

تعامل ساختار و استراتژی

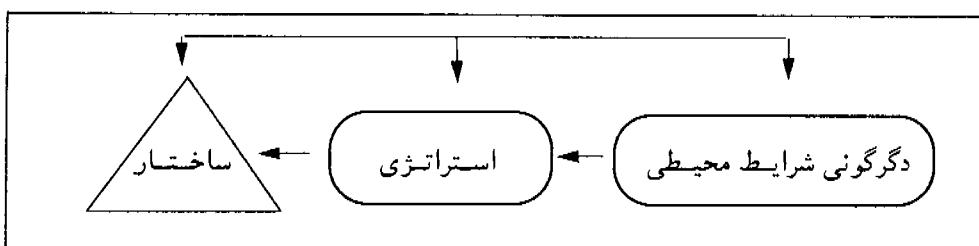
نوشته: دکتر عبدالحمید شمس

چکیده:

در باره تأثیر متقابل استراتژی و ساختار، دانشمندان علوم مدیریت اتفاق نظر ندارند. برخی بر این باورند که تغییر در استراتژی هر سازمان، به تغییر در ساختار آن متنه می شود و در غیر این صورت استراتژی تحقق نخواهد یافت. برخی دیگر از دانشمندان معتقدند که به وارون، ساختار است که به استراتژی فشار وارد می آورد. از نظر نگارنده همه دیدگاههای پیشگفته کاملاً در خور تأیید است، اما باید مشخص کرد که در چه شرایطی ساختار استراتژی را تعدیل می دهد و در چه شرایطی استراتژی در ساختار اثر می گذارد. فرضیه عام مطرح در این نوشتار این است که جهت اثرگذاری، به دیدگاه کارگزاران و تصمیم گیرندگان اصلی نظام و فشارهای محیطی آن وابسته است.

مقدمه

تغییر سریع شرایط محیطی ملّی و بین المللی ایجاد می کند که سازمانها، اعم از دولتی، عمومی و خصوصی، در صورت تمایل به ادامه حیات موقتی آمیز، استراتژی و ساختار خود را بهنگام کنند. شاید بتوان گفت دگرگونی شرایط محیطی سازمان ناگزیر به دگرگونسازی استراتژیهای خود می شود، بی تردید، تغییر استراتژی دگرگونی ساختار را می طلبد.



نمودار شماره ۱. رابطه دگرگونیهای محیطی و استراتژی با ساختار

پذیرش این دگرگونیها در بنگاههای خصوصی به گونه‌ای آسانتر انجام می‌گیرد، اما در بخش‌های دولتی و عمومی که مشمول مقررات بسیار و نظارت درونی و بیرونی سختگیرانه‌ای هستند، این دگرگونی بادشواری انجام می‌پذیرد.

نظری به پژوهش‌های آغازین

پژوهش‌های اولیه درباره "رابطه ساختار و استراتژی" را آلفرد چندر^(۱) در اوایل دهه شصت میلادی انجام داد؛ بر اساس نظریه او که در پی بررسی و پژوهش در چند شرکت بزرگ آمریکایی انجام شد، دگرگونیهایی در استراتژی این شرکتها پدید آمد که منجر به تغییرهایی در ساختار آنها شد. در این باره او گفته است: اگر مراکز مؤسسه‌ها بخواهند فعالیتهای خود را توسعه دهند و خواهان ادامه کار به صورت کارامد باشند، باید ساختار جدیدی را بکار گیرند یا اینکه دست کم در ساختار کنونی خود تجدیدنظر کنند. هرگاه ساختار از استراتژی تعیین نکند، نتایج کار مطلوب نخواهد بود. به اعتقاد رابینز، چندر پی برده بود که شرکتهای مورد بررسی او از ابتدا با ساختارهای متتمرکز شروع به کار کرده‌اند. این برداشت او بازتاب این واقعیت بود که آنها ابتدا خطوط تولید محدودی داشته‌اند، اما با افزایش تقاضای محصولهایشان گسترش پیدا کرده‌اند. خطوط تولید خود را افزوده‌اند و مجبور شده‌اند، برای پی گرفتن استراتژیهای جدید و انطباق با این استراتژیها، ساختارهای متفاوتی را به کار گیرند. مثلاً، آنها با خرید منابع فراوان، به ادغام عمودی^(۲) روی آوردند. این ادغام وابستگی آنها به عرضه کنندگان مواد اولیه را کاهش داد. آنها، برای تولید کارای محصولهای مختلف، دست به تشکیل گروههای تولیدی جدا از هم در درون سازمان زدند. نتیجه این اقدامها به کارگیری ساختارهایی اصولاً متفاوت با ساختارهای پیشین بود. رشد و تنوع محصولها، نیاز به ساختار چند بخشی مستقل را افزایش داد و ساختارهای کاملاً متتمرکز پیشین پیچیدگی دو چندان یافتندو ناموجه و ناکارا شدند.

به عبارت دیگر، پذیرش استراتژی ادغام عمودی یا توزعگرایی^(۳)، نوعی از ساختار سازمانی را می‌طلبد که موجب تخصیص کارامد منابع، مسؤولیت پذیری در قبال عملکرد و هماهنگی بین

1. A.D.Chandler
2. Vertical Integration
3. Diversification

واحدها خواهد شد. این راهبرد به ایجاد سازمانی متشکل از بخش‌های مستقل نیازمند است که هر کدام مسؤولیت خط تولید ویژه‌ای را داشته باشد. سرانجام، با تکامل استراتژی تنوع محصول و بازده یا تنوع بازار، استفاده از ساختار مبتنی بر بخش‌های جداگانه (نامتراکم یا نامتمرکز) ضرورت می‌یابد. جدول شماره ۱ برگفته از نظریه چندلر است.

جدول شماره ۱. اثر استراتژی در ساختار

زمان	۱	۱+۱	۱+۲
تنوعگرایی محصول (یا بازار)	اندک	تنوع همگون	زیاد
ساختار	ساده	وظیفه‌ای	بخشی

منبع: استی芬 رابینز، تئوری سازمان: ساختار، طراحی، کاربردها، ترجمه دکتر سید مهدی الوانی و حسن دانایی فر، (تهران، صفار، ۱۳۷۶، ص ۱۱۶).

تعدیل نظریه چندلر:

پژوهشگران کنونی در مقابل این سؤال که: «آیا ساختار از استراتژی پیروی می‌کند؟»، آرای متفاوتی ابراز می‌کنند. به عنوان مثال، فوراکر، استاپفرد، مارچ، سیمون و سیرت^(۲) معتقدند که

4. Fouraker, Stopford, March, Simon, Cyert.

ساختار به استراتژی فشار وارد می آورد. سی .موسیچ^(۵) معتقد است که : گزینش استراتژیها تا اندازه زیادی متأثر از ساختار درونی مؤسسه هاست. به دنبال درج نظریه آلفرد چندلر و نظریه های مخالف آن ، برخی صاحبنظران به این نتیجه رسیدند که باید برابر نهادهای از نظریه های گذشته را مطرح سازند: به نظر ج.پ. لاپورتا^(۶) ساختارها را می توان و باید به وجود آورده تا زمینه برای پیدایش استراتژیهای مناسب و سازگار فراهم آید. اما این نظریه نیز قابل تعمق است که ساختارها اهمیت دائمی و یکسانی ندارد. ساختارهای موجود غالباً انتخاب استراتژی را محدود می کند. انعطاف ناپذیری ساختار دولت غالباً موجب محدودیت توانایی بخشها رسمی دولتی جهت درگیر شدن در فعالیتهای تجاری می شود ... ساختارهای ثابت جوابگوی انواع استراتژیها و محیطها نیست. بسیاری از برنامه های توسعه به علت ناتوانی از تطبیق سریع ساختارشان ، باگسترش استراتژیها و در پاسخگویی به تغییرات محیطی ، با شکست مواجه می شوند.

با تعمیم این دیدگاهها به نظام مدیریت دولتی، و تعمق در دگرگونیهای سالهای اخیر ایران در می یابیم که استراتژی و ساختار هردو در یکدیگر تأثیر می گذارند: استراتژی توسعه صادرات ، توسعه اجتماعی و ... ، با فشارهای شدید ساختاری مواجه شد. وجود مقررات بسیار و سازمانهای کنترل کننده و انعطاف ناپذیر ، به رسمیت نشناختن و تعیین نکردن جایگاه شرکای اقتصادی و اجتماعی و سیاسی خصوصی و ... از جمله موانع ساختاری بود که تحقق استراتژیهای توسعه را به عقب اندشت.

بنابراین شاید بتوان گفت که ساختار هنگامی تحت تأثیر استراتژی تغییر می یابد که تصمیم گیرندگان بلند مرتبه نظام تغییر را به سان عاملی مؤثر در ثبات بیشتر خود و نظام دولتی پذیرند، در غیر این صورت ، ساختارها به طور منظم، هر استراتژی را تعديل می کنند تا وضعیت موجود تغییر چندانی نیابد. در چنین شرایطی ، نظام اداری در بستر زائد بیماریهای ناشناوایی ، بسی حسی و فراموشی ... در می غلتند و نسبت به صدای محیط بی تفاوت می ماند.

۱. استینن راینر، نظری سازمان، ساختار، طراحی، کاربردها، ترجمه دکتر سید مهدی الوندی و حسن دانایی فرد، تهران انتشارات صفار، ۱۳۷۶.
 ۲. همان منبع، ص ...
 3. C. Mussche. les-relation entre strategies et structures-dans Lentnepriese , Revue Economique,Janvier,1974
 4. J.P. Laporta,A propos des structures. Metra,Vol.XII,No.2 ,1974
۵. پاول ساموئل ، مدیریت استراتژیک در برنامه های برسوده ، ترجمه علی اشرف افخمی ، سازمان مدیریت صنعتی ، ۱۳۷۴ ، ص ...



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پortal جامع علوم انسانی