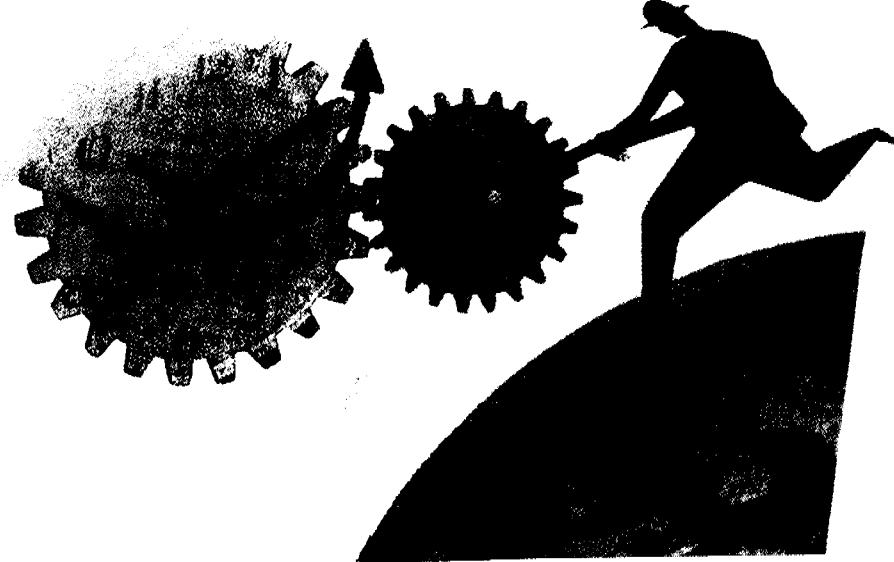


در وابستگی
متقابل، میان
جوامع مختلف در
مقیاس جهانی.
وابستگی متقابل
می‌تواند اشکال
متنوعی به خود بگیرد
اما جامعه شناسان
توجه خود را روی دو
مفهوم «جهانی شدن
اقتصاد» و «جهانی شدن
فرهنگ» منمرکز می‌کنند.
انتقال فن آوری: یعنی
پیشرسی و ارزیابی،
بکارگیری و کاربرد تکنولوژی
تئوری اشاعه نوآوری
(Innovation Diffusion)

Theory) ایده‌ای را در اختیار
ما می‌گذارد که در مطالعه
انتقال فن آوری، به دفعات
مورد استفاده قرار گرفته است.
مدل نوآوری راجر (1986)
اشاعه را اینطور تعریف نموده
است: «فرآیندی که از طریق
کانالهای مشخصی در طی مدت
زمان مشخص، بین اعضای یک
سیستم اجتماعی انتقال پیدا
می‌کند»

فن آوری اطلاعات (Information Technology):
موضوع فن آوری اطلاعات (IT) بمنظور بحث پیرامون سه
محور بوجود آمده است: ۱) ارتباطات و مخابرات
(Communication) ۲) شبکه‌های کامپیوتری
(Networking) ۳) اطلاعات (Information).

تکنولوژی اطلاعات ابتدا به
منظور تسهیل در امر جستجو
و دستیابی به اطلاعات و
برقراری ارتباط بوجود آمد
ولی با پیشرفت سریع فن آوری
شبکه و مخابرات، محورهای
جدیدی در تکنولوژی
اطلاعات پیدی آمد که از آن
جمله می‌توان پنج محور زیر را



جهانی سازی و تحولات بازار

• منصور صوفی

• بخش اول

چکیده

جهانی سازی

(Globalization) یا جهانی شدن اصطلاحی است که برغم گسترش روزافزون موارد کاربرد و مسائل متنسب به خود، کمتر تعریف دقیق و منطبق با موازین علمی داشته است. درکل، ذهنیت جهانی سازی ناظر بر دامنه وسیعی از پدیده هاست که علاوه بر جنبه‌های اقتصادی، بین‌المللی سازی فرنگ، ساختار آموزش، فن آوری و حتی سلیقه‌های روزمره را نیز در بر می‌گیرد. بنابراین علاوه بر دلالت‌های اقتصادی، این پدیده آثار و تبعات خاص فرنگی و سیاسی و تکنولوژیکی و صنعتی و تدریجی نیز به همراه دارد. در دهه اخیر، سهم فزاینده‌ای از رفع نیازها و فساعیتهای اقتصادی، در چهارچوب مبادلات ساکنین و افراد مقیم در اقتصادهای

الکترونیک
داده‌ها و
ایجاد سازمان
تجارت جهانی
توسط مراجع بین‌المللی

بنظر می‌رسد که تجارت
الکترونیک و زیرساخت‌های
نرم‌افزاری و سخت‌افزاری
جهت پیاده‌سازی آن، مهمترین
برنامه کاری تجارت در دهه
نخست هزاره سوم باشد؛ ضمن
آنکه مبادلات الکترونیک
منحصر به تجارت نیست و
رشته‌ها و زمینه‌های متنوعی
را در بر می‌گیرد اما با توجه به
ضرورت ورود ایران به WTO،
آنچه که می‌توان آنها را
تجهیز ایران به تجارت
الکترونیک (EC) پیش نیاز
اقتصاد نامید.

پیوستن اکثر کشورهای
جهان به سازمان تجارت
جهانی و تقاضای عضویت
ایران در WTO که در سال ۷۵
درخواست نموده و تاکنون
چندبار نیز آنرا تمدید کرده
ولی با مخالفت آمریکا روبرو
شده است؛ سازمانهای
مختلف را بر آن داشته که
امادگی لازم را در این رابطه
کسب نمایند. با روند جهانی
شدن تجارت از جمله مبادله

تعريف عملیاتی واژه‌ها

جهانی شدن: مفهوم جهانی
شدن، به دلیل تو بودن در دنیا و
قدان بحث کافی در مورد آن،
تعريف یکسان و قابل پذیرشی
برای همگان وجود ندارد. در
یک معینا، جهانی شدن
عبارتست از: فرآیند افزایش

تجارت چندجانبه برقرار نماید. باتوجه به تقاضای عضویت ایران در WTO از سال ۱۳۷۵ و مخالفت آمریکا با آن و درخواست‌های مجدد و پافشاری ما برای عضویت، باید زمینه‌ها و الزامات پیوستن به بازار جهانی را فراهم آورد. از جمله این الزامات، انتقال فناوری اطلاعات به کشور و تجهیز ایران به پیش‌نیازهای تجارت الکترونیک است.

جهانی شدن

جهانی شدن واژه رایج دهه ۱۹۹۰ است. «جهانی شدن» به عنوان روندی از دگرگونی از مرزهای سیاست و اقتصاد فراتر می‌رود و علم، فرهنگ و سبک زندگی را در بر می‌گیرد. از این جهت «جهانی شدن» پدیده‌ای چندبعدی است که قابل ترسی به اشکال گوناگون اجتماعی، اقتصادی، سیاسی، حقوقی، فرهنگی، نظامی، فناوری و همچنین عرصه‌های اجتماعی همچون محیط زیست است. هیچ‌گونه اتفاق نظری بین داشمندان در مورد تعريف دقیق جهانی شدن یا تاثیر آن بر زندگی و رفتار ما وجود ندارد. برخی از اندیشمندان سعی کردند جهانی شدن را به عنوان یک مفهوم صرف سیاسی تعریف کنند، در حالی که دیگران این مفهوم را در چارچوب تحولات اقتصادی، سیاسی و زیست محیطی تبیین کردند. برخی از داشمندان به آثار مشتبث جهانی شدن پرداخته‌اند. این یک جهانه‌گرایی موجب شده که در تبیین جهانی شدن نظرات مختلفی ارائه شود که بسیار متفاوت با یکدیگرند و در خیلی از موارد کاملاً در

ناشی می‌گردد که عضویت در سازمان جهانی تجارت تنها برخوردار شدن از یک کرسی و حق رای نیست، بلکه به منزله دسترسی مطمئن و پایدار به بازار ۱۴۴ کشوری است که از اعضای آن به شمار می‌رond. به این دلیل پذیرش عضو جدید به بازار این کشورها به این سادگیها مقدور نیست و مستلزم قبول تعهدات متعددی است که طی فرآیند الحق باید عملی گردد.

در فرآیند الحق به سازمان جهانی تجارت، گروه کاری مسؤول بررسی الحق هر کشور، دو خواسته اساسی از کشور متقاضی دارند؛ اول گشایش میزانی از بازار کالاهای (صنعتی و کشاورزی) و خدمات به روی واردات از سایر اعضای این سازمان و دوم انتساب قوانین و مقررات اقتصادی و بعضًا غیراقتصادی کشور متقاضی با قواعد و مقررات متندرج در موافقنامه‌های سازمان جهانی تجارت. محور تمامی مذاکرات با گروه کاری نیز که در می‌تواند تا چندین سال به طول انجامد بر مبنای این دو خواسته اساسی و در چارچوب تعهداتی است که کشور متقاضی باید خود را برای پذیرش آنها به عنوان شرایط ورود به این سازمان آماده نماید. نهایتاً کشور تازه وارد باید اولاً سطحی از آزادسازی تجاری را تقبل نموده و ثانیاً قوانین و مقررات داخلی خود را - در قالب رژیم تجاری - با قواعد نظام تجارت چندجانبه، منطبق و سازگار سازد تا بتواند به عنوان عضوی در کنار دیگر اعضای سازمان جهانی تجارت رابطه‌ای قاعده‌مند با نظام

تاکتیک و ابزارهای خاص خود را در راه رسیدن به اهداف معین می‌نماید. بازاریابی، بازاریابی است بدون توجه به روش‌ها یا ابزارهای مورد استفاده برای رسیدن به اهدافی که به ایجاد یک ارتباط موفق با مشتری مورد نظر منجر می‌شود. ارتباطات دیجیتالی و ابزارهای الکترونیکی اطلاعات بیشتری را درخصوص نقاط مشترک با مشتری مورد نظر در اختیار قرار می‌دهد. ابزارهای الکترونیکی که روزبروز کاربرد آنها به علت پایین بودن هزینه و کارآیی بالا بیشتر می‌شود را می‌توان در چهار شاخه، وب سایت (WWW)، e-mail و تلفن قرارداد که بازاریابی الکترونیکی را تعریف می‌کنند.

مقدمه

جهانی شدن پیش روی ما قرار دارد. تا سال ۲۰۰۵ میلادی بسیاری از موانع تجارت و سرمایه‌گذاری در سطح جهان از میان خواهد رفت. از این‌رو، آنچه که در حال حاضر برای ما مطرح است، دست روی دست گذاشتن و نگران ماندن نیست، باید کاری کرد. (Supachai)

مشارکت بخش عمومی با بخش خصوصی یک ضرورت است. باید بخشی از شبکه جهانی بود. پیوستن به «شبکه جهانی تولید» یک الزام است. (Waldbauem)

عضویت در هیچیک از سازمانهای بین‌المللی مانند سازمان جهانی تجارت پیچیده مشکل زمانبر و مستلزم طی مراحل متعدد حق نیست. این صعوبت و طولانی بودن فرآیند الحق به سازمان مذکور از این واقعیت نام برد: تجارت الکترونیک (e-commerce) دولت الکترونیک (e-government) آموزش الکترونیک (e-learning) پزشکی الکترونیک (e-medicine) شهرداری الکترونیک (e-municipality) تجارت الکترونیک (e-commerce) تعریف اول) عبارتست از برقراری چرخه تجارت شامل فعالیتهای قبل از خرید (Pre-sale Activities) فرآیند انجام معامله (Execution process) تسويه حساب (Settlement) و خدمات پس از فروش (After sale service) طریق ابزارهای الکترونیکی. تعریف دوم) تجارت الکترونیک عبارتست از: بهره‌گیری از ابزارهای الکترونیکی جهت مبالغه الکترونیکی داده‌ها (EDI)، بازارهای الکترونیکی (e-market) و تجارت مبتنی بر اینترنت (-commerce) با استفاده از ابزارهای پرداخت الکترونیک نظیر کارت اعتباری الکترونیکی (e-credit)، چک الکترونیکی (e-cheque) و پسول الکترونیکی (e-money).

بازاریابی الکترونیکی (e-Marketing): بازاریابی مقوله‌ای فراتر از ابزارها و تاکتیک‌ها می‌باشد. در حقیقت پایه اصلی بازاریابی تحلیل و درک دقیق بازار است. تحلیل دقیق صحیح، استراتژیهای صحیح را معین می‌کند و استراتژیهای صحیح،

تصاد با یکدیگر هستند. اینک، برخی از نظرات ارائه شده در باب جهانی شدن را نقل می‌کنیم:

دیدگاه‌های ارائه شده در مورد جهانی شدن

عده‌ای جهانی شدن را تکامل منطقی سرمایه‌داری می‌دانند. در این ایده، جهانی شدن به عنوان یک «پروسه مطلوب» شناخته شده است. افرادی از قبیل فرانسیس فوکویاما، سامونول هانتینگتون و کاستلز از جمله اندیشمندانی هستند که جهانی شدن را یک فرآیند کاملاً تکوینی و مناسب ارزیابی می‌کنند. در مقابل، دسته دیگر مارکیست‌ها هستند که جهانی شدن را حلقه اجتناب‌ناپذیری از تاریخ سرمایه‌داری می‌دانند. به اعتقاد اینها سرمایه‌داری برای گریز از فروپاشی ناگزیر است

بحran ناشی از انباست سرمایه فرهنگها و از میان برداشتن تمایزها، بازار مصرف خوش را گسترش دهد. این گروه از اندیشمندان جهانی شدن را مسترافد با غربی شدن، آمریکایی شدن، استعمار کولا واسیناسیون همه جانبه می‌دانند. آنها معتقدند زبان جهانی شدن زبان آمریکایی، سمیرامین، والاشتاین و بارون را نام برد.

در این مكتب جهانی شدن به عنوان «پروسه محدود» معروفی می‌شود. دسته سوم جهانی شدن را تباری سرمایه‌داری سوداگر می‌دانند و به عنوان «پروژه منحوس» از آن نام می‌برند. افرادی از قبیل هارولد شومان، پیتر مارتین و سرژ لاتوش از جمله کسانی هستند که با اعتقاد به این شدن هرچند که شگفت‌انگیز است، ولی در هر حال تداوم منطقی مدرنیته است و بازیگران مهم آن همچنان دولتها هستند. براساس این استنباط، این گروه، جهانی شدن را «پروژه مقبول» می‌دانند. افرادی از قبیل اولویش بک، آنتونی گیدز و... از جمله افرادی هستند که به این نظریه اعتقاد داشته و جهانی شدن را براساس این دیدگاه مورد بررسی و ارزیابی قرار داده‌اند.

مسی خواهند با یکسان‌سازی فرهنگها و از میان برداشتن تمایزها، بازار مصرف خوش را گسترش دهد. این گروه از اندیشمندان جهانی شدن را طرفداران این نظریه می‌توان طیف انسیدیشمندان نئومارکیست از قبیل سمیرامین، والاشتاین و بارون را نام برد.

دسته چهارم متغیران، جهانی شدن را نه پدیده می‌دانند و نه حتی یک پروژه. به اعتقاد آنها مسئله جهانی شدن هرچند که شگفت‌انگیز نظریه جهانی شدن را دامن تلقی می‌کنند که کشورهای پیشرفته غربی پیش پای معالک عقب مانده نهاده‌اند و

یکی از متمایزترین و مهمترین ویژگیهای اقتصاد جهانی بعد از سال ۱۹۴۵ وجود همین مجموعه از نهادهای رسمی برای اداره روابط اقتصادی بین کشورها بود. نهادهایی که بین سالهای ۱۹۴۲ تا ۱۹۴۸ شدن، در چارچوب تاسیس شدند، در چارچوب اصول معینی از روابط اقتصادی بین‌المللی فعالیت می‌کردند. این اصول شامل اولویت ارزش‌های قابل تبدیل، کاهش موانع تجاری، مجموعه‌ای از نرخهای ثابت مبالغه و به طور کلی ترویج نوعی سیستم چندجانبه پرداختها بود. روند ادغام و واستگی اقتصادها به یکدیگر (جهانی شدن) تا دهه ۱۹۷۰ به علی‌چson سیاست‌های حمایتی در اروپای غربی و ژاپن (که از سالهای اولیه بعد از جنگ

بسیاری از متغیران اقتصادی معتقدند که، اولین حرکت درخصوص جهانی شدن اقتصاد به قرن نوزدهم باز می‌گردد. از نظر این گروه اقتصاد در آن زمان با توجه به شرایط آن روز، یک اقتصاد جهانی بوده است، به طوری که دوره بین سالهای ۱۸۷۰ تا ۱۹۱۴ را «دوره طلایی ادغام اقتصادی» نام‌گذاری کرده‌اند. از جمله عوامل موثر بر جهانی



روندهای جهانی شدن اقتصاد

بسیاری از متغیران اقتصادی معتقدند که، اولین حرکت درخصوص جهانی شدن اقتصاد به قرن نوزدهم باز می‌گردد. از نظر این گروه اقتصاد در آن زمان با توجه به شرایط آن روز، یک اقتصاد جهانی بوده است، به طوری که دوره بین سالهای ۱۸۷۰ تا ۱۹۱۴ را «دوره طلایی ادغام اقتصادی» نام‌گذاری کرده‌اند. از جمله عوامل موثر بر جهانی

۳- آزادسازی نرخ بهره
۴- لغو انحصارات دولتی و خصوصی
۵- آزادسازی نرخ ارز
۶- جریان آزاد اطلاعات
۷- جداسازی مفهوم اقتصاد و تامین اجتماعی
۸- آزادسازی جریانات سرمایه‌داری و ...
که بین اصول سیاست تعديل اقتصادی ارائه شده از جانب این سازمان‌ها و اهداف مدنظر سازمان جهانی ساخت و هماهنگی کاملی مشاهده می‌شود، و از آنجایی که WTO یکی از مهمترین نمودهای جهانی شدن، حداقل در بعد اقتصادی است می‌توان تاثیر این سازمان‌ها را در پیشبرد جهانی شدن به وضوح ملاحظه کرد.

ایران و سازمان تجارت جهانی

جمهوری اسلامی ایران در سال ۷۵ درخواست برای پیوستن به گات (سازمان تجارت جهانی) را به دیرخانه سازمان تجارت جهانی تسليم نمود و تاکنون چندبار دیگر این درخواست را تمدید کرده است اما با مخالفت آمریکا رویه رو شده است. گرچه به نظر مرسد که هنوز ایران شرایط لازم را برای ورود به سازمان تجارت جهانی را دارا نمی‌باشد. زیرا به طوری که اشاره شد در ابتدای راه باید تغییراتی در قوانین و مقررات کشور به ویژه تغییر، تعديل و یکسان سازی در تعریفهای گمرکی و سود بازرگانی ایجاد نماید اما هم اکنون ۱۴۴ کشور عضو سازمان تجارت جهانی شده‌اند و ۲۸ کشور مراحل عضویت را می‌گذرانند و فقط ۱۷ کشور از قاعده جهانی دور مانده‌اند. ایران در مقوله

آن داشت که اولاً از این فرآیند، حمایتی همه جانبه به عمل آورد و ثانیاً آن را در جهتی که هم سوی منافع بلندمدت این کشور است هدایت نماید. لیکن جهانی شدن در تمامی ابعاد آن به خودی خود به انجام نرسیده است و گسترش آن بر پایه ابزارها و سیاستهایی بوده که در این جهت به کار گرفته شده‌اند.

در بعد اقتصادی جهانی شدن که ارتباط مستقیم و روزافزونی با بحث ما دارد ابزارهای کاملاً مشخص وجود دارد. ابزارهای جهانی شدن اقتصاد عبارتند از: گسترش روزافزون تجارت بین‌الملل، سرمایه‌گذاری خارجی و سایر جریانات سرمایه، بین‌المللی شدن تولید به وسیله شرکت‌های چندملیتی و متکی بر پیشرفت تکنولوژیک، جایگایی هرچه آزادانه‌تر نیروی کار در ورای مرزهای ملی، و نهایتاً انتقال تکنولوژی، لیکن بکارگیری این ابزارها و هماهنگ نمودن اقتصادهای ملی در فرآیند جهانی شدن افتخارگیری این شرکت‌های از بودجه آمدن یک جهان دوقطبی یا چندقطبی دیگر، علاوه بر جهت دادن به فرآیند جهانی شدن، نقش اصلی را در گسترش یافتن آن ایفا کرده است. به بیان دیگر می‌توان گفت که از ابتدای دهه ۱۹۹۰ از نظر سیاست، وضعیتی بر از شرایط حکم فرما گردید که شرایط مطلوب را در جهت گسترش فرآیند جهانی شدن مهیا نمود و با توجه به قدرت بلا منازعه‌ای که آمریکا در سطح جهان در تمامی ابعاد اقتصادی، نظامی، سیاسی و ... دارا است و اهدافی که در دوره پس از فروپاشی شوروی در جهت سلط یافتن بر جهان بین‌الملل می‌نماید، این کشور را بر

مخابرات * بسه تمر رسیدن موقبیت آمیز مذاکرات دور اروگوئه که حیطه آزاد سازی تجاری را به خدمات حقوق، مالکیت معنوی، کالاهای کشاورزی و نساجی و سرمایه گسترش داد باعث شد که سازمان تجارت جهانی WTO شکل گرفت. لیکن در کنار تمامی عوامل ذکر شده که عمدتاً عوامل اقتصادی هستند، باشد تحولات سیاسی بوجود آمده در سطح جهان را نیز تا حد زیادی در تسریع فرآیند جهانی شدن دخیل داشت. از جمله این تحولات فروپاشی نظام سوسیالیستی بود که موجب از میان رفتگی جنگ سرد و برچیده شدن نظام دو قطبی در سطح جهان شد.

بنابراین می‌توان این عوامل دلایل بسیار مهم و غیرقابل انکاری در این روند داشت. از طرف دیگر حمایتهای بی دریغ آمریکا از فرآیند جهانی شدن به منظور سلط یافتن همه جانبه بر جهان و ممانتع ابزارها و هماهنگ نمودن اقتصادهای ملی در فرآیند جهانی شدن از بودجه آمدن یک جهان دوقطبی یا چندقطبی دیگر، علاوه بر جهت دادن به فرآیند جهانی شدن، نقش اصلی را در گسترش یافتن آن ایفا کرده بود.

* تغییر الگوی توسعه کشورهای در حال توسعه به سمت الگوهای برون‌گرا

* تغییر نگریش به بحث رقابت برای کسب سرمایه مالی و انسانی خارجی و در نتیجه افزایش تحرک سرمایه بین کشورها که باعث فشار پیشتر برای آزاد سازی و به تبع آن جهانی شدن اقتصادها شد. کاهش هزینه‌های حمل و نقل و پیشرفت سریع در تکنولوژی به ویژه

جهانی دوم آغاز و به شدت در دهه‌های بعد ادامه یافت)، ایجاد بلوک شرق به رهبری شوروی سابق و به وجود آمدن یک جهان دو قطبی، مطروح شدن الگوی توسعه درون‌نگر در کشورهای در حال توسعه و حاکم بودن تکنر اقتصاد کیزی در کشورهای پیشرفته، به کندي پيش ميرفت. لیکن اين روند از اوائل دهه ۱۹۸۰ سرعت بيشتری به خود گرفت و در دهه ۱۹۹۰ وارد مرحله تازه‌ای شد و تا آن حد شتاب گرفت که به عنوان مهمترین موضوع مورد بحث در جهان تبدیل گردید. این امر به عوامل متعددی بستگی داشت. از جمله:

* فروپاشی نظام نرخ ثابت مبادله که با انعطاف‌پذیر شدن مبادله ارز، جریان سرمایه میان کشورها تقویت شد

* جایگزینی تفکرات اقتصاد بازار به جای نظریات مداخله‌جویانه کیزی از اواخر دهه ۱۹۷۰ در نزد دولتها که نتیجه آن به کارگیری هرچه بیشتر سیاستهای اقتصاد بازار، گسترش شدید تجارت و جهانی شدن بسیاری از بازارها بود

* تغییر الگوی توسعه کشورهای در حال توسعه به سمت الگوهای برون‌گرا

* تغییر نگریش به بحث رقابت برای کسب سرمایه مالی و انسانی خارجی و در نتیجه افزایش تحرک سرمایه بین کشورها که باعث فشار پیشتر برای آزاد سازی و به تبع آن جهانی شدن اقتصادها شد. کاهش هزینه‌های حمل و نقل و پیشرفت سریع در تکنولوژی به ویژه

به LDCs در خلال دهه ۱۹۹۰ است. پس از يك دهه متعدد (۱۹۸۰)، دهه ۱۹۹۰ با تغیير ترکیب جریانات به سوی کاهش کمکهای توسعه‌ای و انتقالات بلاعوض و در مقابل به سود جریانات خصوصی وام، سهام و اوراق قرضه مواجه شد.

رشد سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی در این دهه شاخص بود و سرمایه‌گذاری در پرتفوی و استفاده از اعتبارات بانکی بسط یافت (هرچند با انداخت نوسان)، سهم سرمایه‌گذاری پیموده و هم اکنون بیشترین حجم از ورود سرمایه خارجی، نسبت کشورهای در حال توسعه می‌شود؛ این کشورها حدود ۲۵ درصد کل جریان ورودی FDI را طی دهه ۱۹۸۸-۹۸ به خود اختصاص داده‌اند و این سهم به رغم نوسانات اندک طی زمان، روند تقریباً باثباتی داشته است.

جایجایی و تحرک نیروی کار

جریان مهاجرت نیروی انسانی در جستجوی فرصت‌های شغلی بهتر، به واسطه بهبود دسترسی به اطلاعات و در نتیجه هم‌گرایی امکانات در سراسر جهان سیر فرازینده‌ای داشته است. برآورد نشان می‌دهد که در طی دوره زمانی ۱۹۶۵-۱۹۹۰ تعداد شاغلین در اقتصاد یک کشور که متولد آن کشور نیستند، در حدود ۵۰٪ رشد کرده است. گرچه سهم قابل توجهی از مهاجرتها بین کشورهای در حال توسعه روی داده است، لیکن مهاجرت نیروهای نخبه، تحصیل کرده و آموزش دیده از کشورهای جهان سوم به کشورهای

هرچند استفاده از فناوری اطلاعات بسیار سودمند است، ولی منافع آن در بلندمدت محقق می‌شود و نیاز به سرمایه‌گذاری گوناگون در بلند مدت دارد. عدم تأمین اعتبارات لازم در طول پیاده‌سازی سبب می‌شود که استفاده از فناوری اطلاعات نتواند به سودآوری واقعی خود برسد و مشکلات مختلفی بوجود آید.

اقتصاد نامید:

تجارت جهانی

ارزش افزوده را دنبال کرده‌اند؛ در حالی که سهم کالاهای اولیه، مواد معدنی و اقلام سنتی کشاورزی از تجارت جهانی سیر نزولی داشته است.

تحرک سرمایه

جریانات حساب سرمایه و مالی^۱ (در چارچوب سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی، سرمایه‌گذاری در پرتفوی و سایر سرمایه‌گذاری‌ها) بین مرزها طی دهه‌های اخیر رشد فرازینده‌ای داشته است. پیشرفت امکانات مخابراتی و اطلاعاتی از یک سو و لغو محدودیت‌های ناظر بر تبادل وجود میان مرزها از سوی دیگر، این امکان را برای غالب ساکنین کشورهای درحال توسعه فراهم کرده، که از تنوع بین‌نظری در پرتفوی خود پرخوردار شوند و از گزینه‌های خارجی (اوراق قرضه خارجی، سهام خارجی، وام‌های خارجی و پول خارجی یا ارز) جهت بهینه کردن ترکیب ریسک/بازده پرکرد بسیار ضعیفی را به ثبت رسانیده است. ترکیب کالاهای قابل صدور و شرکای مثلاً کشورهای تازه صنعتی شده، (NICs) آسیایی در مجموع بسیار خوب عمل کرده‌اند و در مقابل، آفریقا عملکرد بسیار ضعیفی را به ثبت رسانیده است. ترکیب کالاهای قابل صدور و شرکای تجارت (یا توزیع کالایی - جغرافیایی صادرات) نیز نقش اساسی دارد. کشورهای موفق، جهت‌گیری رشد کالاهای صنعتی پردازش شده و دارای

آماده‌سازی، بسته‌سازی وارد بسیار گات باید استانداردهای تولید مورد قبول جهانی را رعایت نماید و در مجموعه‌های صنعتی و تولیدی خود آن را نهادن سازد.

بدین ترتیب پیش‌بینی می‌شود که با ورود ایران به سازمان تجارت جهانی،

حدود ۷۰ درصد کارخانه‌ها تعطیل شوند و ۲۰ درصد نیز با تغییراتی می‌توانند امکان ادامه حیات یابند و فقط ۱۰ درصد صنایع ایران در شرایط فعلی آمادگی ورود به این سازمان را دارا می‌باشند اما با علم به این قضایا و عنایت به مطالب ارائه شده در این مقاله، ورود ایران به این سازمان جهانی، ضروری به نظر می‌رسد و باید روش‌های کاوش از آثار Externality منفی عضویت را بررسی کرد و قواعد و شرایط لازم را تامین کرد. به ویژه با ورود تولیدات شرکت‌های خارجی و سرمایه‌گذاری آنها در عرصه‌های مختلف از هم اکنون باید راههای امکان رفاقت را مورد بررسی قرار دهند و راهکارهای اجرایی آنرا فراهم ساخت که فردا دیر است.

ابعاد و جنبه‌های جهانی سازی اقتصاد

در دهه اخیر، سهم فرازینده‌ای از رفع نیازها و فعالیت‌های اقتصادی، در چارچوب مبادلات ساکنین و افراد مقیم در اقتصادهای مختلف صورت گرفته است. ابعاد رشد روابط بین‌الملل در بعد اقتصادی را می‌توان در شاخص‌های زیر خلاصه نمود، آنچه که می‌توان آنها را جنبه‌های اصلی جهانی سازی

پیشرفته و صنعتی، ابزاری برای هم گرایشدن دستمزدهای جهانی، پتانسیلی برای انتقال مهارت‌ها و داشت روز به کشورهای در حال توسعه و نیز عامل افزایش دستمزد در این کشورها بوده است.

گسترش دانش فنی (تکنولوژی)

چهارمین بعد از ابعاد اقتصادی جهانی شدن، گسترش تبادل اطلاعات و تسلط آن بر جنبه‌های دیگر است. سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی نه فقط بر حجم موجودی سرمایه فیزیکی یک کشور می‌افزاید، بلکه ماحصل ابداعات فنی و تکنیکی را نیز در قالب تجهیزات و خطوط تولیدی، انتقال می‌دهد. بدین ترتیب منبع بالقوه ارزشمندی نسبی کشورهای در حال توسعه شده است. (انتقال برنامه‌ریزی دقیق و مطابق با الگوهای محیطی کشور میزان تولیدی، تکنیک‌های مدیریتی، بازارهای صادراتی و سیاست‌های اقتصادی همگرا و همسو). اینکه از این سیر در جریان، کشورهای در حال توسعه تا چه حد نسبی بیند و البته از تبعات منفی (نظری انتقال سحرانهای مالی و شوک‌های واقعی) تا چند حد در امان بمانند، به عقلانیت و انتقال فناوری، به دفعات موردن استفاده قرار گرفته است.

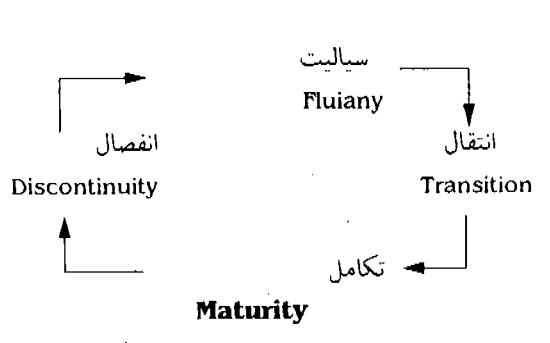
جهانی شدن و انتقال تکنولوژی

سؤالی که همواره درباره انتقال تکنولوژی وجود دارد، این است که آیا می‌توان تکنولوژی را بطور کامل و در تمام ابعاد خود از کشوری به کشور دیگر منتقل کرد یا عیناً از آن کپی برداری نمود؟

با ارزیابی کلی می‌توان دریافت، انتقال کامل تکنولوژی بطوری که تکنولوژی منتقل شده ظرفیت و توانایی نوآوری را داشته باشد، در الگوهای جهانی بسیار نادر است بطوری که کمتر کشوری توانسته است تکنولوژی را از کشور دیگری عیناً کپی برداری کند و تمام ابعاد آنرا بکار گیرد به نحوی که توانایی نوآوری در آن را داشته باشد. بنابراین انتقال تکنولوژی نسیازمند، برname ریزی دقیق و مطابق با الگوهای محیطی کشور میزان است.

تعريف

انتقال تکنولوژی یعنی بررسی و ارزیابی، بکار گیری و کاربرد تکنولوژی. تئوری اشاعه نوآوری Innovation Diffusion Theory (ایده‌ای را در اختیار ما می‌گذارد که در مطالعه انتقال فناوری، به دفعات موردن استفاده قرار گرفته است.



مدل نسواوری راجر (1986)، اشاعه را این طور تعریف نموده است: «فرآیندی که از طریق کانالهای مشخص در طی مدت زمان مشخص، بین اعضا یک سیستم اجتماعی انتقال پیدا می‌کند».

۳- مرحله انفعال

(Discontinuity phase)

با بوجود آمدن تکنولوژی جدیدتر تکنولوژی موجود متوجه می‌گردد و این امر سبب ناپایداری در بازار و پیدید آمدن نیازهای جدید شده و سبب بازگشت به مرحله اول و بوجود آمدن چرخه مجدد می‌شود.

روشهای بکارگیری تکنولوژی

۱- بکارگیری رسمی

تکنولوژی (Formal Adoption)

در چرخه حیات محصولات فناوری مدرن، شرکتها می‌توانند تکنولوژی و یا موقعیت بازار آن را از یکی از روشهای معمول زیر به دست آورند:

- ادغام دو شرکت برای ایجاد یک شرکت جدید، که در تکامل شرکتها امری عادی است.

- در کنترل یک شرکت واسطه یک شرکت تابعه، یک بخش و یا یک خط تولیدی از یک شرکت مادر که در مراحل انتقالی و همچنین تکامل نیز مرسوم است، انجام می‌شود.

همستگی

- مجوز دادن (امتیاز دادن) در ساده‌ترین حالت، امتیاز دادن یعنی، نیازمندی حقوقی برای تولید تکنولوژی یا سرویس است، که اکثر اوقات برای یک زمان مشخص و محدود به یک بازار مشخص است. این حقوق شامل موارد زیر است:

- ساختن و تولید کردن

چرخه حیات محصولات

فن آوری مدرن

تولیدات فناوری مدرن سبب افزایش شرótت یک کشور می‌گردد. جیمز و. آتربرک (James W. Utterback) در سال ۱۹۷۰ مدل آتربرک (Utterback) را برای چرخه تکنولوژی بوجود آورد که در آن، هر مرحله بوسیله تغییرات و میزان تکرار در ابداعات محصولات پایه‌ای و بنیادی تکنولوژی و فرآیندها و تجارت‌های فعل و پویا شکل می‌گیرد.

۱- مرحله سیالیت (Fluidity phase)

مرحله انتقالی

Transitional phase

در این مرحله اولین محصولات تکنولوژی وارد بازار می‌شوند این در حالی است که آینده مشخص در انتظار مانیست. این مرحله با ظهور یک طرح نو و مبتکرانه آغاز می‌شود. از ویژگی‌های این مرحله، نامشخص بودن بازار، تحقیق، توسعه و تلاش و تمرکز روی کوتاه نمودن مدت دوره‌های طراحی تکنولوژی می‌باشد.

۲- مرحله تکامل (Maturity phase)

در این مرحله، اهمیت طرحها از تولیدات به سوی فرآیند نوآوری انتقال یافته، همچنین سرعت درخواستها

همچنین شرکتهای داخلی پیشتر خدمات وارد کردن یا انتقال دادن محصولات فن آوری مدرن خارجی به بازارهای داخلی چین را انجام می دهند.

به کارگیری غیررسمی
با مقایسه شرکتهای واقعی در پارک تکنولوژی و شرکتهای خارج از آن، به این نتیجه می رسند که «با شرکتهای واقع در پارک علم نیز به دلیل نزدیکتر بودن به نتیجه تحقیقات، بیشتر مورد توجه هستند». در ادامه: مهمترین تفاوت کشف شده، در سودی است که از متحدد شدن با پارکهای علمی به دست می آید. پس، انتقال تکنولوژی با روشهای مستفاوتی انجام می شود. ولی در مدل پارک تکنولوژی، انتقال می تواند به انطباق و سازش محصولات در بازارهای محلی محدود شود. انتقال تکنولوژی در اصل تسخیر مخاطره آمیز، بر هزینه ها و بسیار وابسته به مهارتها و تجربیات است.

چالش های به کارگیری و راه اندازی سیستم اطلاعاتی
بکارگیری سیستم اطلاعاتی و پیاده سازی فن آوری اطلاعات در یک سازمان علاوه بر مشکلاتی که در زمینه انتقال تکنولوژی دارد در طول پیاده سازی دستخوش مشکلات و چالش های دیگری نیز خواهد شد که از آن جمله: می توان موارد زیر را نام برد:

چالش سرمایه گذاری بلند مدت

هرچند استفاده از فن آوری اطلاعات بسیار سودمند است، ولی متنافع آن در بلندمدت محقق می شود و نیاز به سرمایه گذاری گوناگون در بلند مدت دارد. عدم تامین

مهاجرت نیروهای نخبه، تحصیل کرده و آموزش دیده از کشورهای جهان سوم به کشورهای پیشرفته و صنعتی، ابزاری برای هم گرا شدن دستمزدهای جهانی، پتانسیلی بروای انتقال مهارتها و دانش روز به کشورهای در حال توسعه و نیز عامل افزایش دستمزد در این کشورها بوده است.

- محدود کردن تولیدات
- بازاریابی و فروش محصولات
- ۲ - مشارکت (دو شرکت برای انجام کاری): دو یا بیش از دو شرکت، شرکتی با ماهیتی جدا ولی همکار با شرکت مادر ایجاد می کنند. هدف آنها بدلست آوردن سود از این موجودیت است و بیشتر برای تبادل تکنولوژی و جذب و پوشش دادن بازارهاست.
- ۲ - به کارگیری غیررسمی تکنولوژی (Informal Adoption): مجاورت شرکتها، مراکز آموزشی و تحقیقاتی با یکدیگر، فرصت غیررسمی برای انتقال تکنولوژی بوجود می آورد که اثر مقابلی که انسانها بر روی یکدیگر دارند، در مرکز این نوع انتقال قرار دارد. در اصطلاحات تجاری، این اثربه عنوان همیاری یا اشتراک مساعی شناخته می شود.

آفرات تکنولوژی

آیا انتقال تکنولوژی در مدل پارک تکنولوژی قابل استفاده است یا خیر؟ حتی با وجود سود و منفعت این گونه تقابل ها، وضعیت همیشه این گونه نیست. تحقیقات نشان می دهد که انتقال تکنولوژی در جایگاه پارک تکنولوژی، اثر بسیار کمی روی سرعت موفقیت انتقال دارد، جدا از اینکه چه قسمت یا از چرخه حیات محصولات فن آوری مدرن ارزیابی شده یا چه نوع داشت یا تکنولوژی انتقال پیدا کرده است.

بکارگیری رسمی

در مکانیزم رسمی انتقال تکنولوژی، شرکتها در مجوز دادن و شراکتی فعالیت کردن،

توسعه (R&D) به وظایف و کارهای سنتی، که وفق دادن تکنولوژی شرکت مادر بین احتیاجات محلی است، اختصاص داده می شود. به هر حال، بیشتر مشاهدات نشان می دهد که اتحادیه چندملیتی، مشخصات تکنولوژی، تاثیر به طور افزایشی از شبکه های جانشین خارجی خود، برای دستیابی به منابع تکنولوژی خارجی، استفاده می کنند یک مقاله در مجله Economist اشاره کرده است که در دهه گذشته یا دو دهه قبل، اکثر کشورهای در حال توسعه دسترسی کمی به تجارت (دادوست) آزاد و سرمایه گذاری در خارج پیدا کرده اند. به عنوان مثال Zhongguancum (Science Park) در چین، در عوض فروش محصولات ابداعی به مکانی برای عرضه محصولات ریز تکنولوژیک تبدیل شده است.

در اوایل سال ۲۰۰۰ بیشتر از ۸۰٪ کارگران عمومی پارک عمومی، در مراکز تجاری کار می کرند که با کار آنها داشتمدن نقش حمایت کننده ها را ایضاً می کرند. عمدۀ رشد تحقیقاتی و فعالیتهای توسعه ای شرکتهای چندملیتی در خارج از کشورهای اصلی انجام می شود. واضح است که هنوز قسمت اعظمی از تحقیق و

مربوط به کاغذ در سازمان
۳- بهبود بهره‌وری کارکنان
۴- ارائه خدمات بهتر، بالا
بردن سرعت کار و جلب
رضایت مشتریان و کاربران
۵- امکان مدیریت بهتر و

گردش کار
۶- پردازش سریعتر
عملیات

تبادل داده‌های صورت الکترونیکی (Electronic (Data Interchange

ارتباط مستقیم بین
سازمانها و افراد بدون کاغذ
(PAOERLESS) دارای
مشکلاتی در زمینه نمایش و
انتقال اطلاعات است که
نیازمند بوجود آوردن یک
استاندارد قابل قبول می‌باشد.

EDI عبارت است از تبادل
داده به صورت استاندارد
بطوری که در سیستم
کامپیوترا دریافت کننده
اجازه پردازش مستقیم وجود
داشته باشد.

نحوه کار در EDI به این
صورت است که نرم افزارهای
کاربردی در هر سازمان توسط
نرم افزارهای متترجم صنعت
مربوطه در یک چهارچوب
قرار می‌گیرند. شبکه ارتباطی
به صورت مطمئن و امن
داده‌ها را جایجا می‌کند.
سازمان مقصد داده‌ها را
دریافت و توسط نرم افزار
متترجم آن را وارد نرم افزار
کاربردی خود می‌نماید.

استانداردهای ترجیمه شامل
فورمات‌ها و کدهایی برای
انتقال داده‌ها هستند که
اصطلاحاً transaction set نامیده می‌شود. به عنوان مثال
استاندارد ANSI X12 سفارش
خرید را با کد ۸۵۰ شناسایی
می‌کند.

هر یک از استانداردها
دارای یک فهرست داده (Data)

تها بتواند این هدف را
برآورده سازد.

**مدیریت اسناد
الکترونیکی (Electronic
Document
(Management**

مدیریت اسناد الکترونیکی
عبارت از دریافت،
ذخیره‌سازی، مدیریت و کنترل
اسناد الکترونیکی به منظور
سرعت دادن پردازش‌های لازم
و سهولت در تصمیم‌گیری
است. چنانچه تعداد اسناد و
مدارکی که در حین کار ایجاد و
بایگانی می‌شوند، بسیار زیاد
باشد. پردازش عملیات دارای
مراحل متعدد باشد و در هر
مرحله نیاز به بررسی و مرور
اسناد و مدارک باشد. EDM
راه حل بسیار مفید و موثری
است.

به طور کلی کاربردهای
EDM به دو دسته تقسیم
می‌شوند:

۱- ذخیره‌سازی و بازیابی
اسناد (Document Storage

۲- پردازش رویدادها
(Transaction)
(processing

انجام برخی عملیات در
سازمانها مستلزم پشت سر
گذاشتن مراحل متعددی است
که بعضی اوقات نیاز به مرور
اسناد قبلی دارد. سیستم
EDM می‌تواند مراحل انجام کار و
گردش کار را در صورت عدم
تمرکز واحدها، مدیریت
نماید.

مدیریت اسناد الکترونیکی
دارای مزایای مختلفی است که
از آن جمله می‌توان موارد زیر
را نام برد:

۱- کاهش هزینه‌های
مربوط به جریان انداختن و
ذخیره‌سازی اسناد و مدارک
۲- کاهش هزینه‌های

که از آن جمله می‌توان موارد
زیر را نام برد:

۱- تجارت از طریق پست
الکترونیکی

۲- مدیریت اسناد
الکترونیکی

۳- مبادله داده‌ها و
اطلاعات به صورت
الکترونیکی

۴- تجارت از طریق
اینترنت

**تجارت از طریق پست
الکترونیکی**

پست الکترونیکی شامل
تبادل اطلاعات استاندارد
نشده بین دو فرد است که از
طریق یک شبکه (مانند
اینترنت) به هم متصل شده‌اند.
فن‌آوری گوناگونی برای
خودکار سازی ورود اطلاعات
به سیستم‌های مختلف مورد
استفاده قرار می‌گیرند. این
فن‌آوری معمولاً از ساختار
استانداردی برخوردار است.
این فن‌آوریها نقطه مقابل
پست الکترونیکی هستند.
ساختار غیرمشخص در پست
الکترونیکی دریافت اطلاعات
را مشکل نموده و این کار را
نیازمند نیروی انسانی
می‌نماید. با وجود محدودیت
فوق، ویژگیهای دیگر پست
الکترونیکی از جمله سهولت
استفاده و در دسترس بودن و
کم هزینه بودن آن، سبب رایج
شدن آن در امور تجاری
می‌گردد. به طور مثال
درخواست خرید در یک بازار
فروش مشخص می‌تواند از
طریق پست الکترونیکی انجام
شود.

باتوجه به اینکه یکی از
اهداف مهم به کارگیری
تجارت الکترونیکی، حداقل
کردن نقش نیروی انسانی در
مبادلات تجاری است، به
کارگیری پست الکترونیکی به
اعتبارات لازم در طول
پیاده‌سازی سبب می‌شود که
استفاده از فن‌آوری اطلاعات
نتواند به سودآوری واقعی خود
بررسد و مشکلات مختلف
بوجود آید.

**جالش تغییرات سازمانی
در بلندمدت**

پیاده‌سازی سیستم اطلاعاتی
در یک سازمان، زمان‌بر است
و در طول پیاده‌سازی ممکن
است تغییرات ساختاری در
سازمان ایجاد شود که نیازهای
اطلاعاتی جدیدی را بوجود
می‌آورد این امر سبب می‌شود
معماری سیستم اطلاعاتی
تغییر کند و مشکلاتی در راه
ایجاد سیستم اطلاعاتی بوجود
آید.

**جالش معماری سیستم
اطلاعاتی**

وجود سیستم‌های گوناگون
و غیراستاندارد در یک
مجموعه سبب می‌شود
اطلاعات خروجی یک سیستم
برای سایر سیستم‌ها غیرقابل
استفاده باشد. علت بوجود
آمدن این مشکل عدم
یکپارچه بودن سیستم
اطلاعاتی در یک مجموعه
است.

جالش جهانی سازی

یکی از مشکلاتی که پس از
پیاده‌سازی سیستم اطلاعاتی
بوجود می‌آید، نیاز به ارتباط
با سیستم‌های اطلاعاتی در
سایر نقاط جهان است. برای
حل این مشکل باید در پیاده
سازی سیستم اطلاعاتی،
استانداردهای جهانی را در
نظر گرفت و حداقل آنها را
رعایت نمود.

**تکنولوژی اطلاعات و
ورود به بازارهای جهانی**

راههای گوناگونی برای ورود
به بازارهای جهانی از طریق
تکنولوژی اطلاعات وجود دارد

ظرفیت‌سازی و انتقالیابی اطلاع
می‌شود.

منابع فارسی:

۱- نشریه‌های شماره‌های ۶۰ تا ۶۹
مهندین مشاره ر شهر.

۲- چگونگی العاق سازمان
تجارت جهانی - دبیرخانه انکشاد -
چاپ و نشر بازرگانی وابسته به مؤسسه
مطالعات و پژوهشها بازارگانی.

۳- نقش سازمان‌های بین‌المللی
اقتصادی (TM, FWB, WTO) در
فرآیند جهانی شدن و شانیر آنها بر
امتنیت اقتصادی و ملی جمهوری
اسلامی ایران - ناشر: مؤسسه تحقیقاتی
تدبیر اقتصاد

۴- نتایج امنیتی اجرای سباست
آزادسازی در ستر جهانی سازی، ناشر:
مؤسسه تحقیقاتی تدبیر اقتصاد

۵- نفوی، نعمت الله - جهانی
شدن و توسعه سنتگاه‌های کوچک و
متوسط، نشر جامعه پروژه

۶- دکتر علی زاده، غلامرضا - مقاله
تعاون، WTO و ضرورت کاربرد IT در
تعاونها - دیماه و بهمن ماه ۸۲

۷- شاخص جهانی شدن - ویژه‌نامه
شماره ۴۵ سازمان سرمایه‌گذاری و
کمک‌های فنی و اقتصادی ایران
۸- جایگاه شرکت‌های چندملیتی
در فرآیند جهانی شدن - ناشر: مؤسسه
تحقیقاتی تدبیر اقتصاد.

۹- رویدادها و تحولات سازمان
تجارت جهانی - خبرنامه شماره ۴۴
(سال هفتم) وزارت بازرگانی
منابع انگلیسی:

۱- WWW. American.
Eda/cosmel- "What is the
chnology park?

۲- W W W : Tech
park.sa- "Techmology park
Mason lakes".

۳- IMF: Towards a Market
Economy: Structures of
Governance.

۴- Beck, u:"What is
globalization - cumbribye:
policy 2000

نرم‌افزارهایی که CGI
Common Gateway)
(Interface نامیده می‌شوند،

اطلاعات اخذ شده از مشتری
را به اطلاعات قابل پردازش
برای به کارگیری آنها در
سیستم‌های کاربردی ترجمه
می‌نمایند.

یکی از نگرانی‌های موجود
برای استفاده تجاری اینترنت،
امنیت است بطوری که به
عنوان عامل بازدارنده در
تسویه تجارت الکترونیکی
مطرح شده است. برای حل این
مشکل راهکارهای زیادی
مطرح شده است یکی از این
راهکارها، خدمات versign

می‌باشد. این خدمات برنامه‌ای
به نام web trust را در اختیار
مشتری قرار می‌دهد که به
وسيله آن می‌تواند ردپهای و
صلاحیت فروشنده را پرس
وحو و از آن اطلاع حاصل
نماید.

مشاهدات آماری نشان
می‌دهد تجارت الکترونیکی
جهانی (خصوصاً تجارت
الکترونیکی از طریق اینترنت)
در ۷ سال اخیر افزایش
روزافزونی داشته است بطوری
که از ۲۹۶ میلیون دلار در سال
۱۹۹۵ به ۴۲۶ میلیارد دلار در
سال ۲۰۰۲ رسیده، که از رشد
۱۴۳٪ برابری برخوردار
است. (ادامه دارد)

پی‌نوشت‌ها:

- ۱- کلبه آمارها و ارقام از نشریه World Development (۲۰۰۰) و Indicator که نویسندگان جهانی
منظر می‌شود، استخراج شده است.
- ۲- حساب سرمایه و حساب مالی از اجزای اصلی تشکیل دهنده جدول نراز
پرداخت‌های خارجی هستند.
- ۳- FDI، به سرمایه‌گذاری مستقیم
خارجیان (به ویژه شرکت‌های خصوصی
و فراسایی) در فرآیند تولید،



جهانی شدن واژه رایج دهه ۱۹۹۰ است.

«جهانی شدن به عنوان روندی از دگرگونی از
مرزهای سیاست و اقتصاد فراتر می‌رود و علم،
فرهنگ و سبک زندگی را در برمی‌گیرد. از این
جهت «جهانی شدن» پدیده‌ای چندبعدی است
که قابل تسری به اشکال گوناگون اجتماعی،
اقتصادی، سیاسی، حقوقی، فرهنگی، نظامی،
فن‌آوری و همچنین عرصه‌های اجتماعی
همچون محیط زیست است.

مبادله داده‌های تجاری از
طریق اینترنت (کامپیوتربه
کامپیوتربه) به صورت ساخت
یافته یا نیمه ساخت یافته
است.

- ۱- شخص با موسسه
- ۲- موسسه با موسسه
- ۳- در تجارت اینترنتی، کاربران
مشتریان) با مراجعت به
سایتها مورد نظر خود خرید
را انجام می‌دهند. در این
حالت سایت تجاری از طریق
منظور از تجارت اینترنتی،