

مقدمه

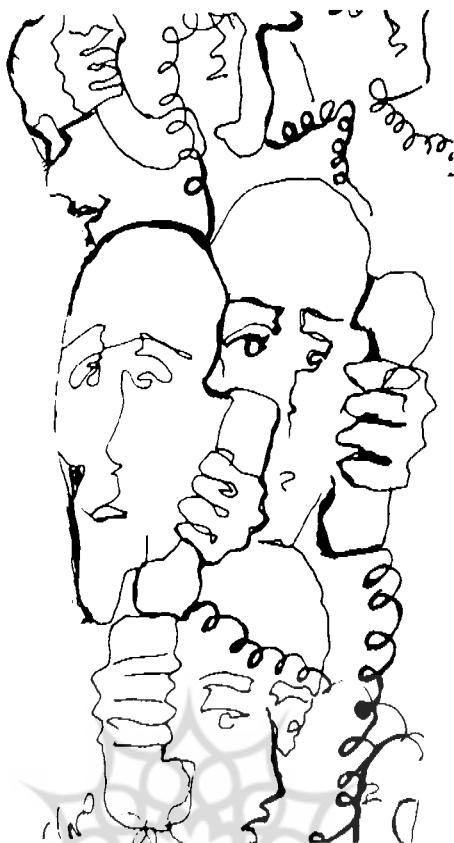
دنیای امروز با سرعت سرسر اوری به سوی توسعه و گسترش فناوری و تکنولوژی در تونید آگاهی و اطلاعات و تبادل سریع و صحیح آن در حرکت است و در این راستا شتاب فزاینده انتشار داده‌ها و آمار و اطلاعات که خود حاصل عصر دیجیتالی و فن آوری نوین علمی است سبب خواهد شد تا انقلاب جدید و تحولی بینایین در زمینه اطلاع رسانی و اطلاع‌یابی به وجود آید و در اقع دهکده جهانی عینیت یابد.

بنابراین در دنیای امروز که فناوری جدید ارتباطی و سیستمهای نوین اطلاع رسانی برای آرائه خدمات منطقی با خواسته‌ها و نیازهای مخاطبین به طور لحظه‌ای هر گونه مرز جغرافیایی و موانع طبیعی را در کمترین زمان ممکن در می‌نورد و ابیاش اطلاعات و داده‌ها را به پنهانی گسترش جهانی بر روی شبکه‌های ارتباطی به نمایش می‌گذارد، فرستهای را ایجاد کرده است تا با انکا به منابع اطلاعاتی و مجهر شدن به آخرين یافته‌ها، مهمترین تصمیم‌سازی و تصمیم‌گیری در همه عرصه‌ها بوقوع به بیرونند. ضمن آنکه باید خاطر نشان ساخت که تبادل اطلاعات و افزایش و مجهز شدن به

برقراری از آن در جهت رفع یکی از نیازهای جدی جامعه بشری، همه دشواریها را مرتفع و انسان را قادر به صرف انرژی و زمان بیشتری در بروز خلاقیتها و نوآوریها در ایجاد گریز از جهل و نقص نسبی و رفتن به سوی دانایی و ارتباطی جدید می‌سازد تا بتواند در یک شرایط مناسب و مطلوب به انتقال داشته‌ها،

یافته‌ها و تجارب علمی و عملی در کمترین زمان ممکن برای دیگر همتوانان خود پردازد و به نوعی در سایه این اجتماعی ترین و مهمترین ارکان اجتماعی نام برد.

در واقع ارتباطات به عنوان پیچیده‌ترین مقوله اجتماعی بیانگر پیچیدگی ابعاد وجودی انسان است از این رو ضرورت



نقش روابط عمومی در تحقق اهداف شرکتهای تعاونی

پژوهشکاران علم از وظایعات فرنگی

• سعید معادی

برقراری آن در جهت رفع یکی از نیازهای جدی جامعه بشری، همه دشواریها را مرتفع و انسان را قادر به صرف انرژی و زمان بیشتری در بروز خلاقیتها و نوآوریها در ایجاد گریز از جهل و نقص نسبی و رفتن به سوی دانایی و ارتباطی جدید می‌سازد تا بتواند در یک شرایط مناسب و مطلوب به انتقال داشته‌ها، یافته‌ها و تجارب علمی و عملی در کمترین زمان ممکن برای دیگر همتوانان خود پردازد و به نوعی در سایه این توسعه، رشد و اعتدال اتحادیه‌ها و شرکتهای تعاونی به عنوان بینگاههای اقتصادی همراه با فناوری و تکنولوژی جددی رابطه مستقیم و نتیجت و معلولی با گستردگی فعالیت ارتباطات

کارگیری صحیح و اصولی از تکنولوژی و فناوری جدید در دستیابی به دانسته‌ها و یافته جدید در تحقیق بخش اصل مشتری مدار محسوب می‌گردد. بویزه آنکه فضای تبادل و دادوستد اطلاعات و دانسته‌های جدید بخش تعاون و کاربران و استفاده کنندگان آن اتحادیه‌ها، شرکتهای تعاونی و تاونگران باشد که طبعاً این بخش و این اشخاص حقیقی و حقوقی بواسطه موقعیت و شرایط خاص بخش تعاون به عنوان یک پدیده فراخشی، ایجاد یک انتقال منطقی و معقول را در حضور و مشارکت فعالانه آنان در عرصه تحقیق، تفحص، ابداع و نوآوری از یک سو و انتقال این دانسته‌ها و یافته‌های جدید را از سوی دیگر در اذهان متبار می‌سازد. بنابراین نقش روابط عمومی در بستر سازی و ایجاد فرهنگ اطلاع رسانی و اطلاع‌یابی در معرفی ظرفیت و پتانسیل بینگاههای اقتصادی که در قالب تشکلهای تعاونی در عرصه‌های مختلف اقتصادی فعالیت می‌نمایند همراه با اعتمادسازی و جلب مشارکت اشخاص حقیقی و حقوقی به عنوان مشتریان و مخاطبان بخش تعاون در تصمیم سازی و تصمیم‌گیری امری کاملاً مشهود و ملموس می‌باشد که در بخش‌های بعدی به راهکارهای آن اشاره می‌گردد.

ارتباطات

توسعه، رشد و اعتدال اتحادیه‌ها و شرکتهای تعاونی به عنوان بینگاههای اقتصادی همراه با فناوری و تکنولوژی جددی رابطه مستقیم و نتیجت و معلولی با گستردگی فعالیت

این موضوع به تقسیم بندی مخاطبان و نحوه ارتباط با آنان اشاره نمود.

ارتباط درون سازمانی

- ارتباط با هیأت مدیره شرکت تعاهونی
- ارتباط با مدیر عامل شرکت تعاهونی
- ارتباط با اعضاي مجتمع شرکت تعاهونی
- ارتباط مدیران قسمتهای مختلف - ارتباط با کارکنان شرکت تعاهونی ...

ارتباط بروون سازمانی

- ارتباط با ادارات تعاهون ارتباط با اتاق تعاهون ارتباط با صندوق تعاهون ارتباط با بانکها و مؤسسات اعتباری - ارتباط با شرکتهای تعاهونی مشابه در سطح شهرستان، استان، کشور
- ارتباط با شرکتهای خصوصی مشابه در سطح شهرستان، استان، کشور - ارتباط با شرکتهای دولتی مشابه در سطح شهرستان، استان، کشور
- ارتباط با شرکتهای خصوصی مشابه در سطح شهرستان، استان، کشور - ارتباط با شرکتهای دولتی مشابه در سطح شهرستان، استان، کشور

- ارتباط با عموم مردم
- ارتباط با رسانه‌های ارتباط جمیع در سطح شهرستان، استان، کشور - ارتباط با مرکز آموزش علمی، تخصصی مرتبط با موضوع فعالیت شرکت تعاهونی
- ارتباط با شرکتهای مشابه در منطقه
- ارتباط با شرکتهای

یک دایسره شناخت از مخاطبان از شمول بیشتری برخوردار باشد، در نتیجه پیام و مفاهیم و محتوای پیام بر اساس اهداف و ماموریت

شرکت تعاهونی سنجیده و اصولی‌تر و بالطبع میزان اتکارگذاری پیام به ذهن مخاطبان و بستری‌سازی برای مشارکت آن با شرکت تعاهونی در تصمیم سازی و تصمیم‌گیری بیشتر خواهد شد. بنابراین ایجاد انگیزه در ذهن و روان مخاطب برای تشریک در برنامه‌ریزی شرکت تعاهونی و با هر بنگاه اقتصادی دیگر در گرو شناخت اصولی و با استفاده از روش‌های علمی و عملی است. از این رو برای آنکه روابط عمومی در شرکتهای تعاهونی بتواند در سرپراری ارتباط در راستای تحقق اهداف و برنامه‌های از پیش تعیین شده بالحظ کردن اصول اطلاع رسانی موفق باشد، در رحه اول نیاز به تقسیم‌بندی مخاطبان در قالب درون سازمانی و بروون سازمانی و پس از آن تقسیم هر کدام از آنان به مخاطبان خاص و عام می‌باشد. ضمن آنکه شرکتهای تعاهونی به لحاظ نوع فعالیت به تعاهونی‌های تولیدی و توزیعی در عرصه‌های مختلف اقتصادی اعم از صنعت و معدن، کشاورزی و دامپروری، شیلات و آبیاری، خدمات، بازارگانی، آموزش، فرهنگ، مسکن و عمران و زیر بخش‌های آنان تقسیم می‌گردد که طبعاً با توجه به موضوع و نوع فعالیت، تولیدات آنان اعم از آنکه این تولید خدمات باشد یا کالا، مورد استفاده بخشی از مخاطبان قرار می‌گیرد. بنابراین می‌توان با توجه به

عمومی هر شرکت تعاهونی پیام را تهیه و در اختیار مخاطبان و مشتریان قرار دهد به منزله انجام کار نمی‌باشد بلکه با این روش فرآیند ارتباط به صورت ناقص شکل گرفته و زمینه برای دریافت عکس العملها و مشاهده رفتارها فراهم نشده است که با تحقق این موضوع تنها قسمت دیگری از فرآیند ارتباط شکل می‌گیرد و در واقع برای رسیدن به ارتباط صحیح، موثر، تعاملی و تفاهمی، به کارگیری و اعمال نمودن خواسته‌ها، سلایق، انتظارات، دیدگاهها و به نوعی مشارکت دادن مخاطبان خاص و عام در تصمیم سازی، تصمیم‌گیری و برنامه‌ریزی می‌باشد. زیرا دریافت و تجزیه و تحلیل بازخوردها به عنوان بهترین دسته‌بندی و شالوده در تهیه، تدوین و اجرای برنامه‌های شرکت تعاهونی محسوب می‌گردد که متأسفانه در حال حاضر این موارد که به عنوان اصول انکارپذیر از روند فسیلیت روابط عمومی محسوب می‌گردند که متأسفانه در حال حاضر این مواد که به عنوان اصول اینکارپذیر از روند فسیلیت روابط عمومی محسوب می‌گردد به عنوان حلقه‌های مفقوده وجود دارد. بنابراین ارتباط به عنوان اولین و ضروری‌ترین نیاز در سطح روابط انسانی، اجتماعی و سازمانی قلمداد می‌گردد که طبعاً شرایط برقراری ارتباط به صورت صحیح، اصولی، تفاهمی، تعاملی و موثر در جهت ارسال و القا پیام به مخاطبان و در یافتن بازخورد و عکس العملها منطقی و عقلانی آنان در جهت تدوین برنامه‌ها بالحظ کردن اصل مشتری مداری در درجه اول منوط به شناخت کامل و جامع می‌باشد. زیرا هر آنچه که در یک رابطه منطقی و در

روابط عمومی دارد. در واقع هر آنچه که روابط عمومی در عرصه نوآوری، پیویاسی برای حرکتهای نمادین دارد بالطبع مجموعه شرکت تعاهونی را نیز شامل می‌شود، نیز در این چرخه مسیری تازه هر حیث مرتبط با این مقوله باشد زیرا هدف روابط عمومی چیزی جز تحقیق و اجرای وظایف و ماموریت حصول رضایت مشتریان و اصل مشتری مداری نیست. بنابراین ایجاد خود باوری و

درک ظرفیت و پتانسیل و انکاس توانمندیها و ویژگیها و فعالیت یک شرکت تعاهونی از سوی یک روابط عمومی موثر و کارآمد می‌تواند منجر به موفقیت یک شرکت تعاهونی گردد و بالعكس عدم حضور روابط عمومی و یا ناکارآمدی آن می‌تواند شرکت تعاهونی را به سوی ایستایی، رکود و انفعال سوق دهد. در این رهگذر نحسین و اصلی‌ترین وظیفه روابط عمومی ارتباطات و اطلاع‌رسانی است. چرا که اجرای اصولی آن نیازمند علم، تجربه و عمل سازمان یافته است. زیرا روشی است در عصری که به عصر ارتباطات و انفجار اطلاعات نام‌گرفته است جامعه‌ای سازمانی و افرادی قادر به ادامه حیات خواهند بود که آگاهتر و به هنگامتر باشد و بتوانند با شناخت شرایط و وضعیت موجود با استفاده از نگاه مخاطبان، پیام ارتباطی منطبق با ذاته و دیدگاه مشتریان را که از تأثیر و کارایی لازم برخوردار باشد در چارچوب اهداف شرکت تعاهونی تهیه نمایند. از این رو این که روابط

- ۲۵- راه اندازی سیستم پست الکترونیکی برای دریافت نقطه نظرات مخاطبان
- ۲۶- برگزاری همایش و جلسات مشترک با شرکت‌های تعاملی مشابه در موضوع فعالیت
- ۲۷- برگزاری همایش و جلسات مشترک با شرکت‌های تعاملی توولیدی و توزیعی مرتبط با موضوع فعالیت
- ۲۸- برگزاری جلسات مشترک با نمایندگان بانک‌ها و مؤسسات مالی و اعتباری در زمینه تقویت سازی منابع مالی شرکت تعاملی
- ۲۹- تشکیل اتاق مذاکره جهت به بحث گذاشتن مسائل و مشکلات شرکت تعاملی
- ۴۰- ایجاد نظام دریافت پیشنهادات از کلیه مخاطبان خاص و عام شرکت تعاملی
- ۴۱- شناسایی شرکت‌های توولیدی و توزیعی تعاملی مشابه و مرتبط در خارج از کشور
- ۴۲- برقراری ارتباط با شرکت‌های تعاملی جهت تبادل اطلاعات و حضور اعضا هیأت مدیره برای جلسات مشترک
- ۴۳- جمع آوری اطلاعات و شناسایی وضعیت بازار داخلی و خارجی جهت ارتباط و ارسال کالا با خدمات
- ۴۴- ارتباط مناسب و تنگاتنگ با رسانه‌های ارتباط جمعی
- ۴۵- ارتباط با روزنامه، هفتنه‌نامه و ماهنامه‌های تخصصی و مرتبط با موضوع فعالیت شرکت تعاملی
- ۴۶- برگزاری مصاحبه مطبوعاتی برای مدیر عامل شرکت تعاملی
- ۴۷- ارسال خبرها،

- جهت برگزاری دوره‌های آموزشی مرتبط با فعالیت شرکت تعاملی با استفاده از دستاوردها و فناوری جدید
- ۲۴- ارتباط با مراکز آموزشی، تحقیقاتی، انحصاری تخصصی مرتبط
- ۲۵- برگزاری دوره‌های آموزشی برای مدیر عامل، اعضا هیأت مدیره و سایر کارکنان
- ۲۶- برقراری ارتباط با نهادهای مختلف بخش تعاملی
- ۲۷- رفع نیازهای اطلاعاتی جامع درباره مسائل مربوط به شرکت تعاملی از طریق تماس با مراجع ذیربط
- ۲۸- شناسایی و برقراری ارتباط با شرکت‌های مشابه با موضوع فعالیت در سطح شهرستان، استان، کشور
- ۲۹- شناسایی و برقراری ارتباط با شرکت‌های تعاملی مرتبط با فعالیت در امر تهیه، تولید، توزیع
- ۳۰- ایجاد حلقه‌های زنجیره منطقی و مناسب از زمان تهیه، تولید، توزیع تا مصرف
- ۳۱- شناسایی و برقراری ارتباط با شرکت‌های خصوصی مشابه با موضوع فعالیت در امر تهیه، تولید و توزیع
- ۳۲- شناسایی و برقراری ارتباط با شرکت‌های خصوصی مرتبط با موضوع فعالیت شرکت تعاملی در امر تهیه، تولید و توزیع
- ۳۳- شناسایی و برقراری ارتباط با شرکت‌های دولتی در زمینه‌های مشترک و مرتبط با فعالیت شرکت تعاملی
- ۳۴- راه اندازی تلفن گویا برای برقراری ارتباط با سوالات و نقطه نظرات اعضا و مردم

- اصلی به اعضا در خصوص تصمیمات هیأت مدیره
- ۱۱- ایجاد ارتباط صیمانه با کلیه کارکنان شرکت تعاملی
- ۱۲- هماهنگی با مدیر عامل شرکت تعاملی جهت تعیین وقت برای ملاقات حضوری کارکنان
- ۱۳- برنامه‌ریزی جهت بازدید مدیر عامل و سایر اعضا هیأت مدیره به صورت شخصی و یا بدون هماهنگی قبلی جهت بازدید از قسمتهای مختلف
- ۱۴- برگزاری ملاقات‌های عمومی با حضور مدیر عامل و کارکنان شرکت تعاملی در محیط صیمانی
- ۱۵- تلاش در جهت ایجاد همدلی، صمیمت در بین اعضا هیأت مدیره شرکت تعاملی
- ۱۶- به کارگیری شیوه‌های اصولی و علمی در برقراری رابطه تنگاتنگ میعنی مدیر عامل و اعضا هیأت مدیره
- ۱۷- ایجاد ارتباط مناسب، منطقی و معقول بین اعضا هیأت مدیره و اعضا
- ۱۸- فراهم نمودن فرصت و شرایط مناسب در جهت ارائه نسخه‌های دیدگاهها و پیشنهادات کارکنان شرکت تعاملی
- ۱۹- پیگیری ویژه روابط عمومی برای حل مشکلات کارکنان شرکت تعاملی
- ۲۰- ایجاد نظام خاص دریافت پیشنهادات کارکنان و تولید مجمع عمومی اعضا
- ۲۱- جمع آوری مقالات، مطالب، آمار و ارقام مورد نیاز هیأت مدیره در جهت تصمیم‌گیری و برنامه‌ریزی
- ۲۲- رویکرد مناسب به مباحث آموزشی در راستای فعالیت شرکت تعاملی
- ۲۳- تدوین و برنامه‌ریزی

- مشابه در آسیا و جهان - بنابراین برای ایجاد این ارتباط روابط عمومی شرکت تعاملی نیازمند:
- تمهیه، تنظیم و نگهداری اطلاعات و آمار از مخاطبان درون سازمانی و برونو سازمانی براساس اصول مبادله و کسب‌بندی شده می‌باشد به نحوی که استفاده از آنها در همه شرایط سهل الوصول باشد.
 - تشکیل بانک اطلاعاتی مکانیزه
 - تمهیه و جمع آوری مقالات، جزوای، گزارش‌های تحلیلی، مطالب علمی، آمار و ارقام در حوزه فعالیت شرکت تعاملی
 - ایجاد صندوق انتقادات، پیشنهادات روابط عمومی در سطح شرکت تعاملی به منظور بهره برداری از نقطه نظرات، پیشنهادات و انتقادات سازنده کارکنان شرکت تعاملی و سایر مراجعه کنندگان و مشتریان و جمع بندی، تجزیه و تحلیل و ارائه گزارش نهایی به مدیر عامل و سایر مدیران شرکت تعاملی جهت رسیدگی به امور
 - برقراری ارتباط تنگاتنگ و صمیصی با اعضا مجمع عمومی و سهامداران
 - تلاش در برگزاری صحیح و اصولی مجامع عمومی و فوق العاده
 - اطلاع رسانی مناسب و اصولی در خصوص نحوه و زمان برگزاری مجامع به اعضا
 - فراهم نمودن شرایط لازم و قانونی در جهت ارائه نقطه نظرات و دیدگاه اعضا مجمع
 - تمهیه و تنظیم صور تجلیسات مجامع عمومی
 - اطلاع رسانی صحیح و

تبليغات و انتشارات

معرفی شرکت تعاونی اعم از تولیدی و توزيعی و خدماتی که در بخش‌های مختلف اقتصادی در ارائه خدمات و یا محصولات فعالیت می‌نمایند همراه با بيان وظایف و مسؤولیتهای قانونی و خدماتی و پیرامونی آنان در جمهت تغییر اذهان مخاطبان برای رسیدن به ارتباط موثر از جمله وظایف روابط عمومی است. در واقع روابط عمومی با اتفاقاً به یک تلاش هوشمندانه و برنامه ریزی شده سعی می‌نماید با بکارگیری فنون روابط عمومی و لحاظ کردن اقتضاء زمانی و مکانی به تبین و تشریح فعالیت شرکت تعاونی به مخاطبان خاص و عام پردازد. ضمن آنکه پاسخگو بودن روابط عمومی در راستای شفاف سازی و تحقق اصل مشتری مداری س به کارگیری گرایش، خواسته‌ها، انتظارات و سلایق مخاطبان در گرو استفاده بهینه و اصولی روابط عمومی از فنونی است که در قالب تبلیغات و انتشارات تجلی می‌یابد و در واقع بخش عمده‌ای از وظایف روابط عمومی را در بر می‌گیرد. امروزه زبان تبلیغ یک زبان راست که روابط عمومی سعی می‌نماید در امر اطلاع رسانی و تغییر اذهان مخاطبان پیام را در ابعاد و اشكال مختلف تبلیغی بیان نماید. ضمن آنکه با توسعه و پیشرفت فنون تبلیغی و تکنولوژی و فناوری جدید مسلماً روابط عمومی نیز باید در اثر گذاری پیام همگام و همراه با این توسعه به این ابزار جدید از حيث علمی و عملی مجھز گردد. تا بتواند بیش از پیش در عرصه

نقطه نظرات دیدگاهها، انتظارات و توقعات مخاطبان می‌باشد روش افکار سنجی را در دو طبقه و گروه انجام دهد که بخش اول درون سازمانی و گروه دوم بروز سازمانی است در این راستا می‌باشد روابط عمومی براساس پژوهش به یافته‌های خود جامعیت بخشد و با انکا به این موضوع شرایط را برای اجرای برنامه‌ها و سیاستهای شرکت تعاونی بالحظاظ کردن انتظارات و خواسته‌های مشتریان آماده سازد. بنابراین لازم است روابط عمومی در جهت اجرای این موضوع موارد ذیل که عبارتند از:

- تشهیه و تنظیم پرسشنامه‌های سنجش افکار عمومی با طرح سوالات کارشناسی جهت توزیع درین مشتریان جهت رسیدن به دیدگاه‌های آنان
- نظر سنجی از مراجعه کنندگان به شرکت تعاونی جهت دستیابی به نقاط ضعف و قوت
- نظر سنجی از شرکنهای تعاونی، خصوصی و دولتی مشابه با موضوع فعالیت شرکت تعاونی که از حيث فعالیت با شرکت همکاری می‌نمایند.
- نظر سنجی از شرکت‌های تعاونی خصوصی و دولتی مرتبط با موضوع فعالیت که در زمینه حمایت همکاری تنگانگ با شرکت تعاونی دارند.
- نظر سنجی از اعضاء در خصوص وضعیت نحوه مدیریت شرکت تعاونی
- نظر سنجی از کارکنان شرکت تعاونی
- نظر سنجی از مديريت شرکت تعاونی

در شرایط فعلی با توجه به حضور شرکهای متفاوت اعم از دولتی، خصوصی و تعاونی در امر تهیه، تولید و توزیع در زمینه خدمات و کالا در بازارهای داخلی و خارجی، شرکتی گویی سبقت را از دیگران می‌رباید که در چارچوب خواسته‌های مشتریان گام بردارد. مناسفانه این موضوع نه تنها در سطح وزارت‌خانه‌ها و سازمانها کم رنگ می‌باشد، بلکه در شرکتها دولتش و خصوصی و تعاونی نیز از جایگاه لازم برخوردار نیست و عملاً شرکتها و مدیران آنان در راستای سلایق، تفکرات و سیاستهای خود حرکت نموده و علی رغم فعالیت در قالب جمعی به عقل و خرد جمعی و کلی اعتقاد چندانی ندارند. در حالی که اگر شرایط و بستر برای نسبت زدن به ذهن مخاطبان و اطلاع از دیدگاهها و انتظارات آنان حاصل گردد و این اصل که مردم به عنوان صادقترین و بهترین مشاوران محسوب می‌گردند، در ذهن و جانشان جایی پیدا نماید، این مقوله به عنوان بهترین و مهمترین اهرم در پیشبرد اهداف شرکت‌ها دوام و بقا آنها خواهد بود. بنابراین در شرایط فعلی اگر مؤسسه‌ای به لحاظ کمی از وضعیت مناسب برخوردار باشد، می‌باید با به کارگیری ساز و کارهای عملی شرایط را برای تغییر مزیت نسبی به مزیت رقبه فراهم سازد. در واقع طی ارتباط صحیح و اصولی با مخاطبان و جلب اعتماد در جهت رضایتمندی آنان باید با بهره‌گیری از خواسته‌ها و انتظارات انسانی از مسائل مشکلات و تبعات گوناگونی برای فعالیت شرکت تعاملی محسوب می‌گردد. زیرا

گزارشها، مقاله در خصوص نحوه عملکرد شرکت تعاونی به جراید و رسانه‌ها

۴۸- ارسال آگهی رپرتاز آگهی در راستای معرفی هرچه بهتر شرکت تعاونی به جراید و رسانه‌ها

۴۹- تهیه و چاپ ویژه نامه جهت معرفی شرکت تعاونی و محصولات آن

پژوهش و افکار سنجی

اگر بخواهیم هر اتحادیه و یا شرکت تعاونی را در مقوله مدیریت مشترکت، پاسخگویی، شفاف سازی، مشتری مداری و مردمداری موفق و پویا قلمداد کنیم، بس تردید شرکتی به این توفيق دست خواهد یافت که شاخت صحیحی از مخاطبان، دیدگاهها، انتظارات، سلایق و خواسته‌های آن داشته باشد و به آنان احترام بگذارد و رسیدن به این شاخت میسر نمی‌گردد مگر از طریق سنجش افکار که در واقع راهی برای برقراری ارتباط متقابل، منطقی و تنگانگ بین شرکت تعاونی و مردم خواهد بود و بزرگترین رسالت روابط عمومی جز اجرای این مورد مهم نیست.

بنابراین برای تحقیق رعایت شان و کرامت انسانی و همچنین پیاده کردن اصل مشتری مداری، باید از خواسته‌ها، نظرات، عقاید و پیشنهادات مراجعة کنندگان، مشتریان و همچنین کارکنان در خصوص مسائل گوناگون از طریق افکار سنجی اطلاع یافت و در واقع عدم توجه و اقبال به این موضوع موجب برگزش مشکلات و تبعات گوناگونی برای فعالیت شرکت تعاملی محسوب می‌گردد. زیرا

شد. در این راستا با توجه به حضور رسانه‌های ارتباط جمیع اعم از خبرگزاریها، صدا و سیما، روزنامه‌های کثیر الانتشار، هفته نامه‌ها، ماهنامه‌ها و سایت‌های اینترنتی و روزنامه‌های کترونیکی می‌توان با برقراری ارتباط صحیح و اصولی با رسانه‌ها و استفاده بهینه از آنان در امر اطلاع رسانی در فرهنگ سازی و خودبازاری به نتایج قابل قبولی دست یافت. بنابراین در شرایط فعلی نقش روابط عمومی به عنوان تنظیم‌کننده روابط برنامه‌های ریزی شده و اصولی شرکت‌های تعاونی با مردم و بالعکس بسیار کم رنگ و کم اثر می‌باشد و حتی این کم رنگی و بی اثری را به عینه در رسانه‌های ارتباط جمیع اعم از مطبوعات، رادیو، تلویزیون در قالب خبرگزارش، آگهی و... می‌توان مشاهده کرد.

امید است این اندیشه و نیاز در سطوح مختلف مدیریتی اتحادیه‌ها و شرکت‌های تعاونی بوجود آید مطمئناً این انتظار که یک وزارت‌خانه یا یک دستگاه بتواند به تهابی در انکاس و ارائه فعالیت‌های کلی و جزئی بخش تعاون موفق باشد و حق مطلب را به درستی ادا نماید، امری بعيد و دور از انتظار است و انتظار واقعی و منطقی براین است که به واسطه حضور چندین هزار اتحادیه و شرکت تعاونی و میلیونها عضو تعاونی بتوان شرایطی را فراهم ساخت که هر کدام به تهابی مبدل به زبان اطلاع رسانی و تبلیغی در رسیدن به جایگاه واقعی بخش تعاون به لحاظ کمی و کیفی باشند.

پیانسیل ان نبوده و همواره مردم تعاونی و شکت تعاونه‌ی از در قالب تاوزیع کالا و تعاونه‌ی مصرف جهت فروش کالا به صورات ارزان قیمت و متفاوت با شرایط عرف و قیمت بازار ارزیابی نموده‌اند.

طبعاً این فرهنگ نادرست موجب گردیده تا خود باوری و اعتقاد قلبی در بین تعاونگران کم رنگ و جتنی بی‌رنگ باشد به نوعی که شرکت تعاونی در زمینه اطلاع رسانی، تبلیغات و بازاریابی از عنوان کردن نام شرکت تعاونی اکراه داشته و به واسطه شرایط بیرونی و نگاه عمومی و بواسطه ترس از عدم اقبال مخاطبان و مشتریان و نرسیدن به وضعیت مناسب در عرصه فروش و ارائه خدمات مجبور به پنهان کردن نام شرکت تعاونی و یا استفاده از واسطه گری و دلالی شود، در حالی که اگر اتحادیه‌ها و شرکت‌های تعاونی در ساختار سازمانی جای مشخص و معلوم‌منی را برای فعالیت روابط عمومی پیش‌بینی نمایند و با به کارگیری روابط عمومی فعال، توانمند و وارد به عرصه علمی و عملی، شرایط را برای ارتباطات، اطلاع رسانی و تبلیغات فراهم سازند. این موضوع در سطح کلی و کلان موجب شناساندن بیشتر ظرفیت‌ها، پیانسیل‌ها، دستاوردها، تولیدات و خدمات بخش تعاون می‌گردد.

از طرف دیگر مقوله اطلاع رسانی با آمار و ارقام کمی و کیفی موجب تغییر اذهان مسؤولین و تصمیم گیرنده‌گان در سطوحهای مختلف و تغیر باور عمومی نسبت به بخش تعاون خواهد

تهیه، تولید، توزیع و مصرف و همچنین مخاطبان عام باشد. تا از این طریق یک روابط عمومی فعال و پویا بتواند در کمترین زمان اطلاعات مورد نیاز را در اختیار مخاطبان قرار دهد و همواره بتواند به یکی از اصول روابط عمومی که همانا پاسخگویی بر اساس صداقت و درستی است، جامه عمل بیوشاند.

بنابراین حضور روابط عمومی به صورت جدی و فعال در اتحادیه‌ها و شرکت‌های تعاونی حتی اگر شرکت تعاونی با حداقل ۷ نفر از اعضا تشکیل شده باشد، در جهت برقراری ارتباط، اطلاع رسانی و تبلیغات ضمن اثرباری بر روند و جریان فعالیت شرکت تعاونی، از حیث کلی نیز اثرات قابل تأمل و تعمقی بر پیکره بخش تعاون خواهد داشت.

بنابراین تجهیز روابط عمومی به فنون انتشارات و تبلیغات اعم از خبر نامه، بولتن، ویژه نامه بروشور، کاتالوگ، پوستر به صورت نوشتاری و تصویری و الکترونیکی، در قالب اینترنت، اینترنت و بلاگ به عنوان انتشار الکترونیکی، همچنین نمایشگاه تخصصی و عمومی به صورت داخلی و خارجی، منطقه‌ای و بین‌المللی محل مناسبی برای ارتباط و اطلاع رسانی، تبادل دیدگاهها، نقطه نظرات در سطوح مختلف و به صورت درون سازمانی و برون سازمانی است که در واقع این فنون به لحاظ ویژگی می‌تواند در برگیرنده مخاطبان درونی سازمان اعم از اعضاء، سهامداران، هیأت مدیره، مدیر عامل، کارکنان شرکت تعاونی تا وزارت تعاون، ادارات کل تعاون، شبکه صندوق تعاون و اتحادیه‌ها و شرکت‌های تعاونی دولتی، خصوصی مشابه و یا مرتبط با موضوع فعالیت در عرصه