

مقایسه مدیریت منابع انسانی در روسیه، چین و فنلاند

کارل ای. فی^۱، آنتونیتا پاولوفسکایا^۲، نینگیوتانک^۳

ترجمه عباس کحالزاده

چکیده

در عصر صنعت و فناوری منابع انسانی در هر سازمانی به صورت سرمایه‌ای پردازش درآمده است. برای استفاده بهینه از این منابع، مدیریت منابع انسانی در سازمانها شکل گرفته و توسعه یافته است و بخش مهمی از سازمان را تشکیل می‌دهد.

با ورود شرکتهای چندملیتی به بازار کار کشورهای ییگانه و استفاده از منابع انسانی آنها، مدیریت منابع انسانی بیار اهمیت یافته است، از این‌رو، در این پژوهش نیز به آن پرداخته شده است. در این پژوهش سمی شده تفاوتهاي مدیریت بر افراد در سه کشور مختلف روسیه، چین و فنلاند در شرکتهاي تابعه سه شرکت مختلف سوندی اریکسون، الکترولورکس و تراپک بررسی و با توجه به پیشینه فرهنگ و دیگر ویژگیهاي اجتماعی مردم هر کشور مقایسه‌ای نسبتاً دقیق بین آنها به عمل آيد. در این مقایسه به موضوعات مختلفی از قبیل استخدام، ارزیابی عملکرد، آموزش و پیشرفت، ارتباطات داخل شرکت، عملکرد مبتنی بر پاداش و مدیریت مسیر شغلی کارکنان توجه شده و در هر مورد مقایسه لازم صورت گرفته است.

به طور کلی این مقاله گویای این نکته است که نمی‌توان شیوه‌های مدیریت منابع انسانی را به صورتی یکسان و استاندارد شده در سراسر جهان به کار برد و باید مطابق با شرایط محیطی که کار در آن انجام می‌شود و فرهنگ و سنت و عادات مردم آن محیط تغییراتی در شیوه‌ها به وجود آورد.

مشی پژوهش براساس استفاده از تجارت مدیران ارشد و میانی شرکتها قرار دارد و در واقع این تجارت آنهاست که در این پژوهش به صورتی مدون درآمده است.

1. Carl F. Fey

2. Antonina Pavlovskaya

3. Ningyu Tank

با ورود به قرن بیست و یکم، افراد به منزله ارزشمندترین منبع هر سازمان شناخته می‌شوند. از آنجا که نقش مدیریت منابع انسانی (HRM) کمک به سازمانها بهمنظور دستیابی بر اثربخشترین استفاده ممکن از منابع انسانی خود است، از این‌رو، HRM عرصه‌ای است با اهمیت روز افزون که باید آن را شناخت. بدون داشتن نظامهای مناسب HRM، رهبری و نیز بسیاری از وظایف هر سازمان با مشکل رویه‌رو خواهد شد. این موضوع را پژوهشگرانی مانند بارتلت¹ و گوشال² در مقاله‌ای خیر خود در نشریه اسلن مینی‌جمنت رویوس³ تحت عنوان «ایجاد مزیت رقابتی از طریق افراد» خاطرنشان کردند. بخش عمده تحقیق نشان می‌دهد که سرمایه‌گذاری در منابع انسانی اثرات مثبتی بر عملکرد شرکت دارد. شرکتهایی که نظامها و شیوه‌های گسترشده‌تر و جامعتری برای منابع انسانی (HR) دارند (به طور مثال، برای استخدام و انتخاب، ارزیابی عملکرد، آموزش و پیشرفت، ارتباطات داخل شرکت، عملکرد مبتنی بر پاداش و مدیریت مسیر شغلی)، احتمالاً کارکنانی دارند که کارآمدترند، رغبت بیشتری به کار دارند، متوجه‌تر و توانمندترند، بیشتر به کار می‌پردازند و نوادرتر و انعطاف‌پذیرترند.

اما، ممکن است شیوه‌های HRM در سطح جهان کاربرد نداشته باشد. متخصصان مدیریت اجرایی و بین‌المللی، هر دو، در گیر این سوال‌اند که عملیات شرکت را برای مدیریت بر افراد در کشورهای مختلف تا چه اندازه باید تعدیل کرد. به طور مثال آیا شرکت باید شیوه‌های HRM یکسانی را در روسیه و فنلاند اجرا کند؟ در مورد جریان یومی سازی در نوشتارهای دانشمندانی مانند رولی⁴ و بنسون⁵ به صراحت آمده است که خط مشیها و شیوه‌ها باید با هر شرایط محلی سازگار شود. دیگری مانند فقر⁶ چنین استدلال می‌کند که مجموعه‌ای از شیوه‌ها برای مدیریت افراد در بسیاری از وضعیتها مؤثر واقع می‌شود و استاندارد کردن آنها به‌منظور اطمینان به اینکه شرکتی چندملیتی

1. Bartlett

2. Ghoshal

3. *Sloan Management Review*

4. Rowly

5. Benson

6. Pfeffer

(MNC) به گونه‌ای کارآمد عمل کند و هویت خود را حفظ کند، حائز اهمیت است. افزون بر این، استانداردسازی جهانی HRM راهی است که براساس آن MNC ممکن است بکوشد بر راههایی که شرکت تابعه خارجی مطابق آن عمل می‌کند، نظارت کند. این گفتمان بر این بحث دیرین در مورد راهبرد کلی میان نیاز MNC‌ها به دنبال کردن «یکپارچه‌سازی» یا «استاندارد کردن» جهانی در مقابل «پاسخگو بودن» به شرایط محلی یا «بومی‌سازی» استوار است. دز¹، بارتلت و پراهالاد² این موازنی را به گونه‌ای خاص به هم مرتبط ساخته‌اند.

اما، پژوهشگرانی همچون تیلور³، بیجلر⁴ و ناپیر⁵ استدلال کردند که MNC‌ها ممکن است گاهی اوقات راهبردی در مورد HRM داشته باشند که استانداردسازی جهانی را با پاسخگویی به شرایط محلی درآمیخته باشد. با پذیرفتن این گام فراتر، حتی ممکن است برای شرکتی استاندارد کردن شیوه‌های مختلف HRM به درجات متفاوت در اطراف جهان سودمند باشد. اما، بسیاری از کارهای گذشته فقط بر سطح کلی که شیوه‌ها را متناسب با آن باید استاندارد کرد متمرکز بوده است. از این‌رو، شاید نیاز باشد به جای استفاده از معیار سنجش تجمیعی مربوط به استاندارد کردن شیوه HRM، آن را به طور جداگانه و به گونه‌ای ژرف مورد توضیح و تحلیل قرار دهیم.

بسیاری از پژوهشها در مورد اداره کردن کارکنان بر شیوه‌های از HRM که هر شرکتی از آن سود می‌جوید، متمرکز بوده است. در این مورد که چه کسی باید امور شرکتی از آن سود می‌گیرد، مدیران خط (تولید) یا کارکنان منابع انسانی مربوط به نیروی انسانی را انجام دهد - مدیران خط (تولید) یا کارکنان منابع انسانی (HR) - کار بسیار کمی انجام داده‌اند. نقش مدیران خط ممکن است به‌ویژه در کامل کردن شیوه‌های رسمی HRM با فرایندهای غیررسمی مهم باشد، که موجب اشاعه ارزشها و رسالت شرکت، برقراری هنجارهای رفتاری مناسب و تسهیم اطلاعات و

1. Doz
2. Prahalad
3. Taylor
4. Beechler
5. Napier

ترغیب واکنش به چالشها را می‌شود که کارکنان در فعالیتهای روزانه خود با آن مواجه هستند. بیشتر پژوهش‌های موجود در مورد HRM بر روی یک کشور (غلب ایالات متحده) مرکز شده است. ما تأکید می‌کنیم که مطالب بسیاری را می‌توان از مطالعات تطبیقی آموخت. از این‌رو، در این مقاله در پی افزودن به ارزشها با فراهم آوردن مقایسه‌ای عمیق میان شرکت‌های تابعه روسی، چینی و فنلاندی مربوط به سه شرکت چندملیتی سوئدی هستیم تا بدین‌وسیله به شناخت خود از «چیستی» HRM بیفرایم، اما پرتو تازه‌ای نیز بر «چگونگی» HRM بیفکنیم. منظور ما از «چگونگی» این است که چه بخشی از HR را مدیران آن و چه بخشی را مدیران خط انجام می‌دهند. نقش شیوه‌های رسمی و غیررسمی نیز بخش مهمی از «چگونگی» است. همان‌گونه که در دنباله مطلب نشان خواهیم داد، روسیه و چین انتخابهای خوبی برای لحاظ کردن در این بررسی است، زیرا این دو کشور بازارهای مهمی‌اند که در مورد آنها شناخت محدودی داریم و بمتازگی به صورت شرکای کاملی در اقتصاد بین‌المللی ظاهر شده‌اند. فنلاند را به‌منظلمه مقایسه‌ای گنجانده‌ایم.

خلاصه‌ای از پیشینه کشورهای میزبان

روسیه برای اقتصاد جهان کشور مهمی است، زیرا وسیع‌ترین سرزمین را دارد، ششمین کشور پرجمعیت جهان است و از لحاظ تولید ناخالص داخلی (GDP) در سال ۲۰۰۰ رتبه هفدهم را داشته است. افزون براین، روسیه توجه بازارگانی بین‌المللی را به‌گونه‌ای فراینده جلب کرده است، زیرا اقتصاد آن پایدار و نشانه‌های بهبود مدام آن ظاهر شده است (به طور مثال، بازار سهام روسیه بین ژانویه و اواسط ماه مه ۲۰۰۲ ۴۳٪ ترقی کرد). اما، از لحاظ تاریخی ثابت شده است که روسیه برای شرکت‌های خارجی چالش‌برانگیز است و بخشی از آن ناشی از تفاوت‌های فرهنگی است.

چین پرجمعیت‌ترین کشور جهان با ۱۷۳ میلیارد جمعیت نیز از زمانی که شیانوپینک در اواسط دهه ۱۹۸۰ آغاز به گشودن درهای چین به روی جهان کرد، مورد

توجه بسیار قرار گرفته است. تا سال ۲۰۰۰ چین هدف دومین کشور پرجمعیت جهان برای سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی بود. این موضوع شگفت‌آور نیست، زیرا چین مکانی کم‌هزینه برای تولید محصول است، چین از سال ۱۹۹۷ تا ۲۰۰۱ به طور متوسط ۴۷٪ رشد میانگین سالانه داشته است. بستون کانسلاتینک^۱ براورد می‌کند که تا سال ۲۰۰۸ چین بزرگترین بازار جهان برای هر نوع محصول مورد انتخاب خواهد بود. اگرچه چین همانند روسیه بازار بالقوه بزرگی را عرضه می‌کند، بازاری است که برای بیشتر از شرکت‌های خارجی مشکلاتی را پیش‌آورده است. از این‌رو، نیاز به تحقیق بیشتر که بر چین و روسیه متمرکز شود، به‌وضوح مشهود است.

ما در این بررسی فلاند را به‌منظور داشتن نمونه‌ای از کشورهای غربی و اروپایی وارد کردہ‌ایم تا روسیه و چین را با آن مقایسه کنیم. نزدیکی فلاند به روسیه، حتی با فرهنگی متفاوت، نیز به انگلیزه ما برای وارد کردن فلاند در بررسی کمک کرد. فلاند کشوری با پنج میلیون نفر جمعیت است که به داشتن جمعیتی همگون و نظام گسترشده رفاه اجتماعی معروف است.

منابع انسانی رسمی و غیررسمی

مسئله‌ای بنیادی که مدیران در سازمانها با آن رویه‌رو هستند چگونگی اعمال نظارت کافی و در عین حال ایجاد شور و رغبت و حفظ انعطاف‌پذیری، نوآوری و خلاقیت است. برای مدتی طولانی اینگونه درک شده است که نقش HRM کمک به سازمانها به‌منظور دستیابی به مقاصد خود از طریق مدیریت مناسب منابعشان است. برای کمک در رسیدن به این هدف، ابزارهای HRM مانند نظامهای ارزیابی عملکرد پدید آمده است. اینگونه نظامها ممکن است به پیشرفت کارکنان و عملکرد سازمانی از طریق افزایش توجه به تعیین هدفها، تحلیل آموزش و نیازهای توسعه و بهبود بازخورد عملکرد کمک کند. گاهی اوقات این نظامها بیشتر به صورت سازوکارهای نظارت

رسمی، مثلاً توجه به سنجش پیشرفت در مقابل برنامه‌ها به منظور تضمین دستیابی پیش‌بینی پذیر به هدفها به کار می‌رود. هنگامی که از شیوه‌های HRM بدین گونه استفاده می‌شود، کارکنان را برای عملکرد خود، بدون ترغیب انگیزش و ابتکار، پاسخگو می‌داند. این شیوه ممکن است موجب عملکرد فروبهین شود، مگر آنکه دیگر نظامهای ممکن در اختیار باشد.

آر. سیموتز¹ در مقاله خود در هاروارد بیزینس ریویو² تحت عنوان «نظرارت در عصر توانمندسازی» تأکید می‌کند آنچه را که او «اجزای موقفيت» می‌نامد، باید هنگام پذید آوردن نظام مدیریت شرکت در نظر گرفت. این اجزاء عبارت است از: «نظام باورها» که ارزشها، مأموریت و دیگر گزاره‌های فلسفه شرکت را دربردارد؛ «نظامهای مرزی» که مرزهایی را که قواعد بازی را تعیین می‌کند برقرار می‌سازد؛ و «نظامهای نظارت تعاملی» که تسهیم اطلاعات و ترغیب واکنشهای تعاملی را گسترش می‌دهد. بحث مهم در این مقاله این است که شرکت برای کسب موقفيت نیازمند استفاده متوازن از همه این نظامهای مختلف است.

نظام باورها دربردارنده ارزشها و مأموریت اصلی سازمان است؛ از این‌رو، عدم قطعیت در مورد هدف را کاهش می‌دهد. این نظام به‌ویژه در وضعیتهای تغییر یا دگردیسی مدام (مانند چیز و روشیه) اهمیت می‌باشد؛ در این وضعیتها نبود امنیت موضوعی مهم است و کارکنان نیاز به امداد مدام دارند. در نبود ارزش‌های اصلی که بوضوح بیان شده باشد، کارکنان به قبول فرضیاتی و ادار می‌شوند مبنی بر اینکه چه چیزی رفتار قابل قبول را در شرایط بسیار متفاوت و پیش‌بینی‌ناپذیری که با آن رویه ره می‌شوند، تشکیل می‌دهد. با رشد سازمانهای عملکردگرا و بیشتر شدن عدم تمرکز آنها، مدیران نیاز دارند اطمینان یابند که مرزها به آگاهی افراد رسانده و شناخته می‌شود. مرزها می‌توانند به فرایند توانمندسازی کمک کند (توانمندسازی موضوعی اصلی در

1. R. Simons

2. Harvard Business Review

کشورهایی مانند روسیه و چین است که سنت توانمندسازی در آنها وجود ندارد) و شرح جزئیات حوزه مسؤولیت هر یک از کارکنان عدم قطعیت را کاهش می‌دهد. سرانجام اینکه، نظامهای نظارت تعاملی نقشی مهم در میسر ساختن تسهیم اطلاعات راهبردی و کسب درونداد کارکنان دارد؛ این دو مورد برای کارکنان بدین لحاظ که احساس کنند به گونه‌ای پربار به سازمان یاری می‌رسانند، بسیار مهم است.

به طور خلاصه، تنها تکیه کردن بر ابزارهای رسمی HRM بدون در اختیار داشتن سایر فرایندهای غیررسمی ممکن است موجب مشکلاتی شود. نوع، طریقه، دامنه و نسبتی که از شیوه‌های رسمی مختلف و بهویژه غیررسمی استفاده می‌شود به شرایط محلی که سازمان در آنجا عمل می‌کند وابسته است.

شیوه‌های HRM در سه شرکت مورد بررسی

این مقاله مبتنی بر مورد پژوهیهای عمقی درباره سه شرکت چند ملیتی سوئنندی است که در چین، روسیه و فنلاند کار می‌کنند. این شرکتها عبارت‌اند از: اریکسون (تجهیزات ارتباطات راه دور با خط ثابت و سیار)، گروه الکترولوکس (لوازم خانگی) و تراپک (راه حل‌هایی برای بسته‌بندی مایعات و بستنی). به طور تقریب با پنج نفر (که به طور معمول شامل مدیرکل، مدیر منابع انسانی و یک مدیر و یکی از کارکنان از دو حوزه کارکردی متفاوت بود)، در هر شرکت تابعه در سال ۲۰۰۲ و دست‌کم با یک نماینده از ادارات مرکزی مصاحبه شد.

استخدام و انتخاب

مدیران شرکتهای تابعه در روسیه و چین دریافته بودند که استخدام یکی از مهمترین کارهای HR بوده که باید به آن توجه کامل می‌کردند. با توجه به تغییر شکل روسیه و چین از کمونیسم به سرمایه‌داری، برخی افراد در آن کشورها در حال تغییر وضعیت ذهنی لازم هستند، در حالی که دیگران چنین نمی‌کنند. روسیه و چین جمعیت‌های

نامتجانس تری از لحاظ سطح و کیفیت تحصیلات، انتظارات، ارزشها و نظایر آن در مقایسه با کشور نسبتاً کوچک و همگنی مانند فنلاند دارند. از این‌رو، انتخاب نادرست در رده پایینی به طور معمول در روسیه یا چین بیشتر از فنلاند است و بهویژه استخدام افراد در روسیه و چین اهمیت می‌یابد. اما، بهنظر می‌رسد که در چین منبع بزرگتری از متقاضیان کار با آموزش غربی و تجربه کار در چین نسبت به روسیه وجود دارد؛ در حقیقت شمار چشمگیر و رویه رشدی از افراد چینی مدارک کارشناسی ارشد امور بازارگانی یا مدارک تحصیلی دیگری از خارج از کشور دارند.

در ابتدا، هنگامی که شرکتهایی که مورد پژوهی در مورد آنها صورت می‌گیرد، شرکهای تابعه خود را در روسیه و چین گشودند، بدشت تعامل به استفاده از مدیران غیر محلی برای شرکهای تابعه خود داشتند. اما، تا سال ۲۰۰۲ فقط تعداد کمی از مدیران غیر محلی در سمت‌های مهم مدیریتی در شرکهای تابعه روسیه و چین کار می‌کردند. هر دو دسته مصاحبه شوندگان محلی و غیر محلی تصریح می‌کردند که در هر موردی که امکان‌پذیر باشد (یعنی اگر بتوان فرد با صلاحیت و مناسب را یافت)، اغلب داشتن مدیران محلی بهترین حالت است. احساس می‌شود که مدیران محلی سودمند بودند، زیرا آنها شرایط محلی را بهتر از مدیران غیر محلی می‌شناختند، مشکلات مربوط به زبان را کاهش می‌دادند، هزینه بسیار کمتری داشتند و ممکن بود به کار بلندمدت در شرکت راغب باشند. مدیر عامل الکترولوکس فنلاند که خود نیز عهده‌دار شرکت تابعه روسی بود از کاهش نقش افراد غیر محلی حمایت می‌کرد. او گفت: «مرحله بعدی در توسعه شرکت تابعه ما در روسیه که اکنون آن را آغاز کرده‌ایم، سپردن کسب‌وکار بدست افراد محلی است. مدیران محلی شروع به پذیرش مسؤولیت‌های گسترده‌تری کرده‌اند. بهترین راه ممکن توسعه کسب‌وکار در روسیه انتخاب و استخدام افراد جوان و حرفه‌ای با زمینه تحصیلی بالاست. در حال حاضر استخدام مهمترین کار HR در روسیه است.»

مصاحبه شوندگان چینی نیز افزایش توانایی و اهمیت افراد محلی را تأیید می‌کردند.

به طور مثال، مدیر HR اریکسون ناحیه مرکزی چین گفت: «ما در سال ۱۹۹۵ به طور تقریب ۳۰ نفر غیر محلی در منطقه خود داشتیم، اکنون مدیر کل که اهل سوند است تنها فرد غیر محلی ماست». اما، با سپردن شمار درخور توجهی از سمعت‌های مهم به افراد غیر محلی، اهمیت یافتن و پرورش افراد مناسب محلی افزایش یافته است. وظيفة مهم مدیران غیر محلی در شرکت‌های تابعه، کمک به انتقال فرهنگ و ارزش‌های سازمانی شرکت (نظام باورهای سیمون) است. چنین ارزش‌هایی بدویژه در محیط‌های پویا که افراد اغلب در مشاغلی کار می‌کنند که به آن خو نگرفته‌اند بسیار مهم است - هر دو این شرایط را می‌توان در روسیه و چین یافت. ارزشها می‌توانند سمت‌سو و احساس مهم ثبات را فراهم آورند. اطمینان به اینکه ارزشها و فرهنگ سازمانی شرکت مادر با تعدادی اندک از مدیران غیر محلی در شرکت‌های تابعه در همان سطح باقی می‌ماند یا توسعه می‌یابد، موضوعی چالش برانگیز است. یکی از مدیران اریکسون چنین توضیح داد: «افراد بسیاری برای کار به اریکسون مراجعه می‌کنند، زیرا می‌خواهند در شرکتی خارجی کار کنند. ما پیش از این از سازگاری با محیط چین نگران می‌شدیم. امروز دیگر این موضوع مطرح نیست، اما با افراد غیر محلی کمتر، اریکسون چین قدری بیشتر چینی می‌شود و بعضی از کارکنان از این بابت گلایه دارند».

تنی چند از مصاحبه‌شوندگان می‌گفتند که خوب بود شرکت‌های تابعه مورد مصاحبة ما بیشتر با شرایط محلی سازگاری می‌یافتدند. اما، نباید فراموش کرد که شرکت‌های چند ملیتی فرهنگ و ارزش‌هایی دارند که بنا به دلایل خوبی به آن عمل می‌کنند. برخی از مصاحبه‌شوندگان معتقد بودند که استخدام مدیران ارشد از داخل شرکت‌های تابعه چینی (در مخالفت با استخدام کسانی از خارج) به حفظ فرهنگ شرکت تابعه یا شرکت چند ملیتی کمک می‌کند و مشکل کمرنگ شدن فرهنگ سازمانی شرکت را تخفیف می‌دهد. یک سؤال مهم در مورد استخدام این بود که آیا بهتر است کسی را استخدام کنیم که دارای تجربه‌ای بالقوه که همان کار را در شرکتی با فلسفه‌ای بسیار متفاوت (شاید از دوران کمونیست) انجام می‌داده است، یا اینکه بهتر است فرد جوانی

را به استخدام درآوریم که بی تجربه است، اما احتمالاً می تواند با سهولت بیشتری شکل پذیر باشد. در بسیاری از موارد، شرکتها رهیافت اخیر را انتخاب می کنند، زیرا به این نتیجه رسیده اند که تغییر نگرشها و سبکهای کاری بسیار مشکلتراز آموزش افراد در هر مهارتی است. مدیر HR در اریکسون روسیه این مورد را اینگونه بیان می کند: «توجه به استخدام افراد جوان به این دلیل بود که تغییر وضعیت ذهنی افراد سالخورده بسیار دشوار بود ... شرکت افراد جوان و مستعدی را می خواست که نظام شوروی سابق آنها را تباہ نکرده بودند ... ایجاد مهارتهای فنی ارزانتر و ساده‌تر از کوشش برای تغییر دادن ذهنیت است».

در طی ده سال گذشته توجه بسیاری از شرکتها تابعه خارجی در روسیه بر استخدام افراد روسی باهوش و جوانی متمرکز بود که سنی بین بیست تا سی و پنج سال داشته باشد - حتی اگر فاقد مهارت دقیقی باشد که برای شغل خاصی لازم است. برای مثال، میانگین سن کارکنان الکترولوکس روسیه ۳۰ سال بود. احساس می شد که آموزش مهارتها آسانتر از تغییر ذهنیت است.

الکترولوکس، اریکسون و تراپک برای انتخاب کارکنان در روسیه از مصاحبه و نوعی آزمونهای روانشناسی استفاده می کردند. تراپک از داوطلبان می خواست که مورد پژوهیهای مختلفی را نیز به منزله بخشی از فرایند ارزیابی خود انجام دهد. در استخدام بر شناسایی توان مدیریتی آنها توجه می شد. مدیران اریکسون روسیه تأکید می کردند که تجربه به آنها نشان داده بود که توانایی ارزیابی موقفیت آمیز قدرتها و ضعفهای فرد شاخص خوبی برای شناخت توان بالقوه مدیریتی بود و از این رو، در مصاحبه ها در جستجوی چنین توانی بودند. همه شرکتها تعامل خود را به استخدام افزادی مناسب برای کار گروهی ابراز می کردند، اما احساس یکنواختی نیز وجود داشت مبنی بر اینکه شناسایی چنین افرادی از پیش کاری دشوار بود.

استخدام در چین تفاوت اندکی با روسیه و فنلاند داشت. ابتدا شرکتها متفاضلانی را که تجربه ای کارکردی داشتند، حتی اگر از شرکتی متعلق به دولت بودند، بر کسانی که

هیچ تجربه‌ای نداشتند، شخصیتی درست داشتند و می‌توانستند به راحتی شکل پذیرند، ترجیح می‌دادند. مدیر HR در اریکسون چنین از این نگرش حمایت می‌کرد و می‌گفت که اریکسون هنگام استخدام بسیاری از عوامل را در نظر می‌گیرد، اما مهارت‌های آزموده شده در گذشته یکی از مهمترین عوامل است. مدیر HR تراپک هویر چنین از اهمیت کارکنان بالقوه‌ای که مهارت‌های لازم را دارند پشتیبانی می‌کرد. او می‌گفت: «عوامل اصلی که در هنگام تصمیم‌گیری برای استخدام افراد به آن توجه می‌کنیم، تجربه کاری پیشین مقاضیان، انگیزه آنها برای درخواست کار در شرکت و حقوق مورد انتظار آنهاست.»

دفاتر نمایندگی شرکتها خارجی در چین در دهه‌های ۱۹۸۰ و ۱۹۹۰ حسق استخدام مستقیم کارکنان را نداشتند و به کمک سازمانی دولتی افراد را به استخدام درمی‌آورند. در نتیجه بسیاری از شرکتها خارجی در چین در ابتدا دوایر HR که به خوبی به وجود آمده باشد در اختیار نداشتند. اما، اکنون این وضعیت تغییر کرده است. الکترولوکس و اریکسون، هر دو در زمان مصاحبه ما از دوایر HRM رشد یافته و با پیشرفتی خوب برخوردار بودند، اگرچه برخی از کارکنان زمانهای گذشته‌ای را به عیاد می‌آورند که دایرة HR این چنین قدر تمدن نبود.

تصمیم‌گیری در مورد نقش مدیران HR و مدیران خط در چین نیز مانند هر جای دیگر موضوعی با اهمیت بود. یکی از مدیران در اریکسون نقشه‌ای مدیران HR و خط را در استخدام افراد، اینگونه توضیح داد: «ابتداء، نیازمندیهای سمت سازمانی را برای بخش HR تهیه می‌کنیم و HR با استفاده از رسانه‌های داخلی و خارجی به اعلام سمت سازمانی خالی کمک خواهد کرد. پس از آن HR دور اول انتخاب را پس از رسیدگی به همه درخواستها به انجام خواهد رساند. سپس مدیران خط مسؤول انتخاب دور دوم و انجام دادن مصاحبه‌ها هستند.»

الکترولوکس چین فرایندی مشابه برای استخدام دارد و معمولاً مدیران خط تصمیم نهایی را در مورد داوطلبان اتخاذ می‌کنند. در تراپک هویر چین مدیر کل و دایرة HR نقشی بزرگتر در استخدام دارند، شاید به این علت که شرکت در ابتدای چرخه عمر

خود است.

روش‌های به کار گرفته شده برای استخدام در این سه شرکت در چین مشابه روش‌های مورد استفاده در روسیه بود. مصاحبہ متداول‌ترین روش مورد استفاده بود. اما، آزمونهای روانشناسی و مراکز ارزیابی نیز گاهی اوقات بسته به الزامات پست سازمانی خالی، به وسیله همه شرکتها به کار گرفته می‌شد. مشخصه مهم دیگر استخدام در چین این بود که شرکتها در موقع امکان‌پذیر کوشش زیادی صرف گمارش افراد از داخل شرکت می‌کردند. این فرایند کاملاً در مورد پیشرفت کارکنان بود. به طور تقریب ۸۰٪ مدیران میانی در هر سه شرکت در چین از داخل شرکت توفیق یافته بودند.

در شرکت‌های تابعه فنلاندی، برخلاف روسیه و چین، توجه نسبتاً کمتری در مورد استخدام به عمل می‌آمد. این توجه کمتر ممکن است ناشی از این واقعیت باشد که وضعیت ذهنی و آموزش افراد فنلاندی همگتر از افراد روسی بود. افزون براین، در فنلاند به دلیل دسترسی‌پذیری بیشتر به سازمانهای استخدامی کاملاً پیشرفت، بازارهای کار در دانشگاهها و پایگاه داده‌های مربوط به کارکنان بالقوه، یافتن کارکنان مناسب آسانتر از روسیه است. اگرچه در فنلاند از آزمونهای مختلف برای انتخاب متخصصان استفاده می‌شود، مصاحبہ‌های گسترده عامل تعیین‌کننده اصلی در تصمیمهای استخدامی است. افزون بر این، مدیران خط در فرایند انتخاب، در مقایسه با روسیه و چین، دخالت بیشتری داشتند. به طور مثال، مدیری در اریکسون فنلاند گفت: «با توجه به اینکه انتخاب افراد اغلب بر عهده مدیران خط قرار دارد، HR دخالت چندانی در این فرایند ندارد. تنها نقش HR در فرایند غربال کردن اولیه داوطلبان بالقوه است».

ارزیابی

هنگام مشاهده نظامهای ارزیابی در روسیه، چین و فنلاند، تأثیر شرکت مادر بسیار چشمگیر به نظر رسید. ابزارهای بسیاری برای انجام دادن ارزیابی به وجود آمده بود، اگرچه تفاوت میان این سه کشور در طریقی که این ابزارها را به کار می‌برند بسیار

بیشتر از اینکه چه ابزارهایی را به کار می‌بردند، بود. تفاوت عمده دیگر انتظاراتی بود که کارکنان از ارزیابی داشتند.

ارزیابی در شرکتهای تابعه تراپک و اریکسون در رویه با نظارت کامل دایرة HR انجام می‌شد. ارزیابی در الکترولوکس رویه گفتگوی کمتر رسمی شده‌ای بود. هر سه شرکت در چین، نظام ارزیابی عملکرد رسمی داشتند. در اریکسون و الکترولوکس نظامها به پاداش مربوط شده بود، در حالی که در تراپک نتایج تا اندازه زیادی به پیشرفت فرد مربوط می‌شد. شکلها و رده‌های متفاوتی از ارزیابی مورد استفاده قرار می‌گرفت. برای مثال، در اریکسون چین کارکنان به عنوان «توانهای بالقوه بسیار خوب» شناخته می‌شوند که ارزیابی و کمک گسترش مدیریت مسیر شغلی، شامل شناسایی نیازهای پیشرفت و برنامه‌پذیری فعالیتهای مربوط به پیشرفت را به دست می‌آورند.

سرپرستان از کارکنان معمولی در اریکسون چین را در سال یک بار در مورد ویژگیهای مختلفی از قبیل توانایی رهبری و استعداد کار گروهی ارزیابی می‌کردند. افزون براین، هر یک از کارکنان در این مورد که تا چه اندازه در برآورده ساختن هدفهای کوتاه‌مدت دوچانه که هدفهای فردی، گروهی و شرکتی است، به خوبی عمل کرده‌اند ارزیابی می‌شند. شرکت براساس این ارزیابی پاداشی معادل ۱۰ تا ۲۰٪ حقوق سالانه را می‌پردازد. تراپک هویر چین که کمی جدیدتر است، نظام اصلی را در اختیار داشت و برای ایجاد نظامی گسترده مشابه آنچه، در پیش توضیح داده شد در حال طرحیزی بود.

اما، کیفیت ارزیابی عملکرد بسیار وابسته به مدیری بود که ارزیابی را انجام می‌داد. یکی از کارکنان اریکسون چنین گفت: «هر مدیری خواستهای متفاوتی دارد و بیشتر به موضوعات متفاوتی می‌نگرد. برخی مدیران مایل‌اند که شما عملکردن را نشان دهید، در حالی که برخی دیگر چگونگی انجام عمل را می‌بینند، حتی اگر شما در این مورد که تا چه اندازه به خوبی آن را انجام داده‌اید مطلبی به آنها نگویید. گاهی اوقات کمی احساس سرخوردگی می‌کنم، زیرا آنچه انجام می‌دهم تشخیص داده نمی‌شود و بسیار

کمتر پاداش داده می‌شود».

چنین اظهاراتی آشکار می‌سازد، در حالی که کارکنان انتظارات زیادی از ارزیابی عملکرد دارند، مدیران نیازمند آنند که درباره نظام ارزیابی عملکرد بیشتر بدانند و شرکتها باید دستورالعملهای آشکارتری در مورد ارزیابی عملکرد فراهم کنند.

در فنلاند از ابزارهای مشابهی برای ارزیابی استفاده می‌شد. این ابزارها شامل برنامه‌ریزی و پیشرفت شخصی (PPD) و برنامه‌ریزی و پیشرفت مدیریتی (MPD) در تراپیک فنلاند، گفتگوهای پیشرفت کارکنان (PD) در اریکسون و نشستهای برنامه‌ریزی فردی در الکترولوکس فنلاند بود. همه مدیرانی که با آنها مصاحبه شد، ابزارهای ارزیابی را بهخوبی می‌شناختند. اریکسون و الکترولوکس در چین نیز از ابزارهایی کاملاً مشابه استفاده می‌کردند؛ اما، در چین این ابزارها اغلب بیشتر به جای تسهیل رشد کارکنان به هدفها و سهمیه‌ها مربوط می‌شد. یکی از مسائل در چین آشنایی کارکنان و مدیران جدید با این ابزارهای ارزیابی بود. گاهی اوقات، این ناآشنایی موجب برخی چالشها می‌شد، بهویژه از هنگامی که این ابزارها در مقایسه به صورت عوامل مهم تعیین کننده درآمدند - چیزی که هر کس به آن توجه داشت.

در مورد ارزیابی تفاوت‌هایی در روسیه، چین و فنلاند وجود داشت. تفاوتی مهم در میان سه کشور انتظاراتی بود که کارکنان در مورد ارزیابی داشتند. در روسیه، احتمالاً به این علت که این فرایند را شرکت، و نیاز کارکنان، به عمل آمده بود، کارکنان به ارزیابی به منزله فرایندی رسمی که لازم بود کارکنان پرسشنامه‌های ارزیابی را پر کنند که شاید نتایج کاملی بهار نمی‌آورد، می‌نگریستند. افزون بر این، با توجه به اینکه در بسیاری از موارد مدیران روسی بیشتر عادت به دستور دادن داشتند تا استفاده از بازخورد، تئی چند از مدیران غیر محلی خاطرنشان می‌کردند که عقیده ما بر این است که مدیران روسی نیاز به بهبود مهارت‌های ارزیابی خود دارند (احتمالاً بیشتر به گونه‌ای طبیعی از طریق عمل). گفته می‌شد که مهارت‌های تعلیم دادن و مریبگری در میان مدیران روسی به طور خاص ضعیف است.

از طرف دیگر، در فنلاند معمولاً مدیران برای زیرستان خود بازخورد فراهم می‌آورند و چنین بازخوردی مورد انتظار بود. اما، این بازخورد در مقایسه با روسیه اغلب به‌گونه‌ای غیررسمی و نه از طریق نظام رسمی ساختارمند فراهم می‌شد. نظارت‌کننده امور بازرگانی تأکید می‌کرد: «کاملاً بدیهی است که عملکرد مربوط به فرد است. فرد باید کار خود را معنی دار بساید و این امر از هر جهت مربوط به دادن بازخورد است. بازخورد انگیزه و روحیه را در دایره مربوط افزایش می‌دهد. همچنین افراد می‌توانند کمک خود به کل شرکت و پیشرفت خود را مشاهده کنند».

به طور کلی، همان‌گونه که در پیش گفتیم، مدیران فنلاندی بیشتر به دادن بازخورد عادت داشتند و بسیار مایل به انجام آن بودند. اما، گاهی اوقات به علت فشارهای زمانی زیرستان خود را برای مدتی بدون بازخورد لازم آنها باقی می‌گذاشتند. مدیری در الکترولوکس فنلاند، اولین روز کار خود در شرکت را چنین توصیف کرد: «هنگامی که در اینجا شروع به کار کردم، تعجب کردم که چگونه باید بدانم که مجاز به انجام دادن چه کاری هستم و به انجام دادن چه کاری نیستم و معیارها کدام‌اند؟ می‌خواستم با رئیسم گفتگو کنم، اما او سخت مشغول بود. ما جلسات منظمی نداشتم. اینکه شما مجبورید پی ببرید که چگونه کارها برای خودتان مفید است، بخشی از فرهنگ و تاریخ است. من مایل بودم فرصتی می‌یافتم که با رئیسم گفتگو کنم تا دریابم فعالیتهایی که من طرح‌ریزی کرده‌ام همان چیزی است که او نیز آنها را مورد نیاز شرکت می‌داند. من می‌خواهم همه‌جهت با شرکت پیش روم؛ برای من آگاهی از بینش، راهبرد، هدفها و اینکه من در شرکت در چه موقعیتی قرار دارم، اهمیت دارد».

مدیر کل اریکسون منطقه مرکزی تفاوت دیگری را میان چین (که با روسیه مشابهت نسی دارد) با فنلاند برای ما آشکار ساخت. چین بسیار فردگر است، در حالی که کشورهای اسکاندیناوی سعی می‌کنند فرایندگرا باشند. در کشورهای اسکاندیناوی افراد می‌کوشند فرایندی به وجود آورند که صرفنظر از اینکه چه کسی در شغل معینی است به خوبی مؤثر واقع شود. بر عکس در چین، اغلب شغل در اطراف

شخص مربوط به شغل ساخته می‌شود - شخص در کانون توجه است. این تفاوت اکنون به صورت چالشی بزرگ درمی‌آید، زیرا شرکتهای مانند اریکسون سعی بر اجرای SAP در سراسر سازمان خود دارد. SAP به همسانی و سازمانی مبتنی بر فرایند نیاز دارد. اکنون خیلی زود است که به طور دقیق بگوییم که این مورد در چین چگونه به مرحله عمل درخواهد آمد، اما آشکار است که فشار بیشتری برای همسانی در سراسر سازمان اریکسون در سطح جهان به وجود خواهد آمد و به فشار بیشتری برای فرایندگرایی وسیعتر، حتی در چین، خواهد انجامید.

بسیاری از مدیران غیر محلی که با آنها در روسیه و چین مصاحبه کردیم، تأکید می‌کردند که بسیاری از کارکنان روسی و چینی در مقایسه با سوئدیها بسیار کوشاد مایل به کار با ساعتی طولانیتر برای کمک به شرکت و پیشرفت در مسیر شغلی خود بودند. یکی از کارکنان اریکسون چین که در اداره مرکزی اریکسون در سوئد کار کرده بود چنین توضیح داد: «سوئد کشوری با مزایای فراوان است و مردم اهمیت زیادی برای کیفیت خوب زندگی قائلند. نظام تأمین اجتماعی در سوئد کاملاً خوب است. کارکنان اریکسون چین عملاً سخت تر از همکاران خود در سوئد کار می‌کنند. در کنار گرایش به پیشرفت شغلی، وضعیت جدید در بازار چین عاملی مهم است. مشتریان درخواستهای بیشتری مطرح می‌کنند - پاسخ سریع و مدت‌های تحويل کوتاه ضروری است».

آموزش و پیشرفت

آموزش و پیشرفت در شرکتهای تابعه روسی و چینی در مقایسه با شرکتهای تابعه فنلاندی توجه بیشتری را به خود جلب کرده و به صورت رسمیتر درآمده است. منطقه هفته در این تفاوت این گونه توضیح داده شد که کارکنان روسی و چینی در حالی که بسیار باهوش و لایق‌اند، پیشنهادهای ناهمسانی دارند و اغلب در محلهایی کار کرده‌اند که در ابتدا به آنها آموزش داده نشده است؛ از این‌رو، بیشتر مایل بودند که نسبت به

همتایان خود در فنلاند از آموزش رسمیت یافته استفاده کنند. همچنین مطالب آموزشی میان کشورها متفاوت بود. آموزش در روسیه و چین نسبتاً همانند به نظر می‌رسید و با فنلاند متفاوت بود. بنا به اظهار مسؤول ارشد اجرایی الکترولوکس برای فنلاند و روسیه: «در روسیه چون افراد بسیار جوانی داریم که همه تحصیلات بسیار خوبی دارند، آموزش تقریباً در اختیار قرار دادن ابزارهای عملی به کارکنانمان است. آموزش در فنلاند متفاوت است. در فنلاند کارکنانی با متوسط سن ۴۰ سال داریم که به نوع دیگری از آموزش، مثلاً دوره‌های مختلف برای پیشرفت تدریجی مهارت‌های مدیریتی خود نیاز دارند. استعدادهای جوان در روسیه انتظارات بسیار بالایی در مورد مسیر شغلی خود دارند. آنان آموزش را به منزله نشانه‌ای می‌یابند که شرکت که به پیشرفت آنها اهتمام دارد، آنها را همچون رؤسای بالقوه می‌بیند».

در شرکتهای تابعه روسی هر دو شرکت اریکسون و تراپک، فعالیتهای آموزشی و پیشرفت از هماهنگی درخور توجهی از سوی ادارات مرکزی برخوردار می‌شد. برای مثال، ادارات مرکزی اریکسون و تراپک برای شرکتهای تابعه روسی خود برنامه خاصی جهت کارکنان پراستعداد می‌فرستند. این شرکتها ابزارهای توسعه مبتنی بر استفاده از شایستگیها را تیز به کار می‌برند. آموزش بین‌المللی در این شرکتهای تابعه بسیار ساختارمند بود (برای سمعتهای سازمانی یا دوازده معین یا افراد پراستعداد). افراد برا آموزش، همین‌که کارکنان جدیدی به کار گماشته می‌شدند، آشنایی با کار نیز نقش مهمی ایفا می‌کرد.

رسمیترین آموزش و فرایندهای پیشرفت در شرکت تابعه روسی تراپک اجرا می‌شد که همه فعالیتهای آموزش و پیشرفت را دایره HR سرپرستی و هماهنگ می‌کرد. نظامی برای پرورش افراد پراستعداد وجود داشت و این نظام «بسیار قوی» بود (مدیر HR تراپک)، به این معنی که کاملاً رسمی بود و توجه فراوانی به آن می‌شد. هر یک از کارکنان مدیریتی برنامه پیشرفته داشت که در دایرة HR نگهداری می‌شد و کارکنان HR دقیقاً به پیشرفت فرد نظارت داشتند. پیشقدمی در امر آموزش می‌توانست از سوی

فرد، سرپرست او یا دایرة HR باشد، اما به طور معمول دایرة HR نقش مهمی در آموزش داشت.

تصمیم در مورد آموزش فرد در مشورت با خود او انجام می‌گرفت. اما، گاهی اوقات برای حضور فرد در آموزشی خاص فشاری ضمنی یا آشکار وجود داشت. توضیحی برای این فشار می‌توانست این باشد که به سبب نیاز به برآورده ساختن رسمی الزامات سهمیه آموزش شرکت مادر، مدیران توجه چندانی به شناسایی نیازهای آموزشی زیردستان خود نمی‌کردند. اما، وجود معیارهای رسمی در ایجاد اطمینان به انتخاب افراد و پیشرفت برنامه کمک می‌کرد.

آموزش در چین، اگرچه بیشتر شبیه روسیه بود تا فنلاند، به آموزش به گونه‌های مختلفی توجه می‌شد. برای مثال، اریکسون چین آموزش وسیعی با انواع گوناگون از سال ۱۹۹۶ تا سال ۲۰۰۰ فراهم آورد. در این سالها اقتصاد چین، به ویژه برای شرکهای ارتباطات راه دور، به خوبی توسعه می‌یافتد. در آن زمان هیچگونه محدودیت مشخصی در مورد آموزش وجود نداشت. آنگونه که یکی از کارکنان می‌گفت: «در اواخر دهه ۱۹۹۰ من در تعداد زیادی از آموزش‌های فنی شرکت کردم». اما، با افول اخیر صنعت ارتباطات راه دور، اریکسون مجبور شده بود به طور چشمگیری بر هزینه‌ها نظارت و برنامه‌های آموزشی را محدود کند. اما، اریکسون اهمیت آموزش را تشخیص داد و بیش از بسیاری از شرکهای آموزشی، حتی اکنون، حفظ کرده است. اریکسون در دوره‌های اخیر تصمیم گرفته است بیشتر به آموزش‌های فنی، و نه آموزش‌های مدیریتی، توجه کند. اخیراً اریکسون کوشش بسیاری در مورد آموزش در چین برای مقابله با خارج صرف کرده است و مدیر کل با معاون مدیر کل باید همه آموزش‌های خارجی را تأیید کند. الکترولوکس چین برخی آموزشها را برای کارکنان در رده مدیریت فراهم می‌آورد و تدارک آموزش‌های پیشرفته برای همه کارکنان را در آینده پیش‌بینی می‌کند. هر دو شرکت اریکسون و الکترولوکس چین در مورد استانداردسازی آموزش از ادارات مرکزی خود در مورد آموزش حمایت و هماهنگی کسب می‌کردند. تراپک

هویر چین توجه بسیاری به توسعه آموزش‌های خاص محلی متمرکز کرده بود، اریکسون و الکترولوکس ترکیبی از برنامه‌ها را داشتند، به این صورت که برخی برنامه‌های آموزشی استاندارد شده بود و در همه جهان به کار می‌رفت. آموزش استاندارد شده معمولاً مربوط به راهبرد شرکت و فنون و مهارت‌های اصلی بود. کارکنان شرکت تابعه نیز دوره‌های آموزشی تدارک شده از سوی دفاتر مرکزی را برای استفاده کامل از منابع درون شرکت بر می‌گزیدند.

این هر سه شرکت آموزش ضمن خدمت را - اگرچه شیوه‌های مربوط به آن کاملاً آشکار و رسمی نبود - به کار می‌بردند. مریبگری مفهومی جدید در چین بود. هیچ‌یک از سه شرکت برنامه مریبگری گسترده‌ای نداشت. اما، مدیران همه شرکتها اظهار می‌داشتند که این برنامه مفهومی جالب دارد که در آینده آن را کاملتر بررسی خواهند کرد. اریکسون تا اندازه‌ای نظامی برای مریبگری به منظور شناسایی استعدادهای عالی در اختیار داشت. اما، معاون مدیر کل اشاره کرد، احتمال دارد افرادی که هنوز این نظام را برای استعدادهای عالی به وجود نیاورده‌اند، افرادی را در فهرست خود بگنجانند که بیشترین نیاز را به مریبگری دارند. الکترولوکس شروع برنامه مریبگری را برای سال بعد، با استفاده از مدلی که در سایر مناطق شرکت به کار رفته است، برنامه‌ریزی می‌کند. تراپیک هویر هنوز برنامه مریبگری رسمی ندارد، اما به این فکر علاقه‌مند است.

مدیران خط و کارکنان HRM با همکاری یکدیگر نیازهای آموزشی در هر سه شرکت در چین را شناسایی می‌کردند. اما، مدیران خط در اریکسون چین، در مقایسه با دو شرکت دیگر، نقشی مهمتر ایفا می‌کردند. در اریکسون نیازهای آموزشی را معمولاً از طریق فعالیتی سالانه، مرسوم به گفتگوهای پیشرفت شخصی، تشخیص می‌دادند. همانگونه که یکی از مدیران گفت: «کارکنان می‌توانند نیازهای آموزشی را که خود به آن پی برده‌اند مطرح کنند و سرپرستان در این مورد که آیا شاغل باید در برنامه آموزشی مطابق با نیازهای خود و بخش مربوطش شرکت کند یا نه داوری می‌کردد.» شرکتهای تابعه در فنلاند در مقایسه با روسیه و چین رویکردنی کاملاً غیررسمی

برای سازمان دادن آموزش داشتند. این رویکرد غیررسمی به برخی تذکرات انتقادی از سوی مدیرانی که با آنها مصاحبه شد منجر شد. برای مثال، مدیری در الکترولوکس فنلاند برخی از ضعفها را نمایان ساخت: «دو سال پیش ما دایرة HR نداشتیم و تقریباً چیزی به نام HR وجود نداشت. در آن هنگام هیچ آموزش مناسبی را ندیده بودم. تنها آموزش‌های مربوط به زبان و مهارت‌های کار با رایانه وجود داشت که من بیش از آن فراگرفته بودم. فقط امسال در بعضی کلاسها شرکت کردم که مدتی طولانی انتظار آنها را می‌کشیدم. مطابق با پیشینه موجود، آموزش سازمان داده نمی‌شد؛ هیچکس وقت سازمان دادن آن را نداشت. سپرست من ابتكار و پیشگامی مرا رد نمی‌کرد، اما در آن زمان جوان بودم و توان یا آگاهی کافی برای تقاضای آموزش نداشتم یا اینکه نمی‌دانستم به چه آموزشی نیاز دارم. اکنون آموختهام که باید سپرست خود باشم». با مدیرانی که در همه شرکتها تابعه فنلاندی مصاحبه کردیم، همه گفتند که آموزش خیلی رسمی نبود. اما، هم برای روسیه و هم برای فنلاند نگرانی‌های بیشتری در زمینه ارتباطات داخلی بروز کرد.

کوشش‌های گسترده تراپیک روسیه برای پیشرفت کارکنان خود از طریق نظامهای مختلف از جمله آموزش رسمی و روش‌های دیگر با موفقیت‌های بسیاری روبرو شد و به یک چالش مهم نیز برای شرکت انجامید. کارکنان تراپیک روسیه با کمک نظامهای گوناگونی که این شرکت در اختیار دارد مهارت خود را به طور چشمگیری در طی زمان افزایش دادند و به مرحله‌ای رسیدند که بسیاری از کارکنان عملأ شایستگی ارتقا به سمت‌های بالاتر را داشتند. اما سمت‌های سازمانی خالی بالاتر به اندازه کافی برای ترفع همه کارکنان واجد شرایط وجود نداشت. در همان حال شرکتها دیگر (به ویژه شرکتها محلی روسی) به گونه‌ای فعال سعی در جذب این کارکنان به خوبی آموزش یافته و پیشرفت کرده داشتند که به شرکتها آنها بیرونندند. این مسئله با این واقعیت که بسیاری از کارکنان تراپیک خواستار مسیر شغلی جالب و چالش برانگیز بودند تشدید شد. تنها پرداخت پول بیشتر به افراد واجد شرایط جواب بسته‌های نبود. اینکه چگونه

کارکنان دارای صلاحیتی را که نمی‌توانستند بلافصله ترفیع یابند ترغیب به ماندن در تراپک کنند، به صورت چالشی اصلی درآمد که تراپک روسیه با آن دست به گریبان بود.

ارتباطات داخلی

توافق کاملی در روسیه و چین و فنلاند وجود داشت مبنی بر اینکه ارتباطات داخلی مناسب برای کار اثربخش شرکت بسیار مهم است. ارتباطات داخلی پیروی از تأکید سیمون است (که پیشتر توضیح داده شد) که نظارت تعاملی و ارتباطات به هر دو سوی بالا و پایین سازمان، سومین نظام لازم برای اثربخشی سازمان است. همچنین آشکار بود که ارتباطات در فنلاند بسیار طبیعی‌تر از روسیه و چین صورت می‌گرفت. برای مثال، مدیر کل الکترولوکس روسیه که اهل فنلاند بود، تصریح می‌کرد که ارتباطات داخلی چالش اصلی در روسیه است که بسیار عمدت‌تر از چالشی است که در فنلاند وجود دارد.

فقدان این ارتباطات در میان افراد مستله‌ای است که در حال پرداختن به آن در الکترولوکس روسیه هستم. در اینجا اگر بخواهم پیغامی را برسانم، تجربه کافی دارم که بدانم اگر آن پیام را به یک نفر بگویم، صدرصد مطمئنم که آن فرد باید آن را به شما بگوید، اما ممکن است این اتفاق نیفتد. من به خصوص باید اولین شخصی را که با شما نیز ارتباط برقرار خواهد کرد قبول کنم و سپس اگر پیام مهم باشد، باز هم باید وارسی کنم که واقعاً انجام شده باشد. در فنلاند چنین ارتباطاتی به طور طبیعی روی می‌دهد و باید در مورد آن نگرانی چندانی داشته باشید. در روسیه ملاحظه می‌شود که اگر بسیار حرف بزنید قدرت را از دست می‌دهید. روشهای دارند با یکدیگر گفتگو کنند. آنها در مورد تصادف اتومبیل یا مطالب عمومی روزنامه‌ها بسیار صحبت می‌کنند، اما درباره امور اصلی شرکت صحبتی نمی‌کنند.

مدیر تولیدی در تراپک روسیه، مانند دیگر کارکنان، اظهار داشت، در حالی که

ارتباطات میان برخی از دوایر در تراپک روسیه بسیار خوب برقرار می‌شود، میان دیگر دوایر آنگونه که باید عملی نمی‌شود، این موضوع شگفت‌آور نیست، زیرا براساس سوابق قبلی در روسیه سازمانها از لحاظ جریان عمودی اطلاعات خوب عمل می‌کرده‌اند (دست کم به سمت پایین)، اما در مورد جریان افقی اطلاعات ضعیف بوده‌اند. یکی از کارکنان تراپک روسیه چنین اظهار نظر می‌کند: «شرکتها در روسیه رسم دیرینه‌ای به داشتن جریان اطلاعات ضعیف دارند و حتی در تراپک، ایجاد شرکتی که اطلاعات در آن به گونه‌ای مطلوب جریان باید به زمانی طولانی نیاز دارد. افراد نمی‌توانند یک شبه شیوه کار خود را تغییر دهند. تراپک در حال پیشرفت است، اما اطلاعات آنگونه که باید به خوبی میان برخی دوایر جریان نمی‌باید».

مدیران در شرکتهای تابعه در چین هم همینگونه دریافت‌می‌اند. برخی از مدیرانی که با آنها مصاحبه کردیم، اظهار داشتند مسائلی در مورد ارتباطات میان دوایر وجود دارد. تنی چند از مصاحبه‌شوندگان گفتند که فکر می‌کنیم چند توضیح در مورد این مسئله وجود دارد، که شامل ستاهای فرهنگی و نحوه تفکر کارکنان است که بیشتر به منافع بخش خود و نه به منافع شرکت به صورت یک کل می‌اندیشند. اما، کارکنان همه شرکتها به طور یکسان بیان می‌کردند که ارتباطات داخلی در شرکت آنها بسیار بهتر از شرکتهای سنتی در کشور آنها جریان می‌یابد. در حقیقت شماری از افراد، به ویژه در چین، گفتند که جریان نسبتاً بهتر اطلاعات یکی از دلایلی بوده است که آنها شرکت خود را انتخاب کرده‌اند.

مدیر کل تراپک همیر چین توضیحی توانم با بصیرت در این مورد که چرا فکر می‌کند ارتباطات داخلی در چین مشکل است ارائه داد. او گفت: «مسئله این است که چینیها واقعاً نگران آبروی خودند. شما قبل این مورد را شنیده‌اید، اما واقعاً صحت دارد. از این‌رو، اگر هر مدیر چینی موضوعی را که می‌گوییم متوجه نشود، احتمال دارد برای توضیح مطلب پرسشی نکند، زیرا نگران است که ممکن است چیزی بگوید که احتمل به هر نظر برسد. این مورد کاملاً با بسیاری از مکانهایی که پیش از این کار

کرده‌ام متفاوت است».

شرکتها هم در روسیه و هم در چین برای افزایش جریان اطلاعات از سازوکارهای رسمی استفاده می‌کردند، زیرا جریان اطلاعات نوعی رسم و سنت نبود. نظامهای رسمی شامل وسایلی از قبیل ایترانها، روزنامه‌ها، جلسات منظم بخش شرکت، صندوق یا نظام پشننهادات و نظایر آن است. به نظر می‌رسید در اختیار داشتن چنین سازوکارهای رسمی در روسیه و چین مهمتر از فنلاند است. زیرا، در فنلاند کارکنان می‌گفتند که اطلاعات را در زمان لازم از طریق مجاری رسمی در دسترس داشتند که اغلب بسیاری از این اطلاعات را قبل از طریق مجاری غیررسمی می‌دانسته‌اند. با توجه به اینکه اطلاعات در روسیه و چین اغلب به منزله قدرت دانسته می‌شد، اطلاعات اندکی از طریق مجاری غیررسمی در میان گذاشته می‌شد (بهویژه در رده‌های دوازیر)؛ از این‌رو، مجازی رسمی برای منظوری مهم به کار می‌آمد. در فنلاند در مقایسه با روسیه احتمال بسیار بیشتری داشت که کارکنان اطلاعات سودمند را با دیگر کارکنان در میان گذارند.

نظامهای حقوق و مزايا

در حقیقت آنچه بیشتر در مورد حقوق و مزايا مشخص بود این بود که ساختار حقوق و مزايا (انواع نظامهای حقوق و مزايا مورد استفاده) در روسیه، چین و فنلاند بسیار شبیه به هم بود. همه شرکتها تابعه‌ای که در این پژوهش در روسیه، چین و فنلاند شرکت داشتند از نظامهای حقوقی و مزايا بپروردگار بودند که به نوعی مؤلفه مبتنی بر عملکرد را در خود داشت و به اتفاق ادارات مرکزي هماهنگ می‌شد. ادارات مرکزی در تعیین ساختار یا میزان حقوق با استفاده از دروندادهای شرکتها تابعه نقش اصلی داشتند.

به طور کلی، شرکتها تابعه چینی استقلال نسبتاً بیشتری از همتایان روسی و فنلاندی خود داشتند که شاید ناشی از اندازه‌های بزرگتر و فاصله جغرافیائی و فرهنگی

آنها از سوئد بود. هر دو شرکت اریکسون و الکترولوکس در زمینه‌یابی حقوق و مزايا در چین شرکت می‌کردند و میزان حقوق و مزايا را سرانه بر حسب نتایج این زمینه‌یابی تنظیم می‌کردند. جنبه‌یگانه نظامهای حقوق و مزايا در چین این بود که شرکتها به صندوق خانه‌سازی (بنا به الزام قانون) برای هر فرد شاغل کمک می‌کردند. این صندوق را اساساً دولت اداره می‌کرد و هر شاغلی حساب مربوط به خود را داشت و می‌توانست از این پول برای خرید خانه یا آپارتمان سودجویید. هر یک از کارکنان شرکتها تابعه چینی که با آنها مصاحبه کردیم، ۷٪ حقوق و شرکت مبالغ همانند را برداخت می‌کرد. ممکن بود این مبلغ در شرکتها مختلف کمی تفاوت کند.

نظامهای پاداش تفاوتهای مختصه‌ی در شرکتها تابعه روسی و چینی و فنلاندی داشت. شرکتها تابعه مختلف انواع متفاوتی از مزايا را به کار می‌بردند که از عملکرد شرکت تابعه تا ارزیابیهای مشخص عملکرد فرد، به منظور رسیدن به هدفهای کمیت‌پذیر خود، عملکرد شخصی او یا هدفهای توسعه تغییر می‌کرد. اما، نوع حقوق و مزايا مبنی بر عملکرد، مؤلفه‌ای مهم در هر مورد و به ویژه در روسیه و چین بود، گفته می‌شد که اکثر کارکنان ارزش آن را می‌دانند و عامل مهم انگیزشی بود.

اگرچه حقوق و مزايا برای همه کارکنانی که با آنها مصاحبه شد اهمیت داشت، در مورد شیوه اجرای آن توضیح چندانی داده نمی‌شد. احتمالاً به این علت که شرکتها مورد مصاحبه معمولاً حقوق و مزايا بیان بالاتر از سطح بازار داشتند؛ به نظر می‌رسید که کارکنان به طور کلی از سطح حقوق راضی هستند. افزون بر این، برای افرادی از آنگونه که در شرکتها مورد پژوهش در روسیه و چین کار می‌کردند، حقوق و مزايا پولی فقط به صورت بخشی از مجموعه کلی حقوق و مزايا آنان ملاحظه می‌شد؛ پیشرفت شغلی فرد نیز بسیار مهم بود. همان‌طور که یکی از کارکنان در اریکسون روسیه می‌گفت: «آنچه برای من بیشترین اهمیت را دارد، امکان یادگیری و پیشرفت است.» اما، البته حقوق و مزايا خوب نیز نقش دارد. یکی از کارکنان الکترولوکس چین این اظهارات را اینگونه بازگو کرد: «فرصتهای شغلی و پیشرفت شخصی برای من در شغل

از مهمترین موضوعات است و من آن را به منزله بخشی از حقوق و مزايا می دانم.» به نظر می رسید کارکنان فلاندی در مقایسه با شرکت‌های تابعه چینی و روسی تمایل کمتری برای در نظر گرفتن پیشرفت به منزله بخشی از حقوق و مزايا دارند.

نقش دایره HR: رویکرد رسمی در مقابل رویکرد غیررسمی

در حالی که برخی تفاوت‌ها را می شد میان سه شرکت تابعه آشکار ساخت، تشابه نقشهای ایفا شده به وسیله دایر HR در کشوری معین و بر عکس چگونگی تفاوت نقش HR در میان روسیه، چین و فنلاند به طور چشمگیری برجسته‌تر بود. نقش دایرة HR همراهی نزدیکی با میزان رسمیت شیوه‌های HRM داشت. به طور خلاصه، دایرة HR نقش اصلیتر را ایفا می کرد و موضوعات صادر شده به وسیله HRM در روسیه به طرقی بسیار رسمیتر از فنلاند جایه‌جا می شد. چین در جایی میان این دو، اما بسیار نزدیکتر به روسیه بود. نقش دایرة HR در شرکت‌های تابعه روسی در فراهم‌آوری پشتیبانی از کسب و کار در اداره کردن عملیات آنها بسیار چشمگیر بود. شرکت‌های تابعه دایر HR کاملاً پیشرفت‌های داشتند. شرکت تابعه روسی اریکسون برای تسهیل روابط نزدیکتر میان دایرة HR و دیگر دایر از رهیافتی جالب پیروی می کرد. متصدیان HR به دایر مختلف برای کمک به موضوعات مربوط به HRM، به طور مثال برنامه‌ریزی ارزیابی و پیشرفت، اختصاص داده شده بود. نقش دایرة HR در ترابک حتی قویتر از آن بود - هر فعالیت HRM در شرکت تحت سرپرستی دایرة HR قرار داشت. مصاحبه‌شوندگان روسی، هنگامی که از آنها درباره برنامه‌های پیشرفت یا نظامهای ارزیابی آنها در طی دوره کار عملی سوال شد، اغلب به دایرة HR اشاره می کردند.

هیچ یک از دو شرکت اریکسون و الکترولوکس در چین در شروع گسترش خود در داخل چین، دایرة HR بسیار قوی نداشتند. اما، هر دو پس از چند سال دایر HR را برپا کردند که تا زمان مصاحبه ما در سال ۲۰۰۲ کاملاً پیشرفت کرده بود. دایرة HR در چین هم مانند روسیه کاملاً رسمی بود و به طور عمده از بسیاری برنامه‌ها، ایزارها و

نظامها تشکیل شده بود. HR در ابتدا بیشتر کارهای اداری را انجام داده بود، اما با گذشت زمان HR، اجرای راهبرد (و تا اندازه‌ای کمتر تدوین آن) را آغاز کرد. مدیری از HR در اریکسون چنین گفت: «HRM نقش مراوده‌ای (اداری) مهمی در شرکت ایفا می‌کند. در بررسی ای که شرکتی مشاوره‌ای انجام داد معلوم شد که ما بیش از نیمی از وقت خود را در فعالیتهای مراوده‌ای صرف می‌کنیم. با این حال، شرکت ما مایل است وجهه نقش HR را بالا ببرد. به HRM اخیراً توجه بسیاری شده است. HRM در سالهای اخیر در حال راهبردی شدن بیشتر است؛ اما واقعیت آهنگ این تغییر همیشه با فلسفه ابراز شده مطابقت نمی‌کند».

دوایر HR در تراپک هویر و الکترولوکس چنین تا اندازه کمتری درگیر راهبرد بودند. زیرا تراپک هویر به تازگی فعالیت انتفاعی خود را در چین شروع کرده بود. موضوعات اداری بسیاری وجود داشت که به دایرة HR مربوط می‌شد. اما، شرکت برنامه‌های توسعه سازمانی چندی از قبیل آموزش مدیریت و ارزیابی کارکنان را شروع کرده بود.

نقش دایرة HR در شرکتهای تابعه فنلاندی در همانگ کردن فعالیتهای HRM به اتفاق دیگران کمتر شناخته شده بود. یکی از کارکنان اریکسون فنلاند اظهار داشت که، «نقش دایرة HR برای کارکنان چندان مرئی نیست». تا دو سال پیش از مصاحبه ما، الکترولوکس فنلاند، حتی سمت سازمانی رسمی برای مدیر HR نداشت. این فقدان، این سوال را مطرح می‌کند که نقش HR چیست.

مدیر HR در گروه مشترک اریکسون در استکهلم چنین توضیح داد: «نقش مهم HR آموختن طرز انجام دادن کارها به کارکنان به شیوه اریکسون است. چون در فنلاند بسیاری از افراد سالهای زیادی در سازمان ما بوده‌اند و بسیاری از افراد وضعیت ذهنی مشابهی دارند، این کار به طور طبیعی - تقریباً به خودی خود - روی می‌دهد. در روسیه و چین توجه بیشتری برای به کار بردن شیوه‌های رسمیتر لازم است تا اطمینان حاصل شود جذب و پذیرش این فرهنگ خاص اتفاق می‌افتد. در شرکتهای تابعه روسی، نقش

اصلی دایرۀ HR کمک به اجرای (و تا اندازه‌ای سازگاری با) افزارهای عمدۀ HRM بود که شرکتهای مادر از آن سود می‌جستند. شرکتهای چندملیتی شیوه‌های استانداردشده خود را می‌آوردن و دایرۀ HR محلی قرار بود این شیوه‌ها را در شرکتهای تابعه اجرا کند. مدیر HR در تراپیک روسیه توضیح داد: «رهایفتها و شیوه‌های اصلی در زمینه HR را ادارات مرکزی تعیین می‌کند. ارزش‌های اصلی تراپیک اعلام می‌شود و در سراسر جهان به کار می‌رود؛ این ارزشها به هر فرد تازه استخدام شده‌ای گفته می‌شود، تکرار و در رویدادهای شرکت به آن اشاره می‌شود. این ارزش‌های اصلی جهانی‌اند تماس ما با ادارات مرکزی تعاضی بسیار نزدیک است. هر چه را که ما در اینجا انجام می‌دهیم باید در جهت نیازمندی‌ها بایمان باشد وظيفة ما (HR روسیه) تدارک پشتیبانی و اشاعه شیوه‌ها و نیز گرفتن بهترینهای موجود در شرکتهای بازار است. سازگاری در مورد چگونگی اجراست».

صاحب‌شوندگان در شرکتهای تابعه روسی اریکسون نیز به پیوند نزدیک با شرکت مادر تأکید کردند. این مورد در شرکت تابعه الکترولوکس قدری کمتر به چشم می‌خورد. در هر یک از شرکتهای تابعه روسی انواع گوناگونی از مطالب چاپی، مانند راهنمایی‌های مختلف و توضیح شیوه‌ها و فرایندهای عمدۀ HRM وجود داشت.

شرکتهای تابعه در چین نیز بسیاری از فرایندها و ابزارهای استاندارد شده را از ادارات مرکزی در سوئد پذیرفته بودند، اما انعطاف‌پذیری بسیاری در مورد چگونگی اجرای دقیق این ابزارها به منظور بهترین انتلاق با شرایط موجود را داشتند. مدیر HR الکترولوکس چنین گفت: «ادارات مرکزی ما در سوئد برای ما خط مشی‌های سازمانی روشی فراهم می‌آورند که برای عملیات ما سودمند است. با این حال، ما آنها را با وضعیت چین تنظیم می‌کنیم. برای مثال، هنگامی که ما دستمزد و مزایای خود را طراحی می‌کنیم، لازم است درباره آنچه دولت چین انجام دادن آن را برای ما در مورد تأمین اجتماعی و بیمه درمانی الزام اور می‌سازد و آنچه موجب انگیزش کارکنان به بهترین وجه می‌شود، فکر کنیم. از این‌رو، تفاوت‌هایی میان این نظام در چین و نظامی که

در سوند یافت می‌شود، وجود دارد».

مدیر کل اریکسون منطقه مرکزی چین نظری مشابه داشت و گفت: «ما فرایندهای زیادی از سوند را به کار می‌بریم، اما آزادی زیادی داریم، زیرا مدیران در ادارات مرکزی درک می‌کنند که چین منطقه‌ای متفاوت با سوند است، از این‌رو، لازم است کارها به گونه‌ای متفاوت انجام شود».

اقدامهای پیشگفته با مشاهداتی که مؤید اهمیت انعطاف‌پذیری برای انجام دادن کارها در چین است، سازگاری دارد. همان‌طور که مدیر کل اریکسون گفت: «مهارت اصلی لازم برای موفقیت در چین انعطاف‌پذیری است. برای مثال، جلسات در آخرین دقایق تغییر خواهد کرد که به معنی تعامل نداشتن آنها به ملاقات با شما نیست. این درست شیوه عمل در چین است».

در چین هر سه شرکت مسؤولیت را میان مدیران HR و مدیران خط تقسیم کرده‌اند. همان‌طور که مدیر HR الکترولوکس چین توضیح داد: «مدیران خط نیز باید مانند مدیران HR عمل کنند. دایرة HR به منزلة تسهیل‌کننده عمل می‌کند و باید خدمات و همنگکری خوبی برای مشتریان ما فراهم آورد. مدیران خط تصمیمهای مختلفی درباره مدیریت افراد اتخاذ می‌کنند». و مدیر کل اریکسون گفت: «در حالی که HR بخش مهمی از سازمان ماست، ما به طور روزافزون و هر چه بیشتر HR خود را به داخل سازمان می‌رانیم. برای مثال، تصمیمهای مربوط به استخدام و پیشرفت شخص تا اندازه زیادی توسط مدیران کارکردی با نوعی پشتیبانی از سوی HR گرفته می‌شود». اما، همه شرکت‌های مورد مصاحبة ما دریافته بودند که مدیران خط از بهبود مهارت‌های HR خود و توجه بیشتر به HRM متفع خواهند شد.

همانگونه که بیشتر گفته‌یم در شرکت‌های تابعة فلاندی در مقایسه با همتایان روسی و چینی توجه کمتری به دایرة HR می‌شد. موضوع قابل توجه‌تر اینکه در فلاند، شیوه‌های HRM برای کارکنان به طریقی غیررسمی‌تر به آنان انتقال می‌یافتد و مدیران خط بخش بزرگی از امور HR را انجام می‌دادند. با همه کسانی که در هر سه شرکت

در فنلاند مصاحبہ کردیم یادآور شدند که فرهنگی قوی در شرکت وجود دارد که به انجام دادن صحیح کارها کمک می‌کند. این واقعیت که بسیاری از کارکنان سالهای زیادی در شرکت کار کرده بودند نیز به روانی انجام امور (که اهمیت نظام باورهای سیمون را نشان می‌داد) کمک می‌کرد. در نتیجه، هنگامی که شاغل جدیدی وارد شرکت می‌شد، طبعاً طریق انجام امور را مشاهده می‌کرد و خود را با فرهنگ سازمان وفق می‌داد. این همسانسازی احتمالاً آسانتر انجام می‌شد، زیرا افراد فنلاندی که به سازگار شدن گرایش دارند نسبتاً همگن هستند و در مقایسه با نیروی کار ناهمثاد روسی و چینی، ذهنیت همانندتر دارند. افرون بر این، به علت قدمت شرکتهای تابعه، در فنلاند بیشتر به اصلاح و تقدیر نظامهای موجود توجه می‌شد تا ایجاد نظامهای جدید.

بخش پیشین حمایتی را فراهم می‌آورد که ساختارهای رسمی از ادارات مرکزی منتقل کرده بودند و در شرکتهای تابعه روسی شرکتهای چندملیتی موضوع این تحقیق به کار می‌رفت. با توجه به اینکه در روسیه شیوه‌ها (ابزارها)ی HRM انتقال یافته بسیاری کارکنان محلی جدید بود، توجه به معرفی ساختارها و نظامهای رسمی متمرکز بود. انتقالی مشابه نیز در شرکتهای تابعه چینی پیش آمد که نظامها و ابزارهای رسمی بسیاری برای اجرا داشت. اما، در چین در این شیوه‌ها جرح و تعدیلهای بسیاری پیش از اجرا به وجود آمد. بر عکس، از شیوه‌های HRM در شرکتهای تابعه فنلاندی به طرقی غیررسمی استفاده شد که حاکی از تأثیر کمتر شرکتهای مادر در اجرای شیوه‌ها بود.

اجرای شیوه‌های HRM در شرکتهای تابعه فنلاندی به کوشش کمتری نیز نیاز داشت، زیرا شیوه‌ها (ابزارها)یی که در شرکتهای تابعه فنلاندی به کار می‌رفت با آنچه در شرکتهای دیگر فنلاندی محلی مورد استفاده قرار می‌گرفت، تفاوت زیادی نداشت. اما، همان‌طور که در بخش بعدی توضیح داده شده است، توجه در مورد به کار بردن هم ساختارهای رسمی و هم فرایندهای غیررسمی برای اطمینان به موفقیت اجرای

شیوه‌های HRM، مهم به نظر می‌رسد. وجود ساختارهای رسمی تضمین نمی‌کند که این ساختارها به طریق مورد نظر به کار رود.

متوازن کردن استفاده از ابزارهای رسمی HRM و فرایندهای غیررسمی: راهی برای توانمندسازی

یکی از چالش‌های اصلی که مدیران موضوع این مورد پژوهی در روسیه و چین، نه در فنلاند، گوشزد کردند، توانمندسازی بود. این مسئله ریشه‌های تاریخی دارد. از لحاظ تاریخی، سازمانها در چین و روسیه سلسله مراتبی بوده‌اند و توانمندسازی کمی وجود داشته است. این رسم تا به امروز ادامه یافته است. شرکت‌های سوئنی اکنون خواهان ایجاد سازمانهایی با توانمندسازی بیشترند، زیرا توانمندسازی، سنتی سوئنی است که اثربخش بودن آن به اثبات رسیده است. اما، مدیران درمی‌یابند که توانمندسازی نوعی فرایند است، نه رویداد. با مدیر سوئنی که مصاحبہ کردیم گفت: «اما به سختی آموخته‌ایم که فقط نمی‌توانید بگویید، (اکنون شما توانمندید). کارکنان باید توانمند شدن را پذیرند. این امر مستلزم آن است که هم مادون و هم رئیس توانمندسازی را به منظور نتیجه‌بخش بودن آن ادامه دهند». چند تن از مدیران در مورد اهمیت تحول تدریجی توانمندسازی توضیح دادند. افزون بر این، تها در اختیار داشتن شیوه‌های رسمی بدون پشتیبانی نظامهای غیررسمی دیگری که پیش از این در این مقاله از آنها یاد کردیم، معکن است منجر به هرج و مرج و ناراحتی کارکنان شود. با یکی از مدیرانی که در الکترولوکس روسیه مصاحبہ کردیم در مورد اهمیت تعیین مرزهای روش در این باره که کارکنان در مورد چه چیزهایی باید و نباید تصمیم بگیرند، توضیح داد. با مرزهای مشخصی که فراهم آورنده رهنمود است، کارکنان راحتی بیشتر و پشرفت بهتری را که توانمندی موجود آن است احساس می‌کردند. این صلاح‌حدید از مفهوم نظامهای مرزی سیمون پیروی می‌کند - دومین عامل از سه عامل موفقیت سازمانی که سیمون پیشنهاد می‌کند.

از لحاظ تاریخی، روسها و چینیها برای اشتباهات خود به سختی تنبیه می‌شدند و این عاملی مؤثر در کاستی ابتکارانی است که به طور کلی کارکنان چینی و روسی به خرج می‌دهند. مدیر کل الکترولوکس روسیه پس برده بود که این سنت موجب مشکلاتی برای اجرای موفقیت‌آمیز او برای توانمندسازی به میزانی است که مورد نخواست او است. او برای مقابله با این مشکل گفت: «صدها بار به کارکنان گفته‌ام از تنبیه شدن برای اشتباهات خود نرسید. اشتباه هنگامی پیش می‌آید که کاری انجام می‌دهید و مهمترین کار این است که ما پیوسته برای انجام کارهای جدید بکوشیم. اگر در انجام دادن کارهای تازه نکوشید، موفق نخواهید شد.»

افزون بر این، در روسیه اطلاعات همیشه عامل قدرت بوده است. در نتیجه، مدیران مایل به تسهیم اطلاعات با همکاران خود، حتی اگر به آنها در کارشان کمک کند، نبوده‌اند (بهویژه اگر تسهیم اطلاعات در رده بخش بود). از این‌رو، برای توانمندسازی اندک، هم از بالا و هم از پایین فشار وجود داشته است. یکی از مدیران غیر محلی اریکسون در روسیه این مسئله را چنین توضیح داد: «روسها عادت کرده‌اند که کسی به جای آنها تصمیم بگیرد. مدیرانی که ما داریم کاملاً بی تجربه‌اند و آنان هنوز برای اداره کردن افراد مناسب نیستند. سرانجام مدیران ما، که باید براساس تجربه بیاموزند، مدیران خوبی خواهند شد، زیرا افراد بسیار توانایی هستند. آنها به راهنمایی و کمک به دیگران عادت نکرده‌اند ... طرز مدیریت سوئدی اینگونه است: راهنمایی کردن سرپرستی و تفویض اختیار و رسیدن به توافق. شما باید افراد را مقاعده کنید. روسها مایل‌اند بیشتر تصمیم بگیرند، اما از سوی دیگر، افراد رده‌های پایین سازمان برای موفقیت این اندیشه تلاش چندانی نمی‌کنند، چون احساس نمی‌کنند که این اندیشه متعلق به آنهاست. از این گذشته، شما خود به عنوان مدیر، برای تصمیم‌گیری در هر موردی وقت کافی ندارید.»

با وجود این مشکلات آشکار، مدیران مورد مصاحبه ادعا می‌کردند که توانسته‌اند به نتایجی در مورد توانمندسازی کارکنان محلی خود دست یابند. مدیر کل

الکترولوکس روسیه توضیح داد: «من مایلم بسیاری از مسؤولیتها را واگذار کنم و بر امور به صورت مرکزی - به گونه‌ای که کرملین انجام می‌داد - نظارت نکنم. نظارت مرکزی سنتی روسی است، اما برای شرکت اثربخش نیست. ما بسیار از آن فاصله گرفته‌ایم ... در سنتهای روسی، اگر هر گونه عکسی را از روزنامه‌ای انتخاب کنید، همیشه مردی شگفت‌انگیز و قوی وجود دارد که پشت میزی نشسته است و همه تصمیم‌ها را خود به تنهایی می‌گیرد. من مایل به انجام دادن چنین کاری نیستم و سخت در تلاش هستم که هر روز از این تصویر بیشتر فاصله بگیرم.»

بسیاری از مدیران محلی که با آنها مصاحبه کردیم برای این رویکرد باز ارزش قائل بودند - اگرچه برخی مدیران که یادآور ایام گذشته‌ای بودند که رئیس آنها خود کامه بود و آنها مجبور به اطاعت از او بودند، اکنون آرزو می‌کردند که می‌توانستند آن قدرت مطلق را در نقشهای خود به عنوان مدیر تجربه کنند. همه شرکتها می‌کوشیدند چنین مدیرانی را بیرون ببریزند یا آنها را تعییر دهند. اما، همه شرکتها پی برده بودند که تعییر نوعی فرایند است، نه رویداد. بسیاری از مدیران مورد مصاحبه در سه شرکت وارد در این مورد پژوهی، اظهارات مثبتی در مورد دامنه‌ای که شرکت آنها، در مقایسه با سایر شرکتها روسی، برای نظریات کارکنان و توانمندسازی آنها باز کرده بود، حتی اگر به پیشرفت بیشتری نیاز داشت، ابراز می‌داشتند.

در مصاحبه‌های خود با شرکتها تابعه چینی این سه شرکت، همان موضوع توانمندسازی را بسیار مهم تشخیص دادیم. مدیر کل اریکسون ناحیه مرکزی چین اینگونه توضیح داد: «توانمندسازی چالشی خاص در چین است. راز اصلی در چین درباره توانمندسازی صراحةً کامل در این مورد است که افراد برای انجام دادن چه کاری توانمند می‌شوند». مدیر کل تراپک هویر چین نیز از این اندیشه حمایت می‌کرد. او گفت: «کارکنان ما برای ایفای وظیفه‌ای که به روشنی آنها را برای انجام آن گماشته‌اند، کاملاً مناسب‌اند و برونداد خواسته شده را به بار می‌آورند. آنچه اغلب کارکنان چینی، از جمله مدیران شرکت ما، در انجام دادن آن خوب عمل نمی‌کنند

برداختن به وظایف ناساختارمند است. یکی از دلایل مشکلات چینیها با توانمندسازی ممکن است وجود فرهنگ نیرومند اطاعت در چین، مانند روسیه، باشد. معمولاً کارکنان می خواهند فقط از آنچه مدیرانشان انجام آن را از آنها طلب می کنند، بدون هرگونه پرسشی، پیروی کنند. دلیل دیگر که کاملاً مشابه وضعیت روسیه است، این است که شرکت‌های چینی و اجتماع از لحاظ تاریخی افراد را به کوشش برای ایفای کارهای مختلف و در نتیجه انجام دادن اشتباہات ممکن ترغیب نکرده‌اند. چون اشتباہ موجب تنبیه می شده است و پیروی از هنجارها، و نه کوشش برای ایستادگی و سرآمد بودن، رفتار مطلوب تلقی می شده است، افراد مایل به پذیرش مخاطره نیستند.

اما، همه شرکتهایی که در چین با آنها مصاحبه کردیم، سعی داشتند گامهای بلندی در جهت توانمندسازی بردارند. مدیر کل تراپک هویر در این مورد چنین گفت: «کار کردن در مورد توانمندسازی چالش اصلی در چین است. کارکنان ما به کار در محیط توانمندسازی شده عادت ندارند، مدت زیادی طول می کشد و کوشش بسیاری می طبلد که توضیح دهیم توانمندسازی به طور کلی چیست. ما روی این موضوع کار می کنیم و پیشرفت‌هایی نیز کردیم، اما راه درازی را باید بی‌عایم».

تحقیق ما همچنین آشکار ساخت، هنگامی که پیشرفت حاصل شیوه‌های رسمی HR باشد، همیشه بیشتر بودن به معنی بهتر بودن نیست. در شرکتهای تابعه‌ای که مدیران به حمایت کامل از دایرة HR عادت کرده بودند، برخی عالیم فقدان مشوقی در میان مدیران برای بهبود مهارت‌های رهبری شخصی خود به چشم می خورد. هدایت افراد و پیشرفت آنها در قلمرو وظایف HR بود. برای مثال، با توجه به نقش قدرتمند دایرة HR در همانگ کردن همه فعالیتهای مربوط به HR، برخی از کارکنان روسی در تراپک و اریکسون در انجام دادن این شیوه‌ها نقشی انتقالی داشتند. آنها نشستی در مورد ارزیابی داشتند، اما آنها درواقع با همه وجود در جلسه شرکت نداشتند. افرون بر این، برخی از کارکنان انتظار داشتند دایرة HR با موضوعات مربوط به افراد به آنها کمک کند، به طوری که بتوانند بر وظایف دیگری تمرکز یابند. افراد بدون کمک دایرة

HR به گونه‌ای احساس درماندگی می‌کنند. همین موضوع تا اندازه‌ای کمتر در مورد اریکسون و الکترولوکس چنین نیز صادق بود. این موضوع که این شرکتها برای ایجاد چنین دوایر HRی سازمان یافته بودند که بتوانند پشتیبانی کاملی برای شرکت فراهم آورند، تحسین برانگیر بود. اما، مورد پیشگفته نشان می‌داد که اگر دایرۀ HR بسیار قادر تمند شود و نظامهای بسیاری در خود داشته باشد، ایجاد مخاطره می‌کند - شاید این وضعیت توجه بیشتر بر HR غیررسمی را طلب می‌کند. همچنین به نظر می‌رسد توجه بسیار و یکسان به HR ایجاب می‌کند که وظایف HR بیشتر میان دایرۀ HR و مدیران خط تقسیم شود. این همان کاری است که در واقع بسیاری از شرکت‌های موضوع این مورد پژوهی - به ویژه الکترولوکس - شروع به انجام آن کرده بودند.

بدیهی است، اجتناب از مسئله پیشگفته آسان نیست. به نظر می‌رسد که شرکت‌های موضوع این مورد پژوهی تلاش کافی می‌کردن تا توضیح دهنده در این مورد آنها در روسیه و چین برای کارکنانشان چه کرده‌اند. اما، اغلب توضیح کافی در مورد اینکه چرا این کارها را انجام می‌دهند وجود نداشت. هم روشهای و هم چینیها تجربه فراوانی در شنیدن شعارها و هدفهای بسیار از کمونیسم داشتند، بدون اینکه توضیح روشنی در مورد اینکه چرا این هدفها مهم بودند بشنوند. از این‌رو، اکنون مشتاق دانستن علت اهمیت این هدفها بودند. البته، با فشار زمانی بسیار، چنین ارتباطاتی آسان نیست.

پortal جامع علوم انسانی

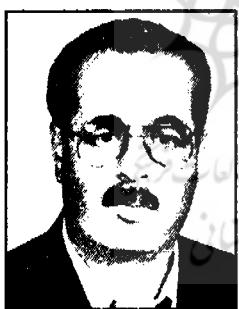
نتیجه‌گیری

در این مقاله در تلاش برای کمک به روشن ساختن ویژگیهای خاص HRM در کشورهای مختلف، عملیات HRM را که سه شرکت چندملیتی سوئنندی در شرکت‌های تابعه روسی، چینی و فنلاندی خود مورد استفاده قرار داده بودند، مقایسه کرده‌ایم. در این مقاله نشان داده‌ایم که تفاوت‌های چشمگیری در شیوه‌های به کار رفته در روسیه، فنلاند و چین وجود دارد که متکی به دلایل قابل قبولی است. افزون بر این، برخلاف طریقه‌ای که در بسیاری از نوشتارهای پیشین به استاندارد کردن عملیات HR پرداخته

شده است، بررسی ما آشکار می‌کند که در حقیقت شرکت‌های چندرسانه‌ای شیوه‌های مختلف را به درجات متفاوت در کشورها استاندارد کرده‌اند. برای مثال، نظامهای حقوقی و مزایا که نظارت بر آنها به‌وسیله ادارات مرکزی آسان بود نسبتاً استاندارد شده بودند، در حالی که شیوه‌های استخدام و ارتباطات داخلی در کشورهای مختلف کمی متفاوت بود. موضوع اصلی در این مقاله این است که فراتر رفتن از نگاهی غیر دقیق به «چیستی» HR که در نوشتارها به‌طور گسترده‌ای به آن توجه شده است، و نگرش ریزبینانه به این «چیستی» اهمیت دارد. مهمترین نکته برخلاف بسیاری از پژوهش‌های گذشته، نگرش دقیق به «چگونگی» HR است که حائز اهمیت فراوان است.

در این مقاله همچنین نشان دادیم در حالی که توجه به نظامهای HR کاملاً سودمند است، برای موفقیت شیوه‌های HR در محیط‌های متفاوت باید از هر دو نظام رسمی و غیررسمی استفاده کرد. مجموعه نظامهای مورد استفاده و توازن آنها به‌طور چشمگیری تحت تأثیر شرایط محیط قرار دارد. شاید به علت پیشنهادهای ناهمگون کارکنان روسی و

چینی در مقایسه با همتأیان همگنتر فنلاندی آنها، شیوه‌های رسمی HR نقش مهمتری در روسیه و چین نسبت به فنلاند دارد. در این مقاله همچنین اهمیت دخالت دادن دایرة HR همراه با مدیران خط در موضوعات HR را برای دستیابی به بیشترین منافع برای سازمان نشان دادیم. در پایان یادآور می‌شویم، که برای شرکت‌های چندرسانه‌ای سازگاری شیوه‌های HR آنها با شرایط محیطی که در آن عمل می‌کنند بسیار مهم است، اما راز واقعی موفقیت تنها در «چیستی» نیست، بلکه موضوعهای «چگونگی» HR نیز اهمیت دارد.



Abbas Khatibzadeh

مهندس مکانیک از هنرسرای عالی، دارای ۳۰ سال تجربه مدیریتی در بخش‌های دولتی و خصوصی، مترجم مرکز نشر دانشگاهی در زمینه ارزیابی کار و زمان، مدیریت پروژه، رفتار سازمانی، پژوهش عملیاتی و مدیریت کیفیت.



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرستال جامع علوم انسانی