

الگوی مفهومی تفکر استراتژیک در کسب و کارها

از دیدگاه امام علی^{علیه السلام} در نهج البلاغه

علی اصغر شیره پیز آرانی*

میرزا حسن حسینی**

محمد محمودی میمند***

محمد تقی امینی****

چکیده

بسیاری از پژوهش‌های مدیریتی به اهمیت قابلیت تفکر استراتژیک برای مدیران اشاره کرده‌اند؛ اما موضوعی که کمترین توجه بدان شده، حلقه ارتباطی تفکر استراتژیک و ارزش‌هاست، حلقه‌ای که ارزش‌های اخلاقی را با منطق تجاری پیوند می‌دهد. هدف از نگارش مقاله حاضر ترسیم و تعریف چارچوب مفهومی برای تبیین ارتباط اصول اخلاقی و تفکر استراتژیک است. این پژوهش با روش تحلیل محتوا به بررسی و تحلیل مفاهیم همسو با کسب و کار در نهج البلاغه و دریافت نکات مهم و میزان اهمیت و تنوع آنها راهنمای ما در درک ارتباط اخلاق و تفکر استراتژیک خواهد بود. در مدل مستخرج از نهج البلاغه، حضرت علی^{علیه السلام} مبنی بر رویکردی متعالی به کسب و کار، افزون بر نگرش مادی، نگرشی الهی به کسب و کار بخشیده است. در این مدل مبنی بر ارزش‌های بنیادین کسب و کار، شاخص‌های اخلاقی مؤثر بر کسب و کار ارائه می‌شود و سرانجام مؤلفه‌های تفکر در کسب و کار بر مبنای نهج البلاغه ارائه شده است. اثربخشی تفکر استراتژیک، نیازمند ارائه الگویی است که مؤلفه‌های تفکر استراتژیک را در تعامل کامل با ارزش‌های اخلاقی ارائه کند و افزون بر فرایند، محتوای اخلاقی نیز داشته باشد.

واژگان کلیدی: امام علی^{علیه السلام}، اخلاق، تفکر استراتژیک، نهج البلاغه

مقدمه

امروزه تجارت و اقتصاد در جوامع دو قدرت عمدۀ پیش‌برنده شده‌اند، به‌گونه‌ای که نسبت تجارت به تولید ناخالص داخلی در دهه‌های اخیر رشد چشمگیری داشته است (نیلی، ۱۳۸۴، ص ۶). در این شرایط هدایت کسب و کار باید هم از بیرون، از راه عواملی همچون آینه‌نامه‌های قانونی و هم از درون، به صورت رفتارهای حرفه‌ای انجام پذیرد. مسائل اخلاقی در حقیقت رویکرد درونی برای هدایت کسب و کارها هستند (الوانی و رحمتی، ۱۳۸۵، ص ۲۳). اخلاق کسب و کار شرطی لازم برای موفقیت در تجارت معاصر قلمداد می‌شود. این سازوکار درونی در مدیریت قادر است بدون آنکه نیاز به اهرم‌های بیرونی داشته باشد، عملکرد مطلوب ایجاد کند (الوانی، ۱۳۸۳، ص ۱). اخلاق به ظاهر هیچ رابطه‌ای با استراتژی ندارد، در حالی که می‌توان با قدری تأمل به عمق رابطه‌ای این دو با یکدیگر پی برد (دیوید، ۱۳۸۵، ص ۵۴). اگر تفکر استراتژیک تنها در چارچوب ذهنی کسب و کار و بدون در نظر گرفتن موارد اخلاقی تبیین شود، آنگاه اصول اخلاقی معنای خود را از دست می‌دهند (استیسی، ۱۹۹۵، ص ۱۵). برای موفقیت تفکر استراتژیک باید بر اصول اخلاقی تأکید شود، زیرا بیشتر تصمیم‌های اخلاقی، پیامدی گستره و مدت‌دار دارند (هس مر، ۱۳۸۹، ص ۵۳). اصول اخلاقی از پیش‌شرط‌های مدیریت استراتژیک خوب به شمار می‌آید؛ زیرا تدوین استراتژی در حوزه اخلاق با چالش‌های عملی و نظری روبرو است (دیوید، ۱۳۸۵، ص ۵۳). جایگاه اخلاق باید به صورت کاربردی در تفکر استراتژیک نشان داده شود (بابایی اهری، ۱۳۸۱، ص ۱۰۲). نگرش‌ها درباره مباحث اخلاقی به طور چشمگیری از یک محیط فرهنگی نیست به محیط فرهنگی دیگر متفاوت است، زیرا انسان‌شناسی در فرهنگ‌های مختلف، متفاوت است (مصطفی‌یاری، ۱۳۸۸، ص ۳۶). پژوهش حاضر به تبیین ارتباط بین تفکر استراتژیک و اخلاق از دیدگاه امام علی (علیه السلام) می‌پردازد. بررسی و مطالعه گفتار و شیوه شخصیتی امام علی (علیه السلام) که به شهادت تاریخ، فعال‌ترین افراد در عرصه کسب و کار است (مطهری، ۱۳۸۸، ص ۸۸)، در حل ارتباط تفکر استراتژیک و اخلاق راهگشا خواهد بود.

۱. پیشینه نظری

۱-۱. مفهوم تفکر استراتژیک

پیچیدگی محیط فعالیت سازمان‌ها در عرصه تقاضای بازار، رقبا و فتاوری و تازگی نسبی در چالش‌های پی در پی که آنها در محیط خود با آن روبرو می‌شوند منجر به دشوار شدن تصمیم‌گیری شده است (هراکلیوس، ۱۹۹۸، ص ۴۱). در این شرایط مدیران برای کشف گستاخی‌های آینده و غافلگیری‌های احتمالی باید دگرگونی‌های محیط را پیوسته زیر نظر داشته باشند (انسف، ۱۳۷۵،

ص ۱۵) با افزایش مشکلات و پیچیده شدن محیط، نیاز به ارائه راه حل های بهتر و استفاده از ابزارهای قدرتمندتر از برنامه ریزی استراتژیک، خودنمایی می کند (کامپل و سالی، ۱۹۹۱، ص ۱۴۵) و سازمان باید منابع خود را بر موقعیت استراتژیک متوجه کند (هوارد، ۱۹۸۹، ص ۷۶) تفکر استراتژیک عبارتست از: استفاده از چارچوب ذهنی مختلف برای بررسی و تحلیل و در نهایت تصمیم گیری در موقعیت های استراتژیک (استیسی، ۱۳۹۰، ص ۴۶). مدیران ناچارند برای هر موقعیت استراتژیک، راه کارهای تازه ای ارائه دهند و این امر مستلزم ارتقای دائمی دانش و مهارت تفکر استراتژیک است (براون و اوسلان، ۱۹۹۹، ص ۳۵۴). در زمان متأخر کنونی باید ظرفیت تفکر استراتژیک ارتقا یابد، زیرا تقویت تفکر استراتژیک به تدوین استراتژی های بهتر منجر خواهد شد (بارالدی، ۲۰۰۷، ص ۸۷۹). تفکر استراتژیک، مهارت یا فضیلت ذهنی معماری استراتژیک سازمان است که فرصت ها و ظرفیت های قابل تبدیل را به منفعت استراتژیک تبدیل می کند (لشکر بلوکی، ۱۳۹۲، ص ۱۵). مدیریت استراتژیک شامل تفکر استراتژیک و برنامه ریزی استراتژیک است.

جدول ۱: تفاوت تفکر استراتژیک با برنامه ریزی استراتژیک

ارکان مدیریت استراتژیک	متنا	نوع تفکر	ستاده
تفکر استراتژیک	ترکیب یا تلفیق، تقویت شهود و تفکر خلاق در تمام سطوح سازمان	تفکر و اگرا	خلق استراتژی (های خلاقانه) ارائه چشم انداز آینده
برنامه ریزی استراتژیک	تجزیه و تحلیل، ایجاد و رسمی کردن سیستم ها و رویه ها	تفکر همگرا	۱. تبدیل استراتژی به برنامه ها و اهداف سالیانه و کوتاه مدت ۲. ارائه گام های لازم برای پیاده سازی استراتژی خلق شده را فرموله می کند.

(منبع: علی احمدی و دیگران، ۱۳۸۷، ص ۱۰۸)

۱-۲. اخلاق در کسب و کار

کارکرد اصلی اخلاق، تنظیم روابط من با دیگران می باشد (فرهود، ۱۳۸۶، ص ۱). اخلاق یعنی اصول معنوی و ارزش هایی که بر رفتار شخص یا گروه حاکم است، مبنی بر اینکه درست چیست و نادرست کدام است (دفت، ۱۳۸۰، ص ۶۵۲). اخلاق معیارها و قواعدی ارائه می دهد که راهنمای عمل افراد و گروهها در انجام امور قابل قبول می باشد (الوانی، ۱۳۸۳، ص ۱). زمانی که این معیارها با کسب و کار پیوند می خورند، ایجاد نوعی توازن بین نیازها و مصالح جامعه و خواسته های سازمان ضروری است (دفت، ۱۳۸۰، ص ۶۵۲). اخلاق در کسب و کار را باید مجموعه معیارها، سنت ها و قواعدی دانست که هدایت کسب و کار را بر عهده دارند (دادگر، ۱۳۸۵، ص ۹۶).

۱-۳. رویکردهای اخلاق در کسب و کار

بایدها و نبایدهای کسب و کار پیرو اهداف آن است و هدف‌ها براساس نگرش‌های گوناگون در طرز فکرها از نگرش به انسان سرچشمه می‌گیرد، از این‌رو باید ارزش‌های انسان را شناخت. مبنای ارزش‌ها و باورهای انسان، باید دین باشد (صبحانی، ۱۳۷۲، ص ۱۶). باوری که ریشه در ادیان الهی دارد، انسان را به باور خدای برتر، خدایی که خالق این جهان است، متقادع و معتقد می‌سازد (مطهری، ۱۳۸۴، ص ۱۴). باور و اعتقاد به وجود خدای یگانه، منجر به پیدایش این عقیده شده است که اخلاق معیار کاملاً خاص و مشخصی دارد. یکی از ساحت‌هایی که در آن آثار اخلاق آشکار می‌باشد، عرصه کسب و کار است. اسلام در این عرصه، نه تنها به مباحث حقوقی پرداخته، بلکه به دستورهای اخلاقی نیز سفارش کرده است (میرمعزی، ۱۳۷۸، ص ۶۵). جدول شماره ۲ تفاوت مبانی اخلاق کسب و کار را در دیدگاه‌های مدیریتی و اسلام نشان می‌دهد.

جدول ۲: مقایسه مبانی اخلاقی کسب و کار در علم مدیریت و اسلام

مبانی اخلاق در مدیریت	مبانی اخلاق کسب و کار در اسلام
از این‌رو مدیر بینگاه تولیدی باید برای حداکثر ساختن سود فعالیت کند و در عین حال از نیازهای قانونی مانند: تبادی نکردن و التزام به استانداردهای اعتماد و صفات پیروی نماید (استینبر، ۱۹۹۵، ص ۴۸۷).	اعتقادات اسلامی و اخلاقیات آن، مسلمان را به انجام کار اقتصادی ترغیب ساخته و انگیزه‌های متعددی را در او ایجاد می‌کند، از این‌رو در اسلام، کار و تلاش ارزش است (اجمیع علمی دین و توسعه اقتصادی، ۱۳۸۱، ص ۳۵). پیامبر گرامی اسلام ﷺ فرمود: هیچ‌کس نیست که برای تجارت طعامی را از شهری به شهر دیگر از شهرهای مسلمین ببرد و آن را به قیمت خودش بفروشد، مگر اینکه جایگاهش نزد خداوند چون مقام شہید خواهد بود.
تحلیل اقتصادی	هدف نهایی نظام کسب و کار در اسلام، فراهم کردن زمینه‌های لازم برای دستیابی افراد به کمال مطلوب است. برای تحقق این دید، یکسری «اهداف میانی» مطرح می‌شود که از یکسو، به عنوان انگیزه‌های فعالیتهای تولیدی فرد مسلمان تلقی می‌شود و از سوی دیگر، مقمه دستیابی به هدف نهایی است. تأمین نیازهای زندگی و رسیدن به رفاه نسبی، خودکافی و اقتدار جامعه از مهم‌ترین اهداف فرد مسلمان در کار و تولید است.
کسب و کار در جهت منافع جامعه و خدمت به خلق	طبق احکام و دستورهای دین اسلام، منافع جامعه و منافع فردی پیوند وثیقی دارند و هیچ‌کدام بر دیگری تقدم ندارند؛ اما اگر در هر جایی که انسان به انتخاب بین منافع فردی و منافع جامعه مخیّر باشد، در صورتی که منافع جامعه را تقدیم بدارد و انتخاب کند، به عمل وی پاداش آخرتی تعلق می‌گیرد (هادوی‌نیا، ۱۳۸۷، ص ۲۱۲).

مبانی اخلاق کسب و کار در اسلام	مبانی اخلاق در مدیریت
<p>در بیان پیامبر ﷺ برخی از گاهان با نماز و صدقه پاک و جبران نمی‌شود؛ ولی با تلاش در کسب روزی پاک می‌شود.</p>	<p>کسب و کار ابزار مغفرت الهی</p>
<p>هدف عالی نظام اقتصادی اسلام و اهداف میانی باید مورد توجه همگان قرار گیرد (نمایی، ۱۳۸۴، ص ۳۴۵).</p>	<p>وجوب رعایت مصالح نظام</p>
<p>شناسایی حق دسترسی به اطلاعات برای مصرف‌کننده، تأثیر بسزایی در ساماندهی رفتار وی و انتخاب آگاهانه در مصرف کالاهای دارد.</p>	<p>ارائه اطلاعات شفاف به مشتریان و صرف‌کنندگان</p>
<p>مالی که وارد چرخه فعالیت کسب و کار می‌شود، باید از بهترین و پاک‌ترین اموال باشد تا رشد و برکت را همراه داشته باشد (فیض کاشانی، ۱۳۸۹، ص ۸۱).</p>	<p>کار و تلاش حلال</p>
<p>سریچی از وظایف و واجبات شرعی افزون بر اثر تکلیفی که ارتکاب فعل حرام دارد و از مصادق‌های تجری شمرده می‌شود، دارای آثار وضعی زیان‌بار برای افراد و جامعه است (هادوی‌نیا، ۱۳۸۷، ص ۱۹۲).</p>	<p>برخی از منتقدان اخلاق کسب و کار معتقدند که تجارت، و رای قانون، نیازی به اخلاق ندارد. به نظر آنها قانون می‌تواند قلمرو فعالیت‌های محاج تجاری را مشخص کند و دیگر ضرورتی برای پرداختن به اخلاق نیست. تصمیم‌گیری و رفتار اخلاقی بر اساس الزامات قانونی امکان‌پذیر است (میر اسکندری، ۱۳۸۳، ص ۴۱).</p>
<p>در جهان‌بینی اسلام، پرداخت زکات و خمس نه تنها سطح فعالیت کسب و کار را کاهش نمی‌دهد، بلکه سبب محفوظ ماندن و مصوبت اموال و سرمایه می‌شود (فیض کاشانی، ۱۳۸۹، ص ۱۰۳).</p>	<p>پرداخت حقوق مالی</p>
<p>استفاده غیرکارآ از امکانات و منابع، نوعی تباہ کردن آنهاست، بنابراین از امکاناتی که در اختیار بشر قرار گرفته است باید به صورت بهینه بهره‌برداری و نتیجه آثار این استفاده در زندگی افراد آشکار شود (نمایی، ۱۳۸۴، ص ۳۴۰).</p>	<p>بهره‌گیری صحیح و بهینه از امکانات جامعه</p>
<p>خداآوند رزق و روزی را برای هر کس که می‌خواهد گسترد و یا محدود می‌کند. رزاقیت خدا در جهت نظام عالم تکوین است. هر موجودی به اموری مجهز است که او را هدایت و یاری می‌کند تا خود را حفظ کند.</p>	<p>رزاقیت الهی</p>
<p>قناعت به معنای درست مصرف کردن و جلوگیری از اسراف و تبذیر مال است نه آنکه در بعد تولید باید قناعت و کم تولید کرد، البته در هر زمان کاری با امور معنوی تراحم یافت و مشغول شدن بیش از حد به آن باعث ضرر معنوی به شخص شود، بی‌شک دین مینیم ضرر معنوی را قابل مقایسه با عقب‌افتدگی اقتصادی نمی‌داند و مانع دوری انسان از ارتقای روحی می‌شود. زهد به معنای کم مصرف کردن برای بازده بیشتر است. دنیابی که زاهد آن را ترک می‌کند، سرگرم شدن به تنعم و تجمل و دور افتادن از کمال انسانی است.</p>	<p>قناعت و زهد</p>

تحلیل
قانونی

تحلیل فلسفی

مبانی اخلاق کسب و کار در اسلام	مبانی اخلاق در مدیریت
مسئولیت اجتماعی، شخص را به کار فرامی‌خواند. حتی اگر به درآمد آن نیاز نداشته باشد. از جمله اصول مهم کسب و کار در اسلام، گرددش ثروت و توزیع عادلانه آن می‌باشد، به‌گونه‌ای که قرآن کسانی که طلا و نقره را انباشته می‌کنند و آنها را در راه خدا اتفاق نمی‌کنند، به عذاب دردنگ بشارت می‌دهد (توبه، ۳).	توزیع عادلانه ثروت
شارع مقدس اسلام برای سالم‌سازی تعامل و رقابت در کسب درآمد، فقط به احکام و قواعد اخلاقی بستنده نگردد است، بلکه احکام و قواعد حقوقی ویژه‌ای را وضع کرده و مردم و دولت را موظف به اجرای آنها کرده است (انجمن علمی دین و توسعه اقتصادی، ۱۳۸۱، ص ۳۷).	رقابت و تعامل در خیرات
یکی از آفات رقابت، آزمندی، حرص و طمع است. این خصلت ناپسند، جهات مثبت و سازنده و کارابی را در نظام رقابت مبتنی بر جهان‌بینی دینی بر هم می‌ریزد. یکی دیگر از آفات رقابت، توصل به خیانت و فربیب در کار است. این صفت نامطلوب از آفت‌های جدی نظام کسب و کار بهشمار می‌رود (هادوی‌نیا، ۱۳۸۷، ص ۱۳۴).	پرهیز از آزمندی، حرص و طمع در رقابت

(منبع: محقق)

۲. پیشینه عملی

با نفوذ روزافزون [تفکر مادی‌گرایی] در کسب و کار از یکسو و لزوم رها نشدن سرنوشت موضوع اخلاق در این مقوله، لازم است هرچه بیشتر مطمئن شویم کسب و کارها در مسیر درست اخلاقی حرکت می‌کنند (پوریانسب، ۱۳۷۹، ص ۱۸). در هر سازمانی که بحث تفکر استراتژیک مطرح می‌شود، مسئله اخلاق نیز به میان می‌آید، زیرا استراتژیست‌ها مسئولیت معنوی شرکت را به عهده دارند (دیوید، ۱۳۸۵، ص ۵۹). اینکه تفکر درباره کسب و کار باید در مسیر درست حرکت کند، دلیلی برای بیان بعد اخلاقی درون قلمرو کسب و کار است (حس‌مر، ۱۳۸۹، ص ۸۳). اخلاق، اصول راهنمایی در سازمان است که رهنمودی برای تصمیم‌گیری و رفتارها خواهد بود (دیوید، ۱۳۸۵، ص ۵۹). در جدول شماره ۳ ارتباط اخلاق و استراتژی در کتاب‌ها و مقالات مدیریت استراتژیک ارائه شده است.

جدول ۳: ارتباط اخلاق و مدیریت استراتژیک

اکان استراتژیک	ارتباط اخلاق و مدیریت استراتژیک
ارزش‌های بنیادی	ارزش‌ها به هنجارها و استانداردهای رفتاری در یک شرکت معنا و مفهوم می‌دهند (استامپ، ۱۹۸۹، ص ۳۷). رابطه مستقیم بین ارزش‌ها و استراتژی از چشم مشاوران پنهان نبوده است. به طور مثال: بیان اصلی مدل ۲۸ این است که در سازمان‌ها وقتی هفت عنصر ذکر شده در مدل با یکدیگر همخوانی لازم را داشته باشد، پیشترین اثربخشی را خواهند داشت (رضانیان، ۱۳۷۹، ص ۲۵۱).
مأموریت	احساس مأموریت، در واقع نوعی تمهد افراد در قبال مأموریت سازمانی است (وبر، ۱۹۸۴، ص ۱۴۵). اگر ارزش‌های فرد با ارزش‌های سازمان تطابق داده شده باشد، آنگاه احساس مأموریت در افراد به وجود می‌آید (هکس و مظلوف، ۱۳۸۷، ص ۵۸).
مسئولیت اجتماعی شرکت	سلامون (۱۹۹۸) در مقاله‌ای با عنوان اخلاق تجاری، با گذر از تحلیل‌های کارکردگرانه، مسئولیت اجتماعی تجار و صاحبان حرفها را در قالب نظریه مسئولیت اجتماعی بسط می‌دهد. به اعتقاد او گرچه هدف مهم کسب، کسب سود و منفعت است؛ ولی هدف نهایی قرب الهی است و جلب رضایت جلب رضایت مشتریان باشد. (در حالی که در اسلام هدف نهایی قرب الهی است و جلب رضایت مشتریان، هدف میانی است). مسئولیت اجتماعی شرکت، شبکه‌ای پیچیده از حقوق متقابل و تعهدات دو جانبی بین عناصر مهم در محیط و شرکت را نشان می‌دهد (قرامکی و توچه فلاخ، ۱۳۸۶، ص ۱۴۱). مفهوم مسئولیت اجتماعی شرکت، پلی بین اخلاق و کسب و کار است. این امر در واقع تعهد سازمان‌ها جهت به حد اکثر رساندن منافع و به حداقل رساندن هزینه‌های اجتماعی را نشان می‌دهد (کارول، ۱۹۹۰، ص ۲۶۷).
تعديل تصمیمات	در بیشتر سازمان‌ها، تفکر درباره اخلاق در سطح تعديل سازی تصمیمات می‌باشد (علی احمدی و علی احمدی، ۱۳۸۶، ص ۱۴۱).
یادگیری	یادگیری سازمانی یک فرایند پویاست که نه تنها در طی زمان بلکه در سطوح مختلف رخ می‌دهد (استمن، ۱۳۹۰، ص ۳۵). بخشی از مرحله یادگیری شامل فرایند بررسی این موضوع است که آیا موارد طرح شده در بینیه اخلاقی سازمان در عمل نیز اجرا می‌شود؟
رهبری	رهبری در تفکر استراتژیک نیز محوریت دارد. تفکر استراتژیک باید خواه ناخواه از معیارهای اخلاقی بهره برد تا اثربخشی لازم را پیدا کند (آبراهام، ۲۰۰۵، ص ۵).

(منبع: محقق)

محمد تقی گیلک محمدآبادی (۱۳۸۰) در پژوهشی با عنوان «امام علی^ع و سیاست‌های اقتصادی» معتقد است اهداف، به منزله عناصر تشکیل دهنده سیاست اقتصادی، گویای مسیر حرکت عمل سیاسی‌اند. اصولاً برای اینکه بتوان دست به عمل زد، مقامات سیاسی باید ذهنیت روشنی درباره اینکه در اصل چه می‌خواهند و چه شرایطی را در بررسی وضعیت مطلوب می‌دانند، داشته باشند. برقراری عدالت اجتماعی، مهم‌ترین هدف سیاست‌های اقتصادی امام علی^ع است (گیلک محمدآبادی، ۱۳۸۰، ص ۱۵). حسین شاهد خطیبی در تحقیقی با عنوان سیاست‌های اقتصادی، ابزارها و تدابیر در دولت علوی انجام داده است. امام علی^ع برای تحقق اهداف اقتصادی پیش‌گفته، سیاست‌هایی را برنامه‌ریزی کرد. برخی از این سیاست‌ها در دوران حکومت حضرت به مرحله اجرا گذاشته شد و پاره‌ای نیز در برنامه کارگزاران حکومت قرار گرفت (رنجبیر، ۱۳۹۱، ص ۱۶).

۳. روش پژوهش

این پژوهش از نظر ماهیت، توصیفی-تحلیلی است و در آن از تحلیل محتوایی و بررسی اسنادی استفاده شده است. تحلیل محتوا، تکنیکی پژوهشی است برای استباط تکرارپذیر و معبر از داده‌ها در مورد متن آنها (کرپندورف، ۱۳۷۸، ص ۲۵). در این پژوهش برای اطمینان بیشتر از حفظ عینیت، در فرایند مطالعه از ورود به جنبه‌های پنهان متن خودداری شده و تنها پیام‌های آشکار آن مشتمل بر «گویی‌ها و مضامین» ملاک بررسی قرار گرفت. برای تعیین تفاوت معناداری بین فراوانی‌ها، از آزمون مجذور خی استفاده شد. سوالات پژوهش عبارتند از:

سؤال اصلی: الگوی ارتباط اخلاق و تفکر استراتژیک در نهج البلاغه چیست؟

۱. مهم‌ترین مفاهیم در ارتباط با تفکر استراتژیک در کسب و کار در نهج البلاغه چه مفاهیمی می‌باشد؟

۲. این مفاهیم دارای چه طبقه‌بندی هستند؟

۳. کدام‌یک از این مفاهیم مرتبط با تفکر راهبردی کسب و کار از اهمیت بیشتری برخوردارند؟

جامعه مورد مطالعه

جامعه مورد مطالعه پژوهش شامل کتاب نهج البلاغه ترجمه محمد دشتی (۱۳۹۱) و ابزار جمع‌آوری اطلاعات و داده‌های پژوهش، فرم‌های محقق‌ساخته بوده است.

پایابی و روایی

پایابی زمانی وجود دارد که اندازه‌گیری مکرر یک پدیده به تصمیمات یا نتایج مشابهی برسد. در مطالعه حاضر برای تعیین پایابی، از فرمول ویلیام اسکات ($\pi = \frac{(P_0 - P_e)^2}{1 - P_e}$) استفاده شد. پس از دو بار کدگذاری مقوله‌ها و مضامین، ضریب پایابی 83% درصد به دست آمد که اختلاف کمتر از 20% درصد بوده است. روایی محتوای مدل نیز براساس نظر خبرگان حوزه‌ی فعال در حوزه نهج البلاغه و کارشناسان اقتصاد اسلامی تأیید شده است.

۴. یافته‌ها

۴-۱. دسته‌بندی مربوط به مفاهیم مرتبط با کسب و کار در نهج البلاغه

همان‌گونه که در جدول شماره ۴ مشخص است مفاهیم مرتبط با سیاست‌گذاری کسب و کار بیشترین تکرار و پس از آن مفاهیم مرتبط با شاخص‌های کلی اخلاقی در کسب و کار، عدالت، طبقات اجتماعی و در نهایت پرهیز از فساد بیشترین تکرار را در نهج البلاغه داشته‌اند. به منظور آزمون

تساوی فراوانی طبقات، از آزمون همگوئی χ^2 استفاده شده است. از آنجا که مقدار آماره آزمون χ^2 برابر ۱۶۰/۶۸ بوده و با احتساب $df=4$ از مقدار χ^2 جدول بزرگتر بوده است، بنابراین در سطح اطمینان ۹۵ درصد می‌توان گفت تفاوت معناداری بین فراوانی طبقات جدول شماره ۴ وجود دارد.

جدول ۴: دسته‌بندی کلی مفاهیم عمومی و اختصاصی مرتبط با کسب و کار در نهج‌البلاغه

مفهوم	فراآنی	درصد
شاخص‌های کلی اخلاقی	۲۹	۸/۷۳
عدالت	۵۱	۱۵/۳۷
پرهیز از فساد	۵۷	۱۷/۱۶
طبقات اجتماعی	۳۶	۱۰/۸۵
مبانی سیاست‌گذاری کسب و کار	۱۵۹	۴۷/۸۹
کل	۳۴۰	۱۰۰

۴-۲. مبانی سیاست‌گذاری کسب و کار

مفاهیم نزدیک با مفهوم سیاست‌گذاری کسب و کار در نهج‌البلاغه را می‌توان در دو دسته‌بندی کلی تر مفاهیم مربوط به «تفکر کسب و کار» و مفاهیم مربوط به «مدیریت و برنامه‌ریزی کسب و کار» قرار داد. جدول شماره ۵ فراوانی مربوط با این داده‌ها را نشان می‌دهد.

جدول ۵: فراوانی مفاهیم مرتبط با مفهوم مدیریت کسب و کار

مفهوم	فراآنی	درصد
تفکر درباره کسب و کار	۴۶	۲۸/۹
مدیریت و برنامه‌ریزی کسب و کار	۱۱۳	۷۱/۱
کل	۱۵۹	۱۰۰

به منظور آزمون تساوی فراوانی طبقات و با توجه به آنکه درجه آزادی این طبقات برابر یک است از آزمون اصلاح یتس^۱ برای محاسبه آماره آزمون χ^2 استفاده شده و از آنجا که مقدار آماره آزمون χ^2 برابر ۲۷/۴۰ بوده و با احتساب $df=1$ از مقدار χ^2 جدول بزرگتر بوده است، بنابراین در سطح اطمینان ۹۵ درصد می‌توان گفت تفاوت معناداری بین فراوانی طبقات جدول ۵ وجود دارد. ارزش‌های اخلاقی بین افراد در جوامع مختلف گوناگون است، زیرا جهان‌بینی و مبانی ارزشی آنها (ارزش‌ها، اولویت‌ها و عقاید) تفاوت می‌کند. این تفاوت‌ها منجر به ظهور چهار رویکرد کلی در رابطه؛ با اخلاق و کسب و کار شده است:

1. Yates correction

رویکرد اول: برخی به شدت امکان ارائه اخلاق کسب و کار با رویکرد دینی را منکر می‌شوند و گروهی نیز بر امکان‌پذیر بودن آن استدلال می‌کنند. یکی از استدلال‌های ارائه شده در نفی رویکرد دینی به اخلاق کسب و کار آن است که اخلاق کسب و کار، اخلاق بازی است و با اخلاق دین متفاوت است (هس مر، ۱۳۸۹، ص ۲۶). این ادعا بر پایه نظریه دوگانگی اخلاق فردی و اخلاق کاری که به طور عملده از سوی اقتصاددانی چون میلتون فریدمن مطرح شده، استوار است. فریدمن بیان می‌کند که در صحنه کسب و کار، افراد باید تمامی تلاش خود را برای بیشینه کردن منافع خود مبذول دارند و تنها محدودیت موجود بر سر راه آنها، محدودیت‌های قانونی است (رنجر، ۱۳۹۱، ص ۴۸)؛

رویکرد دوم: در برابر دیدگاه مزبور در جهان، برخی با رد نظریه دوگانگی اخلاق فردی و اخلاق کاری، بر امکان‌پذیری رویکرد دینی در اخلاق کسب و کار استدلال می‌کنند. دین این نگرش را که «کسب و کار، کسب و کار است» و با جنبه‌های دیگر زندگی مرتبط نیست، مردود می‌شمارد. اخلاق کسب و کار، همانند اخلاقیات مهم دیگر، به گسترش یک انسان‌شناسی دینی یا فلسفی و یک شناخت از بشریت و اینکه حرفه مناسب برای او چیست؟ نیازمند است. بر این اساس، تفسیری دینی از انسان و هدف او از کار و تلاش، می‌تواند فلسفه و اخلاق کسب و کار را متاثر سازد. از این‌رو می‌توان صاحبان حرفه‌ها و صنایع را امانت‌دار منابع جامعه تلقی کرد. از این‌روی، استفاده از منابع تجدیدناپذیر جامعه برای تولید محصولات کم‌ارزش و کم‌دومام نوعی زیان برای جامعه به‌شمار می‌آید (کامنیش، ۱۳۸۵، ص ۴۸)؛

رویکرد سوم: براساس دیدگاه کارکردگرایانه، فلسفه وجود اخلاق کسب و کار را باید در چارچوب کارکرد آن در فضای کسب و کار تحلیل کرد. بر این اساس، رعایت اخلاق از آن‌رو برای کسب و کار مفید است که می‌تواند موجب افزایش سود شود. در بسیاری از موارد، اهل کسب و کار می‌توانند با زیر پا گذاشتن اخلاق به سود بیشتری -دست کم در کوتاه‌مدت- دست یابند. این نگاه کارکردگرایانه موجب شکنندگی اخلاق کسب و کار می‌شود و به گسترش نگاه ابزارگرایانه در کسب و کار می‌انجامد (هس مر، ۱۳۸۹، ص ۲۸)؛

رویکرد چهارم: مکتب اقتصادی اسلام، دارای مبانی جهان‌بینی و انسان‌شناختی کاملاً متفاوتی از دیگر مکتب‌های است که پیوند اخلاق را با اقتصاد اجتناب‌ناپذیر می‌داند. در این دیدگاه، خداوند، محور و کانون عالم هستی است و رابطه او با جهان و انسان، براساس رابطه «حالقیت»، «ربویت»، «مالکیت» و «رازقیت» استوار است. اسلام با گسترش دید مؤمنان به تجارت توجیه و از آنها خواسته شده است به تجارت با خدا پردازند، تجارته که سودآورتر از تجارت دنیایی است. اخلاق در آن نقشی تأثیرگذار دارد، چراکه معیارهای اخلاقی بر رفتار اقتصادی انسان و جامعه

نظرارت و حاکمیت دارد. اسلام کسب بیشترین سود را تنها انگیزه معقول فعالیت‌های اقتصادی انسان نمی‌داند. فلسفه اخلاق کسب و کار در نگرش اسلامی متاثر از دو اصل یکپارچگی اخلاقی و فراکارکردگرایی است. یکپارچگی اخلاقی بر پیوستگی حوزه‌های اخلاق فردی و اجتماعی تأکید می‌کند. این رویکرد، نه تنها فعالیت تجاری را در خدمت جامعه قرار می‌دهد، بلکه به ارتقای مقام تاجر اخلاق‌گرای انجامد. امیرالمؤمنین علیهم السلام در نامهٔ معروف خود به مالک اشتر، تاجران را دارای دو گونهٔ خصلت مثبت و منفی می‌داند:

«ثُمَّ اسْتَوْصِ بِالْتُّجَارِ وَ ذُوِ الْصَّنَاعَاتِ وَ أَوْصِ بِهِمْ خَيْرًا الْمُتَقِيمِ مِنْهُمْ وَ الْمُضْطَرِبِ بِتَالِهِ وَ الْمُتَرَفِّقِ بِبَنَاهُمْ مَوَادُ الْمَنَافِعِ وَ أَسْبَابُ الْمَرَافِقِ وَ جُلُلُهُمْ مِنَ الْمَبَاudِ وَ الْمَطَارِحِ فِي بَرَكَ وَ بَحْرِكَ وَ سَهْلِكَ وَ جَبَلِكَ وَ حَيْثُ لَا يُلْتَمِمُ النَّاسُ لِمَوَاضِعِهَا وَ لَا يَجْتَرِءُونَ عَلَيْهَا فَإِنَّهُمْ سِلْمٌ لَا تُحَافَ بِأَنْقَهُهُ وَ صُلْحٌ لَا تُخْشَى غَائِلَتُهُ وَ تَفَقَّدُ أُمُورَهُمْ بِحَضْرَتِكَ وَ فِي حَوَاشِي بِلَادِكَ وَ اعْلَمُ مَعَ ذَلِكَ أَنَّ فِي كَثِيرٍ مِنْهُمْ ضِيقًا فَأَحِشَا وَ شُحًا قَبِيحاً وَ احْتِكَارًا لِلْمَنَافِعِ وَ تَحْكُمًا فِي الْبَيْعَاتِ وَ ذَلِكَ بَابٌ مَضَرَّةٌ لِلْعَامَةِ وَ عَيْبٌ عَلَى الْأُولَاءِ فَامْتَعْ مِنْ الْإِحْتِكَارِ فِي إِنَّ رَسُولَ اللَّهِ عَلَيْهِ الْمَسْكَنَةَ مَنَعَ مِنْهُ وَ لِيُكُنْ الْبَيْعُ بَيْعاً سَمْحًا بِمَوَازِينِ عَدْلٍ وَ أَسْعَارٍ لَا تُجْحِفُ بِالْفَرِيقَيْنِ مِنَ الْبَيْعِ وَ الْمُبَيْعِ فَمَنْ قَارَفَ حُكْمَرَأَ بَعْدَ تَهْكِيْكَ إِيَّاهُ فَتَنَكَّلْ بِهِ وَ عَاقِبَهُ فِي غَيْرِ إِسْرَافِ؛ اینک سفارش مرا در حق بازرگانان و پیش‌وران پذیر و درباره آنها به کارگزاران نیکو سفارش کن. خواه آنها که بر یک جای مقیم‌اند و خواه آنها که با سرمایه خوش این سو و آن سو سفر کنند و با دسترنج خود زندگی نمایند. زیرا این گروه، خود مایه‌های منافع‌اند و اسباب رفاه و آسودگی و به دست آورندگان آن از راه‌های دشوار و دور و خشکی و دریا و دشت‌ها و کوه‌ساران و جای‌هایی که مردم در آن جای‌ها گرد نیایند و جرأت رفتند به آن جای‌ها ننمایند. اینان مردمی مسالمت جویند که نه از فته‌گری‌هایشان بیمی است و نه از شر و فسادشان وحشتی. در کارشان نظر کن. خواه در حضرت تو باشند یا در شهرهای تو. با این همه بدان که بسیاری از ایشان را روشنی ناشایسته است و حریص‌اند و بخیل، احتکار می‌کنند و به میل خود برای کالای خود بها می‌گذارند. با این کار به مردم زیان می‌رسانند و برای والیان هم مایه ننگ و عیوب هستند». فراز دوم سخنان حضرت به آسیب‌شناسی تجارت و کسب و کار اختصاص دارد. این گونه رفتار از یک طرف به زیان جامعه و از سوی دیگر، آسیبی برای حکومت است. این فراز از سخنان امیرالمؤمنین علیهم السلام نباید به منزله مذمت تاجران و یا تجارت به شمار آورد. فضای تجارت می‌تواند موجب شکل‌گیری یا گسترش برخی از رذیلت‌های اخلاقی همانند بخل، تنگ‌نظری و سخت‌گیری در معامله و احتکار شود.

۴-۳. مؤلفه‌های مدل پیشنهادی

۴-۳-۱. زیربنای ارزشی حاکم بر مدیریت کسب و کار

زیربنای ارزشی حاکم بر مدیریت کسب و کار از دیدگاه امام علی^ع به دو دسته عوامل عمومی و اختصاصی تقسیم می‌شوند که عبارتند از:

۴-۱-۳. عوامل عمومی

(الف) مسئولیت‌پذیری: امام علی^ع انسان‌هایی را که در زندان تاریک مادیات، گرفتار آمده‌اند به سوی افق‌های بلند اندیشه و تفکر فرا می‌خواند: «فَمَا خُلِقْتُ لِيُشْغَلَنِي أَءَ كُلُّ الظَّبَابَاتِ كَالْبَهِيمَةَ الْمُرْبُوطَةِ هُمْهَا عَلَفُهَا أَءَ وَالْمُرْسَلَةِ شُغْلُهَا تَمَمُّهَا، تَكْتُرِشُ مِنْ أَءَ عَلَانَهَا، وَتَلْهُو عَمَّا يُرَادُ بِهَا؛ انسان آفریده نشده است تا خوب بخورد و خوردن چرب و شیرین او را به خود مشغول سازد، همانند چهارپایی که او را به آغل بسته و کاه و علف جلویش ریخته باشند که تمام تلاش و هدفش همان است و یا حیوان افسارگسیخته‌ای که تمام زمان خود را صرف برهم زدن زباله‌ها برای پر کردن شکمش می‌کند، ولی از سرنوشت خویش بی‌خبر است، یعنی نمی‌داند برای چه پروار می‌شود؟» (دشتی، ۱۳۹۱، نامه ۳۱). بر این اساس امام علی^ع اندیشه اقتصادی خود را بر پایه مسئولیت‌پذیری استوار می‌کند. زیرا انسان در برابر مردم و سرزمین‌ها مستول است، در برابر فقراء و مستمندان مسئول است تا غبار تنگدستی را از چهره آنان بزدايد. اصل تلاش و جدیت نیز بر پایه مسئولیت استوار است. امام علی^ع درباره مسئولیت‌پذیری این گونه می‌فرماید: «إِنَّ اللَّهَ عِبَادًا يَحْتَصِمُ اللَّهُ بِالْيَعْمِ لِمَنَافِعِ الْعِبَادِ فَيَقِيرُهَا فِي أَيْدِيهِمْ مَا بَذَلُوهَا قَدَّاً مَنَعُوهَا تَرَعَهَا مِنْهُمْ ثُمَّ حَوَّلَهَا إِلَى عَيْرِهِمْ؛ خدا را بندگانی است که برای سود رساندن به دیگران، نعمت‌های خاصی به آنها بخشیده تا آنگاه که دست بخشندۀ دارند، نعمت‌ها را در دستاشان باقی می‌گذارد» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۴۲۵).

امام علی^ع درباره مسئولیت توانگران می‌فرماید: «إِنَّ اللَّهَ سُبْحَانَهُ فَرَضَ فِي أَمْوَالِ الْأَغْنِيَاءِ أَفْوَاتُ الْفُقَرَاءِ فَمَا جَاعَ فَقِيرٌ إِلَّا بِمَا مُتَّعَ بِهِ غَنِيٌّ وَاللَّهُ تَعَالَى سَائِلُهُمْ عَنْ ذَلِكَ؛ همانا خدای سبحان روزی فقرا را در اموال سرمایه‌داران قرار داده است، پس فقیری گرسنه نمی‌ماند جز به کامیابی توانگران و خداوند از آنان درباره گرسنگی گرسنگان خواهد پرسید» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۳۲۸):

(ب) تعادل بهره‌مندی از دنیا و توجه به آخرت: در دیدگاه امام علی^ع، انگیزه تجارت و تولید تنها سود طلبی نیست، بلکه تأمین نیازمندی افراد جامعه مهم‌ترین اولویت در کسب و کار است. کسب و کار در نگاه امام علی^ع چنانچه در چارچوب فضائل اخلاقی و رعایت اخلاق باشد، حرفة‌ای جایز و مشروع و سود ناشی از آن حلال می‌باشد و دارای اجر دنیوی و اخروی است. از امام علی^ع سخنان زیادی در این زمینه روایت شده است: «أَيُّهَا النَّاسُ أَنْظُرُوا إِلَى الدُّنْيَا نَظَرًا

الزاهدین فیها؛ به این دنیا به همان چشم بنگرید که زاهدان و روی برتابتگان از آن، در آن می‌نگرند» (دشتی، ۱۳۹۱، خطبه ۱۰۲). امام علی علیه السلام در کلامی رهگشا به همه کسانی که دغدغه بهره‌مندی مناسب، در عین اصالت دادن به آخرت را دارند، راه نشان می‌دهد: «للّمُؤْمِنِ ثلَاثُ سَاعَاتٍ: فسَاعَةٌ يُنْجِي فِيهَا رَبَّهُ وسَاعَةٌ يَرِمُ مَعَاشَهُ وسَاعَةٌ يُحْلِي بَيْنَ نَفْسِهِ وَبَيْنَ لَذْتَهَا فِيمَا يَحْلُّ وَيَجْعَلُ وَلَيْسَ لِلْعَاقِلِ أَنْ يَكُونَ شَاخِصًا إِلَّا فِي ثَلَاثٍ: مَرْمَةٌ لِمَعَاشٍ أَوْ خَطْوَةٌ فِي مَعَادٍ أَوْ لَذَّةٌ فِي غَيْرِ مُحْرَمٍ؛ مُؤْمِنٌ بِاِيَّدِ شَبَانَهُ رُوزِ خُودِ رَاهِ قَسْمٍ كَنْدٍ: زَمَانِي بِرَاهِ نِيَاشِ وَعِبَادَتِ پَرَوْرَدَگَارَشِ وَزَمَانِي بِرَاهِ تَأْمِينٍ هَزِينَهُ زَنْدَگَیِ اِشِ وَزَمَانِي بِرَاهِ دَاشْتَنِ لَذْتَهَايِ مَطْبَعَ، حَلَالٍ وَزَيْبَا. خَرْدَمَنْدَ رَا نَشَایدَ جَزْ آنَکَهُ در پَیِ سَهِ چَیْزِ حَرْكَتَ كَنْدٍ: كَسْبِ حَلَالٍ بِرَاهِ تَأْمِينِ زَنْدَگَیِ يَا گَامِ نَهَادَنِ در رَاهِ آخِرَتِ يَا بَهِ دَسْتَ آورَدَنِ لَذْتَهَايِ حَلَالٍ» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۳۹)؛

ج) تقوا و توانمندی مالی: در نگرش امام علی علیه السلام توأم‌نی مالی نه تنها برای مسلمانان عیب نیست، بلکه یک امتیاز هم هست، از آن‌رو که توان مالی همراه با تقوا، ضمن بی‌نیاز ساختن انسان از دیگران می‌تواند گره‌گشای مشکلات محرومان واقعی باشد: «خَيْرُ الدِّنِيَا وَالآخِرَةِ فِي خِصْلَتَيْنِ: الْغَنَى وَالثُّقَى وَشُرُّ الدِّنِيَا فِي خِصْلَتَيْنِ الْفَقْرُ وَالْمَجْعُورُ؛ خَيْرُ الدِّنِيَا وَآخِرَتِ دَرِخَصْلَتِ اَسْتَ: ثَرْوَتَمَنْدَی وَپَرَهِیزَگَارِی وَشَرُّ الدِّنِيَا در دو خصلت است: تَنْگَدَسْتَی وَتَبَهْکَارِی» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۲۴۶).

۴-۳-۲. عوامل اختصاصی کسب و کار

الف) تشویق به کار: یکی از اصول کلی در برنامه‌ریزی اقتصادی مورد نظر امام علی علیه السلام توجه به آبادانی کشور و رونق دادن به کسب و تجارت است: «مَنْ وَجَدَ مَاءً وَ تَرَابًا ثُمَّ افْتَرَقَ فَأَبْعَدَ اللَّهُ؛ هُرَّ كَسْ آبَ وَ خَاكَى بِيَابِدَ وَ بازَ هُمْ فَقِيرُ بِاَشَدِ، خَداً او رَا از رَحْمَتِ خُودِ دورِ كَنْدٍ» (دشتی، ۱۳۹۱، نامه ۵۳). حضرت علی علیه السلام را به آبادانی فرا نمی‌خواند، بلکه از کارگزارانش نیز می‌خواهد تا از این شیوه پیروی کنند و به مالک اشتر می‌فرماید: «وَلَيَكُنْ نَظَرُكَ فِي عِمَارَةِ الْأَرْضِ أَبْلَغَ مِنْ نَظَرِكَ فِي اسْتِجَالَبِ الْخَرَاجِ لَآنَّ ذَلِكَ لَا يُدِرِكُ إِلَّا بِالْعِمارَهِ وَ مَنْ طَلَبَ الْخَرَاجَ بِغَيْرِ عِمارَهِ أَخْرَبَ الْبِلَادَ وَ أَهْلَكَ الْعِبَادَ وَ لَمْ يَسْتَقِمْ أَمْرُهُ إِلَّا قَلِيلًا؛ وَ سَزاوارَ اسْتَ كَه بِيَشْتَرَ از گَرْدَآورِی خَرَاجَ وَ مَالِيَاتَ بَهِ عَمَرَانَ زَمِينَ بِيَنْدِيشِی، زیرا خَرَاجَ جَزْ رَاهِ عَمَرَانَ بَهِ دَسْتَ نَمَی آَيَدَ وَ هَرَّ كَسْ بَدُونِ عَمَرَانَ، خَرَاجَ بَگِيرَدَ، كَشُورَ رَاهِ وَ بِرَانَ وَ مَلَتَ رَاهِ نَابُودَ مَیِ كَنْدَ وَ فَرْمَانِرَوَایِ اِشِ چَنْدَانَ نَمَی پَایَدَ» (دشتی، ۱۳۹۱، نامه ۵۳)؛

ب) توجه به تولید و تجارت: در نامه امام علی علیه السلام به مالک اشتر در خصوص صنعتگران نیز آمده است: «ثُمَّ اسْتَوْصِ بالتجَارِ وَ ذُوِ الصَّنَاعَاتِ، أَوْصِ بَهُمْ خَيْرًا، الْمَقِيمِ مِنْهُمْ وَ الْمُتَرَفِّقِ بِبَدْنِهِ فَانَّهُمْ موَادُ الْمَغَانِمِ وَ أَسْبَابِ الْمَرَافِقِ؛ سَپِسْ در باره بارگانان و صنعتگران سفارش مَرَادِنِير وَ بَهِ دِیْگَرَانِ بِسَپَارَ كَه با آنان بَه نِیکَی رَفَتَارَ كَنْدَ. این گروه مردم چه آنان کَه مقیم هَسْتَنَدَ وَ چه آنان کَه کَالَاشَانَ رَا

می‌گردانند و بعضی که کارگرند و با تلاش بدن کسب روزی می‌کنند، مایه‌های سودند و ابزارهای راحتی و آسایش زندگی را فراهم می‌آورند» (دشتی، ۱۳۹۱، نامه ۵۳)؛

ج) تلاش و کوشش: ملاک و معیار ارزش شخصیت انسان به کاری است که انجام می‌دهد، پس برای انسان تبل و کم کار ارزشی نیست: «العجز آفهُ ناتوانی آفت است» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۴)؛ د) لزوم فرآگیری احکام تجارت: از دیدگاه امام علی علیه السلام تجارت و کسب و کار هنگامی که در قالب احکام اسلامی انجام شود، پسندیده و مطلوب است. از این رو بر فعالان اقتصادی و تاجران واجب است قبل از کار تجارت و کسب و کار احکام اسلامی مرتبط را بیاموزند و آن را در حین تجارت به کار گیرند؛

ه) عدالت: عدالت اجتماعی مربوط به مرحله اجرای حقوق است. به این معنا که ابتدا باید حقوق ناظر بر تخصیص امکانات، فرصت‌ها، درآمدها و شروط‌ها براساس اصول مصلحت، حکمت و عقلانیت و با ملاحظه تمام حقایق زندگی و نیازهای فردی و اجتماعی و جمیع مصالح و با استفاده از تمام منابع و ابزارهای علمی اعم از عقل، نقل معتبر و تجربه اطمینان‌بخش بشری تعیین وسپس براساس اصول عدالت اجتماعی اجرا شود، ابزارهای ارتقای عدالت از نگاه حضرت علی علیه السلام مشتمل بر زکات، انفاق، صدقه، ایثار و سخاوت و بخشش است. فراوانی مربوط با این داده‌ها در جدول شماره ۶ مشخص است.

جدول ۶: فراوانی مفاهیم مربوط به ابزارهای ارتقای عدالت اقتصادی در نهج البلاعه

درصد	فراوانی	مفهوم
۲۱/۵۷	۱۱	زکات
۲۷/۴۵	۱۴	انفاق
۹/۸۱	۵	صدقه
۱۷/۶۴	۹	ایثار
۲۳/۵۳	۱۲	سخاوت و بخشش
۱۰۰	۵۱	کل

به منظور آزمون تساوی فراوانی طبقات، از آزمون همگونی χ^2 استفاده شده است. از آنجا که مقدار آماره آزمون $\chi^2 = 4/59$ برابر با $df=4$ بوده و با احتساب از مقدار $df=4$ جدول کوچکتر بوده، بنابراین در سطح اطمینان ۹۵ درصد می‌توان گفت تفاوت معناداری بین فراوانی طبقات جدول شماره ۶ وجود ندارد.

از دیدگاه امام علی علیه السلام، عدالت دارای چندین معنی و مفهوم است: ۱. عدالت، محق بودن هر فرد نسبت به حقی است که به‌طور مشروع دارد. امام علیه السلام احقيق حقوق مردم را یک رویه‌ای عادلانه

و از وظایف حاکم اسلامی می‌داند و در این رابطه می‌فرمایند: «إِسْتَعْمِلُ الْعَدْلَ وَاحْذَرِ الْعَسْفَ وَالْحَيْفَ فَإِنَّ الْعَسْفَ يَعُودُ بِالْجَلَاءِ وَالْحَيْفَ يَدْعُوا إِلَى السَّيْفِ؛ عدالت را به کار گیر و از بی‌انصافی و بی‌عدالتی بر حذر باش که بی‌انصافی کردن با مردم آنان را آواره می‌کند و بی‌عدالتی به قیام مسلحانه وا می‌دارد» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۴۷۶)؛ ۲. معنی و مفهوم دیگر عدل از دیدگاه امام علی^ع انصاف است. ایشان در این باره می‌فرمایند: «إِنَّ اللَّهَ يَأْمُرُ بِالْعَدْلِ وَالْإِحْسَانِ، الْعَدْلُ: الْإِنْصَافُ وَالْإِحْسَانُ: التَّفَضُّلُ؛ خداوند به عدل و احسان فرمان می‌دهد. عدل، مراعات انصاف و احسان همان بخشش است» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۲۳۱). عدالت هرچیزی را در جای خود می‌نهد، در حالی که بخشش آن را از جای خود خارج می‌کند. عدالت تدبیر عمومی مردم است، در حالی که بخشش محدوده خاصی را شامل می‌شود. پس عدالت شریفتر و برتر است، بنابراین منظور از انصاف یعنی هر امری در جای خود و متناسب با حق خود رعایت شود.

- ایثار: امام علی^ع در بیان جایگاه ایثار می‌فرمایند: «لَا تَسْتَحِي مِنْ إِعْطَاءِ الْقَلِيلِ فَإِنَّ الْجِزْمَانَ أَقْلُ مِنْهُ؛ از بخشیدن اندک شرم مدار که محروم کردن اندکتر از آن است» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۶۷). مقصود امام علی^ع از اندکتر بودن، کم اعتبار و کم ارزش بودن آن است، نامید کردن، نبخشیدن چیزی است که شایسته بخشش باشد و این مطلب، قابل شمارش و از مقوله کمیت نیست تا قابل کم و زیاد باشد. امام علی^ع در شیوه‌های ارتقای عدالت می‌فرماید: «مَنْ آتَاهُ اللَّهُ مَا لَا فَلَيُصِلُّ بِهِ الْقَرَابَةَ وَ لَيُحْسِنْ مِنْهُ الضَّيَافَةَ وَ لَيُفْكَرَ بِهِ الْأَسِيرَ وَالْعَانِيَ وَ لَيُعْطِ مِنْهُ الْفَقِيرَ وَ الْغَارِمَ وَ لَيُصْبِرْ نَسْهَهُ عَلَى الْحُقُوقِ وَ النَّوَافِعِ ابْتِغَاءَ الْثَّوَابِ؛ کسی که از جانب پروردگار صاحب مال و ثروتی می‌شود، باید با اموالش صله رحم کند. مهمانی‌های شایسته و صحیح برپا کند، اسیر و گرفتار را رهایی بخشد، به فقر و مستمندان عطا کند، قرض مقروضان را ادا نماید، با اموالش حقوق واجبه‌اش را پردازد و با دادن صدقات، حوادث و پیشامدهای ناگوار را از خود دفع کند و همه این کارها را برای گرفتن پاداش از درگاه الهی انجام دهد» (دشتی، ۱۳۹۱، خطبه ۱۴۲).

- صدقه: امام علی^ع در خصوص کمک به نیازمندان می‌فرماید: «الصَّدَقَةُ دَوَاءُ مُنْجِحٍ؛ صدقه دادن را دارویی ثمر بخش می‌شمارد» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۷) و می‌فرماید: «إِذَا أَمْلَقْتُمْ فَتَاجِزُوا اللَّهَ بِالصَّدَقَةِ؛ هرگاه تهیdest شدید با صدقه دادن، با خدا تجارت کنید» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۲۵۸). امام علی^ع معتقد است که صدقه دادن ایمان را و پرداخت زکات اموال را حفظ می‌کند (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۱۴۸).

- اتفاق: امام علی^ع درباره اتفاق می‌فرماید: «يَا ابْنَ آدَمَ كُنْ وَصِيَّ نَفْسِكَ فِي مَالِكَ وَاعْمَلْ فِيهِ مَا تُؤْتَيْ أَنْ يُعْمَلْ فِيهِ مِنْ بَعْدِكَ؛ ای فرزند آدم! خودت وصی مال خویش باش، امروز به گونه‌ای عمل کن که دوست داری پس از مرگت عمل کنند» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۲۵۴). یا در عبارتی

می فرماید: «طُوبَى لِمَن ... أَنْفَقَ الْفَضَلَ مِنْ مَالِهِ؛ خُوشا بِهِ حَالٌ كُسِيَّ كَهْ زِيَادِيَ مَا لَشَ رَا اِنْفَاقَ كَنَدَ» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۱۲۳). امام علی علیہ السلام اهمیت انفاق را این گونه تشریح می کند: «وَإِذَا وَجَدْتَ مِنْ أَهْلِ الْفَاقَةِ مَنْ يَعْمِلُ لَكَ زَادَكَ إِلَى يَوْمِ الْقِيَامَةِ، فَيُؤْفِيكَ بِهِ غَدَّاً حَيْثُ تَحْتَاجُ إِلَيْهِ، فَاغْتَسِمْهُ وَحَمِلْهُ إِيَّاهُ، وَأَكْبِرْ مِنْ تَزْوِيدِهِ وَأَنْتَ قَادِرُ عَلَيْهِ، فَلَعْنَكَ تَطْلُبُهُ قَلَّا تَجِدُهُ، وَأَغْتَسِنْ مَنْ اسْتَفْرَصَكَ فِي حَالِ غِنَاتِكَ، لِيَجْعَلَ قَضَاءَهُ لَكَ فِي يَوْمِ عُسْرَتِكَ؛ هَرَگَاهْ نِيَازِمَنْدِي رَا يَافْتَنِي كَهْ مِنْ تَوَانَدِ زَادَ وَتُوشَهْ تُورَاتَا رَسْتَاخِیزَ بِرْ دُوشَ گَبِرَدَ وَفَرَدا كَهْ بِهِ آنِ نِيَازِمَنْدِ شَوَیَ بِهِ تُوپَسَ دَهَدَ، آنِ رَاغْنِیمَتْ بِشَمَارَ وَأَینِ زَادَ رَا بِرْ دُوشَ اوْ بَگَذَارَ وَأَگَرْ قَدْرَتْ بِرْ جَمْعَ آوَرِیَ چَنِینَ زَادَ وَتُوشَهَایِ رَا دَارِیَ، هَرَچَهْ بِیَشَرَ فَراَهِمَ سَازَ وَهَمَراهَ اوْ بَفَرَستَ، چَراَکَهْ مَمْكُنَ است رَوْزِی در جَسْتَجَوِی چَنِینَ شَخْصِیَ بِرَآیِیَ، ولَیَ بِیَدَاشَ نَکَنَیِ. هَنَگَامِیَ كَهْ بِیَ نِيَازَ هَسْتَیَ، اَگَرْ كَسِیَ قَرْضَ بِخَواهِدَ غَنِیمَتْ بِشَمَارَ تَا در رَوْزَ تَنَگَدَسْتَیَ، قَرْضَ اَزْ سَوَیَ اوْ بِرَگَرَدَنَدَهَ شَوَدَ» (دشتی، ۱۳۹۱، نامه ۳۱).

- زکات: پرداخت خمس و زکات و سیله‌ای برای سعادت و رفاه جامعه است، از این‌رو امام علی علیہ السلام بِرْ پرداخت زکات تأکید می‌ورزد و می‌فرماید: «الزَّكَاهُ جُعْلَتْ مَعَ الصَّلَاهِ قَرِبَاتًا لِأَهْلِ الْإِسْلَامِ؛ وَزَكَاتُ بَا نِمَازِ سَبَبِ تَقْرِبِ مُسْلِمَاتِنَ بِهِ خَدَاوَنَدِ قَرَارِ دَادَهِ شَدَهِ اَسْتَ» (دشتی، ۱۳۹۱، خطبه ۱۹۹). در دیدگاه امام علی علیہ السلام پرداخت زکات اگر با رضایت خداوند باشد، کفاره گناهان او می‌شود و بازدارنده و نگهدارنده از آتش دوزخ می‌شود، پس انسان باید از پرداخت زکات افسوس بخورد (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۵۳).

- سخاوت و بخشش: در دیدگاه امام علی علیہ السلام بخشش بیش از خویشاوندی محبت می‌آورد «الكَرَمُ أَعْظَفُ مِنَ الرَّحْمَمِ» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۷۲۴). این‌رو امام علی علیہ السلام سخاوت را این‌گونه تعریف می‌کند: «السَّخَاءُ مَا كَانَ ابْتِدَاءً فَأَمَّا مَا كَانَ عَنْ مَسَأَلَهُ فَهِيَاءً وَتَذَمِّمٌ؛ سخاوت هنگامی است که بخشش بدون سؤال باشد و پس از سؤال یا از شرم است و یا از بیم بدگویی مردم» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۵۳). در بیان امام علی علیہ السلام آن کسی که پاداش الهی را باور دارد، سخاوتمند است.

۴-۳-۲. شاخص‌های اخلاقی حاکم بر کسب و کار

جدول شماره ۷ فراوانی مربوط به مفاهیم نزدیک با مفهوم شاخص‌های کلی اخلاقی در نهج البلاعه را نشان می‌دهد.

۴-۳-۲-۱. شاخص‌های ایجابی

جدول ۷: فراوانی مفاهیم مرتبه با مفهوم شاخص‌های کلی اخلاقی کسب و کار

مفهوم	فراآنی	درصد
ساده‌زیستی و فروتنی	۱۵	۵۱/۷۲
قناعت	۷	۲۴/۱۴
پرداخت حقوق مردم	۷	۲۴/۱۴
کل	۲۹	۱۰۰

به منظور آزمون تساوی فراوانی طبقات، از آزمون همگونی^۲ استفاده شده است. از آنجا که مقدار آماره آزمون^۲ برابر ۱۴ بوده و با احتساب $df=7$ از مقدار^۲ جدول کوچک‌تر بوده بنابراین در سطح اطمینان ۹۵ درصد می‌توان گفت تفاوت معناداری بین فراوانی طبقات جدول ۴ وجود ندارد.

(الف) ساده‌زیستی و فروتنی: اخلاق سرمایه‌فقیر برای کسب ثروت اجتماعی و راهی برای دستیابی به ثروت است. امام علی^{علیہ السلام} درباره تکبر و خودپسندی می‌فرماید: «فَاللَّهُ اللَّهُ فِي كُبْرِ الْحُكْمِيَّةِ، وَفَعْلُ الْجَاهْلِيَّةِ! فَإِنَّهُ مَلَاقِحُ الشَّيْطَانِ وَمَنَافِعُ الشَّيْطَانِ؛ خَدَا رَا خَدَا رَا از تکبر و خودپسندی، از تفاخر جاهلی برحدزرا باشید که جایگاه بغض و کینه و رشد و سوسنه‌های شیطانی است» (دشتی، ۱۳۹۱، خطبه ۱۹۲). امام^{علیہ السلام} خطاب به توانگران هم می‌فرماید: «مَا أَحَسَنَ تواضعَ الْأَغْنِيَاءِ لِلْفُقَرَاءِ طَلَبًا لِمَا عِنْدَ اللَّهِ؛ چه نیکوست فروتنی توانگران در برایر بینوایان، برای به دست آوردن خشنودی خداوند» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۴۰۶). حضرت^{علیہ السلام} در یکی از سخنان بدیع خود که از نظر ادبی نیز در اوچ است، می‌فرماید: «إِنَّ اللَّهَ سَبَحَانَهُ فَرَضَ فِي أَمْوَالِ الْأَغْنِيَاءِ أَقْوَاتَ الْفَقَرَاءِ فَمَا جَاءَ فَقِيرٌ إِلَّا مِمَّا مَعَ بِهِ غَنِّيٌّ وَاللَّهُ تَعَالَى سَائِلُهُمْ عَنِ ذَلِكِ؛ خداوند سبحان، روزی فقررا را در اموال توانگران مقرر داشته، پس هیچ فقیری گرسنه نماند، مگر آنکه توانگری حق او را بازداشته است و خدای تعالی توانگران را بدین سبب بازخواست کند» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۳۲۸)؛

(ب) قناعت: قناعت یعنی اینکه انسان به بیش از مقدار نیازش طمع نورزد، پس اگر مقداری غذا نیازش را برطرف می‌کند و می‌تواند آن را به دست آورد، به همان بسته کند و طمع ورزیدن به بیش از مقدار نیاز، خود نوعی فقر است. حضرت^{علیہ السلام} درباره قناعت فرمایند: «القناعَةُ كُنْزٌ لا يَنْفَدُ؛ قناعت گنجی است پایان ناپذیر» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۴۷۵)؛

(ج) پرداخت حقوق مردم: امام^{علیہ السلام} به غالب بن صعصعة پدر فرزدق (شاعر) در بین اینکه گفتگو می‌کرد فرمود شتران بسیارت را چه کردی؟ غالب گفت: حقوق (مردم) آنها را پراکنده ساخت (در راه‌های خیر مانند صدقه، زکات، صله رحم و ادائی دین به کار رفت) آن حضرت

(در ستودن ادای حقوق مردم) فرمود: «وَقَالَ اللَّهُمَّ لِعَالِبِ بْنِ صَعْصَعَةَ أَبِي الْفَرْزَدِ فِي كَلَامِ دَارِ بَيْنَهُمَا مَا فَعَلْتَ إِلَيْكَ الْكَثِيرَةَ قَالَ ذَعْدَعَتِهَا الْحُقُوقُ يَا أَمِيرَ الْمُؤْمِنِينَ فَقَالَ اللَّهُمَّ ذَلِكَ أَحَمْدُ سُبْلَاهَا؛ اين پراکندگی ستودهترین راههای پراکنده شدن آن شتران است» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۴۳۸).

۴-۳-۲-۲. شاخصهای پرهیز از فساد در کسب و کار

در پژوهش حاضر مفاهیم مربوط به فساد در کسب و کار با عنوان های حرام خواری، رشوہ، ربا و مال غصبی و حرام دسته‌بندی شده‌اند (جدول ۸).

جدول ۸: فراوانی مفاهیم مرتبط با فساد کسب و کار در نهج البلاعه

مفهوم	فراآواتی	درصد
پرهیز از احتکار	۳	۵/۲۶
نفی بخل	۸	۱۴/۰۴
نفی حرص و طمع	۱۲	۲۱/۰۶
نفی حرام خواری	۷	۱۲/۲۸
پرهیز از مال‌اندوزی	۳	۵/۲۶
پرهیز از تجمل‌گرایی و فخرفروشی	۱۵	۲۶/۳۲
پرهیز از رشوہ و ربا	۴	۷/۰۱
پرهیز از اسراف	۵	۸/۷۷
کل	۵۷	۱۰۰

به منظور آزمون تساوی فراوانی طبقات، از آزمون همگونی^۲ استفاده شده است. از آنجا که مقدار آماره آزمون χ^2 برابر $۰/۹۰$ بوده و با احتساب $df=3$ از مقدار χ^2 جدول کوچکتر بوده بنابراین، در سطح اطمینان ۹۵ درصد تفاوت معناداری بین فراوانی طبقات جدول ۶ وجود ندارد.

الف) پرهیز از احتکار: امام علیه السلام احتکار را به سبب پیامدهای ناخوشایند برای جامعه تحريم و به والی خود در مصر فرمان می‌دهد و بر آن پاافشاری می‌کند که احتکار را از ریشه برکنند: «فَامْعَنْ عَنِ الْاحْتِكَارِ فَإِنَّ رَسُولَ اللَّهِ مَتَّعَ مِنْهُ؛ پس از احتکار منع کن که رسول خدا از آن منع کرده است» (دشتی، ۱۳۹۱، نامه ۵۳):

ب) نفی بخل: امام علیه السلام حق دارد که از شخص بخیل در شگفت باشد: «عَجِبْتُ لِلْبَخِيلِ يَسْعَى جُلُّ الْفَقَرَ الَّذِي مِنْهُ هَرَبَ وَيَنْهُوُ الْغَنَى الَّذِي أَتَاهُ طَلَبَ، فَيَعِيشُ فِي الدُّنْيَا عِيشَ الْفَقَرَاءِ وَيُحَاسِبُ فِي الْآخِرَةِ حِسَابَ الْأَغْنِيَاءِ؛ در شگفت از بخیل، به سوی فقری می‌شتابد که از آن می‌گریزد و سرمایه‌ای را از دست می‌دهد که برای آن تلاش می‌کند. در دنیا چون تهیدستان زندگی می‌کند، اما در آخرت چون سرمایه‌داران محاکمه می‌شود» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۱۲۶).

کانون تمام عیب‌هاست که انسان را به سوی هر بدی سوق می‌دهد (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۳۷۸):

(ج) نفی حرص و طمع: امام علی^ع می‌فرماید: «وَقَالَ [اللَّهُ] يَا ابْنَ آدَمَ لَا تَحْمِلْ هَمًّا يَؤْمِكَ الَّذِي لَمْ يَأْتِكَ عَلَى يَؤْمِكَ الَّذِي قَدْ أَتَاكَ فَإِنَّهُ إِنْ يَكُ مِنْ عُمُرِكَ يَأْتِ اللَّهُ فِيهِ بِرْزَقُكَ؛ ای فرزند آدم! اندوه روز نیامده را بر امروزت می‌غذا، زیرا اگر روز نرسیده از عمر تو باشد خداروزی تو را خواهد رساند» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۱۲۶). امام^ع در افسرده نشدن برای روز نیامده فرموده است: «يَا بْنَ آدَمَ، الرِّزْقُ رِزْقَنِي: رِزْقٌ تَطْلُبُهُ وَرِزْقٌ يَطْلُبُكَ، فَإِنَّ لَمْ تَأْتِهِ أَتَاكَ. فَلَا تَحْمِلْ هَمًّا سَنَتِكَ عَلَى هَمٍ يَؤْمِكَ! كَفَاكَ كُلُّ يَوْمٍ عَلَى مَا فِيهِ؛ فَإِنْ تَكُنَ السَّنَةُ مِنْ عُمُرِكَ فَإِنَّ اللَّهَ تَعَالَى سَيُوتِيكَ فِي كُلِّ غَدِيرِ جَدِيدٍ مَا قَسَمَ لَكَ وَإِنْ لَمْ تَكُنَ السَّنَةُ مِنْ عُمُرِكَ فَمَا تَصْنَعُ بِالْهُمَّ فِيمَا لَيْسَ لَكَ وَلَنْ يَسْبِقَكَ إِلَى رِزْقِكَ طَالِبٌ وَلَنْ يَعْلِمَكَ عَلَيْهِ غَالِبٌ وَلَنْ يُبَطِّئَ عَنْكَ مَا قَدْ قُدْرَ لَكَ؛ ای فرزند آدم! روزی دوگونه است یکی آن روزی که تو به دنبالش می‌روی و دیگری آن روزی که به دنبال تو می‌آید و اگر به دنبالش نروی باز هم به سراغ تو خواهد آمد بنابراین غم و اندوه تمام سال را بر هم و غم امروزت اضافه مکن. غم هر روز برای آن روز کافی است. اگر در تمام سال زنده بمانی و جزء عمر تو باشد، خداوند هر روز آنچه از روزی برای تو معین کرده است به تو می‌دهد و اگر تمام آن سال جزء عمر تو نباشد چرا غم و اندوه چیزی را بخوری که مربوط به تو نیست؟ (بدان) هیچ‌کس پیش از تو نمی‌تواند روزی تو را دریافت کند و یا به تو می‌رسد» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۳۷۹). امام^ع ما را به این موضوع توجه داده است که باید در غم روزهایی که هنوز نیامده است، باشیم:

(و) نفی حرام‌خواری: ماهیت کسب و کار مورد نظر امام علی^ع، کسب حلال و تأمین معیشت و نیاز مایحتاج عموم مردم است. حضرت می‌فرمایند: «وَلَا رُهْدَ كَالْزُهْدِ فِي الْحَرَامِ؛ زهدي بالاتر از بی‌اعتنایی به مال حرام نیست» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۱۱۳). امام^ع درباره اهمیت کسب و کار حلال می‌فرمایند: «طُوبَى لِمَنْ ذَلَّ فِي نَفْسِهِ، وَ طَابَ كَسْبُهُ، وَ صَلَحتُ سَرِيرَتُهُ، وَ حَسُنَتْ حَلِيقَتُهُ وَ أَنْفَقَ الْفُضْلَ مِنْ مَالِهِ، وَ أَمْسَكَ الْفُضْلَ مِنْ لِسَانِهِ وَ عَزَّلَ عَنِ النَّاسِ شَرَّهُ وَ وَسَعَتْهُ السُّنَّةُ وَ لَمْ يُئْسِبْ إِلَى الْبِدْعَةِ؛ خوشابه حال کسی که در نزد خود کوچک (و متواضع) است (و در نظر مردم بزرگ و عزیز) و کسی که کسب و کار او طیب و حلال باشد و باطنش پاک و صالح، کسی که اخلاق او نیکو باشد و اموال اضافی خود را در راه خدا انفاق کند و کسی که سخنان زاید زبانش را نگه می‌دارد و آزار او به مردم نمی‌رسد و آن کس که سنت برای او کافی است و بدعتی از اسر نمی‌زند» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۱۲۳). امام علی^ع در خطبه ۱۵۶ می‌فرمایند: «يَا عَلَيَّ إِنْ أَمَّتِي سَيِّفَتِيْوَنَ بَعْدِي فَقْلُتْ يَا رَسُولَ اللَّهِ أَوْ لَيْسَ قَدْ قُلْتَ لِي يَوْمَ أُحْدِي حَيْثُ أُسْتَشْهِدَ مِنَ الْمُسْلِمِيْنَ وَ حِيزْثُ عَنِي الشَّهَادَةَ فَشَقَّ ذِلِكَ عَلَيَّ فَقْلُتْ لِي أَبْشِرُ فِي الشَّهَادَةِ مِنْ وَرَائِكَ فَقَالَ لِي إِنَّ ذِلِكَ لَكَذِلِكَ فَكَيْفَ صَبَرْكَ إِذَا فَقْلُتْ يَا رَسُولَ اللَّهِ لَيْسَ هَذَا مِنْ مَوَاطِنِ الصَّبْرِ وَ لَكِنْ مِنْ مَوَاطِنِ

الْبَشَرِيَّ وَالسُّكْرِ وَقَالَ يَا عَلَيَّ إِنَّ الْقَوْمَ سَيُفْتَنُونَ بِأَمْوَالِهِمْ وَيَمْنُونَ بِدِينِهِمْ عَلَى رَبِّهِمْ وَيَتَمَّنُونَ رَحْمَةً وَيَأْمُنُونَ سُطْوَةً وَيَسْتَحِلُونَ حِرَامَةً بِالشُّبُهَاتِ الْكَاذِيَّةِ وَالْأَهْوَاءِ الْسَّاهِيَّةِ فَيَسْتَحِلُونَ الْحَمْرَ بِالثِّبَيْذِ وَالسُّخْتِ بِالْهَدِيَّةِ وَالرِّبَا بِالْتَّبَيْعِ قُلْتُ؛ رسول خدا به من فرمودند: ای علی این مردم پس از من به وسیله ثروتشان مورد آزمایش قرار می‌گیرند. دیندار بودن خود را متى بر خدا قرار می‌دهند و با این حال انتظار رحمت الهی را دارند، از قدرت و خشم الهی خود را در امان می‌بینند، حرام او را با شباهات دروغین و هوس‌های غافلانه حلال می‌شمارند، شراب را نیز می‌آشامند، رشوه را به نام هدیه می‌گیرند، ربا را به نام معامله حلال می‌دانند (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۱۸۱)؛

د) پرهیز از مال‌اندوزی: امام علیه السلام درباره برخی از مردم که گویی کسری و قیصرند، می‌فرماید: «وَمَنْ جَمَعَ الْمَالَ عَلَى الْمَالِ فَأَكْتُرَ وَمَنْ بَنَى وَشَيَّدَ وَرَجَرَفَ وَتَجَدَّدَ وَادَّهَرَ وَاعْتَقَدَ وَنَظَرَ بِرَغْبَيْهِ لِلْوَلَدِ إِشْخَاصُهُمْ جَمِيعًا إِلَى مَوْقِفِ الْعَرْضِ وَالْحِسَابِ وَمَوْضِعِ التَّوَابِ وَالْعِقَابِ إِذَا وَقَعَ الْأَمْرُ بِفَصْلِ الْقَضَاءِ؛ آنان که مال فراوان گرد آورده بر آن افزودند و آنان که قصرها ساخته و محکم کاری کردند، طلاکاری کرده و زینت دادند، فراوان اندوختند و نگهداری کردند و به گمان خود برای فرزندان خود باقی گذاشتند، همگی آنان به پای حسابرسی الهی و جایگاه پاداش و کیفر رانده می‌شوند، آنگاه که فرمان داوری و قضاویت نهایی صادر شود» (دشتی، ۱۳۹۱، نامه ۳)؛

ه) پرهیز از تجمل‌گرایی و فخرروشی: برتری فروختن با توجه به مفاهیم تکبر و بزرگبینی که در خود دارد، سرآغاز پیدایش نظام طبقاتی در جامعه است. امام علیه السلام درباره اموری پرسیدند که زودتر عقوبت را فراهم آورد: «استطالة الغنى على القير؛ برتری فروختن ثروتمند بر نیازمند» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۴۹۲)؛

ز) پرهیز از رشوه و ربا: در هر کسب و کاری، رعایت بایدها و نبایدهای اخلاقی امری اجتناب‌ناپذیر است. از دیدگاه امام علیه السلام مردم مجاز به انجام هر کسب و کار حلال و مشروع هستند، ولی ملزم به فراغتی مبانی فقهی کسب و کار می‌باشند. رعایت مباحثات و مستحبات و پرهیز از محرمات از جمله خصوصیات اخلاق پستدیده و متعالی در کسب و کار است. حضرت امیر علیه السلام علت وقوع ربا در معاملات را بدین صورت تحلیل می‌کند: «مَنِ اتَّجَرَ بِعَيْرِ فَقْهٍ فَقَدِ ارْتَطَمَ فِي الرِّبَا؛ هر کس بدون دانستن احکام دین تجارت کند، در ربا افتاد» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۴۴۷). عبارت «ارطم فی الohl و نحوه»، یعنی در گل و لای فرو رفت و راه نجات نداشت. این صفت مستعار برای کسی است که نآگاه باشد، از آن جهت که نجات از ربا برایش غیرممکن است، زیرا مسائل ربا با مسائل بیع اشتباه می‌شود؛

ح) پرهیز از اسراف: تنها مشکل در بخل ورزیدن، جمع کردن مال و هزینه نکردن آن، نیست، بلکه تبذیر مال و هزینه نابجای آن نیز علت بسیاری از مشکلات کسب و کار است. امام علیه السلام

می فرماید: «اعطاء المال فی غیر حقّه تبذییر و اسراف؛ بخسیدن مال به کسی که حق او نباشد، خود گونه‌ای تبذیر و اسراف است» (دشتی، ۱۳۹۱، خطبه ۱۲۶) و خطاب به صاحب مال می فرماید: «كُنْ سَمِحًا و لَا تَكُنْ مُبِدِّرًا فَالْتَبْذِيرُ آفَهٌ؛ بخشنده باش و اسراف کار مباش، زیرا اسراف چون بخل و رزی آفت است» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۳۳).

۴-۳-۲-۳. طبقات اجتماعی

طبقات عمدۀ اجتماعی که در نهج البلاعه بارها تکرار شده است را می‌توان در قالب دو دسته توانگران و همین‌طور فقرا و تهییدستان دسته‌بندی کرد. جدول زیر فراوانی مربوط با این داده‌ها را نشان می‌دهد.

جدول ۹: فراوانی مفاهیم مرتبط با طبقات کسب و کار نهج البلاعه

مفهوم	فراآنی	درصد
توانگران	۹	۲۵
فقرا و تهییدستان	۲۷	۷۵
کل	۳۶	۱۰۰

این فراوانی‌ها در جدول شماره ۹ نشان از این دارد که در نهج البلاعه این فقرا و تهییدستان هستند که از اهمیت بالایی برخوردارند و نیاز به توجه بیشتر دارند.

۴-۳-۳. ارکان تفکر کسب و کار (تفکر استراتژیک)

مؤلفه‌های نزدیک و مرتبط با مفهوم تفکر در کسب و کار در نهج البلاعه در جدول شماره ۱۰ نشان داده شده است.

جدول ۱۰: فراوانی مفاهیم مرتبط با تفکر در کسب و کار

مفهوم	فراآنی	درصد
توکل بر خداوند	۱۲	۲۱/۸۲
تصمیم‌گیری مناسب و مشورت	۹	۱۶/۳۷
وجود تدبیر درست	۶	۱۰/۹۰
استفاده از فرصت‌ها و سرعت مطلوب در کار	۴	۷/۲۷
اولویت‌بندی و رعایت میانه‌روی در مراحل گوناگون	۳	۵/۴۶
هماهنگی در کارها و نظم	۸	۱۴/۵۴
پایداری و تداوم عمل (عمل گرانی)	۵	۹/۰۹
تجربه	۸	۱۴/۵۵
کل	۵۵	۱۰۰

تفکر استراتژیک مبتنی بر اصل بصیرت است. تنها افراد بصیر هستند که به مرحله یقین نائل می‌شوند و این صریح نهنج البلاغه است: «وَالْيَقِينُ مِنْهَا عَلَى أَرْبَعِ شَعَبٍ: عَلَى تَبْصِرَةِ الْفُطْنَةِ وَتَأْوِيلِ الْحِكْمَةِ وَمَوْعِظَهِ الْعِبْرَةِ وَسُنَّهِ الْأَوَّلِينَ. فَمَنْ تَبَصَّرَ فِي الْفِطْنَةِ تَبَيَّنَتْ لَهُ الْحِكْمَةُ وَمَنْ تَبَيَّنَتْ لَهُ الْحِكْمَةُ عَرَفَ الْعِبْرَةَ وَمَنْ عَرَفَ الْعِبْرَةَ فَكَانَمَا كَانَ فِي الْأَوَّلِينَ»؛ یقین بر چهار پایه استوار است: بینش هوشمندانه، دریافت حکیمانه واقعیت‌ها، پند گرفتن از حوادث روزگار و پیمودن راه درست پیشینیان. آنکه با بینش و هوشمندی دیده بگشاید، حکمت را نمایان بیند و کسی که حکمت نمایانش شود عبرت را بشناسد و کسی که به درستی عبرت‌آموزی را بشناسد، گویا چنان است که با گذشتگان می‌زیسته و با نسل‌های گذشته در تاریخ حضور داشته است» (دشتی، ۱۳۹۱)، حکمت ۳۱). حضرت علیہ السلام بصیرت را این‌گونه تعریف می‌کند: «فَإِنَّمَا الْبصِيرُ مَنْ سَمِعَ فَتَكَفَّرَ وَنَظَرَ فَأَبْصَرَ؛ أهل بصیرت کسی است که بشنو و بیندیشد، بنگرد و بیند» (دشتی، ۱۳۹۱، خطبه ۱۵۲).

(الف) توکل بر خداوند: حضرت امیر علیہ السلام توکل را این‌گونه تعریف می‌کند: «إِنَّمَا عَلِمًا يَقِينًا أَنَّ اللَّهَ لَمْ يَجْعَلْ لِلْعَبْدِ وَإِنْ عَظَمْتِ حِيلَتَهُ وَأَشْدَدْتِ طَلْبَتَهُ وَقَوَيَّتِ مَكِيدَتَهُ أَكْثَرُ مِمَّا سُمِّيَ لَهُ فِي الذِّكْرِ الْحَكِيمُ وَلَمْ يَحُلْ يَبْيَنَ الْعَبْدِ فِي ضَعْفِهِ وَقَلَّةِ حِيلَتِهِ وَبَيْنَ أَنْ يَلْعَنَ مَا سُمِّيَ لَهُ فِي الذِّكْرِ الْحَكِيمِ وَالْعَارِفُ لِهَذَا الْعَامِلِ بِهِ أَعْظَمُ النَّاسِ رَاحَةً فِي مَنْفَعَةِ وَالتَّارُكُ لَهُ الشَّاكُ فِيهِ أَعْظَمُ النَّاسِ شُغْلًا فِي مَصْرَةِ وَرُبَّ مُنْعِمٍ عَلَيْهِ مُسْتَدْرَجٌ بِالنُّعْمَى وَرُبَّ مُبْتَلٍ مَصْنُوعٌ لَهُ بِالْبُلْوَى فَزِدْ أَيْهَا الْمُسْتَنْفُعُ فِي شُكْرِكَ وَقَصْرِ مِنْ عَجَلَتِكَ قَفْ عِنْدَ مُنْتَهَى رِزْقَكَ؛ به یقین بدانید! خداوند برای بندۀ خود هرچند باسیاست و سخت‌کوش و در طرح و نقشه نیرومند باشد، بیش از آنچه که در علم الهی و عده فرمود، قرار نخواهد داد و میان بندۀ هرچند ناتوان و کم‌سیاست باشد و آنچه در علم الهی برای او رقم زده حائلی نخواهد گذاشت، هر کس این حقیقت را بشناسد و به کار گیرد، از همه مردم آسوده‌تر است و با سود بیشتر و آنکه آن را واگذارد و در آن شک کند، از همه مردم گرفتار و زیان کار است، چه بسا نعمت شده‌ای که گرفتار استدراج شود و بسا گرفتاری که در گرفتاری ساخته شده و آزمایش شود، پس ای کسی که از این گفتار بهره‌مند می‌شود، بر شکرگزاری بیفزای و از شتاب بیجا دست بردار و به روزی رسیده قناعت کن» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۲۷۳)؛

(ب) مشورت: امام علیہ السلام می‌فرمایند: «مَنْ اسْتَقْبَلَ وَجْهَ الْارَاءِ عَرَفَ مَوَاقِعَ الْخَطَاءِ؛ هُرَّ كَسَ از آرای دیگر استقبال کند، مواضع خطا را تواند شناخت» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۱۷۳). امام علیہ السلام در نامه‌اش به مالک اشتر می‌فرمایند: «وَأَكْبُرُ مَدَارِسَةِ الْعَلَمَاءِ، وَمَنَافَةِ الْحُكْمَاءِ، فِي تَبْيَتِ مَا صَلَحَ عَلَيْهِ أَمْرٌ بِلَا دِكَ، وَإِقَامَةٌ مَا اسْتَقَامَ بِهِ النَّاسُ قَبْلَكَ؛ با دانشمندان و حکیمان فراوان گفتگو کن در تبیت آنچه امور بلاد تورا به صلاح می‌آورد و آن نظم و آیین که مردم پیش از تو بر پای داشته‌اند» (دشتی، ۱۳۹۱، نامه ۵۳)؛

ج) تدبیر: تدبیر همان تنظیم و ساماندهی است. امام علی^ع در این باره می‌فرماید: «لا عَقْلَ كَالْتَدْبِيرِ؛ هِيَّاجَ عَقْلَى چُونَ اندِيشِيدَنْ وَ تَدْبِيرَ نِيَسَتْ» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۱۱۳). امام علی^ع همواره در سخنان خود بر استفاده انسان از قوه تعقل در تمام مراحل زندگی و تدبیر با بیان و فهم مطالب از طریق استدلال متقن و محکم و عقل پسند تأکید دارد و می‌فرماید: «لَيَسْتِ الرَّوَيْةُ كَالْمُعَايَنَةِ مَعَ الْإِبْصَارِ؛ فَقَدْ تَكَدَّبَ الْعَيْنُونَ أَهْلَهَا، وَ لَا يَعْشُ الْعُقْلُ مِنْ اسْتَتْصَحَّهُ؛ تعقل مانند دیدن با چشمان نیست، زیرا گاهی چشمان به مقتضیات ساختار و موضع گیری بیننده، خلاف واقع را نشان می‌دهد، در صورتی که عقل، کسی را که از آن پندی بخواهد، فریب نمی‌دهد» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۲۸۱). بر این مبنای کی از ویژگی‌های ممتازی که حضرت برای تفکر مطرح می‌سازد، تعقل همراه با تدبیر است. اهمیت تدبیر به گونه‌ای است که حضرت چاره کارها را به رأی و رأی را به فکر و تأمل باز می‌گرداند. امام علی^ع در تشویق به یادگیری علم سودمند به فرزندش می‌فرماید: «وَ أَعْلَمَ أَنَّهُ لَا خَيْرَ فِي عِلْمٍ لَا يَنْفَعُ وَ لَا يُنْفَعُ بِعِلْمٍ لَا يَحِقُّ تَعْلِمُهُ؛ بَدَانَ در دانشی که در آن فایدی نباشد، خیری نباشد و علمی که از آن سودی حاصل نیاید، آموختنش شایسته نبود» (دشتی، ۱۳۹۱، نامه ۳۱). علم مورد نظر اسلام علمی است که بیهوده نباشد و نفع عقلایی داشته باشد؛

د) فرصت‌شناسی: امام علی^ع درباره استفاده و بهره کامل از وقت می‌فرمایند: «لِيَعْمَلِ الْعَامِلُ مِنْكُمْ فِي اِيَامَ مَهْلِهِ قَبْلَ إِرْهَاقِ اَجْلَهُ وَ فِي فَرَاغَهِ قَبْلَ اُوَانَ شَغْلِهِ وَ فِي مُتَنَفِّسَهِ قَبْلَ أَنْ يُؤْخَذَ بِكَظِيمَهُ؛ بر هر یک از شماهاست که برای خدا کاری کند، در روزهایی که فرصتی هست، پیش از فرارسیدن اجلش و در زمان آسودگی پیش از گرفتار شدنش و به هنگامی که نفس تواند کشید، پیش از بند آمدنش» (دشتی، ۱۳۹۱، خطبه ۸۵). امام علی^ع همگان را فرا می‌خواند تا پیش از آنکه فرصت‌ها از دست روند از آن استفاده کنند و می‌فرماید: «الْفَرَصَهُ تَمَرُّ مَعَ السَّاحَابِ، فَاتَّهُزُوا قَرْصَ الْخَيْرِ؛ فرصت می‌گذرد، چونان که ابرها می‌گذرند، فرصت‌های نیکورا غنیمت شمارید» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۲۱)؛

ه) اولویت‌بندی (هدف‌گذاری): حضرت علی^ع در بررسی عواملی که باعث نهادینه شدن برخی رفتارها در فرد می‌شود به مسئله زمینه‌سازی و آماده ساختن موقعیت هر مسئله اهمیت ویژه‌ای می‌دهد و معتقد است که نباید در هر جایی و هر زمانی به کاری دست زد، چراکه برخی کارها موقعیت ویژه‌ای دارد که باید پیش از دست یازیدن به آنها زمینه آنها فراهم باشد: «إِنْتَهُوا أَلَّهَ فَمَا حَلَّ إِمْرُؤٌ عَبْشًا فَيَلْهُو وَ لَا ثُرَكٌ سُدًّي فَيَلْعُو؛ هیچ‌کس بیهوده آفریده نشده تا به بازی پردازد و او را به حال خود نگذاشته‌اند تا خود را سرگرم کارهای بی‌ارزش کند» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۳۷۰). در کلام امام علی^ع از آنجا که توانایی انسان محدود است، باید فعالیت خود را در انجام کارهای مهم صرف کند. حضرت علی^ع در بررسی عواملی که باعث نهادینه شدن برخی رفتارها در فرد می‌شود به مسئله زمینه‌سازی و آماده ساختن موقعیت هر مسئله اهمیت ویژه‌ای می‌دهد و معتقد است که نباید در هر

جایی و هر زمانی به کاری دست زد، چراکه برخی کارها موقعیت ویژه‌ای دارد که باید پیش از دست یازیدن به آنها زمینه آنها فراهم باشد؛

و) استمرار: امام معتقد است چیز کمی که رو به افزونی دارد، بهتر است از افزونی که رو به کاستی نهد و می‌فرمایند: «قِلِيلٌ تَدُومُ عَلَيْهِ أَرْجَى مِنْ كَثِيرٍ مَمْلُولٍ مِنْهُ؛ كَارِ انْدَكِي كَه ادَامَه يَابِدَ ازْ كَارِ بَسِيَارِي كَه ازْ آنَ بَه سَتوَه آبِي امِيدَوَارَكَنَنَدَه اسْتَ (دَشْتَي، ۱۳۹۱، حَكْمَت ۲۷۸). امام درباره پرهیز از شتاب‌زدگی هم می‌فرماید: «وَإِيَاكَ وَالْعَجْلَةَ بِالْأُمُورِ قَبْلَ أَوَانِهَا أَوْ الْتَسْقُطِ فِيهَا عِنْدَ إِمْكَانِهَا أَوِ الْلَّجَاجَةَ فِيهَا إِذَا تَنَكَرْتَ أَوِ الْوَهْنَ عَنْهَا إِذَا إِسْتَوْصَحْتَ فَصَعْ كُلَّ أَمْرٍ مَوْضِعَهُ وَأَوْقَعْ كُلَّ أَمْرٍ مَوْقَعَهُ، از شتاب کردن در کارها پیش از رسیدن زمان آنها بپرهیز و نیز، از سستی در انجام دادن کاری که زمان آن فرا رسیده است و از لجاج و اصرار در کاری که سرورشته اش ناپیدا بود و از سستی کردن در کارها، هنگامی که راه رسیدن به هدف باز و روشن است، حذر نمای. پس هر چیز را به جای خود بنه و هر کار را به هنگامش به انجام رسان» (دَشْتَي، ۱۳۹۱، نَامَه ۵۳):

ز) تجربه: امام علی^{علیہ السلام} درباره اهمیت استفاده از تجربه می‌فرماید: «وَأَنَّمَا قَلْبُ الْحَدِيثِ كَالْأَرْضِ الْخَالِيَّهِ مَا أُلْقَى فِيهَا مِنْ شَيْءٍ قَبْلَتَهُ، فَبَادِرُوهُ بِالْأَكْبِ قَبْلَ أَنْ يَقْسُوْ قَلْبُكَ وَيَشْتَغِلُ، لُبُكَ، لِتَسْتَقْبِلَ بِجَدٍ رَأْيِكَ مِنَ الْأَمْرِ وَمَا قَدْكَفَاكَ أَهْلُ التَّجَارِبِ بُغْيَتَهُ وَتَجْرِيَّتَهُ، فَتَكُونَ قَدْ كُفِيتَ مَؤْونَهُ الْأَطْلَبِ؛ دل جوانان نوخاسته چونان زمین ناکشته است که هر تخمی در آن افکنند، بپذیردش و بپوردهش. من نیز پیش از آنکه دلت سخت و اندرزنایپذیر شود و خردت به دیگر چیزها گراید. چیزی از ادب می‌آموزم تا به جد تمام به کار پردازی و بهره خویش از آنچه اهل تجربت خواستار آن بوده‌اند و به محک خویش آزموده‌اند، حاصل کنی و دیگر نیاز‌مند آن نشوی که خود، آزمون از سرگیری» (دَشْتَي، ۱۳۹۱، نَامَه ۳۱). امام علی^{علیہ السلام} معتقد است حفظ و به کارگیری تجربه، رمز پیروزی است. امام علی^{علیہ السلام} در خصوص تجربه و همنشینی با صاحبان تجربه نیز فرموده است: «عَلَيْكَ بِمُجَالِسِهِ أَصْحَابِ التَّجَارِبِ، فَانَّهَا تَقْوَمُ عَلَيْهِمْ بِأَغْلَى الْعَلَاءِ وَتَأْخُذُهُمْ بِأَرْحَصِ الرُّخْصِ؛ با صاحبان تجربه همنشینی کن، زیرا تجربه‌ای را که گران به دست آورده‌اند، تو ارزان در اختیار می‌گیری» (دَشْتَي، ۱۳۹۱، خطبه ۱۵۲). حضرت علی^{علیہ السلام} تجربه و آزمودن را یکی دیگر از منابع کسب علم و دانش معرفی کرده و معتقدند که شباهت‌های موجود در امور و پدیده‌های مختلف می‌تواند وسیله‌ای برای پیش‌بینی وضعیت‌های مشابه در موقعیت‌های آینده باشد. آن حضرت در وصیت به فرزندش امام حسن علی^{علیہ السلام} می‌فرماید: «إِسْتَدَلَ عَلَى مَا لَمْ يَكُنْ بِمَا قَدْ كَانَ فَانَّ الْأُمُورَ اشْبَاءً؛ با آنچه در گذشته دیده‌ای و شنیده‌ای بر آنچه هنوز نیامده است، استدلال کن، به درستی که امور شیوه یکدیگرند» (دَشْتَي، ۱۳۹۱، خطبه ۲۱). همچنین امام علی^{علیہ السلام} می‌فرماید: «لَمْ يَذَهَبْ مِنْ مَالِكَ مَا وَعَظَكَ؛ از مال تو آنچه از دست رفته و سبب عبرت تو بوده است، از دست نرفته است»

(دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۱۹۶) و درباره عبرت نیز می‌فرماید: «رَحِمَ اللَّهُ امْرَءٌ أَتَفَكَرَ فَأَعْتَبْرُوا عَتْبَرَةً؟ رَحْمَتُ خَدَاوَنْدَ بَرَ كَسِيَّ كَهْ بَيْنَدِيَشِدَ وَعَبْرَتَ گَيْرِدَ وَچُونَ عَبْرَتَ گَيْرِدَ، دِيدَهَ دَلْشَ گَشْوَدَهَ شَوْدَ» (دشتی، ۱۳۹۱، خطبه ۱۰۲):

ح) فعالیت جمعی: امام علی^{علیہ السلام} معتقد است دست خدا با جماعت است. امام علی^{علیہ السلام} درباره اهمیت جماعت می‌فرماید: «فَانْ جَمَاعَةً فِيمَا تَكُرْهُونَ مِنَ الْحَقِّ خَيْرٌ مِنْ فِرْقَةٍ؛ هُمْ رَاهُ جَمَاعَتِ بُودَنَ، دَرَ كَارَ حَقِّيَ كَه آنَ رَا نَاخُوشَ مِنْ دَارِيدَ، ازْ پَرَاكَنْدَگَيِّ بَهْتَرَ اَسْتَ» (دشتی، ۱۳۹۱، خطبه ۱۷۶). امام علی^{علیہ السلام} درباره پیوستن به جماعت می‌فرماید: «وَالْرِمُوا السَّوَادُ الْأَعْظَمُ فَانْ يَدَالَلَهُ مَعَ الْجَمَاعَةِ وَإِيَّاَكُمْ وَالْفَرَقَةِ فَانْ الشَّادَّ مِنَ النَّاسِ لِلشَّيْطَانِ، كَمَا أَنَّ الشَّادَّ مِنَ الْغَمِّ لِلذَّئْبِ؛ هُمْ رَاهُ جَمَاعَتِ كَنَارِيَ باشید، زیرا دست خدا با جماعت است و از تفرقه حذر کنید، زیرا کسانی که از جماعت کناری می‌گیرند، طعمه شیطان‌اند، مانند گوسفندي که از گله جدا می‌افتد و گرگ او را می‌درد» (دشتی، ۱۳۹۱، خطبه ۱۲۷):

ط) ریسک‌پذیری: امیر مؤمنان در مورد واهمه نداشتن از رویارویی با خطر و موقع بحرانی می‌فرمایند: «پس برای مشاغل کلیدی از سپاهیان و لشگریان خود کسی را انتخاب و مسئول بنما که در برابر دشواری‌ها و پیشامدهای سخت و تلح استوار باشد و مصیبت‌های بزرگ وی را از پا نشاند. فردی باشد که هنگام ناتوانی و ضعف دیگران بر او ضعف و ناتوانی غالب نشود و بر اثر بی‌خیالی دیگران بی‌تفاوت نگردد» (دشتی، ۱۳۹۱، نامه ۵۳). در کلام امام علی^{علیہ السلام} با خطرپذیری، مال و ثروت ایجاد می‌شود.

۴-۳-۴. کارکرد تفکر کسب و کار

۴-۳-۱. قیمت‌گذاری در کسب و کار

جدول ۱۱ فراوانی مربوط با این داده‌ها را نشان می‌دهد.

جدول ۱۱: فراوانی مفاهیم مرتبط با سیاست قیمت‌گذاری در کسب و کار

مفهوم	فراآنی	درصد
تسهیل در معامله	۲	۱۶/۶۷
انجام معامله با قیمت عادلانه و شفافیت در معامله	۷	۵۸/۳۳
کسب سود متعارف	۳	۲۵
کل	۱۲	۱۰۰

یکی از شاخص‌های کسب و کار در اسلام، تسهیل مبادلات است. البته تسهیل مبادلات، فقط در قضایی سالم و عادلانه، همراه با رعایت حقوق طرفین مبادله، امری مطلوب و پذیرفته است، همان‌طور که تلاش برای تأمین معیشت از نظر اسلام در صورتی عبادت شمرده می‌شود که از راه حلال و همراه با رعایت حدود الهی باشد. حضرت در گشت‌زنی‌های خود در بازار کوفه می‌فرمود: «ای بازاریان از خدا بترسید و از او طلب خیر کنید و به واسطه آسان گرفتن در معامله با مردم، تبرک جویید و بدین وسیله به مردم نزدیک شوید و با حلم خود را زینت بخشید» (نظرپور، ۱۳۸۰). این کلام امام علیه السلام ابعاد سیاست نرخ‌گذاری را برای ما تبیین می‌کند: «ولیگُن الْبَيْعُ بِعَا سَمَحًا بِمُوازِينَ عَدْلٍ وَأَسْعَارٍ لَا تُجْحِفُ بِالْفَرِيقَيْنِ مِنَ الْبَائِعِ وَالْمُبَتَاعِ؛ وَبِاِيدِ خَرْدَ وَفَرْوَشَ بِهِ آسَانِي صورت گیرد و بر موازین عدل، به گونه‌ای که در بها، نه فروشنده زیان ببیند و نه بر خریدار اجحاف شود» (دشتی، ۱۳۹۱، نامه ۵۳). یکی از مواردی که در مبادلات امکان اجحاف یکی از طرفین مبادله افزایش می‌یابد، معامله‌ای است که یکی از طرفین آن مضطر و ناچار باشد. در این موارد ممکن است طرف دیگر مبادله از اضطرار و ناچاری دیگری سوء استفاده کرده و به او اجحاف نماید. اسلام برای جلوگیری از این مسئله، شرط اختیار در مبادلات را لازم را اعلام کرده است. امام علیه السلام از روزگاری سخن می‌گویند که اشرار گردن‌کشی می‌کنند و نیکوکاران، خوار می‌شوند و با اشخاص مضطر درمانده خرید و فروش می‌کنند و این در حالی است که رسول خدا، معامله با این گروه را نهی کرده است (رنجبر، ۱۳۹۱).

۴-۳-۲. توزیع در کسب و کار

مفاهیم نزدیک با مفهوم سیاست‌های توزیع در کسب و کار در نهج البلاغه را می‌توان با مفاهیمی چون پرهیز از احتکار و پرهیز از کم‌فروشی دسته‌بندی کرد. جدول شماره ۱۲ فراوانی مربوط با این داده‌ها را نشان می‌دهد.

جدول ۱۲: فراوانی مفاهیم مرتبط با توزیع در کسب و کار

درصد	فراوانی	مفهوم
۷۷/۷۸	۷	پرهیز از احتکار
۲۲/۲۲	۲	پرهیز از کم‌فروشی
۱۰۰	۹	کل

به منظور آزمون تساوی فراوانی طبقات، از آزمون همگونی^۲ استفاده شده است. از آنجا که مقدار آماره آزمون^۲ X^2 برابر $4/86$ بوده و با احتساب $df=3$ از مقدار^۲ X^2 جدول کوچکتر بوده، بنابراین در سطح اطمینان ۹۵ درصد می‌توان گفت تفاوت معناداری بین فراوانی طبقات جدول ۱۰ وجود ندارد.

امام علیه السلام ایجاد سلامت بازار اقتصادی برای فعالیت‌های درست مردم، از حقوق مردم است. امام علی علیه السلام از یک طرف به تاجران می‌فرمودند: «مَنْ أَتَجَرَ بِغَيْرِ فِقْهٍ فَقَدِ ارْتَطَمَ فِي الرَّبَا؛ آنکه بُى دانستن فقه به تجارت پرداخت خود را در ورطه ربا انداخت» (دشتی، ۱۳۹۱، حکمت ۴۴۷) و از سویی دیگر فرماندار خود را به برخورد با پدیده‌های شوم اقتصادی چون احتکار، گران‌فروشی و کم‌فروشی فرمان می‌دهند و می‌فرمایند: «فَمَنْ قَارَفَ حُكْمَّةً بَعْدَ تَهْيِكِ إِيَاهَ فَسَكَلَ بِهِ وَعَاقِبَهُ فِي غَيْرِ إِسْرَافٍ؛ كَسَى كَهْ پَسْ ازْ مَنْعِ تو احتکار کند، او را کیفر ده تا عبرت دیگران شود، اما در کیفر دادن او اسراف نکن» (دشتی، ۱۳۹۱، نامه ۵۳).

۴-۳-۴. تبلیغ در کسب و کار

مفاهیم نزدیک با مفهوم سیاست‌های تبلیغی در کسب و کار در نهج البلاعه را می‌توان با مفاهیمی چون صداقت، پرهیز از غش و تبلیغات دروغین و مبالغه در بیان کیفیت کالاها دسته‌بندی کرد. جدول شماره ۱۳ فراوانی مربوط با این داده‌ها را نشان می‌دهد.

جدول ۱۳: فراوانی مفاهیم مرتبط با تبلیغ در کسب و کار نهج البلاعه

مفهوم	فرابانی	درصد
صادقت (پرهیز از تبلیغات دروغین)	۱۸	۸۵/۷۱
پرهیز از فربی دادن (غش)	۳	۱۴/۲۹
کل	۲۱	۱۰۰

همان‌گونه که در جدول شماره ۱۳ مشخص است، صداقت با ۱۴ بار تکرار دارای فراوانی بیشتری بوده است. به منظور آزمون تساوی فراوانی طبقات، از آزمون همگونی^۲ استفاده شده است. از آنجا که مقدار آماره آزمون $2X^2$ برابر $10/57$ بوده و با احتساب $df=3$ از مقدار $2X^2$ بزرگ‌تر بوده، بنابراین در سطح اطمینان ۹۵ درصد می‌توان گفت تفاوت معناداری بین فراوانی طبقات جدول شماره ۱۱ وجود دارد.

امام علیه السلام صداقت را ارجمندترین و والاترین صفت معرفی کرده و از راستگویی به عنوان اساس هر نوع اصلاح فردی و اجتماعی نام برده و در مقابل، کذب و دروغگویی را ریشه همه فسادها و

سرچشمه همه تباهی‌ها دانسته است: «الصّادِقُ عَلَى شَفَا مَنْجَةٍ وَكَرَامَةٍ وَالكافِرُ عَلَى شُرُفِ مَهْوَةٍ وَمَهَاتَةٍ»؛ راستگو در آستانه نجات و بزرگواری است و دروغگو در لبه پرگاه و خواری» (دشتی، ۱۳۹۱، خطبه ۸۶). غش به معنی فریب دادن، گول زدن، تقلیب ساختن و جازدن می‌باشد و به گفته ابن منظور نقیض خیرخواهی است. در اصلاح فقهی به مخلوط کردن کالای مرغوب یا غیرمرغوب به‌گونه‌ای که معلوم نباشد گویند. حاصل شدن چنین چیزی در معاملات آنجا است که کالای فروخته شده دارای نقص و پستی باشد.

۵. مدل پیشنهادی

با بررسی مفاهیم مورد نظر در نهج البلاغه، الگوی مفهومی تفکر استراتژیک در کسب و کارها براساس اهمیت (سؤال سوم پژوهش) در نمودار ۱ نشان داده شده است.

سطح اول: روش نشدن انگیزه و هدف رفتارها، مدل‌های تفکر استراتژیک را معطوف به سودآوری و بازدهی سرمایه‌گذاری نموده است، در حالی که مبنای اساسی کسب و کار مطلوب مورد نظر حضرت علی^{علیه السلام}، همانا مطلوبیت دنیوی و اخروی است و ارزش آن، شعاعی از ارزش و مطلوبیت کمال نهایی خواهد بود؛

سطح دوم: راهبردهای کسب و کار باید در دایره شاخص‌های اخلاقی (منبع از ارزش‌های حاکم بر کسب و کار) طراحی و پیگیری شود. براساس آموزه‌های اسلامی، تبلور اخلاق در حوزه کسب و کار می‌تواند به سودآوری بیشتر منجر شود؛ ولی ارائه راهبرد فراتر از محاسبات سودگرایانه است؛

سطح سوم: عناصر تفکر کسب و کار ارائه شده است که از یک سو متأثر و در محدوده مبانی ارزشی و شاخص‌های اخلاقی اسلام و از سویی دیگر منتهی به کارکردهای عملی در کسب و کار خواهد شد.



ارتباط اخلاق و تفکر استراتژیک بیانگر تعامل بین عملکرد کسب و کار (که به وسیله درآمد، هزینه‌ها و سودها اندازه‌گیری می‌شود) و عملکرد اخلاقی (که در قالب تعهدات آن سازمان در داخل و خارج نسبت به دیگران بیان می‌شود) می‌باشد. اگر زیربنای اخلاق کسب و کار منفعت فرد باشد، هر فرد می‌تواند با زیر پا گذاشتن اخلاق و امید به اینکه دیگران اخلاق را رعایت می‌کنند، منفعت خود را بیشینه نماید، فرایندی که سرانجام به عدم رعایت اخلاق از سوی بیشتر افراد جامعه می‌انجامد. از سویی فشارهای قانونی و بازاری نیز نمی‌تواند از بروز مشکلات اخلاقی در فضای کسب و کار جلوگیری کند.

۱. یکی از محدودیت‌های مدل‌های تفکر استراتژیک، ارتباط نداشتن با مبانی ارزشی و اخلاقی است. مبتنی بر نهج البلاغه می‌توان الگوی شامل مبانی ارزشی کسب و کار، مؤلفه‌های اخلاقی حاکم بر تفکر راهبردی و عناصر تفکر راهبردی ارائه داد. با معرفی یک هدف کلی برای تمامی

اعمال و در تمامی مراحل کسب و کار (رضایت و قرب الهی)، می‌تواند انسجام را در این سلسله به بهترین وجه برقرار نماید، زیرا هر رده سلسله و مراتب اخلاق با تفکر استراتژیک، در مقایسه با مبانی اخلاق مورد سنجش قرار می‌گیرد؛

۲. یکی از محدودیت‌های تفکر استراتژیک، ضعف شناخت از پیامدهای آتی هر گزینه استراتژیک می‌باشد. اخلاق دینی باعث می‌شود که فرد از توجه به موقعیت‌ها و گزینه‌هایی که صرفاً امیال و زودگذر او را تأمین می‌کند، دوری ورزد و به اموری پردازد که آخرت و نفع درازمدت او را نیز در پی دارد. اعتقاد به خداوند و آخرت باعث می‌شود تا تردد افراد کاوش یابد و امدادهای ربوی را در تصمیم‌گیری استراتژیک متوجه خود نمایند. برخورداری از اخلاق متعالی در کسب و کار لازمه تفکر استراتژیک می‌باشد. از طرفی اخلاق دینی، پیش‌بینی رفتارهای انسان‌های اخلاق‌مدار را ساده‌تر می‌سازد، زیرا انتظارات و نگرش‌های مشابه در آنها ایجاد می‌کند. این مسئله باعث می‌شود که برای جامعه ایجاد هماهنگی و همکاری میان فعالان اقتصادی و کسب و کارها با موقیت بیشتری همراه باشد. گسترش ارزش‌ها و فضائل اخلاق در کسب و کار باید با درونی‌سازی غیرابزاری ارزش‌های اخلاق کسب و کار و با بهره‌گیری از ابزارهای تربیت دینی صورت گیرد؛

۳. امام علی علیه السلام نه تنها به ارائه مبانی اخلاق در کسب و کار پرداخته است، بلکه به دستورهای اخلاقی برای پرهیز از اختکار، زرائدوزی، حرص و طمع و ساده‌زیستی نیز سفارش کرده است، زیرا رفتارهای اخلاقی به صورت مستقیم بر رفتارهای فعالان کسب و کار اثر می‌گذارد. تصمیمات و رفتارهای مدیران در کسب و کارهای مختلف باید موجب تضاد در عملکرد کسب و کار تحت مدیریت آنها با اخلاق شود؛

۴. فرایندهای تفکر در کسب و کار نیز مورد توجه نهج البلاغه بوده است. مثلاً برای تصمیم‌گیری بر مشورت (یعنی کسانی که مفروضات تصمیم‌گیری را تا حد زیادی فراهم آورند) تأکید شده است. بهره‌گیری از مشورت باعث می‌شود که افراد با گزینه‌های بیشتری برای اخذ تصمیم روبه‌رو شوند و به جنبه‌های بیشتری از یک موقعیت توجه نمایند و در یک کلام برآیند تفکرات برای تصمیم‌گیری مورد استفاده قرار گیرد. اهمیت، فواید، کاربرد و جایگاه مشورت در موارد متعدد در نهج البلاغه مورد توجه قرار گرفته است. همچنین فرایند فرصت‌جویی و بهره‌مندی از آنها بسیار مورد توجه بوده است، آموزه‌هایی چون اولویت‌بندی و هدف‌گذاری، تدبیر و عمل‌گرایی همه در جهت تقویت عناصر تفکر استراتژیک در کسب و کار در قالب اهداف مورد نظر اسلام بوده است.

الگوی ارائه شده در این مقاله حاکی از آن است که تقویت تفکر استراتژیک در کسب و کارها شامل موارد زیر خواهد بود:

۱. بهره‌گیری از عنایات الهی و امدادهای غیبی و هدایت خاص ربویی بهویژه اصل توکل؛
۲. استفاده از یک مجموعه مناسب «بایدهای اخلاقی» که می‌تواند راهنمای طراحی استراتژی باشد. مدیران و همه فعالان مرتبط کسب و کارها به‌گونه‌ای باید تصمیم بگیرند که بین اخلاق و عملکرد کسب و کار توازن ایجاد کنند. سازمان‌ها به هنگام طراحی استراتژی باید ارزش‌های اخلاقی را رعایت نمایند. این ارزش‌ها اصول راهنمای سازمان و رهنمودی برای تصمیم‌گیری و رفتارهای سازمانی خواهند بود. اخلاق موجب توسعه تفکر استراتژیک، تصمیم‌گیری‌ها و عملکردها در همه سطوح کسب و کار می‌شود؛
۳. استفاده از تجربه، تدبیر، مشورت و سایر استعدادهای عقلانی فرد برای سیاست‌گذاری و تفکر در کسب و کار.

پیشنهاد برای پژوهش‌های آینده

از آنجا که انسان در نگرش توحیدی مخلوق خدا و امانت‌دار نعمت‌های الهی است، تمامی فعالیت‌های او از جمله فعالیت‌های کسب و کار رنگ و بوی الهی می‌گیرد. انسان دین‌دار در سایه توجه به گستره وسیع زندگی، جاودانگی زندگی پس از مرگ، امانت بودن نعمت‌های الهی و همچنین نظام عادلانه پاداش و عقوبت اخروی، به نوعی نیروی انگیزشی و کنترلی درونی مجهر می‌شود که با جلوگیری از بروز لغزش‌ها، نه تنها او را که عمل به وظایفش نسبت به خود، سایر انسان‌ها و حتی طبیعت فرا می‌خواند، بلکه او را به سوی انجام کارهای خیر سوق می‌دهد.

پژوهش‌های آینده باید بر موضوعات مهمی چون مشتری‌مداری در اسلام، نگارش نظامنامه‌های اخلاقی کسب و کار، سازماندهی دوره‌های آموزشی اخلاقی، سیاست‌گذاری تبلیغات تجاری و جهت‌گیری نهادهای فعال در حوزه اخلاق حرفه‌ای تأکید کنند. به‌طور خاص، مسئولیت‌های متقابل میان صاحبان حرفه‌ها و مشتریان می‌تواند با توجه به مفهوم امانت بودن نعمت‌های الهی و توجه به مسئولیت‌های انسان نسبت به خالق هستی تبیین شود.

منابع

* قرآن کریم.

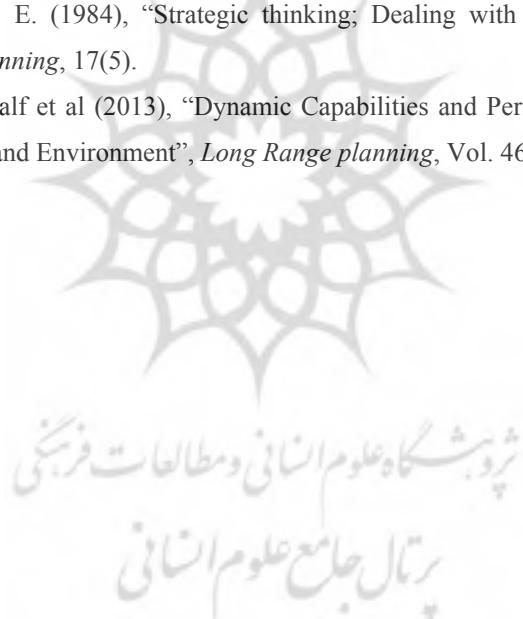
۱. استرمن، جان (۱۳۹۰)، پویا بی‌شناسی کسب و کار، ترجمه کوروش برادرپور و دیگران، تهران: انتشارات سمت.
۲. استیسی، رالف دی (۱۳۹۰)، مدیریت استراتژیک و پویا بی‌های سازمان: چالش پیچیدگی، ترجمه حسین رحمن سرشت و دیگران، تهران: نشر دوران.
۳. الوانی، سید مهدی (۱۳۸۳)، اخلاقیات و مدیریت: به سوی نظام اخلاقیات یکپارچه در سازمان، فصلنامه مطالعات مدیریت، شماره ۴۲ و ۴۳.
۴. الوانی، سید مهدی و رحمتی، محمد حسین (۱۳۸۵)، فرایند تدوین منشور اخلاقی برای سازمان، فصلنامه فرهنگ مدیریت، شماره ۱۵.
۵. انجمن علمی دین و توسعه اقتصادی (۱۳۸۱)، دین و توسعه، تهران: مؤسسه عالی آموزش و پژوهش در برنامه ریزی و توسعه.
۶. انسف، ایگور (۱۳۷۵)، استقرار مدیریت استراتژیک، تهران: انتشارات سمت.
۷. بابایی اهری، فضل الله (۱۳۸۱)، اخلاق در کسب و کار، کمال مدیریت، شماره ۱.
۸. بیکزاد، جعفر و دیگران (۱۳۸۹)، سلوک سازمانی، گذر از دانش هشت ضلعی، توسعه مدیریت، شماره ۸۰.
۹. پوریانسب، امیر (۱۳۷۹)، اصول اخلاق حرفه‌ای، حسابدار، شماره ۱۳۷.
۱۰. دادگر، یدالله (۱۳۸۵)، اخلاق بازرگانی و کسب و کار از منظر اقتصاد و اقتصاد اسلامی، پژوهشنامه بازرگانی، شماره ۳۸.
۱۱. دشتی، محمد (۱۳۹۱)، ترجمه نهج البلاغه حضرت امیر المؤمنین (علیه السلام)، قم: نشر مشرقین.
۱۲. دفت، ریچاردال (۱۳۸۰)، تئوری و طراحی سازمان، ترجمه علی پارسانیان و سید محمد اعرابی، تهران: دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
۱۳. دیوید، فردآر (۱۳۸۵)، مدیریت استراتژیک، ترجمه علی پارسانیان و سید محمد اعرابی، تهران: انتشارات دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
۱۴. رضاییان، علی (۱۳۷۹)، مبانی سازمان و مدیریت، تهران: انتشارات سمت.
۱۵. رنجبر، اکرم (۱۳۹۱)، برنامه اقتصادی دولت علوی، پایان‌نامه کارشناسی ارشد، آران و بیدگل: دانشگاه پیام نور.

۱۶. عظیمی، مهدی (۱۳۸۷)، توجه به مفهوم مسئولیت اجتماعی سازمان: گامی مؤثر برای نیل به سرآمدی در صنعت، مجله صنعت لاستیک ایران، شماره ۵۲.
۱۷. علی احمدی، علیرضا و علی احمدی، حسین (۱۳۸۶)، مبانی و اصول مدیریت اسلامی، تهران: تولید دانش.
۱۸. علی احمدی و دیگران (۱۳۸۷)، نگرش جامع بر مدیریت استراتژیک، تهران: انتشارات تولید دانش.
۱۹. فرهود، داریوش (۱۳۸۶)، مروری بر تاریخچه اخلاق، فصلنامه اخلاق در علوم و فناوری، شماره ۱.
۲۰. فیض کاشانی (۱۳۸۹)، راه روش، ترجمه محمدرضا عطایی، مشهد: بنیاد پژوهش‌های اسلامی.
۲۱. قرا ملکی، فرامرز (۱۳۸۶)، موانع رشد اخلاق حرفه‌ای در سازمان‌ها، تهران: مؤسسه دین‌پژوهی بشری.
۲۲. کامنیش، پاول (۱۳۸۵)، اخلاق کسب و کار دستیابی به اصل موضوع، ترجمه امید فرمان آراء، در کتاب درآمدی بر اخلاق کسب و کار در محیط جهانی، تدوین محمد نهادنیان، تهران، مرکز ملی مطالعات جهانی شدن.
۲۳. کرپندورف، کلوس (۱۳۷۸)، تحلیل محتوی مبانی روش‌شناسی، مترجم هوشنسگ نایبی، تهران: انتشارات روش.
۲۴. گیلک محمد آبادی، محمد تقی (۱۳۸۰)، امام علی^{علیه السلام} دولت و سیاست‌های اقتصادی، تهران، کتاب نقد شماره ۱۹.
۲۵. لشکر بلوکی، مجتبی (۱۳۹۲)، فرامین و فنون تفکر استراتژیک، تهران: بنگاه علمی فرهنگی نص.
۲۶. مصباح یزدی، محمد تقی (۱۳۷۲)، پیش‌نیازهای مدیریت اسلامی، قم: مؤسسه آموزشی و پژوهشی امام خمینی^{علیه السلام}.
۲۷. _____ (۱۳۸۸)، نگاهی گذرا به حقوق بشر از دیدگاه اسلام، قم: مؤسسه آموزش و پژوهش امام خمینی^{علیه السلام}.
۲۸. مطهری، مرتضی (۱۳۸۸)، جاذبه و دافعه علی^{علیه السلام}، تهران: انتشارات صدرا.
۲۹. _____ (۱۳۸۴)، مقدمه‌ای بر جهان‌بینی اسلامی، جهان‌بینی توحیدی، تهران: انتشارات صدرا.

۳۰. میرمعرّی، سیدحسین (۱۳۷۸)، نظام اقتصادی اسلام، انگیزه‌ها و اهداف، چاپ اول، تهران: کانون اندیشه جوان.
۳۱. میراسکندری، مجید (۱۳۸۳)، اخلاق حرفه‌ای در بوته عمل، حسابرس، شماره ۲۷.
۳۲. نظرپور، محمدنقی (۱۳۸۰)، امام علی (علیه السلام)، حکومت و بازار، تهران، کتاب نقد، شماره ۱۹.
۳۳. نمازی، حسین (۱۳۸۰)، نظام‌های اقتصادی، تهران: شرکت سهامی انتشار.
۳۴. نیلی، مسعود و همکاران (۱۳۸۹)، دولت و رشد اقتصادی در ایران، تهران: نشر نی.
۳۵. نیلی، مسعود (۱۳۸۴)، جغرافیای اقتصادی صنعتی کشورهای منتخب جهان، تهران: انتشارات علمی دانشگاه صنعتی شریف.
۳۶. هادوی‌نیا، علی‌اصغر (۱۳۸۷)، فلسفه اقتصاد در پرتو جهان‌بینی قرآن کریم، تهران: سازمان انتشارات پژوهشگاه فرهنگ و اندیشه اسلامی.
۳۷. هایک، فردریک (۱۳۸۲)، در سنگ آزادی، مجموعه مقالات، به انتخاب و ترجمه عزت‌الله فولادوند، تهران: نشر لوح فکر.
۳۸. هس مر، الی تی (۱۳۸۹)، اخلاق در مدیریت، تهران: دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
۳۹. هکس، آرنولد و مجلوف، نیکلاس (۱۳۸۷)، مدیریت استراتژیک، ترجمه غلامرضا عمارزاده طهران و دیگران، تهران: انتشارات اندیشه‌های گوهربار.

40. Abraham, S (2005), “Stretching Strategic Thinking”, *Strategy & Leadership*, vol. 38(3).
41. Baraldi, Enrico (2007), “Strategic Thinking and the IMP Approach: A Comparative Analysis”, *Industrial Marketing Management*, vol.36.
42. Broon, Peggy & Osland, Erik L (1999), “Mapping the Strategic Thinking of Public Relations Managers in a Crisis Situation: on Illustrative Example Using Conjoint Analysis”, *Public Relations Review*, vol. 25 (3).
43. Campbell, Andrew & Sally, Yeung, (1991), “Brief Case: Mission, Vision and Strategic Intent”, *Long Range planning*, vol.24.
44. Carroll, A., (1990), *Business and Society: Ethics and Stakeholder Management*, Cincinnati, ohio: south western
45. Heracleous, Loizos (1998). “Strategic Thinking or Strategic Planning?”, *Long Range Planning*, vol. 31(3), 41.

46. Howard, E. F (1989), "Strategic Thinking in Insurance", *Long Range Planning*, vol. 22(5).
47. Solomon 'Robert C. (1998), *It's Good Business*, in Shaw, W. Barry, V. (eds), Moral in Business, Wadsworth Publishing Company, 7th ed. 33-42
48. Stacey, R. (1993), "Strategy as order emerging from chaos", *Long Range Planning*: 26(1).
49. Stacey, R. (1990), "The Science of Complexity: An Alternative Perspective for Strategic Change Processes", *Strategic Management Journal*, 6(6).
50. Steiner, G. A. & et al (1995), "Formal Strategic Planning in the United States Today", *Long Range Planning*, 16(3).
51. Stumpf, S. A. (1989), "Work Experiences that Stretch Managers' Capabilities for Strategic Thinking", *Journal of Management Development*, 8(5).
52. Weber, C. E. (1984), "Strategic thinking; Dealing with uncertainty", *Long Range Planning*, 17(5).
53. Wilden, Ralf et al (2013), "Dynamic Capabilities and Performance: Strategy, Structure and Environment", *Long Range planning*, Vol. 46.





پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرستال جامع علوم انسانی