

سازمان را با استفاده از حمایتهای سیاسی از تحولات ترسیم می‌کند و برنامه‌های تسحیل را با حفظ و تدارک منابع و امکانات به سوی وضعیت مطلوب هدایت می‌نماید.

عوامل بیرونی و درونی مؤثر بر شرکتهای تعاملی

محیط امروزی سازمانها بدون استثناء محیط است که در بیشتر موارد به شکل دائمی و با آهنگی تند در حال دگرگونی است. از یک سو مژده‌های تعیین شده برای سازمانها و صنایع که به شکل سنتی تعیین می‌شود در حال فروپاشی است که این امر افزون بر سازمانها تا قلمرو حکومت‌های محلی و ملی نیز پیش رفته است. از سوی دیگر تحولاتی که در زمینه‌های گوناگون سیاسی، اقتصادی، اجتماعی و فنی پدیدار شده و همچنان در حال پدیدار شدن است. سازمانها را ناچار گرده تا برای سازگاری با این دگرگونی‌های دائمی به دست آورند. شرکتهای تعاملی نیز از تحولات اخیری که در کلیه ابعاد مختلف زندگی بشر رخ می‌دهد مستثنی نیستند و به نوعی از این تغییر و تحولات تأثیر پذیرفته و حتی در برخی موارد خود منشاء تحولات می‌شوند.

نمونه‌هایی از تحولات چشمگیری را که در محیط بیرونی تعاملی‌ها رخ می‌دهد و به تبع آن بر نظم و ترتیب درونی آنها تأثیر می‌گذارند به شرح زیر است:

۱- تحولات فنی:

از مهم‌ترین تحولاتی که نحوه کار و حتی ادامه فعالیت بسیاری از شرکتهای تعاملی را تحت تأثیر قرار می‌دهد تغییرات فنی است. هر چند تأثیر این تغییرات در وهله نخست به نوع هدفها و فعالیت‌های این شرکتها بستگی دارد. تحولات فنی به طور مستقیم بر آهنگ کار، هزینه، کیفیت، رضایت مشتریان و دیگر عوامل تولید اثر می‌گذارد و در بسیاری از موارد چنانچه از این تحولات به شکل بهینه بهره‌گیری شود شرکتها را در ایجاد یک اهرم رقابتی توانمند یاری می‌رسانند. مدیران با آگاهی و پیگیری ایجاد انگیزه در کارکنان، مأموریت آینده

اشاره

در دنیای متلاطم کنونی که تغییرات محیطی رشدی شتابان را به نمایش گذاشته، مدیریت بر بنگاههای اقتصادی و سازمانهای گوناگون، تنها با عنایت به شرایط و اقتصادی محیط بیرونی و درونی مؤسسات و مناسب با تغییر و تحولات، موضوعیت پیدا می‌کند.

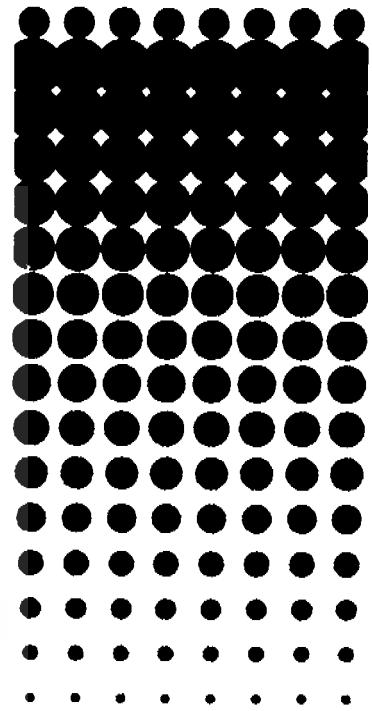
بنابراین برای آن که مدیران اجرایی در بنگاههای اقتصادی، دولتی، خصوصی و تعاملی بتوانند در قبال این تغییرات که در عرصه اقتصاد داخلی و بین‌المللی انعکاس دارد، عکس العمل مؤثر داشته باشند ضرورت دارد که در رفتار و اولویت‌های کاری خود تجدید نظر کنند.

برای تحقق چنین هدفی لازم است مدیران شرکتهای تعاملی حضور مستقیم خود را در امور روزمره کاهش داده خود را بیشتر با سیستم‌ها و ساختارهای مدیریتی جدید مانوس کنند به عبارت دیگر تمرکز دهنی آنها باستی در جهت هدایت شرکت به سمت آینده بهتر باشد و در این زمینه باید کلیه اطلاعات لازم را تا حد امکان در اختیار داشته باشد و بر مبنای آن تصمیمات لازم را اتخاذ نمایند و با پذیرش امر، تغییر و تحول بخشنده‌ی آن، امکانات بقاء و گسترش شرکتهای تعاملی را فراهم سازند.

مدیریت تحول بخنی نو و نازه در رشنه مدیریت است به طوری که در دو دهه گذشته الگوها و روندهای آن به شکل ستاینده‌ای با دگرگونی‌های اساسی رو بر شده است

دهه ۱۹۸۰ میلادی را به ویژه می‌توان دوره نساؤری‌ها و جهتگیریهای بی‌پیشیه برای مدیریت تحول دانست. در این دوره نتایج حاصله از پژوهش‌های مدیریت و تجربه بسیاری از سازمانهای اقتصادی، تولیدی، خدماتی و به طور کلی کسب و کار کشورهای غربی در زمینه دلایل عدم موفقیت در کارآیی و رقابت جهانی دست در دست هم داده و زمینه را برای یک تحول بنیادی در نحوه اداری این سازمانها آماده ساخت.

و اما تعریفی که از مدیریت تحول ارائه شده عبارت است از فرآیندی که مدیر با ایجاد انگیزه در کارکنان، مأموریت آینده



مدیریت تحول در تعاملیها

مدیری شایسته است که دائماً در فکر ایجاد تحول برای شرکت متبوع خود باشد

۱۰ اکبر میرجانی/قدم

عوامل درونی مؤثر بر تغییر در تعاقنی‌ها را به طور کلی می‌توان به جهار دسته تقسیم کرد:

۱- تغییر در اهداف اعضاء: ورود عضو یا اعضای جدید به شرکت تعاقنی که روش خاصی را در کار خود دنبال می‌کنند موجب می‌شود تا راه و روش آنها در بین اعضاء گسترش یابد، هر چند معلوم نیست سرعت این روش زیاد یا کند باشد.

۲- تغییر در فنون انجام کار: هنگامی که اعضاء ترغیب می‌شوند تا به جای کار با دستگاههای نیمه خودکار به کار با دستگاههای تمام خودکار پیروزی‌دارند، می‌توان از تغییر در فنون انجام کار نام برد.

۳- تغییر در ساختار شرکت تعاقنی: تقسیم کار، دسته بندهی کارها، زنجیره فرماندهی، حوزه یا قلمرو کنترل، تمکز و عدم تمکز و رسمیت و پیچیدگی کارها موجب به وجود آمدن تغییراتی در عملکرد شرکتهای تعاقنی می‌گردد.

۴- تغییر در جو داخلی شرکت تعاقنی: به وجود آوردن فضای اعتماد یا عدم اعتماد، خشونت یا عدم خشونت، اخراج‌های گسترده اعضاء، یا عضوی‌گیری و اقدامات مشابه موجب به وجود آمدن تغییراتی در شرکتهای تعاقنی می‌گردد.

ابزار کار را تشکیل می‌دهد. شرکتهای تعاقنی نیز برای حفظ بقای خود لازم است در هر دو سیستم یک جا دست به تحول بزنند چون هر یک از این دو سیستم مکمل یکدیگرند اگر سیستم فنی کامل باشد ولی سیستم اجتماعی با سیستم فنی هماهنگ نباشد، نمی‌توان انتظار بازده قابل قبول از شرکت داشت. تحول هنگامی با موفقیت قرین می‌شود که متغیرها و عوامل مختلف مربوط به دو سیستم در یک زمان و با توجه به اثربخشی بر دیگری دارد، مورد بررسی قرار گیرد.

مسئلیت مدیران در امر تحول

موفقیت آینده سازمان بستگی به

شرکت‌های تعاقنی نیز به دلیل کاربرد الگوهای فنون گوناگون تولیدی، خدماتی و فرهنگ جامعه دارند برای حفظ بقای خود لازم است با تغییر و تحولات به وجود آمده هماهنگ شوند.

تطبیق هر چه بهتر با این تحولات را دارند.

شرکت‌های تعاقنی نیز به دلیل کاربرد الگوهای فنون گوناگون تولیدی، خدماتی و فرهنگ جامعه دارند برای حفظ بقای خود لازم است با تغییر و تحولات به وجود آمده هماهنگ شوند.

۴- تحولات اقتصادی: یکی از هدفهای راستین مدیریت در هر سازمان، دستیابی به ارزش‌های اقتصادی مورد نظر می‌باشد. شرکتهای تعاقنی برای ادامه فعالیت و گسترش خود نیاز به تولید ارزش‌های اقتصادی مطلوب دارند و مقوله کارآیی و کارآمدی، ارتباط نزدیکی با هدفهای ویژه اقتصادی آنها دارد. از این رو تحولات محیط اقتصادی که بیانگر تغییر در روند قیمت‌ها، خط مشی‌های پولی و مالی، سیاست‌های مالیاتی، مقررات کسب و کار بین‌المللی و نوسانات ارزی و مواردی از این قبیل می‌باشد بر نحوه کار و فعالیت آنها تأثیر می‌گذارد.

عوامل درونی

چون در مدیریت‌های سنتی ارتباطات به صورت یک سویه انجام می‌گرفت، معمولاً بازخورد مناسی از اعضاء دریافت نمی‌شد و عوامل تغییر بد همان عناصری که در رأس شرکت وجود داشت و می‌توانست منشاء تحول باشد مانند تغییر ساختار و تغییراتی که در تکنولوژی انجام کار اعضاء ایجاد می‌گردد، ختم می‌شد و عوامل دیگر تا بروز بحران مورد توجه قرار نمی‌گرفت. ولی مدیریت نوین در رابطه با تغییرات به گونه‌ای منفعل عمل نمی‌کند بلکه سعی در راهنمایی اعضاء در جوی دوستانه، به منظور رشد فردی و دستیابی به اهداف شرکت تعاقنی دارد.

۲- تحولات سیاسی: با توجه به این که شرکتهای تعاقنی به عنوان سیستم‌های مشخص، با گروه‌ها، نهادها و سازمانهای مختلفی که هر یک دارای منابع ویژه‌ای هستند سر کار دارند، تغییر و تحولاتی را که به ناچار در سیستم سیاسی جامعه در سطح ملی یا بین‌المللی به وجود می‌آید مانند جایگزینی مسئولان رده‌های بالا ترکیب قوای مقننه واجرایی و ایجاد سیاست‌ها و خط مشی‌های نوین و متفاوت بر شیوه فعالیت شرکتهای تعاقنی تأثیر می‌گذارد پاره‌ای از این تحولات فرصت‌های ارزشمندی را در اختیار تعاقنی‌ها می‌گذارد و برخی دیگر ممکن است مشکلاتی را بر سر راه آنها فرار دهد. شرکتهای تعاقنی برای رویارویی با این تغییرها و بهره‌برداری از امکانات و فرصتهای جدیدی که برایشان فراهم می‌سازد باید آمادگی لازم را داشته باشند تا بتوانند خود را در این موقعیت پویا و متحول حفظ کنند.

۳- تحولات فرهنگی، اجتماعی: زیربنای نیروهای فنی، رفاقتی و سیاسی در محیط بروز سازمانی، عوامل فرهنگی و اجتماعی است. فرهنگ هر جامعه بستر گستره‌های برای تحول و تکوین نظامهای گوناگون آن جامعه به حساب می‌آید. تحولات فرهنگی روندهای نوین اجتماعی را به همراه می‌آورد که به نوبه خود انتظارات متفاوتی را در مردم جامعه ایجاد می‌کند. در نتیجه برخورد فرهنگ‌ها، مراووه ها و مبادله‌های اطلاعاتی، فنی، اقتصادی، کسب و کار میان قوم‌ها و جامعه‌های گوناگون ایجاد

خیر؟ ضمناً قبل از انجام تحول و تهیه طرح و مقدمات آن، باید برای سئوالات زیر پاسخ مناسبی داشته باشند:

- چه کسی باید اینکار انجام تحول را بر عهده بگیرد؟

- چه فردی یا افرادی ممکن است دست به ایجاد مواعنی در راه انجام تحول بزنند؟
- زمان مناسب برای شروع کار کدام است؟
- آیا پول کافی برای انجام تحول موجود است؟

وقوع تحول به طور کلی بستگی دارد به:

- الف - تمايل مدیران برای ایجاد تحول و شخصیص مقداری از وقت خود برای بررسی برنامه تحول؛
- ب - تعهد مدیران دراز مدت و کوتاه مدت؛
- پ - درجه مقاومت اعضای شرکت نسبت به تحول؛

ت - برقراری تعادل بین مسئولان اجرای تحول و افرادی که تحول شامل حال آنها می‌شود.

۴- طرح ریزی برای تحول:

طرح ریزی برای تحول باید قبل از تهیه (برنامه) زمان انجام تحول و اجرای برنامه مربوط انجام شود. طرحو که تهیه می‌شود باید با هدف‌های دراز مدت و بافلسفه تحول ارتباط نزدیک داشته باشد.

عواملی را که بایستی در طرح ریزی به آنها توجه شود می‌توان چنین بیان کرد:

- الف - مشخص کردن قصد و هدف، ایجاد تحول و ایجاد انگیزه لازم برای آن دسته از اعضایی که به نحوی از انجاء با عمل تحول مخالف بوده، حاضر به پذیرش آن نیستند. این عمل وقتی امکان‌پذیر است که قصد و هدف از ایجاد تحول، روش و مشخص گردد؛

- ب - سرمایه و زمان لازم برای ایجاد تحول، تحول وقتی از قوه به فعل در می‌آید که هزینه لازم برای اجرای طرح تحول دقیقاً پیش‌بینی و تأمین شده باشد. طبیعی است که اجرای هر طرح به زمان احتیاج دارد و این زمان عبارت است از دوره‌ای که عمل تحول شروع شده سرانجام پس از یک سلسله مراحل به جریان عادی خود

تحول به گونه‌ای که نتایج مثبت داشته باشد.

ث: مدیران باید در پیروزش استعداد و مهارت اعضاء نهایت دقت را به عمل آورده، آنها را در وضعی قرار دهند که با ایجاد تحول بتوانند خود را با محیط هماهنگ نمایند.

ج: مدیران باید به دنبال شناخت عواملی باشند که کارآیی شرکت تعاوی را کاهش می‌دهد. آنها باید تا حد امکان برای بقای شرکت، این عوامل را از میان بردارند.

ج: مدیران باید وقت خود را به بررسی مسائل زیر اختصاص دهند:

۱- ایجاد محیط مناسب برای تحول

۲- بررسی نقاط فوت و ضعف شرکتها

۳- تهیه طرح برای ایجاد تحول به

ترتبیی که: الف - رضایت و تلاش اعضاء را به حداکثر برساند؛

ب - نسقاپیص و محسان تحول را ارزشیابی کند؛

پ - با سایر تغییراتی که در خارج از محیط شرکت به عمل می‌آید هماهنگ باشد؛

ت - تحولات آینده را پیش‌بینی کند؛

ث - نتایجی را که از اجرای تحول به دست می‌آید ارزشیابی کند

خودداری از قبول این نکات باعث می‌شود که شرکت‌های تعاوی نتوانند خود را با محیط خارج هماهنگ نمایند و در نتیجه این ناهمانگی، منافع شرکت به حداقل رسیده و حیثیت آن خدشه دار می‌شود.

۳- امکان تحول:

اجرای برنامه تحول به دو عامل اصلی یعنی زمان و سرمایه منکی است. فقط تهیه مقدمات برای بررسی و ضعیت

شرکت به ساعت‌ها کار نیاز دارد. مدیران شرکت‌های تعاوی که مسئولیت سنتگیش را بر عهده دارند باید پس از شناسایی، ضرورت تحول را مورد بررسی قرار دهند. یعنی قبل از هر کار مدیران باید شخصاً خود و اعضای شرکت را ارزشیابی کنند و معین نمایند که آیا آمادگی کامل برای انجام یک چنین برنامه‌ای را دارند یا

درجه درک و فهم، نحوه طرح ریزی، ایجاد انگیزه تحول در افراد و نحوه اجرای طرح تحول دارد. در این قسمت سعی می‌شود مسئولیت‌های مدیران در طرح ریزی و اجرای تحول بررسی شود.

۱- شناسایی لزوم تحول:

شرط لازم برای ایجاد تحول در شرکت‌های تعاوی، شناسایی ضرورت و احساس احتیاج به تحول است. معمولاً به دو علت اصلی، ضرورت تحول نادیده گرفته می‌شود.

۱- عدم قبول این که تحول و دگرگونی برای بقای شرکت‌ها امری حیاتی است.

۲- عدم قبول و درک تغییراتی که در سیاست اقتصادی دولت، رقبا، رفتار و خواسته‌های ارباب رجوع به وجود می‌آید همراه با لزوم هماهنگی با محیط داخل و خارج شرکت.

۲- برقراری محیط مناسب برای تحول:

مدیری شایسته است که دائماً در فکر ایجاد تحول برای شرکت متوجه خود باشد. برای انجام این امر قبل از هر کار باید محیط را برای قبول تحول آماده کرد به نحوی که اعضاء تحول را امری عادی تلقی نمایند. به منظور برقراری محیط مناسب برای تحول باید به نکات زیر توجه نمود:

الف: اگر بخواهیم با پیشرفت سریع تکنولوژی که آثاری مستقیم در امر تجارت و بازرگانی دارد مقابله نمائیم، باید تلاش کنیم تا روابط انسانی صحیحی بین اعضاء برقرار شود.

ب: به طور کلی باید مسئولیت پذیری اخلاقی و اجتماعی اعضاء را طوری پیورش دهیم که منافع اجتماعی را بر منافع فردی مقدم بدارند.

پ: مدیران باید با کلیه مطالب مورد نظر آشنا باشند و قدرت تعیین و استقرار هدف کلی را داشته باشند و بدانند چگونه باید به هدف رسید و از آثاری که از رسیدن به هدف در اجتماع یا مشاغل موجود در شرکت بر جای می‌مانند، آگاه باشند.

ت: شرکت دادن کلیه اعضاء در امر

قسمت از قسمت‌های دیگر زیادتر باشد و خطر شکست به حداقل ممکن بررسد. تحول در صورتی یا موفقیت عملی می‌شود که اولین مرحله آن با موفقیت رو برو شود نه با شکست. شکست در اجرای طرح هر قدر کوچک باشد موجب رکود در دیگر قسمت‌های طرح می‌گردد.

۵- سازماندهی برای تحول:

مدیران شرکتهای تعاونی باید آمادگی لازم را برای شناخت و احتمالاً همپایی با تغییراتی که در محیط خارج از شرکت رخ می‌دهد داشته باشند.

بهترین راه برای مقابله با تغییرات بسیرونی، ایجاد مسکرکی است که دارای اختیارات و مسئولیت کافی باشد تا بتواند در کارکنان انگیزه لازم را برای عمل و اخذ تصمیم و تعیین هدف در جهت انجام تحول به وجود آورد. ضمناً کلید بررسی‌ها توسط این مرکز انجام می‌شود، ولی در مورد تعیین هدف برنامه‌ریزی، و تعیین معیار اندازه گیری کار، اخذ تصمیم بر عهده مدیران است.

مدیران شرکتهای تعاونی باید سعی کنند با برقراری رابطه نزدیک، تشویق و دادن وقت کافی به مسئول این مرکز برای پخت و مسحورت، اعضاء را در ایجاد تحول مساعدت نمایند. علاوه بر تأسیس این مرکز مسئولان باید با رعایت نکات زیر خود را برای تحول آماده نمایند:

الف - افرادی را برای مدیریت انتخاب نهایت که آمادگی قبول تغییرات را داشته باشند؛

ب - محیط را برای تجلی اتفاقات نازه و به تعبیر و تفسیر کلیه اطلاعات به نحوی آماده کنند که از اطلاعات به نحو شایسته استفاده شود.

پ - جلسات هفتگی به منظور بررسی کیفیت تحول و اخذ تصمیم برای انجام تحولات نازه و ضروری تشکیل دهند.

۶- اجرای تحول:

اجرای تحول یعنی تحقق بخشیدن به نکاتی که در برنامه پیش‌بینی شده است. به عبارت دیگر، تبدیل روش فعلی به روشی که ایجاد آن پیش‌بینی شده همان اجرای تحول است. بعضی از شرکتهای



بعضی از شرکتهای تعاونی ترجیح می‌دهند عمل تحول آهسته انجام گیرد و برخی دیگر از آنها برنامه تحول را به صورت آزمایشی در قسمت کوچکی از شرکت آغاز می‌نمایند و اگر نتیجه رضایت‌آور بود آن را به قسمت‌های دیگر گسترش می‌دهند.

چون عمل تحول روابط شغلی اعضا را در شرکت نسبت تأثیر فرار می‌دهد، بنابراین باید قبل از اجراء با اشخاصی که تحول به نحوی در کار آنها از نظر مادی و معنوی اثر می‌گذارد مشورت شود تا بدین وسیله اعضاء خود را آماده کنند تا با تراپیت نازه هماهنگ شوند.

تحول در شرکتهای تعاونی باید از جایی شروع شود که امکان موفقیت در آن

ادامه می‌دهد. اگر دقیقاً به دو عامل زمان و پول توجه نشود، طرح با شکست رو برو خواهد شد:

ج - طرح باید کتبی باشد زیرا طرحهای که نوشته نشده باشد معمولاً از درجه اعتیاب ساقط است چون بدون وجود اصول نوشته شده پیش‌بینی عوامل و مسائل امکان‌پذیر نیست یا بسیار دشوار است.

۴- هماهنگ کردن جریان عمل تحول
۵- مقایسه و ارزشیابی نتیجه
طرح آزمایشی تحول باید در یک واحد
شناخته شده و کوچک به مرحله اجرا
گذاشته شود.

در صورتی که طرح آزمایشی با
موفقیت اجرا شود، می‌توان اطمینان
داشت که عمل تحول در کلیه ارکان
شرکت با موفقیت انجام خواهد شد.
اجرا باید با بررسی و ارزشیابی نتیجه
کار همراه باشد. تمام جنبه‌ها و مراحل
طرح باید با برنامه زمانی که قبلاً تهیه
شده مقایسه گردد. پس از اتمام طرح،
مدیران باید به پرسش‌هایی نظری آن چد در
زیر می‌آید جواب دهند:

۱- آیا به هدف رسیده‌ایم؟
۲- مقدار پولی که به مصرف رسیده و
زمانی که به کار گرفته شده با توجه به
عکس العمل اعضاء و بازده کار و کارآیی
شرکت چه اندازه است؟

۳- چه اشتباهاتی مرتکب شده‌ایم؟
کدام یک از اشتباهات را پیش‌بینی نکرده
بودیم؟

این ارزشیابی تجربه‌ای است با ارزش و
ذیقیمت که برای اجرای برنامه تحول و
تفیر در آینده از آن می‌توان استفاده کرد.
پس از استقرار نظام جدید نباید به این
بهانه که همه نکات پیش‌بینی شده و دیگر
جای ابهامی باقی نماند، از بررسی سیستم
جدید چشم پوشید. نظام جدید را باید با
بررسی‌های متناسب اصلاح کرد و سعی
نمود تا نقاط ضعف سیستم از بین رود.

منابع و مأخذ:

- ۱- زمردان، اصغر. مدیریت تحول. تهران، سازمان
مدیریت صنعتی. ۱۳۷۳.
- ۲- صادفپور، ابوالفضل و جلال مقدس، نظریه
جديدة سازمان و مدیریت، نهان: ناشر مؤلفین. ۱۳۷۱.
- ۳- نی حفظ، دینی و دی اسکات، سیندیا، مدیریت
تعییر سازمانی، ترجمه بهزاد رمضانی فر، تهران، نشر
دایره، ۱۳۷۷.
- ۴- نوماس بچ، کامینگر، کریستوفر، توسعه سازمان و
تحول، ترجمه عباس محمدزاده، تهران: انتشارات
دانشگاه آزاد اسلامی، ۱۳۷۵.
- ۵- رحمانی، جعفر و علی یافی سصرآبادی، نکات
مؤثر در مدیریت کارآمد، تهران: نشر حرم، ۱۳۷۷.

متخصص را که برای انجام تحول لازم
هستند نیز شامل می‌شود.

طرح ریزی مرتبط با اعضاء

از عواملی که در زمینه اجرای تحول در
خور توجه است، اعضا شرکت و واکنش
آنها نسبت به تحول می‌باشد. در اینجا به
دو نکته باید توجه نمود که یکی تعداد
اعضا و دیگری تحریه آهاست. این دو
عامل باید در طرح اصلی مورد توجه فرار
گیرد و با احتیاجات آینده شرکت تطبیق
داده شود.

افرادی که در اجرای برنامه تحول به
نحوی مسئول انجام وظیفه‌ای می‌باشند
باید در انجام وظایف از یکدیگر پشتیبانی
نمایند. تجربه نشان داده که تحول زمانی با
موفقیت فرین خواهد بود که کلیه اعضای
شرکت با یکدیگر همکاری نزدیک داشته
باشند.

تعیین روش

جزئیات روش‌هایی که به منظور
جلوگیری از اشتباهات به مرحله اجراء
گذاشته می‌شود، باید با دقت نوشته شود.
شک نسبت که اشتباه اجتناب‌پذیر
است، اما مجریان برنامه تحول باید آن
قدر آمادگی داشته باشند که بتوانند این
اشتباهات را به حداقل برسانند. مدیران
باید آماده پذیرش اشتباه باشند و قبول
کنند که مثلاً اعتیار پیش‌بینی شده ممکن
است از مقدار حقیقی هزینه‌ها، کمتر با
بیشتر باشد.

از سوی دیگر، باید از سرزنش افرادی
که مرتکب اشتباه می‌شوند پرهیز کرد
چون سرزنش و احتمالاً تنبیه افراد در
جریان اجرای طرح نه تنها بر سرعت کار
نخواهد افزود بلکه موجب کدت شدن
آنها پیشرفت کار نیز می‌شود.

اجرای آزمایشی و نهایی

مراحل تحول عبارتند از:
۱- اجرای برنامه تحول از سیستم قدیم
به سیستم جدید
۲- توجیه برنامه تحول برای اعضای
شرکت
۳- اجرای طرح آزمایشی و انجام روش
قدیم و جدید به موازات یکدیگر

تعاونی ترجیح می‌دهند عمل تحول آهسته
انجام کرده و برخی دیگر از آنها برنامه
تحول را به صورت آزمایشی در قسمت
کوچکی از شرکت آغاز می‌نمایند و اگر
نتیجه رضایت آور بود آن را به

قسمت‌های دیگر گسترش می‌دهند.
با اجرای برنامه تحول ممکن است
بخشی از فعالیت‌های شرکت به حال رکود
درآید اما اگر طرح و برنامه تهیه شده
دقیق باشد این رکودها به حداقل می‌رسد.
به تجربه ثابت شده که طرح برنامه دقیق
برای تحول باعث می‌شود که حدود ۴۰
درصد حجم مشکلات و ۶۰ درصد
هزینه‌ها کم شود.
اجرای برنامه تحول شامل چهار عامل

اصلی زیر است:
- طرح ریزی جزئیات فعالیت
- طرح ریزی قسمتها فیزیکی
- طرح ریزی در زمینه آنچه به اعضای
تعاونی مربوط می‌شود.

- تعیین روش
- اجرای آزمایشی تحول و در صورت
گرفتن نتیجه مطلوب اجرای کامل آن

طرح ریزی جزئیات فعالیت

در این طرح ریزی که به تجدید سازمان
و برقراری سیستم جدید مربوط می‌شود
نحوه عمل شرکت، پول و زمان لازم را
برای اجرای طرح و همچنین کارآیی
سیستم پس از استقرار طرح جدید روشن
می‌شود.

سیستم باید طوری طرح ریزی شود تا
کلیه اعضاء قادر باشند به خوبی آن را
بررسی و درک نموده، سپس آن را به
مرحله اجرا در آورند.

طرح ریزی قسمتها فیزیکی

منظور اصلی از این قسمت، آن است که
اختیارات لازم برای کاربرد وسائل مورد
نیاز طرح، تغییر موارد اولیه، وسائل کار و
تهیه مقدمات اجرا و دیگر تجهیزات مورد
لزوم در اختیار مجریان طرح گذاشته
شود.

مهم‌ترین نکته این است که مدیران
باید تصمیم بگیرند که آیا وسائل مورد
نیاز را از منابع داخلی تهیه نمایند یا
خارجی؟ این وسائل مورد نیاز افراد