



محیط سیاسی و قانونی

جامعه توزیع می‌کند. این دیدگاه رویهم رفته طرفدار و مدافع آزادی کامل فعالیت‌های اقتصادی است.

گروه دیگری از علمای مکتب کلاسیک معتقدند که آزاد گذاشتن مکانیزم‌های بازار لزوماً همواره خیر عمومی و رفاه اجتماعی جامعه را به حد اکثر نمی‌رساند، بلکه در پاره‌های موارد ممکن است با این اهداف در تضاد هم باشد. بنابراین لازم است که دولت در بازار دخلات نموده و دستیابی به یک نتیجه مطلوب اجتماعی را تضمین کند. بزعم این گروه، یکی از وظایف دولت آن است که از طریق وضع قوانین و مقررات و نظارت بر فعالیت‌های اقتصادی، بخش خصوصی را در مسیر اهداف بهروزی جامعه هدایت نماید.^{۴۰}

در هر حال درجه و شدت نظارت دولت بر عملکرد بخش خصوصی، در همه کشورها یکسان نیست. بازترین نمونه تضاد در میزان نظارت دولت، به نظام اقتصادی کمونیسم و سرمایه‌داری مربوط می‌شود، که از برنامه‌ریزی مستمرکر و نظارت شدید در اولی تا آزادی

محیط سیاسی و قانونی از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. دولتها نه تنها به فعالیت‌های بازارگانی خط می‌دهند بلکه برای بازارگانی، انگیزه فعالیت نیز بوجود می‌آورند و حتی گاهی در یک فعالیت اقتصادی مشارکت هم می‌کنند.

امروزه نقش دولتها در اقتصاد، به مراتب با

اهمیت‌تر از حدی است که آدام اسمیت^{۳۹}

در نظر داشته، مبانی نظری اقتصاد کلاسیک یا مکتب سنتی که اسمیت بنیانگذار آن بود، بر این محور فرار دارد که دولت باید از دخالت در فعالیت‌های اقتصادی جامعه اجتناب نموده و این امور را به عهده مکانیزم بازار واگذار نماید. پیروان مکتب سنتی بر این عقیده‌اند که در اقتصاد بازار، عرضه و تقاضا به مشابه یک «دست نامرعی» عمل کرده، منابع و عوامل تولید را به بهترین وجهی به سوی تولید هدایت می‌نماید. از سوی دیگر بازده فرآیند تولید را نیز به صورت بالتبه عادلانه‌ای در

مجموعه‌ای که به نام «دولت» شناخته می‌شود، یکی از مهمترین نهادهای جامعه است. عملکرد دولت یا بخش عمومی و بخش خصوصی، اثرات متقابلی در یکدیگر دارند. نقش مداخله‌ای دولت در بخش خصوصی، یعنی نقشی که دولت در تنظیم امور این بخش دارد، از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است.

کلیه فعالیت‌های مؤسسات بازارگانی، از هنگام تشکیل و ثبت یک شرکت تا مرحله انحلال آن، در چهارچوب قوانین و مقرراتی انجام می‌گیرد که به وسیله نهادهای سیاسی و اداری وضع گردیده است. از سوی دیگر مؤسسات بازارگانی در سطوح مختلف تقسیمات سیاسی کشور مانند بخش، شهرستان و استان و شهرداریها مرتباً با سازمانها و نهادهای دولتی ارتباط و سروکار دارند.^{۴۱}

در حال حاضر با توجه به میزان دخالت دولتها در امور بازارگانی و وضع محدودیتها و منواعیتها از طریق قوانین و مقررات، بررسی

دانش جدید و بیشتر در حوزه تحقیقات پایه‌ای و یا پژوهش‌های اساسی قرار دارد، در حالیکه پژوهش‌های کاربردی عمده‌ای مبوط به استفاده از دانش در تولید می‌باشند. رشته‌های مختلف علوم مانند: علوم فیزیکی، علوم اجتماعی، زیست‌شناسی و همچنین ریاضیات هریک سهم به سزائی در پیشرفت دانش کاربردی انسان داشته‌اند.

شرکت‌های بزرگ سالانه میلیاردها دلار صرف تحقیق و توسعه می‌نمایند. برای شال در سال ۱۹۸۷، شرکت‌های آمریکائی در حدود $\frac{3}{4}$ درصد از درآمد حاصل از فروش خود را به تحقیقات اختصاص داده‌اند. این ارقام در کشوری مانند ژاپن از این هم قابل توجه‌تر است.^{۴۵}

کاربرد تکنولوژی:

استفاده از تکنولوژی موجب بالا رفتن سطح زندگانی انسان شده است. انسان بمدد تکنولوژی توانسته است به سطح کارآیی تولید یافرازید و بهره‌وری را ارتقاء دهد. محصولات و تکنیکهای جدید موجب فراهم نمودن امکانات بهتر بهداشتی و در نتیجه افزایش عمر متوسط انسان گردیده‌اند. به یاری تکنولوژی انسان می‌تواند وقت بیشتری را برای استراحت و تفريح اختصاص داده و از انجام کارهای خطرناک و یا اموری که برای سلامتی وی زیان‌بخش است پرهیزد. اما از سوی دیگر تکنولوژی آثار منفی نیز به همراه داشته و باعث ایجاد معضلات اجتماعی نظیر بیکاری، آلودگی محیط زیست، فشارهای روحی و عصبی، بزه کاری و جنایت نیز می‌گردد. ولی جالب اینجاست که انسان می‌تواند به کمک خود تکنولوژی بر سیاری از جنبه‌های منفی و زیان‌آور آن فاثی آید. اگر نوعی تکنولوژی باعث آلودگی محیط زیست می‌شود، نوع دیگر آن می‌تواند سایلی را برای از بین بردن آلودگیها فراهم نماید. به عبارت ساده‌تر، سود و زیان تکنولوژی در سیاری از موارد بسته به این است که تکنولوژی در خدمت چه اهدافی به کار گرفته شود.

دولت امریکا برای مقابله با فقر و بیکاری، رأساً برنامه‌هایی را برای تعلیم و بالا بردن مهارت جویندگان کار اجرا می‌نمود، لکن امروزه این دولت برای اجرای این منظور، به شرکت‌های خصوصی کمک مالی می‌دهد. در کشور ایران، دولت به شرکت‌هایی که در نقاط محروم و دور افتاده کشور فعالیت اقتصادی و تولیدی داشته باشند، مزایایی مانند معافیت از مالیات، تسهیلات اعتباری و نظایر آن اعطاء می‌نماید.

تغییرات و تحولات تکنولوژیکی

در مفهوم عام، تکنولوژی به ترکیب و کاربرد یافته‌های علوم بمنظر نیل به اهداف عملی باحداکثر کارایی و بهبود روش‌های موجود تغییر می‌شود.^{۴۶} در واقع هدف اصلی تکنولوژی تغییر یا کنترل محیط است.

از دیدگاه تفکر سیستمی، تکنولوژی عبارت از مجموعه اطلاعات، وسائل و روش‌هایی است که به منظور تبدیل درون داد یا ورودی^{۴۷} یک سیستم به برون داد یا خروجی^{۴۸} آن لازم است. به عبارت این تعريف تکنولوژی هم شامل نرم افزارها و هم سخت افزارها می‌شود.^{۴۹} تکنولوژی در اغلب فعالیتهای جامعه، به ویژه در زمینه تولید کالا و خدمات اثرات انکار ناپذیری دارد. در جهان امروز، دانشگاهها، مؤسسات تحقیقاتی، سازمانهای دولتی و شرکت‌های خصوصی همه

در ایجاد تکنولوژی جدید سهیمند و اندوخته‌های تکنولوژی انسان تقریباً در هر ۱۰ سال دو برابر می‌شود. تکنولوژی در زمینه رقابت نیز نقش به سزائی دارد و سیاری از تکنولوژی پیشرفته‌تر شکل می‌گیرد. کشورهای بزرگ صنعتی جهان به منظور دستیابی به تکنولوژی جدید، غالباً در نوعی مسابقه دائم یا یکدیگر به سر می‌برند. برای مثال رقابت امریکا و ژاپن در مورد «هوش مصنوعی» و ... اساساً به منظور دستیابی به

نسبی و سیاستهای ارشادی در دوستی متفاوت است. لیکن حتی در کشورهایی که از یک نظام اقتصادی ظاهرًا واحد، مثل سرمایه‌داری تبعیت می‌نمایند نیز، نظارت دولت درجات مختلفی دارد. در تاریخ اقتصادی بعضی کشورهای پیشرفته صنعتی مانند آمریکا و انگلستان، دوره‌های متعددی از وضع مقررات، آزادسازی و سپس برقراری مجدد مقررات را می‌توان مشاهده نمود. در سالهای اخیر نیز موج جدیدی از مقررات زدایی و واگذاری بعضی از فعالیتهای اقتصادی دولت به بخش خصوصی در کشورهای پیشرفته و همچنین جهان سوم آغاز شده است. این نهضت در کشورهای اروپای شرقی به عنوان قسمتی از برنامه‌های «گذار از اقتصاد کمونیستی به اقتصاد بازار» تلقی شده است. در ایران نیز «خصوصی سازی» در سالهای اخیر مطرح گردیده و به عنوان بخشی از برنامه وسیع کاهش نقش دولت و تشویق مشارکت بخش خصوصی در امور اقتصادی مورد توجه می‌باشد. لکن مشاهده می‌شود که این امر متأسفانه بدون برنامه‌ریزی دقیق و فراهم آوردن زمینه و بستر لازم و به صورتی کاملاً شتابزده در شرف انجام است و به صورت نوعی شانه خالی کردن زودرس دولت از مسئولیتهای جاری خود تلقی می‌گردد و با توجه به پیچیدگی فرآیند انجام این امر به نظر می‌رسد چنانچه این طرح با تعمق و مطالعه همه جانبه به مورد اجرا گذاشته نشود نمی‌توان به موقعیت آن امیدوار بود.

با توجه به مطالب فوق ملاحظه می‌شود که مؤسسات بازارگانی باید همواره سیاستها و فعالیتهای خود را با شرایط و جو سیاسی، قانونی حاکم بر جامعه منطبق نمایند.

همزیستی با دولت

در سالهای اخیر در بسیاری از کشورهای همکاری بین دولت و بخش خصوصی توسعه یافته و دوگانگی‌های مسابق جای خود را به تشریک مساعی در حل معضلات اجتماعی داده است. به عنوان مثال، در دهه ۱۹۶۰

نیروی انسانی تعلیم دیده است. بخشی از تکنولوژی جدید نیز جنبه کاربرد نظامی داشته و انتقال آن از کشورهای پیشرفته به سایر نقاط جهان ممنوع و یا تابع شرایط و مقررات خاصی است. بطورکلی انتقال تکنولوژی بین کشورهای پیشرفته و به طریق اولی از کشورهای پیشرفته به جهان در حال توسعه از پیچیدگی خاصی برخوردار است. در هر حال باید در نظر داشت که انتقال تکنولوژی از کشورهای صاحب فن به کشورهای گیرنده، فرآیندی است که در غالب موارد، بطور معصومانه انجام نمی‌گیرد.^{۴۸}

اثرات مؤسسات بازرگانی بر محیط فیزیکی

با رشد و ترقی جوامع بشری و استفاده از تکنولوژیهای جدید و اختراعات، انواع محصولات پلاستیکی، شیمیائی و ترکیبی ساخته شده و محیط زمین، هوا و دریا با خطر آلودگی مواجه گردیده است. اساساً بیشترین آلودگی محیط زیست را انسان و سهل انجاریهای او پدید می‌آورد و سازمانهای بازرگانی نیز به نوبه خود به آلوده‌تر کردن محیط زیست کمک می‌کنند.

اکولوژی

دریک تعریف ساده «اکوسیستم»^{۵۰} محیطی است که عناصر زنده مانند انسان، حیوان و گیاهان از طریق آن با عناصر فیزیکی، شیمیائی و فضای پیوند دارند. حفظ این محیط شامل محافظت از منابع طبیعی، بازیابی مواد مصرف شده و کنترل و مهار آلودگیهای مختلف می‌باشد. در دنیای امروز عوامل مختلفی مانند مواد دفع آفات نباتی، کودهای شیمیائی، نشت مواد نفتی، دوده، ضایعات شیمیائی، گازهای سوئی و از همه مهمتر زباله‌های پرتوزا موجب آلودگی فضای زیست



یکی از چالش‌های مؤسسات بازرگانی باستی کسب آگاهی از پیشرفت‌های علمی و دانش فنی در رشته فعالیت خود باشد. مدیران این شرکتها باید از طرق مختلف مانند مطالعه نشریات تخصصی، بازدید و بررسی ساخته‌های جدید در نمایشگاه‌های تجاری و شرکت در گردهمایی‌های فنی، محیط تکنولوژیکی را زیر نظر داشته و اطلاعات خود را درباره آنچه در این محیط می‌گذرد، بهنگام کنند. به همین مناسبت شرکتها که در زمینه تکنولوژیهای پیشرفته فعالیت دارند، غالباً با جمع آوری اطلاعات لازم، روند تحولات آینده تکنولوژی را پیش‌بینی و آثار احتمالی آن را در فعالیتهای خود ارزیابی می‌نمایند.

بیکاری ساختاری^{۴۶}

تغییرات تکنولوژیکی معمولاً سبب بروز بیکاری ساختاری می‌گردد. در بیکاری ساختاری تعدادی از کارکنان مؤسسه، مهارت لازم برای احراز مشاغل جدید را ندارند و ناگزیر کار خود را از دست می‌دهند. کاریابی برای اینگونه افراد از مشکلات مهم مؤسسات بازرگانی است. به عنوان مثال، کارگران بیکار شده در صنعت فولاد ممکن است جهت اشتغال در پستهای میکروالکترونیک و اجد شرایط نباشند و این خود یکی از نمودهای مهم بیکاری ساختاری است.

شرکت‌های بزرگی که با تکنولوژی پیشرفته سروکار دارند، سالانه مبالغ هنگفتی را صرف تحقیق و توسعه می‌کنند. این گونه شرکتها، معمولاً تعداد زیادی پرسنل فنی سطح بالا در اختیار دارند. بهره‌وری در این شرکتها به قدری بالا است که این شرکتها نمی‌توانند نیروی انسانی پیشتری را جذب کنند (منظور بهره‌وری از طریق استفاده از تکنولوژی بالا و بی‌نیازی نسبی از عوامل انسانی است). این امر نیز خود به گسترش بیکاری ساختاری کمک می‌کند.

در سالهای اخیر، بسیاری از شرکتها دارندۀ تکنولوژی پیشرفته، عملیات تولیدی خود را به کشورهای خارجی یا «پیرامونی» یعنی جایی که نیروی کار در آنجا ارزان‌تر است، منتقل

کرده‌اند، سرمایه‌گذاری شرکتها معرفت ژاپنی در کشورهای تازه صنعتی شده خاور دور نمونه‌ای از این گونه سیاستها است.^{۴۷}

انتقال تکنولوژی

انتقال تکنولوژی در جهان، یکی از بحث انگیزترین موضوعات است. براساس قوانین و مقررات بثت اختراعات و ابداعات، تولید محصول جدید تا مدت معینی در انحصار دارنده آن است و دیگران نمی‌توانند آن را تولید یا عرضه نمایند. قراردادهای بین‌المللی که در این موارد بین کشورهای بسته می‌شود، ناظر به عدم تقلید از کار دیگران و حفظ حقوق مخترع و صاحب فن است. لیکن در بسیاری از موارد، این موافقنامه‌ها نادیده گرفته می‌شود و حاصل تحقیقات و نوآوری صاحبان فن به صورت غیر قانونی تولید و به بازار عرضه می‌شود. این گونه تقلید و تقلب، از ساخت قطعات هوایما گرفته تا تولید لباس جین و نظایر آن را شامل می‌شود. در پاره‌ای موارد استفاده از این قطعات تقلیبی باعث سقوط هوایما و نابودی عده زیادی شده است.

یکی از موانع انتقال تکنولوژی به کشورهای کمتر توسعه یافته، فقدان نیروی کار ماهر در این کشورها است، برای مثال، انتقال تکنولوژی پزشکی هسته‌ای نیازمند تدارک

1. Culture
2. John A. Reinecke, Gary Dessler, William F. Schoell, *Introduction to Business, A Contemporary View* (Boston: Allyn & Bacon, Sixth Edition, 1989), P.53.
- (۳) ابوالفضل صادقیور، چند مقاله ... (تهران: انتشارات مرکز آموزش مدیریت دولتی، چاپ دوم (۱۳۵۶)
4. cultural Values
5. Social Environment
6. Reinecke and others, op. cit. P.55.
7. Values & Social Responsibilities
8. Reinecke and other, op. cit., PP. 56-57.
9. Ibid. P. 58
- ۱۰) مصوب شورای انقلاب اسلامی
- ۱۱) عملکرد وزارت بازارگانی، سازمانها و مراکز تابعه (تهران: انتشارات وزارت بازارگانی، (۱۳۶۲) صفحه ۱۰۹
12. Business Athics
13. Reinecke and others, OP. cit., P.649
14. Macroeconomics.
15. Microeconomics.
16. Thomas J. Adams, *The Business of Business*, (San Francisco: Canfield Press, second edition, 1976), P.18.
17. Reinecke and others, op. cit., P.39.
18. Ibid. P.40.
19. The Business Cycle
20. Reinecke and others, op., cit., p.41.
- ۲۱) علیمحمد اقتداری، اقتصاد عمومی، جلد دوم (تهران: انتشارات دانشکده علوم اداری و مدیریت بازارگانی دانشگاه تهران (۱۳۵۴)، چاپ هفتم، صفحه ۱۵۲
- بقیه در صفحه ۵۱
- در ریودوژانیروی برزیل تشکیل گردید. در این کنفرانس که بزرگترین گردهمایی در تاریخ سازمان ملل متحد می‌باشد. بیش از یکصد تن از سران کشورهای جهان و مت加وز از سی هزار نفر کارشناس، دانشمند، هوازدان محیط زیست و حتی رهبران قبایل بومی جهان شرکت داشتند. پایا اصلی این اجتماع بی‌سابقه این بود که انسان اقتصادی مدرن بر اثر وسوسه‌های بی‌انتهای رشد، کره زمین را به سوی فساد محیط پیش می‌برد.
- در اجلاس کره زمین کشورهای در حال توسعه، از جایگاه نسبتاً قدرتمندی با کشورهای پیشرفته برخوردار نمودند و جهان صنعتی را برای تأمین بخشی از هزینه‌های حفظ محیط زیست تحت فشار قرار دادند. اتخاذ چنین موضعی از سوی جهان سوم نه تنها قبل درک، بلکه مایه امیدواری نیز می‌باشد. زیرا اگرچه محافظت و بهره‌برداری منطقی از موهاب خدادادی هر کشور در درجه اول از وظایف همان کشور است، لیکن چون اینگونه منابع در حفظ تعادل حیات در سرتاسر کره زمین نقش دارند، کشورهای پیشرفته نیز در این موارد دارای مسئولیت مشترک بوده و باید در هزینه‌های مالی و فنی آن سهیم باشند.^{۵۳}
- بشر گردیده و سلامتی انسان را با مخاطرات جدی روپرتو ساخته‌اند. در حقیقت انسان متبدّل امروز که به مدد تکنولوژی در پی تسخیر طبیعت است، از سر غفلت و سودجوئی، تعادل محیط زیست را بر هم زده و نه تنها زندگانی خود بلکه نسلهای آتی را نیز به خطر انداخته است.
- امروزه کمتر جایی را می‌توان سراغ گفت که هوای سالمی داشته باشد سالانه میلیونها تن مواد سمی بوسیله وسائل نقلیه، نیروگاهها و کارخانجات وارد هوا می‌شود یعنیهایی که بوسیله این هوای مسموم ایجاد می‌گردد، سالانه مبالغ هنگفتی زیان بصورت هزینه درمان، مزد از دست رفته، افت بهره‌وری و ... به جامعه وارد می‌نماید. بسیاری از آبهای سطحی و تحت‌الارضی دنیا بر اثر نفوذ فاصلاب صنایع، رسیش نفت و نشت زباله‌های دفن شده، آلوده شده است. سطح زمین نیز از آلودگی‌ها در امان نمانده است، در دهه‌های اخیر، بر اثر عرضه اشیاء و کالا در بسته‌بندیهای دور انداختنی، انسان مصرف گرا به طور فزاینده‌ای به استفاده از اشیاء «یکبار مصرف» روی آورد و با دور ریختن میلیونها تن از این مواد، محیط پرآمون خود را آلوده می‌سازد.^{۵۴}
- در بسیاری از کشورهای صنعتی، قوانین وسیعی درباره کنترل آلودگی محیط وضع شده است. بازیابی مواد و استفاده مجدد از آن در جرخه تولید و مصرف، از شیوه‌های جدیدی است که در یکی دو دهه اخیر متدالو شده است. اگرچه همه مواد مصرف شده را نمی‌توان دوباره استحصال نمود، اما به هر حال این طرحها به کاهش آلودگی کم و بیش کمک می‌نماید. مهمترین منابع آلوده کننده محیط، مواد سنتی، و رادیواکتیو است که از لحظه کنترل نیز پر هزینه‌ترین آنها است.
- آنچه مسلم است، امروزه حل مسائل مربوط به محیط زیست از سطوح ملی فراتر رفته و بعاد جهانی به خود گرفته است. در خردادماه ۱۳۷۱ کنفرانسی تحت عنوان «اجلاس زمین^{۵۲}» زیرنظر سازمان ملل متحد



چهار زمینه اساسی زیر دارای اختیار و قدرت
تصمیم‌گیری باشد:

- ۱- انجام یا عدم انجام تحقیقات بازاریابی
- ۲- سیاست‌های قیمت‌گذاری و فروش
- ۳- تأمین مواد اولیه و توزیع تولیدات
- ۴- تبلیغات و پیشبرد فروش

در مرحله تعیین استراتژی‌ها،
تصمیم‌گیری‌های استراتژیک توسط مدیران
ارشد اجرایی انجام می‌شود و در سایر موارد
تصمیم‌گیری‌ها به مدیران میانی و اگذار
می‌گردد.

برنامه‌ریزی بازاریابی

برنامه‌ریزی بازاریابی به معنی پیش‌بینی
سلسله عملیات هماهنگ، منسجم و هم جهت
با استراتژی بازارگانی بنگاه است که با توجه به
وضعیت و موقعیت بنگاه از نظر مالی و
تولیدی، وضعیت رقابت و بالاخره الزامات
قانونی و دیگر فشارها یا پارامترهای محیطی
باعث تسهیل و تسریع در رساندن کالا از تولید
کننده به مصرف کننده شود و سود مورد انتظار
یا شرایط مورد انتظار بنگاه را فراهم نماید.

به عبارت دیگر، برای رسیدن به اهداف
بازاریابی اعم از بلند مدت یا کوتاه مدت،
کوشش سازمان یافته‌ای لازم است که با در نظر
گرفتن هدف، منابع مالی، انسانی و
تکنولوژیک سازمان یا بنگاه هماهنگ شده و
کالای مناسب برای رفع نیاز مشتریان با قیمت
مناسب و از طرق و کانال‌های مناسب توزیع
گردد. این کوشش سازمان یافته، برنامه‌ریزی
بازاریابی نام دارد.

عملیات اجرایی

عملیات اجرایی بازاریابی، فعالیت‌های
واقعی و فیزیکی مانند خرید، حمل و نقل،
تولید، انبارداری، بسته‌بندی، توزیع بین عوامل
پخش مانند خرده فروشی‌ها و عمده فروشی‌ها
و بالاخره حرکاتی است که از حدود مطالعه و
پژوهش و برنامه‌ریزی و سیاستگذاری و ... به
دور بوده و به طور ملموس اتفاق افتاد.

بررسی عملکرد

کیفیت عملکرد فعالیت‌های بازاریابی یک
بنگاه و سنجش ضعف‌ها و قدرت‌های آن به
طرق مختلفی میسر است. (۱) با بررسی‌های
مالی و حسابداری و تجزیه و تحلیل ارقام
فروش، سود، نقدینگی، موجودی انبار،
سرعت گردش سرمایه، هزینه‌ها و ... (۲) با
بررسی رفشار مصرف کننده و سنجش
آگاهی‌ها، اطلاعات، ترجیحات، میل به خرید
و بالاخره تصور یا Image یا ذهنیتی که
مصرف کننده نسبت به کالا یا نام تجاری یا
 مؤسسه و بنگاه اقتصادی دارد.

در صورتیکه معیارهای عملکرد به نحو
صحیح ارزیابی شود، ممکن است عملکرد
مطلوب یا نامطلوب را نشان دهد. بدینهی است
در صورت اثبات عملکرد مطلوب،
فعالیت‌های بازاریابی با تعقیب همان استراتژی
و با بکار بستن همان برنامه‌ها تکرار خواهد شد
و لی در صورت اثبات عدم مطلوبیت عملکرد،
باید مجدداً مراحل طی شده مورد بازنگری
قرار گیرد و اشتباه یا اشتباہات احتمالی در هر
کدام از مراحل تحقیقات بازاریابی، تعیین
اهداف استراتژیک، تعیین اهداف اجرایی،
برنامه‌ریزی و عملیات اجرایی مورد شناسایی و
تصحیح قرار گیرد.

22. Competition
23. Pure Competition
24. Imperfect Competition
25. Reinecke and others, op. cit., P.50
26. Oligopoly
27. Diopoly
28. Pure Monopoly
29. Reinecke and others, op. cit., P.51
30. Cartel.

31. Consortium
32. Trust.
- (۳۲) سلاحی عزیز، عباس تکیه، کلیات
بازارگانی (تهران: انتشارات مدرسه عالی
بازارگانی، مهرماه ۱۳۵۱)، صفحه ۱۲۲
34. Trust Certificates
- (۳۵) علیمحمد اقتداری، اقتصاد عمومی، جلد
اول (تهران: انتشارات دانشکده علوم اداری و
مدیریت بازارگانی دانشگاه تهران، ۱۳۵۵)،
چاپ نهم، صفحه ۱۶۲.
36. Reinecke and others, op. cit., P.52
37. Ibid. P.53.
38. Adams, op. cit., P.45.
39. Adam Smith.
40. Reinecke and others, op. cit., P.54.
41. Fermont E. Kast and James
Rosenzweig, Organization and
Management (New York: Mc
Graw-Hill Book Company 1985),
P.207.
42. Input
43. Output
- (۴۴) ابوالفصل صادقپور، دانش مدیریت نرم
افزار پیشرفت، مجله مدیریت دولتی، دوره
چاپ‌ید، شماره دوازدهم بهار ۱۳۷۰، صفحه
۵.
45. Reinecke and others, op. cit.,
P.63
46. Structural Unemployment
47. Reinecke and others, op. cit.,
P.63.
48. Ibid. P.64.
49. Ecology
50. Ecosystem
51. Reinecke and others, op. cit.,
PP.58-59.
52. Earth Summit
53. Economist, 23rd May, 1992.