

چگونه می‌توان به منافع حاصل از استقرار سیستمهای مدیریت کیفیت در سازمان دست یافت

ابراهیم صادقی

چکیده

در این نوشه به برخی از معضلات مهم استقرار سیستم مدیریت کیفیت ایزو ۹۰۰۱ در دستگاههای دولتی پرداخته شده است و به منظور افزایش آگاهی مدیرانی که قصد استقرار ایزو ۹۰۰۱ را در سازمانشان دارند، سعی شده است راهکاری برای اثربخشی بیشتر استقرار این سیستمهای ارائه شود.

مقدمه

در حال حاضر دستگاههای اجرایی بسیاری وجود دارند که به استقرار سیستم مدیریت کیفیت اقدام کرده‌اند. شوق و تمايل برای استقرار این سیستم رفته در بین مدیران افزایش می‌یابد و روز به روز شاهد اقدام دستگاههای بیشتری برای استقرار این سیستم هستیم. بسیاری از دستگاههای ستادی به استقرار این سیستم در تعدادی از واحدهای زیرمجموعه و تابعه خود اقدام می‌کنند تا پس از ارزیابی نتایج حاصل و احياناً ایجاد تغییرات لازم، استقرار آن را در کلیه واحدهای زیرمجموعه و تابعه خود گسترش دهند. در حال حاضر در وزارت نیرو تعداد بسیاری از شرکتهای توزیع برق، برق منطقه‌ای، آب و فاضلاب، آب منطقه‌ای، در وزارت ارتباطات و فناوری اطلاعات، بسیاری از

شرکتهای مخابرات استانی، شرکت پست جمهوری اسلامی ایران ادارات کل پست استانها، در وزارت اقتصاد و دارایی، تعدادی از گمرکات، در وزارت رفاه و تأمین اجتماعی، تعداد زیادی از مدیریتهای استانی و بیمارستانها، در وزارت بهداشت و درمان و آموزش پژوهشکی، تعدادی از بیمارستانها و... اقدام به استقرار این سیستم کرده و گواهینامه آن را اخذ کرده‌اند. اما آیا به راستی آنچه از استقرار این سیستمها انتظار داشتیم حاصل شده است؟ آیا مدیران و کارکنان این واحدها از استقرار سیستم مدیریت کیفیت، نتایج درخور توجهی کسب کرده‌اند؟ آیا به منافع حاصل از استقرار آن دست یافته‌اند؟ البته تجربه‌های اینجانب، در مرکز توسعه فناوری و نوسازی اداری - سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی کشور، (که البته بیشتر حاصل جمع‌آوری تجربه‌های دستگاههای مختلف در این خصوص، مصاحبه با مدیران، مشاوران و ممیزانی است که در استقرار و ممیزی این سیستم تجربیات فراوانی داشته‌اند) حاکی از این است که شاید به جرأت بتوان گفت که درصد بسیار زیادی از سیستمهای مدیریت کیفیت مستقر شده در دستگاههای اجرایی، از اثربخشی درخور توجهی برخوردار نبوده، در بسیاری از موارد، مدیران یا نمایندگان مدیریت و حتی کارکنان احساس می‌کنند که خستگی استقرار بر تن آنها مانده است و آن‌طور که انتظار داشته‌اند، لذت منافع این سیستم را نچشیده‌اند.

با توجه به اختصاص ۰/۲۵ درصد از بودجه جاری دستگاهها به امر تحول اداری، و لزوم تدوین و ارائه برنامه جامع تحول اداری از سوی دستگاههای اجرایی، مشاهده می‌شود که تقریباً در تمامی برنامه‌های تحول اداری که دستگاههای اجرایی به این سازمان ارائه کرده‌اند استقرار سیستم مدیریت کیفیت در تمام یا بخشی از واحدهای زیر مجموعه و تابعه آنها لحاظ شده است، و این در حالی است که گاهی برخی از دستگاههایی که قصد دارند در این خصوص اقدام کنند با این مرکز تماس گرفته، خواهان معرفی دستگاههای موفق و نمونه‌ای هستند که از استقرار سیستم مدیریت کیفیت بهره کامل برده‌اند، آنها می‌خواهند به عنوان الگو و بنج مارکی از تجربه‌های موفق دیگران سودجویند و حتی الامکان از تکرار اشتباهات دیگران پرهیز کنند. اما متأسفانه (شاید به دلیل محدودیت اطلاعات این مرکز از وضعیت دستگاهها و شاید واقعاً به دلیل نبود یا نادر بودن شدید الگوهای موفق) این مرکز نمی‌تواند نمونه‌های موفق متعددی را معرفی

کند و این جای بسی تأسف است که پس از صرف هزینه و منابع بسیاری از اعتبارات دولتی، شاید تاکنون به تعداد انگشتان یک دست دستگاههای وجود نداشته باشند که به انتظارات معقولانه آنها از این سیستم، پاسخ مناسب داده شده باشند. (البته اگر سازمان شما از جمله سازمانهایی است که سیستم مدیریت کیفیت اثربخش و مناسبی دارد، بسیار خوشحال خواهیم شد که درباره آن بیشتر بدانیم و تجربه‌های موفق شما را به سایر دستگاهها معرفی کنیم) اما شاید اشتیاق و علاقه به گواهینامه و تبریکهای روزنامه‌ای، بسیاری از مدیران را که هنوز واقعاً نمی‌دانند از این سیستم تا چه حدی و چه انتظاری را باشند داشته باشند به سمت استقرار این سیستم می‌کشانند.

البته معضلات استقرار سیستمهای مدیریت کیفیت در دستگاههای دولتی بسیارند، و در این نوشه مجال پرداختن به همه آنها نیست. بلکه هدف از سیاه کدن این سطور آن است که با اطلاع رسانی بیشتر در خصوص ابعاد پروژه‌های استقرار سیستم مدیریت کیفیت، دیدگاه و نگرش مدیران و کارکنان نسبت به این‌گونه پروژه‌ها گستردere شود تا دستگاههایی که قصد اقدام به استقرار سیستم مدیریت کیفیت را دارند، بتوانند برآورده دقتیتری از حجم کارها، هزینه‌ها و منابع و زمان لازم برای استقرار یک سیستم اثربخش و مفید داشته باشند تا منافع حاصل از آن پاسخگوی انتظارات آنها باشد.

نتایج و آثار سیستم مدیریت کیفیت در سازمان

با مطالعه و بررسی تحقیقات مختلفی که در خصوص میزان اثربخشی و تأثیرات سیستم مدیریت کیفیت ایزو ۲۰۰۰-۹۰۰۱ انجام شده است، و جمع‌بندی و تخصیص پرسشنامه‌ها و محورهای مورد تأکید در آن مطالعات، این نتیجه حاصل شد که ۳۵ عامل فهرست شده در زیر از استقرار سیستم مدیریت کیفیت تأثیر پذیرند و انتظار می‌رود که استقرار سیستم مدیریت کیفیت، باعث بهبود در آنها بشود:

سی‌وپنج عامل پیشگفته را با دقت مطالعه کنید، اگر سازمان شما گواهینامه ایزو ۲۰۰۰-۹۰۰۱ دارد، ببینید که کدام یک از این موارد به دلیل استقرار سیستم مدیریت کیفیت در سازمان شما، بهبود یافته است، و اگر سازمان شما قصد چنین اقدامی را دارد، ببینید که آیا تصور شما نیز این‌گونه بوده است و سیستم مدیریت کیفیت را بر تمام

۱	بهبود کیفیت خدمات و محصولات
۲	کاهش هزینه‌ها
۳	افزایش رضابتهای مراجحان / مشتریان
۴	بهبود ارتباطات با مراجحان / مشتریان
۵	افزایش تهدید مدیریت به بهبود
۶	افزایش سود دهی
۷	بهبود بهره وری
۸	افزایش سرعت خدمات دهی
۹	افزایش انگیزه کارکنان
۱۰	کاهش کاغذ بازی
۱۱	کاهش صایعات خدمات نامناسب
۱۲	شفاف شدن نقش وظیفه افراد
۱۳	کاهش سطوح سازمانی و تبدیل سازمان به سازمان تخت‌تر
۱۴	کاهش میزان موجودی اثبات‌ها (مواد اولیه/محصول/مواد مصرفی اداری)
۱۵	بهبود تصویر سازمان در نزد مردم/مشتریان
۱۶	کاهش شکایات مشتریان
۱۷	ایجاد کار تعیین بهتر و بیشتر
۱۸	افزایش قابلیت اعتماد و اطمینان خدمات و محصولات

عوامل پیشگفتہ مؤثر می دانید؟ آیا انتظار شما از آن همان موارد فوق بوده است؟ محدود‌تر بوده یا انتظارات اضافه‌تری داشته‌اید؟

اگر سازمان شما گواهینامه ایزو ۲۰۰۰-۹۰۰۱ دارد، تصور می‌کنید علت اصلی عدم تأثیر سیستم مدیریت کیفیت سامانزنان شما در مورد تمام یا بخشی از موارد پیشگفتہ چیست؟ آیا به نظر شما اگر سیستم طراحی شده برای سازمان شما کاملاً صحیح و دقیق اجرا شود، همه نتایج گفته شده حاصل می‌شود؟ به نظر بعید است که چنین باشد، زیرا بزرگترین معصل سیستمهای مدیریت کیفیت در سازمانهای ایرانی و خاصه دولتی، این است که اغلب سیستمهای طراحی شده به نحوی طراحی شده‌اند که از طریق ارائه مستندات ضروری، الزامات استاندارد را پوشش دهند و به اخذ گواهینامه منجر شوند. به جرأت می‌توان گفت در بسیاری از موارد حتی در ذهن طراحان سیستم در هنگام طراحی نیز جایی برای استقرار اصول مدیریت کیفیت وجود نداشته و ندارد. مثلاً آیا

صرفاً با تهیه یک پرسشنامه که شامل چند شاخص صوری است که نشانگر ارزیابی تأمین‌کنندگان از سوی سازمان است، می‌توان به روابط متقابل سودمند با تأمین‌کنندگان دست یافت؟ آیا با تدوین یک پرسشنامه و نظرخواهی از مشتریان می‌توان به مشتری‌گرایی رسید؟ آیا با توزیع یک پرسشنامه و تکمیل آن از سوی کارکنان مشارکت کارکنان حاصل می‌شود؟

پس چاره چیست؟

قبل از آن که به دنبال چاره و راه حل باشیم، شاید مناسب باشد که منطق سیستم مدیریت کیفیت ایزو ۲۰۰۱ را به صورت خیلی خلاصه بسیار ساده بیان کنیم. شاید بتوان ادعا کرد که ایزو ۲۰۰۱ این است که منطق عقلانی زیر را در سازمان جاری کند:

۱. مشتریان سازمان و نیاز و انتظارات آنها را در حال و آینده بشناسید.
۲. برآورده سازی نیازها و انتظارات آنها را به عنوان اهداف سازماناتان تعریف کرده، در پی تحقق معقولانه آنها باشید.
۳. برای تحقق اهدافتان، فرایندهای مناسب را تعیین کنید و به کار گیرید.
۴. برای اجرای درست و دقیق فرایندها، افرادی با صلاحیتهای لازم را به کار گمارید و منابع و تجهیزات لازم را فراهم سازید.
۵. برای اطمینان از تحقق اهدافتان، عملکرد فرایندها، نتایج، و سایر موارد لازم را پایش و اندازه گیری کنید، و در صورت نیاز اقدامات اصلاحی و پیشگیرانه لازم را انجام دهید.
۶. برای بهبود تمام موارد پیشگفتنه بکوشید.

شاید هر فردی وقتی بخواهد کاری را انجام دهد، شش مرحله فوق را عقلأً و به طور ذهنی انجام داده و رعایت می‌کند، چراکه عقل سليم حکم می‌کند چنین باشد. اما وقتی بخواهیم مراحل فوق از سوی یک سازمان که متشکل از افراد و اهداف و فعالیتهای مختلف و متنوعی است رعایت شود، مسلماً نیازمند فرایندها، ابزارها و روشهایی خواهیم بود. بنابراین، لازم است که هنگام طراحی سیستم مدیریت کیفیت،

به جاری سازی فرایندهای لازم و استفاده از ابزارها و تکنیکهایی که ما را در جاری سازی این گونه فرایندهای ضروریمان کمک می کنند نیز توجه کنیم.

از سوی دیگر استانداردی که فرایند عقلانی فوق را برای مدیریت کردن کیفیت و به عبارت بهتر، کیفیت مدیریت سازمان تجویز می کند، خود اصولی دارد که فرایند تجویز شده، نتیجه تلفیق صحیح و دقیق آن اصول است. مثلاً در خصوص اصل مشتری گرایی، در هر شش مرحله فوق مشتری را مدنظر قرار داده است. در مرحله اول سازمان به دنبال شناخت مشتری و نیازها و انتظارات اوست، در مرحله بعدی نیازها و انتظارات مشتری است که اهداف سازمان را تعیین می کند. همچنین صلاحیت کارکنان، تناسب تجهیزات و کفاایت منابع در مرحله چهارم نیز بر همان مبنای تعیین می شود. در مرحله پنجم برای جلوگیری از نارضایتی مشتری است که پایشها و سنجشها انجام شده و اقدامات پیشگیرانه و اصلاحی انجام می شود، و در نهایت با نگرش افزایش رضایتمندی مشتری است که فرصتهای بهبود و شناسایی، ایجاد و اولویت بندی و اجرا می شوند. در خصوص هر یک از اصول دیگر مدیریت کیفیت نیز می توان نگرش مشابهی را در فرایند شش مرحله‌ای پیشگفته دنبال کرد.

بنابراین، اکنون می توانیم پاسخ سؤال چاره چیست؟ را بیان کنیم.

چاره این است که پروژه استقرار سیستم مدیریت کیفیت را در سازمانمان، منحصر به عقد قراردادی با مشاور، برای تهیه مستندات الزامی استاندارد و سابقه سازی ندانیم. بلکه سلسله‌ای از پروژه‌ها (بعضًا وابسته به یکدیگر) برای استقرار اصول هشتگانه مدیریت کیفیت در سازمان بدانیم، منابع لازم آنها را تأمین کرده و به برنامه زمانبندی معقول و منطقی برای تحقق آنها پایبند باشیم، و در نهایت تهیه مستندات سیستم مدیریت کیفیت را به عنوان فرایندی برای ایجاد ارتباط منطقی و معقول بین فرایندهای جاری شده و ابزار و تکنیکهای استفاده شده برای استقرار اصول هشتگانه مدیریت کیفیت بدانیم.

با توجه به راه کار ارائه شده، لازم است سه چیز را به خوبی بدانیم. یکم، اصول مدیریت کیفیت و فرایندهایی که منجر به استقرار هر یک از اصول می شوند. دوم،

ابزارها و تکنیکهایی که در اجرای فرایندهای لازم برای استقرار اصول مدیریت کیفیت به ما کمک می‌کند و سوم منافعی که سازمان از استقرار هر یک از اصول، انتظار دارد. لذا در ادامه به ذکر اصول مدیریت کیفیت، فرایندهای لازم، ابزارها و تکنیکهای مربوط به هر یک از آنها می‌پردازیم و در نهایت منافع قابل حصول از استقرار اصول هشتگانه به صورت جدول ارائه شده است. گفتنی است که منافع، فرایندها، ابزارها و تکنیکهایی که در این بخش ذکر می‌شوند با توجه به پیش‌نویس استاندارد ایزو ۱۰۰۱۴-۳ با عنوان مدیریت کیفیت - راهنمایی برای تحقق منافع مالی و اقتصادی است. لذا ممکن است روشها و ابزارهایی افزون بر مواردی که گفته شد برای تحقیق و اجرای هر یک از اصول کاربرد داشته باشد، همچنین ممکن است تمام موارد ذکر شده همیشه و در همه سازمانها بهترین و مناسبترین روش و ابزار را برگزیند و به کار گیرد. طبقه‌بندی روشها و ابزارهای معرفی شده بر اساس ارتباط آنها با هر یک از اصول مدیریت کیفیت است.

۱. مشتری‌گرایی

سازمانها به مشتری‌بازشان وابسته‌اند. بنابراین، بایستی نیازهای جاری و آینده آنها را درک کنند. الزامات آنها را برآورده کنند و تلاش کنند تا از انتظارات مشتری‌بازشان نیز فراتر روند.

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی

فرایندها

برای رسیدن به مشتری‌مداری، مدیریت عالی باید از جاری‌سازی فرایندهای زیر مطمئن شود:

○ سنجش و اندازه‌گیری بازار؛

○ شناخت نیازمندیها و الزمات مشتری‌بازشان؛

○ تحقیق محصول؛

○ اندازه‌گیری بازخورد مشتری؛

○ ارزیابی و بهبود.

راهنمایی برای چگونگی تحقق اصل مشتری مداری
برای اجرای اثربخشی فرایندهای پیشگفته، مدیریت عالی بایستی روشها و ابزارهای کاربردی زیر را در نظر بگیرد:

- ## ○ فرایندهای مشتری مداری

۱- مراکز اطلاع رسانی تلفنی؛

- مدیریت روابط با مشتری؛^۲

میز کمک؛^۳

- گسترش عملکرد کیفی؛^۴

- رسیدگی و پاسخگویی به شکایات؛

- موافقت نامه های خدمات.^۵

- ## ○ مدیریت بهبود و فرایند

- الگوگیری (بهینه کاوی).

- تکنیکهای آماری

- طراحی آزمایشها^۶، مثل تاگوچی؛

- تحلیل روند.

- طرح ریزی راهبردی

-کارت امتیازی متوزن؛

بررسی و تحلیل بازار

مدیریت ارزشها

مديريت زنجيره تامرسن

- ## ○ میادله الکتر و نیک داده‌ها؛

طه حربی، مواد لازم^۷

1 Call Center

2. CRM

3. Help Desk

4 QED

5. Service Agreement

6. DOE

7. MRP (Materials Requirement Planning)

۲. رهبری

رهبران ثبات اهداف و جهت‌گیری سازمان را تعیین می‌کنند. آنها بایستی محیط داخلی سازمان را به نحوی ایجاد و حفظ کنند که مشارکت کامل کارکنان را در رسیدن به اهداف سازمان محقق کنند. (ایزو ۹۰۰۰-۲۰۰۰)

فرایندها

برای رسیدن به رهبری اثربخش، مدیریت عالی باید از جاری‌سازی فرایندهای زیر مطمئن شود:

○ طرح‌ریزی راهبردی؛

○ تعریف مسؤولیتها و اختیارات؛

○ پیش‌بردن اهداف، سیاستها، ارزشها؛

○ ارتباطات داخلی و خارجی سازمان؛

○ مدیریت منابع و داراییها؛

○ اندازه‌گیری، بازنگری و بهبود.

راهنمایی برای چگونگی تحقق اصل رهبری

برای اجرای اثربخش فرایندهای پیشگفته، مدیریت عالی بایستی روشها و ابزارهای کاربردی زیر را در نظر بگیرد:

○ سیستمهای هوشمند کسب و کار ^۱ - چراغهای ترافیک و داشبورد سازمان؛

- ارتباطات اینترنتی و اینترانتی.

○ مدیریت مالی

- تحلیل هزینه - منفعت؛

^۲ ارزش افزوده اقتصادی

- هزینه یابی چرخه حیات؛
- تحلیل مدت بازگشت؛
- بازگشت سرمایه.

○ مدیریت منابع انسانی

- طرح ریزی ارزیابی و ارتقای شایستگیها؛
- برنامه‌های انگیزشی و قدردانی؛
- مدیریت بر مبنای هدف.

○ مدیریت بهبود فرایند

- ممیزی؛
- بهینه کاوی (الگوگیری)؛
- نظام پیشنهادات.

○ مدیریت ریسک

- تحلیل ریسک.

○ خودارزیابی

○ تکنیکهای آماری

- نمودارهای روند.

○ طرح ریزی راهبردی

- کارت امتیازی متوازن؛

- تحلیل نقاط قوت، ضعف، فرصتها و تهدیدها؛

- طرح جانشین پروری؛

- مدیریت ارزش.

۳. مشارکت کارکنان

کارکنان در همه سطوح، جوهر اصلی و ذات سازمان هستند و از مشارکت کامل و تمامی

1. Life Cycle Costing

2. Pay-back Period (PP) Analysis

3. SWOT

4. Succession Planning

تواناییها و قابلیتهای آنان برای منافع سازمان بایستی استفاده شود.

فرایندها

برای مشارکت کارکنان، مدیریت باید از جاری سازی فرایندهای زیر مطمئن شود:

- طرح ریزی منابع انسانی؛
- استخدام، آموزش و توسعه؛
- ارزیابی و ارتقای شایستگی؛
- ارتباطات؛
- اندازه‌گیری، بازنگری و بهبود.

راهنمایی برای چگونگی تحقق اصل مشارکت کارکنان

برای اجرای اثربخشی فرایندهای پیشگفته مدیریت عالی بایستی روشها و ابزارهای کاربردی زیر را در نظر بگیرد:

- سیستمهای هوشمند کسب و کار
- تابلوی اعلانات (الکترونیکی)؛
- ارتباطات اینترنتی و اینترانتی؛
- روزنامه، نشریه؛
- مدیریت باکتاب باز.^۱
- مدیریت منابع انسانی
- ماتریس اختیارات؛
- ماتریس شایستگیها؛
- گروههای تمركز؛
- برنامه‌های تشویقی و انگیزشی؛
- طراحی شغل؛

- اسطوره‌سازی؛
 - آموزش حین کار؛
 - توسعه و بهبود سازمانی؛
 - توسعه تخصصی؛
 - ماتریس مسؤولیتها؛
 - تیم‌سازی.

○ مدیریت بهبود فرایند

 - الگوگری؛
 - سیستم پیشنهادها.

○ طرح ریزی راهبردی

 - طرح جانشین پروری.

۴۰. فرایندگرایی

اگر فعالیتها و منابع مرتبط به آنها به صورت یک فرایند مدیریت شوند، نتایج دلخواه با کارایی بیشتری حاصل می‌شوند.

فوازندها

برای حصول به نگرش فرایندی، مدیریت عالی بایستی از اجرای فرایندهای زیر مطمئن شود

- تعریف فرایندها؛
 - شناخت ترتیب و توالی و تعامل فعالیتها؛
 - تخصیص منابع؛
 - پایش شاخصهای عملکردی؛
 - اندازه‌گیری، بازنگری و بهمد.

راهنمایی برای جگونگی تحقق فرایندگرایی

برای اجرای اثربخشی فرایندهای فوق، مدیریت عالی باید روشها و ابزارهای کاربردی زیر را در نظر بگیرد

○ سیستمهای هوشمند کسب و کار

- چراغهای ترانیک و داشبورد سازمان.

○ مدیریت مالی

- مدیریت بر مبنای فعالیت^۱؛

- هزینه‌یابی بر مبنای فعالیت^۲؛

- هزینه‌یابی چرخه حیات؛

- تحلیل مدت بازگشت؛

- تحلیل برگشت سرمایه؛

○ مدیریت بهبود فرایند

- طرح‌ریزی کیفیت محصول پیشرفته^۳؛

- الگوگیری؛

- مدیریت گلوگاه‌ها^۴؛

- روش مسیر بحرانی^۵؛

- نگاشت فرایند و ترسیم نمودار جریان کار؛

- تولید ناب^۶؛

- فرایند تأیید اجزای محصول^۷؛

- نظریه محدودیتها^۸.

○ مدیریت ریسک

1. Activities Based Management

2. Activities Based Costing (ABC)

3. Advanced Product Quality Planning (APQP)

4. Bottleneck Management

5. CPM

6. Lean Manufacturing

7. Product Part Approval Process (PPAP)

8. Theory of Constraints (TOC)



- تجزیه و تحلیل اثرات خطأ و شکست؛
 - تحلیل ریسک.
 - تکنیکهای آماری
 - تحلیل پارتو؛
 - نمودار pie؛
 - کنترل فرایند آماری؛
 - تحلیل روند.
 - طرح ریزی راهبردی
 - کارت امتیازی متوازن؛
 - طرح ریزی حوادث غیرمنتقبه (پیش‌بینی، نشده).

۵. نگرش سیستمی به مدیریت

شناخت، درک و مدیریت فرایندهای مرتبط به هم به عنوان یک سیستم، اثربخشی و کارایی سازمان را در رسیدن به اهدافش در بین دارد.

فرازندها

- برای رسیدن به نگرش سیستمی، مدیریت عالی باید از جاری‌سازی فرایندهای زیر در سازمان مطمئن شود

 - طرح ریزی راهبردی؛
 - توسعه و تدوین سیستم؛
 - اجرا و یکپارچگی فرایند؛
 - اندازه‌گیری، بازنگری و بهبود.

راهنمایی برای چگونگی تحقق نگرش سیستمی به مدیریت
برای اجرای اثربخشی فرایندهای پیشگفته مدیریت عالی باید روشها و ابزارهای
کاربردی زیر را در نظر گیرید:



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی

سایت علمی علوم انسانی

بهبود مداوم عملکرد کلی سازمان بایستی یک هدف دائمی سازمان باشد.

۶. بهبود مداوم

برای حصول سازمان به بهبود مداوم، مدیریت عالی بایستی از اجرای فرایندهای زیر در سازمان مطمئن شود:

- ارزیابی و اولویت‌بندی فرایندهای بهبود؛
- تعیین و تدوین اهداف و معیارهای اندازه‌گیری آنها؛

فرایندها

○ سیستمهای هوشمند کسب و کار

- چراغهای ترافیک و داشبورد سازمان.

○ مدیریت بهبود فرایند

- ممیزی؛

- کنترل عدم تطابقها؛

- اقدام اصلاحی؛

- هزینه کیفیت پایین؛

- نگاشت فرایندها و ترسیم فلوچارت؛

- نظریه محدودیتها TOC.

○ مدیریت ریسک

- اقدام پیشگیرانه.

○ تکنیکهای آماری

- طراحی آزمایش (DOE) مثل تاگوچی.

○ طرح ریزی راهبردی

- کارت امتیازی متوازن؛

- بازنگری مدیریت؛

- مدیریت ارزش.

- تأمین و تخصیص منابع؛
- تحقق بهبود در همه حوزه‌های اولویت دار؛
- اندازه‌گیری، بازنگری و بهبود.

راهنمایی برای چگونگی تحقق بهبود مداوم در سازمان

به منظور اجرای اثربخشی بهبود مداوم در سازمان مدیریت عالی بایستی تمامی ابزارها و روش‌های مذکور برای اجرای سایر اصول هشتگانه مدیریت کفیت را در نظر داشته باشد.

۷. نگرش واقعی به تصمیم‌گیری

تصمیم‌گیری اثربخشی بر مبنای تحلیل داده‌ها و اطلاعات میسر است.

فرایندها

برای حصول به نگرش واقعی به تصمیم‌گیریها در سازمان، مدیریت عالی بایستی از اجرای فرایندهای زیر در سازمان اطمینان یابد:

- پایش و اندازه‌گیری؛

- جمع آوری داده‌ها؛

○ تحلیل داده‌ها و مدیریت اطلاعات؛

- تقویض اختیار و توانمندسازی؛

- نگهداری سوابق.

راهنمایی برای تحقق اصل تصمیم‌گیری بر مبنای واقعیات در سازمان

برای اجرای اثربخشی فرایندهای مرتبط با تصمیم‌گیری بر مبنای واقعیات، مدیریت عالی بایستی روشها و ابزارهای زیر را در نظر داشته باشد:

- مدیریت هوشمند کسب و کار

- مدیریت دانش؛



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی پرتال جامع علوم انسانی

- طرح ریزی منابع شرکت.
- فرایندهای تمرکز بر مشتری
 - مدیریت ارتباط با مشتری؛
 - بررسی رضایتمندی مشتریان و تحلیل بازخوردها؛
 - گروههای تمرکز مشتریان.
- مدیریت مالی
 - تحلیل هزینه - منفعت؛
 - تحلیل مدت برگشت؛
 - برگشت سرمایه.
- مدیریت منابع انسانی
 - بررسی تصورات و رضایتمندی کارکنان؛
 - ماتریس شایستگی.
- مدیریت بهبود فرایند
 - ممیزی؛
 - الگوگری؛
 - مطالعه قابلیت فرایندها.
- مدیریت ریسک
 - تحلیل ریسک.
- فنون آماری
 - تحلیل پارتو.
 - طرح ریزی راهبردی
 - کارت امتیازی متوازن؛
 - برنرسی و تحلیل بازار؛
 - بازنگری مدیریت؛
 - مدیریت ارزش.
- مدیریت زنجیره تأمین

- طرح ریزی مواد لازم؛^۱
- ارزیابی عملکرد تأمین‌کنندگان.

۸. ارتباط متقابل سودمند با تأمین‌کنندگان

هر سازمان و تأمین‌کنندگان آن، به یکدیگر وابسته‌اند و یک ارتباط متقابل سودمند توانایی هر دو سازمان را برای ارزش آفرینی افزایش می‌دهد.

فرایندها

برای رسیدن به روابط متقابل سودمند با تأمین‌کنندگان بایستی از اجرای فرایندهای زیر در سازمان مطمئن شویم:

- ارزیابی قابلیت و توانایی تأمین‌کنندگان و انتخاب آنها؛
- طرح ریزی راهبردی به صورت مشترک با تأمین‌کنندگان کلیدی؛
- تسهیم دانش و اطلاعات و تدوین معیارهای مشترک؛
- خرید؛
- اندازه‌گیری، بازنگری و بهبود.

راهنمایی برای چگونگی برقراری روابط متقابل سودمند با تأمین‌کنندگان به منظور اجرای اثربخش فرایندهای فوق الذکر مدیریت عالی می‌تواند روشها و ابزارهای زیر را مدنظر قرار دهد:

- فرایندهای مشتری‌گرایی
- مدیریت روابط مشتری؛
- گسترش عملکرد کیفی.
- مدیریت مالی
- تحلیل هزینه - منفعت.
- مدیریت بهبود فرایندها



- ممیزی؛
- الگوگیری؛
- اولین قطعات (اولین قطعات و یا اولین سری از قطعاتی که هنگام راه اندازی خط تولید، تولید می داند)؛
- فرایند تأیید اجزای محصول.^۱
- مدیریت ریسک
 - تحلیل ریسک؛
 - تحلیل شکست و آثار آن؛
- طرح ریزی راهبردی:
 - تحلیل.^۲
- مدیریت زنجیره تأمین
 - مدیریت براساس تأمین^۳؛
 - فهرست کردن و رتبه بندی تأمین کنندگان؛
 - خودارزیابی تأمین کنندگان.

جدول ۱: منافع قابل حصول از استقرار هر یک از اصول هشتگانه سیستم مدیریت کیفیت

ردیف	اصول مدیریت کیفیت							منافع قابل حصول مذکور در این استاندارد
	۱- مشتری طلبی	۲- دفعه‌ی	۳- مشاورات کارکنان	۴- نگرانی‌ها و محدودیت‌ها	۵- نگاه مسیمه‌ی به عدویت	۶- تهدید مهارم	۷- ارتباط متفاوت موده‌ی با تامین کنندگان	
۱		x		x				بهبود جربان نقدینگی
۲	x	x						بهبود جلاکی و توان بروز شدن پاتقیرات
۳	x	x	x					بهبود ارتباطات سازمانی
۴	x	x	x					بهبود رقابت پذیری
۵	x	x						اجرای اثربخشتر اقدام اصلاحی و حل مسائل
۶	x	x						بهبود پیش‌بینی هزینه‌ها و قیمت‌ها
۷	x	x	x	x	x	x		کاهش و حذف هزینه‌ها
۸		x						کاهش موانع بین وظیفه‌ای
۹		x			x			بهبود شناخت و درک انتظارات و نیازمندیهای مشتریان
۱۰		x			x			کاهش شکایت مشتریان
۱۱	x	x			x			بهبود اعتماد و روابط با مشتری
۱۲		x			x			مشتریان وفادار و رضایتمند
۱۳		x			x			به خاطر داشتن (حفظ) انتخاب (سلیقه) مشتری
۱۴			x	x				کاهش چرخه زمانی
۱۵	x	x						بهبود یکپارچگی داده‌ها
۱۶	x	x						تصمیم‌گیری اثربخشتر
۱۷	x	x						تصمیم‌گیری بهتر برای سرمایه‌گذاری
۱۸	x	x						افزایش توانایی سازمان در اثبات اثربخشی تصمیم‌گیریهای گذشته
۱۹	x	x						افزایش اعتماد در تصمیم‌گیریها

جدول ۱: (ادامه)

ردیف	منافع قابل حصول مذکور در این استاندارد	اصول مدیریت کیفیت	۵-۷ ارتقایت و تقابل سودمند با تامین کنندگان	۵-۸ تکمیل و تقویت سودمند با تامین کنندگان	۵-۹ تکمیل و تقویت سودمند با تامین کنندگان	۵-۱۰ تکمیل و تقویت سودمند با تامین کنندگان	۵-۱۱ تکمیل و تقویت سودمند با تامین کنندگان	۵-۱۲ تکمیل و تقویت سودمند با تامین کنندگان	۵-۱۳ تکمیل و تقویت سودمند با تامین کنندگان	۵-۱۴ تکمیل و تقویت سودمند با تامین کنندگان	۵-۱۵ تکمیل و تقویت سودمند با تامین کنندگان
۲۰	افزایش توانایی برای بازنگری، چالش و تغییر تصمیمها و دیدگاهها	x x									
۲۱	کاهش میزان تأخیرها و عدم تحویلها	x x									
۲۲	کاهش زمان از کار افتادگی تجهیزات	x x									
۲۳	مسئولیت پذیری کارکنان در مقابل عملکردشان	x x									
۲۴	جستجوی فعالانه کارکنان برای جذب فرصت‌های بهبود صلاحیت‌هایشان	x x									
۲۵	توانمندسازی، انگیزش، ایجاد رقابت، اعتماد و شرکت افراد نیمهای	x	x x			x x					
۲۶	بهبود رضایتمندی، اعتماد و حفظ و نگهداری کارکنان	x x	x x								
۲۷	عملکرد مالی بهتر	x				x					
۲۸	بهبود یکپارچگی و تفسیر داده‌ها	x x	x								
۲۹	تمرکز بهتر و اولویت‌گذاری فرصت‌های بهبود	x x	x								
۳۰	افزایش اعتماد و رضایتمندی ذینفعان	x x	x x		x						
۳۱	کاهش زمان عرضه محصولات جدید به بازار	x x	x								
۳۲	بهبود تصویر و شهرت سازمان در بازار	x x			x						
۳۳	افزایش سهم بازار	x			x						
۳۴	هراستایی اهداف افراد با اهداف سازمانی	x	x	x							
۳۵	اثریختن و کارایی بیشتر در رسیدن به اهداف	x x	x		x						
۳۶	سازمان یادگیرنده، چالاک، توانور و بروز	x		x							
۳۷	شناخت اهمیت سهم و نقش کارکنان در سازمان	x x	x		x						
۳۸	بهبود عملکرد، سود خالص، اعتبار و دوام سازمان	x x x	x x	x	x						
۳۹	شناخت محدودیتهای عملکردی	x	x	x							

جدول ۱: (دامنه)

ردیف	اصول مدیریت کیفیت	منافع قابل حصول مذکور در این استاندارد	کندگان	مشتری مهندسی	دسترسی	نحوی فرآوری	نگارش کارگران	پیاده سازی	نگارش و تقویت نسبیت	نگفتن و تقویت نسبیت	بهدود معلوم	بهدود و تقویت نسبیت											
۴۰	بهبود توانایی برای تعیین اقدام پیشگیرانه		از داشتن سودمند راهنمای کندگان																				
۴۱	احساس مالکیت و مسؤولیت‌بندیری در حل مسائل																						
۴۲	مباحث آزاد درخصوص مشکلات و نتایج و تبعات آنها																						
۴۳	یکپارچگی و هماهنگی فرایندها																						
۴۴	بهمنه‌سازی و افزایش اثربخشی و کارایی فرایندها																						
۴۵	تشخیص فرایندهای کلیدی و شناخت وروابطها و خروجی‌های فرایندها																						
۴۶	طراحی و توسعه اثربخشتر محصولات																						
۴۷	افزایش فرصت برای بهبود و نوآوری در محصولات																						
۴۸	افزایش طرفیتها و بهره‌وری																						
۴۹	بهبود سودآوری و / یا کنترل بودجه																						
۵۰	بهبود کیفیت کالا و ارائه خدمات																						
۵۱	تخصیص و استفاده از منابع بهصورت اثربخشتر																						
۵۲	بهبود، پایداری و قابلیت پیش‌بینی کردن نتایج																						
۵۳	(ROI) برگشت سرمایه																						
۵۴	افزایش و دوام منافع																						
۵۵	توانایی به حداقل رساندن و یا کاهش رسیک																						
۵۶	بهبود تحلیل علتهای ریشه‌ای																						
۵۷	افزایش اعتماد تأمین کنندگان با قابلیت																						
۵۸																							

نتیجه‌گیری

سازمانی که قصد استقرار سیستم مدیریت کیفیت را دارد بایستی:

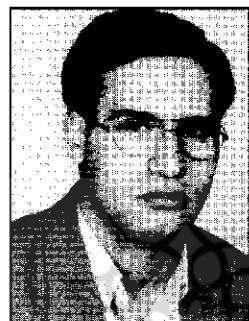
۱. مدیران خود را آموزش دهد تا منافع و مزایای استقرار سیستم را به درستی درک کنند تا بتوانند آن را پذیرنند و عملآً از استقرار سیستم مدیریت در سازمان حمایت کنند.
۲. آموزشهايی که مدنظر است فقط به آموزش مفاهيم، مستندسازی و ممیزی داخلی محدود نبوده، حداقل آشنایی مختصری با فرایندها، ابزارها و تکنیکهای استقرار اصول مدیریت کیفیت و همچنین منافع حاصل از استقرار هر یک از اصول را شامل شود.
۳. استقرار سیستم مدیریت کیفیت را در سازمان به همراه استقرار فرایندهای لازم برای تحقق هر یک از اصول دانسته، و در نتیجه با صرف وقت و آموزشهاي کافی مناسبترین فرایندها و ابزارها با توجه به شرایط و ویژگیهای سازمان انتخاب و اقدام به استقرار و نهادینه‌سازی آنها شود.
۴. با توجه به موارد پیشگفته لازم است که در برآورد و تخمین متابع مالی و کارشناسی لازم برای اجرای پروژه‌ها دقت نموده، تصور نشود که، کل منابع لازم همان است که در قرارداد با مشاور ذکر شده است، قراردادی که صرفاً برای تهیه مستندات ضروری و لازم سیستم با نگرش ممیزپسند منعقد می‌شود.

۵. با برآورد دقیق از حجم کارهای لازم، مدیران ارشدی که انتظار دارند به سرعت به گواهینامه دست یابند، و معمولاً پس از مدت کوتاهی حتی حمایت زبانی خود را نیز از سیستم دریغ می‌کنند، انتظارات خود را تعدیل کرده، پذیرنند که تغییرات ریشه‌ای و پایدار در سازمانهای فرسوده یک شبه رخ نخواهد داد.

البته مطالب مذکور نباید باعث نامیدی از اثربخشی استقرار سیستمهای مدیریت کیفیت در سازمانها شود، بلکه باید باعث شود که مدیران و کارشناسان سازمانهایی که قصد اقدام در این زمینه را دارند با دقت و تلاش بیشتر، برآورد و تخمین بهتر، و تصمیم‌گیری معقولتر در پی اثربخشی بیشتر این سیستم برای سازمان خود باشند.

بعید نیست که اگر در زمینه انواع پروژه‌های دیگری که در جهت بهره‌وری و تحول اداری در دستگاههای دولتی انجام می‌شود نیز تحقیق و بررسی‌ای انجام پذیرد، در

خصوص اثربخشی آنها به نتایجی به مراتب ضعیفتر از استقرار سیستمهای مدیریت کیفیت بررسیم. بنابراین انتظار نمی‌رود که با اطلاع از مشکلات استقرار سیستمهای مدیریت کیفیت، به سرعت تغییر جهت داده و به سمت آنها برویم، بلکه انتظار می‌رود بکوشیم تا از قابلیتهای بسیاری که در این سیستمهای نهفته است بتوانیم بهترین استفاده‌ها را ببریم.



ابراهیم صادقی

رئیس گروه تشخیص صلاحیت مشاوران
مدیریت مرکز نوسازی و توسعه فناوری
اداری سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی
کشور، دارای تأییفات در زمینه سیستمهای
مدیریت، کسبت و تعالی در سازمان

پortal جامع علوم انسانی