸۲	۳۶/۷۱	۳
G.M.	۵	۲۵	۰/۷۲	۱۱/۸۷	۲/۵
A.H.	۲۴	-	۰/۷۱	۴/۵۲	-
B.J.	۶	۲۲	۰/۶۸	۲۱/۱۷	۲/۷۱
Kh.A.	۲۰	۲	۰/۶۷	۱۶/۲۳	۴
					۱/۲

منبع: <https://socilyzer.com>

مالحظه‌می شود که تقریباً همه افراد حاضر در جدول (۳) با افراد حاضر در جدول (۲)، یکسان هستند.

صلاح و مشورت (حل مشکلات توسط افراد سازمان)

نمودار حاصل از پرسش سوم، بر اساس نرمافزار سوشاالایزر به شکل (۸) است:



شکه حل مشکلات توسط افراد اداری، پزشک‌یار و خدماتی درمانگاه

منبع: <https://sociulyzer.com>

در هم‌آمیختگی افراد در این شبکه، از دو شبکه قبلي بیش‌تر است. پس پیش‌بینی می‌شود خوشبندی نرم‌افزار تفاوت بیش‌تری با گروه‌بندی انجام‌شده توسعه نویسنده داشته باشد. در این شبکه، شاخص مناسب برای سنجش مرکزیت افراد، شاخص درجه مرکزیت است. پس با سنجش درجه مرکزیت بیرون به درون افراد، فهرست افراد با بیش‌ترین درجه مرکزیت به صورت جدول (۴) است:

جدول ۴: افراد با بیش‌ترین هرگزیت در شبکه حل مشکلات توسط افراد سازمان

(توضیح: بخش مدیریت با \oplus ، بخش خدمات با \ominus ، بخش پزشک‌یاران با \ominus و بخش کارکنان اداری با \ominus مشخص شدند.)

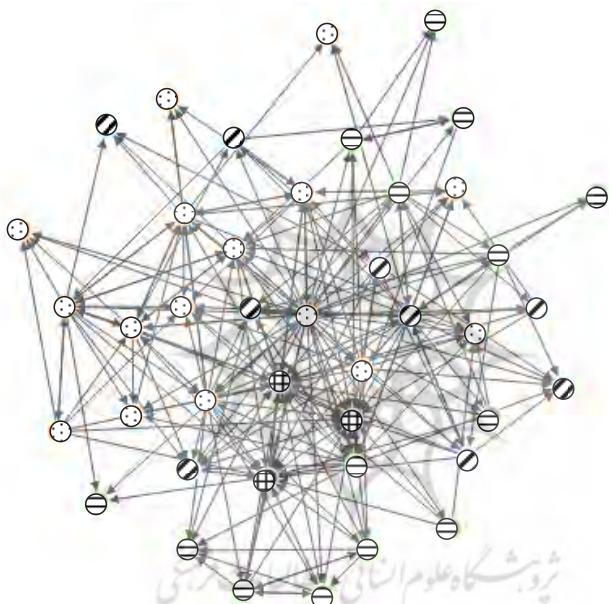
نام	متوسط نمره گرفته	مرکزیت واسطه‌ای	قربت (نزدیکی)	درجه مرکزیت خروجی	درجه مرکزیت ورودی	متوسط نمره داده
A.B.	۲۱	.	۰/۶۶	.	.	۴/۱۱
M.P.	۱۷	۶	۰/۶۷	۳۲۲/۲۸	۳/۶۸	۲/۳۲
Kh.A	۱۶	۲	۰/۶۳	۳/۰۹	۳/۴۸	۱/۲
Z.N.	۹	.	۰/۵۵	.	۲/۸۳	.
F.B.	۹	.	۰/۵۵	.	۲/۹	۲
S.M.	۸	۵	۰/۵۶	۳۲۲/۸۳	۳/۱	۴/۵
M.M.	۸	۲۵	۰/۸۲	۴۷۰/۱۴	۲/۷۱	۲/۹۵

منبع: <https://sociulyzer.com>

چنان که ملاحظه می‌شود، مدیران داخلی سازمان در این شبکه، در حداکثر مرکزیت قرار دارند؛ که نشان‌دهنده آن است که افراد برای دریافت کمک یا ارجاع آنان به کسی که قادر به کمک آنان است، بسیار متکی به مدیران داخلی هستند. سایر افراد با بیشترین مرکزیت، عموماً از بخش اداری شامل مسئول بخش دندانپزشک، حسابدار، مسئول تدارکات- خرید و صندوق‌دار هستند.

اطمینان (به اطلاعات دریافتی از افراد سازمان)

نمودار حاصل از پرسش چهار، بر اساس نرم‌افزار سوشالایزر به شکل (۹) است:



شکل ۹: شبکه اطمینان به اطلاعات دریافتی از افراد اداری، پزشک‌یار و خدماتی درمانگاه

منج: <https://socilizer.com>

در این شبکه، همبستگی بیشتری بین افراد مربوط به گروه‌ها به‌چشم می‌خورد. پس پیش‌بینی می‌شود خوشه‌بندی نرم‌افزار با گروه‌بندی انجام شده توسط نویسنده هم‌خوانی بیشتری داشته باشد (نسبت به شبکه دسترسی و حل مشکلات افراد). همچنین، در این نوع شبکه بهتر است مرکزیت را با شاخص مرکزیت واسطه‌ای سنجید. فهرست افراد با بیشترین درجه مرکزیت واسطه‌ای که به‌نوعی از نظر اطلاعاتی مورد اعتمادترین افراد در شبکه هستند، به صورت جدول (۵) است:

جدول ۵: افراد با بیشترین مرکزیت در شبکه اطلاعات دریافتی از افراد سازمان

(توضیح: بخش مدیریت با ④، بخش خدمات با ⑥، بخش پزشکیاران با ⑦ و بخش کارکنان اداری با ⑧ مشخص شدند.)

نام	متوسط نمره گرفته	متوسط نمره گرفته	مرکزیت ورودی	قابل (نوبتی)	مرکزیت خروجی	درجه مرکزیت ورودی	متوجه داده
M.M.	۷	۲۵	.۰/۸۹	۳۹۸/۰۱	۳/۰۵	۴/۳۳	
M.P.	۱۸	۷	.۰/۶۷	۳۱۱/۰۱	۳/۹۳	۲/۹	
F.B.	۷	۱۱	.۰/۶	۲۳۹/۸۹	۳/۱۹	۵	
S.M.	۱۰	۵	.۰/۵۹	۱۱۸/۳	۳/۳۲	۴/۵	
S.N.	۷	۸	.۰/۵۹	۱۱۵/۱۴	۳/۱۱	۱/۷۸	
S.F.	۶	۱۲	.۰/۵۹	۱۱۴/۴۳	۲/۸۵	۴/۲۵	
S.N	۶	۱۳	.۰/۶۱	۹۵/۰۳	۲/۸۳	۲/۱۳	

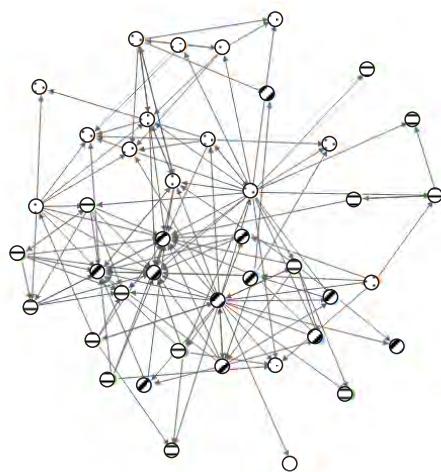
منبع: <https://societyzer.com>

در این شبکه ملاحظه می‌شود که تنها یکی از مدیران به عنوان فردی مورد اطمینان از نظر اطلاعاتی شناخته می‌شود. به علاوه، هیچ‌کدام از افراد بخش‌های پزشکیاری و خدمات در این فهرست دیده نمی‌شوند.

بحث

ساختار غیررسمی درمانگاه

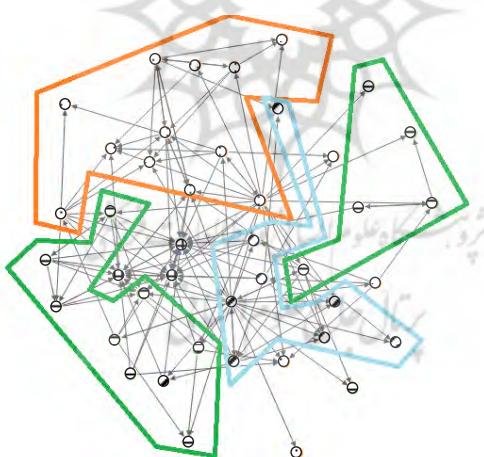
اکنون نوبت آن است تا با مجموع اطلاعات به دست آمده از شبکه‌های گوناگون اجتماعی موجود در سازمان، با کمک نرم‌افزار سوشالایزر، ساختار غیر رسمی این سازمان ترسیم شود. چنان که پیش‌تر اشاره شد، برای محاسبه ساختار غیر رسمی از میانگین امتیازات داده شده افراد در شبکه‌های گوناگون (یعنی پاسخ به پرسش‌های ۱، ۲، ۳ و ۴ مربوط به چهار شبکه) استفاده می‌شود. وزن امتیازات شبکه‌های گوناگون ممکن است برابر نباشد. اما در این مقاله، وزن همه امتیازات شبکه‌های گوناگون برای سادگی مساله، یکسان درنظر گرفته شد. با توجه به اطلاعات به دست آمده، شکل ساختار غیررسمی این سازمان، به کمک نرم‌افزار سوشالایزر به صورت شکل (۱۰) است:



شکل ۱۰: شبکه ساختار غیررسمی درمانگاه (مجموع چهار شبکه)

منج: <https://socilalyzer.com>

با ترسیم خطوط فرضی بین افراد مربوط به بخش‌های مختلف، شکل (۱۱) قابل مشاهده است:



شکل ۱۱: شبکه ساختار غیررسمی با خطوط فرضی جداکننده بخش‌ها

منج: <https://socilalyzer.com>

با توجه به شکل، یک دودستگی بین افراد بخش پژوهشگری و تا حدودی اداری دیده می‌شود. برای بیان مرکزیت افراد (اهمیت) در این شبکه، می‌توان از همه شاخص‌های مرکزیت قرابت/

نزدیکی، درجه مرکزیت و مرکزیت واسطه‌ای استفاده کرد. بر اساس شاخص مرکزیت قرابت/ نزدیکی، مهم‌ترین افراد ساختار غیررسمی این درمانگاه در جدول (۶) نمایش داده می‌شود.

جدول ۶: افراد با بیشترین مرکزیت (اهمیت) بر اساس شاخص قرابت (نزدیکی) در ساختار غیررسمی سازمان

(توضیح: بخش مدیریت با \oplus ، بخش خدمات با \ominus ، بخش پژوهشکاران با $\ominus\ominus$ و بخش کارکنان اداری با $\ominus\ominus\ominus$ مشخص شدن.)

نام	مرکزیت واسطه‌ای	درجه مرکزیت خروجی	قرابت (نزدیکی)	مرکزیت گرفته	متوسط نمره داده
B.J.	۳	۲۲	۰/۶۷	۱۶۰/۵۸	۲/۳۸
M.M.	۲	۲۰	۰/۶۶	۸۷/۸۳	۲/۳۴
A.H.	۱۹	۰	۰/۶۵	۰	۴/۱۵
Kh.A.	۱۴	۲	۰/۶۱	۱/۸۳	۳/۵۹
M.P.	۱۳	۴	۰/۵۷	۸۵	۳/۷۲
S.M.	۶	۵	۰/۵۵	۷۷/۴۲	۲/۸۶
S.N.	۲	۶	۰/۵۴	۹/۸۳	۲/۳۷
					۱/۸۵

منبع: <https://socilyzer.com>

مهم‌ترین افراد ساختار غیررسمی این درمانگاه، بر اساس شاخص قرابت/نزدیکی شامل مدیران، سه تن از اعضای کارکنان اداری و یک نفر از اعضای کارکنان خدماتی هستند. این افراد در آگاهی از امور و فعالیت‌های روزانه سایر افراد در شبکه و دسترسی به افراد، از سایرین برتری دارند.

مهم‌ترین افراد ساختار غیررسمی درمانگاه بر اساس شاخص درجه مرکزیت (بیرون به درون)، به صورت جدول (۷) است:

جدول ۷: افراد با بیشترین مرکزیت (اهمیت) بر اساس شاخص درجه مرکزیت بیرون به درون در ساختار غیررسمی سازمان

(توضیح: بخش مدیریت با \oplus ، بخش خدمات با \ominus ، بخش پژوهشکاران با $\ominus\ominus$ و بخش کارکنان اداری با $\ominus\ominus\ominus$ مشخص شدن.)

نام	مرکزیت واسطه‌ای	درجه مرکزیت خروجی	قرابت (نزدیکی)	مرکزیت گرفته	متوسط نمره داده
A.H.	۱۹	۰	۰/۶۵	۰	۴/۱۵
Kh.A.	۱۴	۲	۰/۶۱	۱/۸۳	۳/۵۹
M.P.	۱۳	۴	۰/۵۷	۸۵	۳/۷۲
S.M.	۶	۵	۰/۵۵	۷۷/۴۲	۲/۸۶
F.B.	۶	۰	۰/۴۹	۰	۲/۵۷
V.N.	۶	۰	۰/۴۹	۰	۲/۵۷
Z.N.	۵	۰	۰/۴۹	۰	۲/۷۴
					۱/۸۵

منبع: <https://socilyzer.com>

مالحظه می‌شود که مدیران درمانگاه، جزء مهم‌ترین افراد بر اساس شاخص درجه مرکزیت

هستند. همچنین، سه نفر از اعضای کارکنان اداری و یک نفر از اعضای کارکنان پزشکیار، جزء این افراد هستند. یک نفر از افراد کارکنان اداری جدول (۷) با جدول (۶) مشترک است.

مهمترین افراد ساختار غیررسمی درمانگاه، بر اساس شاخص مرکزیت واسطه‌ای به صورت

جدول (۸) است:

جدول ۸: افراد با بیش ترین مرکزیت (اهمیت) بر اساس شاخص مرکزیت واسطه‌ای در ساختار غیررسمی سازمان

(توضیح: بخش مدیریت با \oplus ، بخش خدمات با \ominus بخش پزشکیاران با \ominus و بخش کارکنان اداری با \ominus مشخص شدند.)

نام	متوسط نمره گرفته	مرکزیت واسطه‌ای	درجه مرکزیت خروجی	فرات (نژدیک)	درجه مرکزیت ورودی	نام	متوسط نمره داده
B.J.	۲۲	.۰/۶۷	۱۶۰/۵۸	۲/۳۸	۲/۳۵		
M.M.	۲۰	.۰/۶۶	۸۷/۸۳	۲/۴۳	۳/۴۹		
M.P.	۴	.۰/۵۷	۸۵	۳/۷۲	۲/۳۹		
V.GH.	۷	.۰/۵۱	۷۹/۸۳	۲/۴۸	۱/۹۳		
S.M.	۵	.۰/۵۵	۷۷/۴۲	۲/۸۶	۴۵		
F.H.	۷	.۰/۴۸	۷۱/۸۳	۷/۲	۴/۱۱		
S.N.	۶	.۰/۴۱	۵۶/۵	۲/۴۳	۲/۲۴		

منج: <https://socilityzer.com>

بر اساس شاخص مرکزیت واسطه‌ای، یک نفر از مدیران، سه نفر از اعضای کارکنان خدماتی و سه نفر از اعضای کارکنان اداری، جزء مهمترین افراد هستند. مشاهده می‌شود، یک نفر از اعضای کارکنان اداری در این شبکه با شبکه‌های قبلی مشترک است.

به طور کلی، با مقایسه سه جدول می‌توان اثرگذارترین افراد سازمان غیررسمی درمانگاه را مدیران داخلی به علاوه دو نفر از اعضای کادر اداری و یک نفر از اعضای کادر خدماتی دانست. اگرچه اهمیت افراد تاثیرگذار به تفکیک شبکه‌های اجتماعی گوناگون نیز در جایگاه خود معنی دارد.

به علاوه، با ملاحظه توأم می‌توان سه جدول مرکزیت (اهمیت)، پس از مدیریت، بخش اداری به دلیل آنکه تعداد افراد غیرتکراری بیشتری در جداول مهمترین افراد از نظر شاخص‌های مختلف داشت (۶ فرد غیر تکراری در ۳ جدول)، بیش از بخش‌های خدمات و پزشکیار حائز اهمیت است. این مطلب را نیز با نگاه به نمودار ساختار غیررسمی درمانگاه می‌توان به صورت حضور بیشتر نقاط مربوط به بخش اداری در مرکز شبکه مشاهده کرد.

با مقایسه ساختار رسمی و غیررسمی، در عین وجود شباهت‌ها، تفاوت‌های عمده‌ای به چشم می‌خورد؛ که بیان آن حائز اهمیت است. نخست این که وجود شکاف بین کارکنان بخش پزشکیاران و تا حدودی بین بخش اداری، آن‌طور که در ساختار غیررسمی (شکل ۱۱) دیده

می شود، در ساختار رسمی مشاهده نمی شود. دوم این که، اهمیت کارکنان خدماتی از منظر مرکزیت واسطه‌ای، در نوع خود جالب توجه است. سوم این که در مجموع، اهمیت کارکنان بخش اداری، بعد از مدیریت، مطلبی است که از شبکه رسمی سازمان مورد نظر بدست نمی آید. اما در عین حال، واقع شدن مدیران در مرکز ساختار غیر رسمی را می توان معادل جایگاه بالادستی آنان در ساختار رسمی سازمان دانست.

نتیجه گیری

در این مقاله، با ارائه تفصیلی تحلیل شبکه‌های اجتماعی، شامل مشخصه‌ها، نقش‌های اجزای شبکه و انواع ارتباط‌های بین آن‌ها، سعی در پیاده‌سازی فرآیند تحلیل شبکه اجتماعی برای یک نمونه واقعی شد. برای این منظور، از یک نرم‌افزار تحلیل شبکه‌های اجتماعی استفاده شد؛ که به تحلیل شبکه‌های اجتماعی می‌پردازد. درنهایت، با رسم شبکه برآیندی حاصل از انواع روابط غیررسمی در سازمان مورد نظر، ساختار غیررسمی آن ترسیم و نقش افراد مؤثر از بخش‌های مختلف مورد شناسایی قرار گرفت. بدون ادعای این که همه تحلیل‌های موجود در این پژوهش از صحت کامل برخوردار است، این مقاله با رویکردی کاملاً متفاوت به شبکه تعاملات افراد یک سازمان، فرای چارچوب‌های رسمی آن پرداخت، که تمایز مشخص آن‌چه از بررسی شبکه‌های غیررسمی به دست آمد، با آن‌چه به عنوان درخت سلسه‌مراتبی شناخته می‌شود، به خوبی نمایان است.

چنان‌که از نتایج این پژوهش به دست آمد، مدیران سازمان از مرکزیت بالای در ساختار غیررسمی آن برخوردار بودند؛ که اگرچه از یک سو نشانه‌ای مثبت تلقی می‌شود، اما می‌تواند زمینه‌ساز بروز فشارهای مسئولیتی زیاد بر این افراد باشد. این مطلب با گفته‌های غیررسمی یکی از مدیران داخلی این سازمان نیز تا حدودی مطابقت داشت. به علاوه، تحلیل شبکه‌های اجتماعی نشان داد که در برخی مواقع، بخش‌بندی‌های انجام‌شده با آن‌چه در عمل اتفاق می‌افتد، متفاوت است. بنابراین، می‌تواند مدیران را به کاوش دلایل عدم همخوانی شبکه رسمی و غیررسمی سازمان ترغیب کند.

از آن‌جا که در پژوهش‌های قبلی، به رابطه بین مشخصه‌های روانشناسی افراد با نقش آن‌ها در شبکه اجتماعی اشاره شده است، نخست، بررسی فرضیاتی مبنی بر رابطه بین این مشخصه‌ها و نقش‌های مختلف در شبکه اجتماعی، رهیافت پژوهش‌های بعدی خواهد بود. دوم، نتایج به دست آمده از شبکه غیررسمی می‌تواند دیدی اجمالی در مورد مشخصه‌های روانشناسی کارکنان سازمان با جایگاه‌های مختلف در شبکه اجتماعی و سازمان غیررسمی به ما بدهد. به طور مثال، احتمال این که افراد حاشیه‌ای شبکه دارای شخصیت درون‌گرایانه و افراد مرکزی/کلیدی دارای شخصیت

برون گرادر باشند، بیشتر است. سوم، بهدلیل این که بافت سازمان مورد بررسی این مقاله، عموماً از بانوان تشکیل شده بود، ممکن است نوع روابط برقرار شده، تحت تاثیر نوعی جهت‌گیری جنسیتی باشد. بنابراین، تحلیل شبکه‌های اجتماعی سازمان‌های دیگر، به خصوص سازمان‌هایی با نسبت جنسیتی برابر یا حتی مردم محور می‌تواند به روشن شدن برخی ابعاد تفاوت‌های جنسیتی در برقراری انواع ارتباطها و تعاملات بین شخصی کمک کند.

در آخر این که، به دلیل استفاده از نرم افزار موردنظر در این پژوهش، برای نخستین بار، همچنان احتمال ضعف هایی در تفسیر و توضیح اطلاعات به دست آمده وجود دارد. در نتیجه، تکرار این روش در موارد دیگر می تواند از کاستی های اشاره شده، تا جای ممکن بکاهد.

منابع

الف) فارسی

رحمان سرشت، حسین (۱۳۹۳). تئوری های سازمان و مدیریت، از تجدیدگرایی تا پساتجدگرایی، جلد اول دوران تجدیدگرایی، مدرنیزم. تهران: انتشارات نشر دوران.

ب) انگلیسی

- Appel, A. P.; De Santana, V. F.; De Paula, R. A.; Pinhanez, C. S. & Cavalcante, V. F. (2013). Social Network Analyses in Organizations: Challenges and Approaches for Studying Work Networks. *IFAC Proceedings Volumes*, 46(24), pp. 443-448.

De Paula, R. A.; Appel, A. P.; Pinhanez, C. S.; Cavalcante, V. F. & Andrade, C. S. (2012). Using Social Analytics for Studying Work-networks: A Novel, Initial Approach. In *Brazilian Symposium on Collaborative Systems* (pp. 146-153). IEEE.

Flynn, D. (2015). Building a Better Model, a Novel Approach for Mapping Organisational and Functional Structure. In *Systems Conference (SysCon), 2015 9th Annual IEEE International* (pp. 256-262). IEEE.

Goyal, S. (2007). Connections: An Introduction to the Economics of Networks. *Princeton University Press*.

Krackhardt, D. & Hanson, J. R. (1993). Informal Networks. *Harvard Business Review*, 71(4), pp. 104-111.

Landis, B. (2015). Personality and Social Networks in Organizations: A Review and Future Directions. *Journal of Organizational Behavior*, 37(S1),

S107-S121.

Van Steen, M. (2010). Graph Theory and Complex Networks. An Introduction, p. 144.

Wren, D. A. & Bedeian, A. G. (2009). The Evolution of Management Thought (Sixth ed.). Hoboken, NJ: John Wiley & Sons, Inc.



