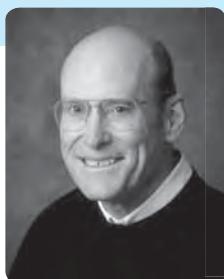


چتر پوشش بیمه‌ای:

مصاحبه‌ای با متخصص بیمه‌ای جک هانگلمن



- دانشجوی دکتری بین رشته‌ای (سودادآموزی سلامت) دانشگاه نیو برانزویک، کارشناس امور بین‌الملل، اداره روابط عمومی

متوجه:

- مهدی ملائی

می‌شوند. با این وجود، اگر شما به فردی به شدت آسیب^{۱۱} وارد کنید، می‌توانید [با] چتر پوشش بیمه‌ای] از این محدودیت‌ها به ویژه در هزینه‌های پزشکی یا زمانی که حقوق خود را از دست می‌دهید، فراتر روید و در عین حال اگر ارزیاب به ضرر شما و فراتر از پوشش شما رأی دهد، شما مجبور می‌شوید تا بیشتر از میزان سرمایه خود یا درآمد آتی خود پردازید [که این مسئله با چتر پوشش بیمه‌ای برطرف می‌گردد]. بیمه‌نامه چتر پوششی دارای سه مزیت مهم است: یک میلیون یا بیشتر مازاد بر پوشش پایه‌ای شما؛ پوشش اضافی^{۱۲} برای هزینه‌های دفاع^{۱۳} [از] خسارت؛ پوشش تمامی ادعای خسارتی که توسط بیمه‌نامه‌های پایه‌ای خودرو و منزل پوشش داده نشده است (مانند اجاره اتومبیل در خارج از کشور، خدمات به هیئت مدیره شرکت‌های غیر انتفاعی و غیره).

- چه کسی به بیمه‌نامه چتر پوششی نیاز دارد؟

چون ممکن است شما به کسی صدمه بزنید و به همین خاطر، بیش از قدرت پوشش پایه‌ای خود مجبور به پرداخت خسارت گردید، معتقدم هر فردی نیاز به

چک هانگلمن^۱، نویسنده بیمه برای مبتدیان^۲، ۳۰ سال است که با عنوان نماینده^۳، مشاور^۴، مدرس، نویسنده، ارزیاب خسارت^۵، کارگزار بیمه اتکایی به کسب و کار بیمه پرداخته است و دانش و تجربه‌ای منحصر به فرد در زمینه بیمه کسب کرده است. وی در حال حاضر کسب و کار مدیریت ریسک و بیمه خود را در شرکت کارگزاری بیمه در شهر ادینا، مدیریت می‌کند.

چک اخیراً در مصاحبه‌ای با LoveToKnow.com در مطالعه می‌گذرد. شرکت نموده و به برخی پرسش‌های مطرح شده در زمینه چتر پوشش بیمه‌ای پاسخ داده است.

چتر پوشش بیمه‌ای^۶ چیست؟

بیمه‌نامه چتر پوششی^۷، پوشش‌های اضافی بیمه مسئولیت^۸ است که پوشش آن فراتر از بیمه‌نامه‌های شخصی است که بیمه اتومبیل، خانه، قایق و ... را پوشش می‌دهند. بیشتر بیمه‌نامه‌های پایه^۹ تنها پوشش خسارت^{۱۰} تا 300 هزار یا 500 هزار دلار در هر تصادف را شامل

1. Jack Hungelmann
2. Insurance for Dummies
3. Agent
4. Consultant
5. Claim Adjuster
6. Umbrella Insurance
7. Umbrella Insurance Policy
8. Liability Coverage
9. Basic Policy
10. Lawsuit Coverage

11. Injury

12. Additional Coverage

13. Defense



خریداری کن. اگر مطمئن نیستی و فکر می کنی که در آینده به اعتبار بیشتری نیاز پیدا می کنی، یک میلیون دلار دیگر برای پوشش خود خریداری کن.

- یک کارگزار قبل از فروش باید چه سوالی از مشتریان در مورد بیمه‌نامه چتر پوششی پرسد؟

کارگزاری که یک بیمه‌نامه چتر پوششی می‌فروشد باید از محدودیت‌های بیمه مسئولیت در بیمه‌های خودرو، خانه، قایق، خودروی تفریحی و ... که تنها کمترین نیازها را پوشش می‌دهند، آگاه باشد (معمولًا 300 هزار دلار یا 500 هزار دلار در سال برای هر خسارت). اگر بیمه‌نامه شما تنها 100 هزار دلار برای هر خسارت پردازد، شما باید کمی بیشتر حق بیمه پردازید - معمولاً 50 دلار در سال - تا پوشش‌های بیمه مسئولیت پایه‌ای² خود را افزایش دهید و این سبب می‌شود تا شما بتوانی کمترین هزینه‌ها در پوشش‌های چتری خود را پردازی. اگر این تغییر را ایجاد نکنی، ممکن است از جیب خودت برای کمبودهای پوشش بیمهات استفاده کنی.

- آیا می‌توان این نوع پوشش را لغو نمود؟

بله. شما می‌توانید پوشش خود را لغو کنید. مانند دیگر بیمه‌نامه‌های مسئولیت که خریداری می‌کنید، شما این اجازه را دارید تا خلافی خودرو، شرایط مربوط به محل زندگیتان (تخنه پرش، تور آکروبیات و ...) را لغو کنید. در این صورت، شرکت‌های چتر پوشش بیمه‌ای با ریسک بالا³ هستند که با چند صد دلار در سال شما را بیمه می‌کنند.

- آیا گزینه‌های خاصی در بیمه‌نامه‌های چتر پوششی وجود دارد که مشتریان زمان خرید لحظه کنند؟

بله. شما بیمه‌نامه چتر پوششی می‌خواهید که حدالامکان فعالیت‌های زندگی شخصی شما را پوشش

کسی دارد که دارای سرمایه مالی بالایی است یا کسی که درآمد آتنی مناسبی دارد (مانند دانشجویان و کالت، دانشجویان پزشکی) یا کسی که تلاش می‌کند تا املاک قابل ملاحظه‌ای را به ارث ببرد. خلاصه اینکه پیشنهاد من این است که هر فرد از طبقه متوسط آمریکا یا بالاتر باید یک بیمه‌نامه چتر پوششی با ارزش حداقل 1 میلیون دلار داشته باشد (بیمه‌نامه‌های چتر پوششی عموماً دارای ارزش‌های میلیون دلاری هستند از یک میلیون تا ده میلیون دلار).

- آیا حق بیمه بیمه‌نامه‌های چتر پوششی گران هستند؟

حق بیمه بیمه‌نامه‌های میلیون دلاری بین 150 دلار تا 250 دلار در سال است. هر پوشش میلیون دلاری اضافی تقریباً 75 دلار به حق بیمه سالانه می‌افزاید. فکر می‌کنم بیمه‌نامه چتر پوششی¹ بهترین نوع خرید در کسب و کار بیمه باشد!

- چطور کسی می‌تواند تعیین کند که چه میزان پوشش نیاز دارد؟

روش کار من ساده است: یک میلیون دلار پوشش

حد زیادی بالا می‌برد).

برای اطلاعات بیشتر در مورد چتر پوشش بیمه‌ای، یک نسخه از کتاب بیمه برای مبتدیان نوشتۀ جک هاگلمن را مطالعه فرمایید. در این کتاب، دو فصل کامل به این موضوع اختصاص داده شده است.

منبع:

Umbrella insurance: an interview with author and insurance expert Jack Hugelman retried, Journal online, <<http://www.insurance.lovetoknow.com>>. [Accessed 26/05/2013].

دهد، به ویژه فعالیت‌هایی که توسط بیمه‌نامه‌های پایه‌ای پوشش داده نمی‌شود. اصولاً شما بیمه‌نامه مسئولیت چتر پوششی را می‌خواهید که کمترین محدودیت‌ها را داشته باشد. پیشنهاد می‌دهم، پیش از خرید، یک نمونه بیمه‌نامه درخواست نمایید و محدودیت‌های مربوط به شخص خودتان را مطالعه و بررسی کنید. اطمینان حاصل کنید که هیچ نوع فعالیتی در زندگی شما وجود ندارد که تحت پوشش چتر پوششی مورد نظرتان قرار نگیرد. بنابراین، در صورتی که فعالیتی را بیاید که در پوشش شما قرار نمی‌گیرد، از کارگزار بخواهید تا شرکت بیمه دارای چتر پوششی دیگری را به شما معرفی کند که این فعالیت خاص شما را نیز در بر بگیرد.

- آیا باید چتر پوشش بیمه‌ای را به عنوان

یک بیمه‌نامه الحاقی فرض کنیم

یا یک بیمه‌نامه مستقل؟

واقعاً فرقی نمی‌کند.

- پیشنهاد دیگری برای مشتریانی که به دنبال چتر پوششی هستند، دارید؟

ابتدا، اطمینان حاصل کنید که شرکت بیمه مدنظرتان، ثبات مالی داشته باشد (بر اساس ارزیابی شرکت ای ام بست، A+ یا A++ ارزیابی شده باشد - لطفاً به وبسایت این شرکت مراجعه کنید: www.ambest.com) سپس یک میلیون دلار پوشش بیشتر از آنجه نیاز دارید، خردباری کنید. بیمه‌نامه چتر پوششی خود را فقط با یک شرکت کارگزار داشته باشد و در صورت امکان، همان شرکت، بیمه‌نامه‌های دیگر شما مانند خودرو، منزل و ... را صادر کرده باشد (این مسئله شанс شما را در حل مشکل پوششی بین بیمه‌نامه‌های پایه و بیمه‌نامه‌های چتر پوششی تا

32