

# ارزیابی «تصورات» و «انتظارات» مشتریان از فروشگاههای تعاونی آموزشگاهی در سنگاپور

مأخذ: گزارش اتحادیه ملی تعاون سنگاپور

● ترجمه: بابک لعل فام

## مقدمه مترجم

موضوع فعالیت تعاونی‌های آموزشگاهی یکی از مباحث مورد توجه در نظام سیاستگذاری بخش تعاونی و نیز فعالیتهای تحقیقاتی وزارت تعاون می‌باشد. زیرا ایجاد فضای مشارکت جویی هر چه بیشتر در مراکز آموزشی مانند مدارس و دانشگاهها، اجرای فعالیتهای تعاونی و تلاش برای ایجاد و تقویت هر چه بیشتر این نوع از تعاونی‌ها امری بسیار ضروری است و در این میان قطعاً یکی از راههای مؤثر استفاده از تجارب کشورهای دیگر در این زمینه می‌باشد. مطلب زیر ترجمه‌ای از یکی از مقالات ارائه شده در کنفرانس ICA در سنگاپور در سال ۲۰۰۰ است و در آن یک تحقیق پیمایشی به صورت ساده ولی دقیق و مفید اجرا شده است. اجرای این نوع تحقیقات برای تمام تعاونی‌ها مفید است و در این ترجمه نکته بارزی که به چشم می‌خورد توجه عمیق به تصورات و انتظارات اعضاء مشتریان از تعاونی است و این که مدیریت تعاونی‌ها چقدر خود را نسبت به شناخت هر چه بیشتر از نظرات اعضاء موظف و حتی محتاج می‌داند. اجرای چنین تحقیقات دقیق و ساده‌ای حداقل برای تعاونی‌های مصرف توصیه می‌شود.

## چکیده

محسوب نمی‌شوند و تعاونی‌ها برای ارائه کالاها و خدماتشان بایستی وارد رقابت با رقبای بخش خصوصی شوند. همچنین لازم است که مدیران تعاونی‌ها شناخت بهتری از انتظارات اعضاء و مشتریان خود داشته باشند. شناخت این انتظارات مستلزم کشف این نکته است که اعضاء و مشتریان از تعاونی‌ها چه تصویری دارند. اختلاف بین انتظارات و تصورات، ارائه کننده املاعات ارزشمندی است که مدیران تعاونی‌ها را قادر می‌سازد قوت و ضعف عملکرد خود را بازیافته، عقب ماندگیهای خود را شناخته و بهینه سازی لازم را تحقق بخشنده. به همین منظور، تحقیقی در نیمه اول سال ۱۹۹۹ انجام گردید و ۵ تعاونی آموزشگاهی مورد مطالعه قرار گرفتند. در مجموع ۲۱۰ پرسشنامه تحقیقاتی جمع آوری شد و این پرسشنامه‌ها مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفته و طبقه بندی شدند. در این گزارش یافته‌های تحقیق مذکور ارائه می‌شوند.

## پرسشنامه‌ها

نمونه پرسشنامه تحقیق در قسمت آخر

به دانشجویان و کارکنان مراکز آموزشی، جذب منابع مالی به منظور کاهش هزینه‌های تأمین کالاهای اساسی و ضروری و ارائه آموزش‌های مناسب به دانشجویان و دانشآموزان به منظور کسب تجربه عملی در فعالیتهای اقتصادی. خدمات ارائه شده نیز مواردی از قبیل فروش کتاب، نوشտ‌افزار، رایانه‌های شخصی، بلیط اتوبوس، کارت تلفن، وسائل ورزشی، محصولات دارویی، گل و اشیاء یادگاری و لوازم یدکی می‌باشد. خدمات فوق برنامه در آنها نیز عبارتند از: سفرهای سیاحتی، بوفه داری و وام.

در حال حاضر ۱۲ تعاونی آموزشگاهی وجود دارند که در آمد سالانه شان ۱۹ میلیون دلار سنگاپور و تعداد اعضاء آنها ۱۵۰۰۰ نفر می‌باشد.

در سالهای اخیر تعاونی‌های آموزشگاهی با رقابتی فزاینده از سوی رقبای بخش خصوصی رو به رو هستند. به همین دلیل مراکز آموزشگاهی، دیگر یک بازار مصرف اختصاصی برای تعاونی‌ها عبارتند از ارائه خدمات مناسب و ضروری

## مقدمه

تعاونی‌های آموزشگاهی یک بخش متمایز وابسته به اتحادیه ملی سنگاپور (SNCF) هستند. حوزه فعالیت این بخش در دانشگاهها، دانشسراه‌ها، دانشکده‌ها و مدارس است. این تعاونی‌ها به منظور پاسخگویی به بارهای از نیازها در درون مراکز آموزشی ایجاد شده‌اند. این نیازها عبارتند از: ارائه خدمات مناسب و ضروری

آورده شده است. ساختار پرسشنامه به سه بخش تقسیم می‌شود. قسمت اول مربوط به سوالات کلی راجع به تعاضی می‌باشد. این بخش شامل ۵ سؤال است. قسمت دوم که مشتمل بر ۱۵ سؤال است مربوط به نحوه عملکرد تعاضی ها در شرایط فعلی می‌باشد و بخش سوم نیز که دارای ۱۵ سؤال است نظرات مشتری را درباره اقلامی جویا می‌شود که از نظر او اهمیت دارد. پاسخهای این بخش (بخش سوم) بیانگر نظرات و تیازهای مشتری است.

بخش دوم و سوم در واقع با یکدیگر مرتبط هستند سوالات این دو بخش هر چند به گونه‌ای مقاوت طراحی شده‌اند ولی در حقیقت مقاومیت یکسانی را مورد پرسش قرار می‌دهند و بنابراین، هم‌اگنگ، بودن پاسخهای داده شده به این دو بخش یا بر عکس عدم تطابق پاسخها واقعیتی را به دست می‌دهد که بر اساس آن می‌توان به قدرت یا ضعف فروشگاه‌های تعاضی پی برد و این یکی از اهداف تحقیق است.

## ۲-۲ بخش دوم: تصورات

در این بخش ۱۵ سؤال درباره نحوه عملکرد تعاضی‌ها در حال حاضر مطرح شده‌اند. پاسخها بر اساس یک طیف چهار سنجه‌ای تنظیم شده‌اند که از «کاملاً صحیح» با امتیاز یک شروع شده و به «کاملاً غلط» که امتیاز ۳ دارد ختم می‌شود. جدول شماره ۲ تعداد پاسخگویان و تصورات آنها را از عملکرد تعاضی نشان می‌دهد.

## ۳-۲-۱ انتظارات

در این بخش یک مجموعه تکمیل کننده از سوالات ۱۵ تایی پیرامون انتظارات اعضاء یا مشتریان در زمینه چیزهایی که مطمئ نظر آنها است آورده شده است. پاسخهای این قسمت نیز مشابه قسمت قبل بر اساس یک طیف ۴ سنجه‌ای تنظیم شده است. جدول شماره ۲ تعداد پاسخگویان مربوط به انتظارات تعیین شده را نشان می‌دهد.

## ۴- تحلیل

اطلاعات به دست آمده مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفته و با استفاده از نرم افزار

جدول شماره (۱): پاسخهای ارائه شده به هر سؤال

پندرت	کامگامی	تفرباً منظم	کاملاً منظم	فرمایشی از تعاضی
%۱۵/۰	%۳۵/۰	%۳۳/۲	%۱۵/۸	
%۷۵/۰	%۷۵/۵۰	%۵۰/۶۲۵	%۲۰/۵۰	میزان خرید مایحتاج روزانه از تعاضی
%۵/۰	%۱۱/۳	%۳۲/۳	%۰/۰۱	
چاره دیگری نداشتم	مطلوب بودن کیفیت	مناسب بودن قیمت	نژدیک بودن ٪۶۶/۰	دلایل خرید از تعاضی
%۱۸	%۱۱/۳	%۱۲/۲		
خوب نیست	متوسط	خوب	خیلی خوب	وضعیت کلی تعاضی
%۵/۲	%۳۴/۵	%۰۴/۸	%۵/۰	
خوب	در صورت امکان	نمی‌دانم	بلی حتی	تعاضی‌ها را بایستی حمایت و تقویت نمود
%۰/۰۳	%۹/۴	%۱۳/۲	%۹۷/۱	

شده در تحقیق می‌باشد. نمودار چند ضلعی شماره ۱ تا ۴ درجه بندی شده است که شماره ۳ نشانگر سنجه «کاملاً صحیح» یا «کاملاً مهم» است. پس از تحقیق معلوم شد که اغلب پاسخهای مربوط به تصورات بین ۲/۵ تا ۲/۲ قرار دارند و دامنه تغییرات انتظارات بین ۲/۸ تا ۲/۷ می‌باشد. این نکته نشان می‌دهد که مشتریان اغلب از خدمات ارائه شده رضایت دارند ولی مایلند که وضعیت بهتر از این باشد. البته این امری بدینه است که معمولاً انتظارات بالاتر از وضعیت موجود است. ولی خوشبختانه اختلاف بین این دو متغیر عمیق نیست. نمودار چند ضلعی دوم نیز در بر گیرنده اعداد استخراج شده از پرسشنامه‌ها بیانگر تصورات و انتظارات مشتریان درباره فروشگاه‌های تعاضی آموزشگاهی می‌باشد. نمودار چند ضلعی شامل ۱۵ نقطه است که نمایشگر ۱۵ سؤال مطرح

## ۵- نتایج

اعداد استخراج شده از پرسشنامه‌ها بیانگر تصورات و انتظارات مشتریان درباره فروشگاه‌های تعاضی آموزشگاهی می‌باشد. نمودار چند ضلعی این ۱۵ نقطه است که نمایشگر ۱۵ سؤال مطرح

جدول شماره (۲): تعداد پاسخگویان و تصورات آنها

ننشده	اطلاعات	جمع
۱	۶	۲۳
۲	۱۷۰	۱۱۰
۳	۸۶	۱۴۳
۴	۶۶	
۲	۳۴	۸۸
۳	۱۳۲	۵۴
۱	۱۵۶	۲۷
۶	۸۳	
۵	۱۶۴	۷۸
۶	۵۰	
۲	۱۳۳	۱۴۹
۱	۱۲	۱۲
۲	۱۰	۸۳
۳	۱۸۰	۳۵
۳	۶۱	۲۰۹
۴	۱۳۶	۱۰۷
۳	۲۸	
۶	۹۶	۱۶۷
۱	۱۵۲	۶۲
۱	۱۳	۸۲
۲	۱۲۶	۱۴۳
۳	۲۰	۵۲
۲	۱۴۶	۱۶۶
۲	۱۲	۹۷
۲	۲	۱۷
۲	۱۲۰	۱۶۹
۲	۱۲	۳۱
۲	۲	۳۱

فروشگاهها ارائه می‌دهد. با این اطلاعات مدیریت تعاضی‌ها باید از فرصت استفاده کرده و در اسرع وقت تدبیر به بهبود تقاضاً ضعف اقدام نماید و به عنوان یک مزیت جنبی، ما بین وسیله‌ی تکنیک عملی، با برنامه رایانه‌ای خاص خود را ارائه نموده‌ایم که با آن می‌توان تجزیه و تحلیل‌ها و فناوری‌های گرافیکی را رسماً نمود. این روش برای دیگر تعاضی‌هایی که علاقمند به اجرای تحقیقی مشابه هستند، مناسب و مفید است.

#### جدول شماره (۳): انتظارات پاسخگویان و تعداد پاسخگویان هر مورد

مجموع	اظهار نشده	۱	۲	۳	۴	محل	تیم‌ها	ساعات کار فروشگاهها	هزین دسترسی به کالاهایی که مورد نیاز است	رفتار دوسته‌انه پرسنل تعاضی	فروش کالاهایی با کیفیت برتر	ضرورت تهیه کالاهایی بر اساس نیاز مشتریان	ارجیت تعاضی‌ها به فروشگاهی خصوصی	امکان یافتن سریع و آسان کالا در تعاضی	روشنایی درون فروشگاهها	محیط و دکور جذاب تعاضی‌ها	هزین مدتی که در هفت صندوق سپری می‌شود	دسترسی آسان به اطلاعات مورد نیاز	نظافت فروشگاهها		
۳۱۰	۵	۱	۱۶	۹۷	۱۹۶																
۳۱۰	۱	۴	۱۲	۶۴	۲۲۹																
۳۱۰	۳	۲	۲۲	۱۱۶	۱۶۷																
۳۱۰	۲	۴	۱۴	۱۹۰	۱۹۹																
۳۱۰	۳	۲	۱۹	۱۲۸	۱۰۸																
۳۱۰	۴	۲	۲۰	۱۲۸	۱۳۶																
۳۱۰	۶	۲	۵۰	۱۴۳	۱۰۹																
۳۱۰	۴	۲	۳۱	۱۲۰	۱۳۳																
۳۱۰	۶	۱۶	۸۶	۱۳۱	۷۱																
۳۱۰	۸	۰	۴۲	۱۲۲	۱۳۸																
۳۱۰	۱	۱۴	۶۴	۱۳۷	۹۴																
۳۱۰	۲	۸	۵۹	۱۳۷	۱۰۴																
۳۱۰	۲	۲	۱۷	۹۷	۱۹۷																
۳۱۰	۲	۴	۲۲	۱۳۲	۱۰۰																
۳۱۰	۳	۶	۲۲	۱۳۰	۱۲۹																

نمودار شماره (۵):

#### انحراف بین انتظارات و تصورات پاسخگویان

انحراف معیار	محل مناسب تعاضی	متخصص بودن محل تعاضی	ساعات کار فروشگاه تعاضی	هزین دسترسی به کالاهایی که مورد نیاز در تعاضی	رفتار دوسته‌انه کارکنان تعاضی	فروش کالاهایی یا کیفیت مطلوب	ضرورت تهیه کالاهایی بر اساس نیاز مشتریان	استفاده از نظریات مشتریان و احترام به نظرات آنها	ارجیت تعاضی‌ها به فروشگاهی خصوصی	امکان یافتن سریع و آسان کالاهای در تعاضی	روشنایی درون فروشگاهها	محیط و دکور جذاب تعاضی‌ها	هزین مدتی که در هفت صندوق سپری می‌شود	دسترسی آسان به اطلاعات مورد نیاز	نظافت فروشگاهها	
۰/۳۴																
۰/۸۳																
۰/۷۸																
۰/۸۲																
۰/۴۶																
۰/۸۰																
۰/۳۶																
۰/۴۶																
۰/۳۱																
۰/۵۹																
۰/۱۶																
۰/۵۷																
۰/۷۸																
۰/۶۹																
۰/۰۴																

مقادیر عددی انحراف بین انتظارات و تصورات است. این مقادیر عددی از صفر تا ۹/۹ تعیین شده‌اند. صفر بیانگر هماهنگی کامل این دو متغیر و ۹/۹ بیانگر بالاترین اختلاف بین آنها است.

از مقایسه اعداد دو متغیر می‌توان نتیجه گرفت که تعاضی‌های آموزشگاهی در دو زمینه بسیار خوب عمل کردند. نظافت فروشگاهها و روشنایی مناسب آنها همچنین مشخص شد که ۵ مورد وجود دارد که نیاز به بهبودی و بهبود سازی دارند که عبارتند از: طولانی بودن صفحه صندوق و عادلانه بسودن قیمت‌ها، ساعات کار فروشگاهها، دسترسی به کالاهای مورد نیاز نیاز مشتریان و فروش کالاهایی به باکیفیت باشند.

با توجه به جدول ۱ خوشحالیم که می‌بینیم وضعیت عمومی تعاضی‌ها از نظر مشتریان رضایت بخش است، مشتریان و اعضاء ما واقعاً معتقدند که تعاضی‌ها باقیتی حمایت و تقویت شوند. به عبارت دیگر اگر نحوه ارائه خدمات بهبود یابد اعضاء بیش از پیش از تعاضی حمایت خواهند نمود.

استقرار تعاضی در آموزشگاه باعث خواهد شد که اعضاء و مشتریان دسترسی

جدول شماره (۴)

تصورات	انتظارات	مناسب بودن محل تعاضی
۲/۲۳	۲/۵۷	مناسب بودن محل تعاضی
۲/۸۳	۳/۶۶	مناسب بودن تیم‌ها
۲/۶۵	۳/۴۲	ساعات کار فروشگاه تعاضی
۲/۷۱	۳/۵۲	هزین دسترسی به کالاهایی که مورد نیاز در تعاضی
۲/۹۵	۳/۴۱	رفتار دوسته‌انه کارکنان تعاضی
۲/۵۲	۳/۳۲	فروش کالاهایی با کیفیت مطلوب
۲/۷۶	۳/۱۲	ضرورت تهیه کالاهایی بر اساس نیاز مشتریان
۲/۸۲	۳/۲۸	استفاده از نظریات مشتریان و احترام به نظرات آنها
۲/۴۸	۲/۷۹	ارجیت تعاضی‌ها به فروشگاهی خصوصی
۲/۶۴	۳/۲۳	امکان یافتن سریع و آسان کالاهای در تعاضی
۲/۸۴	۳	روشنایی درون فروشگاهها
۲/۵۰	۳/۰۷	محیط و دکور جذاب تعاضی‌ها
۲/۷۵	۳/۵۳	هزین مدتی که در هفت صندوق سپری می‌شود
۲/۶۸	۳/۳۷	دسترسی آسان به اطلاعات مورد نیاز
۳/۴۰	۳/۳۴	نظافت فروشگاهها

لازم است که مدیران تعاونی‌ها شناخت بهتری از تصورات و انتظارات اعضاء و مشتریان خود داشته باشند. شناخت این انتظارات نیز مستلزم کشف این نکته است که بدانند اعضاء و مشتریان چه انتظار و تصویری از تعاونی‌ها دارند. تبیین تمایز انتظارات و تصورات، ارائه کننده اطلاعات ارزشمندی است که مدیران تعاونی‌ها را قادر می‌سازد نکات قوت و ضعف عملکرد خود را بازشناسی نموده و غب ماندگی‌های موجود را جبران نمایند.

### پرسشنامه (۱)

اتحادیه ملی تعاونی‌های سنتکاپور  
تحقیق در زمینه تصورات و انتظارات  
اعضاء و مشتریان تعاونی‌های  
آموزشگاهی

نام تعاونی .....

عضو یا مشتری محترم:

مدیریت تعاونی شما در جستجوی راههای بهبود عملکرد تعاونی است ولی این کار بدون استفاده از نظرات صادقاته شما میسر نیست. بنابراین، از شما در خواست می‌کنیم کمی وقت برای پاسخ به سوالات زیر اختصاص دهید.

لطفاً:

- ۱- نظرات واقعی خود را ارائه دهید.
- ۲- در صورت تمایل می‌توانید از ذکر نام خودداری کنید.
- ۳- در صورت لزوم درباره نظرات خود توضیح داده و یا نظرات دیگری نیز مرتبط با سؤال ارائه کنید.
- ۴- در صورت لزوم می‌توانید بیش از یک پاسخ را علامت بزنید.
- ۵- به یاد راشته باشید که نظرات شما در بهبود وضعیت مؤثر خواهد بود.
- توجه: پاسخهایی را علامت بزنید که بهترین وجه نظرات شما را نشان می‌دهد.

توجه: لطفاً عددی را با دایره مشخص کنید که نظر شما را به بهترین نحو ارائه نماید.

۴ = کاملاً درست

۲ = تقریباً درست

۰ = نه تقریباً درست

۱ = کاملاً غلط

نظرتان درباره عملکرد تعاونی در حال حاضر چیست؟

توجه: لطفاً دور عددی دایره بزنید که در برگیرنده کامل نظرات شما است:

۳ = بسیار مهم

۲ = مهم

۱ = خیلی مهم

۰ = بی اهمیت

پندرت	گامگامی	منظمه	کاملاً منظم	هزاران حبابت از تعاونی
%۷۵ بالای %۷۵	%۵۰ تا %۵۱	%۵۰ تا %۲۵	%۲۵ تا %۱۰	هزاران خدید هایحتاج وزانه از تعاونی
چاره دیگری ندارم	کیفیت خوب	نژدیک بودن	نیمت مناسب	دلایل حبابت از تعاونی
خوب نیست	خوب	بسیار خوب	خوب	نظر لکن درباره تعاونی
نه خیر	نمی‌دانم	در صورت امکان	بلی حتیاً	تعاونی‌ها باید تشویق و تقویت شوند

۱	۲	۳	۴	تعاونی‌ها از لحظه مکانی در محل مناسبی مستند
۱	۲	۳	۴	قیمت های عادلانه بسته
۱	۲	۳	۴	ساعات کاری تعاونی‌ها مناسب هستند
۱	۲	۳	۴	تعاونی‌ها بیشتر اقلامی را که من می‌خواهم دارند
۱	۲	۳	۴	رنگار پرستی تعاونی دوسته است
۱	۲	۳	۴	کالاهای موجود در تعاونی دارای کیفیتی بیشتر هستند
۱	۲	۳	۴	هزاران کالاهای موجود در تعاونی بیانثربه میزان نیازهای مشتریان مستند
۱	۲	۳	۴	تعاونی به عقد مشتریان احتیاج من کذاres
۱	۲	۳	۴	تعاونی‌ها عمدها نسبت به ممتازهای شخص ارجحیت دارند
۱	۲	۳	۴	یافتن کالاهای در تعاونی آسان و سریع است
۱	۲	۳	۴	تعاونی‌ها از روشانی مطابق بروخواهد
۱	۲	۳	۴	تعاونی‌ها محیط و دکور جذاب دارند
۱	۲	۳	۴	زمان انتظار در صف صندوق قابل قبول است
۱	۲	۳	۴	اطلاعاتی که مورد نیاز است به راحت قابل حصول می‌باشد
۱	۲	۳	۴	نظافت تعاونی‌ها مناسب هستند

۱	۲	۳	۴	محل مناسب تعاونی
۱	۲	۳	۴	عادلانه بودن قیمت ها
۱	۲	۳	۴	ساعات کار تعاونی
۱	۲	۳	۴	دسترسی به کالاهای مورد نیاز
۱	۲	۳	۴	رنگار دوسته کارکنان
۱	۲	۳	۴	فروش کالاهای با کیفیت بمرور
۱	۲	۳	۴	نیاز به فروش محمولاتی بر اساس نیاز مشتریان
۱	۲	۳	۴	استفاده و احترام به نظرات مشتریان
۱	۲	۳	۴	ارجحیت تعاونی‌ها به فروشگاههای خصوصی
۱	۲	۳	۴	سهولت یافتن کالاهای در تعاونی
۱	۲	۳	۴	روشنایی داخل فروشگاه تعاونی
۱	۲	۳	۴	محیط و دکور جذاب تعاونی
۱	۲	۳	۴	مدت انتظار در صف صندوق
۱	۲	۳	۴	دسترسی آسان به اطلاعات مورد نیاز
۱	۲	۳	۴	نظافت تعاونی