



بازار کتاب؛ رشد تولید و بحران توزیع

● سمیعی: به نام خدا، کتاب ماه کلیات از جمله مجلات علاقمند به بررسی مسائل کلی نشر در کشور است و در این زمینه، مقالات و گزارش‌های خبری و فعالیتهایی را به خوانندگان محترم ارائه داده است. در این جلسه با حضور صاحب‌نظران به مشکلات توزیع کتاب و محصولات فرهنگی می‌پردازیم و صاحب نظران برای حل کاستیهای موجود، راهکارهایی را ارائه می‌کنند. اولین سرفصل، بررسی وضعیت توزیع محصولات فرهنگی در دهه ۷۰ است. دهه ۷۰ از نظر تقویت بنیه تولید نشر، دهه بسیار موفقی بوده است. سیر صعودی عواین تولید شده در بازار نشر ایران، هر سال با بیشتر از میزان پیش‌بینی شده رویه رو بوده است که این خود پدیده مبارکی است. ولی متناسب‌فانه، کتابخوانی، یعنی استفاده و فرهنگ استفاده از کتاب، هنوز نهادینه نشده و متناسب با تولید نبوده است. باید تحلیل شود که چه حلقه مفقوده‌ای بین رشد موفق تولید ولی رشد ناموفق کتابخوانی وجود داشته است. از جنب آقای قدیانی دعوت می‌کنم در این زمینه و کلاً سابقه کتاب در دهه هفتاد صحبت فرمایند.

● قدیانی: با پیروزی انقلاب اسلامی، موج نشر کتاب واقعاً فراگیر بود. مردم کتاب را برای خود و دوستانشان تهیه می‌کردند و به هر حال تیرازها رشد می‌کرد و مردم تشنه و نیازمند به کتاب بودند. وقتی به مرحله جنگ تحمیلی رسیدیم، مردم سرگرم جنگ و مسائل خاص خود شدند که در این زمان و بیشتر در سالهای ۶۵ تا ۶۸ بود که مشکلات توزیع کتاب فزونی یافت و به بن بستی کشید که الان اکثر ناشران ما به آن واقدند و قبول دارند. اگر ما

شرکت کنندگان در میزگرد:

۱. محمد جواد مظفر مدیر مسئول انتشارات کویر
۲. قدیانی مدیر مسئول انتشارات قدیانی
۳. علیرضا زرگر مدیر سازمان پخش کتاب ایران (پکا)
۴. هاشمی نایب رئیس اتحادیه ناشران تهران
۵. یدالله سعدی، مدیر مسئول انتشارات دلیل ما وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی
۶. محسن رضایی، مشاور فرهنگی معاون امور فرهنگی
۷. محمد سمیعی، سردبیر کتاب ماه کلیات

بر اساس مطالعه این مقاله
۱. ج.
۲. ه.
۳. پ.
۴. ن.
۵. ا.
۶. ک.
۷. ب.
۸. ه.
۹. ک.
۱۰. ه.
۱۱. ک.
۱۲. ه.

سرفصلهای این میزگرد عبارت اند از:

۱. بررسی وضعیت توزیع محصولات فرهنگی در دهه گذشته
۲. میزان تأثیر توزیع در فرآیند اقتصاد نشر
۳. رابطه تولید و توزیع در این عرصه
۴. نقش حمایتهای دولت
۵. توزیع و فن آوری اطلاعات و ارتباطات
۶. نقش تبلیغات و اطلاع‌رسانی
۷. مقایسه با کشورهای توسعه‌یافته
۸. تأثیر بهای پایین کتاب در توزیع
۹. آیا توزیع محصولات فرهنگی در شرایط کنونی کشور اقتصادی است؟



نگاه فرهنگی به خصوص در گوشه و کنار شهرهای بزرگ مثل تهران شروع کنیم. بنابراین مردمی که متعهد به مطالعه نکردن

قدیانی:
با موج نمایشگاه‌های استانی و یا نمایشگاه‌های بین المللی یا دادن وام یا کاغذ به ناشران، باعث پیشرفت ناشران شده بود ولی همسو با دیگر مسائل، مثل ایجاد کتاب فروشیها نبوده است. یعنی این سیاستهای حمایتی فraigیر نبوده که بتواند بسته کتاب فروشی را به همان اندازه هموار کند.

کتاب هستند، همه تقصیر را به عهده ندارند و مقداری تقصیر به گردن این قسمتهاست. مشکل اساسی، کمبود کتاب فروشی است و دولت باید بستر آن را ایجاد کند، مثلاً شهرداریها در پاسازهایی که ساخته می‌شود، یکی از مغازه‌ها را ارزانتر در اختیار کتاب فروشیها قرار دهند تا همکاران ما فقط در گوشه و کنار داشتگان جمع شوند و به قسمتهای دیگر شهر هم بروند. ما حدود ۸ ماهی است که فروشگاه شهر کتاب نور را در اختیار داریم و شاهد آئیم که مردم آن منطقه چگونه کتابهای روز را دنبال می‌کنند و منتظر آئند که کتاب جدیدی برسد تا آن را خریداری کنند. به نظر من نمی‌توان همه این مشکلات را به گردن کتابخوان نبودن مردم انداخت و مسئولان دولتی نیز در این باب مقصرونند.

سیمیعی: با تشکر از آقای قدیانی، ایشان مانند قاطبه دست‌اندرکاران صنعت نشر، وظیفه دولت می‌دانند که همانطور در تولید حمایت می‌کنند، در توزیع کتاب هم حمایت کنند. یعنی امکانات لازم را

علتهای آن را برسی کنیم به مسائل زندگی مردم مانند کار و جنگ... و در نتیجه نبود کتاب فروشیها در گوشه و کنار ریسمی! گاهی به نظر من در همین تهران، کتاب فروشیها که در سالهای ۵۰ یا ۵۵ در گوشه و کنار بوده و اغلب به فروش لوازم التحریر و کتابهای کمک درسی مشغول بودند، کمتر شدند، البته در مقابل یک سری از کتاب فروشیها بزرگی مانند شهر کتاب وجود آمده است. به عبارت دیگر امروزه علیرغم رشد ناشران جوان و قشر تحصیل کرده‌ای که وارد این صنعت شدند، کتاب فروشیها و سیستم توزیع نتوانسته رشد کند و شاید علت، همان سودآور نبودن کتاب، برای این قشر است. اگر برسی کوچاهی داشته باشیم، می‌بینیم که دولت نیز در این امر مقصربود است. چون به یاد داریم که ممیز داریم یا بیمه و شهرداریها نگاهی را که به شعلهای دیگر داشتند به کتاب فروشی نیز همان ذگاه را داشتند؛ متنها آمار شغلهای دیگر به دست نمی‌آمد ولی آمار ناشران به راحتی به دست می‌آمد و قبهای مالیاتی سنگینی که همیشه باعث مشکلاتی است، داشتیم. در کنار آن نیز دولت حمایت‌هایی را داشته است، مانند سیاستهای جناب آقای مسجدجامعی در دهه گذشته در پست معاونت امور فرهنگی که با ایجاد موج نمایشگاه‌های استانی و یا نمایشگاه‌های بین المللی یا دادن وام یا کاغذ به ناشران، باعث پیشرفت ناشران شده بود ولی همسو با دیگر مسائل، مثل ایجاد کتاب فروشیها نبوده است. یعنی این سیاستهای حمایتی فraigیر نبوده که بتواند بستر کتاب فروشی را به همان اندازه هموار کند. آنچه که اکثر همکاران ما در توزیع بحث دارند، همان ویترینی است که در آن مشکل داریم و آن را باید به گونه‌ای دست در دست همیگر و با همکاری شورای شهر و با

برای رساندن به دست خواندنگان و علاقمندان فراهم کند. البته این سؤال پیش می‌آید که چرا اقتصاد کتاب، تا این حد، اقتصاد حمایتی شده است؟ چرا ما در دیگر محصولات، نیاز به حمایت نداریم؟ مشاهده می‌کنیم که محصولات مختلفی که در جامعه ما تولید می‌شود، خود راهکار توزیع را بدون هیچ حمایتی پیدا می‌کند ولی چرا ما باید در مورد کتاب، تفکر حمایتی داشته باشیم؟ از جانب آقای رضایی دعوت می‌کنم که کلاً میزان تأثیر فعالیت توزیع در اقتصاد نشر را با دید اقتصادی، نه با دید حمایتی از آن تعبیر می‌کنیم، بررسی کنند تا به بحث نقش دولت برسیم و مجدداً از آقای قديانی تقاضا کنیم که مسئله را در آنجا شفافتر کنند.

● رضایی: مایل بودم که دوست عزیزیم آقای آذرنگ نیز در این جمع حضور داشتند و نگاه تحلیلی تری به مباحثت می‌شد. در مورد



رضایی:
سیاستهای دولت در نوع حمایت از نشر حرفه‌ای و نشر آماتور باید تفاوتی قائل شود. در کشور ما چنین تفاوتی وجود ندارد و هر کس امتیاز نشر را گرفت، می‌تواند از سیاستهای حمایتی استفاده کند. طبیعتاً ما باید نشر کشور را به سمتی ببریم که نشر حرفه‌ای را حمایت کنیم

با خواندن کتاب، نیازی از آنها رفع خواهد شد، یعنی اشتغال در جامعه ما ربطی به مطالعه ندارد و مصرف کالای فرهنگی یک امر تشریفاتی است.

پیش فرض بعدی این است که فعالیتهای فرهنگی مثل بعضی دیگر از فعالیتها که اقتصادی نام می‌گیرند، مشمول حمایت و یارانه شده‌اند و چون قبل از مشمول شده‌اند و به آن عادت کرده‌ایم، دست کشیدن از آن بسیار سخت و یا ممتنع است. مطلب بعدی که باز پیش فرض مامی باشد این است که دولت سیاستهای حمایتی ای را طراحی کرده است و این سیاستهای حمایتی به دلیل عقبت‌بودن کشور ما به عنوان کشوری در حال توسعه از کشورهای توسعه‌یافته، تولید انبوی را پیش گرفته است. در دهه ۷۰ که دوستان هم اشاره کردند، تولید رشد داشته است در حالی که دوستان می‌دانند که از دهه ۷۰ و ۸۰ میلادی، تولید انبوی تقریباً جای خود را به مشتری گرایی و مخاطب محوری داده است و وقتی که چنین تغییری حدث شود، زیرساخت تولید عوض می‌شود. الان به نظر ما زیرساخت تولید به اندازه کافی در کشور حمایت شده و علت این امر رشد نشر غیر حرفه‌ای است.

شاید دوستان ناشر این امر را بر ما خوده بگیرند، اما در تمام جوامع، ما دو نوع نشر و دو نوع فعالیت داریم، یکی فعالیت حرفه‌ای و دوم فعالیت آماتور. سیاستهای دولت در نوع حمایت از نشر حرفه‌ای و نشر آماتور باید تفاوتی قائل شود. در کشور ما چنین تفاوتی وجود ندارد و هر کس امتیاز نشر را گرفت، می‌تواند از سیاستهای حمایتی استفاده کند. طبیعتاً ما باید نشر کشور را به سمتی ببریم که نشر حرفه‌ای را حمایت کنیم

حفظ منانع این جمع می‌تواند در وارد کردن بخشی از پولهای جامعه به سمت کتاب و کتابخوانی تأثیر بسزایی داشته باشد. نکته دوم که به آن کمتر توجه می‌شود، این است که بهره‌گیری از یک

اقتصاد کتاب و یا این که نقش توزیع کتاب در اقتصاد چیست، چند پیش فرض داریم که باید به عنوان واقعیتهای فکری، اجتماعی، سیاسی و اقتصادی کشور بپذیریم. هر جامعه‌ای برای خود بافتی دارد. ما نمی‌توانیم خارج از این بافت، اظهار نظری کنیم. پیش فرض اول این است که اقتصاد ایران بیش از ۷۵ درصد دولتی و یا وابسته به دولت است، طبیعتاً اقتصاد کتاب نمی‌تواند مستقل از این سیاست کلی یا راهبرد اصلی دولت، راهی را در پیش گیرد. پیش فرض دوم این است که فرهنگ ما محدودیت‌زاست و این را باید به عنوان یک واقعیت موجود در جامعه و واقعیت تاریخی بپذیریم؛ فرهنگ، آداب و سنت ما محدودیت‌زاست. نکته بعدی این که فعالیتهای فرهنگی در جامعه ما نهادینه نشده است. به این معنی که مصرف کالای فرهنگی در خانواده‌ها عادت نشده است و به عنوان یک کالای تشریفاتی به آن نگاه می‌شود که این هم ریشه تاریخی دارد. جوانان، نوجوانان و خانواده‌ها احساس نمی‌کنند که

بخشی را اضافه می‌کنیم: تولیدکننده، تولیدکنندگانی که عضو یک تشکل می‌شوند و مراکز توزیع خرده دارند و به آن وصل می‌شوند و کتابفروشیهایی که عضو آن نیستند، مستقیماً به آن وصل می‌شوند، یعنی شبکه پنجم هم در ایران برای کتاب داریم.

سمیعی: با تشرک از جناب آقای رضایی، از جناب آقای مظفر تقاضا می‌کنیم تا نظراتشان را در رابطه با میزان تأثیر توزیع در فرآیند اقتصاد نشر بفرمایند.

مظفر: دعوت من ظاهراً به پیشنهاد دوست دانشمندم جناب آقای آذرنگ بوده است که خود تشریف نیاورده‌اند. شاید به این دلیل پیشنهاد فرمودند که با جلسات متعددی که ما در خدمت ایشان بودیم، خصوصاً در اتحادیه ناشران، سختانی از بنده شنیده بودند که به تلقی ایشان متفاوت از سخن دیگران است. در گام اول به نظر



مظفر

جامعه ایران، جامعه‌ای شفاهی است. این واقعیت است و میزان کتاب و کتابخوانی در ایران بسیار پایین است. مردم ایران کتاب نمی‌خوانند. اگر به آمار بانک مرکزی نگاهی داشته باشیم در هزینه خانوار، هیچ عددی به کتاب و مطبوعات تعلق نمی‌گیرد. به اعتقاد من این حتی به میزان سواد در جامعه بستگی ندارد

من نگاه سریعی داشته باشیم تا ببینیم با چه مقوله‌ای مواجه هستیم. این موضوع بارها تکرار شده و این تکرار نباید موضوع را بی‌ارزش کند و برای ما جای تأمل بگذارد که جامعه ایران، جامعه‌ای شفاهی است. این واقعیت است و میزان کتاب و کتابخوانی در ایران بسیار پایین است. مردم ایران کتاب نمی‌خوانند. اگر به آمار بانک مرکزی نگاهی داشته باشیم در هزینه خانوار، هیچ عددی به کتاب و مطبوعات تعلق نمی‌گیرد. به اعتقاد من این حتی به میزان سواد در جامعه بستگی ندارد. به جرات ادعا می‌کنم که هزاران هزار تحصیل‌کرده لیسانس و دکتری داریم که در طول سال یک کتاب هم نمی‌خوانند. در روزهای هفته و ماه و سال در مطب دکترهای سراسر کشور، در اتوبوس و در ترمینالهای قطار و هر جای دیگر که مسافران ناگزیرند تا ساعتی را به انتظار بنشینند و حتی از قیافه افراد مشخص است که افراد تحصیل کرده‌ای هستند، از میان صد نفر، یک نفر را نمی‌بینند

نظام مناسب منجر به کاهش صرف هزینه ملی می‌شود. برای توزیع، چند تعریف داریم که همه با هم همانه‌گ است. توزیع، مجموعه‌ای از فعالیتها، اقدامات و عملیاتی است که کالا و خدمات را از نظر فیزیکی از منابع تولید به سمت خریداران هدایت می‌کند و به دست مصرف کننده می‌رساند. این تعریف کلی است، یعنی در پایان خط تولید، چه در کارخانه و چه در دفتر نشر، این پایان تولید و ابتدای توزیع می‌باشد و تا به دست مصرف کننده نرسد، این چرخه، چرخه توزیع است. اما این چرخه را به دلیل اینکه محصول سالم و مطمئن را در زمان صحیح و مکان صحیح به دست مصرف کننده برسانند، پاره پاره می‌کنند، یعنی می‌گویند عدمه فروش، خرده فروش و یا تولید مستقیم.

برای توزیع از نظر تقسیم‌بندیهای اقتصادی، سه بخش داریم: کشاورزی، خدمات و صنعت. این از مبانی نظری است که توزیع جزو خدمات قرار می‌گیرد و برای این که توزیع شکل بگیرد، نیازمند کانالها و شبکه‌های توزیع هستیم. این شبکه‌های توزیع چهار محور دارد و در هر کدام بنا بر نوع کالا که کالایی صنعتی، واسطه‌ای و یا مصرفی باشد، نوع شبکه‌ها فرق خواهد کرد. این موارد را از آن جهت بسط می‌دهم که متناسبانه ادبیات اقتصاد در فعالیتهای فرهنگی وارد نشده است و باید دوستان ما اعم از ناشران و کتاب‌فروشان بدانند که ادبیات اقتصاد ادبیاتی است که علم محسوب می‌شود و تمام فعالیتها را تعریف و نوع تعریفیش را خود طبقه‌بندی کرده است. باید دید که فعالیت نشر بنا بر آن در کدام یک از طبقات قرار می‌گیرد تا مناسب با ادبیات و قواعد علم اقتصاد، تولید، توزیع و مصرف کتاب را بنا کنیم و بر آن اساس، آن را تعریف کنیم. الان در این زمینه نارسایی وجود دارد. حال که به شبکه‌ها اشاره کردم، توضیحی گذا در مورد هریک می‌دهم. شبکه‌هایی که در این نوع کالاهای مطرح می‌شود ممکن است به صورت مستقیم باشد. از دهه ۴۰ کتابهایی که در زمینه بازاریابی در ایران نوشته شده و یا ترجمه شده است، تأکید و توصیه می‌کنند که هیچ کالایی توزیع مستقیم نشود، به دلیل سرمایه‌گذاریها و مشکلات فراوانی که در پی دارد و به دلیل این که گستره فعالیتش محدود خواهد شد. روش دیگر، توزیع با واسطه است که از یکی از این نظامها تشکیل می‌شود: تولیدکننده، خردهفروش و مصرف‌کننده؛ تولیدکننده، عمدۀ فروش، خردهفروش و مصرف‌کننده؛ تولیدکننده، نمایندگی، عمدۀ فروش، خردهفروش و مصرف‌کننده. ما در سیستم توزیع ایران به علت وجود بخش تعاوی در کشور،



بخوانند و کتابی که در آنجا منتشر می‌شود، اگر تیراژ یک میلیونی پیدا کند روی جلد آن عبارت "best seller" نوشته می‌شود. در حالی که اگر شما این را به تناسب تعداد مخاطب بستجید، مشاهده می‌شود که در آنجا نیز درصد بالایی را دربرمی‌گیرد. مورد سوم این که ما تولیدکننده فکر و اندیشه و تکنولوژی برتری نیستیم که دنیا بخواهد آثاری از ما ترجمه کند و بخواند و با خود بپردازد؛ در حد خیلی محدودی امکان دارد این کار انجام گیرد؛ گاهی از دانشمندان و در مواردی رمانهای را ترجمه کرده‌اند. بنابراین ما در این قضیه با یک بازار مصرف و جامعه کتابخوان محدود روبه‌رو هستیم. نکته بعدی مسئله اعمال سانسور و ممیزی است که در رژیم پیشین به دلایلی و چه در حکومت فعلی که حکومت جمهوری اسلامی و ایدئولوژیک است به دلایل دیگر. من این موضوع را نفی و اثبات نمی‌کنم، این موضوع را تبیین می‌کنم و می‌خواهم بگوییم که با چه وضعیتی مواجه هستیم. بنابراین وقتی ناگزیریم که در چارچوبی فعالیت کنیم برای این که بتوانیم عرصه‌هایی را طی کنیم قادر به پر و بال گستردن نیستیم. در زمینه تبلیغات که بحث یکی از سرفصلها نیز هست، کتاب مشکل بزرگی دارد، سهم تبلیغ کل کتاب در سازمان تبلیغاتی کشور مثل رادیو، تلویزیون و هرجا که تبلیغات معنای دهد را تقریباً می‌توان معادل صفر گرفت! حال چرا؟ همه ما که در اینجا نشسته‌ایم

که اهل مطالعه باشد. اصلاً بحث سواد و بی‌سوادی نیست. از این مجموعه‌ای که گفتم مشخص می‌شود که جامعه ما کتاب نمی‌خواند. آموزش و پرورش ما از ابتدا برای کتاب و کتابخوانی طراحی نشده است و کوکان از پیش دیستانی تا مراحل بالا به مطالعه عادت نمی‌کنند. در حقیقت باید نظام آموزشی را طراحی کنیم که ارتباط دنیای دانش آموز با خارج از او، به طریق مکتوب باشد، یعنی بخواند و بنویسد. وقتی می‌خواهد با معلم و جریان خارج از خود رابطه برقرار کند، بنویسد و وقتی می‌خواهد بداند که آنها چه می‌گویند، بخواند تا در طول تحول یک نسل، جامعه کتابخوان پیدا کنیم. دوم اینکه ما جامعه‌ای با زبان محدود در چهار دیواری جغرافیایی خود هستیم؛ یعنی زبان فارسی! تاجیکستان و افغانستان هیچکدام بازار کتاب نیستند. در طول حکومت کمونیستی خط تاجیکها تغییر کرده است و بتازگی آرام آرام عادت می‌کنند که بتوانند فارسی بخوانند. بنابراین ما بازار جغرافیایی برای خود و زبانمان نداریم. من این را متذکر شدم که مقایسه‌ای با کشورهایی باشد که زبانش را یک میلیارد نفر می‌خوانند. به عنوان مثال کتابی که در آمریکا منتشر می‌شود، جامعه آمریکایی ۳۰۰ میلیون نفر جمعیت دارد و حدود یک میلیارد نفر از مردم کره خاکی یا به زبان انگلیسی می‌خوانند و می‌نویسند و یا به دیگران فخر می‌فروشند که می‌توانند انگلیسی

نشرهای جهان است. بحث آموزش و پرورش را اشاره کردند که باید آموزش و پرورش، فرهنگ مطالعه را به صورت جدی جا بیندازد و بچه‌ها را از کودکی با مطالعه آشنا و علاوه‌مند کند که بحث بسیار جدی است و باید پیگیری شود. در مورد این که اصلاح نظام توزیع کتاب و محصولات فرهنگی چقدر موثر خواهد بود، به نظر ایشان، تاثیر ناچیزی دارد. یعنی اگر کتاب در کشور ما با نظریه‌های امروزی و مدرن مثل صنعت نشر آلمان که هر کتاب‌فروشی که مراجعه کنیم اگر کتابی را داشته باشد همان موقع کتاب را تهیه می‌کنیم و اگر کتاب را نداشته باشد، کتاب برای هر جای از آلمان که باشد، کمتر از ۲۴ ساعت بعد در معازه آمده است و بعد از فاصله زمانی کمی شما کتاب را در منزل تحويل می‌گیرید، اگر کتاب در کشور ما به این صورت هم توزیع شود، جناب آقای مظفر معتقدند که تنها پنج درصد از مشکلات کتابخوانی ما حل می‌شود. حال آیا جناب آقای زرگر نیز این نظر را تایید می‌کنند و یا صحبتی دیگری را دارند؟

زرگر: اول می‌خواهم کمی پکا را خدمت شما معرفی کنم و بعد اشاره‌ای دارم به صحبت‌هایی که دوستان داشتند. پکا تنها سازمانی است که در سه یا چهار دهه اخیر با هدف پخش کتاب ایران وجود آمده است - پکا مخفف پخش کتاب ایران است - کما بیش اطلاع دارید که پکا فعالیتهایی در حوزه توزیع، کتاب‌فروشی و توسعه



زرگر:
توسعه فرهنگی برای این
که ما بتوانیم کتاب خوان تربیت
کنیم، ضروری است و مادامی که
کتاب خوان تربیت نشود، توفیقی
در زمینه مسائل مرتبط با کتاب
در حوزه‌های پیش تولید، تولید و
توزیع نخواهیم داشت

فرهنگی و فعالیتهای جنبی مرتبط با توزیع را انجام می‌دهد. در حوزه توزیع، پکا موضوعش در قالب زیر مجموعه جمعی پخش کتاب بوده است و توفیق چندانی نداشته است. دلیل آن به حوزه زیرساختی مشکلات توزیع کتاب برمی‌گردد که جناب آقای رضایی فهرستوار به آن اشاره کرده و نکاتی را می‌توان به آن افزود و جناب آقای قدیانی و آقای مظفر نیز به آن اشاره‌ای داشتند. توسعه فرهنگی برای این که ما بتوانیم کتاب خوان تربیت کنیم، ضروری است و مادامی که کتاب خوان تربیت نشود، توفیقی در زمینه مسائل مرتبط با کتاب در حوزه‌های پیش تولید، تولید و توزیع نخواهیم داشت. تقریباً تمام دوستان به فرهنگ شفاهی اشاره کرده‌اند و سؤال من این است که چرا ما فرهنگ شفاهی داریم؟ چرا این اتفاق در کشور ما افتاده است؟ کاملاً طبیعی است، حضور ما در کهکشان گوتبرگ، زمان بسیار کوتاهی بوده و کاملاً متفاوت با آنچه که در مغرب زمین اتفاق افتاده است. در قرن ۱۶ میلادی

عمدتاً می‌گوییم که ما تولیدکننده و ناشر کتاب هستیم اما این اشتراک لفظ مانند شیر و شیر مولوی است، شیری را ما می‌خوریم شیری هم ما را می‌خورد. خود من کتابی به نام قصه‌های قبل از خواب برای بچه‌ها چاپ کرده‌ام، این کتاب هیچ ارتباطی با رسائل مشروطیت که آن را هم بنده به چاپ رسانده‌ام ندارد؛ هر کدام کالایی جدا از هم هستند. آن یک نوع مسیر تولید را طی کرده و یک نوع مخاطب به خصوص دارد و آن یکی نوع دیگر؛ بنابراین فرض کنید اگر ناشری تصمیم بگیرد و صد میلیون تومان برای تبلیغ کتابهای خود بگذارد، از نظر من هیچ ارزشی ندارد. این هیچ که می‌گوییم کمی حالت گزاره‌گویی است، تاثیر دارد ولی به هیچ وجه به نسبت این صد میلیون جواب‌گو نیست. اما پتوی گلابت تبلیغ می‌کند، یک واژه و یک کالاست، یک میلیارد تبلیغ می‌کند و ده میلیارد سود می‌برد و نظایر آن... اما برای کتاب نمی‌توانید تبلیغ کنید.

بنابراین کتاب را تبلیغ کنیم، ادعا می‌کنم با ۵۰ میلیون تومان تبلیغات تاریخ فلسفه اسلامی را من نمی‌توانم بیش از تعدادی محدود بفروشم، در اینجا نیز تبلیغات تاثیری ندارد. تئوری من این است که اگر کل مشکلات نشر را عدد صد بگیریم، من برای توزیع بیش از پنج درصد قائل نیستم. من روی آن تأکید دارم زیرا هر تئوری خلاف این، چون مشکل را در نشر و توزیع می‌بیند تا به حال، ما را به بیشه ببرد است و نگذاشته که ما به ریشه‌ها نگاه کنیم، ما در بحث کتاب در کوتاه‌مدت و یا بلند مدت با یک سرنوشت محتموم روبه‌رو هستیم، منظور این نیست که کارهایی در بخش توزیع نمی‌تواند وضعیت را تغییر دهد اما خیلی اندک و نباید انتظاری بیش از این داشت. ما اگر در پله پنجم هستیم تنها ما را به پله ششم می‌برد. این نکات، بسیار حائز اهمیت است و ما باید روی آن اتفاق نظر پیدا کنیم، پس سخن بنده این است که مشکل توزیع سهم کمی در مشکل نشر دارد و دوم این که ما در کوتاه‌مدت در بحث کتاب در ایران با یک سرنوشت محتموم روبه‌رو هستیم.

سمیعی: با تشکر از جناب آقای مظفر، ایشان در این زمینه قدری زیرینایی بحث کردند. این که فرهنگ جامعه ما فرهنگی شفاهی است، پدیده‌ای است که کمایش از آن مطلع هستیم. اگر در یک کشور اروپایی وارد مترو شوید، بدون اغراق، هشتاد درصد کسانی که روی صندلیها نشسته‌اند و یا کسانی که ایستاده‌اند در حال مطالعه کتاب رمان و... هر کس به هر چیزی که علاوه‌مند است. ولی در کشور ما در چنین موقعیتی کمتر اتفاق می‌افتد که کسی کتابی از کیف خود بیرون آورد و مشغول مطالعه شود. بحث این است که ما این را ریشه‌یابی کنیم. آقای مظفر فرمودند که محدودیت زبان فارسی؛ اگر ما صد میلیون نفر مخاطب زبان فارسی را در نظر بگیریم، این نسبت به زبان آلمانی تغییر فاحشی نمی‌کند ولی مشاهده می‌کنیم که نشر آلمان یکی از پررونق‌ترین

هاشمی: یکی از راهکارهای مهم، آموزش کتاب‌فروشهاست. هنوز اتحادیه هیچ پیش‌بینی برای تشکیل

دیداری - شنیداری توفیق پیدا می‌کند؟ ما در ایران همان طور که من در افتتاحیه پا گرفتم، باید دعا کنیم تا کوشش مختصری صورت آورد که تیراز کتاب در ایران دو تا سه هزار نسخه بود که من گفتیم ۱۵۰۰ نسخه است و کتاب‌فروشیهای فصلی، ۱۵۰۰

کتاب‌فروش هم نداریم! همین گونه بود. ولی در کشور ما چه اتفاقی افتاد. با اندکی اغماض، تنها نزدیک به یک سده است که کتاب چاپی وارد کشور و زبان ما شده است، ابتدا از هند و بعد از خود ایران، همان طور که می‌دانید، بهترین کتابهای ما در کلکته به چاپ رسیده است. ولی به هر صورت، بحث تولید محصولات فرهنگی مکتوب را در سالهای ۱۳۰۰ به بعد داشتیم. هنوز ده تا بیست سالی در این حوزه غوطه‌ور نبودیم که رادیو ایران تاسیس شد و آشنایی ما با حوزه دیگر از اطلاع‌رسانی. در دهه ۳۰ و ۴۰ تلویزیون تاسیس شد. یعنی قبل از ایجاد عادت مطالعه دونوں افراد جامعه ما و برخورداری از فرهنگ مکتوب - آن گونه که دوستان اشاره کردند در متروها، اتوبوسها و... - از ابارهای دیگر اطلاع‌رسانی به فرهنگ ما وارد شد. اما این اتفاق افتاده است و ما ناگزیریم که با این رخداد رویه رو باشیم. چه باید کرد؟ در فاصله بسیار کوتاهی ما علاوه بر رادیو و تلویزیون با پدیده‌های بسیار وسیعتر ارتباط جمعی رویه هستیم، ماهواره‌ها، سیستمهای ویدیویی، سیستمهای تلویزیونی مدار بسته و مهمتر از همه شبکه‌های اطلاع‌رسانی جهانی مانند اینترنت. اینها پدیده‌های است که ما و همه جهان را درگیر شکل جدیدی از کسب خبر و اطلاعات کرده است.

● سمعی: با تشرک از جناب آقای زرگر، مایلیم که از بیانات جناب آقای هاشمی نیز در این سه زمینه استفاده کنیم. تقاضا دارم بیشتر به تأثیر توزیع در کل فرآیند نشر پردازید.

● هاشمی: اصل قضیه این است که توزیع دچار سردگمی غربی است و می‌طلبد که خیلی بیشتر روی این قضیه کار شود. بنده این را به عنوان یک ناشر کوچک که مغازه‌ای نیز برای فروش کتاب دارم، بیان می‌کنم و نمی‌توانم به کلان قضیه پردازم. بعضی ناشران با مؤلفان و مترجمان قرارداد می‌بنند که کتاب را با هزینه مؤلف چاپ کنند و ما اغلب این نوع قراردادها را می‌بینیم که به کل ابتر است. تمام بحث راجع به مسائل مالی و مدت زمان انجام و دریافت پول و سایر قضایاست ولی هیچ بحثی راجع به توزیع

بحث اختراع دستگاه چاپ و شروع فعالیتهای تولید محصولات فرهنگی، این امکان را برای انگلستان پدیدارد. حال آن که در همه ایران با احتساب فرهنگ مکتوب شناور باشد. این اتفاق در آلمان، سویس، اتریش و سایر کشورهای اروپا همین گونه بود. ولی در کشور ما چه اتفاقی افتاد. با

چاپی وارد کشور و زبان ما شده است، ابتدا از هند و بعد از خود ایران، همان طور که می‌دانید، بهترین کتابهای ما در کلکته به چاپ رسیده است. ولی به هر صورت، بحث تولید محصولات فرهنگی مکتوب را در سالهای ۱۳۰۰ به بعد داشتیم. هنوز ده تا بیست سالی در این حوزه غوطه‌ور نبودیم که رادیو ایران تاسیس شد و آشنایی ما با حوزه دیگر از اطلاع‌رسانی. در دهه ۳۰ و ۴۰ تلویزیون تاسیس شد. یعنی قبل از ایجاد عادت مطالعه دونوں افراد جامعه ما و برخورداری از فرهنگ مکتوب - آن گونه که دوستان اشاره کردند در متروها، اتوبوسها و... - از ابارهای دیگر اطلاع‌رسانی به فرهنگ ما وارد شد. اما این اتفاق افتاده است و ما ناگزیریم که با این رخداد رویه رو باشیم. چه باید کرد؟ در فاصله بسیار کوتاهی ما علاوه بر رادیو و تلویزیون با پدیده‌های بسیار وسیعتر ارتباط جمعی رویه هستیم، ماهواره‌ها، سیستمهای ویدیویی، سیستمهای تلویزیونی مدار بسته و مهمتر از همه شبکه‌های اطلاع‌رسانی جهانی مانند اینترنت. اینها پدیده‌های است که ما و همه جهان را درگیر شکل جدیدی از کسب خبر و اطلاعات کرده است.

بنابراین ما باید کمی بیشتر از سایر کشورها به این موضوع فکر کنیم. این که نظام آموزش و پرورش ما مریض است و نظام پرسشگری نیست و به بچه‌ها در مورد موضوعات و جستجوی منابع ارجاع داده نمی‌شود، درست است و تغییر آن در کوتاه مدت از عهده ما ساخته نیست. بنابراین باید فکر کنیم که در وضع موجود چه کنیم. به یاد گفته مرحوم جلال آل احمد: خدا پدر کسی را بیامرزد که جایی که هست چند قدمی جلوتر بگذارد. مایلیم که دوستان دیگر در مورد شفاهی بودن فرهنگ ما بحثی را مطرح نکنند. مغرب زمین هم با پدیده جدید اینترنت و اطلاع‌رسانی جهانی روبروست. آنها چه می‌کنند که فرهنگ مکتویشان همتراز و یا نزدیک به فرهنگ راحت‌تر و سهل الوصولتری به نام فرهنگ



که از جاهای مختلف ایران تماس می‌گیرند که آن کتاب موجود نیست. این به خاطر این است که یک سیستم صحیح برای توزیع وجود ندارد و سیستمی سنتی است. این سیستم سنتی متکی به آدمهایی بوده که تجربه داشته‌اند، ما کسانی را در فروشگاه‌ها داشتیم که خود، فهرست زنده بودند. حال این افراد جایه‌جا شده‌اند و جایشان خالی است، یعنی ممکن است کسی با قصد خریدن کتاب، وارد کتابفروشی شود و کتاب هم در قفسه باشد ولی باز دست خالی برگردد. من با وجود سه فروشنده دارای کامپیوتر، این صحنه را مشاهده کرده‌ام! چون مشتری یک واژه را پس و پیش گفته بود، این اتفاق افتاد. چند پیشنهاد درست و مشخص هست: یکی آموزش کتاب‌فروشی‌است. هنوز اتحادیه هیچ پیش بینی برای تشکیل کلاس‌های آموزش فروش نداشته است، این آموزش فروش می‌تواند خیلی اهمیت داشته باشد. مسئله دیگر این است که ما ویتنین کم داریم، یعنی تا به حال ۶۰۰۰ جواز نشر صادر شده است، حال آن که در همه ایران با احتساب کتابفروشی‌های فصلی، ۱۵۰۰ کتاب‌فروش هم نداریم. تعریف کتابفروشی فصلی این است که از ۱۵ شهريور تا ۲۰ آبان کتاب درسی و کمک درسی می‌آورند و بعد از آن به کارهایی نظری فروش لازم التحریر می‌پردازند. مسئله بعدی که امکان دارد از این بحث خارج باشد ولی نمی‌تواند

نیست. یعنی مهم نیست که کتاب توزیع بشود یا به زیرزمین مؤلف و مترجم برودا! انگار که توزیع، مسئله‌ای نیست! در حالی که اصل قضیه توزیع است! روزگاری بود که تولید کم بود و خیلی به این امر پرداخته نمی‌شد ولی روزی که شاهنامه‌ای در امیرکبیر تولید شد، بعد از اینکه وارد انبار امیرکبیر شد، تازه متوجه آن شدیم که ما چگونه باید آن را بفروشیم، چون با تمام کارهایی که تا آن روز انجام داده بودیم، متفاوت بود ولی آن روزها در سالهای ۵۰ بود. در این روزها ۵۰۰۰ جواز نشر صادر شده که - ان شاء الله - قدمنشان مبارک است.

کتاب بدون برنامه و هدف تولید می‌شود و تولیدکنندگان بزرگ، اغلب کارمندها و عواملی دارند که در اختیارشان است. این افراد بعد از چند روز از شروع توزیع کتابشان، چرکه به دستشان است و می‌گویند که امروز دویست هزار تومان به مدیر فروش دادیم، پس ایشان ده هزار تومان سود کرده است، پس چرا خود، این کار را انجام ندهیم؟ از فردا صبح شروع می‌کنند و در سطح شهر و یا در محدوده دانشگاه در مغازه‌ها می‌گردند و موقع پرداخت نیز موجبات گرفتاریشان فراهم می‌شود. شخصی که همه دوستان می‌شناشد و من نام او را نمی‌برم و حدائق دو میلیارد کتاب در انبار دارد، این دوستمان نیز باز کتاب را به این افراد خواهد داد، ولی باز کتاب توسط این عوامل هم به دست مردم نمی‌رسد، چون دیده می‌شود

از تولید کتاب جدا باشد، این است که هر شغلی در جامعه اهمیتی دارد ولی شغل ما باید حتماً کاری درجه دوم و یا درجه سوم باشد. یعنی در ایران ۱۰۰ ناشر فعال داریم که زندگی و حیاتش بستگی به کتاب دارد و ۵۰۰۰ تا میهمان داریم که مشاغل دیگر دارند و استدلال دوستان در وزارت ارشاد این است که هر کس درخواست جواز نشر کند، ما نمیتوانیم نه بگوییم! من هم عرض کردم قدمشان مبارک! خیلی از این دوستان در ۵ سال گذشته وارد شدند و کارهایی کردند کارستان! من مستقیماً نمیتوانم پیشنهاد کنم که جواز نشر حذف شود، یا جواز نشر به کسی ندهیم، ولی به رهحال باید این نیز قاعده‌ای داشته باشد، همان طور که تمام مشاغل، جدی است، این شغل نیز باید جدی باشد تا کالایی که تولید می‌شود، به این راحتی در انبارها نخواهد.

سمیعی: با تشکر از جناب آقای هاشمی، ما به بحث عواملی که از بعد نظری می‌توانند روی توزیع تأثیر داشته باشند برمی‌گردیم. یکی از عواملی که در کل اقتصاد کشور ما کاملاً جای پای آن محسوس است و به خصوص در عرصه نشر، بحث حمایتهای دولتی است. همان طور که جناب آقای رضایی کردند بیش از ۷۵ درصد از اقتصاد کشور، دولتی است، که دولت مستقیماً در آن دخیل است. جناب آقای قدیانی نیز فرمودند که همان طور که دولت از تولید کتاب حمایت می‌کند، از توزیع آن نیز حمایت کند. ولی جناب آقای قدیانی! بعضیها معتقدند که اگر دولت از تولید هم حمایت نکند، شاید خیلی تفاوتی ایجاد نشود و بلکه توزیع نیز به صورت بهینه انجام شود، یعنی یکی از مشکلات توزیع را حمایت دولت از تولید می‌دانند. لطفاً نظرتان را بفرمایید.

قدیانی: من نظرات تمامی دوستان را می‌پذیرم و به آن احترام می‌گذارم. ولی بر این باور هستم که قسمت توزیع، بیش از ۷۰ درصد در صنعت نشر ما نقش دارد. اگر توجه کنیم و شهرهای بزرگ مثل تهران را کنار بگذاریم، دیگر معازه‌های کوچک ساندویچی جواب نمی‌دهد و ما باید همانگاه با کشورهای دیگر، نگرش دیگری در رساندن کالاهایمان به دست مردم داشته باشیم. من در عید امسال در لندن به سراغ ناشران بزرگی رفتم که فکر می‌کردم فروشگاهی داشته باشند، مشاهده کردم که هیچ کدام فروشگاهی ندارند و در کتاب‌فروشیهای بزرگ که هر کدام بالای هزار متر است، کالایشان را به دست مردم می‌رسانند. منظور من از حمایت دولت این نیست که دولت از من کتاب بخرد و یا به گونه‌ای مستقیم از من حمایت کند، من اساساً مخالف چنین مسائلی هستم و معتقدم که دولت باید کاغذ و وام را از ما بگیرد. من معتقدم که دولت به نوعی حمایت کند که کسی که می‌خواهد کتابفروشی بزند، به خاطر تفاوت اقتصاد نشر با سایر مشاغل، نرخ مالیات و سرقالی کمتری پرداخت کند. در نتیجه این حمایتها، راه بسته تاسیس کتاب‌فروشی باز می‌شود. اگر این نوع حمایتها را دولت انجام دهد، ما می‌توانیم در آینده شاهد بالا رفتن تیراز کتاب

باشیم و این خود به خود به مراحل قبلی برمی‌گردد و مؤلفان کارهای بهتری را ترجمه می‌کنند و یا می‌نویسند و در نتیجه مسائل فرهنگ‌شناختی از بین می‌رود. در مورد آموزش و پرورش هم به شدت اعتقاد دارم که یکی از راههایی که می‌تواند کمک کند و خیلی مهم است، اصلاح نظام آموزشی است، چون در سال گذشته شاهد بودیم که در آخر کتاب فارسی اول دوستان، چند کتاب خوب را معرفی کردند و ما شاهد والدینی بودیم که در ساعت ۹ یا ۱۰ شب به سراغ این کتابها آمدند. در مورد نوع تبلیغات در رادیو و تلویزیون با دوستان موافقم. اما برای کتاب باید به نوعی دیگر این تبلیغات انجام شود. همین که در پایان کتابهای درسی کتابی را معرفی کنند و یا اهدای کتاب از طریق وزارت‌خانه‌ها و یا در کنار ساعت انشاء، ساعت مطالعه در مدارس قرار دهنده، خیلی خوب است. به هر حال ما از دولت توقع حمایت غیر مستقیم داریم.

رضایی: من فکر می‌کنم که اگر ما واژه‌ها را در جای خود به کار ببریم، بحث کاملاً روش است. "حمایت" با "یارانه" متفاوت است. در تعاریفی که دولت در برنامه دارد، مفهوم حمایت این است که شما بستری را فراهم می‌کنید و همه کسانی که در یک صنف فعالیت می‌کنند از مزایای آن استفاده کنند، مثل معافیت از مالیات، یا وام برای تولید کتاب و... یارانه مفهومش این است که دولت در بخش و یا بخش‌های خاصی، پول تزریق کند. دولتهای جهان، وظیفه دارند برای ساختن زیرساختهای هر نوع صنعت و هر نوع فعالیت کمک کنند. اما وظیفه ندارند که برایRobinها کمک کنند. بینیم که دولت مقبول، سیستمهای حمایتی خود را بر چه استوار می‌کند. این که می‌گوییم دولت این گونه حمایت نکند، نه این که اصلاً حمایت نکند، همه عقلاً می‌گویند که باید حمایت کند اما حمایت از زیرساختها.

حمایتی که دولت در توزیع می‌کند باید به شبکه حمل و نقل کتاب کمک کند، باید به ایجاد انبار کمک کند، باید با دادن وام و یا هر نوع کمک دیگری که دولت برای این کارها وارد عرصه فن‌آوریهای الکترونیکی؛ باید دولت برای این اینکه چون هنوز در مورد توزیع در کشور، نظامی شکل نگرفته است، باید ابتدا کمک کنیم که شکل بگیرد، باید تثخیص دهد کجا از حمایت و کجا از یارانه بجهه گیرد. نکته دوم به نظر من اینکه چون در اسرع وقت و نزدیکترین مکان به آن دسترسی بیندازد. چگونه می‌گوییم که نقش توزیع یک و یا دو است. علم اقتصاد در این باره نکاتی را مطرح می‌کند، مانند این که چه چیزی را برای چه کسی و چگونه تولید خواهیم کرد. شاید خیلی از کتابهایی را که ما در ۳۰ یا ۳۵ هزار عنوان داریم، اصلاً تولیدش ضرورت ندارد، چرا؟ چون نگاهمان به توزیع، نگاه سنتی است. فکر می‌کنیم که ما هرچه می‌خواهیم باید تولید کنیم و کسانی برای توزیع بینند و توزیع

از آن، رادیو، رسانه دیگری بود که بسیار سهل الوصولتر و جذابتر وارد عرصه شد و اخیراً هم که رسانه‌های دیگر آمدند و میدان را برای کتاب، تنگتر کردند. من در این جا سؤالی از جناب آقای زرگر دارم. یک کتاب رمان را با یک فیلم سینمایی مقایسه کنید! می‌دانید آمریکا هم مهد فروش بالای کتابهای رمان است، هم قویترین قطب سینمایی جهان است، ولی این دو هیچ تداخلی با هم ندارند. یعنی به خاطر این که فیلم سینمایی تولید می‌شود، کتابخوانی کتابهای رمان کم نمی‌شود. علت این است که دو تأثیر متفاوت دارند. شما وقتی که کتاب رمانی را می‌خوانید درست است که همان ماجرا را در فیلم سینمایی به صورت دیداری. شنیداری می‌بینید ولی به صورت دیگری لذت می‌برید. بحث دیگری که مطرح است، بحث فن‌آوری اطلاعات و ارتباطات است. ابتدا که اینترنت در دهه ۹۰، رشد سریع خود را آغاز کرد، بسیاری از پیش‌بینی‌کنندگان می‌گفتند که اینترنت باعث می‌شود که کتاب از میدان بیرون رود و کتاب کاغذی خیلی زود عرصه را به کتاب الکترونیکی واکنار خواهد کرد.

ما می‌بینیم که این اتفاق نیفتاد. یعنی اینترنت به جای این که به عنوان یک دشمن و رقیب برای کتاب پا به عرصه بگذارد، به عنوان یک ابزار بهینه برای توزیع کتاب، بیش از هر ابزار دیگری وارد میدان شد. می‌خواهم سؤالم را به این صورت بیان کنم و سخنان جناب زرگر را در این مورد بشنو، ما می‌بینیم که رسانه‌ها کالاً چون همه در خدمت اطلاعات و ارتباطات هستند، به هم کمک می‌کنند. برای مثال شما هر کتابی را بخواهید اگر چاپ اروپا، آمریکا، ژاپن و جاهایی باشد که با اینترنت خو گرفته‌اند و از آن استفاده می‌کنند، خیلی راحت‌تر و خیلی سریع‌تر می‌توانید آن کتاب را بخرید و این رسانه در حقیقت به کار گمارده شده تا صنعت نشر سنتی را نیز توسعه دهد. حال با توجه به این، آیا فکر می‌کنید در کشور ما این مسئله بتواند راهکار جدید و تازه‌ای را ایجاد کند و این بن‌بست فعلی را در صنعت نشر ما باز کند یا نه؟

زرگر: چون بحث سیاستهای حمایتی مطرح است، من به صورت کوتاه به سؤال شما می‌پردازم. باید هنر ما در حوزه فرهنگ این باشد که از همه امکانات و فن‌آوری‌هایی که در دنیا مطرح می‌شود، در جهت بسط این حوزه، استفاده مطلوب ببریم. همان طور Books) که دو جوان در بالاخانه‌ای، آمازون بوکس (Amazon) را راه انداختند و اکنون قسمت عمده‌ای از بازار کتاب در اختیار آنها است، ما اگر بتوانیم مراکزی را به نوعی در سراسر کشور با این رسانه جدید آشنا کنیم، نظام استفاده را به آنها بیاموزیم و امکان را در اختیار آنها به لحاظ ساخت افزار و نرم‌افزار قرار دهیم؛ قطعاً می‌توانیم با ایجاد و راهاندازی شبکه‌های مجازی

کنند. شبکه توزیع، بازاریابی و آمیخته، بازاریابی، امروزه شبکه دور است، دیگر شبکه طولی نیست. بازاریاب به تولیدکننده می‌گوید که این کتابی را که تولیدکرده یا نکرده‌ای تولید کن و یا تولید نکن، این نیز شکل نگرفته است. دو معیار برای ضریب نظام توزیع وجود دارد. یکی مقالات، تحقیقات و مطالعاتی که قبل از ما شکل گرفته است که من به چهار دوره آن اشاره می‌کنم؛ از دهه ۳۰ مقالات مدون و مکتوب مفصلی داریم، مثل ما که الان در سال ۸۲ میزگرد داریم، در سال ۱۳۳۳ میزگردی ده نفره بود و آقای احمدی نامی، نظام نشر ایران را بررسی کردند و مشکلات آن را گفتند و هشت محور شناسایی کردند. در سال ۴۴-۴۵ آقای بخشش در شش‌الی هفت محور بررسی کردند. در دهه ۵۰ دوستان دیگر و همین طور در دهه ۶۰ و همه به بدی و نازسایی نظام توزیع اعتراف دارند، هیچکدام میزان آن را نگفتند ولی می‌توانیم بگوییم که اولین و مهمترین بحثشان این است.

دوستان اشاره می‌کنند که کتابفروشی گسترش پیدا کند، دوستان! کتابفروشی در ایران گسترش پیدا نخواهد کرد، چرا؟ در جهان مرسوم است که تا ۶۵ درصد هزینه پشت جلد کتاب برای عوامل توزیع تعریف شود. اما در ایران شاید بین ۳۰ تا ۱۵ درصد محاسبه می‌کنیم، ۱۰ تا ۲۰ درصد برای هزینه‌های شرکتهای پخش، بین ۱۵ تا ۲۰ درصد برای کتابفروش اختصاص دارد. این که می‌گوییم که این کتابفروشها و ناشران و شرکتهای بخش توزیع می‌شود، بینید که به کتابفروش چه سهمی می‌رسد. این که می‌گوییم که نظام توزیع اصلاح شود و درآمد آن بین کتابفروشها و ناشران و نظام توزیع اصلاح شود، بینید که به کتابفروش نظام توزیع در دنیا، تعیین روابط مالی مؤلفه‌هایی دارد. اولین مؤلفه نظام توزیع در دنیا، تعیین روابط مالی تجاری و حقوقی بین تولیدکننده، توزیع کننده کلان و توزیع کننده را نداریم خرد است. ما چنین نظامی را نداریم. شما چرا می‌گویید

۳۵ درصد؟ شما هزینه‌هایتان را به سمت دیگری هدایت کنید. همان گونه که در اول بحث گفتتم، منافع تولید و مصرف‌کننده در گرو توزیع مناسب است، و این به این علت است که اگر شما سود معقول و منطقی را بین عوامل، توزیع کننده، تولید شما بالا خواهد رفت. ناشر از میان سود خود، اگر سودی باشد من نمی‌خواهم این را ادعا کنم. امیکاروم که نظام توزیع شکل بگیرد و این عناصر و مؤلفه‌ها تعریف شود. زمانی می‌توانید کتابفروشی و توزیع را رونق بدهید که سهم درآمد توزیع را مناسب با سایر محصولات در کشور یا جهان بالا ببرید.

سمیعی: یکی از سرفصلهای این نشست، بحث توزیع و فن‌آوری اطلاعات و ارتباطات است. جناب آقای زرگر اشاره کردند که ما از غرب دو تا سه سده دیرتر با پدیده چاپ و نشر مدرن آشنا شدیم و همین باعث شد که ما کمتر به خواندن عادت کنیم و بالاصله بعد

آمارهایمان به تعدد عنوانین و میزان آثار منتشره تکیه می‌کنیم. اشاره‌ای به تعداد ناشران شد. ما بیش از شش هزار پروانه نشر صادر کرده‌ایم. رشد اصلی شاید در دو تا سه سال اخیر است و خیلی مشهود است و حتی دوستانمان در اتحادیه کتابفروشان هم از این رشد سرسام اور گلایه دارند. چه تعداد از این دوستان عزیز ناشر ما به لحاظ حرفه‌ای تولید اثر می‌کنند؟ چه گروهی از اینها سازمانهای مناسب برای تولید را پیدی آورده‌اند؟ این تعداد زیاد ناشر و عنوانین، باعث می‌شود که سیاستهای حمایتی دولت ما به حوزه‌های حرفه‌ای معطوف شود. تعدادی از این کتابها را می‌توان با دستگاه‌های ریسوگراف در سیصد یا چهارصد نسخه تولید کرد و مطلقاً پیکره جامعه به تولید اینوی آن نیازی ندارد. اگر بخواهیم دقیق بگوییم، سیاستهای حمایتی دولت در حوزه توزیع به درستی باید به ایجاد زیرساختها معطوف شود، تراپری مناسب حمل و نقل کتاب، همان گونه که ضروریترین کالاهای مصرفی تفتیشی به همه جا می‌رسد. دوم ایجاد ویترینها در مناطقی از کشور که این ویترینها را ندارند. صرفه اقتصادی حوزه نشر آن قدر کم است که بخش خصوصی این کار را انجام نمی‌دهد. من الان چند نفر از مدیران حوزه‌های آموزشی را در این جمع می‌بینم، اگرچه ما گاه نقدی به حوزه‌های آموزشی داریم ولی این حوزه خدمت بزرگی به کتابخانه‌های ما کرده است. الان تمام کتابخانه‌های بزرگ سراسر کشور، مملو از کتابخوانه‌ای است که کتاب درسی می‌خوانند، یعنی برای کنکور به کتابخانه مراجعه می‌کنند. ما چقدر در دولت و حوزه‌های تحقیق و پژوهش مطالعه کرده‌ایم که این درصد بالایی که به حوزه کتابخانه‌ها مراجعه می‌کنند، به سایر حوزه‌های خواندنی هم ارجاع داده شوند. چقدر از آنها در سایر فصول سال مراجعه می‌کنند و این پیدیده‌ها در کنار هم معنا پیدا می‌کند. سیاستهای حمایتی ما در حوزه کتاب و پیش‌تولید و تولید و توزیع به درستی تعریف نشده است در جمیعهای غیرحرفه‌ای تقسیم می‌شود. بنابراین آن عده‌ای که می‌توانند به درستی این گونه حمایتها را درجه ارتقای حرفه‌ای خود سوق دهند از آن برخوردار نمی‌شوند و باید کوشش شود که این جهت‌گیری در حوزه حمایتهای ما تعریف شود.

● سمیعی: می‌خواهیم که در باب حمایتها، نظر جناب مظفر را هم داشته باشیم؛ از آن بیشتر نقش تبلیغات و اطلاع‌رسانی را.

● مظفر: با پوشش از جناب آقای سمیعی اجازه می‌خواهم آن طور که خود می‌دانم سخن گوییم، به این دلیل که عمدۀ تعریضهای دوستان به سختان من بود. بجاست، کسی که این طور حرف می‌زند باید بداند که این طور کنک می‌خورد! و این طبیعی است. اساس سخن من این است که اگر تصویر می‌کنید کتاب به این دلیل خردباری نمی‌شود و یا فروش نمی‌رود که به منظر مردم گذاشته نمی‌شود و اگر مردم این را بینند، می‌خرند، من با این مخالفم. معتقدم اینطور نیست. تاثیر این کار محدود است. نمی‌خواهم

فروش کتاب، به سرعت و با سهولت بیشتری کتاب را در دسترس قرار دهیم. آقای رضایی اشاره‌ای به زیرساختها داشتند، من می‌خواهم عرض کنم که یکی از مشکلات اساسی ما در توزیع کتاب، نبود تراپری مناسب برای حمل کتاب است. برای این که می‌بینید که در دور افتاده‌ترین روستاهای ما، سیگار، پفک و حتی پوشک بچه توزیع می‌شود ولی هرگز ما توان آن را پیدا نکردیم که حتی در شهرهای بزرگ، کتاب را به هنگام، توزیع کنیم. شاید نشر الکترونیک در آینده کوتاه این امکان را برای شهرهای کوچکتر ما فراهم بیاورد که به سرعت از رخدادهای فرهنگی کتاب و نقدهای مرتبط با آثار، استفاده کنند و کتاب نیز با شرایط مناسبی در اختیارشان قرار گیرد. من بیشتر می‌خواهم به بحث سیاستهای حمایتی پردازم. سیاستهای حمایتی در همه جای دنیا برای حوزه فرهنگ مطرح هست. دوستان ما در دستگاه‌های دولتی نگویند که این خاص ایران است؛ در همه جای دنیا هست.

تا قبل از اجلاس ریو در ۱۹۹۲ و مطرح شدن بحث حفاظت از محیط زیست، قیمت کاغذ در جهان نزدیک به دو دهه ثابت بود و این به اعتبار این نبود که تورم در جهان اتفاق نیافتد بود، بلکه به این دلیل بود که دولتهای صاحب صنعت کاغذسازی با حمایتهای اصولی و زیربنایی از تولید کاغذ، موجب می‌شوند که قیمت کاغذ نوسان پیدا نکند و بعد از آن است که تا اجلاس ژوهانسبرگ، کمی تغییر در قیمت کاغذ پیدی آمده است. بنابراین به دلیل این که در حوزه فرهنگ، سودآوری و ثمردهی به سرعت و به اندازه بازده بخش صنعت تجارت و خدمات نیست، طبیعی است که دولتها در همه جای جهان از این حوزه حمایت کنند. اما حمایت در ایران چگونه است و چگونه باید تعریف شود که مجموع عملکرد آن به یک نتیجه اصولی و رو به رشد، در صنعت کتاب ما در مراحل تولید، پیش‌تولید و توزیع منجر شود. این بحثی است که من خدمت جناب آقای رضایی مطرح می‌کنم و واقعاً سوال می‌کنم که ما در حوزه سیاستگذاریهای دولتی، کدام برنامه را تعقیب کرده‌ایم که بتواند به مراحل سه‌گانه کتاب به صورت زیرساختی کمک کند. بحث پیش‌تولید که جناب مظفر اشاره کردند، تبلیغات در جهان است. مارکتینگ قبل از تیزینگ و تبلیغات و بازاریابی و اطلاع‌رسانی قبل از تولید در جهان مطرح است. امروز هیچ ناشر برتری در جهان قبل از این که در مورد اثری که می‌خواهد تولید کند، بازاریابی کند و آن را کیفیت سنجی کند و باخورد را بینند، تصمیم به تولید آن نمی‌گیرد. همان طور که جناب هاشمی به درستی به آن اشاره کردند، در دو، سه دهه اخیر، روند گسترش عنوانین در کشورمان به گونه سرسام اوری اتفاق افتاده است. بیش از سی هزار عنوان کتاب منتشر کردیم. واقعاً چه تعدادی از اینها با مفهوم کتاب شاهنامه که جناب آقای هاشمی اشاره کردند روبرو هستند؟ چه تعدادی از اینها به نیاز مخاطب به درستی پاسخ می‌دهد؟ چه تعدادی بر اساس کارشناسی و بازاریابی قبل از تولید، تولید شده‌اند؟ بنابراین این گونه عمل نکردیم، ما بیشتر در



بارها زده شده و خود من طراح دهها طرح شکست خورده هستم، خود من به دلیل تلاش و دغدغه‌ام برای اینکه یک جلد کتاب بیشتر به خانه‌های مردم برود، انواع و اقسام طراحی ویترین کتاب را انجام داده‌ام و طراح ویترینهای نمایشگاه کتاب در شهر تهران هستم که فقط با آن کار من خانه‌ام را از دست دادم! این حرف را آقای زرگر، ده سال قبل به آقای مسجدجامعی زد که مانند نوشابه که توزیع می‌شود، کتاب هم همان طور باید توزیع شود.

برادر عزیز چه کسی گفته که آن برادری که در بوراحدم نشسته الان نشنه کتاب است و اگر این کتاب به دستش برسد، می‌خرد و اگر کتاب را نمی‌خرد برای این است که کتاب را نمی‌بیند. همین نمایشگاه بین المللی کتاب به اعتقاد من برعکس آمار و ارقامی که عزیزان دولتی می‌دهند، اتفاقاً نشانه اثبات تئوری من است که مردم کتاب نمی‌خرند. من چهاردهمین سالی است که در نمایشگاه شرکت می‌کنم، اگر عنوانین جدیدی داشته باشم، فروش بسیار بالایی دارم و اگر عنوانی نداشته باشم، فروش اندک است. این بدان معناست که تعداد کتابخوان محدودی وجود دارد، اگر کتاب جدیدی منتشر شده باشد، آن را می‌خرند و این خیل عظیم جمعیت تماشاگر، بدون تردید صدها و هزاران نفرشان کتاب من را نه دیده‌اند و نه خریده‌اند و باز هم نمی‌خرند و کاملاً هم در منظرشان است. یعنی هیچ محدودیتی برای دیدنش نیست، کتاب را می‌بینند، اما نمی‌خرند، دلیلش این است که کتاب و محصولات فرهنگی و هنری در سبد هزینه مردم ایران جایی ندارد.

بگوییم که اصلاً نیست برای این که اندازه‌ای تأثیر را برای آن قائل شده‌ام، طبیعی است که من با افزایش ویترینهای کتابفروشی موافق هستم، لاقل من ناشرم، آرزوی من این است که کتابی که منتشر می‌کنم به تعداد بیشتری ویترین وارد شود، اما می‌گوییم این قدر تأکید بر این قضیه، سبب انحراف و دوباره ارائه طرحهای شبک به دولت و گرفتن وجهاتی از دولت برای اینکه ما می‌خواهیم فیل هوا کنیم، می‌شود و فیلی هم هوا نخواهد شد! حرفم این است. حد و حدود قضیه کتاب همین است! من چند نمونه‌ای را ذکر می‌کنم. سرمایه، محافظه کار است؛ محل امن می‌خواهد و کمترین ریسک را می‌طلبد.

بنابراین اگر فروشگاهی تعطیل می‌شود یا اگر فروشگاهی از مجموعه محصولاتی که ارائه می‌کند کتاب را دائماً کاهش داده و محصولات دیگر را اضافه می‌کند، دلیل کاملاً عقلایی اقتصادی دارد، کسی مرض و غرض ندارد. براي نمونه در سالهایی که موجهای سیاسی و اجتماعی ایجاد می‌شود و کتابهایی گل کرده و فضای پیدا می‌کند، مشاهده می‌کنید که اصلاً مشکل توزیع وجود ندارد، مغز همه خوب کار می‌کند، همه اقتصاد را فهم می‌کنند، همه بلد هستند و منافع خود را تشخیص می‌دهند. کتابهای سیاسی که در سال ۷۹ به تیراژ چند صدهزار و چاپ سی ام رسید، هم نویسنده و هم ناشر و هم مرکز پخش و هم کتابفروش را منتفع کرده، همه نیز زنجیروار بلد بودند که چه کاری انجام دهند و لازم به یادگیری نبود که سیستم را اصلاح کنیم! این نوع حرفها

سخنمن را با این جمله تمام کنم که «کار پاکان را قیاس از خود مگیر» اگر در یک مرکز فرهنگی در پاریس جمعیت زیادی به چشم می‌خورد و از کتاب استفاده میکنند، در کتابخانه در شانزه لیزه در کشوری که انواع و اقسام رسانه‌ها وجود دارد، صفحهای طولانی برای رفتن به سینماست. مردم ما سینما هم نمی‌روند!

الان اگر در اینجا میزگرد سینما بود، مشاهده می‌کردید که دست‌اندرکاران سینما چه می‌گفتند! مردم ما سینما هم نمی‌روند. در

روز یکشنبه در آمریکا یکی از عنوانی نداشته باشند، فروشمن اندک است. این بدان معناست که تعداد کتابخوان

که در آن جا حتی جای سوزن اندختن نیست. تمام خانواده به آن جا می‌روند و به

کتابخوانی مشغول می‌شوند. شما در نفرشان کتاب من را نه دیده‌اند و نه خریده‌اند و باز هم نمی‌خرند

ایران چند خانواده سراغ دارید که تقریباً از این خانواده در روز تعطیل، رفتن به کتابخانه باشد!

● سمعی: جناب آقای مظفر با بیان شیوه‌ایشان دردهای جامعه

ما را مطرح کردند و این را در زمینه کتاب و در زمینه‌های دیگر واقع هستیم و باید به دنبال راه حل‌هایی باشیم. حتی اگر شکستهایی هم خورده باشیم ولی انسان همیشه باید تلاش کند تا با یاری خداوند به جلو ببرد. این میزگرد هم با این هدف تشکیل شده است. از جناب آقای هاشمی دعوت می‌کنیم که در باب محور دیگری که باید مطرح شود، یعنی تأثیر بهای پایین کتاب در توزیع، صحبت بفرمایند. به خاطر یارانه‌هایی که به نشر در کشور ما تعلق می‌گیرد، قیمت پشت جلد کتاب کاهش پیدا می‌کند و قیمت پشت جلد کتاب در مقایسه با کشورهای دیگر، متفاوت است. بحث این است که با توجه به اینکه آقای رضایی هم اشاره کردند، پخشگرها و توزیع‌کننده‌ها و کتاب‌فروشیها، درصدی از این قیمت پشت جلد را می‌گیرند، به دلیل اینکه قیمت پشت جلد را ناشر تعیین می‌کند و ناشر خودش حمایت شده و از دولت یارانه گرفته است، درصد پخشگرها نسبت به حق واقعی شان کاهش می‌یابد.

● هاشمی: اشاره ای که جناب رضایی به حمایت‌های زیرساختی داشتند با بعضی از حرفاها مخلوط می‌شود. همان طور که بعضی از دوستان می‌گویند، ما اشخاصی را می‌بینیم به ظاهر بسیار فرهیخته و مرتب، با تحصیلات دانشگاهی ولی کتابی به دست نمی‌گیرند. ولی همین جماعت توی جلسات می‌نشینند و هنگام تصمیم گرفتن برای معافیت مالیاتی، جامعه نشر و کتاب‌فروشها را

کنار می‌گذارند. حداقل قرار بر این بود که کتاب‌فروشانی که ناشر هستند، از معافیت استفاده کنند ولی این معافیت را امسال به کل نادیده گرفتند. در این کشور حتی برای لوازم آرایش که لوکس است، اگر کسی تولید کند از او مالیات نمی‌گیرند، ولی اگر فکتور کرد و فروخت از او مالیات می‌گیرند. اگر قرار

است ما را از دادن مالیات معاف کنند که ما کتاب

تولید کنیم و در اینبارها بچینیم، این چه معافیتی است؟ این یعنی همان اشاره

جناب آقای رضایی، حمایت‌های زیر

ساختی چنین باید باشد.

با ایستی اهل قلم به طور

کلی اعم از ناشر و

کتاب‌فروش و توزیع‌کننده، کل‌از

مالیات مالیات معاف باشند، این اهمیت دارد.

دوام اینکه بنا بر تعریفی که در مالیات است،

خدمات ۱۵٪ ضریب دارد، به ما ناشران

خوبی‌خانه کمترین ضریب را دادند یعنی ۳٪، برای

توزیع‌کننده کتاب که گفته‌اند کار شما توزیع است و ضریب

شما ۱۵٪ است! مسئله بعدی، مسئله پست است.

اخیراً دوستان در پست همت بسیار و الای کردن و از آنجا که مردم به خاطر عملکردهای گذشته از پست فراری شدند، هنوز به این قضیه رو نیاوردیم. پست کمک کرده و تعریف‌ها را پایین آورده و این اهمیت بسیاری دارد. وقتی از بالا به سیستم توزیع کتاب در ایران بنگریم مانند، خدای ناکرده، یک ریه بیمار می‌ماند که اکسیژن تا نای و نایزه می‌رود ولی مویرگها را در برزنی گیرد. کتاب حداقل به شهرستنهای درجه دو و یک می‌رود، ولی اگر پست حضور فعالی داشته باشد و تحولی در توزیع پیش بباید، حرف جناب مظفر را قبول دارد، ولی شما باید به امکانات هم توجه کنید، اگر من بازنشست شدم و به روساییمان برگشتم ولی با یک درخواست پستی و یک تلفن توانستم کتابم را دریافت کنم، چطور تاثیری ندارد! بسیار هم تاثیر دارد. روزی در تلویزیون برای ناشری که کتاب جالبی را چاپ نکرده بود و مورد اعتراض مردم هم بود، تبلیغ کردند. آدمی که ما باید با تنفر به او نگاه می‌کردیم، خیلی مورد توجه ما قرار گرفت. من چگونه انسان موظفی در مغازه داشته باشم که ویترین و مغازه را تمیز نگه دارد، با چند درصد تخفیف! جناب رضایی تخفیف کتاب‌فروشی ۱۵٪ است و این بدترین صورت قضیه است. بدون جاذبه‌های مادی چه کسی به دنبال کار می‌رود؟ همه حرفة‌هایی که می‌زنیم زیباست؛ خدمت فرهنگی! ولی در خدمت فرهنگی تکلیف کارمند ما چیست که غذای گرم به او نمی‌رسد، با

روشهای جدیدی که آقایان می‌فرمایند، به خواست خدا، شکل بگیرد و کتاب فروشان از آن استفاده کنند خوب است ولی روشهای سنتی را از بین نبرید تا بتوانیم حداقل سیستم توزیعی را که داشتیم به ما برگردانید و وقتی روشهای جدیدی که آقایان می‌فرمایند تحقق پیدا کرد، ما از آن استفاده خواهیم کرد. یکی از مشکلات جدی این است که اکثر کتاب فروشیها در شهرستانها تعطیل شدند و حتی اصلاً حاضر نیستند که کتابهایی که ما به امانت برای آنها می‌فرستیم، پذیرند. اکثر کتاب فروشان تغییر شغل داده‌اند. یکی دیگر از آفاتی که به نظر من برگشت آن به وزارت ارشاد است، ضوابط اعطای پروانه نشر است. در ضوابط پروانه نشر، هیچ شرطی برای در نظر گرفتن تجربه مقاضی دیده نشده است و همین که کسی مدرک کارشناسی داشته باشد، می‌تواند پروانه نشر بگیرد. در هر صنفی برای کسی که می‌خواهد وارد شود، ضابطه چند سال سابقه هست اما متأسفانه در حوزه نشر، آقایان نیازی به لحاظ سابقه ندیدند و نتیجه آن ورشکستگی‌هایی است که می‌بینید! شخصی ناآشنا برای گرفتن وام و انتشار کتاب می‌آید و به این دام می‌افتد و چند کتاب چاپ می‌کند و بعد چکهای برگشتی و ...

مشکل دیگری که به نظر من وجود دارد، بحث خرید کتاب توسط وزارت ارشاد است. این که ما از هر کتاب تعدادی را خریداری کنیم، ممکن است در یک برهه زمانی طرح مناسبی بوده است. ولی اکنون این کتابها به دست مخاطبان نمی‌رسد و به انبارها منتقل می‌شود، از انبار ناشر به انبار دیگر و از آن جا به انبار نهاد دولتی دیگر. بعضی اوقات کتاب دوره‌ای است، جلد اول امسال خریداری شده و به جایی رفته و جلد دوم در سال بعد منتشر می‌شود و... من معتقد که سیاست یارانه دادن به تولیدکننده باید به صورت جدی مجدداً بررسی شود و ببینیم آیا این امکان وجود دارد که یارانه مانند کشورهای دیگر به خود مصرف کننده داده شود تا این خود مصرف کننده باشد که مسیر فکری جامعه و نویسنده را که چیزی بنویسد، تعیین کند، نه این که من تولیدکننده به مؤلف سفارش دهم!

● سمعی: با تشکر از مدعوین و حضار با سپاس خدا ختم جلسه را اعلام می‌کنم.

چقدر حقوق؟ پس باید تکلیف تخفیف را در این کشور معین کرد و به نظر من به عنوان یک ناشر و کتابفروش، حداقل تخفیف در ایران باید ۴۵٪ باشد.

● سمعی: ما محوری داریم که مربوط به جمعبندی مباحث می‌شود، آیا محصولات فرهنگی در شرایط کنونی کشوراً قتصادی است یا خیر؟ از بیانات جناب آقای سعدی در این محور استفاده می‌کنیم.

● سعدی: من چون از اول بحث حضور نداشتیم، جناب سمعی اجازه فرمایید که دو، سه نکته‌ای که مورد نظر من است بیان کنم! نهادهایی در کشور برای حمایت از نشر و کتاب شکل گرفته است. اما در ادامه کار، به نظر من خود این حمایتها تبدیل به آفتهایی برای ناشران شده است که جلوی کار آنان را می‌گیرد. در اینجا می‌خواهم به چند محور اشاره کنم. ابتدا این که نهادهای فرهنگی دولتی در کشور تشکیل شد که می‌خواستند کتابها را بدست مخاطبان برسانند ولی متأسفانه مدت کوتاهی که از کار آنها گذشت، خود از ناشران بزرگ کشور شدند و تبدیل به رقبای جدی برای بخش خصوصی شدند. این حرکت نهایتاً منجر به تعطیل کتاب فروشیها در شهرستانها شد! چون آنها اجازه دارند هر جا که خواستند دکه یا چادر بزنند و مالیات، آب و برق هم نمی‌پردازنند. اگر شما در امور اداری آنها وارد شوید، کارمندان حقوقشان را دارند و به دنبال این نیستند که از طریق فروش کتاب، حقوق آنها را بپردازنند، همان طور که آقای هاشمی فرمودند، ما نمی‌توانیم غذای گرمی به کارمندان خود بدھیم و حتی کسی را برای نظافت محیط کتابفروشی نداریم و این خود مشکل جدی است. از نظر من از آفتهایی است که ابتدای تشکیل آن هدف مقدسی بوده و نیت بانی آن خیر بوده است، اما ادامه آن نه! حتی در بهترین نقاط شهر تهران مشاهده می‌کنید که می‌توانند بهترین کتاب فروشیها را داشته باشند. مثلاً در مشهد در اطراف حرم می‌توانند فروشگاه داشته باشند، خلاصه کتابهایی که خودشان تولید می‌کنند در معرض فروش قرار می‌دهند و کمترین میزان همکاری را با ناشران خصوصی دارند.

یکی دیگر از سیاستهایی که به نظر من در شروع، حرکت بسیار خوبی بود، اما ادامه آن به صورت جدی احتیاج به نقد و بررسی دارد، برگزاری نمایشگاه‌های استانی است. این کار در زمان خود، کار بسیار خوبی بوده است، اما اعتراضهای جدی کتاب فروشیها شهربستانی را در پی دارد. اگر