



بررسی رابطه بین رهبری تحول آفرین با توانمند سازی کارکنان کویر تایر بیرون

محمد رضا نیستانی

عضو هیأت علمی دانشگاه اصفهان

حیدر چوپانی (نویسنده مسؤول)

عضو باشگاه پژوهشگران جوان دانشگاه آزاد اسلامی واحد سنتج

Email: h.choupani64@gmail.com

حجت غلام زاده

کارشناسی ارشد مدیریت آموزشی دانشگاه تهران

مجتبی زارع خلیلی

کارشناسی ارشد مدیریت آموزشی دانشگاه تهران

تاریخ دریافت: ۹۰/۸/۱۸ * تاریخ پذیرش: ۹۱/۴/۲۲

چکیده

هدف از پژوهش حاضر بررسی رابطه بین رهبری تحول آفرین و توامند سازی کارکنان کارخانه کویر تایر است. روش تحقیق توصیفی از نوع همیستگی بوده و جامعه آماری پژوهش کلیه کارکنان کویر تایر می باشد. از میان ۷۰۰ نفر از افراد جامعه پژوهش، تعداد ۱۳۳ نفر زن و مرد با استفاده از روش نمونه گیری تصادفی ساده به عنوان نمونه آماری انتخاب و مورد مطالعه قرار گرفتند. جهت سنجش توامند سازی کارکنان از پرسشنامه اسپریتزر (۱۹۹۵) مشتمل بر ۲۰ گویه و ۴ خرده مقیاس و برای سنجش رهبری تحول آفرین از پرسشنامه باس و آوالیو (۱۹۹۰) شامل ۱۲ گویه و ۴ خرده مقیاس استفاده شد. پایایی ابزار با استفاده از آلفای کرونباخ برای پرسشنامه توامند سازی ضریب آلفای ۰/۷۵ و برای پرسشنامه رهبری تحول آفرین ضریب آلفای ۰/۸۷، برآورد شد. جهت تحلیل داده ها از آزمون های همبستگی پیرسون، رگرسیون گام به گام، تی مستقل و تجزیه و تحلیل واریانس یک راهه استفاده گردید. نتایج آزمون همبستگی پیرسون حاکی از آن بود که بین رهبری تحول آفرین با توامند سازی و مؤلفه های خود تعیینی، معنی داری، شایستگی و تائیر رابطه مثبت و معناداری وجود دارد. همچنین نتایج آزمون همبستگی نشان داد که تمامی مؤلفه های رهبری تحول آفرین با توامند سازی کارکنان، رابطه مثبت و معناداری دارد. نتایج تحلیل رگرسیون نیز حاکی از آن بود که از بین مؤلفه های سبک رهبری تحول آفرین، سه بعد ملاحظه فردی، انگیزش الهام بخش و نفوذ آرمانی به عنوان متغیرهای پیش بین، معیار ورود به معادله نهایی رگرسیون برای توضیح تغییرات توامند سازی کارکنان (متغیر ملاک)، را دارا هستند. نتایج حاصل از آزمون تی نشان داد که بین متغیر جنسیت و توامند سازی کارکنان نیز ارتباط معنی داری وجود ندارد. در نهایت نتایج تحلیل واریانس بکراهه بین توامند سازی با متغیر دوگرافیکی سطح تحصیلات آشکار ساخت که تفاوت معنی داری بین آن ها وجود ندارد.

واژه های کلیدی: رهبری تحول آفرین، توامند سازی کارکنان ، کارخانه کویر تایر بیرون

۱- مقدمه

دوره کنونی حیات بشری با تحولات و دگرگونی‌های شگفت انگیز و معجزه آسایی همراه می‌باشد. سازمان‌ها به عنوان زیر مجموعه‌ای از حیات انسانی و سیستم‌های باز متاثر از این تغییر و تحولات می‌باشند. آن‌ها باید برای بقا و بالندگی، خود را در رویارویی با این تحولات عظیم آماده نمایند. در غیر این صورت، از گردونه دنیای رقابتی خارج می‌شوند. منظور از این آمادگی، آمادگی فناوری و تجهیزاتی نیست، بلکه باید کارکنان را که سرمایه‌ی اصلی و ارزشمند سازمان هستند، آماده نمایند (Amirkhani, 2006). در واقع امروزه، سازمان‌ها در محیطی کاملاً رقابتی همراه با تحولات شگفت انگیز باید اداره شوند. مدیران در چنین شرایطی فرصت چندانی برای کنترل کارکنان در اختیار ندارند و باید بیشترین وقت و نیروی خود را صرف شناسایی محیط خارجی و داخلی سازمان کنند و سایر وظایف روزمره را به عهده کارکنان بگذارند. کارکنان زمانی می‌توانند به خوبی از عهده وظایف محول بر آیند که مهارت، توانایی و انگیزه لازم را داشته باشند و اهداف سازمانی را به خوبی بشناسند. ابزاری که می‌تواند در این زمینه به کمک مدیران بشتاید، فرایند «توانمند سازی» است (Jazini, 2006) در عصر حاضر توانمند سازی به عنوان ابزاری شناخته شده که مدیران به وسیله آن قادر خواهند بود سازمان‌های امروزی را که دارای ویژگی‌های از قبیل، تنوع کanal‌های نفوذ، رشد اتکا به ساختار افقی و شبکه‌ای، حداقل شدن فاصله کارکنان از مدیران و کاهش تعلق سازمانی می‌باشند، را به طور کارآمد اداره کنند (Mohammadi, 2002).

از طرف دیگر از آنجا که دستیابی به دانش برتر، رمز موفقیت در سازمان‌ها به منظور دستیابی به مزیت‌های رقابتی و اثربخشی سازمان به حساب آمد، اهتمام فراوانی در زمینه دانش‌اندوزی و تجهیز دست اندکاران سازمانی به بالاترین درجه از مراتب دانش مورد نیاز به کار بسته شد. با ظهور نسل جدیدی از کارگزاران دانش محور، مقتضیات و فضای جدیدی در عرصه فعالیت‌های سازمانی حاکم گردید و سازمان‌ها دیگر نمی‌توانستند با بهره گیری از سازوکارهای شدید بروکراتیک و اقتدار سنتی خود به خوبی و به صورت اثربخش از عهده سرپرستی کارکنان دانش محور بر آیند. تبلور یافتن چنین مشکل و مضلی در عرصه فعالیت‌های سازمانی موجب شد تا نوع جدیدی از رهبری سازمانی مجال بروز یابد و بر آن شود تا ساز وکارهای جدیدی را برای ارتقای عملکرد و توانمندی‌های عموم کارگزاران و کارگران دانش محور به کار گیرد (Sanjaghi, 2001). در واقع می‌توان گفت که موفقیت با این شرایط و موقعیت، مستلزم تغییر در فعالیت‌ها و وظایف سازمانی و چگونگی اداره و به ویژه رهبری سازمان‌ها است. مدیران برای موفقیت و ایفای نقش مؤثر در سازمان علاوه بر دارا بودن نگرش اقتضایی نسبت به متغیرهای محیطی، باید سازمان و مدیریت را به عنوان یک سیستم مدنظر قرار دهند و با این نگرش به برسی رفتار کارکنان پردازند و شیوه و سیک رهبری خود را بر اساس واقعیت و شرایط، ماهیت کار و وظایف و خصوصیات کارکنان انتخاب کنند. بنابراین سازمان‌های موفق به رهبرانی نیازمند هستند که با ژرف‌نگری، جهت مناسب و مسیر آینده سازمان را مشخص سازند، افراد را به آن مسیر هدایت کنند و انگیزه ایجاد تحول را در کارکنان به وجود آورند (Goodarzvand et al, 2010). این نوع جدید از رهبری، که از آن به عنوان رهبری تحول آفرین یاد گردید در تلاش است تا با بهره گیری از نظام ارزشی، تحریک عواطف و تقویت هویت‌های فردی و اجتماعی کارکنان، خلاهای ناشی از کاستی‌های سازوکارهای بوروکراتیک و اقتدار سنتی را جبران کند و سازمان‌های دانش محور امروزی را به سمت رسیدن به کمال مطلوب سوق دهد (Sanjaghi, 2001). رهبران تحول آفرین با خلق ایده‌ها، چشم اندازهای جدید مسیر تازه‌ای از رشد و شکوفایی را فراوری سازمان‌ها قرار می‌دهند و نوید بهبود عملکرد سازمان‌ها خواهند بود (Goodarzvand et al, 2010). در واقع این رهبران، اساس و شالوده ای را برای تغییرات بلند مدت سازمانی که دسترسی به اهداف بالاتر را برای نظام سازمانی میسر می‌سازد، فراهم می‌سازند. از طرف دیگر رهبران تحول آفرین در باورها، ارزش‌ها و اهداف پیروان خود نفوذ کرده و تأثیر به سزاوی بر آن‌ها می‌گذارند. این گونه رهبران از طریق رفتار و کردار خود کل سازمان را دچار تحول کرده و پیروان این رهبران نیز به آن‌ها احساس اعتماد و وفاداری می‌کنند (Ghaderi, 2009).

بنیس معتقد است که سرعت تغییرات پیش روی سازمان‌های امروزی، به مطالبه رهبری انعطاف پذیر و انطباق پذیرتر منجر شده است. رهبران انطباق پذیر از طریق درک معنی چالش‌های پیش روی رهبران و پیروان و ارائه پاسخ مناسب به آن چالش‌ها در مواجهه با محیط‌های متغیر، اثربخش‌تر عمل می‌کنند. رهبران انطباق پذیر در جهت تولید راه حل‌های خلافانه برای مسائل پیچیده با پیروان خود کار می‌کنند، و در عین حال آن‌ها را برای رسیدگی به مسوّلیت‌های رهبری گستردۀ تر آماده می‌سازند.

(Gharabelagh, 2006). باس سبک رهبری گفته شده در بالا را تحول آفرین نامید. نظریه پردازان زیادی بر این اعتقادند که رهبری تحول آفرین، مناسب ترین سبک رهبری در یک محیط این چنینی است، چراکه رهبری تحول آفرین، اساس و شالودهایی را برای تغییرات بلندمدت سازمانی که دسترسی به اهداف بالاتر را برای سیستم سازمانی میسر می‌کند، فراهم می‌سازد (Mogheli, 2004). اصطلاح رهبری تحول گرا برای اولین بار توسط دانتون به کار رفت، اگرچه این اصطلاح تا زمانی که کلاسیک‌ها به وسیله برزن آن را به کار نبرند، مشهور نشد (Tonkehnejad, 2006). رهبری تحول آفرین ابتدا به وسیله برزن به عنوان دانشمند علوم سیاسی به طور وسیع به کار برده شد، و به عنوان یکی از غالب ترین تئوری‌های رفتار سازمانی مطرح شد (Taghavi ghare belagh, 2010). بعداً باس (۱۹۹۶ و ۱۹۸۵)، همچنین بنیس و نانوس (۱۹۸۵) و تیچی و دوانا (۱۹۸۶ و ۱۹۹۰) به توسعه آن کمک شایانی کردند. در جنبش رهبری تحول آفرین کارهای ماکس وبر نیز تأثیرگذار بود. وبر از جمله نظریه پردازانی است که تئوری رهبری فرهمند را (که اکنون به عنوان یکی از مؤلفه‌های رهبری تحول آفرین می‌باشد) توسعه داده است. به اعتقاد وبر رهبران موفق، کاریزماتیک هستند و توانایی جذب و رشد دادن پیروان خود را دارند (Taghavi Ghare Belagh, 2010). باس، رهبر تحول آفرین را کسی می‌داند که به منظور تقویت عملکرد کارکنان و سازمان، رابطه‌ی مثبتی با زیردستان برقرار و کارکنان را تشویق می‌کند که از نیازهای شخصی فراتر بروند و در زمینه‌ی تمایلات گروه و سازمان کار کنند. رهبران تحول آفرین زیردستان خود را بر می‌انگیزانند تا آن چه را در توان دارند انجام دهند (Burke & Collins, 2001). رهبری تحول آفرین اشاره به آن نوع رهبری دارد که در آن رهبران کاریزما دارند و ترغیب ذهنی، انگیزش الهام بخش و ملاحظه فردی را برای پیروان فراهم می‌کند (Beugre et al., 2006). رهبران تحول آفرین بینش سازمانی پویایی را به وجود می‌آورند که اغلب موجب دگرگونی در ارزش‌های فرهنگی می‌شود که نوآوری بزرگتر را منعکس کنند. رهبری تحول آفرین همچنین به دنبال پیوند (اتصال) بین علائق فردی و جمعی می‌باشند تا به زیردستان اجازه دهند برای اهداف متعالی تر کار کنند (Beugre et al., 2006). رهبری تحول آفرین برای عملی شدن به چهار مؤلفه یا عامل که به عنوان عناصر تشکیل دهنده‌ی این نظریه نیز شناخته شده‌اند نیاز دارد. این مؤلفه‌ها عبارتند از:

الف) نفوذ آرمانی: این بعد اشاره به سرافزاری، فرهمندی، احترام و وفاداری بی‌چون و چرای پیروان از رهبری که حس آرمانی را انتقال می‌دهد، دارد (Mogheli, 2003). در واقع این بعد از رهبری تحول آفرین اشاره به رهبری دارد که مورد اعتماد و تحسین زیردستان است، زیردستان او را به عنوان یک الگو و مدل می‌شناسند و سعی می‌کنند که همانند او شوند. چنین رهبرانی به عنوان الگو در نظر گرفته می‌شوند یا به دلیل ویژگی‌های شخصیتی خاص و یا کاریزماتیک که دارند یا به دلیل این که آن‌ها رفتارهای اخلاقی خاص نشان می‌دهند، می‌باشند. چنین رهبرانی اغلب به عنوان داشتن سطح بالایی از اخلاقیات، اعتماد، تمامیت، صداقت و هدف دیده می‌شوند (Kirkbride, 2006). نفوذ آرمانی شامل بینش‌ها و چشم اندازهای الهام بخش، خطرات و سختی‌های مشترک و کسب اعتماد و اطمینان زیردستان می‌باشد. رهبری که نفوذ آرمانی را اعمال می‌کند به روش‌ها و گونه‌ای رفتار می‌کند که استانداردهای بالایی از رفتارهای اخلاقی را نشان می‌دهد (Johnsen, 2008).

ب) انگیزش الهام بخش: این بعد شامل برانگیختن و بالا بردن انگیزش در پیروان است که با توصل به احساسات زیردستان صورت می‌پذیرد. تأکید انگیزش الهام بخش بر احساسات و انگیزه‌های درونی است نه بر تبادلات روزانه بین رهبر و پیرو (Mogheli, 2003). انگیزش الهام بخش به رهبری نیاز دارد که به اعضای سازمان انرژی می‌دهد. رهبران تحول آفرین به روشنی اهمیت مأموریت و اهداف سازمان را به کارکنان انتقال می‌دهند. چنین انتقال روشنی به کارکنان اجازه می‌دهد تا تلاش کنند و اغلب فراتر از وظایف تدوین شده عمل کنند (Beugre et al., 2006). انگیزش الهام بخش رهبر را توانا می‌سازد تا پیروان خود را ترغیب کند که عملکرد بالاتری داشته باشد. چنین رهبرانی همچنین در بالابردن انتظارات پیروان موفق هستند به طوری که آن‌ها به بیشتر از آن چیزی که دیگران فکر می‌کنند می‌توانند انجام بدene، می‌رسند (Kirkbride, 2006).

ج) ترغیب ذهنی: باس بیان می‌دارد که ترغیب ذهنی رهبران را راغب و توانا می‌کند تا راههای جدید نگاه کردن به مسائل قدمی را به کارکنان شان نشان دهند، تا این که، آن‌ها یاد بگیرند که مشکلات را به عنوان مسئله حل شده بینند و بر راه حل‌های منطقی تأکید کنند (Beugre et al., 2006). و توانایی‌ها و قابلت‌های خودشان را توسعه بدene (Kirkbride, 2006).

همچنین در ترغیب ذهنی، رهبران دلایلی را برای پیروان خود ارائه می‌دهند تا ادراک خود شان را نسبت به انجام اعمال و ارزش‌ها و نگرش‌های خودشان تغییر دهند (Humphreys, 2005) و جریانی از ایده‌های جدید و چالش برانگیز برای زیردستان فراهم می‌کند، پیروان را تحریک می‌کند که در باره‌ی راههای جدید فکر کنند (Ozaralli, 2003). به طور کلی می‌توان گفت که ترغیب ذهنی مستلزم تلاش‌های تحریک کننده برای یافتن ایده‌های جدید و راه حل‌های خلاق برای مشکلات و تشویق کردن نوآوری، خلاقیت و رویکردهای جدید می‌باشد. چنین رهبرانی راه حل‌های نوآورانه و ایده‌های جدید را از پیروانشان می‌خواهند و آن‌ها پیروانشان را تشویق می‌کنند که ایده‌هایی را ارائه بدeneند که متفاوت تر از ایده‌های خودشان باشد (Johnsen, 2008).

د) ملاحظه فردی: توجه و ملاحظه فردی، شامل توجه به تفاوت‌های فردی پیروان و ارتباط با تک تک آن‌ها و تحریک آنان از طریق واگذاری مسؤولیت‌ها برای یادگیری تجربیات (Mogheli, 2003) و صرف وقت به منظور آموزش رفتار و مراوده با افراد برای رشد و توسعه توانایی‌های زیردستان می‌باشد. این عامل در بر گیرنده مراتب دلسوزی و اهتمام وافر رهبر در خصوص توجه جدی به خواسته‌های پیروان و تلاش به منظور رشد و شکوفایی هر چه بیشتر آنان است (Ghaderi, 2009). این رهبران ممکن است زمان قابل ملاحظه‌ای را صرف پرورش دادن، آموزش و تعلیم کنند. رهبران تحول آفرین ملاحظه فردی را برای پیروانشان فراهم می‌کنند که عزت و احترام و خدمت کردن را به عنوان یک مربی نشان دهند (Beugre et al., 2006). این رهبران تمایل دارند که موانعی را که ممکن است از عملکرد پیروانشان جلوگیری کنند از بین ببرند. عنصر (جزء) اصلی ملاحظه فردی این است که درک کنیم که هر پیرو نیازهای متفاوتی دارد و این نیازها در طول زمان تغییر می‌کنند. بنابراین رهبران تحول آفرین می‌بایست دقیقاً نیازهای فردی پیروان را به منظور بهینه سازی پتانسیل فردی هر پیرو تشخیص دهند (Humphreys, 2005). در ملاحظه فردی رهبران نگرانی خود را به پیروانشان نشان می‌دهند، با آن‌ها به عنوان افرادی رفتار می‌کنند تا خودشان را به خوبی بشناسند و به ایده‌ها و نگرانی‌های آن‌ها گوش می‌دهند (Kirkbride, 2006).

اقدامات رهبری تحول گرا این امکان را به شرکت‌ها می‌دهد تا به هنگام رقابت در یک محیط متلاطم و غیر قابل پیش‌بینی عملکرد خود را ارتقا دهند. هنگامی که اجزاء رهبری تحول گرا به عنوان مکمل سایر اقدامات رهبری به کار رود، می‌تواند به یک منبع مزیت رقابتی برای شرکت تبدیل شود و استفاده از این مزیت رقابتی می‌تواند کمک قابل توجهی در رقابت استراتژیک و کسب بازده بالاتر در کوتاه مدت و بلند مدت کند. در واقع بدون رهبری تحول گرای اثر بخش، احتمال این که شرکت بتواند به هنگام مواجهه با چالش‌های اقتصاد جهانی به عملکرد برتر و حتی رضایت‌بخش دست یابد، کاهش خواهد یافت (Ansari & Teymori, 2007).

اظهارات قوی در ادبیات رهبری در خصوص تأثیرات مفید و سودمند رهبری تحول آفرین بر زیردستان، به وجود آمده است. شماری از مطالعات پیشنهاد کرده اند که رهبری تحول آفرین تأثیر عمیق و مثبتی بر تلاش و رضایت زیردستان دارد. این تأثیر مثبت در زمینه‌های گوناگون از جمله مراقبت‌های بهداشتی، تجارت، نظامی و آموزش مشاهده شده است. مطالعات دیگری تأثیر مثبت آن را بر عملکرد زیردستان مخصوصاً در یک موقعیت تیمی یا گروهی نشان می‌دهد (Banerji & Krishnan, 2000). رهبر تحول آفرین سطح بالای تعهد در کارکنان را القا می‌کند، استرس آن‌ها را کاهش داده و روحیه را افزایش می‌دهد (Dvir, 2002; Wood, 2008). این نتایج به طور کلی باعث افزایش عملکرد سازمانی و ارتقای رضایت‌شناسی کارکنان می‌شود (Avey, 2008; Dvir, 2002; Ozaralli, 2003; Mohammadi, Ismail et al., 2009). همچنین صاحب نظران و نویسنده‌گان زیادی اهمیت رهبری تحول آفرین و آثار آن را بر توانمند سازی کارکنان مطرح کرده‌اند (Avolio et al., 2004; 2002; Avey, 2008; Dvir, 2002; Ozaralli, 2003; Mohammadi, Ismail et al., 2009).

می‌توان گفت که این رهبران سطوح بالای عملکرد را در پیروان ایجاد می‌کنند و تأثیر آن‌ها بر عملکرد پیروان غالباً به صورت اثرات آن در توسعه و توانمند سازی کارکنان مطرح می‌شود که باعث افزایش توانایی و انگیزش آن‌ها می‌شود. این رهبران با ایجاد چشم انداز جمعی تلاش می‌کنند تا پیروان خود را ورای نفع شخصی و در راستای منافع گروهی و سازمانی عمل کنند. رهبران تحول آفرین پیروان خود را به رهبر تبدیل می‌کنند، به کار آن‌ها معنا می‌بخشند و استقلال کاری ایجاد می‌کنند (Hassan pour, 2001).

در عصر حاضر موضوع توانمند سازی کارکنان به عنوان رویکردی شناخته شده که مدیران به وسیله آن قادر هستند سازمان های امروزی را با ویژگی های متنوع (انسانی، ساختاری، وظیفه ای و...) به طور کارآمد و به شکل یادگیرنده اداره کنند (Mohammadi, 2002). توانمند سازی در دهه ۱۹۸۰ با مقوله آموزش آغاز گردید (Edwards et al. 2001) و هنوز هم بحث در مورد ابعاد مختلف این رویکرد و روش های انجام آن به طور پویا ادامه دارد (Greasley et al, 2008). علیرغم کاربرد گسترده اصطلاح توانمندسازی در علوم سازمانی، یکی از مشکلاتی که در مراحل اولیه به کارگیری این اصطلاح کمتر به آن توجه می شد عدم وجود یک تعریف عملیاتی از توانمندسازی بود. اغلب تعاریفی که به کار گرفته می شدند هم خانواده و دارای معانی بسیار مرتبط به هم بودند. به عنوان مثال، از این اصطلاح برای تشریح یک سری از روش های خاص و بررسی تأثیر آن ها بر کارکنان استفاده می شد (Mohamadi, 2001). اگرچه معنی توانمند سازی موضوع مورد بحث دهه های اخیر می باشد، ولی همچنان محققان به یک تعریف جامع از توانمند سازی دست نیافته اند. با توجه به اهمیت موضوع، تلاش های زیادی از سوی محققان به عمل آمد تا اینکه در سال ۱۹۸۸ کانگر و کاننگو گام مهمی در این زمینه برداشتند. توانمند سازی در لغت به معنی دادن قدرت به افراد است (Harrison et al, 2006). بوان و لوار (1992) توانمند سازی را به عنوان ابزاری می دانند که افراد را برای تصمیم گیری قادر می سازد که این تعریف به این ارتباط دارد که چطور مدیریت، فرهنگ توانمند سازی را تسهیل و درنهایت به اجرا در می آورد (Erstad, 1997). پاستور (1996) توانمند سازی را یک پدیده شخصی می داند، که افراد برای انجام کارهای شان قبول مسؤولیت می کنند که این تعریف بر اهمیت افراد در اجرای موفق برنامه های توانمند سازی تأکید دارد (Erstad, 1997). به نظر اسپریتزر (1995)، توانمند سازی روان شناختی به عنوان مجموعه ای از حالت های روانشناسی تعریف می شود و به این که چگونه کارکنان درباره کارشان فکر و تجربه کسب می کنند، و چه مقدار نقش و نفوذشان را در سازمان باور دارند، متمرکز است، و باعث می شود که کارکنان احساس اعتماد به نفس و تمایل به موفقیت داشته باشند (Vacharakiat, 2008). توانمند سازی یعنی این که، پیش از آن که به کارکنان بگویند چه کار کنند آن ها بتوانند وظایف شان را به خوبی درک کنند (Luks & Savery, 2000). در تعریفی دیگر کانتر (1993) بیان می کند که توانمند سازی، توانایی فرد است به طور که بتواند به طور مستقل تصمیم گیری کند و از منابع در دسترس برای دستیابی اهداف ضروری استفاده کند (Vacharakiat, 2008). اسمیت، توانمند سازی را، تشویق افراد به مشارکت بیشتر در اتخاذ تصمیم هایی می داند که بر فعالیت های آنان تأثیر گذار است. از این طریق می توانیم فرصت های را برای افراد فراهم آوریم تا نشان دهنده که می توانند ایده های خوبی آفریده و به آن جامه عمل پیوشنند (Butts et al., 2009). کانگر و کاننگو (2009) توانمند سازی را به عنوان یک سازه نسبتی و انگیزشی تعریف می کنند، در سازه نسبتی توانمند سازی وقتی رخ می دهد که قدرت از فرادست به زیردست انتقال یابد و در نتیجه زیرستان یک حس مالکیت و کنترل بر کارشان را تجربه کنند. به عنوان سازه انگیزشی توانمند سازی به ادراک کارکنان از قدرت استقلال و کنترل شان بر می گردد. اگر این افراد توانمند شوند، احساس انرژی زیاد و کنترل بر کارشان را پیدا می کنند. در این حس قدرت خود تعیینی، خود ارزشی و اعتقاد به خود کارآمدی تقویت می شود (Conger & Kanungo, 1988). توانمند سازی، فرایند نیل به بهبود مستمر در عملکرد سازمان است که از طریق ایجاد و گسترش نفوذ مبتنی بر صلاحیت افراد و گروه ها بر تمام قلمروها و وظایف صورت می گیرد و بر روی عملکرد کارکنان و عملکرد کلی سازمان اثر می گذارد (Kinla, 2004).

به طور کلی، توانمند سازی را می توان، در بر گیرنده ای مجموعه ای تدبیر و روش هایی دانست که به کمک آن، رفتار کارکنان را دچار تغییر نموده و آن ها را قادر می سازد تا با توجه به شرایط سازمان، بهترین تصمیمات را اتخاذ و با ارائه ای خلاقیت در قالب فعالیت های تیمی، سازمان را در جهت بهره وری هدایت نمایند. تعاریف ارائه شده، ما را به این حقیقت رهنمون می سازد، که اگر مفهوم توانمند سازی، به درستی درک گردد و با ایده ای بهبود مستمر در عملکرد کلی سازمان مرتبط شود، بیشترین بهره برداری از منابع فکری عرضه شده را ایجاد خواهد نمود. به عبارت دیگر، توانمند سازی یک فرایند مؤثر و پیشگام است که هم برای سازمان مزیت راهبردی ایجاد می کند و هم برای کارکنان، فرصت مشارکت در کامیابی سازمان می آفریند. این مشارکت، نگرشی است جمعی که از یک حس توانمندی نشأت گرفته و اعتلای کیفی سازمان را به ارمغان خواهد آورد (Luo, 2003). توماس و ولتهووس توانمندسازی روانشناسی را فرایند افزایش انگیزش درونی شغلی می دانند که شامل چهار حوزه شناختی، یعنی احساس تأثیرگذاری، شایستگی، احساس معنی دار بودن و حق انتخاب می شود و برای اولین بار مفهوم توانمندسازی روانشناسی را در

ادبیات وارد کردند. اسپریتز (۱۹۹۲) با توجه به الگوی توماس و ولتهوس، توانمندسازی روانشناسی را به عنوان یک مفهوم انگیزشی متشکل از چهار بعد شایستگی، خودمختاری (حق انتخاب)، معنی دار بودن و تأثیرگذاری تعریف کرده است. این بعد نشان دهنده یک جهت گیری شخصی به نقش کارمند در سازمان است (Khanalizade, 2007). سرانجام میشرما (Khanalizade, 2007) تقسیم بندي دیگری از ابعاد توانمند سازی ارائه کرد که شامل پنج مؤلفه (احساس شایستگی، احساس داشتن حق انتخاب، احساس موثر بودن، احساس معنی دار بودن و احساس داشتن اعتماد به دیگران) میباشد (Mogheli et al, 2009).

۱. معنی داری^۱: به تناسب بین الزامات شغل ، باورها، ارزش ها و رفتارهای فرد بر می گردد. در حالت مطلوب کارکنان اهمیت شغل شان را برای سازمان و خودشان درک خواهند کرد و توجه بیشتری را به کارشان معطوف خواهند داشت. در نتیجه این احتمال وجود دارد که آن ها به خوبی کار کنند و به موقفیت شان افتخار کنند.

۲. شایستگی^۲: به اعتماد به نفس فرد در توانایی های عملکردی شغل برمی گردد. به عبارت دیگر، یک کارمند توانایی ها و مهارت هایش را برای انجام شغل و ارتقا عملکردش را باور می کند. کارکنان همچنین باور می کنند که می توانند از منابع مهیا شده توسط سازمان برای انجام کارشان بهره ببرند.

۳. خود تعیینی^۳: به کنترل ارادک شده کارمند به کارش بر می گردد. در این حالت، کارکنان احساس می کنند که آزادی و اختیار لازم را در تصمیم گیری برای عمل در موقعیت های مختلف دارند.

۴. تأثیر^۴: در نهایت اسپریتزر عامل تأثیر را به عنوان احساس فرد درباره توانایی هایش برای نفوذ بر نتایج و پیامدهای مهم درون سازمانش تعریف می کند. از طرف دیگر، افراد اگر تشخیص ندهند که چقدر در سازمان شان مهم تلقی می شوند، احساس عدم توانمندی خواهند کرد (Lee & kuh, 2001 Vacharakiat, 2008; Thomas & Velthouse 1990).

توانمندسازی می تواند پیامدهای رفتاری مهمی در پی داشته باشد. به عنوان مثال، گیکاس^۵ دریافت که احساس شایستگی منجر به ابتکار عمل، تلاش و پشتکار در برابر موقعیت های چالشی می گردد. بر طبق تحقیقات دسی و رایان^۶ آزادی عمل کارکنان در شغل شان منجر به واکنش سریع آنان در برابر موانع و مشکلات خواهد شد. به علاوه، ارتباط آزادی عمل شغلی با اثربخشی (بهبود عملکرد) از جنبه های شناختی و انگیزشی مورد تأیید واقع شده است. نظریه پردازان رویکرد شناختی بر این اعتقادند از آنجا که کارکنان نسبت به رؤسای شان از دانش و اطلاعات کامل تری نسبت به کارشان برخوردارند بنابراین در موقعیت بهتری برای برنامه ریزی کاری، شناخت موانع و حل آن ها برای دستیابی به عملکرد بهتر قرار دارند. از جنبه انگیزشی، توماس و تایموون دریافتند که توانمندسازی با فراهم آوردن آزادی عمل برای کارکنان، انگیزه لازم را برای بهبود عملکرد در آن ها بوجود می آورد. از سوی دیگر، اشفورث^۷ در تحقیقات خود به این نتیجه رسید که احساس مؤثر بودن ناشی از توانمندسازی این احساس را در افراد بوجود می آورد که گوش شنوایی برای شنیدن ایده های شان در سازمان وجود دارد. به همین دلیل، آن ها احساس خواهند کرد که می توانند در تعیین جهت واحد کاری شان نقش داشته باشند و باید عملکرد بهتری از خود به نمایش گذارند (Abtahi & Abesi, 2007). نیکودیم و همکاران (1994) دریافتند که کارکنانی که توانمند هستند، تعارض و ابهام نقش در آن ها به مقدار قابل توجهی کاهش یافته است و آن ها بیشتر قادر به کنترل محیط پیرامون خود هستند. همچنین گزارش شده است که کارکنان توانمند حس رضایت شغلی، انگیزش و وفاداری سازمانی بالایی دارند، به طوری که آن ها احساس مشارکت بیشتری در دستیابی به اهداف سازمانی می کنند (Greasley et al., 2008). کاهش استرس شغلی و افزایش رضایت شغلی دو کلید پیش بینی شده در نتایج توانمند سازی در محیط کاری است و بسیاری از تحقیقات برای مثال تحقیقات ریپلی (1993) و اپلام و هانگر (1998) تأثیر مثبت توانمند سازی را بر کاهش بیماری، غیبت، تغییر و بازگشت را ثابت کرده اند. بنابراین

¹ Meaning

² Competence

³ Self determination

⁴ Impact

⁵ Gecas

⁶ Deci & Ryan

⁷ Ashforth

به وسیله افزایش سطوح توانمند سازی کارکنان، نتایج منطقی را باید در بهداشت روانی و فیزیکی و کاهش بیماری، غیبت و نرخ بازگشت انتظار داشته باشیم (Holdsworth & Cartwright, 2003).

در توانمند سازی، مدیریت باید اطلاعات، منابع و بازخورد مثبت را فراهم کرده و سیاست های حمایتی را گسترش دهد. کارکنان یک سازمان توانمند شده به معنای واقعی مشارکت کننده هستند و در کنار تلاش فردی، فعالیت گروهی مثبتی را به اجرا می گذارند (Rasoli, 2006). وقتی مدیران کارکنان خود را در تصمیم گیری شرکت می دهند، کارکنان احساس رضایت، احترام به خود و آزادی کنند و در نتیجه باعث بهره وری بیشتر سازمان می شود (Wood, 2008).

در خصوص عوامل تأثیر گذار بر ایجاد احساس توانمندی در کارکنان مطالعات متنوعی صورت گرفته است. در تمامی این پژوهش ها محققین و صاحب نظران تلاش نموده اند، با توجه به نوع نگرش، سطح تحلیل و نوع رویکرد خود به شناسایی ابعاد تأثیر گذار بر توانمند سازی کارکنان دست یابند (Sabzikaran, 1999). به زعم نظریه پردازان مدیریت، برای اینکه افراد احساس توانمندی کنند باید شرایط و بستر های لازم در سازمان فراهم گردد. یکی از این بسترها و عوامل سبک رهبری تحول آفرین می باشد. در واقع می توان گفت که سبک رهبری کارآمد جزء لاینفک ایجاد محیط پرورش کارکنان توانمند است.

اسماعیل و همکاران در تحقیق خود تحت عنوان بررسی رابطه بین رهبری تحول آفرین و توانمند سازی و عملکرد کارکنان (مطالعه موردی در مالزی) به این نتیجه رسیدند که ارتباط بین رهبری تحول آفرین و توانمند سازی، عملکرد کارکنان را افزایش می دهد. در تحقیق حاضر توانمند سازی دارای اثر واسطه ای بین سبک رهبری تحول آفرین و عملکرد کارکنان می باشد. به بیان دیگر به کارگیری سبک رهبری تحول آفرین در سازمان به طور مستقیم بر روی توانمند سازی کارکنان اثر گذاشته و کارکنان را توانمند می کند که این خود در مراحل بعدی منجر به عملکرد عالی تر کارکنان می شود (Ismail et al, 2009 b). در مطالعه دیگری که تحت عنوان اثرات رهبری تحول آفرین بر روی توانمند سازی و اثربخشی تیمی توسط اوزارالی انجام شده، حاکی از اثرات مثبت رهبری تحول آفرین بر روی توانمند سازی کارکنان بود. در ضمن این نتایج مباحث قلبی را که توسط محققان رهبری تحول آفرین مطرح شده بود، تایید کردند (Ozaralli, 2003). به عنوان مثال باس معتقد است که رهبران تحول آفرین سعی می کنند پتانسیل کارکنان خود را توسعه دهند، آن اندازه که کارکنان احساس استقلال و خودمختاری کنند. به بیان دیگر رهبران تحول آفرین با به وجود آوردن جو خلاقانه در سازمان، کارکنان سازمان را ترغیب به توانمند کردن خود برای رویارویی با تغییر و تحولات به وجود آمده می کنند. اسماعیل و همکاران نیز در تحقیق خود به بررسی اثرات واسطه ای توانمند سازی در ارتباط بین رهبری تحول آفرین و کیفیات خدمات پرداخته اند. نتایج تحلیل رگرسیون گام به گام نشان داد که بین سبک رهبری تحول آفرین و توانمند سازی ارتباط مثبتی برقرار است. همچنین این ارتباط به طور معناداری با کیفیت خدمات دارای همبستگی می باشد. به بیان دیگر این مقاله اثرات واسطه ای توانمند سازی در رابطه بین ترغیب ذهنی، ملاحظات فردی و کیفیت خدمات را تایید کرده است. بنابراین رهبران تحول آفرین با توانمند کردن کارکنان سازمان در برنامه ریزی و اجرای وظایف شان آن ها را وادار به تولید پیامدهای مثبت (شایستگی، روحیه مثبت، تعهد، رضایت و....) در وظایف شان می کنند (Ismail et al, 2009 a). آوالیو و همکاران در تحقیق خود با عنوان "رهبری تحول: نقش واسطه ای توانمند سازی روانشناسی و نقش تعديل کننده بعد ساختاری" تأثیر گذاری رهبری تحول آفرین بر روی توانمند سازی و تعهد سازمانی را تأیید کرده اند. در واقع این مطالعه به کشف و بررسی نقش بالقوه توانمند سازی در ارتباط بین رهبری تحول آفرین و تعهد سازمانی پرداخته است. بدین ترتیب که رهبران تحول آفرین با درگیر کردن کارکنان در واکاوی آینده ای جذاب و رویایی، آن ها را نسبت به پیشرفت های آتی سازمان متعهد می کنند. به بیان دیگر رهبران تحول آفرین با فراهم کردن شرایط چالش برانگیز برای کارکنان خود، خودکارابی، اعتماد به نفس و خود تشخیصی آن ها را افزایش می دهند، به وجود آمدن چنین شرایطی در سازمان، منجر به توانمندی کارکنان شده و همچنین به تقویت تعهد آنان نسبت به اهداف سازمان می شود (Avalio et al , 2004).

در تحقیقی که دونو کولوریس در مدارس ابتدایی انجام داد ارتباط رهبری تحول آفرین را با هر یک از ابعاد توانمند سازی معلمان (تصمیم گیری، موقعیت، خود کارآمدی، استقلال، تأثیر و رشد حرفة ای) مورد بررسی قرار داد، نتایج بیانگر آن بود که رهبری تحول آفرین با توانمند سازی (ابعاد رشد حرفة ای و موقعیت) بطور معنی داری رابطه دارد (Wood, 2008).

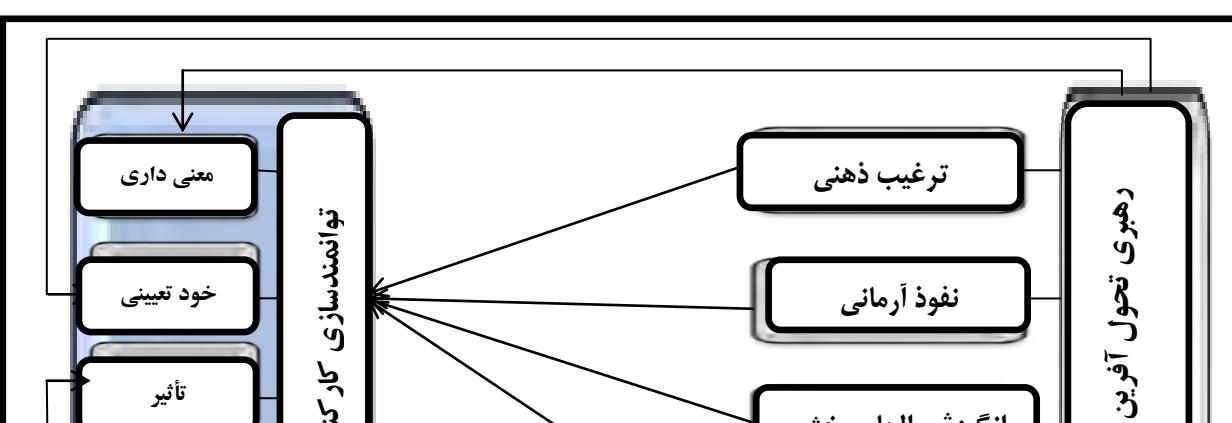
وود نیز معتقد است که رهبران تحول آفرین می توانند کارکنان خود را توانمند ساخته و به سطح بالای مشارکت شغلی برسانند، وی در تحقیقی که در محیط های بیمارستانی انجام داد به این نتیجه رسید که رهبری تحول آفرین و مؤلفه های آن (نفوذ آرمانی، انگیزش الهام بخش، ترغیب ذهنی و ملاحظه فردی) رابطه معنی داری با توانمند سازی دارند. همچنین عوامل پاداش احتمالی، مدیریت بر مبنای استثنا (فعال) و مدیریت بر مبنای استثنا (غیر فعال) رابطه معنی داری با توانمند سازی دارند (Wood, 2008).

در همین راستا، پژوهش های انجام شده نیز در زمینه رهبری تحول آفرین نشان دهنده این مطلب می باشد که در سازمان هایی که رهبران تحول آفرین وجود دارد، در دست یابی به سطوح بالای رشد و توسعه، بهتر عمل می کنند. به همین دلیل در چند دهه اخیر، توجه رهبری تحول آفرین به یک ضرورت غیرقابل اجتناب تبدیل شده است چرا که سازمان ها از طریق رهبری تحول آفرین می توانند شاخص های مزیت رقابتی خود از جمله توانمند سازی کارکنان را بهبود و توسعه دهند.

به طور کلی می توان گفت که مطالعه و بررسی مفاهیم، ویژگی ها و عوامل مؤثر بر توانمند سازی کارکنان نشان می دهد که توانمند سازی در سازمان ها از مباحثی است که با رشد تکنولوژی، پیچیده تر شدن سازمان ها و رقابت سازمانی بر اهمیت جایگاه و نقش آن در میان مدیران، کارکنان، پژوهش گران و متخصصان علوم مختلف افزوده شده است و آن چه که در این میان به سازمان ها در عصر متحول امروزی در جهت دستیابی به اهداف کمک خواهد کرد، بررسی و شناسایی عوامل مؤثر در ایجاد آن است. در این زمینه، رابطه توانمند سازی با متغیرهای متعددی مورد آزمون قرار گرفته است. از جمله این متغیرها می توان به حمایت اجتماعی، سبک مدیریت، ساختار سازمانی، کار تیمی و... اشاره نمود. در همین زمینه رهبری تحول آفرین به عنوان یکی از پیش شرط ها و عوامل مؤثر بر توانمند سازی مورد شناسایی قرار گرفت زیرا که می توان استدلال کرد که رهبران تحول آفرین در سازمان ها می توانند توانایی توانمند سازی کارکنان را افزایش داده است. تحولات سازمانی نیاز به رهبران تحول آفرین دارند و مطالعات مربوط به این امر نقش قاطع رهبری در این وضعیت ها را تأیید می کنند. با توجه به اینکه رهبران تحول آفرین نقش اساسی در ایجاد تغییرات و تحولات سازمانی دارند وجود چنین رهبرانی یکی از مزایای رقابتی سازمان های امروزی محسوب می گرد. لذا با توجه به اهمیت و ضرورت توانمند سازی در کارخانه کویر تایر بیرون چند و همچنین با توجه به تأثیر تحول آفرین بر توانمند سازی، پژوهش حاضر به بررسی رابطه بین رهبری تحول آفرین و توانمند سازی در کویر تایر بیرون چند می پردازد.

بنابراین پژوهشگر در این پژوهش با این مسأله مواجه است که آیا بین رهبری تحول آفرین و مؤلفه های آن با توانمند سازی کارکنان به عنوان ضرورتی برای بقاء و موقیت رابطه ای وجود دارد. در نهایت امید است که نتایج این پژوهش بتواند اطلاعات و دانش لازم را در زمینه بهبود و توسعه رهبری تحول آفرین به عنوان عاملی جهت توسعه و بهبود توانمند سازی کارکنان در اختیار مدیران و کارشناسان کویر تایر بیرون چند مورد مطالعه قرار دهد.

با توجه به مطالعات نظری و تجربی صورت گرفته در این زمینه مدل مفهومی را طراحی نمودیم که نشان دهنده نقش و رابطه رهبری تحول آفرین و ابعاد آن – ترغیب ذهنی، نفوذ آرمانی، انگیزش الهام بخش و ملاحظه فردی – با توانمند سازی کارکنان و همچنین رابطه رهبری تحول آفرین با مؤلفه های توانمند سازی کارکنان (معنی داری، خود تعیینی، شایستگی و تأثیر) می باشد که در شکل ذیل آمده است.



شکل شماره(۱): چارچوب مفهومی تحقیق

با توجه به نقش و اهمیت توانمندسازی کارکنان در توسعه و بهبود سازمانی و به دلیل اهمیتی که سبک های رهبری بر نگرش ها و رفتار کارکنان دارد، چنان که در ادبیات جدید مدیریت از رهبری به عنوان هنر توانمندسازی دیگران یاد می شود، این تحقیق بر آن است که به بررسی رابطه بین سبک رهبری تحول آفرین با توانمند سازی کارکنان بپردازد، بی شک پرداختن به چنین موضوعی راه گشای غنی سازی ادبیات پژوهشی رهبری تحولی و توانمند سازی روانشناسی و متغیر های مرتبط با آن خواهد بود. از این رو بر اساس چارچوب مفهومی تحقیق این پژوهش در پی پاسخگویی به سؤالات زیر می باشد.

- ۱- آیا بین انواع سبک رهبری تحول آفرین با توانمند سازی کارکنان رابطه معنی داری وجود دارد؟
- ۲- آیا بین مؤلفه های سبک رهبری تحولی(ترغیب ذهنی، انگیزش الهام بخش، ملاحظه گری، نفوذ آرمانی) با توانمند سازی کارکنان رابطه معنی داری وجود دارد؟
- ۳- آیا بین سبک رهبری تحول آفرین با مؤلفه های توانمند سازی کارکنان (معنی داری، خود تعیینی، شایستگی و تأثیر) رابطه معنی داری وجود دارد؟
- ۴- کدامیک از مؤلفه های سبک رهبری تحول آفرین بهتر متغیر توانمند سازی را پیش بینی می کند؟
- ۵- آیا بین متغیر توانمند سازی بر حسب متغیر دموگرافیکی جنسیت و سطح تحصیلات تقاضی وجود دارد؟

۲- مواد و روش ها

این پژوهش از حیث نوع، کاربردی و از حیث روش، همبستگی است. جامعه آماری پژوهش را کلیه کارکنان و مدیران کارخانه کویر تایر بیرون می باشد. از میان ۷۰۰ نفر از افراد جامعه پژوهش، تعداد ۱۳۳ نفر زن و مرد با استفاده از روش نمونه گیری تصادفی ساده و با به کارگیری فرمول نمونه گیری سرایی و همکاران(۱۳۷۲) به عنوان نمونه آماری انتخاب و مورد مطالعه قرار گرفتند. برای سنجش رهبری تحول آفرین از پرسشنامه باس و آوالیو (۱۹۹۰) که ۴ بعد(ترغیب ذهنی، نفوذ آرمانی، ملاحظه فردی و انگیزش الهام بخش) را مورد بررسی قرار می دهد که در ۲۰ گویه تنظیم شده است که هریک از این مؤلفه ها بر اساس طیف لیکرت(کاملاً مخالفم=۱ تا کاملاً موافقم=۵) نمره گذاری می شود (Mogheli, 2003). جهت سنجش توانمند سازی کارکنان از پرسشنامه اسپریتزر (۱۹۹۵) استفاده شده است. این پرسشنامه دارای چهار مؤلفه؛ معناداری، شایستگی، خود تعیینی و تأثیر می باشد که هریک از این مؤلفه ها بر اساس طیف لیکرت(کاملاً مخالفم=۱ تا کاملاً موافقم=۵) نمره گذاری می شود. پایایی ابزار با استفاده از آلفای کرونباخ برای پرسشنامه توانمند سازی ضربی آلفای ۰/۷۵ و برای پرسشنامه رهبری تحول آفرین ضربی آلفای ۰/۸۷ برآورد شد. جهت تحلیل داده ها از آزمون های همبستگی پیرسون، رگرسیون گام به گام، تی مستقل و تجزیه و تحلیل واریانس یک راهه استفاده گردید.

۳- نتایج و بحث

رهبری به عنوان یکی از موضوعات مهم در جامعه بشری مطرح می‌باشد و سازمان‌ها به عنوان نهادهای اجتماعی که بسیاری از امور زندگی انسان‌ها را در بر می‌گیرد، لذا این ضرورت دارد تا به اداره این عنصر اجتماعی توجه خاصی مبذول شود، البته باید خاطرنشان شود که رهبری در مفهوم گسترده آن تمام امور زندگی را در بر می‌گیرد و هرچا که شخصی بخواهد در رفتار دیگران نفوذ کند، جریان رهبری وجود دارد. منتهای سعی شده است که این رهبری به سازمان مختص شود. با اندکی توجه به جوامع بشری به وضوح روشن می‌گردد که کشورهایی که از نظر اقتصادی پیشرفتهایی داشته اند از نظر توجه به مدیریت و آموزش‌های مخصوص به آن نیز در سطح بالاتری قرار گرفته اند. به دلیل اهمیت رهبری می‌باشد که از دوران‌های دور دانشمندان سعی کرده اند تا هرکدام جنبه‌ای از آن را مورد توجه قرار دهند و به روشن شدن مفهوم آن و همچنین به کارگیری آن در جهت بهبود زندگی انسان‌ها، تلاش نموده اند (Sahibalzamani, 2005). در اکثر موارد، دانشمندان علوم رفتاری کوشیده اند تا بدانند بر اساس چه ویژگی‌ها، توانایی‌ها، رفتارها، منابع قدرت یا با تکیه بر چه جنبه‌هایی از موقعیت، توان رهبر در تأثیر بر پیروان و تحقق اهداف گروهی را می‌توان تعیین کرد. با توجه به اهمیت سبک رهبری در تأثیرگذاری بر کارکنان در سازمان، پژوهش حاضر به بررسی رابطه بین سبک رهبری تتحولی با توانمند سازی کارکنان کارخانه کویر تایر بیرون گردید. در زیر به طور مفصل نتایج مربوط به بررسی رابطه این متغیرها تشریح می‌گردد:

(الف) یافته‌های توصیفی: بر اساس شاخص‌های توصیفی افراد نمونه از ۱۱۱ مرد و ۲۲ زن تشکیل می‌شوند. در رابطه با تحصیلات نیز ۵۲٪ افراد دارای مدرک دیپلم و فوق دیپلم، ۳۳٪ از کارکنان دارای مدرک لیسانس و ۱۵٪ آنان دارای مدرک فوق لیسانس و بالاتر بودند.

(ب) آمار استباطی: تجزیه و تحلیل سؤالات پژوهش در پاسخ به سؤال اول پژوهش که آیا بین سبک رهبری تحول آفرین با توانمند سازی کارکنان رابطه معنی داری وجود دارد، از آزمون همبستگی پیرسون استفاده شده است که نتایج آن در جدول شماره (۱) ارائه شده است.

جدول شماره (۱): همبستگی بین رهبری تحول آفرین با توانمند سازی کارکنان کارخانه کویر تایر بیرون گردید

رهبری تحول آفرین	متغیر	سطح معنی داری	توانمند سازی کارکنان
**/۰.۷۲	۰/۰۱		

همان طور در جدول فوق ملاحظه می‌شود، بین دو متغیر رهبری تحول آفرین و توانمند سازی کارکنان رابطه مستقیم و مثبتی (۰.۷۲۶ = ۲) وجود دارد که این رابطه در سطح آلفای ۰/۰۱ معنی دار است. به عبارت دیگر وجود رهبری تحول آفرین در هر سازمانی منجر به افزایش توانمند سازی کارکنان می‌شود. این نتیجه با یافته‌های Avalio et al., 2004; Chen, 2003; Khan mohamadi & Mohseni, 2009 Ismail et al, 2009 b; Ozaralli, 2003; اعتقاد کلی وجود دارد که رهبران تحول آفرین نقش مهمی در شکل گیری ادراکات کارکنان از محیط کاری خود ایفا می‌کنند. آن ها، رهبرانی هستند که سطوح بالای عملکرد را در پیروان ایجاد می‌کنند. همچنین آن ها با ایجاد چشم انداز جمعی تلاش می‌کنند تا پیروان خود را ورای نفع شخصی و در راستای منافع گروهی و سازمانی عمل کنند. رهبران تحول آفرین پیروان خود را به رهبر تبدیل می‌کنند، به کار آن ها معنا می‌بخشند و استقلال کاری ایجاد می‌کنند (Hassanpour, 2010). از نظر باس رهبری تحول آفرین کسی است که پیروان را توانمند می‌سازد، به آن ها جهت عملکرد فراتر از انتظارات شان انگیزه می‌دهد و آن ها را به جای تعقیب منافع شخصی تشویق به پیروی از اهداف دسته جمعی می‌نماید. این رهبران، خوش بینی، جاذبه، هوش و تعداد زیادی از سایر توانایی‌های شخصی را به کار می‌گیرند تا آرمان‌های دیگران را ارتقا داده و افراد و سازمان را به بالاترین سطح عملکرد نائل سازند (Abedi Jafari & Aghaz, 2008). شیمار، هوس و آرتور معتقد بودند که رهبران تحول آفرین خودپنداری پیروان خود را متحول می‌کنند. آن ها در بین پیروان خود برای مأموریت و اهداف رهبر و سازمان هویت فردی و اجتماعی ایجاد می‌کنند. احساس پیروان نسبت به درگیر شدن، پیوستگی، تعهد، توانایی و عملکرد تقویت می‌گردد (Bass et al, 2003).

در پاسخ به سؤال دوم پژوهش که آیا بین مؤلفه های رهبری تحول آفرین با توانمند سازی کارکنان رابطه معنی داری وجود دارد، از آزمون همبستگی پیرسون استفاده شده است که نتایج آن در جدول شماره (۲) ارائه شده است.

جدول شماره (۲): همبستگی بین مؤلفه های رهبری تحول آفرین با توانمند سازی کارکنان کارخانه کویر تایر بیرون

متغیر	توانمند سازی کارکنان	*.*/.۶۷	*.*/.۶۵	نفوذ آرمانی	انگیزش الهام بخش	ملاحظه فردی
				**.۰/۵۹	**.۰/۵۹	**.۰/۶۹

با توجه به جدول همبستگی(شماره ۲) می توان گفت که تمامی مؤلفه های رهبری تحول آفرین (ترغیب ذهنی، نفوذ آرمانی، انگیزش الهام بخش و ملاحظه فردی) رابطه مثبت و معناداری با توانمند سازی کارکنان دارد. میزان همبستگی هر یک از متغیرها به ترتیب برابر **.۰/۶۵ ، **.۰/۵۹ و **.۰/۶۹ می باشد که در سطح آلفای .۰/۰۱ معنی دار است. به عبارت دیگر می توان گفت که با استفاده مدیران سازمان از ترغیب ذهنی، نفوذ آرمانی، انگیزش الهام بخش و ملاحظه فردی در برخورد با کارکنان شان، توانمند سازی آن ها افزایش پیدا می کند که با یافته های (Ozaralli, 2003) و (Wood, 2008) هم خوانی دارد. اکثر نویسندها معتقدند که رهبران با رفتارهای تحول آفرین با ارائه چشم انداز برای آینده به پیروانشان قدرت می دهند و آن ها را توانمند می سازند. رهبران با ارائه چشم انداز می توانند جو مشارکتی و شرایط توانمند شده بیشتری را برای اعضای سازمان خود به وجود آورند. فراتر از ارائه یک چشم انداز، رهبران تحول آفرین در رفتارهای الهام بخش درگیر می شوند که باعث می شود کارکنان اعتماد به نفس بیشتری در دستیابی به اهداف داشته باشند. این رهبران همچنین به پیروان خود الهام می بخشد تا به اهداف دشوارتر دست یابند، مسائل را به شیوه ها و رویکردهای جدید حل کنند و سطح بالاتری از قابلیت های خودشان را توسعه دهند(Ozaralli, 2003).

در پاسخ به سؤال سوم پژوهش که آیا بین رهبری تحول آفرین با مؤلفه های توانمند سازی کارکنان رابطه معنی داری وجود دارد، از آزمون همبستگی پیرسون استفاده شده است که نتایج آن در جدول شماره (۳) ارائه شده است.

جدول شماره (۳): همبستگی بین رهبری تحول آفرین با مؤلفه های توانمند سازی کارکنان کارخانه کویر تایر بیرون

رهبری تحول آفرین	*.*/.۶۵	*.*/.۶۲	خود تعیینی	معنی داری	شاپیستگی	تأثیر
					**.۰/۵۸	

همان طور در جدول فوق ملاحظه می شود، بین متغیر رهبری تحول آفرین و مؤلفه های توانمند سازی کارکنان(معنی داری .۰/۶۵ ، خود تعیینی .۰/۶۲ ، شاپیستگی .۰/۶۱ و تأثیر .۰/۵۸) رابطه مستقیم و مثبت وجود دارد که این رابطه در سطح آلفای .۰/۰۱ معنی دار است. به عبارت دیگر وجود رهبری تحول آفرین در هر سازمانی منجر به افزایش معنی داری، خود تعیینی، شاپیستگی و تأثیر کارکنان می شود. که با یافته های (Khanmohamadi & Mohseni; Avalio et al., 2004; Laschinger, 2001) هم خوانی دارد. رهبری تحول آفرین افراد را متغیر و دگرگون می سازد و با ارزش ها و اخلاق و موازین و اهداف بلند مدت آمیخته است رهبری تحول آفرین با ایجاد حس اعتماد به نفس و توجیهی که برای ارزش ها و باورها قائل است و تشویق آینده نگری و تأکید بر اهداف دست نیافتی همچنین تأکید حس همکاری و یافتن شیوه های جدید در انجام کار موجب تقویت انگیزش درونی کار می شوند به عبارت دیگر موجب افزایش حس معنی دار بودن شغل، شاپیستگی، موثر بودن و خود تعیینی در کار می گردد(Khanmohamadi & Mohseni, 2009).

لاو و همکاران استدلال می کنند که رهبران تحول آفرین به پیروانشان آرمان ها، ارزش ها و ترجیحات و نیازهایی را انتقال می دهند تا اینکه آن ها بتوانند به توانایی های بالقوه خودشان برسند. پیروان رهبران تحول آفرین این احساس را داشته باشند که می توانند بر روی سازمان شان از طریق افزایش توانمند سازی روانشناسی تأثیر بگذارند (Laschinger, 2001). رهبران تحول آفرین پیروانشان را در تجسم یک آینده جذاب درگیر می کنند و به آن ها القا می کنند که در دست یابی به اهداف سازمانی متعهد باشند. آن ها روحیه تیمی را از طریق اشتیاق خودشان، استانداردهای اخلاقی بالا، یکپارچگی، خوش بینی و ارائه معنا و

چالش برای کار پیروانشان ایجاد می‌کنند و سپس سطح خود کارآمدی، اعتماد به نفس، خود تعیینی و معنی داری آن‌ها را افزایش می‌دهد (Avalio et al., 2004).

به منظور پاسخگویی به سؤال چهارم پژوهش برای بررسی تأثیری که هر یک از مؤلفه‌های سبک رهبری تحولی بر توانمند سازی کارکنان دارد، از تحلیل رگرسیون چند متغیری گام به گام استفاده شده، که نتایج آن در جدول شماره(۴) ارائه شده است.

جدول(۴): نتایج رگرسیون گام به گام برای پیش‌بینی توانمند سازی از روی مؤلفه‌های رهبری تحول آفرین کارخانه کویر تایر بیرون

P	T	Beta	B	R ²	R	متغیرهای کامها پیش‌بین	
.۰۰۰	۱۰/۲۱	.۶۹	.۴۱	.۴۸	.۶۹	مالحظه فردی	گام اول
.۰۰۰	۶/۱۶	.۵۳	.۳۱	.۵۲	.۷۳	مالحظه فردی	
.۰۰۵	۲/۸۸	.۲۵	.۱۸			انگیزش الهام بخش	گام دوم
.۰۰۰۱	۳/۳۷	.۳۸	.۲۲			مالحظه فردی	
.۰۳۴	۲/۱۴	.۱۹	.۱۴	.۵۴	.۷۳	انگیزش الهام بخش	گام سوم
.۰۳۶	۲/۱۲	.۲۴	.۱۷			ترغیب ذهنی	

در پاسخ به سؤال چهارم پژوهش در رابطه با این که آیا مؤلفه‌های پیش‌بین رهبری تحول آفرین (ترغیب ذهنی، نفوذ آرمانی، انگیزش الهام بخش و ملاحظه فردی) توانایی پیش‌بینی توانمند سازی کارکنان کارخانه کویر تایر بیرون گردید را دارد، و همچنین تعیین سهم هریک از متغیرهای پیش‌بین در پیش‌بینی توانمند سازی کارکنان مذکور از رگرسیون گام به گام استفاده شد. براساس تحلیل رگرسیون در(جدول شماره ۴) می‌توان نتیجه گرفت که از بین مؤلفه‌های سبک رهبری تحول آفرین، سه بعد ملاحظه فردی، انگیزش الهام بخش و نفوذ آرمانی به عنوان متغیرهای پیش‌بین، معیار ورود به معادله نهایی رگرسیون برای توضیح تغییرات توانمند سازی کارکنان(متغیر ملاک)، را دارا هستند. همان طور که در جدول فوق مشاهده می‌کنید در گام اول که بعد ملاحظه فردی وارد معادله شده است، مقدار ضریب همبستگی برابر .۶۹ است. بدین معنی که مؤلفه ملاحظه فردی توانسته .۴۸ از واریانس توانمند سازی کارکنان را تبیین کند. در گام دوم با اضافه شدن مؤلفه دو یعنی انگیزش الهام بخش به معادله میزان ضریب همبستگی به .۷۲ افزایش یافته است، یعنی که دو مؤلفه فوق روی هم رفته .۵۲ از واریانس توانمند سازی کارکنان را تبیین نموده‌اند و در نهایت در گام سوم با اضافه شدن مؤلفه سوم یعنی ترغیب ذهنی به معادله میزان ضریب همبستگی به .۷۳ افزایش یافته است؛ یعنی در نهایت سه مؤلفه فوق جمماً .۵۴ از واریانس توانمند سازی کارکنان را تبیین نموده‌اند. و مؤلفه نفوذ آرمانی به دلیل اینکه باعث افزایش همبستگی نشده است از معادله نهایی کنار گذاشته است. علاوه بر این، برای تعیین سهم هریک از مؤلفه‌های رهبری تحول آفرین (ترغیب ذهنی، نفوذ آرمانی، انگیزش الهام بخش و ملاحظه فردی) در پیش‌بینی توانمند سازی کارکنان بر اساس ضرایب رگرسیون(Beta) در گام سوم می‌توان عنوان کرد که سهم مؤلفه‌های ملاحظه فردی، انگیزش الهام بخش و ترغیب ذهنی در پیش‌بینی توانمند سازی کارکنان به ترتیب برابر با .۳۸، .۱۹ و .۲۴ و .۰۰۰۱ از میزان ضریب همبستگی می‌باشد. مؤلفه نفوذ آرمانی نیز به دلیل نداشتن سهم معنادار در پیش‌بینی توانمند سازی کارکنان، از معادله حذف گردید.

در پاسخ به سؤال پنجم، به منظور بررسی اینکه آیا بین متغیر توانمند سازی کارکنان با گروه‌های مختلف جمعیت شناختی جنسیت و سطح تحصیلات تفاوتی وجود دارد یا نه، به دلیل برقراری همگنی واریانس‌ها و نرمال بودن توزیع داده‌ها از آزمون‌های آماری تی مستقل و تحلیل واریانس یکراهه استفاده شده است.

الف- جنسیت:

جدول شماره(۵): نتایج آزمون t برای مقایسه توانمند سازی کارکنان بر اساس جنسیت

آزمون آماری	میانگین	زن	مرد	زن	مرد	توانمند	t-test مقایسه گروه‌های مستقل	t	درجه آزادی	انحراف استاندارد	سطوح معنی‌داری
.۰/۱۰۲	.۰/۴۰۳	۱۰۹	زن	مرد	زن	مرد					

سازی	۲/۳۹	۲/۳۳	۰/۵۲۱	۰/۳۴۹
------	------	------	-------	-------

همان طور که در جدول فوق مشاهده می شود، مقادیر α بدست آمده برای متغیر توانمند سازی کارکنان در سطح آلفای ۰/۰۵ (دو دامنه) از مقدار α بحرانی کوچکتر است. همچنین مقادیر معنی داری بدست آمده برای این متغیر از سطح آلفای ۰/۰۵ بزرگتر است، بنابراین فرض صفر تأیید می شود. یعنی با ۰/۹۵ اطمینان می توان گفت که بین کارکنان زن و مرد کارخانه کویر تایر بیرون نظر متغیر توانمند سازی تفاوت معنی داری وجود ندارد.

(ب) سطح تحصیلات:

جدول شماره (۶): آزمون تحلیل واریانس یک راهه جهت تعیین تفاوت بین میانگین های گروه های چندگانه سطح تحصیلات با متغیر توانمند سازی

متغیر	منابع تغییر	مجموع مجذورات	درجه آزادی	میانگین مجذورات	F	سطح معنی داری
توانمند سازی	بین گروه ها	۲/۷۶۴	۳	۰/۹۲۱	۰/۲۱	۳/۸۸۳
	درون گروه ها	۲۵/۳۸۳	۱۰۷	۰/۲۳۷	۰/۲۱	۰/۲۱
مجموع		۲۸/۱۴۷	۱۱۰			

همان طور که از جدول فوق مشاهده می شود F بدست آمده در مورد متغیر توانمند سازی کارکنان برابر ۳/۸۸۳ می باشد که این مقدار در سطح ۰/۰۵ معنا دار نیست. بنابراین می توان گفت فرض صفر تأیید و فرض مخالف رد می شود و این بدین معنی است که تفاوت معناداری بین توانمند سازی کارکنان با سطح تحصیلات مختلف وجود ندارد. به عبارتی سطح تحصیلات نمی تواند عامل مهمی در توانمندی نیروی انسانی قلمداد شود.

با توجه به اهمیت توانمند سازی و اینکه عرضه نیروی انسانی توانمند و کارآمد، امری ضروری و پیچیده است و با توجه به نقش بسیار مهم کارکنان توانمند در موفقیت سازمان ها و غفلت بسیاری از مدیران از این امر مهم، مطالعه و تحقیق در این زمینه از ضروریات به شمار می رود و در واقع می توان گفت که بهبود عملکرد سازمانی مستلزم بهبود برنامه های توانمند سازی کارکنان باشد که آثار آن در تمام ابعاد سازمان مشهود است. زیرا یکی از عوامل و زمینه هایی که باعث می شود توانمند سازی کارکنان در سازمان افزایش یابد، سبک رهبری تحول آفرین می باشد زیر که درنهایت امر چنین می توان گفت که استقرار فرهنگ توانمند سازی در یک سازمان مستلزم آن است که مسؤولین سازمان، با استفاده از ویژگی های نوین سازمانی مثل محرك های روانی از جمله تشویق و افزایش اعتماد به نفس کارکنان و مشارکت آن ها در تصمیم گیری ها، روح تازه ای را در کلبد کارکنان خود رشد و پرورش دهند. در تحقق این هدفها که مشتری مداری و تلاش برای حفظ حیات را تضمین می کند. مجموعه مدیران ، کارکنان شبکه نمایندگی شرکت و کارگزاران سهم و جایگاه ویژه دارند. در همین زمینه رهبری تحول آفرین بعنوان یکی از پیش شرط ها و عوامل مؤثر بر توانمند سازی کارکنان مورد شناسایی قرار گرفت که بر اساس یافته های این پژوهش وجود رهبری تحول آفرین در کارخانه کویر تایر بیرون نشست باعث توانمند سازی کارکنان می شود. لذا به همین منظور از آنجا که آموزش و گسترش این شیوه رهبری ، توانمند سازی کارکنان را تسهیل می کند و سازمان ها را در موقعیتی جدید و پویا قرار دهد. در این بخش بر اساس نتایج حاصل از اطلاعات جمع آوری شده و آزمون های آماری انجام شده ، پیشنهاداتی ارایه می شود.

- جهت توسعه و ایجاد نفوذ آرمانی مدیران بیمه بایستی به اعضا برای همکاری و مشارکت افتخار و غرور القا کنند. برای ایجاد مشارکت ابتدا باید عوامل بازدارنده مشارکت را شناخت.

- با بررسی رفتارهای آرمانی متوجه شدیم که رهبران تحول آفرین باید اعتماد کارکنان را نسبت به اهداف سازمان ایجاد کنند. بدین منظور برای افزایش اعتماد کارکنان در سازمان می بایست؛ ۱) مدیران کویر تایر بیرون نسبت به تعهدات و وعده های خود سخت پایین باشند؛ ۲) مدیران کویر تایر می بایست حقیقت را به نحو مناسب و درزمان مناسب به دیگران بگویند؛ ۳) مدیران کویر تایر می بایست صداقت خود را با برقراری ارتباط باز با کارکنان نشان دهند؛ ۴) مدیران کویر تایر می بایست پاسخگو باشند، از سرزنش پرهیز کنند ، و برای کمک به رفع مشکلات دیگران همکاری کنند و راهکار بجوینند.

- درگیر کردن پیروان در ارائه چشم انداز از آینده جهت جلب مشارکت بیشتر آن ها در تحقیق اهداف و داشتن تفکر خوش بینانه راجع به آینده جهت افزایش انگیزه کارکنان نسبت به کار.
- مدیران کویر تایر بیرجند باید هدف یا آرمان خاصی را به طور روشن و دقیق برای پیروان طراحی کنند تا آنان قادر به شناخت وضعیت موجود، تحلیل آن و حتی قادر به ایجاد انگیزه و تمایل به منظور تغییر آن و حرکت به سوی جایگاه مطلوب باشند.
- ایجاد یک جو حمایتی و دوستانه جهت افزایش رضایت کارکنان و در نتیجه افزایش اثربخشی
- توجه به نیازهای یکایک پیروان و ایجاد فرصت برای شکوفایی و ارتقای آنان به سطح بالاتر توسعه شخصیتی.
- چشم انداز باید روشن و شفاف بوده و در حد امکان با مشارکت و تعامل بین مدیران و کارمندان کارخانه کویر تایر بیرجند و با توصل به گفتگو، مذاکره و جلب تعهد همگانی تعیین و تدوین شود.

۴- منابع:

- 1- Abtahi, H., & Abesi, A. (2007). Empowerment employees. Management Researches and Education Institution.
- 2- Amirkhani, A. (2008). The psychological empowerment of human resources. Perspectives and dimensions. Journal of paik noor, 6(1).
- 3- Ansari,A., & Taimori, H.(2007). Manager of in the transformation-oriented leader. Journal of Tadbir.189(1).
- 4- Avey, James B., & et al. (2008). Using Positivity, Transformational Leadership and empowerment to combat employee negativity, Leadership & Organization Development Journal, 29(2).
- 5- Avolio, Bruce J., Zhu, Weichun; Koh, William & Bhatia, Puja. (2004). Transformational leadership and organizational commitment: mediating role of psychological empowerment and moderating role of structural distance. Journal of Organizational Behavior. 25, 951–968.
- 6- Banerji, P., & Krishnan ,V. R.(2000).Ethical preferences of transformational leaders: an empirical investigation. Leadership & Organization Development Journal. 21(8), 405- 413.
- 7- Bass, Bernard M., Avolio, Bruce J., Jung I, Dong. Berson,Yair(2003). Predicting Unit Performance by Assessing Transformational and Transactional Leadership. Journal of Applied Psychology. 88(2), 207–218.
- 8- Beugre, Constant D. Acar ,William. Braun, William. (2006).Transformational leadership in organizations: an environment-induced model. International Journal of Manpower, 27(1), 52-62.
- 9- Burke, S., & Collins, K. (2001). Gender differences in leadership styles and management skills. Women in Management Review. 16(5-6), 244–456.
- 10- Butts, Marcus M., et al. (2009). Individual Reactions to High Involvement Work Processes: Investigating the Role of Empowerment and Perceived Organizational Support. Journal of Occupational Health Psychology. 14(2), 122-136.
- 11- Chen, Gilad (2003). The Two Faces of Transformational Leadership: Empowerment and Dependency Journal of Applied Psychology. 88(2), 246–255.
- 12- Conger, J.A., Kanungo, R.N. (1988). The Empowerment Process Integrating Theory and Practice. Academy of Management Review. 13(3), 471-482.
- 13- Dvir, T., Eden, D., Avolio, B.J. and Shamir, B. (2002), “Impact of transformational leadership on follower development and performance: a field experiment”, Academy of Management Journal, 45(4).
- 14- Edwards, Jennifer L., Green, Kathy E., Lyons, Cherie A. (2002). Personal Empowerment, Efficacy, and Environmental Characteristics, Journal of Educational Administration, 40(1), 67-86.
- 15- Erstad, Margaret. (1997). Empowerment and organizational change, International Journal of Contemporary Hospitality Management, 9 (7), 325-333.

- 16- Ghaderi, A. (2009). Transformational leadership key elements in developing and promoting of organizational intelligence. *Journal of Asreh modiriat*, 12-13
- 17- Goodarzvand, M & Farjadi nezhad, Z & Ferdowsi, S. (2010). Transformational leadership: new approach in the organizations of successful. Available of <http://system.parsiblog.com/Archive>.
- 18- Greasley, Kay., Bryman, Alan., Naismith, Nicola & Soetanto, Robby(2008). Understanding empowerment from an employee perspective: What does It mean and do they want it? *Team Performance Management*. 14(1-2), 39-55.
- 19- Greasley, Kay., King, Nicola., Bryman, Alan., Dainty, Andrew., Price, Andrew & Soetanto, Robby (2005). Employee perceptions of empowerment, *Employee Relations* 27(4)354-368.
- 20- Harrison,T.,& Waite, K., & Hunter ,G. L. (2006). The internet, information and empowerment, *European Journal of Marketing*, 40 (9/10), 972-993.
- 21- Hasanpoor, A., & Abbasi, A., & nourozy, M. (2011). Investigation of role Transformative leadership in the empowerment of employees. *Management researches in Iran*, 15(1).
- 22- Holdsworth, L., & Cartwright, S. (2003). Empowerment, Stress and Satisfaction: an exploratory Study of a call center, *Leadership & Organization Development Journal*, 24(3), 131-140.
- 23- Humphreys, J. H. (2005). Contextual implications for transformational and servant leadership. *Management Decision*, 43 (10), 1410-1431.
- 24- Ismail, A., & Abd Halim, F., & Nailul, D., & Abang Abdullah, M.,& Shminan, A. S., & Lamentan, A.,& Muda, A., & Samsudin, S. (2009 a). The Mediating Effect of Empowerment in the Relationship between Transformational Leadership and Service Quality. *International Journal of Business and Management*, 4 (4).
- 25- Ismail, A., & Baizura, N., & Abidin, N., & Tudin, R. (2009 b). prelatio ship betwee trasformatio al leadership, empowermet a ND followers' performance: an empirical study iN malaysia. *Scientific e-journal of Management Science*, 13 (5), 5-22.
- 26- Jazini, A. (2006). Effective factors on empowerment of of staff officers Naja. *Journal of Disciplinary knowledge*, 8 (4).
- 27- Johnsen Eid, J., & Johnsen Bjørn, H., & Bartone ,P. T., & Odd Arne, N. (2008). Growing transformational leaders: exploring the role of personality hardiness. *Leadership & Organization Development Journal*, 29 (1), 4-23.
- 28- Khanalizade, R.(2008). Investigation of effect organizational learning on employee empowerment of in the University of tarbiat modarres. Tarbiat modarres university of faculty of managmemt. ms thesis
- 29- Khanmohammadi, M.,& Mohseni, A.(2009). Investigation effect of leadership styles (transformational, exchangeable, non-interventionist) on staff psychological empowerment. Twenty-Fourth International Conferences on Electricity. Tehran
- 30- Kinla, D. (2004). empowerment of Human Resources. Translate by Mehdi Irannezhadi and maasoumali salimian. Modiran publications.
- 31- Kirkbride, P. (2006). Developing transformational leaders: the full range leadership model in action. *INDUSTRIAL AND COMMERCIAL TRAINING*, (1), 23-32.
- 32- Laschinger, H. K. S., & Finegan, J., & Shamian, J. (2001). The impact of workplace empowerment, organizational trust on staff nurses' work satisfaction and organizational commitment. *Healthcare Management Review*, 26, 7023.
- 33- Lee, M., & Koh, J. (2001). Is empowerment really a new concept? *International Journal of Human Resource Management*, 12(4), 684-695.
- 34- Luks, J. A., & Savery, L. K.(2001). The relationship between Empowerment, Job satisfaction and Reported Stress Levels: Some Australian Evidence, *Leadership & Organization Development Journal*, 22 (3), 97-114.

- 35- Luo, X. Z. L. & Liu, S.S. (2003). Entrepreneurial Firms in the Context of Chinas Transition Economy: An Integrative Framework and Empirical Examination. *Journal of Business Research*, 56 (6), 481-491.
- 36- Mogheli, A., & Hasanpour, A., & Hasanpour, M.(2009). Investigation Relationship between employee's empowerment and organizational commitment in the Regions of nineteen organizational of education and training branches in Tehran. *Journal of public management*, 1(2).
- 37- Mogheli, A. (2003). The transformational leadership model in the organizational of Iran. *Journal of Management in Islam*.
- 38- Mohammadi, M. (2001). Evaluation ways empowerment of Employees University of Birjand. *Taarbiat modarres university of faculty of management*, (MS thesis).
- 39- Mohammadi, M. (2002). Programs of employee's empowerment. *Journal of Management Studies*, 35-36.
- 40- Ozaralli, N. (2003).Effects of transformational leadership on empowerment and team effectiveness. *Leadership & Organization Development journal*, 24(4), 335-344.
- 41- Rasoli, R. (2006). Investigation relationship between job stress, job satisfaction and organizational commitment with employee's empowerment. *Journal of Management and Development* (29).
- 42- Sabzikaran, A. (1999). Investigation Characteristic of the employees empowerment and its relationship to organizational structure. *The second International Conference on Empowerment of Human Resources*, 5 & 6 Azar issue.
- 43- Sanjaghi, M. (2001). Analysis of the nature and dimensions theory of transformational leadership. *Journal of Human Sciences University of Alzahra*, 11,11 -12.
- 44- Taghavigharabelagh, H. (2009). The relationship between personality and transformative leadership in the Regions management education nineteen branches in Tehran. *University of Tehran faculty of education & psychology Department of Educational science* (MS thesis)
- 45- Thomas, K.W., & Velthouse, B.A. (1990). Cognitive elements of empowerment: an interpretive model of intrinsic task motivation. *Academy of Management Review*,15(4), 666-81.
- 46- Tonkehnezhad, M. (2006). Comparing two transformation-oriented leadership style and servant in two the environment, two leadership styles. *Journal of Tadbir*, 17 (172).
- 47- Vacharakiat, M. (2008). The Relationships of Empowerment, Job Satisfaction, and Organizational Commitment among Filipino and American Registered Nurses Working in the U.S.A. A dissertation submitted in partial fulfillment of the requirements for the degree of Doctor of Philosophy at George Mason University.
- 48- Wood, N. E. (2008). A study on The Relationship between Perceived Leadership Styles s of Hospital Clinical Leaders and Perceived Empowerment, Organizational Commitment, and Job Satisfaction of subordinate Hospital Nurses in a Management Position, A Dissertation presented in Partial Fulfillment of the Requirements for the Degree of Doctor of Philosophy.