

بازرسی کالا و اخطار عدم انطباق آن در کنوانسیون بیع بین‌المللی کالا و حقوق ایران

ابراهیم شعاعریان^{۱*}، فرشاد رحیمی^۲

۱. دانشیار دانشکده حقوق و علوم اجتماعی دانشگاه تبریز، ایران

۲. دستیار پژوهش در حوزه حقوق تجارت بین‌الملل، دانشگاه دنور، کلورادو، آمریکا

دریافت: ۹۲/۱۰/۲۴
پذیرش: ۹۳/۳/۳

چکیده

انطباق کالای موضوع معامله با شرایط پیش‌بینی شده در قرارداد یکی از عناصر اصلی اینفای صحیح تعهدات قراردادی از جانب فروشنده تلقی شده و در صورت غیر منطبق بودن کالا با قرارداد، طرف مقابل از حقوقی برخوردار خواهد بود که لازمه استناد به آن بازرسی کالا و کشف عدم انطباق و ارسال اخطار آن به بایع است. برخلاف تصور رایج، مفهوم بازرسی کالا منحصر در بازرسی کیفیت مبیع نیست، بلکه به کمیت، بسته‌بندی و مواردی از این قبیل نیز توسعه می‌یابد. کنوانسیون بیع بین‌المللی کالا در مواد ۳۸ و ۳۹ احکامی را به ترتیب برای بازرسی کالا و ارسال اخطار عدم انطباق پیش‌بینی کرده است. در این مقاله تلاش شده ضمن بررسی موضوعات پیرامون بازرسی کالا و اخطار عدم انطباق از دیدگاه کنوانسیون، حقوق ایران نیز مورد مطالعه تطبیقی قرار گیرد. نتایج حاصل نشان می‌دهد که علیرغم سکوت قانونگذار مدنی، مقررات کنوانسیون مغایرتی با مبانی و اصول حقوقی ما ندارد و مانع در راه الحق ایران به کنوانسیون از این منظر به نظر نمی‌رسد.



ابراهیم شعاعیان و همکار ————— بازرگانی کالا و اخطار عدم انطباق...

واژگان کلیدی: بازرگانی کالا، اخطار عدم انطباق، کنوانسیون بیع بین‌المللی کالا، حقوق ایران، رویه قضایی

۱. مقدمه

موضوع انطباق کالا با مفاد قرارداد از چالش‌هایی است که طرفین در قراردادهای بیع با آن روبرو هستند و به دلیل اهمیت بیشتر آن کنوانسیون در مواد ۲۸ و ۳۹ احکامی در این خصوص پیش‌بینی کرده است. ماده ۳۸ کنوانسیون با موضوع بازرگانی کالا و ماده ۳۹ با ارسال اخطار عدم انطباق ارتباط پیدا می‌کند.

ماده ۳۸ کنوانسیون احکامی را درخصوص بازرگانی کالا برای هر دو فرض قرارداد متناسب حمل و غیر آن پیش‌بینی کرده است که در هر دو فرض، معیار زمانی قابل اعمال، کوتاه‌ترین زمان ممکن برحسب شرایط و اوضاع و احوال است. ماده ۳۹ کنوانسیون نیز به ضرورت ارسال اخطار عدم انطباق ظرف مدت معقول تصریح کرده است. اما لازم به ذکر است که احکام پیش‌بینی شده در مواد مذکور از صراحت کافی برخوردار نیستند و درخصوص موضوعاتی مانند طرق و قلمرو بازرگانی، مکان انجام امر بازرگانی و همچنین معهد پرداخت هزینه‌های بازرگانی ساختند. در ارتباط با بازرگانی کالا نیز مسائلی از قبیل مفاد و شکل اخطار، آغاز مهلت ارسال اخطار، مخاطب و عامل ارسال اخطار نیازمند بررسی است که ذیل هریک از عنوانین مستقل بدانها پرداخته شده است. در بخش سوم مقاله نیز موضوع حقوق ایران مورد بررسی قرار گرفته است.

۲. بازرگانی کالا در کنوانسیون بیع بین‌المللی

۲-۱. نحوه بازرگانی و گستره آن

منظور از نحوه بازرگانی کالا تعیین حدود و تغور امر بازرگانی است. درخصوص گستره امر بازرگانی در ابتدا باید بیان داشت که به منظور جلوگیری از هرگونه تخلف

احتمالی فروشنده، امروزه گستره بازرگانی کالا افزایش یافته و علاوه بر بازرگانی کمیت، کیفیت، بسته‌بندی و بازرگانی علائم تجاری کالا، به ضرورت ارائه گواهی بازرگانی از بارگیری کالا به انضمام تصاویری که نشانگر ورود کالا به گمرک است نیز تصریح می‌شود. بازرگانی اخیراً ذکر می‌تواند به دلایل مختلف انجام گیرد که بررسی و کنترل گواهی مبدأ، بررسی و کنترل مطابقت کالا با مقررات ملی، اطلاعات راجع به قیمت برای ارزیابی و تعیین قیمت پایه برای گمرک و اهدافی از این قبیل از جمله این اهداف است [۱، ص ۴۶].

قاعده کلی در تعیین حدود و شغور امر بازرگانی توافق طرفین قرارداد است. اما در فقدان هرگونه توافق صریح در این خصوص، بازرگانی کالا با ارجاع به عرف و عادت صورت خواهد گرفت [۲، ص ۱۵۱]. با وجود این در مواردی که قرارداد نسبت به معیار بازرگانی ساخت است و عرف و روایه تجاری خاصی نیز میان طرفین وجود نداشته باشد، اظهار عقیده شده که بازرگانی باید با توجه به تمام شرایط و اوضاع و احوال حاکم بر قضیه و به صورت معقول (در معنای خود کنوانسیون) انجام شود [۳، ص ۱۵۱]. نوع و ماهیت کالا، محل بازرگانی و بسته‌بندی کالا از جمله شرایط و اوضاع و احوالی است که در معقول بودن امر بازرگانی مورد توجه قرار خواهد گرفت [۲، ص ۷۴].

اما یکی از موضوعات مهم در رابطه با امر بازرگانی ماهیت عیوبی است که باید به واسطه بازرگانی کشف گردد. در این خصوص اظهار عقیده شده است که میزان بازرگانی باید به گونه‌ای باشد که در کمترین زمان ممکن، هدف از انجام بازرگانی کالا را که کشف عدم انطباق احتمالی است برآورده سازد. اما لازم نیست بازرگانی به شکلی باشد که هرگونه عدم انطباق قابل تصور را آشکار سازد [۴، ص ۲۰۸].

همچنین باید مشخص کرد که خریدار یا شرکت بازرگانی و کنترل کالا نسبت به بازرگانی چه مواردی اقدام خواهد کرد. برای پاسخ به این سؤال باید به مفاد ماده ۳۵ کنوانسیون رجوع شود. به موجب این ماده عدم انطباق کالا شامل مطابق نبودن کمیت،



ابراهیم شعاعیان و همکار ————— بازرگانی کالا و اختصار عدم انطباق...

کیفیت، وصف و بسته‌بندی کالا و مبدأ آن با مفاد قرارداد است. پس لازم است که نسبت به تمامی موارد یاد شده امر بازرگانی صورت گیرد. البته باید توجه داشت که تکلیف خریدار به بازرگانی کالا به موارد عدم انطباقی نیز که طرفین با عدول از ماده ۳۵ کنوانسیون در قرارداد پیش‌بینی کردۀ‌اند، تسری خواهد یافت [۱۹۶، ص ۵].

۲-۲. مقصدی امر بازرگانی

اصولاً بازرگانی کالا به عهده مشتری است و او ذینفع حقیقی در امر بازرگانی است و نمی‌توان امر بازرگانی را به فروشنده محول کرد، زیرا اعتماد خریدار به بازرگانی کالا توسط فروشنده ریسک بالایی را برای وی به همراه خواهد داشت و همچنین از لحاظ عملی اثبات این موضوع که بازرگانی به نحو درست و شایسته‌ای انجام گرفته است، با مشکل مواجه خواهد شد. با این حال انجام بازرگانی توسط طرفین قرارداد به صورت مشترک متصور است. همچنین بازرگانی کالا می‌تواند توسط شخص ثالث صورت پذیرد.

باتوجه به بند ۱ ماده ۲۸ کنوانسیون که مقرر داشته است مشتری باید کالا را بازرگانی کرده یا موجبات بازرگانی آن را فراهم ساز، چنین مستقاد می‌شود که حضور بالفعل خریدار در امر بازرگانی کالا ضروری نیست و وی می‌تواند بازرگانی را از طریق شخص ثالثی انجام دهد [۱۶۱، ص ۵].

در رویه تجاری بین المللی، بازرگانی کالا از طریق سازمان‌های کنترل و بازرگانی بسیار معمول و رایج است. با وجود این، در قراردادهای بیع، طرفین باید به صراحة نسبت به چنین امری به توافق برسند. همچنین بازرگانی کالا از طریق شخص ثالث بسیار ضروری است، زیرا از یک طرف ممکن است طرفین در زمینه موضوع قرارداد خبره نباشند و از طرف دیگر امکانات لازم برای اقدامات تخصصی در دست نباشد. همچنین ممکن است ارجاع امر بازرگانی به یکی از طرفین، موجب نزاع و اختلاف شود.

[۵، ص ۲۰۲]. در این راستا، دیوان عالی اتریش^۱ در رأی خود مقرر داشت، در مورد قراردادی که موضوع آن کالای با حجم زیاد است، برای اینکه خریدار تعهد خود را در بازرگانی کالا ایفا کرده باشد، وی باید از کارشناس امر استفاده کند. بنابراین همان‌طور که از رأی دادگاه استتباط می‌شود، استفاده از نظر کارشناس نه تنها یک ضرورت، بلکه تحت شرایطی می‌تواند الزامی نیز باشد.

۳-۲. متعهد پرداخت هزینه بازرگانی

راجع به عهدهدار پرداخت هزینه‌های بازرگانی به طور کلی می‌توان گفت که در غیاب توافق طرفین یا عرف و عادت، پرداخت هزینه‌های مزبور با خریدار است. با وجود این، اگر قرارداد به علت عدم انطباق فسخ شود، خریدار می‌تواند هزینه‌های مزبور را از طریق ضمانت اجرای خسارت مطالبه کند [۳، ص ۱ تا ۷۴].

اما هنگامی که پرداخت هزینه‌های بازرگانی با فروشند و امر بازرگانی با خریدار است این سؤال مطرح می‌شود که آیا خریدار استحقاق دارد با انتخاب بازرگان مورد نظر خود، هرگونه هزینه‌ای را به فروشند تحمیل کند یا خیر؟

در پاسخ باید بیان داشت که توافق طرفین نقش کلیدی در این خصوص ایفا می‌کند، اما در برخی از موارد توافق طرفین نیز مستلزم تفسیر است. در برخی از آراء صادرشده اظهار نظر گردیده که ارائه دیدگاهی مطلق در این خصوص ممکن نیست، بلکه باید در هر مورد جداگانه موضوع را ارزیابی کرد. به عنوان قاعدة کلی هزینه‌های بازرگانی باید معقول بوده، گران‌تر یا ارزان‌تر از حد معقول نباشد؛ اما انجام امر بازرگانی در سایه رعایت چنین قاعده‌ای مانع از بازرگانی کامل و حرفة‌ای کالا نیست.^۲ به عبارت دیگر در مواردی که کالای موضوع معامله از پیچیدگی فنی خاصی برخوردار

1. ObersterGerichtshof, Austria, 27.08.1999, available at <http://www.unilex.info/case.cfm?id=480>

2. ObersterGerichtshof, Austria, 27.08.1999, available at <http://www.unilex.info/case.cfm?id=480>; Landgericht Paderborn, German, 25.06.1996, available at <http://www.unilex.info/case.cfm?id=191>.



ابراهیم شعاعیان و همکار ————— بازرگانی کالا و احتمال عدم انطباق...

است که نیاز به بازرگانی کامل و در عین حال پرهزینه دارد، به نظر می‌رسد منعی در انجام چنین بازرگانی‌ای وجود ندارد و هزینه آن به موجب توافق طرفین به عهده فروشنده خواهد بود.

۴-۲. زمان و مهلت بازرگانی کالا

برخلاف ماده ۲۸ اولیس^۱ که معیار زمانی بازرگانی ضابطه «بلافاصله» پس از وصول کالا بود، ماده ۲۸ کنوانسیون حاضر آن را به کوتاهترین مهلتی که برحسب اوضاع و احوال عملاً ممکن است تغییر داده است.^۲ طول مدتی که ظرف آن کالا باید بازرگانی شود، منوط به اوضاع و احوال هر مورد خاص است. به همین دلیل است که مهلت به روز تعیین نشده، اما این امر مانع از آن نیست که طرفین مهلت معینی را برای انجام امر بازرگانی تعیین کنند [۶، ص ۱۵۴].

علیرغم ضابطه کوتاهترین زمان ممکن برحسب اوضاع و احوال در صدر ماده، کنوانسیون در مواردی که قرارداد متنضم حمل کالا است یا هنگامی که مشتری کالا را در جریان حمل به مقصد جدیدی ارسال می‌دارد یا کالا را پس از وصول مجدداً به مقصد دیگری ارسال می‌کند، این امکان را فراهم ساخته که بازرگانی کالا تا وصول آن به مقصد جدید به تعویق افتد [۲، ص ۱۵۱].

معیار کوتاهترین زمان ممکن برحسب اوضاع و احوال، یک ضابطه انعطاف‌پذیر است و مهلت بازرگانی مطابق با رویه قضایی و دیدگاه شارحن کنوانسیون با توجه به واقعیات هر قضیه می‌تواند متفاوت باشد. در این خصوص، در یکی از آرای صادره بیان شده است که در تعیین مهلت بازرگانی باید به وسعت شرکت خریدار، نوع کالایی که باید مورد بازرگانی قرار گیرد، پیچیدگی یا قابلیت فساد یا مشخصات کالا به عنوان

1. ULIS (Convention Relating to a Uniform Law on the International Sale of Goods)
 2. Match-up of CISG Article 38 with ULIS provisions, available at <http://cisgw3.law.pace.edu/cisg/text/matchup/matchup-u-38.html>

کالاهای فصلی، مقدار کالا و اقدامات لازم برای بازرگانی توجه کافی مبذول داشت.^۱ همچنین در یکی از آرای صادر در رابطه با قرارداد بیعی با موضوع گوسفند زنده، دادگاه مقرر داشت که بازرگانی کالا یک روز پس از تسلیم، منطبق با معیار ارائه شده در ماده ۲۸ کتوانسیون است. بنابراین ملاحظه می‌شود که اوضاع و احوال قضیه چقدر می‌تواند در ارزیابی معقول بودن مهلت بازرگانی نقش داشته باشد.^۲ در همین راستا، مفسرین کتوانسیون بیان کرده‌اند که کوتاهترین زمان ممکن برای بازرگانی یک دستگاه پیچیده توسط خریدار با محل تجارت در یک شهر دور افتاده و در کشور در حال توسعه باید متفاوت از کوتاهترین زمان ممکن برای خریدار با محل تجارت در کشوری صنعتی و با زیرساخت‌های ارتباطی و زیربنایی پیشرفته در نظر گرفته شود [۷، ص ۷۸].

همچنان که اشاره شد کتوانسیون در ماده ۲۸ در دو مورد اجازه داده که بازرگانی کالا به تعویق افتد. یکی از موارد مذبور بازرگانی کالای موضوع قراردادی است که متضمن حمل است. لازم به ذکر است که انتقال ضمانت معاوضی در این خصوص مانع ایجاد نخواهد کرد. بنابراین در فقدان توافق مغایر، خریدار قادر خواهد بود طبق بند ۲ ماده ۲۸ امر بازرگانی را تا وصول کالا به مقصد به تأخیر اندازد [۸، ص ۲۷۳]. علت پیش‌بینی چنین حکمی نسبت به قراردادهای متضمن حمل کالا این است که در چنین مواردی غالباً برای خریدار امکان بازرگانی کالا در محل تسلیم امکان‌پذیر نیست یا موجبات دشواری برای او می‌گردد و هدف بند ۲ ماده ۲۸ با شناسایی امکان تعویق در چنین مواردی دادن امکان بازرگانی دقیق کالا به خریدار است [۹، ص ۱۶۳].

بند ۳ ماده ۲۸ به دو مورد دیگر که موجب به تعویق افتادن امر بازرگانی می‌شود، اشاره کرده است. مورد اول هنگامی است که خریدار، مقصد کالای در جریان حمل را

1. Oberlandesgericht Saarbrücken, Germany, 03.06.1998, available at <http://www.unilex.info/case.cfm?id=357>

2. Landesgericht Flensburg, Germany, 19.01.2001, available at <http://www.unilex.info/case.cfm?id=798>



ابراهیم شعاعیان و همکار ————— بازرگانی کالا و اخطار عدم انطباق...

تغییر می‌دهد^۱ و مورد دوم آن است که خریدار کالا را مجدداً به مقصد دیگری ارسال می‌دارد.^۲ تقاضت دو مورد مذکور در این است که در مورد اول کالا به مقصد تعیین شده در قرارداد نرسیده، ولی در مورد اخیر کالا به مقصد مورد نظر رسیده و ارسال مجدد کالا به مقصد جدید در چنین وضعیتی در دو حالت قابل تصور است. حالت اول ناظر به وضعیتی است که کالای واصل شده به مقصد، مستقیماً از وسیله حمل اول به وسیله حمل دیگری بارگیری می‌شود^۳ و حالت دوم وقتی است که کالا از وسیله حمل تخلیه شده و تسلیم خریدار گردیده است، اما وی بدون آن‌که فرصت معقولی برای بازرگانی داشته باشد، آن را به مقصد جدید و با وسیله حمل دیگری ارسال می‌کند^۴ [۱۰].

امکان به تعویق انداختن بازرگانی در حالت ارسال مجدد کالا (در موردی که کالا به تصرف خریدار داده نشده باشد) به منظور تحت پوشش قرار دادن موردی بوده است که کالا توسط کانتینر حمل شده و بازگردان کالا قبل از وصول به مقصد نهایی نامعقول است.^۵ امکان تغییر مقصد کالای در جریان حمل یا ارسال مجدد آن به مقصد جدید باید در زمان انعقاد قرارداد مورد توجه قرار گیرد. در نتیجه تعویق امر بازرگانی کالا و ارسال اخطار به بایع مبنی بر تغییر ناگهانی مقصد کالا در اختیار مطلق خریدار نیست. در نتیجه اگر امکان تغییر مقصد یا ارسال مجدد کالا به اطلاع بایع نرسیده باشد یا نمی‌توانسته نسبت به تغییر مقصد آگاه باشد، وی مجبور به ملاحظه چنین تغییر وضعیتی نخواهد بود [۶، ص ۱۵۷].

آرای صادره^۷ از سوی محکم در خصوص مناسب بودن زمان بازرگانی در

1. redirect

2. re-dispatch

3. re-dispatch with Transshipment

4. re-dispatch without Transshipment

5. match-up of CISG Article 38 with ULIS provisions, available at <http://cisgw3.law.pace.edu/cisg/text/matchup/matchup-u-38.html>

6. ObersterGerichtshof, Austria, 14.01.2002, available at <http://www.unilex.info/case.cfm?id=858>; Arrondissementsrechtbank Zwolle, Netherlands, 05.03.1997, available at <http://www.unilex.info/case.cfm?id=332>

صورت ارسال مجدد کالا نیز حاکی از تفسیر مضيق ماده است که در سه وضعیت قابل ملاحظه است. او لاً امر بازرگانی طبق بند ۳ ماده مجبور تنها در صورتی می‌تواند به تعویق افتد که خریدار به عنوان صرف واسط عمل کرده یا کالا را مستقیماً به خریداران نهایی ارسال دارد. ثانیاً در فرض اخیر نیز بازرگانی تنها در صورتی به تعویق خواهد افتاد که خریدار فقدان فرصت واقعی برای بازرگانی تمام کالا را اثبات کند. ثالثاً چنانچه تنها بخشی از کالا به مقصد دیگری ارسال گردد، خریدار هنوز مکلف است باقیمانده کالای تحت تصرف را بازرگانی کند [۷، ص ۸۱].

همچنین بررسی آرای صادرشده حاکی از آن است که خریدار در استناد به بند ۳ ماده ۳۸ در توجیه تأخیر در امر بازرگانی کالا، بار اثبات این‌که فروشنده از امکان ارسال مجدد کالا به مقصد جدید آگاه بوده و این‌که وی فرصت معقولی در بازرگانی کالا قبل از ارسال مجدد به مقصد جدید را نداشته است، بر دوش می‌کشد [۹، ص ۱۶۴].

۲-۵. مکان بازرگانی کالا

کتوانسیون درخصوص مکان انجام امر بازرگانی ساكت است و دلیل سکوت آن شاید ناشی از این امر است که مکان بازرگانی نقش مهمی در بازرگانی کالا بازی نمی‌کند، هرچند که ممکن است مکان انجام بازرگانی در تشخیص معقول بودن امر بازرگانی، به عنوان یکی از معیارها مورد ملاحظه قرار گیرد [۲، ص ۱۵۲].

در ارتباط با محل بازرگانی کالا نیز طبیعتاً توافق طرفین نقش اولیه و اصلی را بازی خواهد کرد، ولی در فقدان چنین توافقی اظهار شده است که محل انجام بازرگانی کالا با استثنای احکام پیش‌بینی شده در بندهای ۲ و ۳ ماده ۳۸ معمولاً محلی است که تعهد اصلی به تسلیم کالا طبق ماده ۳۱ در آن‌جا صورت می‌گیرد.^۱ در واقع در قرارداد متناسب حمل که امر بازرگانی کالا تا وصول آن به مقصد به تأخیر می‌افتد، مکان

1. Landgericht Landshut, Germany, 05.04.1995, available at <http://www.unilex.info/case.cfm?id=121>



بازرسی، مقصد نهایی کالا خواهد بود.

۲-۶. ضمانت اجرای عدم بازرگانی کالا

اثر حقوقی خودداری از بازرگانی کالا را باید در فرضی که متصدی انجام بازرگانی خریدار است و در فرضی که شخص ثالثی برای انجام آن به خدمت گرفته می‌شود به صورت جداگانه بررسی کرد.

قبل از هر چیز باید توجه داشت که بازرگانی کالا به معنای واقعی، تعهدی برای خریدار محسوب نمی‌شود و عدم انجام بازرگانی توسط او نقض قرارداد محسوب نمی‌گردد [۷، ص ۱۵۴] و عبارت «باید» در قسمت اول ماده ۳۸ به تکلیف خریدار در رعایت مهلت بازرگانی مربوط می‌شود، نه اصل بازرگانی. بنابراین عدم بازرگانی موجب مسؤولیت خریدار نیست و بایع نمی‌تواند از این جهت مطالبه خسارت کند. با این حال عدم انجام امر بازرگانی می‌تواند واجد اثر دیگری باشد. هرگاه خریدار، از بازرگانی کالا امتناع ورزد، دیگر امکان کشف عدم انطباق وجود نخواهد داشت و بر همین اساس وی نخواهد توانست در زمان معقول طبق بند ۱ ماده ۳۹ کنوانسیون، احتمال آن را به بایع ارسال کند و بالقوه تمام حقوق مربوط به عدم انطباق را از دست خواهد داد [۲، ص ۱۴۹]. با این حال از بیان برخی از حقوقدانان [۳، ص ۱ تا ۷۴] چنین استنباط می‌شود که بازرگانی کالا موضوعیت ندارد، بلکه جنبه طریقیت دارد و بدون بازرگانی کالا و آگاهی از عدم انطباق نیز می‌توان به حقوق ناشی از عدم انطباق کالا استناد کرد.

اما در مواردی که خریدار به دلایلی شخصاً امر بازرگانی را انجام نمی‌دهد، می‌توان در رابطه با آثار بازرگانی ناصحیح کالا بین سه وضعیت انجام بازرگانی کالا به ترتیب توسط شخص ثالث منصوب طرفین، فروشنده و خریدار قائل به تکییک شد. در دو مورد اول، خریدار در صورت عدم بازرگانی صحیح کالا همچنان می‌تواند به حقوق ناشی از عدم انطباق کالا استناد کند.اما در مورد اخیر، ثالث به نمایندگی از جانب

خریدار عمل کرده و وی در قبال اعمال ثالث مسؤول است و به عبارتی دیگر در صورت عدم انجام صحیح بازرگانی آثار آن متوجه وی خواهد شد [۵، ص ۲۰۲]. باید افزود که هرگاه بازرگانی نادرست معلول کوتاهی و غفلت نماینده خریدار یا دستورالعمل‌های ناقص خریدار باشد، در چنین وضعیتی خریدار امکان استناد به عدم انطباق را نخواهد داشت. بر عکس چنانچه اقدام فروشنده (مانند عدم ارائه فرصت کافی برای بازرگانی) موجب بازرگانی نادرست کالا توسط نماینده خریدار شود، مشتری همچنان حق استناد به عدم انطباق کالا را خواهد داشت.

۷-۲. آثار تلف کالا یا ورود خسارت به آن در حین بازرگانی

یکی دیگر از موضوعاتی که در ارتباط با بازرگانی کالا نیازمند بررسی است، این است که اگر در نتیجه بازرگانی کالا تعدادی از کالای موضوع قرارداد تلف شود یا متحمل خسارت گردد، آیا چنین امری می‌تواند در امکان استفاده از حق فسخ خریدار یا مطالبه اجرای جایگزین در صورت فراهم بودن شرایط آن‌ها مانع ایجاد کند یا نه؟ طرح این سؤال از حکم ماده ۸۲ کنوانسیون ناشی می‌شود که به موجب آن هرگاه برای مشتری اعاده کالا عمدتاً به همان وضعیتی که آن‌ها را دریافت داشته است مقدور نباشد، حق اعلام فسخ یا الزام بایع به تسليم بدل کالا را از دست خواهد داد.

در پاسخ باید بین دو مورد قائل به تفکیک شد. وضعیت اول شامل مواردی است که خریدار با سوءیت در بازرگانی کالا عامل منحصر در ورود خسارت به کالا یا تلف آن است. به عنوان مثال، هرگاه مورد معامله اتمبیل باشد و خریدار برای بازرگانی آن قطعات موتور آن را باز کرده و اجزای آن را مستقل از مورد آزمایش فنی قرار دهد و در اثر اقدام مذبور خسارتی وارد شود، به نظر می‌رسد که با توجه به اصل معقولیت^۱ در کنوانسیون و همچنین ماده ۸۰ حق استناد به فسخ قرارداد یا مطالبه جایگزین کالا را از دست خواهد داد.

1. the principle of reasonableness



اما در صورتی که با وجود بازرگانی معقول کالا، خسارتی وارد شود، مسئولیتی متوجه خریدار نبوده، او می‌تواند به رغم وقوع نقص در کالا در صورت حصول سایر شرایط لازم نسبت به فسخ قرارداد و استرداد کالا به همان وضعیت موجود اقدام کند. باید توجه داشت که بازرگانی کالا در برخی موارد مستقیماً سبب ورود خسارت می‌شود، به نحوی که روش دیگری برای بازرگانی کالا وجود ندارد. به عنوان مثال، برای بازرگانی کالایی که از آلیاژ ویژه‌ای ساخته شده است، خریدار ناگزیر است تا تعدادی از قطعات کالایی مورد نظر را با دستگاه‌های مخصوص برش داده، از کیفیت آلیاژ قطعات مورد معامله اطمینان حاصل کند.

همچنین همان‌گونه که برخی از حقوقدانان [۱۱، ص ۲۸۳] اشاره کرده‌اند در صورتی که بازرگانی کالا مناسب با اوضاع و احوال هر مورد خاص باشد، تلف یا نقص بخشی از کالای موضوع قرارداد خالی به حق خریدار در فسخ قرارداد وارد نخواهد ساخت.

۳. ضرورت ارسال اخطار پس از انجام بازرگانی کالا

۳-۱. ارسال اخطار عدم انطباق

در صورتی که خریدار عدم انطباقی را در کالا کشف کند باید اخطار آن را طبق ماده ۳۹ ظرف مدت معقول که حداقل آن پس از انقضای دو سال از تاریخ تسلیم کالا به وی می‌باشد، به بایع ارسال کند.

باید توجه داشت که مهلت بازرگانی کالا با مهلت ارسال اخطار ارتباط کامل دارد و در این خصوص اظهار عقیده شده است که جز در مورد عدم انطباقی که بدون بازرگانی کالا قابل احراز است، کل مدت ارسال اخطار عدم انطباق متشکل از دو مهلت جداگانه است که مهلت اول مربوط به بازرگانی کالا طبق ماده ۳۸ و مهلت دوم راجع به ارسال اخطار طبق ماده ۳۹ کنوانسیون است [۱۲۰، ص ۱۲۰].

مع‌الوصف این تمام سخن نیست و در رویه قضایی و آرای صادر از سوی محکم به قدری تشتت وجود دارد که امکان تعیین رویه واحد را با دشواری مواجه ساخته است.

اکثر آرایی نیز که از سوی محاکم ملی راجع به بازرگانی کالا و اخطار عدم انطباق صادر شده، اغلب معطوف تفسیر ماده ۲۹ کنوانسیون بوده است. این آرا بر تعیین زمان معقول برای ارسال اخطار عدم انطباق، تکالیف خریدار در رابطه با کشف عیوب و تصریح لازم به مفاد اخطار تمرکز مضاعفی کرده‌اند [۷، ص ۸۴].

ماده ۲۹ کنوانسیون در مقام بیان دو وضعیت متفاوت است که عدم رعایت آن‌ها از سوی خریدار، وی را از حق استناد به عدم انطباق محروم خواهد ساخت. وضعیت اول هنگامی است که خریدار اخطار عدم انطباق را ظرف مدت معقول پس از این‌که عدم انطباق کالا را کشف کرد یا بایست آن را کشف می‌کرد، به فروشنده ارسال نکند [۱۲، ص ۱۷۰].

وضعیت دوم هنگامی است که خریدار اخطار عدم انطباق را حداکثر ظرف دو سال از تاریخی که عملأً کالا به او تسلیم شده است، به بایع ارسال نکند، مگر این‌که این مهلت با دوره تضمین کالا در قرارداد مغایر باشد.

عدم انطباق در ماده حاضر با کیفیت، کمیت، و وصف کالا در ماده ۳۵ کنوانسیون ارتباط پیدا می‌کند. اخطار مربوط به حقوق و ادعاهای ثالث به طور جدگانه در ماده ۴۳ کنوانسیون مورد توجه واقع شده است [۱۲، ص ۱۷۱].

۲-۳. مفاد و شکل اخطار

صرف ارسال به موقع اخطار عدم انطباق کالا امکان استناد به آن را فراهم نمی‌سازد، بلکه طبق بند ۱ ماده ۲۹ چنین اخطاری باید از صراحة کافی برخوردار باشد. هدف از قید مذبور فراهم ساختن فرصت لازم برای فروشنده در اتخاذ تصمیم مقتضی نسبت به اعتراض خریدار است. البته درخصوص مفاد اخطار باید مبالغه کرد. با وجود این باید توجه داشت که ارسال اخطار با ذکر عبارات کلی کافی به مقصود نخواهد بود، مانند آن‌که خریدار اعلام دارد که کالا مشکلاتی را برای وی فراهم ساخته است [۳، ص ۱ تا ۷۴]. در همین راستا در یکی از آرای صادرشده دادگاه مقرر داشت که صرف ارسال



ابراهیم شعراویان و همکار ————— بازرسی کالا و اخطار عدم انطباق...

اخطر با این مفاد که کالا منطبق با قرارداد نیست، کافی نخواهد بود.^۱ در هر حال ماده ۸ کنوانسیون که حاکم بر تفسیر الفاظ و اعمال طرفین است، در تعیین صراحة یا عدم صراحة اخطر می‌تواند نقش مهمی بازی کند [۹، ص ۱۷۸].

اما در هر صورت باید توجه داشت تا جایی که به مفاد اخطر مربوط است، نباید بار سنگینی بر دوش خریدار تحمیل کرد. هنگامی که عیب، آشکار است، ذکر جزئیات عیب ضروری است و عدم ذکر آن‌ها به معنای عدم صراحة اخطر عدم انطباق خواهد بود؛ اما هنگامی که کالای تسلیم شده کار نمی‌کند و علائم آن نیز مشخص نیست، کافی است که خریدار علائم و نشانه‌های عیب کالا را بدون این‌که مجبور به تهیه جزئیات راجع به علت آن‌ها باشد، ارسال کند [۲، ص ۱۵۸].

ماده ۳۹ راجع به شکل اخطر ساخت است [۹، ص ۱۷۶]، اما با توجه به اصل کلی مقرر در ماده ۱۱ کنوانسیون که رعایت شکل خاصی را برای انعقاد بیع لازم تلقی نکرده است، می‌توان گفت که شکل خاصی برای اخطر عدم انطباق لازم نیست [۱۴، ص ۱ تا ۸۸]. در نتیجه اخطر می‌تواند به صورت کتبی یا شفاهی باشد. اما به اعتقاد پروفسور «شلختریم» در صورتی که اخطر به صورت شفاهی یا از طریق تلفن انجام گیرد، مخاطب باید آن را استماع کرده، در صورت اختلاف بار اثبات بر دوش اعلام کننده قرار می‌گیرد [۳، ص ۱ تا ۷۴]. با این حال باید توجه داشت که در هر حال طرفین می‌توانند نسبت به رعایت شکل خاص اخطر توافق کنند [۱۵، ص ۳۲۳، ۹، ص ۱۷۶].

۳-۳. مهلت معقول ارسال اخطر عدم انطباق

درخصوص نحوه تفسیر مهلت معقول در بند ۱ ماده ۳۹ آرای زیادی صادر شده است که با یکدیگر مغایرت دارند و امکان اعمال همانهنج کنوانسیون را با مشکل مواجه ساخته‌اند [۱۰۳، ص ۱۲]. بند ۱ ماده ۳۹ لازم می‌داند که اخطر ظرف مدت معقول پس

1. Landgericht Hannover, Germany, 01.12.1993, available at <http://www.unilex.info/case.cfm?id=167>

از این‌که خریدار عدم انطباق را کشف کرد یا بایست کشف می‌کرد، ارسال گردد. در این ارتباط توجه به مفاد ماده ۲۸ راجع به بازرسی کالا ضروری است.

با توجه به مواد ۲۸ و ۲۹ کنوانسیون می‌توان گفت که مدت معقول از زمان کشف عدم انطباق شروع می‌شود، زیرا همان‌گونه که فوچاً نیز اشاره شد، مواد مذکور باید در کنار یکدیگر تفسیر گردند تا جایی که برخی از حقوقدانان [۲، ص ۱۶۱] بیان داشته‌اند که خریدار می‌تواند تأخیر در امر بازرسی را با ارسال سریع اخطار عدم انطباق جبران کند که حاکی از این است که دو مهلت مذکور متفاوت از یکدیگر است. درخصوص عیوب آشکار، شروع مهلت معقول معمولاً هنگام قبض و بازرسی کالا است. اما در ارتباط با عیوب پنهان، زمان کشف عدم انطباق می‌تواند بر حسب مورد متفاوت باشد و زمان شروع استفاده از کالا یا به کارگیری آن یا حتی زمانی دیرتر بر حسب اوضاع و احوال باشد [۶، ص ۱۶۰]. در تعیین زمان معقول نمی‌توان یک مهلت ثابت و بدون تغییر وضع کرد و همان‌گونه که برخی از حقوقدانان نیز بیان داشته‌اند باید به تمام شرایط و اوضاع و احوال خاص قضیه توجه کافی مبنول داشت^۱ [۱۶، ص ۲۲۴] برای مثال، بازرسی کالا در مقصد، در مورد کانتینرهایی که برای نشان دادن وضعیت ظاهری کالا باز گذاشته می‌شوند، می‌تواند به کشف عیوب کالا کمک کند، اما محتویات کانتینرهای مهره‌ мом شده یا وضعیت عملکرد درونی ماشین‌آلات ممکن است تا مدت‌ها بعد قابل کشف نباشد. لذا در تعیین مهلت معقول برای ارسال اخطار عدم انطباق عوامل متعددی مؤثر است که از جمله آن‌ها می‌توان به قابلیت فساد کالا، ضرورت بی‌طرفی در نمونه‌برداری و بازرسی و امكان جبران آن توسط بایع اشاره کرد [۸، ص ۲۸۰؛ ۱۷؛ ۲۴۳]. به هر طریق موضوع باید همواره بر مبنای وقایع خاص هر قضیه رسیدگی شود [۲، ص ۱۶۱].

1. CISG Advisory Council Opinion No. 2, available at:<http://www.cisg.law.pace.edu/cisg/CISG-AC-op2.html>



۳-۴. آغاز مهلت ارسال اخطار

زمان معقولی که خریدار طبق بند ۱ ماده ۳۹ باید اخطار را به بایع ارسال کند، از لحظه‌ای شروع می‌شود که خریدار عدم انطباق را کشف کرده یا بایست کشف می‌کرده است. در نتیجه هریک از دو مورد اخیر زودتر اتفاق افتاد، مهلت برای ارسال اخطار از سوی خریدار آغاز می‌گردد، یعنی زمانی که خریدار عملاً عدم انطباق را کشف کرده است یا هنگامی که خریدار به لحاظ نظری بایست عدم انطباق را کشف می‌کرد^۱ [۹، ص ۱۸۰].

بنابراین هنگامی که بازرگانی عملأً انجام شده است، مهلت اخطار از این لحظه شروع خواهد شد، مشروط بر اینکه بازرگانی در کوتاه‌ترین زمانی که بعد از تسلیم ممکن بوده انجام شود. در صورتی که خریدار طبق ماده ۲۸ کنوانسیون بازرگانی کالا را در کوتاه‌ترین مدت ممکن انجام ندهد یا اصلأً بازرگانی را انجام ندهد، مهلت ارسال اخطار بعد از مدتی که ظرف آن بازرگانی بایست انجام می‌گرفت خواهد بود [۲، ص ۱۵۹].

۳-۵. مخاطب و عامل ارسال اخطار

مطابق با ماده ۳۹ کنوانسیون اخطار عدم انطباق باید به فروشنده ارسال گردد. از این رو مقرر شده است که مراسلات بین خریدار و مشتریانش راجع به عیب کالا شرایط اخطار در ماده ۳۹ را برآورده نمی‌سازد. همچنین اخطاری که به تولیدکننده کالا غیر از فروشنده ارسال شود، کافی به مقصود نخواهد بود، مگر آنکه اثبات شود تولیدکننده اطلاعات را در ظرف مهلت معقول مقرر در بند ۱ ماده ۳۹ به فروشنده منتقل کرده است [۹، ص ۱۷۶]. در واقع ارسال اخطار به غیر از فروشنده تابع قواعد نمایندگی است که در کنوانسیون مقرراتی در این خصوص وجود ندارد و قانون حاکم که با ملاحظه قواعد حل تعارض مشخص می‌شود بر آن حکومت خواهد کرد [۱۸، ص ۱۹۷].

1. Oberlandesgericht Oldenburg, Germany, 05.12.2000, available at <http://www.unilex.info/case.cfm?id=500>.

مطابق ماده ۲۹ کنوانسیون ارسال اخطار عدم انطباق به عهده خریدار است. با وجود این، اخطاری که توسط مشتری خریدار (مشتری دست دوم) به فروشنده ارسال می‌شود و حاوی اعتراض به موقع و صریح نسبت به کیفیت کالا است و بایع نیز اعتراض مذبور را به عنوان اخطار عدم انطباق تلقی کرده و به آن پاسخ داده باشد و یا شخصاً امر بازرسی کالا را تقبل کند، معتبر است و مطابق با ماده ۲۹ کنوانسیون در نظر گرفته می‌شود [۶، ص ۱۷۷].

۶-۳. مهلت ارسال اخطار طبق ماده (۲) ۲۹ کنوانسیون

در برخی از نظامهای حقوقی به لزوم ارسال اخطار در زمان معقول تصریح شده و مهلت نهایی برای این امر پیش‌بینی نشده است. در برخی دیگر از نظامهای حقوقی مهلت یک ساله یا کمتر برای ارسال اخطار عدم انطباق مقرر شده است. مهلت دو ساله در بند ۲ ماده ۲۹ حاصل سازش میان نمایندگان کشورهای مختلف است. بند مذبور با عبارت «در هر حال» آغاز شده است، بدین معنا که اخطار عدم انطباق در هر حال باید ظرف مدت دو سال ارسال گردد و حتی در صورتی که عیوب مورد ادعا متعاقب دو سال کشف گردد و نیز در صورتی که ضوابط کلی بند ۱ ماده ۲۹ و ۴۴ با ارسال اخطار بعدی تحقق یابد به اخطار مذبور ترتیب اثر داده خواهد شد [۸، ص ۲۸۱].

عیوب پنهانی که در زمان قبض کالا قابل کشف نیست ممکن است هنگام استفاده از کالا آشکار شود. هرچه در کشف عیوب تأخیر شود، تصمیم‌گیری راجع به این‌که آیا عیوب مذبور ناشی از نقض تعهد از سوی بایع بوده است یا از علت خارجی پس از انتقال ضمانت، مانند استفاده نادرست کالا از سوی خریدار ناشی شده، دشوار خواهد شد [۶، ص ۱۶۱]. از این رو بند ۲ ماده ۲۹ حداقل‌تر مهلت ارسال اخطار را به ۲ سال محدود کرده است.

مهلت نهایی برای ارسال اخطار عدم انطباق در بند دوم هنگامی آغاز می‌گردد که کالا عملأً در اختیار خریدار قرار می‌گیرد. در ضرورت تصریح قانونگذار به شروع



ابراهیم شعاعیان و همکار ————— بازرگانی کالا و اخطار عدم انطباق...

مهلت دو ساله از تاریخی که کالا علماً به خریدار تسلیم می‌شود، اظهار شده است که در غیر این صورت ممکن بود چنین تفسیر شود که زمان حمل کالا نیز باید در محاسبه مهلت دو ساله ملاحظه گردد. در نتیجه ماده با تصریح به ضرورت تسلیم عملی کالا، از بروز چنین ابهامی جلوگیری کرده است [۲، ص ۱۶۲].

طبق صریح ماده مهلت دو ساله هنگامی که مهلت مزبور مغایر با دوره تضمین کالا باشد، اعمال نخواهد شد؛ مانند موردی که فروشنده جبران عیب ناشی از کالا را به مدت ۵ سال ضمانت کند. به عنوان قاعده کلی در جایی که ضمانت قراردادی بیشتر از مهلت دو ساله در ماده (۲۹) کنوانسیون باشد، دلیل محکمی از مغایرت وجود خواهد داشت، بدین طریق که مهلت مقرر در بند ۲ ماده ۲۹ تنها زمانی باید خاتمه یافته تلقی گردد که دوره ضمانت پیش‌بینی شده منقضی گردد. علاوه بر این طرفین می‌توانند قاعده مقرر در ماده (۲۹) را برای مثال با توافق بر مهلت نهایی کمتر اصلاح یا مستثنا کنند [۶، ص ۱۶۲].

۴. حقوق ایران

در قانون مدنی ایران همانند بسیاری از کشورهای حقوق نوشتہ قواعدی درخصوص بازرگانی کالا پیش‌بینی شده است. معالوصف برخی از نویسندها [۱۹، ص ۴۵۱ و ۴۵۲] با استناد به برخی از مواد قانونی مانند ماده ۴۱۰ ق. م. بیان داشته‌اند که موضوع بازرگانی کالا در حقوق ایران نیز می‌تواند موضوعیت داشته باشد. طبق ماده ۴۱۰ ق. م. «هرگاه کسی مالی را ندیده و آن را فقط به وصف بخرد، بعد از دیدن اگر دارای اوصافی که ذکر شده است نباشد، مختار می‌شود که بیع را فسخ کند یا به همان نحو که هست قبول نماید». به اعتقاد نویسنده مزبور واژه «دیدن» در ماده مذکور باید به معنای معاینه و بازرگانی تعبیر شود که حسب مورد می‌تواند ناظر به لمس کردن، چشیدن و حتی شنیدن و غیر آن باشد و تصریح قانونگذار به «دیدن» بر ساده‌ترین وسیله بازرگانی دلالت دارد؛ اما در صورتی که شرایط و اوضاع و احوال اقتضا کند، این امر

می‌تواند مستلزم استفاده از وسایل خاص و ویژه باشد.

همچنین امر بازرگانی کالا در آیین‌نامه تأیید صلاحیت شرکت‌های بازرگانی‌کننده و ضوابط بازرگانی کالاهای مصوب ۱۳۸۹/۱۰/۶ هیأت وزیران^۱ مورد تصریح قرار گرفته است. به موجب بند «پ» ماده ۱ آیین‌نامه مذکور، بازرگانی کالا عبارت از کنترل کمی، کیفی، بسته‌بندی و تعیین ارزش کالاهای وارداتی و صادراتی است که برای انطباق آن با مفاد اسناد خرید از جانب خریدار و یا جانشین قانونی او انجام می‌گیرد. گستره بازرگانی در آیین‌نامه مذکور محدود به کیفیت کالا نیست و کیفیت و بسته‌بندی آن را نیز شامل می‌شود.

البته لازم به ذکر است که آیین‌نامه مذکور مفهوم بازرگانی را در کالاهای وارداتی و صادراتی مد نظر قرار داده و اشاره‌ای به بازرگانی کالا در قلمرو قراردادهای داخلی نکرده است. با این حال در انجام امر بازرگانی در بیع‌های داخلی منعی وجود ندارد و طرفین می‌توانند در قرارداد شرط ناظر بر بازرگانی کالا را پیش‌بینی کنند و بدیهی است که چنانچه راجع به جزئیات امر بازرگانی تصریحی به عمل نیامده باشد، می‌توان از احکام پیش‌بینی شده در آیین‌نامه بالاک واحد مذکور کمک گرفت.

باید توجه داشت همانند کنوانسیون، بازرگانی کالا از سوی خریدار الزامی نبوده، وی می‌تواند از انجام بازرگانی خودداری کند. با این حال، هرگاه خریدار از طریق دیگری به عدم انطباق کالا آگاهی یابد، حق او در مراجعته به بایع محفوظ خواهد بود. این موضوع از اطلاق احکام مربوط به خیار عیب در قانون مدنی ما استنباط می‌شود و پیش شرط فسخ معامله یا مطالبه ارش به جهت عیب مورد معامله، بازرگانی کالا از سوی خریدار نیست.

اما در مواردی که خریدار امر بازرگانی را عهده‌دار می‌شود، در رابطه با نحوه و گستره بازرگانی در حقوق ایران نیز می‌توان گفت در صورتی که قرارداد شرایط و گستره بازرگانی را مشخص کرده باشد، مسلماً باید بر مبنای شروط مزبور، متعهد

1. <http://rc.majlis.ir/fa/law/show/789988>.

ابراهیم شعرا یان و همکار ————— بازرسی کالا و اخطار عدم انطباق...

بازارسی نسبت به انجام آن اقدام کند. اما در صورت سکوت قرارداد، سؤال این است که آیا همانند کنوانسیون در حقوق ایران نیز امکان استناد به اصل معقولیت یا معقول بودن امر بازارسی وجود دارد یا نه؟

در پاسخ به سؤال مذکور برخی [۱، ص ۱۴۶] با استناد به بند ۵ از بخشنامه شماره ۶۰/۱۰۹۳ مورخه ۸۴/۶/۹ بانک مرکزی بیان کرده‌اند که بازارس باید امر بازارسی را متناسب با نوع کالا و سایر شرایط و اوضاع و احوال انجام دهد وala ممکن است به دلیل قصور از انتخاب چنین روشی، مسؤول شناخته شود.

به نظر می‌رسد که معیار یاد شده درخصوص نحوه بازرگانی کالا حتی در صورتی که خریدار خود شخصاً عهده دار بازرگانی کالا گردیده، صادق خواهد بود.

در حقوق ایران مقرره خاصی درخصوص پرداخت کننده هزینه بازرگانی کالا وجود ندارد، اما با استناد به قاعده فقهی «من له الغنم فعلیه الغرم» می‌توان نتیجه گرفت که به عنوان قاعده کی مشتری متعهد پرداخت هزینه بازرگانی کالا است، مگراین‌که طرفین به نحو دیگری در این خصوص توافق کرده باشند یا عرف و عادت از این جهت حکم دیگری داشته باشد (ماده ۲۲۰ ق.م). در چنین حالتی می‌توان استدلال کرد که این خریدار است که از بازرگانی منتفع می‌شود و می‌تواند درخصوص کالای خریداری شده حقوق مربوط را اعمال کند. پس هزینه‌های بازرگانی هم به عهده او است.

در آیینه نامه هیأت وزیران اشاره‌ای به مکان و زمان بازرگانی کالا نشده است و به نظر می‌رسد که امکان بازرگانی کالا باید به حداقل زمان معقول محدود شود، زیرا هر اندازه زمان بازرگانی طولانی در نظر گرفته شود، تشخیص این‌که عدم انتباط کالا منتسب به تخلف فروشنده از مقادیرداد بوده یا نه مشکل خواهد بود. با این حال باید توجه داشت که مطابق ماده ۴۲۵ ق.م. خیار عیب بعد از علم به آن فوری است و چه بسا احتمال دارد که خریدار مدتی طولانی پس از قبض مال و بدون آن‌که آن را مورد بازرگانی قرار داده باشد، از عیب آن آگاه شود و در مقام فسخ معامله برآید. پیش‌بینی نهاد بازرگانی، در این وضعیت مفید به نظر می‌رسد، زیرا توجیه منطق، ندارد که مثلاً یک

سال بعد از تسلیم کالا خریدار متوجه عیب آن شود و بخواهد معامله را فسخ کند، خصوصاً اینکه در اقدامی غیر قابل توجیه از سوی قانونگذار، احکامی راجع به مرور زمان ناشی از دعواهی ناشی از قراردادها در قانون آیین دادرسی مدنی جدید پیش‌بینی شده و ضرورت تعیین تکلیف نهایی نسبت به کالایی که تسلیم خریدار شده است، ایجاب می‌کند که مشتری ملزم به بازرسی کالا در زمان اندکی پس از تسلیم آن باشد.

به موجب بند «ت» ماده یک آیین‌نامه مزبور قرارداد بازرسی سندی است که میان خریدار و شرکت بازرسی‌کننده مورد توافق قرار می‌گیرد و در آن دامنه بازرسی تعیین می‌شود. اما باید توجه داشت همان‌گونه که برخی از شارحین کنوانسیون بیان داشته‌اند، طرفین می‌توانند در انتخاب بازرس مشارکت کنند و منعی در این خصوص به نظر نمی‌رسد.

ماده ۱۳ آیین‌نامه مزبور وظایفی را برای شرکت‌های بازرسی‌کننده در قبال خریدار پیش‌بینی کرده است که از جمله آن‌ها می‌توان به انجام بازرسی کالا و خدمات براساس مفاد قرارداد بازرسی و نیز اعمال دقیق و مهارت لازم در امر بازرسی اشاره کرد. باید توجه داشت که وظیفه بازرس در رابطه با نسخه بازرسی چنانچه مفاد قرارداد از صراحة کافی برخوردار نباشد، تابع عرف و عادت خواهد بود؛ چراکه در رابطه قراردادی خریدار و بازرس کالا ماده ۲۲۰ ق. م. حکومت می‌کند.

برخلاف کنوانسیون و از آن‌جا که بازرسی کالا در حقوق ایران الزامی نیست و هیچ اثری بر آن مترتب نیست، عدم بازرسی کالا توسط خریدار حق وی را در استناد به ضمانت اجرای ناشی از عدم انطباق کالا زایل نمی‌سازد و بنابراین خریداری که امر بازرسی را انجام نداده است، می‌تواند متعاقباً به عدم انطباق کمی یا کیفی کالا در مقابل فروشندۀ استناد کند.

با توجه به الزامی نبودن امر بازرسی در حقوق ایران، ارسال اخطار عدم انطباق به فروشنده ضرورتی ندارد و خریدار می‌تواند پس از کشف هرگونه عدم انطباق به هریک از ضمانت اجراهای قابل دسترس (مانند الزام به انجام تعهد، فسخ، مطالبه خسارت یا

 ابراهیم شعاعیان و همکار ————— بازرگانی کالا و اخطار عدم انطباق...

ارش) متولی شود.

۵. نتیجه‌گیری

به دلیل اهمیت امر بازرگانی، کنوانسیون در مواد ۳۸ و ۳۹ کنوانسیون احکام خاصی را در رابطه با آن پیش‌بینی کرده است. اما مقررات مذبور در رابطه با برخی از موضوعات مانند مهلت معقول ابهام دارد و راجع به برخی از موضوعات نیز مانند مکان انجام بازرگانی ساخت است که در مقاله حاضر مورد بررسی قرار گرفت. به عنوان قاعده کلی می‌توان گفت که در تمام موارد تحت شمول ماده ۳۸ و ۳۹ اراده طرفین نقش اصلی را بازی خواهد کرد و در فقدان توافق طرفین حکم مسأله با مراجعته به معیارهایی از قبیل کوتاه‌ترین زمان ممکن، اصل معقولیت و توجه به تمام اوضاع و احوال مشخص خواهد شد. در قانون مدنی ایران حکم خاصی در رابطه با بازرگانی کالا و ارسال اخطار عدم انطباق وجود ندارد. اما با مراجعته به برخی از مقررات پراکنده و قواعد کلی مانند «من له الغنم فعیله الغرم» می‌توان احکامی را در این خصوص استخراج کرد. مطابق مطالعه حاضر مقررات موجود ایران در برخی از زمینه‌ها مانند قلمرو امر بازرگانی و هزینه‌های انجام آن با کنوانسیون هماهنگی‌هایی دارد؛ اما در برخی از موضوعات با مقررات کنوانسیون مغایر است. به عنوان مثال در حقوق ایران عدم بازرگانی کالا و عدم ارسال اخطار عدم انطباق، خریدار را از استناد به آن محروم نمی‌سازد.

۶. منابع

- [۱] پاوین، یحیی، مؤسسات بازرگانی کننده کالا و خدمات و تعامل قراردادی، رساله دکتری، دانشگاه شهید بهشتی، ۱۳۸۶.
- [۲] Huber Peter & Mullis Alastair, “A New Textbook for Student and Practitioners”, Sellier, 2007.
- [۳] Kuoppala Sanna, “Examination of the Goods under the CISG and the

Finish Sale of Goods Act”, available at <http://www.Cisg.law.pace.edu/Cisg/biblio/kaoppala.html>.

- [4] Vilus Jelena, “*Provisions Common to The Obligations of The Seller and The Bayer*”, available at <http://www.Cisg.law.pace.edu/Cisg/biblio/Vilus.html>.
- [5] Fišer-Šobot Sandra, “*Duty to Examine the Goods in International Law of Sales*”, Belgrade Law Review, 2011, available at <http://www.Cisg.law.pace.eduycisg/bibio/fiser.sobot.html>.
- [6] Enderlein Fritz & Maskow Dietrich, “*International Sales Law*”, Oceana, 1992.
- [7] Larry A. DiMatteo & others, “*International Sales Law: A Critical Analysis of CISG Jurisprudence*”, Cambridge University Press, 2005.
- [8] Honnold John, “*Uniform Law for International Sales under the 1980 United Nations Convention*”, 3rd Ed, Kluwer Law International, 1999.
- [9] UNCITRAL Digest of Case Law on the United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods, 2012.
- [10] Sonja A Kruisinga, “*Non-Conformity in the 1980 UN Convention on the International Sale of Goods: A Uniform Concept?*” Intersentia, 2004.
- [۱۱] میرزا نژاد جویباری، اکبر، «ناممکن شدن رد مبیع و اعمال حق فسخ خریدار بررسی تحلیلی کنوانسیون بیع بین‌المللی کالا (۱۹۸۰ وین) و حقوق ایران»، مجله حقوقی، نشریه مرکز حقوقی بین‌المللی معاونت و امور مجلس ریاست جمهوری، ۳۳، ۱۳۸۴.
- [12] Schwenzer Ingeborg, “*National Preconception that Endanger Uniformity*”, Pace International Law Review, 2007.
- [13] Enderlein Fritz, “*Rights and Obligations of the Seller under the UN*



ابراهیم شعراویان و همکار ————— بازرگانی کالا و اخطار عدم انطباق...

Convention on Contracts for the International Sale of Goods”, in P Sarcevic & Paul Volken (eds), “*International Sale of Goods*”, Oceana, 1996.

- [14] Muñoz R. David, “*the Rules on Communication of Defects in the CISG: Static Rules and Dynamic Environments: Different Scenarios for a Single Player*”, available at <http://www.Cisg.law.pace.edu/cisg/biblio/Munoz.html>.
 - [15] Schwenzer Ingeborg & Fountoulakis Christiana, “*International Sales Law*”, Routledge. Cavendish, 2007.
 - [16] Ferrari Franco, “*Tribunale di Vigevano: Specific Aspects of the CISG Uniformly Dealt with*”, *Journal of Law and Commerce*, 2001.
 - [17] Girsberger Daniel, “*the Time Limits of Article 39 CISG*”, *Journal of Law and Commerce*, 2005-2006.
- [۱۸] صفائی، سید حسین و همکاران، حقوق بیع بین‌المللی، چ. ۲، تهران، انتشارات دانشگاه تهران، ۱۳۸۷.
- [۱۹] پاوین، یحیی، «بازرسی کالا و خدمات در تجارت بین‌الملل و اهداف آن»، *مجله تحقیقات حقوقی* (ویژه‌نامه شماره ۱)، بهار و تابستان ۱۳۸۸.

پرستاد جامع علوم انسانی
دانشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی