

منبع از منابع زیر

هستند:

- در اختیار داشتن

اطلاعات

- توانایی‌های مدیریتی

- توانایی در حل

مشکلات

- توان اعمال نفوذ

● اتحاد و همکاری بین

افراد صاحب پست‌های

مهم و ذی نفوذ در حالی

که امکان ایجاد این منابع

قدرت در تعاونی وجود

دارد، فرآیند مشارکت بر

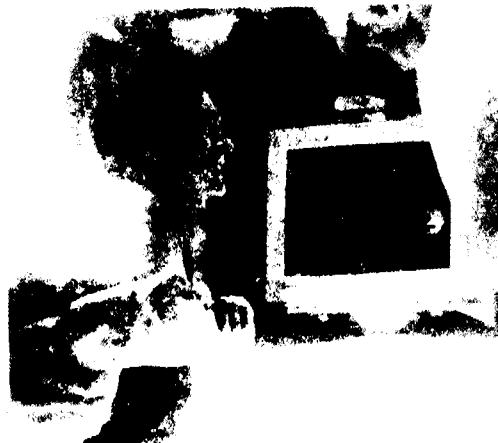
آن است که این منابع

قدرت را ساماندهی و

محدود کرده و به سمت

اهداف سازمان سوق

دهد.



مشارکت در سازمانهای تعاونی

مشارکت و یادگیری

توانایی مشارکت در

ایجاد هم نیروی خشی،

تعاونی‌ها را در زمینه

آموزش سازمانی دارای قابلیت قدرتمندی

می‌کند. افرادی که برای نیل به اهداف

مشترک باهم همکاری می‌کنند، سازمان

را قادر می‌سازند تا:

- در تصمیم‌گیری‌هایش تجدیدنظر

کند

- دیدگاه هایش را مورد بررسی قرار

دهد.

- از اشتباهاش درس بگیرد.

- به عقاید دیگران توجه کند.

همانقدر که سازمان یاد می‌گیرد و بالغ

می‌شود، اعضایش نیز کارآزموده‌تر

می‌شوند.

در روابط صنعتی معمول، بین کارکنان

روابط عصیان‌گرانه و رضامندانه بوجود

می‌آید. اما در تعاوینهایی که در آنها

مشارکت واقعی وجود دارد، اعضایاد

می‌گیرند که چگونه قدرت را بدست

گیرند یا چگونه آن را به دیگری واگذار

کنند. آنها می‌توانند در همان حالی که

حقوقشان را به عنوان عضو اعمال می‌کنند،

تسليم اقتدار و مرجمیت تعاونی باشند:

این فرآیند بایستی به تربیت اعضاء و

- برایان میلینگتون

- ترجمه: علی اصغر مقصودی

اهداف خود نیازمند مشارکت و همخوانی کارکنانش با اهداف بنگاه است. در واقع بخش اعظم نظریه مدیریت به چگونگی متتمرکز‌ساختن نیروی کار می‌پردازد. چنین مشارکتی در تعاوینها امری بدبی است، جایی که اهداف سازمان با اهداف خود اعضاء همخوانی دارد.

اصل نظارت دموکراتیک اعضا

تعاونیها سازمان هایی دموکراتیک اند که اعضا شان بر آنها نظارت دارند و فعالانه در سیاست گذاری‌ها و تصمیم‌گیری‌ها مشارکت می‌کنند. زنان و مردانی که از طرف اعضا انتخاب می‌شوند، در قبال آنها پاسخگویند. در تعاوین‌ها، اعضا از حق رأی مساوی (هر عضو یک رأی) برخوردارند و در سطح مختلف نیز به روش دموکراتیک سازمان می‌یابند.

مقدمه:

تعاونی گروهی از افراد است که نیروی کار و توانایی هایشان را در قالب طرحی مشترک یکپارچه کرده‌اند تا از منافع مشترک خود دفاع کرده یا بر آنها بیافزاشند. اعضای تعاوینی صاحبان سرمایه‌ای هستند که حاصل تلاش و تشریک مساعی آنهاست.

در حالی که تمام سازمان‌ها برخواسته از هم آمیزی منافع اعضا شان هستند، تعاوینی مضمون فرایندی از مشارکت نیز هست که در آن اعضا "ظرفیت‌های" شخصی خود را چه به لحاظ اقتصادی، چه به لحاظ معلومات و چه به لحاظ حرفة‌ای سازمان داده‌اند. حاصل جمع این ظرفیت‌ها، ترتیب نظاممند و خلاقانه آنها در سازمان و همچنین تعامل بین آنها باعث ایجاد مجموعه‌ای از هم تعاوینی در پاسخگویی می‌شود که افزایش توانایی تعاوینی در پاسخگویی به نیاز بازار را در پی دارد.

هر بنگاه رقابتی برای دستیابی به

اعمال قدرت و اختیار

در تعاوین، قدرت در حقیقت از اعضایی نشأت می‌گیرد که خود در آن سهممند و آن را به صورت دموکراتیک اعمال می‌کنند و برخلاف شرکت‌های سهامی که به سرمایه گذاران تعلق دارد، در تعاوینها قدرت از ساختار سرمایه اصلی آن نشأت می‌گیرد. معهذا این شرکت‌ها، برای اینکه بطور مؤثر و کارا عمل کنند، لازم است حوزه‌هایی از قدرت را به گروه‌ها یا افرادی خاص محول کنند. از این رو قدرت انتصابی است و اعمال آن نیز موقتی و محدود است.

قدرت‌های موجود در تمام سازمان‌ها،

تعاونیها ویژگی تفکریکنایدزیر و نهادینه و جزو ماهیت این نوع بنگاههای است.

اعمال مشارکت در تعاونی

اعضای تعاونی می‌دانند که: نقش‌های آنها متفاوت، اما حقوق و مسؤولیتها شان در سازمان اساساً برابر است.

• ارزش حق رأی اعضا در تصمیم‌گیری باهم برابر است.

• مازاد حاصل از نلاش مشترک آنها به طور برابر بین آنها توزیع می‌شود.

• این دانسته‌ها موانع را برطرف ساخته و «فالصه سازمانی» بین اعضاء مدیریت را کاهش می‌دهد.

و فتن آنها خوب کار کنند، سازمانها بیش از این دست می‌توانند بیش از سایر سازمان‌های خود انتقادی و به لحاظ نوع دیدگاه انعطاف‌پذیرتر باشند. مدیران (یا هماهنگ کننده‌ها) پاسخگوی اعضای سازمان هستند و اعضاء اعمال آنها را مورد قضاویت، بحث و بازبینی قرار می‌دهند.

مدیویت در تعاونیها

در بنگاهی که اساس آن مشارکت است، اعضا بیشتر در معرض خطرپذیری هستند و با تصمیماتی در رابطه با انتخاب هیأت مدیره، تأیید برنامه‌ها، مقررات، سرمایه‌گذاری یا تصمیم در این مورد که سود بدست آمده را مجدد سرمایه گذاری کنند یا نه، مواجه می‌شوند. از این رو آنها در تصمیم‌گیری هایی مشارکت می‌کنند که برای کارکنان شرکت‌های سهامی غریب است.

شرکت‌هایی که به صورت جمعی اداره می‌شوند، مستلزم وجود ساختار مدیریت تعریف‌شده‌ای هستند که ظرفیت مدیریت و اداره سازمان را با رعایت اصول بازرگانی و کارا در نظر داشته باشد. اگر این ساختار مدیریتی نتواند طوری بنشود که از افراد و مهارت‌های جمیع استفاده کند، بایستی با مدیرانی خارج از سازمان قرارداد بینند. اولویت با افراد درون سازمان است چون میزان دست اندکاری آنها در سازمان و تعهد و همخوانی شان نسبت به بنگاه تعاونی بیشتر است. به علاوه، بسیاری از تعاونیها

• حذف یا کاهش کشمکش بین سرمایه و نیروی کار در شرکت و از بین بردن این احساس که نظام از نیروی کار بهره کشی می‌کند: کارکنان می‌توانند حس کنند که با سرمایه‌گذاری و توزیع مجدد «حاصل نلاش مشترک» از زحمت خود سود می‌برند.

• درگیرشدن شخص در فرآیند کاری که در آن مازاد درآمد، گروهی را که خود موجد آن است را بهره‌مند می‌سازد.

• این احساس که اعضا کار می‌کنند تا از منافع خود و نه از منافع صاحب یا رئیس شرکت دفاع کنند.

• توانایی در نلاش بیشتر جهت اداره سازمان در موقع بحرانی و توسعه شود. هیچ

• سهولت ایجاد فرآیند مشارکت و درگیرشدن اعضا در کار

• مشارکت در مالکیت و مدیریت شرکت کارکنان را که عضو شرکت نیز هستند قادر می‌سازد تا با درک کامل از نقش خود در این همیاری، خود را به طور کامل درگیر جنبه‌های تولیدی و سازمانی تعاونی کنند. در اصل، ایجاد انگیزه در تعاونی چالش فراوری مدیر نخواهد بود.

مدیر ناگزیر نخواهد بود برای ایجاد انگیزه به تشویق و تنبیه کارکنان متولّ شود. کارکنان تعاونی غالباً می‌دانند که اگر تعاونی کارا و رقابتی نباشد بر درآمد و معیشت آنها تأثیر منفی خواهد گذاشت.

این ارتیباط مستقیم بین ظرفیت‌های جمیع و بروندادها در تعاونی مزیت رقابتی مهمی است با اینحال، برخی افراد از زیر کار در می‌روند و در این حالت فشار همکاران می‌تواند مکمل مهمی برای نظارت مدیریتی باشد (خصوصاً جاهایی که ساختارهای کمیته‌ای جایگزین مدیران شده‌اند)

به علاوه بسیاری از رهیافت‌های جدید مدیریتی می‌تواند باعث افزایش توانایی تعاونی برای رقابت شود. نظمهای کیفیت، مدیریت مشتری مدار، تمرکزدایی، پیشرفت شغلی و خود بازبینی، همگ تلاش‌هایی برای افزایش مشغولیت و درگیری کارکنان در کار تعاونی است در سایر شرکت‌ها، این درگیری و مشغولیت تنها یک هدف است، در حالیکه مشغولیت و درگیری کارکنان در امور

کارکنان خردمندی بیانجامد که می‌دانند حکومه بین حقوق و وظایف‌شان، آمال و آرزوهای شخصی شان و خواسته‌های سازمان توازن برقرار کنند.

کشمکش

خطر کشمکش بین گروهی از افراد که بر هم کنش دارند و متقابلاً بر یکدیگر تأثیر می‌گذارند، وجود دارد در واقع گرچه همیشه این کشمکش آشکار نیست، ولی در همه سازمان‌ها وجود دارد.

در عین حال کشمکش می‌تواند امری مثبت باشد، کشمکش می‌تواند باعث حیات سازمانی و توسعه شود. هیچ سازمانی نمی‌تواند رشد کند و با ضرورت‌های جدید سازگار شود، مگر اینکه تنش را تجربه کند گرچه این تنش بعض اوقات می‌تواند اجرازه دهد کشمکش‌ها به سطح بیایند، مطرح شوند، مورد بحث و بررسی قرار گیرند و حل گردند و از این طریق سازمان تقویت شود.

۱- مشارکت به عنوان مزیتی و رقابتی

مشارکت در تعاونیها بر پایه دو فرآیند بنیادی قرار دارد، که آنها را از شرکت‌های بهامی متمایز می‌سازد:

• حق مساوی اعضا در اعمال رأی جهت تصمیم‌گیری

• حق اعضا برای شریک شدن در توزیع مازاد درآمد

• برونداد این دو حالت متمایز کننده چیست؟

• تعاونی بیشتر بر ظرفیت مولد اشخاص تأکید دارد و این پدیده را تشویق می‌کند، تا برخود کفایی در تولید محصول متوجه باشد که صرفاً نتیجه بهره کشی از آن ظرفیت است. هر دستاوردي که حاصل یکپارچه نلاش‌های مولد باشد، بخشی از سرمایه مشترک می‌شود و متعلق به همه اعضاست.

این فرآیند مشارکتی، نه تنها باعث می‌شود که تعاونی بطور بالقوه رقابتی تر از دیگر سازمانها شود، بلکه باعث پایداری و کیفیت بالای استغال و توسعه توانایی‌های شخصی اعضا می‌گردد. تعاونیها از طریق راهکارهای ذیل به این سطح از کارایی و حالت رقابتی می‌رسند:

مسؤول هر ضرر و زیانی نیز هستند بنابراین مجمع عمومی مرجع مشروع است که تمام تصمیمات مربوط به اداره تعاملی را بگیرد. معهداً در عمل در مجمع عمومی وقت کافی برای بحث مفصل درباره هر موضوع راهبردی وجود ندارد و از این رو وظیفه بررسی، آماده‌سازی و پالایش پیشنهادات دیگر به مدیریت محول می‌شود.

این موضوع موجب بروز بک تناقض می‌شود؛ مجمع عمومی نهاد برتر تصمیم‌گیری است اما ضرورتاً به دلیل زیر کارترین نهاد نیست:

- مجمع عمومی هیأتی بزرگ است که نمی‌تواند بطور کامل و روشن به بحث و بررسی پیرامون موضوعات بغرنج پردازد.
- این جلسات اغلب با بهره‌گیری از اطلاعاتی ناچیز برگزار می‌شود و از این رو نمی‌تواند به نظرات اساسی شکل مناسبی بدهد و یانظرات دیگر را ارزیابی کند در این جلسات هیچوقت به اطلاعات قابل اطمینانی که برای برنامه‌ریزی راهبردی در مورد امور بازرگانی اساسی هستند، دسترسی وجود ندارد.

چون در این جلسات افراد زیادی شرکت می‌کنند و ممکن است بیشتر دستخوش عکس العمل‌های احساسی و بحث و جدل شود تا استدلال‌های معقول جلسات بزرگ را گروه‌های اقلیتی که خوب سازمان یافته باشند می‌توانند فریب‌کارانه اداره کنند.

به این دلایل، مجامع عمومی در تعاملیهای بزرگتر اغلب به انتخاب هیأت مدیره، تأیید یا رد پیشنهادهای راهبردی ارائه شده توسط هیأت مدیره نقش اصلی و راهبردی خود را ایفا می‌کنند.

اطلاعات

اطلاعاتی که هیأت مدیره در اختیار اعضاء قرار می‌دهد ممکن است برای:

- آماده کردن آنها برای گرفتن یک تصمیم خاص
- مطلع ساختن آنها از نظر خاص مدیران

● وسعت بخشیدن به شناخت آنها از محیط خارجی که تعاملی در آن عمل می‌کند و تشرییح چگونگی پیشرفت

باشد. این مزیت مهم نظام تعاملی است با اینحال در نهضت تعامل، موقعیت‌ها، اندازه‌ها و فلسفه‌های بسیار متنوع وجود دارد که تعاملیها را به سمت سازگاری با این نیاز سوق داده است که نظام اداره تعاملی را از مدیریت سایر بنگاهها جدا نمایند.

در یک تعاملی کوچک ممکن است تفاوت اندکی بین هیأت مدیره و کسانی که عملیات بازرگانی را انجام می‌دهند وجود داشته باشد. برای تفکیک این کارکردها:

- ۱- نشانهای رئیس هیأت مدیره و مدیر عامل بایستی از هم متمایز و افراد متفاوتی آنها را بر عهده داشته باشند.

- ریاست بر جلسات هیأت مدیره
- تضمین پاییندی به دیدگاه‌ها توسط تعاملی

● راهبری تعاملی جهت نیل به اهداف بلندمدت باشد. نقش مدیر عامل بیشتر مربوط به کارایی عملیاتی و اجرای برنامه هاست.

۲- اگر افراد شرکت‌کننده در جلسات هیأت مدیره و گروه اداره کننده شرکت افراد یکسانی باشند، این خطر وجود دارد که در هر جلسه، هر موضوعی غیر از موضوعات مهم مورد بحث و بررسی قرار گیرد. این دو نوع جلسه باید جداگانه برگزار شوند تا هدف هر یک روش باشد. جلسات هماهنگی و تصمیم‌گیری باید به روشنی تعریف و بنا به تعریف برای هر یک دستور جلسه‌ای تنظیم شود.

۳- ضروری است که اعضاء تعاملی بین دو کارکرد متفاوت تمایز شوند. در تعاملیهای بزرگ که دارای اعضای بیشتری هستند، تفکیک نقش افرادی که دست اندر کار اداره تعاملی هستند از افرادی که دست اندرکار مدیریت امور بازرگانی تعاملی هستند ساده‌تر است. جلوگیری از حضور شمار زیادی از مدیران ارشد در جلسات هیأتی که اداره تعاملی را به عهده دارد اهمیت دارد، چون این امر باعث تمرکز قدرت اجرایی، تصمیم‌گیری و رهبری در دست عده‌ای مشخص می‌شود.

مجموع عمومی

در تعاملی، اعضاء به عنوان صاحبان آن،

آنقدر کوچک‌کنند که نمی‌توانند مدیری با تجربه را استخدام کنند.

برای اینکه تعاملی رفاقت و موفق باشد، لازم است که اعضای تعاملی بیشترین نواشان را به کار گیرند تا به لحاظ حرفاً، ای پیشرفت کنند و مسؤولیت‌های ناشی از زیارت می‌باشد. این کار باعث می‌شود مدیریت را پیدا نماید. این کار باعث می‌شود تعاملی از مزایای مشارکت بهره‌مند شود.

مدیریت در تعاملیهای بزرگ ممکن است از طریق ساختارهای مدیریت خطی معمول یا در تعاملیهای کوچک یا متوسط از طریق گروه‌های کاری، و کمیت‌ها انجام گیرد.

فرآیند مشارکت

مشارکت اعضاء از طریق دو فرآیند حاصل می‌شود: یکی ساختار اداره یا تصمیم‌گیری است، که از طریق اعضا در اداره تعاملی سهمی می‌شوند و دیگری ساختار عملیاتی است که در آن اعضا از طریق فعالیت‌های کاری در پی نیل به اهداف تعاملی هستند.

ساختار تصمیم‌گیری به قوانین و مقررات تعاملی و همچنین اهداف تعاملی مربوط می‌شود. در مجمع عمومی سالانه، اعضا از بین خودشان گروهی از مدیران را برای نظارت بر اداره بنگاه تعاملی انتخاب می‌کنند (در تعاملیهای کوچک‌تر، این امر ممکن است شامل تمام اعضا شود).

ساختار عملیاتی برای این وجود دارد که تعاملی بطور مؤثر پی‌گیر اهداف بازرگانی و تجاری باشد. هر تعاملی بپایه ساختار مدیریتی، قوانین داخلی، رفتار و عمل کاری، شرح وظایف شغلی، دستورالعمل استخدام و غیره قرار دارد. پست هایی که به این ساختارها تعلق دارند در سازمان بخش می‌شوند و اعضا مسؤولیت آنها را، فارغ از پست‌هایی که در ساختار تصمیم‌گیری دارند به عهده می‌گیرند.

چون هر یک از اعضاء نقشی را در ساختار تصمیم‌گیری ایفا می‌کند که از نقشش در ساختار عملیاتی جداست، قدرت بیشتر به طور یکسان تقسیم شده است تا اینکه در دست عده قلیلی متمرکز

اما آنها باید تصمیمات را که اتخاذ می‌شود، ولی آنها با آن موافق نیستند پذیرند. از این رو مدیران باید آماده بحث، تحلیل، بررسی عکس العمل و بیان نظرات خودشان

بوده و در مورد اطلاعاتی که دریافت می‌کنند، رازدار باشند.

مسؤولیت‌های هیأت مدیره

حوزه مسؤولیت هیأت مدیره فراتر از امور بازارگانی تعاونی است، چراکه گروههای دیگر منثار از تصمیمات آنها هستند، هیأت مدیره نقش کارآفرین را ایفا می‌کند و بایستی آماده گرفتن تصمیم‌های سخت و گاه غیر معمول باشند. دلایلی که بواسطه آنها مسؤولیت‌ها به خارج از تعاونی بسط پیدا می‌کنند عبارتند از:

- وضعیت خانواده‌ها و خانوارهای کارکنان به لحاظ درآمدی که به وضعیت بازارگانی شرکت وابسته است.

- تعاونی نقشی اقتصادی و اجتماعی در اجتماع محلی ایفا می‌کند.

- آبروی نهضت تعاون به مدیریت صحیح هر تعاونی بستگی دارد.

- هر تعاونی مسؤولیتی اساسی در مشارکت و کمک به توسعه نهضت تعاون بر عهده دارد. برای استفاده از مزیت هم نیرو بخشی تعاون، مدیران ممکن است ناگزیر باشند پیشنهاداتی در رابطه با مشارکت یا حتی ادغام با تعاونی‌های دیگر ارائه کنند. سه کارکرد هیأت مدیره عبارتند از: اداره، راهبری و آسانسازی.

کارکرداداره‌امور

هیأت مدیره در مورد راهبرد و مسیر بلندمدت تعاونی تصمیم من گیرد. کارکرد اداره از کارکرد مدیریت جداست، اما در یک راستا قرار دارند، این کارکرد بر این اساس استوار است:

- هدف تعاونی: اهداف، مقاصد، فعالیت‌ها و فلسفه تعاونی شامل:

هر تعاونی باید دارای برنامه‌ریزی راهبردی تعریف شده‌ای باشد که تک‌تک راهبردها و فعالیت‌هایی را که بایستی توسط هر بخش انجام گیرد و همچنین سیاست‌هایی که در پشت هر یک از این استراتژی‌ها وجود دارد تشریح کند. با تأیید پیشنهادات از این طریق، مجمع عمومی هیأت مدیره تعاونی را متعهد می‌سازد این تغییر را چه راهبردی باشد چه کوتاه مدت انجام دهد.



اطلاعات ارائه می‌شود بایستی توافق نظر داشته و به آنچه می‌گویند اعتقاد داشته باشند.

هیأت مدیره

اگر نقش مجمع عمومی به کارکردهای مذکور محدود شود، پس تعاونی چگونه اداره شود؟ و چطور منافع اعضاء تصمین شود؟ این نقش به هیأت مدیره تعاونی که اغلب از آن با نام "کمیته مدیریت" نیز یاد می‌شود، تعلق دارد (اگر چه وجود هر دو در تعاونی‌های بزرگتر رایج است) اعضاء اختیار نظارت بر مدیریت تعاونی را برای ۱۲ ماه به هیأت بازرگان محو می‌کنند.

نقش هیأت مدیره

اختیار از سوی تعاونی به مدیران تفویض می‌شود. چند نکته مهم در این رابطه وجود دارد:

- اختیار و قدرت مدیران شخص نبوده بلکه به آنها تفویض شده است.

مدیران صاحبان تعاونی نیستند، از این رو آنها باید در رابطه با استفاده از این قدرت پاسخگوی اعضاء باشند.

- اعضاء اختیار و قدرت را به خود هیأت مدیره تفویض می‌کنند نه به افرادی که عضو این هیأت هستند.

- مدیران پس از انتخاب مسؤولیت ایفای نقش در تصمیم‌گیری را می‌پذیرند و بایستی قوانین، رویه‌ها و تصمیمات کمیته مدیریت را محترم شمارند.

- از آنچاکه اختیار و قدرت جمیعی است، وقتی وفاق همگانی حاصل نشود، اکثریت تصمیم من گیرد.

- اعطای فرصت برای بیان نظرات به مدیرانی که در اقلیت قرار دارند، در هنگام تصمیم‌گیری حائز اهمیت است،

تعاونی باشد.

بسنایراین در دسترس بودن اطلاعات با کیفیت مطلوب برای اعضا هم از نظر اینکه حس کنند، بخش از سازمان هستند و هم اینکه آنها را قادر می‌سازند تا نقش‌های مدیریتی را پذیرند، حائز اهمیت است.

اطلاعات باید در دسترس همه باشد و فعالانه از طریق تبادل نظر، شفافسازی و توضیح و تبیین، با دیگران تقسیم شود. توسعه نظام اطلاعاتی بین مدیریت و اعضا برای کارکرد مؤثر اجتماعی و اقتصادی تعاونی اساسی است.

دسترسی به اطلاعات ارزاری است مهم که با آن اعضا - کارکنان تعاونی درگیر فرآیند توسعه و نیل به اهداف تعاونی می‌شوند. اطلاعات ارزاری است که از آن طریق مدیران و اعضاء بیشتر بازار را می‌شناسند و یاد می‌گیرند چگونه به نحو بهتری پاسخگوی نیاز مشتریان تعاونی باشند. از این رو این وظیفه هیأت مدیره است تا اطلاعات را به شکلی قابل فهم و دستیافتنی در دسترس قرار دهد و همچنین هر عضو موظف است این اطلاعات را مطالعه کند و اطمینان حاصل کند که از آنها سر در می‌آورد و هر وقت بخواهد می‌تواند به آنها دسترسی داشته باشد.

از آنجاکه اطلاعات برای حیات تعاونی مهم است، پس:

- حضور اعضاء در جلسات مجمع را باید تشویق کرد، ولی جلسات باید طوری سازمان یابند که موجب ائتلاف وقت شوند.

- اطلاعات بایستی نظاممند شوند، طوری که افراد بتوانند آنچه به آنها گفته می‌شود را بفهمند.

- اطلاعات بایستی بخشی از گفتمنان بین هیأت مدیره و اعضاء را تشکیل دهد.

- بخشی از اطلاعات، خصوصاً در رابطه با بازاریابی تعاونی و استراتژی بازار باید محروم نه بماند.

- کمال‌های سازمانی که از آن طریق

جامع نسبت به پیاده‌سازی عملی اصول تعاون داشته باشد.

به منظور داشتن چشم‌اندازی همه‌جانبه از پیشرفت تعاونی، هیأت مدیره باید یک رشتہ فرآیندها و نظام‌های داخلی را در رابطه با مسائل زیر راهبری کند:

- روش اطلاع‌رسانی به تمام سطوح ساختار سازمانی و میزان اطلاعات موجود در بین جموع

- روش هدایت و کنترل مدیریت میانی سازمان در سطوح مختلف به عنوان یک واحد کامل

- شیوه عمل مدیریت اجرایی و میانی سطح مشارکت، گفتوگو، مشکل‌گشایی، حل و فصل کشمکش‌ها وغیره

- بسط کل طرح به سمت کارایی، کیفیت، بهره‌وری و مشتری مداری

- وجود بسی عدالتی، اجحاف یا برخورداری از امتیازات در سازمان

- وجود کشمکش‌های لایحل در سازمان

- وجود گروه‌ها یا افرادی با نگرش‌های منفی نسبت به سازمان.

کارکرد آسان‌سازی امور

تعاونیها در هنگام رشد غالباً با دو مشکل رایج روبرو می‌شوند:

- نبود ارتباط مؤثر بین اعضاء مدیریت

- نبود عزم و اشتیاق بین اعضای عادی یا مدیریت برای بهبود روابط.

همخوانی عضو با اهداف تعاونی در آغاز حیات تعاونی که چالشها مشخصند و وقتی که تصمیم و عزم برای تشکیل تعاونی هنوز از طراوت و تازگی برخوردار است و افراد درگیر آن هستند، بطور طبیعی پیش می‌آید. وقتی آنها با شغل‌هایشان سازگار شدن، این خطر وجود دارد که اعضاء تعاونی را شرکتی بینند که بخاطر دریافت حقوق در آن کار می‌کنند نه پژوهه‌ای که همه در آن سهم دارند، آنها در معرض این خطر هستند که دیدگاهشان را نسبت به درگیری و مشارکت شخصی و اقتصادی در سازمان از دست بدند. در چنین موقعیتی، اعضاء تمایل کمتری نسبت به همکاری و

هیأت مدیره باید وقت کافی برای آشنایی با مباحث و نظراتی که با آن روبرو می‌شود و همچنین درخواست اطلاعات لازم جهت تصمیم‌گیری اختصاص دهد.

این تیپین بیشتر عقلایی و خطی احتمالاً در عمل به برنامه‌ای پویا بدل می‌شود که راهبرد بلندمدت‌تر را با فرصت‌طلبی کوتاه مدت متوازن می‌سازد.

کارکرد راهبری امور

کارکرد راهبری مکمل منطقی برنامه‌ریزی است، چون سازگاری و همخوانی تغییرات را با برنامه‌ها تضمین می‌کند و باعث بهبود عملکرد تعاونی می‌شود. راهبری همچنین ضامن حفظ منافع و حقوق اعضاست، که صاحبان تعاونی هستند.

به منظور راهبری مؤثر مجمع عمومی هیأت مدیره را باید ملزم کند تا پیشرفت و عملکرد کوئی شرکت را با اهدافی که در برنامه تعیین شده است، مقایسه کند. انحرافات انجام گرفته از این اهداف باید مورد بررسی قرار گرفته و از آن گزارش تهیه شود و در آن دلیل انحراف، تأثیر آن بر دیگر برنامه‌ها و اقدامات لازم برای تصحیح انحراف ذکر گردد.

راهبری توسط هیأت مدیره انجام می‌گیرد و به کارگیری روندهای مدیریتی مؤثر را تضمین می‌کند. علاوه بر آن مشاهده و کمی‌سازی انحرافات، تحلیل، ارزیابی علت‌ها و معلول‌ها و حل مشکلات راهبری همچنین فرآیند تصمیم‌گیری را مورد بازبینی قرار می‌دهد. در یک تعاونی هر عمل راهبری مشتمل بر ارزیابی زیربنایی کارکنان و مدیریت است.

همانطور که راهبری مکمل برنامه‌های رسمی است، هیأت مدیره نیز بایستی دیدگاهی جامع نسبت به پیشرفت سازمان نه فقط از جهت امور بازارگانی بلکه از جهت پیشرفت کارکنان و روابط بین افراد و گروه‌ها داشته باشد. مسئله این است که دستیابی به اهداف منظور شده در برنامه مدیریت به گونه‌ای باشد که ارزشها و معیارهای عملیاتی حفظ شود. از این رو هیأت مدیره باید دیدگاهی

- نوع محصولات یا خدماتی که نعاونی به فروش می‌رساند و نوع بازارهایی که این خدمات و محصولات را در آنها می‌فروشد.

- اتحادیه‌هایی را که در بخش ایجاد می‌کند؛ کسرسیوم‌ها، اتحادیه‌های تعاونی وغیره.

- مجموعه ارزش‌هایی که تعاونی قصد دارد آنها را از آن خود سازد؛ اهداف اجتماعی، حفظ محیط زیست، اشتغالزایی، توزیع مجدد منابع وغیره

- انتصاب مدیران توانا و قابل اعتماد که بتواند ارتباطی مؤثر برقرار کند.
- تأیید برنامه‌های ارائه شده از سوی مدیریت

فرآیند بروفاهم ویژی:

- ۱- هیأت مدیره مجموعه‌ای از متدهای کاری را تعریف و مقرر می‌دارد و معیارهایی را برای برنامه‌ریزی معین می‌کند.

- ۲- مدیریت برنامه را به اجرا می‌گذارد:

- تحقیقات انجام می‌گیرد، پیشنهادات، فرضیه‌ها و گزینه‌ها تهیه می‌شود.

- گزینه‌ها بر حسب سرمایه، سودمندی، هزینه وغیره ارزیابی می‌شوند.

- پیشنهاد نهایی تهیه می‌شود، که ممکن است چند گزینه را بر حسب کارایی، سودمندی، خطرپذیری و کامیابی عرضه کند.

- ۳- هیأت مدیره این پیشنهاد را مورد مطالعه، تحلیل، بحث و بررسی قرار می‌دهد. ممکن است اطلاعات بیشتری بخواهد یا جنبه‌های خاصی را رد کند و در نهایت آن پیشنهاد را تأیید یا رد کند.

هر تعاونی باید دارای برنامه‌ریزی راهبردی تعریف شده‌ای باشد که تک تک راهبردها و فعالیت‌هایی را که بایستی نویسند هر بخش انجام گیرد و همچنین سیاست‌هایی که در پشت هر یک از این استراتژی‌ها وجود دارد تشرییع کند. با تأیید پیشنهادات از این طریق مجمع عمومی هیأت مدیره تعاونی را متعهد می‌سازد این تغییر را چه راهبردی باشد چه کوتاه مدت انجام دهد.

در راستای اهداف و منافع سازمان است. مدیر از تعاونی های بزرگ می بواند با برگزاری منظم جلسات اعضا را از تدبیقات حذف و تأثیر این تصمیمات بر تعاونی با خبر کنند، و از این طریق فرایند مشارکت و درگیری اعضا در امور تعاونی را خلاصه کنند. عامل دیگری که بر درگیری و مشارکت اعضا در امور تعاونی تأثیر دارد، جایزت هیأت مدیره در مقابله با کسانی است که خلاف منافع تعاونی عمل می کنند. اگر هیأت مدیره در مقابله با این کونه اعضا کاملاً از عهده این مسئولیت بود، فرهنگ اعتماد و بلوغ را در تعاونی ایجاد می کند. انتباخت، نظم و ترتیب و نحوه رسیدگی به شکایات برانی تضمین درستی انجام پذیری اقداماتی الزامی است.

نقش کارکنان

مشی هیأت مدیره و مدیران هر تعاونی به لحاظ قانونی نسبت به اقدامات تعاونی مسؤولند تعاونی های بزرگتر ممکن است کارمندان دیگری همچون خزانه دار شرکت یا رئیس که به عنوان مهام تشریفاتی تعاونی عمل می کنند و بر همان مدیریه اش ریاست می کنند، داشته باشند. به لحاظ مقامی که آنها به عنوان رئیس تعاونی و یا منشی یا رئیس حکمه دارند ممکن است فقط همگرایی تعاونی شوند. نقش هایی که منشی، رئیس یا مدیران اینجا می کنند شامل:

نمایندگی حقوقی تعاونی

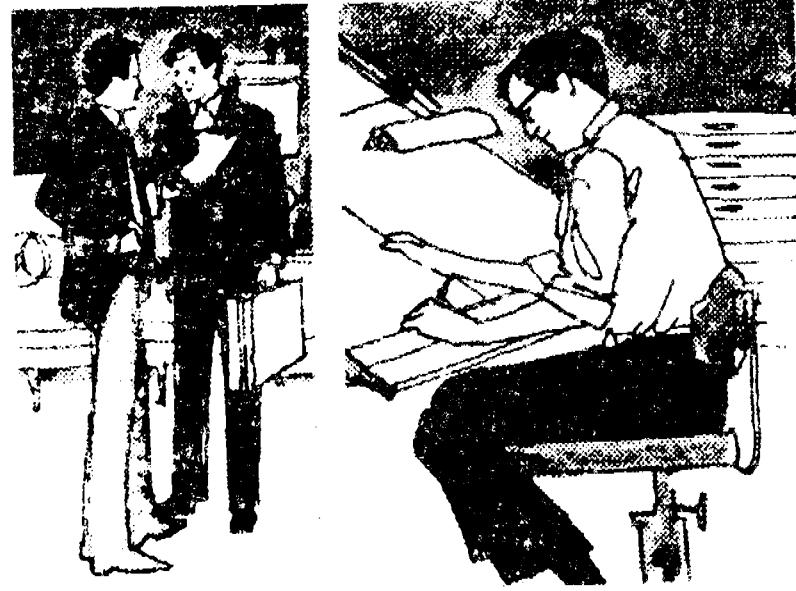
تعاونی به عنوان شخصیت حقوقی باید با دولت و دیگر سازمانها ارتباط برقرار کند. منشی مسؤول تسلیم عملکرد سالانه به مراجع ذیصلاح است. منشی و مدیران به لحاظ حقوقی در برابر قانونی که در آن عمل قانونی، پیگرد قانونی یا شکایت آورده شده است، مسؤولند.

مدیران، نمایندگی تعاونیها را در انجام مذاکره با سازمان های دیگر یا شرکت در جلسات هیأت های محلی همانند اتاق بازرگانی به عهده دارند.

گرچه ممکن است مدیران این وظیفه را به افراد دیگر محول کنند، ولی در نهایت مسؤولیت متوجه آنهاست.

نمایندگی تعاونی در سطح بازارگانی

مدیریت تعاونی باید کار مذاکره با تعاونیها و بنگاه های دیگر را انجام دهنده.



نظرات را بفهمند، به احتمال زیاد درگیر تغییرات می شوند.

- اگر اطلاعات کلید درگیری و مشارکت افراد باشد، آنگاه هیأت مدیره باید اطلاعاتی را آماده سازد که واضح، قابل ارزیابی و قابل گفتگو باشد.

- اعضا باید مطیعش باشند که، با شرکت در جلسات به آنها اطلاعات داده می شود.

بعض اوقات، پیشنهادات و ابتکاراتی که اعضا عادی ارائه و مطرح می کنند، مورد توجه مدیران قرار نمی گیرد. چون مکانیزمی برای این امر وجود ندارد، شکل گیری جرخه ثانوی و گستردگی از نشر اطلاعات ممکن است مشارکت اعضا را از طریق حربان آزاد اطلاعات، خصوصاً در تعاونی های بزرگتر تسهیل کند.

اطلاعات را می توان به گروه هایی از مردم عادی یا گروه هایی مشکل از کارکنانی که عضو تعاونی نیز هستند، عرضه داشت.

دسترسی مستقیم به تصمیماتی که هیأت مدیره می گیرد نقش مهمی در حفظ مسؤولیت کارکنان در امور تعاونی ایفا می کند. آنها می توانند اطلاعات را به اعضا منتقل کنند، برای آنها توضیح دهند که چرا برخی تصمیمات خاص ضروری است و به اعضا اثبات کنند که برنامه ها

همیاری پیدا می کنند و روح تعاون را از دست می دهند.

چون درگیر شدن اعضا هم در مدیریت و هم در تعیین اهداف تعاونی از مهمترین مزایای رقابتی تعاونی است، مشارکت اعضا را باید در اولویت قرار داد و تشویق کرد. مدیران بیش از آنکه امیدوار باشند که درگیر شدن و مشارکت اعضا در امور تعاونی پاسخ طبیعی آنها به عملکردشان در تعاونی است، باید برنامه اجرایی منجمله را بریزند تا این درگیری را همگام با پیشرفت تعاونی احیا کنند.

برنامه های راهبردی بایستی شامل اهداف خاص در زمینه درگیر کردن و مشارکت جمع در امور تعاونی باشد. هیأت مدیره باید این اهداف را تبیین کند و اعضا را در دستیابی به آنها درگیر کند.

- هیأت مدیره مسؤول پاسخگویی عملی به این شکایت هاست، باید اهداف را تعیین کند، منابعی را به آن اختصاص دهد و برنامه ها را اجرا کند.

• هیأت مدیره باید حضور اعضا را در جلسات نه تهدید بلکه فرصتی برای بحث و تبادل نظر و رشد بداند.

- برگزاری دقیق جلسات و مباحثات سرای مشارکت و درگیر بودن اعضا در تصمیم گیری اساسی است. افراد اگر نقطه

بقیه از صفحه ۱۷

با توجه به مجموع واحدهای مرغ گوشتی در کل کشور که بالغ بر ۹۹۰۰ واحد با میزان تولید ۹۴۱/۵ هزار تن می‌باشد تعاونیهای پرورش مرغ گوشتی با تعداد ۱۱۷۵ واحد حدود ۱۵ درصد از مجموع تولید کل کشور را به خود اختصاص داده‌اند.

برآورد تولیدات طیور در مقاطع مختلف

تولید نخ مرغ برحسب تن	تولید گوشت مرغ قابل مصرف برحسب تن	سال
۵۲۶	۷۸۹/۶۰۰	۱۳۸
۶۲۰	۹۴۰/۸۰۰	۱۳۹
۷۱۳	۱۰۷۰	۱۴۰

تعاونیهای پرورش مرغ مادر و جوجه کشی واحدهای پرورش مرغ مادر و جوجه کش در سطح کشور ۵۳ شرکت تعاونی فعال می‌باشد که ۱۸۶۸ نفر عضو و ۸۳۰ نفر شاغل و میزان سرمایه شبیه ۴۷۱۹۲۳۷۶ هزار ریال را دارا هستند. از میان استانهای کشور آذربایجان غربی و اصفهان هر کدام با ۱۵۳ واحد فعال تعاونی به ترتیب بیشترین تعداد واحدهای مرغ مادر و جوجه کش را دارا می‌باشد.

تعاونیهای پرورش سایر طیور و ماکیان واحدهای پرورش سایر طیور و ماکیان در سطح کشور ۲۴ واحد فعال است که ۲۴۱ نفر عضو و ۱۵۳ نفر شاغل و میزان سرمایه ثبتی ۸۹۸۷۷۴ هزار ریال را دارا می‌باشد. از بین استانها، استان زنجان با ۱۲ واحد فعال بیشترین تعداد واحدهای شرکت تعاونی پرورش سایر طیور و ماکیان فعال را دارا می‌باشد.

منابع:

- ماهنامه صنعت مرغداری شماره ۶۷
- ماهنامه صنعت مرغداری شماره ۷۴
- دفتر تعاونیهای نولیدی وزارت تعاون

به صورت جمیع بر دارابی و بر نحوه اداره بنگاه نظارت دارند. اعضای تعاونی بطور معمول و به صورت فردی دارای حقوق زیر هستند:

- مشارکت در تصمیم‌گیری‌ها و رأی دادن آزادانه
- انتخاب افراد مناسب برای خدمت در هیأت مدیره
- مطلع شدن از تکارکردها، برنامه‌ها و طرح‌های بنگاه
- سودبردن از موقوفیت تعاونی از طریق افزایش حقوق یا توزیع سود سهام مطابق با مقررات تعاونی
- رسیدگی عادلانه به شکایتها و مخالفت‌های آنها و توجه جدی به پیشنهادات و توصیه‌های آنها
- درخواست برگزاری جلسه فوق العاده مربوط به موضوعات مهم و فوری

اعضا همچنین وظیفه دارند با کارهایی که انجام می‌دهند، تعاونی را در جهت نیل به اهدافش یاری دهند، این امر مسؤولیت‌هایی دربردارد:

- ملاحظه قوانین مصوبه مدیریت
- حفظ انصیباط در جهت انجام وظیفه
- پذیرش راهنمایی‌ها و اولویت‌های تعیین شده توسط مدیران
- همکاری و مساعدت در صورت نیاز اعضا را باید روشن کرد که اگر با کاری که انجام می‌دهند تعاونی را جهت نیل به اهدافش یاری نکنند. آن طرح بازرگانی و تجاری را که خود در آن مشارکت دارند و به آن وابسته‌اند را تضییف خواهند کرد. از این رو ابعاد مسؤولیت در تعاونها بسیار بیشتر از ابعاد مسؤولیت در شرکت‌های سهامی است.

* دانشجوی دوره دکتری جامعه‌شناسی

برگرفته از فصل دوم کتاب:

Principled management
Adapted and developed by:
Brian Millington and Myrto Adamantiadi
Published by Co-opResearch
Unit, Open university .
England.2000. ●

مدیران ممکن است قراردادهایی را امضا کنند که مخصوص تعاونی در برابر توافقنامه‌های بلندمدت و پرداخت هزینه باشد.

نمایندگان بیشتر تعاونیها سازمان‌های نهضت تعاون به صورت محلی، منطقه‌ای، فدرال یا کنفرال در ارتباط هستند. هیأت مدیره باید توازن بین منافع تعاونی با منافع سازمان‌های نهضت تعاون را حفظ کند.

نمایندگی تعاونی در جامعه

برخی تعاونیها نقش مهمی در اجتماعی که به آن تعلق دارند اینها می‌کنند. مدیران ممکن است مجبور باشند از افراد سیاسی با تفویض برای حمایت از منافع تعاونی و اعضای استفاده و در برابر و اگذاری این امور آنها از توسعه اجتماعی حمایت کنند.

نمایندگی تعاونی در سطح داخلی

تعاونی

چون اعضای کارمندان ارشدی که نماینده تعاونی در خارج از محیط تعاونی هستند، اعتماد می‌کنند آنها نیز باید از طریق تشریح تصمیمانی که می‌گیرند و افاده‌مانی که انجام می‌دهند به این اعتماد پاسخ دهند.

ریاست جلسات هیأت مدیره

کارکرد مؤثر هیأت مدیره به توانایی‌های رئیس جلسه بستگی دارد، که:

- جلسات هیأت مدیره را تشکیل می‌دهد و دستور جلسه را آماده می‌کند
- دورنمایی جامع از تعاونی ارائه می‌کند و تصمیم می‌گیرد که کدام یک از موضوعات مورد بحث و بررسی قرار گیرد. ریاست جلسات هیأت مدیره را به عهده می‌گیرد و از این رو می‌تواند بر عملکرد اعضای هیأت مدیره نفوذ داشته باشد.

با دید وسیع تری که در مقایسه با سایر اعضای نسبت به تعاونی دارد، در جایگاهی قرار دارد که می‌تواند کمک بیشتری به جلسات هیأت مدیره کند: مطالب را برای بحث و بررسی آماده کند، بر روی موضوعات تعمق کند، مشکلات را تحلیل کند و به آموزش مدیران کمک کند.

۶- حقوق و مسؤولیت‌های اعضای

با عنوان یک گروه، اعضای تعاونی