

تبیین مدل عوامل مؤثر بر ارتقای برنده گردشگری جمهوری اسلامی ایران

*مهدی نساجی کامرانی^۱، اوژن کریمی^۲، محمد محمودی میمند^۳، حسن درویش^۴

۱. دانشجوی دکتری گروه مدیریت بازارگانی، دانشگاه پیام نور، تهران، ایران.

۲. استادیار گروه مدیریت بازارگانی، دانشگاه پیام نور، تهران، ایران.

۳. دانشیار گروه مدیریت بازارگانی، دانشگاه پیام نور، تهران، ایران.

۴. دانشیار گروه مدیریت دولتی، دانشگاه پیام نور، تهران، ایران.

تاریخ دریافت: (۱۳۹۵/۱۲/۹) تاریخ پذیرش: (۱۳۹۶/۳/۳۰)

Explaining the Model of Factors Affecting the Promotion of the Tourism Brand of the Islamic Republic of Iran

*Mehdi Nassaji Kamrani¹, Ojan Karimi², Mohammad Mahmoudi Meimand³, Hasan Darvish⁴

1. Ph.D Candidate of Business Administration, Payam Noor University, Tehran, Iran.

2. Assistant Professor of Business Administration, Payam Noor University, Tehran, Iran.

3. Associate Professor of Business Administration, Payam Noor University, Tehran, Iran.

4. Associate Professor of Public Administration, Payam Noor University, Tehran, Iran.

Received: (99/Feb/0077) Accepted: (00/Jun/0077)

Abstract

The rapid growth of tourism as an industry has led many countries to consider tourism as an important component in the growth and development of the national economy and for this reason, from the perspective of development, today, based on gross domestic product, exports and employment, tourism is the largest industry in the world. In this research, along with the study of upstream documents; based on Delphi method, the opinion of experts from the field of tourism, especially policy makers in this field as well as university researchers in the field of brand and tourism, have been compiled to develop a model for promotion of tourism brand of the Islamic Republic of Iran. Also, cognitive mapping is used to draw and understand the relationships between model components. In the model obtained from the research, four main factors affecting the promotion of the tourism brand in Iran, including the factors of the tourism industry, the factors of the tourism destination, the factors of the state and government and the factors of the international environment, are identified and the relationship between them and their 66 sub-factors are analyzed together.

Keywords

Tourism, Brand, Tourism Brand, Tourism Brand Model.

چکیده

رشد سریع گردشگری به‌متابه صنعت، موجب شده تا بسیاری از کشورها گردشگری را مؤلفه مهمی در رشد و توسعه اقتصاد ملی بنگرنده و به همین دلیل از منظر توسعه، امروزه براساس درآمد ناخالص داخلی، صادرات و اشتغال، گردشگری بزرگ‌ترین صنعت در جهان است. از طرفی ملاحظه می‌شود که گردشگران براساس تصاویر ذهنی خود از مکان‌های مختلف، اقدام به تعیین مقصد گردشگری موردنظر خود می‌نمایند و در اینجاست که اهمیت نقش برنده در گردشگری نمایان می‌شود. لذا در این پژوهش ضمن مطالعه استناد بالادستی، براساس فن دلفی نظر متخصصین حوزه گردشگری خصوصاً مدیران سیاست‌گذار در این حوزه و همچنین محققین دانشگاهی در زمینه برنده و گردشگری به‌منظور تدوین مدل ارتقای برنده گردشگری جمهوری اسلامی ایران گردآوری شده است. همچنین از نگاشتهای شناختی برای ترسیم و درک بهتر روابط بین اجزای مدل استفاده شده است. در مدل حاصل از پژوهش، چهار مجموعه عامل اصلی مؤثر بر ارتقای برنده گردشگری ایران در سطح بین‌المللی شامل عوامل صنعت گردشگری، عوامل مقصد گردشگری، عوامل دولت و عوامل محیط بین‌المللی شناسایی و ارتباط بین آنها و ۱۶ عامل فرعی زیر مجموعه آنها با یکدیگر مورد تحلیل قرار گرفته است.

واژه‌های کلیدی

گردشگری، برنده، برنده گردشگری، مدل برنده گردشگری.

*نویسنده مسئول: مهدی نساجی کامرانی

*Corresponding Author: Mehdi Nassaji Kamrani

E-mail:mnkamrani@gmail.com

مقدمه

تفاوت‌های میان مقاصد را افزایش دهد (گارسیا و همکاران، ۲۰۱۲). از سویی چنانکه می‌دانیم، تصویر ذهنی و برنده‌ملی جمهوری اسلامی ایران نزد افکار عمومی جهان، متناسب با ویژگی‌ها، ظرفیت‌ها و توانایی‌های فراوان کشور شکل نگرفته است. مشتری برای انتخاب یک خدمت نیز براساس برنده آن خدمت تصمیم‌گیری می‌کند. تحقیقات مختلف مشخص کرد که ارزش واقعی در درون محصول یا خدمات نیست، بلکه این ارزش در ذهن مشتریان واقعی و بالقوه وجود دارد و این برنده است که ارزش واقعی را در ذهن مشتریان ایجاد می‌کند (دیواندری، ۱۳۸۸). برنده‌یک رابطه طولانی‌مدت باعث می‌گردد که خریدار و فروشنده به یکدیگر تمهد پیدا کنند. لذا برنده می‌تواند به عنوان ابزار دفاعی بازاریابی به کار رود که مشتریان کوئن را حفظ می‌کند و همچنین به عنوان ابزار تهاب‌جاتی بازاریابی به کار رود و مشتریان جدیدی را به دست می‌آورد. از آنجا که برنده مقصد گردشگری اهمیت به سزاگی در تعیین مقصد برای گردشگران ایفا می‌کند، این پژوهش به دنبال آن است که مدلی را برای ارتقای برنده‌گردشگری جمهوری اسلامی ایران در سطح بین‌المللی ارائه نماید.

جایگاه گردشگری در برنامه‌های پنج ساله توسعه کشور

اولین برنامه پنج ساله توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی کور عمدتاً با نگرش بازسازی خرابی‌های جنگ در سال ۱۳۶۸ تدوین شد. در این برنامه برای اولین بار پس از انقلاب اسلامی، به صورت مستقل برای صنعت توریسم سیاست‌گذاری و برنامه‌های ویژه‌ای مدون گردید. در برنامه دوم توسعه کشور نیز همچون برنامه اول خط‌مشی‌های اساسی، استراتژی‌ها و اهداف کمی و کیفی صنعت توریسم مدنظر قرار گرفت و چشم‌انداز توسعه آن ترسیم گردید. در پایان برنامه دوم توسعه، بخش زیادی از اهداف مورد نظر تحقق یافت لیکن تحول اساسی بیش از آنچه در برنامه اول توسعه اتفاق افتاده بود، رخ نداد. در برنامه سوم توسعه کشور، به طور جدی تری به صنعت توریسم پرداخته شده است، بر این اساس سیاست‌ها و استراتژی‌های فرآگیر و همه‌جانبه‌ای به منظور توسعه توریسم در ایران در این برنامه دیده می‌شود. علاوه‌بر اینها اهداف کمی نسبتاً خوبی نیز به منظور ارتقا جایگاه و کارکردها، تسهیلات، تجهیزات و خدمات گردشگری در برنامه سوم توسعه دیده شده بود، که

رشد سریع گردشگری به مثابه صنعت، موجب شده تا بسیاری از کشورها گردشگری را مؤلفه مهمی در رشد و توسعه اقتصاد ملی بنگرند و به همین دلیل از منظر توسعه، امروزه گردشگری براساس درآمد ناخالص داخلی، صادرات و استغال، مسافرت و جهانگردی، بزرگ‌ترین صنعت در جهان است (جعفری هفت‌خوانی و همایون، ۱۳۸۹).

در زمانی که مکان‌های گردشگری-تفریحی چندمنظوره به صورت جهانی برای اهدافی مانند جذب گردشگر، سرمایه و استعدادها (نیروی انسانی) و اهداف متعدد دیگر با هم رقابت می‌کنند، مفاهیم برنده‌سازی به صورت فزاینده‌ای از جهان تجارت قرض گرفته شده است (دیواندری و همکاران، ۱۳۹۱). برنده‌سازی فرآیند ایجاد یک شعار از یک پیام و سپس طراحی یک نماد یا آرم که با هم به صورت شعار با بازدیدکنندگان بالقوه ارتباط برقرار کرده و تصویری از ویژگی‌ها، مزایا و ارزش‌های آن را ارائه می‌نماید (ایو و ویرتا، ۲۰۱۰).

با توجه به اهمیت و نقش غیرقابل انکار مفهوم برنده مقصد گردشگری در موقیت صنعت گردشگری علی‌الخصوص برای کشور در حال توسعه‌ای همچون ایران در این پژوهش به مطالعه عوامل مؤثر بر ارتقای برنده گردشگری ایران در سطح بین‌المللی پرداخته می‌شود.

یکی از نقش‌های مهم سازمان‌های ملی گردشگری هر کشور حفاظت از تصویر ذهنی گردشگران ورودی است. این تصویر ذهنی مجموعه‌ای پیوسته از باورها و نگرش‌ها را عرضه می‌نماید که براساس تبلیغات میان فردی، مراجع تصویری، رسانه‌های نوشتاری، دیداری یا شنیداری و انواع رسانه‌های الکترونیکی نوین به وجود آمده. برنده نقش مهمی هم در قبل و هم پس از تجربه محصول بازی می‌کند. در قبل از تجربه به شناخت، تفاوت‌ها، انتظارات، توقعات و اعتمادپذیری کمک می‌کند. و پس از تجربه به تقویت، ایجاد تجربه مجدد و پایداری در حافظه مشتری کمک می‌نماید.

برنده مقصد گردشگری می‌تواند به عنوان راهی برای برقراری ارتباط هویت منحصر به فرد مقصد گردشگری به وسیله تفاوت‌های آن مقصد با دیگر رقبای خود باشد (گو و همکاران، ۲۰۱۱). برنده‌سازی مقصد گردشگری از فعالیت‌های بسیار حیاتی مدیریت مقصد گردشگری در زمان فعلی می‌باشد. این کار به عنوان گسترش فرصت‌های گردشگری و مکان‌های تفریحی می‌تواند جایگزینی و

1. Liu & Vitra

2. Qu & et al.

برند مقصود گردشگری

در بازار رقابتی توریسم، مکان‌ها و مقاصد از تکنیک‌های شناخته شدن بهره می‌برند تا هویتی کسب کنند که بیانگر ویژگی منحصر به فرد تولید آنها باشد. بازاریابی این مکان‌های مسافرتی مثل بازاریابی دیگر محصولات مصرفی باید شناخته شده بودن برای تشخیص تولیداتشان و رساندن پیام مشتیت جهت جلب مشتری استفاده کنند. با توجه به اینکه ارزش ویژه برند از ادراکات مشتریان نشأت گرفته می‌شود، برای مدیران بسیار حائز اهمیت است که بتوانند این ارزش ویژه را در سطح مشتری، اندازه‌گیری و ارزیابی نمایند. ارزش ویژه برند مقصود گردشگری^۱ عبارت اند از مجموع دارایی‌های (یا بدھی‌های) برند در رابطه با نام و سمبل مقصود گردشگری تعیین می‌گردد که موجب تغییراتی در ارزش خدمات و تجاربی که در آنجا فراهم می‌شود. هر ساله این ارزش از طریق مؤسسات معتبر جهانی درباره برندهای مختلف بین‌المللی اندازه‌گیری می‌شود. در بسیاری از موارد، ارزش ویژه برند از ارزش دارایی‌های فیزیکی به مرتب بیشتر است (ایمانی خوش خو و ایوبی یزدی، ۱۳۸۹). تحقیقات جاری برندهای مکان بر شخصیت چندگاره مکان و نقش برند تأکید دارد؛ به خصوص زمانی که به عنوان مثال، وضعیت گردشگری، تجارت خرد فروشی و یا واقعی ورزشی بهتر شده است (مویلان و راینیستو، ۲۰۰۹). مدل‌های برندهای مکان مقصود گردشگری به منظور برندهای مکان مدل‌هایی پیشنهاد شده است که به برخی از آنها اشاره می‌شود.

مدل موفقیت برندهای مقصود گردشگری^۲ (لانگبرگ و پوچر^۳ ۲۰۱۲)

لانگبرگ و پوچر، در مطالعه‌ای با طرح سؤال درخصوص عملکرد سازمان بازاریابی مقصود گردشگری برای مدیریت ذی‌نفعان، مشارکت و معماری برند، تأثیر این سه عامل بر برند مقصود گردشگری را در قالب یک مدل ارائه کردند. هدف از ارائه این مدل کسب درک عمیق‌تر به پیشینه بازاریابی موفق مقصود گردشگری، با تمرکز بر مدیریت ذی‌نفعان، مشارکت و معماری نام تجاری می‌باشد.

بخش‌های زیادی از آن اجرا و عملیاتی گردید و البته برخی از اهداف نیز محقق نگردید. در برنامه چهارم توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی و کارکردهای توریستی آن در ایران، افق‌های بلندی به منظور تحول آفرینی در بخش گردشگری وجهشی پویایی به منظور توسعه کارکردها و زیرساخت‌های این صنعت، مدنظر قرار گرفته است. با توجه به اهداف و استراتژی‌های در نظر گرفته شده، رویکرد اصلی دولت در این برنامه برای گسترش و توسعه صنعت توریسم، کم کردن تصدی گری‌های دولتی و حمایت از حضور و گسترش فعالیت‌های بخش خصوصی در این صنعت است (ابراهیم‌زاده، ۱۳۸۶). در برنامه پنجم توسعه، بدون در نظر گرفتن فصلی برای بخش گردشگری تنها در مواد ۱۱، ۱۲، ۱۹۴ و ۲۰۴ این قانون به طور ضمنی موضوع گردشگری و توسعه آن را مورد توجه قرار داده است (فیض پور و امامی میدی، ۱۳۹۱).

نقش بازاریابی در توسعه گردشگری

تمام فعالیت‌های برنامه‌ریزی، تهییه محصولات گردشگری و جذب گردشگر نیازمند عملیات و فعالیت‌های بازاریابی است. بازاریابی عبارت اند از همه فعالیت‌های ارزیابی بازار و نیازهای مشتریان آن بازار، همراه با ارزیابی خدمات، امکانات، هزینه‌های حصول به هدف و تسهیلاتی که رضایت مشتریان را در بر دارد.

بازاریابی گردشگری به عنوان شناسایی و پیش‌بینی نیازهای گردشگران و فراهم‌کردن امکانات برای تأمین نیازها و مطلع ساختن آنان و ایجاد انگیزه بازدید در آنهاست. ضعف بازاریابی گردشگری در سازمان میراث فرهنگی، صنایع دستی و گردشگری عمدۀ ترین عقب ماندگی ایران از روند روبروی رشد این صنعت در جهان است (امین بدختی و نظری، ۱۳۸۸). با توجه به ویژگی‌های خاص محصول گردشگری، نقش بازاریابی در این صنعت نسبت به دیگر صنایع از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است و بکارگیری مؤثر ابزارهای بازاریابی گردشگری برای یک کشور یا یک منطقه امری ضروری است، زیرا با بازاریابی می‌توان به گردشگران بالقوه اطلاعاتی درباره آنچه که منطقه مشخص می‌تواند ارائه دهد، عرضه نمود و آنها را به بازدید از آن ترغیب کرد (لایمر و جرگن^۴، ۲۰۰۹).

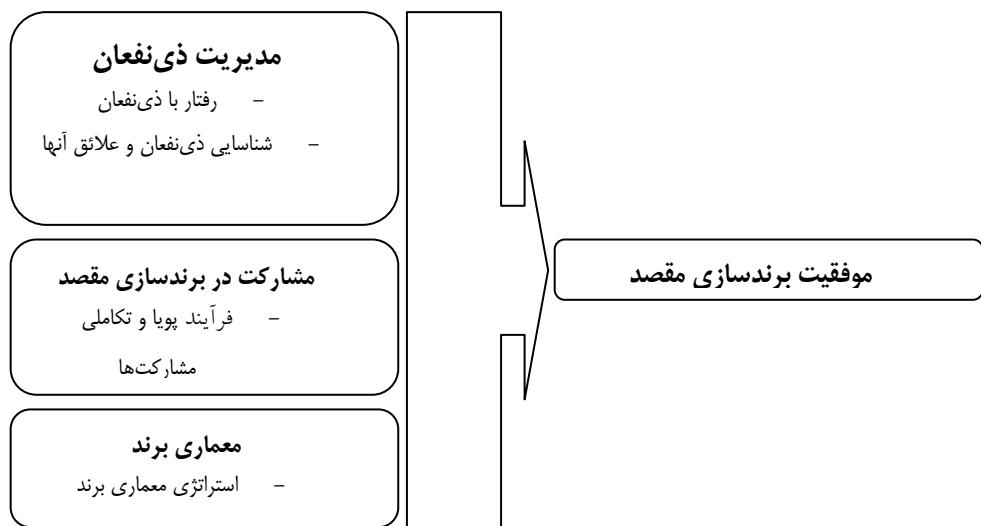
2. Tourism Destination Brand Equity

3. Moilanen & Rainisto

4. Successful Destination Branding

5. Ljungberg & Pucher

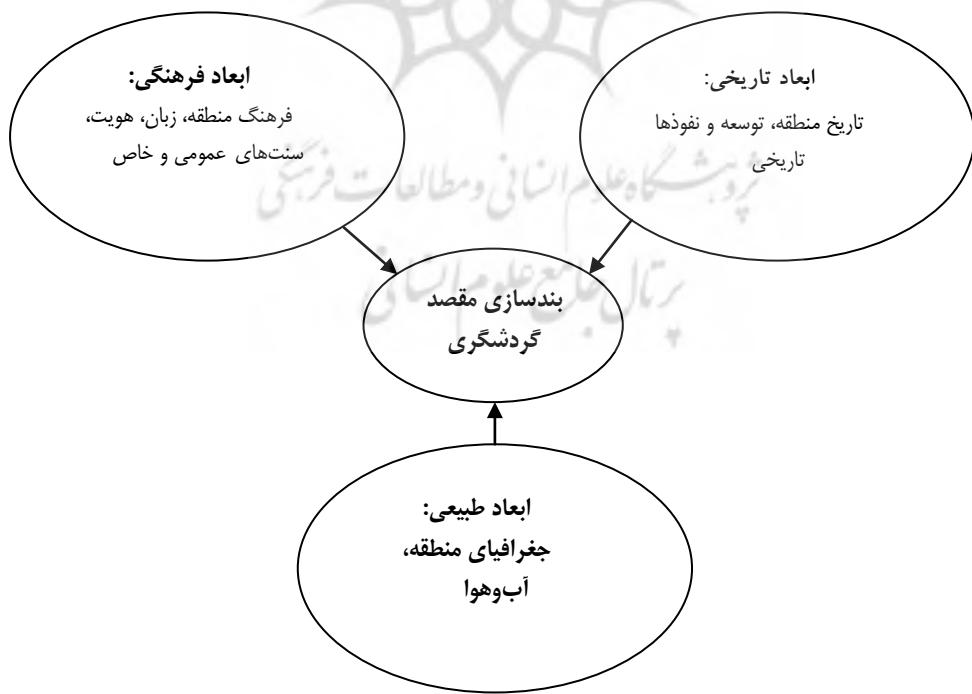
1. Laimer & Juergen



شکل ۱. مدل موفقیت برنده‌سازی مقصد گردشگری

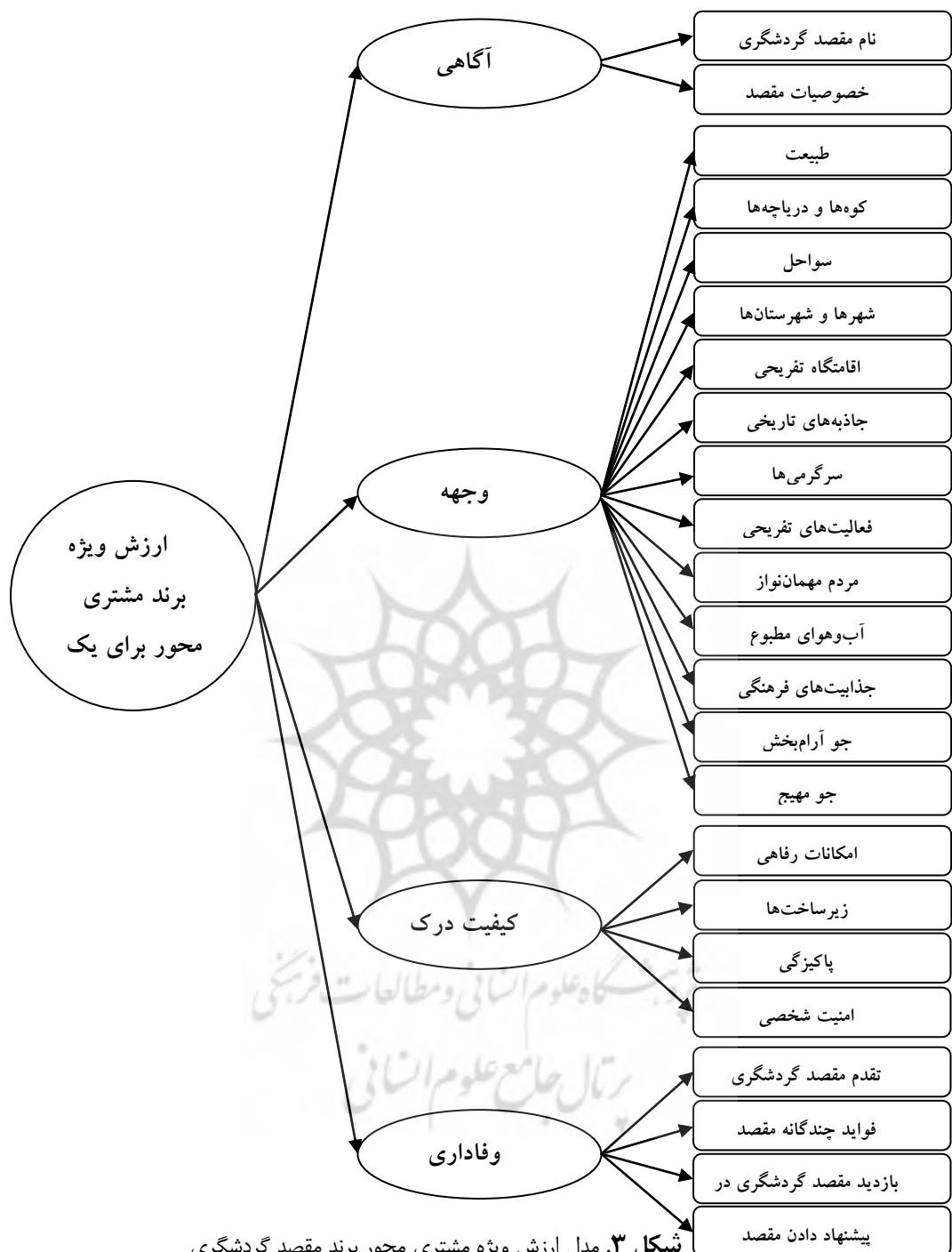
کرده‌اند برنده‌سازی مقصد گردشگری به عنوان یک محصول گردشگری دشوار بود و در برگیرنده بسیاری از اجزاء می‌باشد. برخی نیز ادعا کرده‌اند موارد موفقیت‌آمیزی از صنعت گردشگری نشان داده که ساختار پیچیده از فرهنگ، تاریخ و طبیعت می‌تواند به طور مؤثری برای ایجاد و بازاریابی یک وجهه منحصر به فرد مقصد گردشگری مورد استفاده قرار گیرد (بکری حسن و همکاران، ۲۰۱۰).

این مدل نشان می‌دهد که جنبه‌های هر عامل عمدتاً از ادبیات تئوریکی گرفته شده‌اند. از طرفی در این مدل این فرضیه اساسی است که مدیریت ذی‌نفعان، مشارکت و معماری برنده از عوامل مؤثر بر موفقیت برنده‌سازی مقصد گردشگری می‌باشد. براساس این مدل عوامل شکل‌دهنده برنده مقصد گردشگری را می‌توان در سه دسته مجموعه ابعاد تاریخی، ابعاد فرهنگی و ابعاد طبیعی قرار داد. هر چند بسیاری از محققان ادعا



شکل ۲. مدل برنده‌سازی مقصدگری

مدل ارزش ویژه مشتری محور برنده مقصد گردشگری (کونسپتیک و روزبیر، ۲۰۱۰).



مدل مفهومی پژوهش

بررسی مدل‌های مختلف مطرح شده در ادبیات در مورد برنده مقصد گردشگری و برنده سازی و مباحثت برنده ملی و بررسی متغیرهای مختلف ذکر شده در ادبیات موضوعی، و نوع نگاه این تحقیق به مسئله ارتقای برنده گردشگری ایران (با تأکید بر نقش دولت) محقق را بر آن داشت تا متغیرهای اصلی مؤثر بر ارتقای برنده را در چهار دسته تقسیم کند.

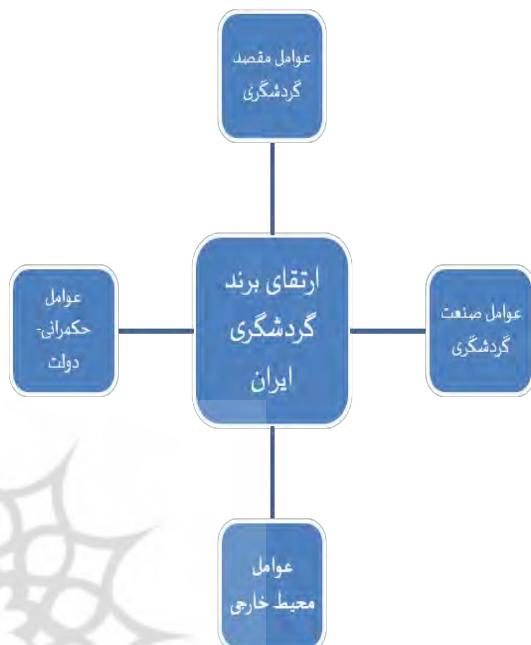
این دسته‌بندی که به عنوان یک راهکار برای بررسی بهتر ابعاد اثرگذار بر ارتقای برنده گردشگری ایران ارائه شده است کمک می‌کند تا جایگاه ذی‌نفعان مختلف و نقش آنها در ارتقای برنده

دستکاری در زمرة تحقیقات توصیفی(غیرآزمایشی) محسوب می‌شود.

یکی از انواع مختلف راهبردهای کیفی تحقیق، روش دلفی است که در این تحقیق با توجه به ناشناخته‌بودن عوامل اثرگذار بر ارتقای جایگاه برنده‌گردشگری ایران در سطح بین‌المللی و نیاز به اکتشاف این عوامل برای ارائه مدل از روش دلفی استفاده می‌شود. همچنین از نگاشتهای شناختی برای ترسیم و درک بهتر روابط بین اجزای مدل بهره گرفته می‌شود.

نگاشتهای شناختی برای مدل کردن مسائل بد ساختار توسط آگریلورد ارائه و به کار گرفته شد. این نگاشتها ابتدا برای نمایش دانش در علوم سیاسی و اجتماعی به کار گرفته شدند. نگاشتهای شناختی فازی سپس از طریق کاسکو برای نمایش روابط علی و معلولی بین مفاهیم و تحلیل الگوهای استنتاجی ارائه شدند. اگرچه سابقه رویکرد نگاشت شناختی به قرن ۱۹ باز می‌گردد، اما تولمن در سال ۱۹۸۴ برای اولین بار اصطلاح نگاشت شناختی را معرفی کرده است. در حقیقت، با استفاده از نگاشت شناختی، اطلاعات یک سیستم پیچیده ساده‌سازی می‌شود و به یک نقشه دانش تقلیل می‌یابد و این نقشه به صورت یک چشم‌انداز به نمایش درمی‌آید. بنابراین، نگاشت شناختی به عنوان ابزاری مناسب می‌تواند هر سیستمی را با هر سطح پیچیدگی و با تعداد نامحدود از مفاهیم و پیوند و بازخور مدل‌سازی کند.

گردشگری ایران مشخص شود. در فصول بعدی به طور کامل تر به ابعاد مدل ارائه شده پرداخته خواهد شد. البته مدل ارائه شده تنها یک چهارچوب اولیه برای طرح در پنل دلفی است و تغییرات مورد نیاز در راندهای دلفی بر روی آن اعمال خواهد شد.



شکل ۴. مدل مفهومی پژوهش

پارادایم پژوهش

در این پژوهش با توجه به پیچیدگی و ماهیت برنده‌گردشگری و با در نظر گرفتن این موضوع که درباره ماهیت مسئله تحقیق یعنی مدل ارتقای برنده‌گردشگری ایران در سطح بین‌المللی نظریه‌ای از قبل وجود ندارد ضرورت استفاده از روش کیفی را در تحقیق توجیه می‌کند. جایگاه شناخت‌شناسی تحقیق این است که داده‌های این تحقیق دیدگاه‌های افراد درخصوص برنده‌گردشگری ایران در سطح بین‌المللی را با جمع‌آوری داده‌ها آشکار می‌کند. لذا در این تحقیق مشارکت افراد متخصص در روش دلفی در یافتن عوامل ارتقادهنه برنده‌گردشگری ایران در سطح بین‌المللی چارچوب فهم را برای محقق پیدید می‌آورد.

روش شناسی پژوهش

تحقیقات علمی را براساس چگونگی گردآوری داده‌های مورد نیاز طرح تحقیق، می‌توان به تحقیقات توصیفی یا غیرآزمایشی و تحقیقات آزمایشی تقسیم کرد. بر این اساس تحقیق حاضر به جهت گردآوری داده‌ها به صورت کاملاً طبیعی و بدون

روش دلفی
دلفی رویکرد یا روشی سیستماتیک در تحقیق برای استخراج نظرات از یک گروه متخصصان در مورد یک موضوع یا یک سؤال است و یا رسیدن به اجماع گروهی از طریق یک سری از راندهای پرسشنامه‌ای با حفظ گمنامی پاسخ‌دهندگان، و بازخورد نظرات به اعضای پانل است؛ درخواست قضاوتهای حرفاء از متخصص همگن و مستقل درباره یک موضوع ویژه در سطح بزرگ جغرافیایی با استفاده از پرسشنامه‌ها است که تا زمان دست‌یابی به اجماع نظرات مداوم تکرار می‌شود.
روش مطالعه چندمرحله‌ای برای گردآوری نظرات در موارد ذهنی بودن موضوع و استفاده از پاسخ‌های نوشتاری بجای گرد هم آوردن یک گروه متخصص است، و هدف اجماع با امكان اظهارنظر آزادانه و تجدیدنظر عقاید با تخمین‌های عددی به دست می‌آید.

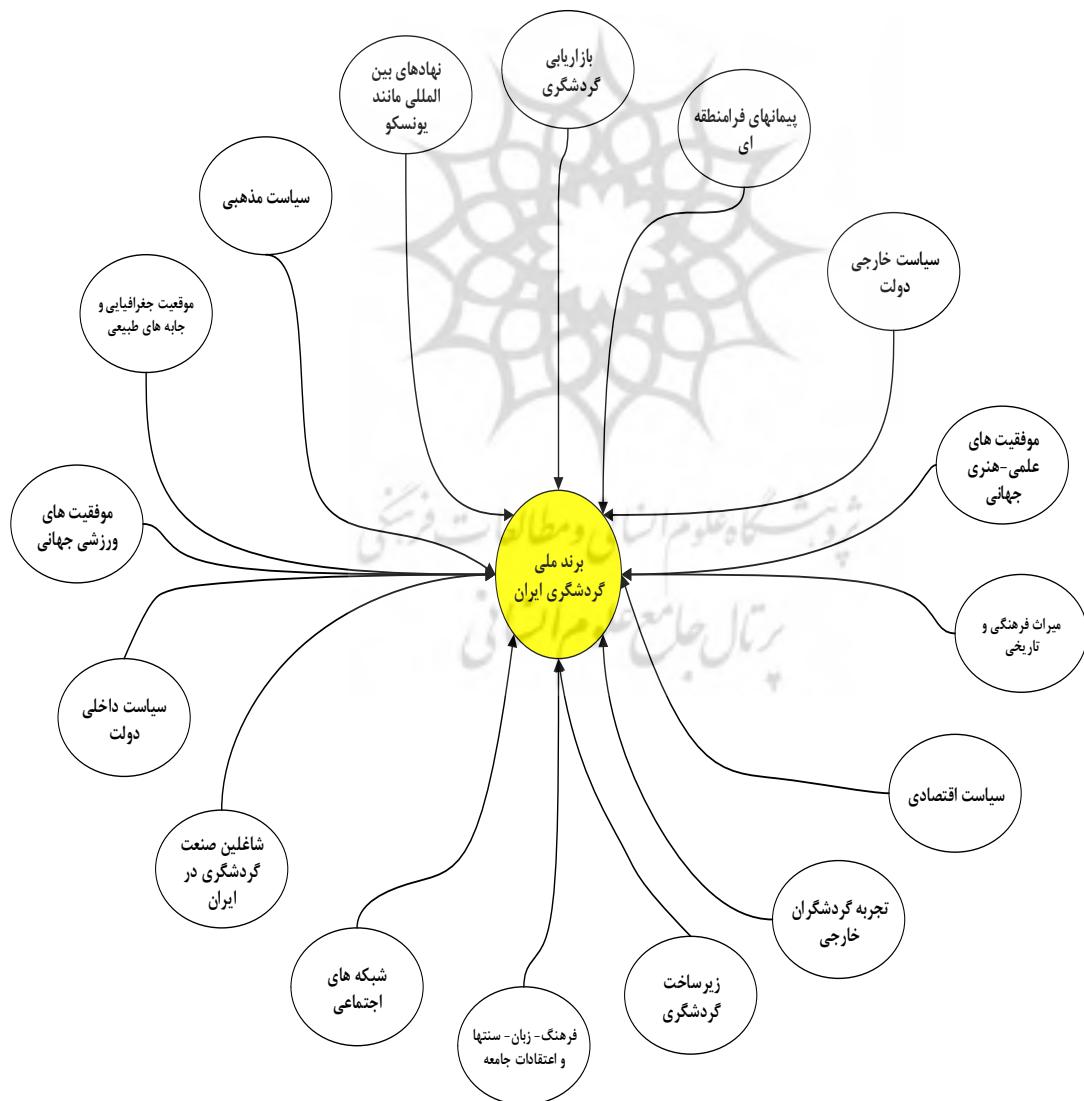
جامعه آماری این تحقیق شامل کلیه متخصصان حوزه گردشگری خصوصاً مدیران سیاست‌گذار در این حوزه و

استفاده شد تا متخصصی بتوانند دیگران متغیرهای مؤثر بر برنده گردشگری ایران را براساس تجربه و دانش خود پیشنهاد دهند تا مدل نهایی شکل بگیرد.

یافته‌های پژوهش نگاشت شناختی اولیه (مدل اولیه تحقیق)

در این تحقیق ابتدا با مطالعه استاد بالادستی در حوزه گردشگری در ایران و همچنین ادبیات موضوعی برنده ملی گردشگری از مقالات داخلی و خارجی مجموعه‌ای از عوامل مؤثر بر ارتقای برنده گردشگری ایران در سطح بین‌المللی استخراج شده است که این عوامل در نگاشت اولیه زیر نشان داده شده‌اند:

همچنین محققان دانشگاهی درزمینه برنده و گردشگری هستند. با توجه به روش تحقیق کیفی که در این پژوهش مورد استفاده قرار می‌گیرد جهت گردآوری نظرات خرگان در مورد برنده گردشگری ایران در سطح بین‌المللی و عوامل مؤثر در ارتقای آن نمونه مورد نیاز بر اساس آنچه در روش دلفی در مورد نیاز است تعیین می‌شود. بر این اساس در این پژوهش پرسشنامه‌ای در سه مرحله بین ۳۰ صاحب‌نظر توزیع و نظرات آنها گردآوری شده است. بدین منظور پس از ترسیم نگاشت اولیه عوامل مؤثر بر برنده گردشگری ایران در سطح بین‌المللی، برای اخذ نظرات پنل متخصصین از پرسشنامه شامل سؤالاتی درباره متغیرهای موجود در نگاشت و ارتباط آنها با یکدیگر با استفاده از طیف لیکرت استفاده شده است. همچنین به دلیل اکتشافی بودن این تحقیق برای ارائه مدل از سوالات باز نیز



شکل ۵. نگاشت شناختی اولیه از عوامل مؤثر بر ارتقای برنده گردشگری ایران در سطح بین‌المللی

نام مؤلفه‌ها	ابعاد اصلی
سیاست مذهبی	حکمرانی - دولت
سیاست داخلی دولت	
سیاست اقتصادی	
تجربه گردشگران خارجی	
شبکه‌های اجتماعی	
موفقیت‌های علمی - هنری جهانی	عوامل
پیمان‌های فرماندهی	محیط بین‌المللی
نهادهای بین‌المللی مانند یونسکو	
موفقیت‌های ورزشی جهانی	

در بخش دوم پرسشنامه دلفی از متخصصان پنل درخواست شد تا رابطه بین عوامل ذکر شده در جدول بالا با یکدیگر مشخص کنند. در این مرحله فقط وجود یا عدم وجود رابطه بین دو متغیر و جهت یا قطبیت آن مشخص می‌شود. در دور دوم دلفی از اعضای پنل خواسته شد ضمن ارزیابی مجدد وجود یا عدم وجود رابطه بین متغیرهای مدل، روابط ترسیم شده را وزن دهی کنند. این وزن دهی نیز مطابق طیف لیکرت ۵ تایی بوده است. البته در دور دوم دلفی تنها روابطی که در نگاشت شناختی دور اول دلفی ترسیم شده‌اند در جدول وزن دهی ذکر شده‌اند. همچنین از کارشناسان عضو پنل خواسته شد تا نظرات خود را درخصوص متغیرهای دیگر و یا وجود یا عدم وجود روابط بین متغیرها به صورت تشریحی اعلام کنند. در دور سوم دلفی نگاشت شناختی وزن دهی شده در دور دوم مجددأ برای اعضای پنل ارسال شد تا به اوزان رابطه‌های بین متغیرهای مدل نظر خود را اعلام کنند. با توجه به پاسخ‌های دریافت شده در این مرحله جهت نهایی کردن مدل نگاشت شناختی عوامل مؤثر بر ارتقای برنده‌گردشگری ایران در سطح بین‌المللی روابطی که در دور سوم از میانگین وزنی متوسط پایین‌تر بودند نیز حذف شدند. بر این اساس نگاشت شناختی نهایی تحقیق به صورت شکل ۶ تغییر می‌کند:

یافته‌های مبتنی بر روش دلفی

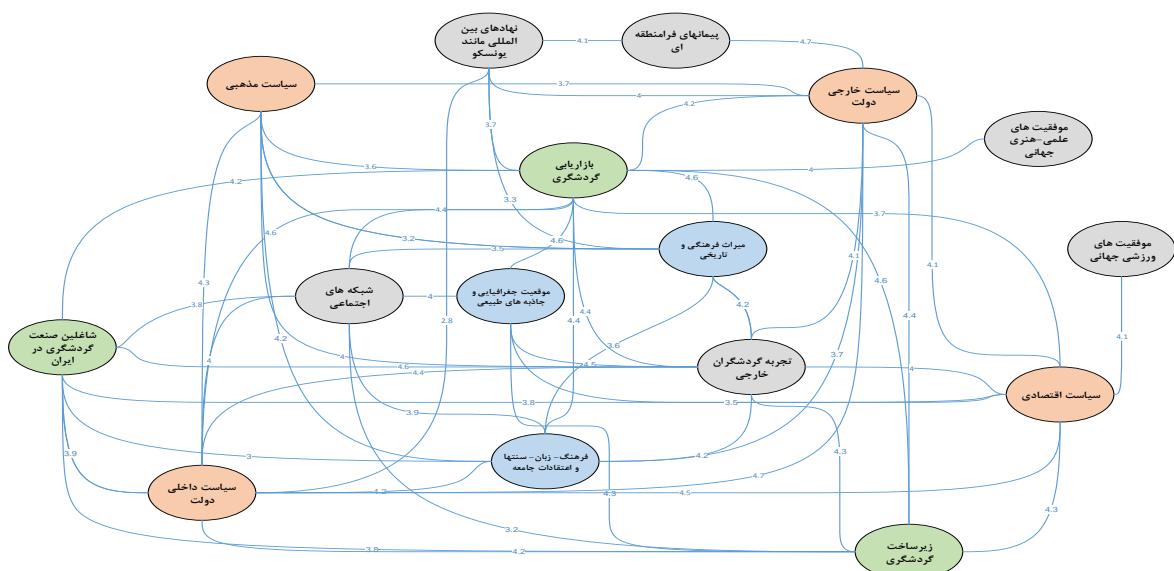
در نگاشت شناختی اولیه تنها روابط بین متغیرهای مؤثر بر ارتقای برنده‌گردشگری ایران و برنده‌گردشگری ایران نشان داده‌اند. جهت ارزیابی اولیه عوامل مستخرج از ادبیات موضوعی و اسناد بالادستی و اکتشاف عوامل جدید براساس نظرات پنل خبرگان پرسشنامه‌ای در دو بخش آماده شد و در بین اعضای منتخب پنل دلفی توزیع شد. این پرسشنامه در دو بخش تنظیم شده است. در بخش اول میزان تأثیر هر یک از متغیرهای موجود در نگاشت شناختی اولیه بر روی برنده‌گردشگری ایران با استفاده از طیف ۵ تایی لیکرت مورد سوال قرار گرفته است. اعضای پنل دلفی در دور اول باید ضمن مشخص نمودن نظر خود درباره این متغیرها در یک سوال باز سایر متغیرهای پیشنهادی خود و یا هرگونه تغییری در نگاشت شناختی اولیه را مشخص کنند. براساس مطالعه ادبیات موضوعی و مدل‌های ارائه شده برای برنده‌گردشگری متغیرهای موجود در نگاشت اولیه در چهار دسته زیر تقسیم شدند که جدول ۱ این دسته‌بندی را نشان می‌دهد:

- عوامل مقصود گردشگری
- عوامل صنعت گردشگری
- عوامل حکمرانی - دولت
- عوامل محیط بین‌المللی

جدول ۱. متغیرهای اولیه مستخرج از ادبیات تحقیق و اسناد

بالادستی

نام مؤلفه‌ها	ابعاد اصلی
میراث فرهنگی و تاریخی	عوامل
موقعیت جغرافیایی و جاذبه‌های طبیعی	مقصد گردشگری
فرهنگ، زبان، سنت‌ها و اعتقادات جامعه	
زیرساخت گردشگری	عوامل
شاغلین صنعت گردشگری در ایران	صنعت گردشگری
بازاریابی گردشگری	
سیاست خارجی دولت	عوامل



شکل ۶. نگاشت شناختی وزن دهنی شده منتج از دور سوم دلفی

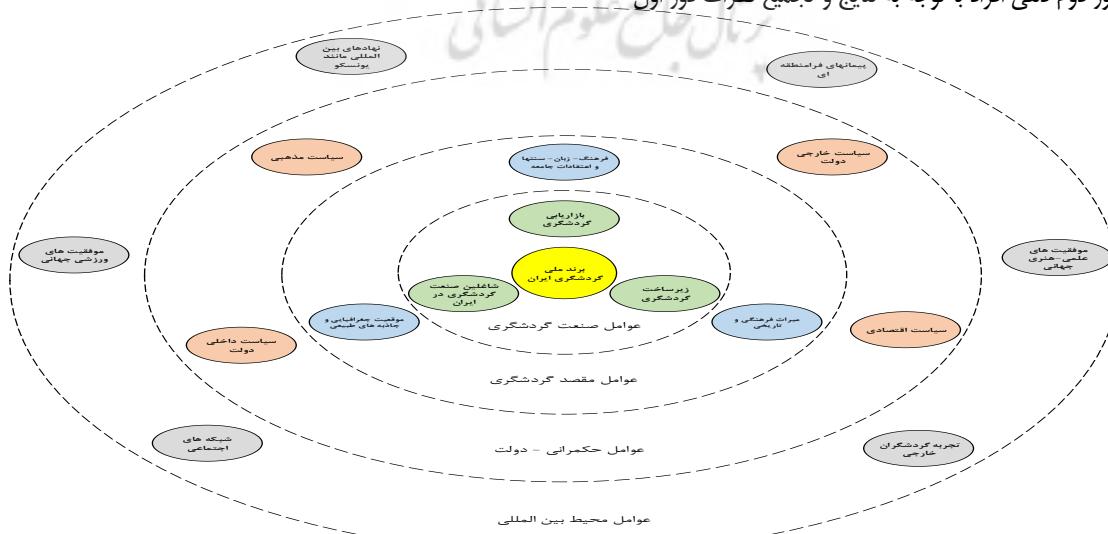
دلفی نظر خود را درباره تأثیر هر یک از متغیرهای مدل بر ارتقای برنده گردشگری ایران در سطح بین المللی براساس طیف لیکرت ارائه کردند. در دور سوم دلفی نگاشت شناختی وزن دهنی شده در دور دوم مجدداً برای اعضای پنل ارسال شد تا به اوزان رابطه‌های بین متغیرهای مدل نظر خود را اعلام کنند. با توجه به پاسخ‌های دریافت شده در این مرحله جهت نهایی کردن مدل نگاشت شناختی عوامل مؤثر بر ارتقای برنده گردشگری ایران در سطح بین المللی روایطی که در دور سوم از میانگین وزنی متوسط پایین‌تر بودند نیز حذف شدند. براساس نتایج بدست آمده از این پژوهش مدل نهایی عوامل مؤثر بر ارتقای برنده گردشگری جمهوری اسلامی ایران در سطح بین المللی به صورت شکل زیر قابل ارائه است:

بحث و نتیجه‌گیری

پس از بررسی نتایج دور اول دلفی مشخص شد متغیر زیرساخت گردشگری مهم‌ترین عامل در ارتقای برنده گردشگری ایران در سطح بین المللی بر شمرده شده است. عوامل مربوط به دولت و حکمرانی شامل سیاست داخلی، سیاست خارجی، سیاست اقتصادی و سیاست مذهبی و همچنین عامل فرهنگ، زبان، سنت‌ها و اعتقادات جامعه در رده بعدی اهمیت از نظر اثراگذاری بر ارتقای برنده گردشگری جمهوری اسلامی دارند.

از سوی دیگر کمترین میزان اهمیت به موقوفات های ورزشی جهانی اختصاص پیدا کرده است. اعضای پنل معتقد بوده‌اند که کسب عنوانی مختلف ورزشی در سطح جهان تأثیر کمتری نسبت به سایر متغیرها بر روی برنده گردشگری ایران دارد.

در دور دوم دلفی افراد با توجه به نتایج و تجمعی نظرات دور اول



شکل ۷. مدل عوامل مؤثر بر ارتقای برنده گردشگری جمهوری اسلامی ایران

لایه‌های اصلی شامل موارد زیر هستند:

- عوامل صنعت گردشگری
- عوامل مقصد گردشگری
- عوامل حکمرانی-دولت
- عوامل محیط بین‌المللی

در این مدل هرچقدر از مرکز مدل به سمت بیرون حرکت کنیم از میزان اهمیت ابعاد در ارتقای برنده‌گردشگری ایران در سطح بین‌المللی کاسته می‌شود. درواقع اندازه شاعع دوایر مربوط به لایه‌ها رابطه معکوس با میزان اثرباری آنها بر برنده‌گردشگری ایران دارد.

همان‌طور که در مدل ارائه شده حاصل از نتایج این تحقیق دیده می‌شود مدل شامل دوایر تو در توابی هستند که هر لایه (هر یک از ابعاد) مربوط به یک دسته از عوامل می‌شود. استفاده از مدل دارت یا منظمه‌ای کمک می‌کند تا متغیرها و ابعاد به‌دست‌آمده از تحقیق براساس دسته‌بندی‌های خاص خود و میزان ارتباط با متغیر وابسته (ارتقای برنده‌گردشگری ایران) مرتباً شوند. مدل ارائه شده در این تحقیق دارای چهار لایه مختلف است که امکان تفکیک بهتر متغیرهای مؤثر بر برنده‌گردشگری ایران در سطح بین‌المللی را فراهم می‌سازد تا علاوه بر توجه به متغیرهای مدل بخشندی سطح بالاتر آنها نیز بررسی شود تا در برنامه‌ریزی‌های استراتژیک و کلان جهت‌گیری‌های بهتری صورت پذیرد. در مدل بالا ابعاد یا

جدول ۲. پیشنهادها تحقیق

عوامل گردشگری	مقصد	عوامل حکمرانی - دولت	عوامل صنعت گردشگری	عوامل محیط بین‌المللی
برنامه جامع برای ثبت جهانی اینای تاریخی و آداب و رسوم تاریخی ایران تهیه برنامه‌های تبلیغاتی ویژه برای پخش بین‌المللی از طریق شبکه‌های تلویزیونی خارجی	دعوت از مستندسازان و ایجاد تسهیلات برای آنها برای معرفت هرچه بهتر میراث فرهنگی و تاریخی ایران	همسوزکردن سیاست خارجی دولت با ارتقای برنده‌گردشگری ایران در همه ابعاد ایجاد تسهیلات ویزا برای ورود گردشگران خارجی در مبادی ورودی و کنسولگرهای ایران در تمام نقاط دنیا	برنامه‌ریزی جامع درباره تقویت خرد فرهنگ‌ها و سنت‌ها در نقاط مختلف کشور و ثبت و ضبط و احیای آنها	برنامه‌ریزی جهت ساخت فیلم‌های سینمایی و مستند درباره فرهنگ، زبان، سنت‌ها و اعتقادات جامعه ایرانی
برنامه‌ریزی جدی تر در زمینه تجهیز ناوگان حمل و نقل هوایی، دریایی و زمینی و بالابردن سطح استانداردهای آنها	ایجاد نگاه جدی تر به گردشگری به عنوان عامل توسعه کشور در بین همه سطوح دولت	ایجاد تسهیلات بانکی برای سرمایه‌گذاری در کنار نقاط گردشگری مذهبی با در نظر گرفتن تفاوت‌های فرهنگی	ازیایی و نظارت جامع بر فعالیت شاغلین صنعت گردشگری اخصاًص بودجه مناسب برای برنامه‌های بازاریابی جهانی گردشگری ایران	برنامه‌ریزی جدی تر و هماهنگی بین سازمان‌ها و نهادهای مرتبط با گردشگری درجهت ایجاد تجربه لذت‌بخش برای گردشگران خارجی
آنها در جهت ارتقای برنده‌گردشگری ایران	ارائه تقدیر جدی تر در عرصه عقد پیمان‌های منطقه‌ای و فرا منطقه‌ای برای تسهیل جذب سرمایه‌گذار و گردشگر خارجی به ایران	فعایلت جدی تر در عرصه عقد پیمان‌های منطقه‌ای و فرا منطقه‌ای برای تهمیه عکس و مستند از طریق گردشگران خارجی و انعکاس مناسب	همکاری بهتر و نزدیک‌تر و رفع موانع حضور نهادهای بین‌المللی در ایران	برگزاری جشنواره‌ها و فستیوال‌هایی برای تهمیه عکس و مستند از طریق گردشگران خارجی و انعکاس مناسب

به عنوان مهم‌ترین ذینفع یا کارگزار حوزه گردشگری در ایران پیشنهادها این تحقیق نیز بر همین اساس تنظیم شده است.

پیشنهادها

براساس یافته‌های تحقیق، پیشنهادها براساس نتایج تحقیق ارائه می‌گردد. با توجه به نگاه ویژه این تحقیق به دولت

منابع

- اسلامی ایران». اندیشه مدیریت راهبردی، دوره ۴، شماره ۲، ۴۲-۵. دیواندری، علی؛ کرمانشاه، علی و اخلاقی، امیر (۱۳۹۱). «ارائه مدل برنده‌سازی برای کلان پروژه‌های تاریخی، اقامتی، گردشگری و ورزشی کشور با رویکرد بومی براساس تئوری مبتنی برداده‌ها». فصلنامه پژوهشنامه بازارگانی، شماره ۶۵، ۲۷-۵۴. فیض پور، محمدعلی و امامی میبدی، مهدی (۱۳۹۱). «توسعه اقتصادی صنعت گردشگری در ایران و مقایسه آن با کشورهای منطقه سند چشم‌انداز». فصلنامه علمی-پژوهشی مطالعات مدیریت گردشگری، سال هفتم، شماره ۱۹-۱۳۹. ۱۷۷-۱۷۷.

- ابراهیمزاده، عیسی (۱۳۸۶). «توسعه توریسم و تحولات کارکردی آن در ایران در حال گذا». نشریه علوم جغرافیایی، شماره ۶ (۸ و ۹)، ۹۷-۱۱۷. امین بیدختی، علی‌اکبر و نظری، مشاء‌الله (۱۳۸۸). «نقش بازاریابی در توسعه صنعت گردشگری». چشم‌انداز مدیریت، شماره ۳۲، ۴۹-۶۸. ایمانی خوش‌خو، محمد و ایوبی یزدی، حمید (۱۳۸۹). «عوامل مؤثر بر ارزش ویژه برنده در مقصدهای گردشگری شهر یزد». فصلنامه مطالعات گردشگری، شماره ۱۱۳-۱۳۷. جعفری هفت‌خوانی، نادر و همایون، محمد‌هادی (۱۳۸۹). «جهانگردی و وجهه ملی؛ طراحی مدلی مفهومی برای بهسازی وجهه ملی از طریق جهانگردی در جمهوری

Bakri Hassan, S. Abdel Hamid, M. S. & Al Bohairy, H.(0000). Perception of destination branding measures: A case study of alexandria destination marketing organizations . *IJEMS*, 3(2), 999-888.

case of a Peripheral Region in Sweden. *peripheral region in Sweden. Paper presented at the 44th Nordic Tourism and Hospitality Research Conference*, Akureyri, Iceland.

Garcia, J. A., Gomez, M. & Molina, A.(2222). A destination-branding model: An empirical analysis based on stakeholders . *Tourism Management*, 33, 666-111.

Liu, C. Y. & Virta, J. (0000). *Destination Branding and Demand, Master thesis within Economics and Management*. Jönköping University, Las Vegas.

Konecnik, M. & Ruzzier, M.(0000). The customer's perspective on the tourism destination brand: A structural equation modeling study . *Transformations in Business & Economics*, 7(1), 999-444.

Ljungberg, K. & Pucher, J. (2222). Regional destination branding (A Qualitative Study of the Branding Practices in Three Swedish Regions). School of Business & Economics, Linnaeus University, 1-555.

Laimer, P. & Juergen,.W.(9999). Portfolio analysis as a strategic tool for tourism policy . *Tourism Review*, 44.(1), 77-11.

Moilanen, T. & Rainisto, S.(9999). *How to Brand Nations, Cities and Destinations*. Publisher: Palgrave Macmillan.

Iliachenko, E. (5555). Exploring culture, history and nature as tourist destination branding constructs: The

Qu, H., Kim, L. H. & Im, H. H.(2222). A model of destination branding: Integrating the concepts of the branding and destination image . *Tourism Management*, 22, 555-666.