

آیا همکاری و مشارکت در قالب تشکل‌های تعاونی ضعیف است؟

نویسنده: دیوید گریفیتس

مترجم: حبیب عشايري

به شکل قانونمندانه دارای علائم مشخصی می‌باشد. البته بیان موضوع فوق به معنای عاری بودن تعاونی‌ها از عیب و نقص نبوده و از سوی دیگر به معنای شکوفایی اقتصادی هم تلقی ننمی‌گردد. مشخصه‌های ضعف در همه تعاونی‌ها وجود دارد، ولی آنچه که مهم است اینکه چطور تعاونی‌ها این ضعف را کشف کرده و در جریان فعالیت آنها را مهار می‌نمایند. آگاهی به ضعف‌های حاکم بر تشکل‌های تعاونی جهت درک هر گونه تلاشی که در ایجاد و وضع فرهنگ و ماهیت تعاون ناکام بوده، ضروری است. نقطه آغاز ضعف تعاونی‌ها گمراه شدن از فرآیند تصمیم‌گیری و شکل گیری است. تصمیم‌گیری به این معنا که اتخاذ تصمیم درباره هر

مقدمه
فهم این موضوع که چرا همکاری و مشارکت در قالب تشکل‌های تعاونی ضعیف است بسیار مهم می‌باشد. ابتدا ضروری است تا بین مقوله اقتصاد و ضعف تعاونی‌ها ارتباط قائل شد. وقتی که تعاونی‌ها در جریان کار و دادوستد تجاری ضعیف بوده و قادر به رقابت، تولید بهره و استقامت در عرصه بازرگانی نباشد طبعاً اقتصاد هم به تبع آن ضعیف می‌شود.
وقتی که همکاری و مشارکت در عمل به ارزش‌ها و ضوابط تعاون متوقف می‌شود، یقیناً تعاونی‌ها هم تضعیف خواهند شد. ممکن است فعالیت تجاری موجب استمرار کار و تولید بهره شود، لیکن تبعیت از ارزش‌ها و ضوابط تعاون

جدول(۱): ریسک پایداری مشارکت در قالب تعاونی

| فعالیت در سیاسی | فعالیت در بعد اقتصادی | مقدار ریسک |
|------------------|-----------------------|---------------------------|
| حداقل یا ناموجود | حداقل یا ناموجود | ۱- حداقل ضریب ریسک |
| بالا یا متوسط | متوسط | ۲- بالا بودن ضریب ریسک |
| پایین یا متوسط | بالا | ۳- بیانیین بودن ضریب ریسک |
| بالا | بالا | ۴- حداقل بودن ضریب ریسک |

جدول(۲) شاخصه‌های حاکم بر سلامت سیاسی - اقتصادی یک تعاونی

| شاخصه‌های سلامت | شاخصه‌های خطرناک | |
|---------------------|------------------------------|----------------------------------|
| بالای ۱۰۰ درصد | پایین‌تر از ۷۵ درصد | ۱- اعضای مصرف کننده |
| صفر | بیش از ۲۰ درصد | ۲- اعضای غیرمصرف کننده |
| بیش از ۸۰ درصد اعضا | بیش از ۷۰ درصد غیراعضا | ۳- گردش کار تجاری |
| رقابتی | غیررقابتی | ۴- انتخاب هیات مدیره |
| ۱۰۰ درصد | پایین‌تر از ۹۰ درصد | ۵- حضور شبانه‌روزی هیات مدیره |
| بالا | پایین | ۶- سرمایه عضو |
| حضور پرشور | حضور کمرنگ | ۷- جلسات مشورتی |
| بیش از ۸۵ درصد | پایین‌تر از ۸۵ درصد | ۸- آراء پستی |
| بیش از ۸۵ درصد | پایین‌تر از ۸۵ درصد | ۹- واکنش عضو به تصمیمات |
| بالا | پایین | ۱۰- رای هیات مدیره |
| کوتاه مدت | بلند مدت | ۱۱- تداوم مدیریت |
| بیش از حد نصاب | نمودار اندیشه تعاونی کارکنان | ۱۲- حضور در جلسات اداره تعاونی |
| تشویقی | غیرتشویقی | ۱۳- مباحثه در جلسات اداره تعاونی |
| فعال و بروز | غیرفعال و ایستا | ۱۴- وب سایت |
| متناسب | غیرمتناسب | ۱۵- مرد یا زن بودن مدیریت |
| متناسب | غیرمتناسب | ۱۶- جنسیت سرپرست |
| مداوم | نامنظم و نامرتب | ۱۷- همکاری کارکنان |
| مستمر | نامنظم و نامرتب | ۱۸- همکاری مدیران |
| مداوم | نامنظم و نامرتب | ۱۹- همکاری اعضا |
| فعال و منظم | غیرفعال و نامنظم | ۲۰- بولتن خبری |

فعال ولی به لحاظ سیاسی غیرفعال باشد. حتی تعاملاتی ها ممکن است از یک اکثریت مصرف-کنندگان که عضو نیستند برخوردار باشد. بخش عمده غیرفعال در ابعاد اقتصادی و سیاسی در واقع حالی از ریسک بزرگتر پایداری مشارکت و همکاری در قالب تعاملاتی ها است. این ریسک ها می توانند به شرح جدول (۱) باشد.

این ریسک ها از طریق همکاری و مشارکت قانونی همراه با تعداد کثیری از کاربرانی که عضو نیستند تشید می شود. این همکاری ها قانوناً در قالب تعاملاتی های پیچارچه می شوند و در این بین ممکن است اعضاء با تعهدات ناشی از فعالیت اقتصادی و سیاسی مواجه شوند که اکثریت کاربران، عضو نمی باشند. در این وضعیت یک همکاری و مشارکت قانونی وجود دارد که از ارزش ها و ضوابط تعاملاتی ها تبعیت نکرده است.

اساساً اکثریت کاربران غیر عضو نه تنها بین کاربران عضو و غیر عضو اختلاف و کشمکش ایجاد می کنند بلکه چالش هایی را نیز پیرامون ارجحیت و رویکرد مدیریتی بویژه در خصوص نحوه تامین نیازهای اعضاء و غیر اعضاء بر می انگذزند. این همکاری های قانونی نواعاً توان با مالکیت و کنترل تعاملاتی ها از طریق افراد یا سازمان هایی که خدمات را برای کاربران عضو و غیر عضو تأمین کرده، می باشد و بدین شکل این مسئله، ضعف حاکم بر روابط بین اعضاء و تعاملاتی ها را استمرار می بخشد.

نحوه اداره تعاملاتی ها

گسترده‌گی و ماهیت فعالیت اقتصادی و سیاسی اعضاء تعاملاتی ها از یکسو نحوه اداره تعاملاتی ها را مشخص کرده و از سوی دیگر تاثیر مشارکت-ها را در تداوم و ماندگاری تعاملاتی ها مشخص می نماید. همگرايی بيشتر در فعالیت های سیاسی - اقتصادی تعاملاتی ها، حسن مشارکت جویی را در تعاملاتی ها تشید می کند. بر عکس، همگرايی کمتر در فعالیت های سیاسی - اقتصادی، حسن مشارکت-

آنچه را که به فرم و شکل گیری تعاملاتی ها مربوط نمی شود. فرایند شکل گیری به این معنا که این فرآیند ضامن فرم و شکل گیری تعاملاتی ها است.

اعضاء مالک و کنترل کنندگان تعاملاتی ها

یک تعاملاتی، تحت مالکیت و کنترل اعضاست. در واقع اعضاء تعاملاتی ها، کاربران و ذینفعان تعاملاتی هستند. این معنا که هر کدام از اعضاء به طور فعلانه و به صورت سودمندانه در تعاملاتی ها مشارکت می نمایند، دارای دو بعد اقتصادی و سیاسی کاملاً وابسته به یکدیگر است. در بعد اقتصادی، اعضاء باید محصولات را خریداری کرده و از خدمات تعاملاتی استفاده نمایند. ماهیت این خریداری و استفاده از خدمات به ماهیت فرهنگ تعامل و روحیه مشارکت در فروش محصولات از طریق تعاملاتی ها، خریداری محصول از فروشگاه تعاملاتی، خریداری محصولات از گروه زنجیرهای تعاملاتی ها، مشارکت تعاملاتی ها در تولید و توزیع روزانه وابسته خواهد بود.

در بعد سیاسی، اعضاء باید در اداره یک تعاملاتی مشارکت نمایند؛ از قبیل: کاندیداتوری در شورای تصمیم گیری، رای به مدیران تعاملاتی ها، حضور پرشور در جلسات، مطالعه خبرنامه تعاملاتی ها و واکنش به تصمیم گیری ها و بررسی های به عمل آمده.

یک تعاملاتی در بدلو کار باید بستری برای عضویت فعلانه اعضاء باشد، اعضاء غیرفعال تهدیدی برای تعاملاتی ها هستند زیرا عدم فعالیتشان حاکی از فقدان تعهدشان به ارزش ها و ضوابط تعاملاتی ها است و این مسئله ضمن ایجاد کشمکش بین اعضاء فعال و غیرفعال، اختلافات را نیز تشید می کند.

در استرالیا تعاملاتی ها از سوی قانونگذار دولتی اداره می شود و قانونگذار نیز بر فراهم سازی بستر عضویت فعلانه تاکید دارد، این بستر به لحاظ اقتصادی بر عضویت فعلانه متمرکز است. بنابراین اعضاء ممکن است به لحاظ اقتصادی

**تعاونی در بدو کار باید
بسترهای برای عضویت
فعالانه اعضا باشد، اعضای
غیرفعال تهدیدی برای
تعاونی‌ها هستند زیرا عدم
فعالیتشان حاکی از فقدان
تعهدشان به ارزش‌ها و
ضوابط تعاونی‌هاست
که ضمن ایجاد کشمکش
بین اعضا، اختلافات را هم
تشدید می‌کند**

جویی را در تعاونی‌ها کاهش می‌دهد. جدول (۲) مشخصه‌های عمدۀ در تعیین شاخصه‌های حاکم بر سلامت سیاسی - اقتصادی یک تعاونی را نشان می‌دهد.

نحوه اداره تعاونی‌ها باید در راستای تقویت تعاونی‌ها باشد، یک تعاونی تمی تواند به بهانه ماندگاری وانمود به وفاداری به اعضا نماید بلکه تعاونی‌ها باید پیوسته در صدد اجرای برنامه‌های آموزشی و تعمیم اصل وفاداری به اعضاشان باشند و به تدریج امکان تغییر در نحوه اداره تعاونی‌ها نیز فراهم شود.

مزیت‌ها و نقاط افتراق تعاونی‌ها
کلید شکل‌گیری پیشرفت و موفقیت هر تعاونی در گرو پذیرش و فهم عمیق مزیت‌ها و نقاط افتراق تعاونی‌ها است. در این بازناسی، تعاونی‌ها دارای وجود متمایزی هستند. ساختار

تعاونی‌ها در نوع خود منحصر به فرد بوده و از مخاطرات تجارت عمومی و خصوصی مبراست. پس از پذیرش وجوده افتراق تعاونی‌ها، مزیت‌های تعاونی‌ها نیز نمایان می‌شود.
مزیت‌ها و نقاط افتراق تعاونی‌ها دارای ابعاد بهم وابسته به شرح ذیل است:

- ۱- آنديشه تعاون بسط داده شود،
- ۲- شيوه اداره تعاونی‌ها در تقویت تعاونی‌ها موثر است،
- ۳- شيوه مدیریت تعاونی‌ها در تقویت تعاونی‌ها موثر است،
- ۴- يك تعاونی پویا دارای طرح و برنامه جدید است،
- ۵- يك عضو پویا در تعاونی طبق برنامه آموزشی می‌بیند،
- ۶- يك عضو پویا در تعاونی در پیشبرد برنامه‌ها مشارکت می‌نماید.

يک تعاونی در بدو شکل‌گیری باید زمینه‌ای باشند برای سازگاری بیشتر اعضا و تقویت حس همکاری و مشارکت، تا از این طریق از یکسو امکان ارتقا ظرفیت برای تغییر نقش‌ها در عرصه‌های فعالیتی و پذیرش مسئولیت‌های جدید به منظور حفظ هویت تعاونی فراهم شود.

انديشه تعاون بسط داده شود
تعاونی‌ها بدون برخورداری از يك بنای فکری روشن در خصوص تعاون قادر به طراحی چارچوبی برای فعالیت‌های بازارگانی نیستند، بنابراین به طور تلویحی تفاسیر ناهمگونی در خصوص معانی فلسفی و اهمیت مقوله تعاون وجود دارد و متناسب‌فانه به دلیل دست کم گرفتن ضوابط و ارزش‌های ماهوی تعاونی‌ها، به اشتباه از آنها به عنوان مفهومی اقتصادی ضعیف باد می‌شود. بنابراین ضروری است بیانیه اتحادیه بین‌المللی تعاون به عنوان هویت تعاونی‌ها و به منظور نهادینه شدن فرنگ تعاون اطلاع‌رسانی شود.

تعاونی نمی‌تواند به بهانه ماندگاری و انmod به وفاداری به اعضاء نماید بلکه تعاونی -

ها باید پیوسته در صدد اجرای برنامه‌های آموزشی و تعمیم اصل وفاداری به اعضاشان باشند و به

تدریج امکان تغییر در نحوه اداره تعاونی‌ها نیز فراهم

شود

شیوه مدیریت تعاونی‌ها در تقویت تعاونی‌ها موثر است

هیات مدیره تعاونی‌ها به نمایندگی از اعضاء، مدیرانی را برای اداره و هدایت تعاونی‌ها انتخاب می‌نماید. هیات مدیره ضرورتی است واقعی برای بر عهده گرفتن نقش‌های مختلف از قبیل نظارت بر تعاونی و عملکرد مدیرانی که وظیفه اداره و هدایت فعالیت تخصصی و تجاری را دنبال می‌نمایند. این فرآیند در کوتاه مدت نتیجه‌ای در برخواهد داشت، لیکن در بلند مدت دارای پیامدهای مثبتی است. اصولاً نباید «بین همکاری در قالب تعاون» و «فعالیت تجاری» تفکیکی قائل شد. در عوض نیاز به مدیرانی که با توصل به شیوه مدیریتی خود امکان همسویی ارزش‌های درونی تعاونی را فراهم نمایند، محسوس است. بدون این همسویی یقیناً کشمکشی عمیق بین «همکاری قالب تعاون» و «فعالیت‌های تجاری» حادث خواهد شد. این مسئله پیچیده و بدون راه حل نیست، چرا که با انگکاک مسئولیت بین وظایف هیات مدیره و وظایف مدیران، مشکل

شیوه اداره تعاونی‌ها در تقویت تعاونی‌ها موثر است

اینکه شیوه اداره تعاونی‌ها در تقویت تعاونی‌ها موثر است بدین معناست که شیوه اداره تعاونی‌ها باید بر ضوابط و ارزش‌های تعاونی مبنی باشد. به عنوان مثال:

- ۱- کنترل تعاونی‌ها به وسیله اعضاء،
- ۲- عضویت فعالانه،
- ۳- استمرار برنامه‌های آموزشی در تعاونی‌ها،
- ۴- تداوم همکاری بین اعضاء هیات مدیره تعاونی‌ها.

یک تعاونی پویا دارای طرح و برنامه جدید است

در جریان شکل‌گیری تعاونی، چالش‌هایی در مقابل رشد و موفقیت و نیز عوامل جدیدی که منجر به توسعه تعاونی‌ها شود وجود دارد و این عوامل موضوعاتی مرکب از علاقه و ارزش‌های خصوصی و تعاونی را درهم آمیخته و به طور فزاینده دغدغه‌های مانند "اینکه چه کسی

اعضا و مدیران استمرار یابد.
رشد ارگانیک و تغییرات در تعاقونی‌ها منوط به تنظیم رابطه بین نیازهای اعضاء و فعالیت‌های حاکم بر تعاقونی‌ها است. این ایده به خودی خود محقق نخواهد شد بلکه مستلزم تلاش مجدانه برای تحقق آن است.

سه عنصر اساسی برای تداوم کارایی اعضاء تعاقونی‌ها وجود دارد که نام آنها اطلاعات، آموزشی و مشاوره است، از آنجا که توجه به سه عنصر اساسی مذکور موجب خلق فرسته‌هایی جدید برای اعضاء می‌گردد لذا بی‌توجهی به آنها یقیناً ضعف اعضاء را در برخواهد داشت. چنانچه حضور اعضاء با سه عنصر اساسی ساماندهی شود، ایده‌آل‌هایی از قبیل «حس تعلق»، «حس موقفيت»، «حس کنترل و قابلیت جلب رضایت اشخاص» نهادینه خواهد شد.

نتیجه‌گیری

وقتی که همکاری و مشارکت اعضاء در عمل تعاقونی‌ها و ضوابط تعاقون متوقف شود، یقیناً ارزش‌ها و ضوابط تعاقون متوقف شود، یقیناً تعاقونی‌ها هم ضعیف هستند. استمرار فعالیت تجارتی - رقبای در تعاقونی‌ها مستلزم رشد همکاری‌ها و مشارکت‌های سودمند اعضاء است. اصولاً در همه تعاقونی‌ها، ضعف‌هایی وجود دارد لیکن اعضاء، گردانندگان و مدیران تعاقونی‌ها باید مجال و فرسته‌های لازم برای انجام وظایف خودشان را داشته باشند. کم و کیف ضعف‌ها در تعاقونی‌ها و اهتمام به رفع ضعف‌ها، عامل مهمی در توسعه و تعالی تعاقونی‌هاست. احتراز از ضعف‌های تعاقونی‌ها میسر نیست لیکن نتایج اجتناب‌ناپذیر حاصل از ضعف تعاقونی‌ها از یکسو اهمیت توجه به ارزش‌ها و ضوابط حاکم بر تعاقونی‌ها را مشخص نموده و از سوی دیگر تصمیماتی را هم که با این ارزش‌ها و ضوابط مغایر هستند، بر جسته می‌نماید.

رفع خواهد شد. یک عضو پویا در تعاقونی که طبق برنامه آموزش‌های لازم را کسب می‌کند. یک تعاقونی تحت مالکیت اعضاء قرار داشته و یک عضو پویا طبق برنامه مشخص آموزش‌های لازم را با کنترل سایر اعضاء کسب می‌کند. آموزش هر عضوی یک فرایند مستمر است که توسط سایر اعضاء در جهت برقراری ارتباط بین افراد ذینفع و گروه‌های ذینفع نظارت می‌شود. اعضاء هیات مدیره موظف هستند تا در چهارچوب وظایف نسبت به ترغیب اعضاء به تحصیل و آموزش اقدام نموده و سپس شرایط لازم را جهت بهره‌گیری از تخصص آنها فراهم نمایند. برنامه آموزشی اعضاء باید خاص باشد، بلکه باید طبق برنامه مشخص و براساس بودجه تعیین شده مستعمل بر محورهای مشروحه ذیل باشد:

- ۱- مشارکت دموکراتیک اعضاء،
- ۲- تاریخ تعاقونی‌ها،
- ۳- هویت تعاقونی‌ها،
- ۴- نقش اعضاء و وظایفشان،
- ۵- نقاط افتراق تعاقونی‌ها با سایر تشکلهای مدیریت تعاقونی‌ها.
- ۶- همزمان با رشد و ارتقاء روز افزون اعضاء تعاقونی‌ها، به طور فزاینده‌ای انتقادات گوناگون آنها نسبت به میزان اثربخشی اقدامات مدیران و گردانندگان مضاعف می‌شود. بنابراین اجرای برنامه‌های آموزشی در تعاقونی‌ها، اهمیت و جایگاه اعضاء را دو چندان می‌نماید.

یک عضو پویا در تعاقونی در پیشبرد برنامه‌ها مشارکت می‌کند

رشد و دوام تعاقونی‌ها مستلزم نقش آفرینی موثر اعضاء است، بنابراین بر این اساس باید:

- ۱- طی فرایندی مستمر، قدرت و اختیارات مدیران کاهش یابد،
- ۲- امکان بسط اطلاعات قابل دسترس فراهم شود،

۳- تلاش‌ها برای برقراری روابط مناسب بین