

○ انجمن ناشران برای مبادله‌های فرهنگی

زیستن را دنبال کرده و در واقع بعد از دمه هفتاد است که واردات نشریه‌های خارجی به ژاپن اجازه داده شده است. در این دوران است که تکنیکهای مدرن چاپ معرفی شدند قبل از آنکه ارتباطات بین‌المللی به شکل فلی اش توسعه داده شود! در واقع راه مؤثر کسب دانش از کشورهای خارجی از طریق کتابهای خارجی صورت می‌گرفت. کتابهای خارجی در همه زمینه‌ها از فلسفه گرفته تا ادبیات با تاکیدهای خاصی بر علوم پزشکی وارد شده و پس از ترجمه، انتشار یافتدند. در این رابطه، به تجربه‌های انتشارات اهمیت زیادی داده شد و صنایعی برای نشر مدرن در ژاپن بددید آمدند.

با یستی گفته شود که کتابها نقش بسیار مهمی در معرفی علوم و فرهنگ خارجی به زبان بازی کردن و تأثیر مثبتی بر معرفی کتابهای خارجی، که خود مشخصه‌های اساسی صنعت انتشارات زبان را تشکیل می‌دهند، بر جای گذاشتند که این تأثیر تاکنون هم ادامه دارد. امروزه بخصوص با گسترش شبکه ارتباطی ملتاهای دیگر برای زبانهای آشناتر می‌شوند، اگر- چه انتشارات هنوز نقش اساسی خود را در مادله اطلاعات حفظ کردند.

تاکنون، ژاپن برای معرفی علوم و فرهنگ خود به کشورهای دیگر جهان، از طریق انتشارات، فعالیت پر تلاشی نکرده است، اما وضعیت در حال دگرگوئی است و هدف اصلی ناشران ژاپنی فعل کردن این مسئله می باشد.

۵ اطلاعاتی از وضع انتشارات ژاپن
(مربوط به سال ۱۹۸۶ است)

- | | |
|------------|--|
| ۱۲۲۱ عنوان | - تعداد کتابهای منتشره در سال |
| ۳۶۸۳ عنوان | - تعداد نشریههای ادواری |
| ۲۷۰۰ مورد | - تعداد آثار ترجمه شده |
| ۴۱۸۳ مورد | - تعداد سازمانهای انتشاراتی |
| ۱۲۹۸۵ موزد | - تعداد کتابفروشیها و فروشگاهها |
| ۲۰۹۰ مورد | - تعداد کتابخانهها |
| ۲۸۳۳ | - قیمت متوسط یک کتاب
ب: معادل ۱۵۰۰ ریال |

با توجه به موقعیت انتشارات جدید و نیز آثار
ترجمه شده، که بر اساس موضوع طبقه‌بندی
شده‌اند، لطفاً به بند ۴ اطلاعات ضمیمه مراجعه
کنید. در رابطه با روندی که در یک زمینه خاص
در ده گذشته مشاهده می‌شود، می‌توان به
افزایش کتابهایی در زمینه‌های عمومی،
جامعه‌شناسی، علوم طبیعی، هنر، ادبیات
و کتاب کودک اشاره کرد.

توضیحاتی درمورد تعداد و چگونگی خصوصیات کمپانیهای انتشاراتی زبان

زاین از شرکتهای گوناگون انتشاراتی در مقیاسهای مختلف بهره‌مند است، اما در مجموع بیشتر شرکتها بزرگ نیستند. برمنای سرمایه

ایالتی سوروی برای ناسران، ستر و تجارت کتاب
انجام شده، نام برد.

سابقه مبادله‌های بین ژاپن و سایر کشورها
ژاپن بیش از سیصد سال خطمنشی جدا از دنیا

می دهد که خریدار بیشتر و در نتیجه سو
بیشتر دارد.

۵ نحوه استقبال مردم از کتابها و نشریه‌های در ژاپن

دیده می شود که اغلب کتابفروشیها هموار
مملو از جمعیت و پر از جنب و جوش است
ناشران خارجی با دیدن این صحفه‌ها این طو
قضاوت می کنند که دنیای انتشارات در ژاپن
باید در اساس بسیار خوب عمل کند. به هر حال
اگر آنها موقعیت را کمی بیشتر از نزدیک
مطالعه کنند، درمی بابند که واقعیت این گو
نیست. برای مثال، کتابفروشیهای بزرگ عموماً
نشریه‌هایی با تصویرهای رنگی و جلب کننده ر
در ردیف جلو در دید مشتری قرار می دهند ت
بدین ترتیب مشتری جلب کنند. در طبقه‌های
دوم و سوم که کتابهای علمی و یا تخصصی یاف
می شود، کمتر مشتری به چشم می خورد
ازدحام به طور عمدۀ در همین طبقه‌های بابین
نزدیک نشریه‌های سرگرم کننده است. این
مسئله نشان دهنده آن است که دنیای انتشارات
در ژاپن در چنین وضعی است.

شاید بتوان گفت که در کتابفروشیهای ژاپن
نسبت به سایر کشورها مردم فراوان‌ترند. دلیل
آن، این است که در ژاپن کمتر از کاتالوگ برای
معرفی کتاب و نشریه استفاده می شود و مردم
اغلب علاقه‌مندند با مراجعه مستقیم به فروشگاه
کتاب، به دنبال یافتن کتابها و نشریه‌های
مورد علاقه خود باشند. به همین دلیل است که
امروزه کتابفروشیهای داخلی
شهرها روز بروز بزرگ و بزرگتر می شوند
همچنین استفاده از کتابخانه‌های عمومی
در ژاپن بطور کلی گسترش نیافته است
این گونه به نظر می رسد که ژاپنیها بیشتر دوست
دارند کتاب بخند و بخوانند تا آن را قرض
بگیرند.

۶ طریقه توزیع کتابها و نشریه‌های ژاپن

تقریباً همه کتابها و نشریه‌های در ژاپن از طریق
ناشر به توزیع کنندگان عمدۀ کالا جهت توزیع
در فروشگاههای کتاب داده می شود. این طریق
طبیعی قضیه است و در این رابطه کمتر از ۹۰ درصد
درصد توزیع کنندگان اصلی بیش از ۹۰ درصد
فروشگاههای کتاب را تحت پوشش
قرار می دهند. به موجب این سیستم عالی
خوانندگان کتابها و نشریه‌ها می توانند اول
نیازهای خود را با قیمت ثابت در تمام ژاپن تأمین
کنند و ثانیاً هم‌مان از جدیدترین اطلاعات
در مورد کتابها و نشریه‌هادر همه جای ژاپن
باخبر شوند (۲). علاوه بر این، فعالیت توزیع
کنندگان عمدۀ به توزیع کتابها و نشریه‌های
محدود نمی شود، بلکه آنها سازمان اطلاعات
مربوط به نشر و تشویق به فروش کتاب و نیز
مشاوره در مورد شکل مدیریت فروشگاههای
کتاب را نیز بر عهده دارند. برای مثال، توزیع
کنندگان عمدۀ کاتالوگهای اصلی خود را پسر
از تهیه برای فروشنده‌گان کتاب می فرستند و ی



هی کنیم. انتشار به فرم کارتونی، که در واقع
تغییر شکل ظاهری نشریه‌های ادواری به کتاب
است، تبدیل کتابهای با جلد مقوایی به جلد
کاغذی، و تغییر شکل مجله‌ها و نشریه‌های
ادواری به صورتی است که هر چه بیشتر توجه
خواننده را از طریق عکسها و تصویرها روی جلد
جلب می کند و این مهمترین منبع درآمد برای
ناشران ژاپنی به شمار می رود. این روندی است
که دنبال می شود و در نتیجه متأسفانه انتشارات
ادبی و علمی بخوبی به فروش نمی رسانند.
ترجمه‌های آثار ادبی نیز دریک دایره می چرخدند،
زیرا بخوبی به فروش نمی رسد. به همین دلیل،
تیراز پایین می آید، هزینه‌ها بالا می رود
و... چندین دلیل برای این روند وجود دارد که
از آن میان، مهمترین آنها تأثیر تلویزیون و
کپی برداری است. بدین سبب، وضعیت فعلی آن
است که شرکتهای انتشاراتی به اجبار به سمت
نشر آثاری کشیده می شوند که خوب به فروش
می رسدند. از طرف دیگر، این واقعیت که آنها به
طور عمدۀ کارشان جنبه عمومی دارد، نه
تخصصی بازار بخشی از انتشارات آنها را رونق

اولیه، گروه با سرمایه ۵ تا ۲۰ میلیون ی恩،
بزرگترین گروه شرکتهای انتشاراتی را تشکیل

می دهد. این در حالی است که تنها در حدود
یک صد شرکت انتشاراتی ژاپنی که در این گروه
قرار می گیرند، دارای سرمایه‌ای بیش از یک صد
میلیون ی恩 ژاپن هستند. (۱) بیش از ۲۰ شرکت
با بیش از یکهزار کارمند و بیش از

۲۰۰ عنوان انتشاراتی در سال کار می کنند.

صرف نظر از تعداد شرکتهای انتشاراتی،
بیشتر آنها ناشران عمومی هستند که کتابهایی
در زمینه‌های مختلف انتشار می دهند. یکی از
مشخصه‌های این ناشران این است که در کنار
انتشار کتاب، نشریه‌های مختلف ادواری منتشر
می کنند و بسیار اتفاق می افتد که مقاولاتی
موفق منتشره در نشریه‌های دوره‌ای خود را، به
صورت کتاب منتشر کنند.

۷ نگرش خاص ناشران ژاپنی

گفته می شود در دنیای انتشارات ژاپن، در
حال حاضر ما در دوره «کمدی و کارتونی»،
«جلد کاغذی» و «نشریه‌های ادواری» سیر

بنکه نمایشگاههایی در جوار این فروشگاهها ر گزار می‌کنند. در این حالت، در واقع بخشی از عالیت توزیع کنندگان عمدۀ حمایت از ناشران از کسو و فروشنده‌گان ازوی دیگر می‌باشد. تنابر این جهت شناخت بیشتر دنیای نشر در این ابتدا باید مشخصه‌های توزیع کنندگان را مورد بررسی قرار داد.

و جه اشتراک بین شرکتهای انتشاراتی، توزیع کنندگان و فروشگاههای کتاب در زیر آین

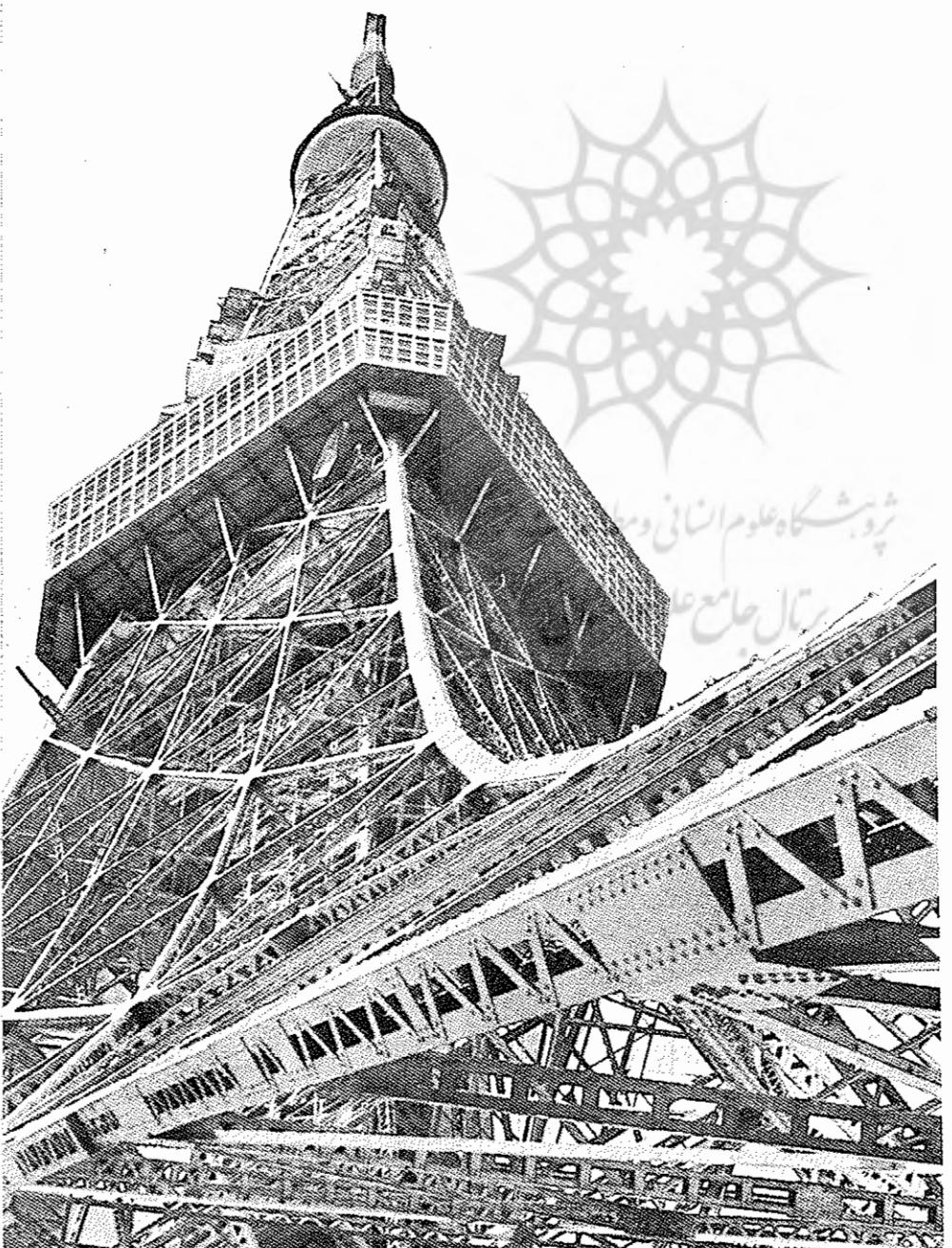
برای پاسخ به این سؤال لازم است ابتدا وضیح داده شود که کتابها و نشریه‌ها چگونه در این با قیمت ثابت در سراسر کشور به فروش رسند. این سیستم بر مبنای «قرارداد فروش» کار می‌کند که فروش بر مبنای قیمت‌های غیر از قیمت ثابت توسط فروشنده را منع می‌کند. فروش کتاب بین تاجران به موجب شرایطی که قیمت ثابت دارد، منتظر است. بنابراین چرخش خرید و فروش کتاب همان سمت که در قبل گفته شد. قیمت فروش عمدۀ سوسان کمی دارد اما حق السهم به طور عمدۀ بر بینای جدول زیر محاسبه و پرداخت می‌شود.

قیمت فروش عمدۀ بین تجار کتاب

نمت کتاب	از ناشر به توزیع کننده از توزیع کننده عمدۀ	فروشگاه کتاب
کمتر از ۷۸۰۰ بین	۶۹%	۷۷%
ز ۷۸۰۰ تا ۱۷۰۰۰ بین	۷۰%	۷۸%
۱۷۰۰۰ تا ۴۲۰۰۰ بین	۷۱%	۷۹%
۴۲۰۰۰ بین به بالا	۷۳%	۸۱%

اگر ما کتابی را که ارزش آن ۱۰۰۰ بین است، در نظر بگیریم با قیمت ۷۰ درصد (۷۰٪) به توزیع کننده عمدۀ فروخته می‌شود و توزیع کننده آن را با ۷۸ درصد قیمت (۷۸٪) به فروشگاه کتاب می‌فروشد. بنابراین سهم توزیع کننده عمدۀ در واقع ۸۰ بین و سهم روشگاه ۲۲ درصد یعنی ۲۲۰ بین خواهد بود. هر گاه قیمت ثابت کتاب پایین باشد، مثل شرایط‌های ادواری، درصد تخفیف بیشتر می‌شود. این سهم ممکن است از وضعیت مشابه در برخی کشورهای خارجی کمتر باشد، اما سیستم قیمت ثابت از نقطه نظر مدیریت روشگاههای کتاب ثبات بیشتری به وجود می‌آورد.

در اینجا لازم به ذکر است که وضعیت در این متفاوت از بسیاری از کشورهای دیگر است. مثلاً تخفیف براساس تعداد کتاب سفارش اده شده، تفاوتی نمی‌کند. وقتی فروشگاههای تاجری با تاجران خارجی کتاب در مورد خرید کتاب از زبان تصمیم می‌گیرند، معمولاً سؤال بیزان تخفیف مطرح می‌شود. جهت آسانی در ذاکرات با ناشران ژاپنی بهتر است این سیستم را زبان در ابتدا درک شود.



نمی شود. هر چند، وقتی انجمن ناشران برای مبادله فرهنگی یک نمایشگاه گروههای مشترک به همکاری وزارت امور خارجه و به سازمان خیریه ژاپن برپا کرد، برای تأمین برخی از مخارج پیش‌بینیهایی به عمل آمد. بدین ترتیب، انجمن مذکور در سال ۱۹۸۵ در نمایشگاه بسلگراد و مادرید، سنگال، پاراگوئه، کاراکاس و مکزیکو شرکت کرد. به هر حال، از نقطه نظر جایگاه ژاپن، باید در جهان و تعداد کثیر دعوت‌نامه‌ای دریافت شده، احساس می‌کنیم که انتشارات ژاپن بساید در نمایشگاههای کتابی که در سراسر دنیا برگزار می‌شود، هر چه بیشتر به نمایش گذاشته شود و لازم است که انجمن کوشش‌هایی جدی برای نیل به این هدف با عمل آورد.

قبل از برپایی هر گونه نمایشگاهی باید مشکلاتی را که در این راه وجود دارد، حل کرد. اولاً همان طور که از نمایشگاههای کتاب برگزار شده در دیگر کشورها پیداست، ضرورت دارد که دولت یا انجمن محلی در این مورد از گردانندگان حمایت کرده تا بدین وسیله از فشار مالی که بر آنها وارد می‌آید، کاسته شود. ثیسانیا گردانندگان باید در مورد محل برگزاری با دقت تصمیم بگیرند. زیرا بسیار اهمیت دارد که یک نمایشگاه تا چه حد دارای جذابیت بیشتری نسبت به بقیه حوادث همزمان خود باشد. با توجه به این نکته زمان آن رسیده تا اساس و پایه یک نمایشگاه بین‌المللی در ژاپن گذاشته شود.

نسخه در روز است. بنابراین وسیله خبری بسیار مؤثری به شمار می‌آیند. آنها قسمتهای ویژه‌ای را به اخبار کتاب اختصاص می‌دهند، در نتیجه انتشارات مهم و جدید حداقل یک بار در آنجا اعلام می‌شوند.

۵ استفاده مردم از کتاب به عنوان هدیه

در ژاپن رسم است که به بچه‌ای که وارد دبستان می‌شود، کتاب لغت و به کسی که تازه ازدواج کرده، کتابهایی در زمینه بهداشت خانواده هدیه کنند. این کار از ۲۵ سال پیش آغاز شده و تا جایی پیش‌رفته است که امروزه کمک قابل توجهی به خرد فروشی می‌کند. در فصل پاییز، هفت‌های به نام «هفته مطالعه» اعلام شده بود که از آن به بعد، حادثه‌های بسیاری برای تشویق امر کتابخوانی اتفاق افتد. به احتمال زیاد، اهدای کتاب در آینده تأثیر بسزایی در افزایش فروش آن خواهد داشت. کوششهای به عمل آمده، در زمینه مبادله کتاب سبب شده تا ۲۳ آوریل به عنوان «روز هدیه کتاب از طرف خانمهای آقایان» نامگذاری شود.

۶ روال شرکت ژاپن در نمایشگاههای بین‌المللی، کمکهای دولت و برنامه‌های موجود در این زمینه

بنگاههای انتشاراتی ژاپن به طور مرتباً در نمایشگاههای کتاب فرانکفورت، مسکو و آ.ب.آ. (آبا) شرکت می‌کنند. ولی هیچ‌گونه کمک مالی دولتی برای شرکت در این نمایشگاهها به بنگاههای انتشاراتی



۷ مسائل دیگری که در دنیای انتشارات ژاپن می‌گذرد.

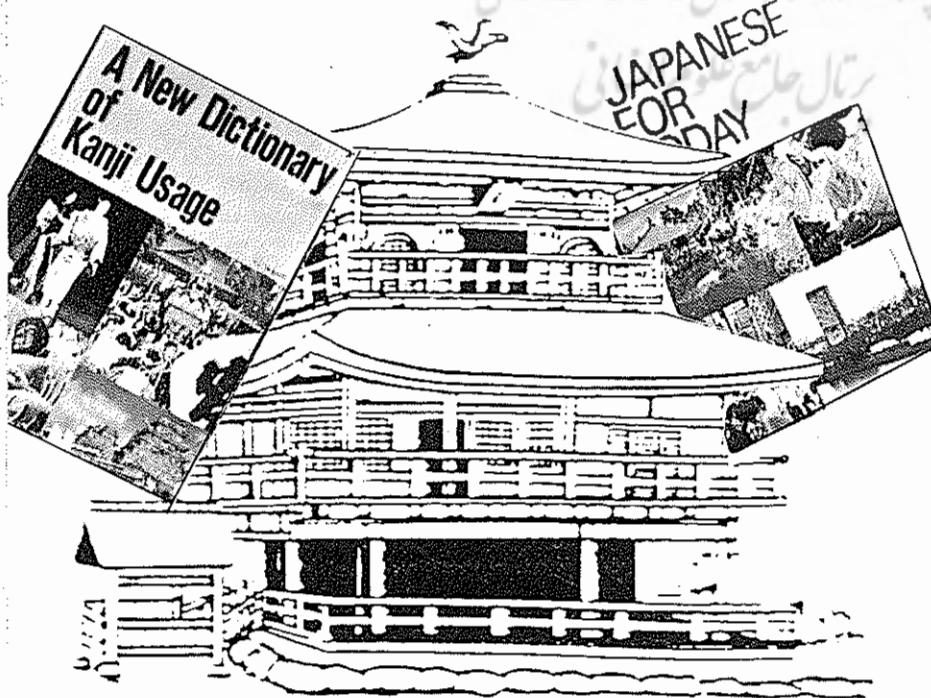
تجارت در نشر در ژاپن به وسیله یک سیستم تجاری به صورت کمیسیون حمایت می‌شود. به عبارت ساده، این سیستمی است که تحت نظر آن، آنچه که در یک دوره زمانی مشخص به فروش نرسیده است، به ناشر باز می‌گردد. در نتیجه این سیستم ۱۳۰۰۰ کتابفروشی در بازار نوع مقیاس می‌توانند در سراسر ژاپن در بازار تجارت باقی بمانند. البته کمپانیهای انتشاراتی و مواد انتشاراتی هم وجود دارد که از سیستم خرید و فروش کلی استفاده می‌کنند. اما می‌توان آنها را به عنوان جزء کوچکی از مجموعه خرید و فروش کتاب در ژاپن به شمار نیاورد. زیرا اگر قرار بود معامله‌های کتاب در کل به روش فروش کلی صورت گیرد، فروشگاهها تنها کتابهایی را انتخاب می‌کرندند. که روی فروش آنها مطمئن باشند.

۸ امکانات دیگر فروش غیر از کتابفروشیها

همان طوری که قبل ذکر شد، استفاده از اطلاعات کتاب برای انتخاب در ژاپن توسعه پیدا نکرده است. به این دلیل که مردم زمانی اقدام به خرید یک کتاب می‌کنند که بتواند به داخل کتاب نگاهی بکنند. بنا به دلایل مشابه، سفارش کتاب از راه دور به مواردی از قبیل دایرةالمعارفها، مجموعه‌های آثار ادبی و یا کتابهای هنر محدود می‌شوند. کمپانیهای فروش در گذشته، چنین مجموعه آثاری را در قالب جزووهای تزیین شده می‌فروختند. اما به لحاظ رکود نشر در سطح جهان، خیلی فعال نیستند.

۹ وسعت معرفی انتشارات جدید در رسانه‌های گروهی

متداولترین شکل ارتباط جمعی برای انتشار اخبار کتاب روزنامه‌ها هستند. تیراز روزنامه‌ای میلیون هم



حقیقت به خاطر تجربه صد ساله آن می‌باشد، زیرا تکنیکهای مدرن چاپ تا سال ۱۸۷۰ معمول نشده بود. شرکتهای چاپ در ژاپن به مراتب گسترده‌تر از بنگاههای انتشاراتی هستند. سدلیل عمدۀ برای موفق بودن این صنعت در ژاپن وجود دارد. دلیل اول، کیفیت است، چون تکنیکهای چاپ آنها بسیار عالی است. دلیل دوم، رقبای بودن نرخهای است. دلیل سوم، تحویل بهموضع می‌باشد.

صنعت چاپ ژاپن قادر است تا سفارش‌های خارجی را با نرخهای مقرون به صرفه و تحويل بهموضع، تضمین کند. زیرا ژاپن شاخهایی از یک شبکه اطلاعاتی جهانی وسیع با نظامی اصولی دارد. در سال ۱۹۶۱ که ناشران ژاپنی برای اولین بار در نمایشگاه کتاب فرانکفورت شرکت کردند، انتشارات ژاپن در عمل برای دیگر ناشران ناشاخته بود. اولین پیزیزی که توجه ناشران خارجی را به انتشارات ژاپن جلب کرد، جذابیت کتابهای مانند کتاب هنر و کتابهای تصویری بود و آنهم به لحاظ کیفیت عالی چاپ. خوشبختانه همین امر توجه و علاقه به انتشارات ژاپن را افزایش داد. انتشارات سطح سفارش‌های خارجی را بالا برد و در نتیجه ارتباطات مشترک با دیگر کشورها قویتر شد.

تعداد کمی از کشورها انجام می‌گیرد. طی دوران مدرنیزه شدن (مدرنیزاسیون) ژاپن تحت تأثیر برقی از کشورهای غربی گرفت و لی در حال حاضر با تغییر اوضاع، ورود کتاب از یک سری کشورهای خاص الزامی نیست. بلکه واردات کتاب از ایالات متحده امریکا، انگلیس، فرانسه و آلمان غربی نیز افزایش می‌باشد.

۵ وضعیت صدور کتاب از ژاپن
آمار وارقام نشان می‌دهد که صدور کتاب در سال ۱۹۸۵ بیشتر از ورود آن بوده است. در واقع صدور انتشارات ژاپنی بخصوص به‌زبان انگلیسی سال بسال رو به افزایش می‌باشد.

۵ قیمت فروش کتب خارجی چگونه تعیین می‌شوند؟

هر شرکتی برای نرخ گذاری یک میزان خاصی دارد که براساس نظام پولی آن کشور تعیین و تثبت می‌شود. اغلب وقتی نرخهای مبادله دچار سرقی و تنزیل قابل ملاحظه‌ای می‌شوند، برای مدت معینی از یک نرخ ثابت استفاده خواهد شد.

۶ تعداد و چگونگی صنعت چاپ در ژاپن
امروزه، مشهور بودن صنعت چاپ ژاپن در

وضعیت دنبای انتشارات در ژاپن	۱- جمع موسسات انتشاراتی	۲- تعداد کتابفروشیا	۳- تعداد کتابخانه	۴- وضعیت انتشارات در سال ۱۹۸۵
۴۱۸۳				موضع
۱۹۸۵				عنوان انتشار
۳۹۰				یافته (ترجمه) قابل (قالف)
				شده

واحد (یک میلیون یen ژاپن)			نام کنور	ردیف	عنوان انتشار	یافته (ترجمه) قابل (قالف)	کتاب از ژاپن
واردات	سال ۱۹۸۵	سال ۱۹۸۴					
۱۵۷۴۳	۱۵۵۰۱	۱۳۴۱۰	۱۷۷۹۲	۱	آمریکا	۱۲۲۴	عنوانهای عمومی
۳۱	۵۰	۲۷۷۱	۴۲۶۱	۲	استرالیا	۱۳۹۹	فلسفه و مذهب
۱۱۱	۱۶۹	۲۳۲۲	۲۲۲۷	۳	جمهوری کره	۱۹۸۳	تاریخ و جغرافیا
۳۴۸	۲۰۵	۱۵۶۷	۲۲۱۹	۴	جمهوری چکوچین	۲۱۲۸	علوم جنگی
۵۲۲	۵۷۸	۱۵۶	۱۷۶۴	۵	انگلستان	۲۶۰۵	علوم طبیعی
۳۴۶	۲۸۴	۱۴۴۴	۱۶۵۲	۶	تایوان	۲۶۵۷	مهندسی
۲۲۴	۲۷۲	۱۱۳	۱۵۵۵	۷	الملائک	۱۲۶	ستم
۸۸۵	۷۶	۲۱۹	۱۱۲۴	۸	مکانیک	۱۹۸	من
۴۱	۷	۷۸	۷۶۳	۹	کانادا	۳۱۰۷	زبان
۱۰۴۱	۱۰۵۷	۴۵۵	۷۸۵	۱۰	فرانس	۵۹۹	ادبیات
۱۶۶	۱۷۱	۷۱۱	۶۴۴	۱۱	ستکلبر	۶۲۹	کودکان و نوجوانان
۲۲۰۰	۲۰۵۰	۶۸۶	۶۹۰	۱۲	فلند	۴۰۳	کتابهای مرجع
-	-	۳۶	۳۳۰	۱۳	برزیل		
۴۲	۲۶۱	۷۵	۳۱۲	۱۴	شوری		
۷۶۳	۷۱	۲۲۱	۲۰۱	۱۵	سوئیس		
۲۵	۷۵	۱۸۶	۲۲۸	۱۶	بلژیک		
۳۴	۲۶	۱۳۵	۲۱۰	۱۷	هند		
۸۹۰	۷۰۵	۸۷	۱۸۱	۱۸	تایلند		
۱۱	۱۶	۹۹	۱۲۸	۱۹	ایران		
-	-	۱۹۲	۱۰۹	۲۰	سوئیت		
-	-	-	۵۲	۲۱	بوروند		
۲۲	۱۶۷	-	-	۲۲	مکزیک		
۷۹	۷۱	-	-	۲۳	اسپانیا		
۷۶	۷۶	-	-	۲۴	دانمارک		
۵۳	۴۴	-	-	۲۵	اطریش		
۲۷۰	۴۶۶	۲۱۲۲	۲۰۶۰	۲۶	المان شرقی		
۲۱۵۸۱	۲۲۶۲۱	۲۲۲۶۵	۲۶۲۲۱	۲۷	سایر کشورها		
جمع							

(۱) (۲) لازم به یاد آوری است که توزیع کتب خارجی در ژاپن لزوماً از این طریق تبعیت نمی‌کند.

عنوانهای کتابهای خارجی ترجمه شده
ژاپن ۱۹۸۵، در زمینه ترجمه، حدود ۲۷ نمونه از انتشارات خارجی منتشر شد.

ناهی به تعداد آثار ترجمه شده در ده سال اخیر ایالات متحده امریکا، انگلیس، فرانسه و آلمان غربی نیز افزایش می‌باشد.

مغاررات هیچ گونه تغییری را نشان نمی‌دهد.

خصوص موضوعها، افزایش در موضوعهای رسمی، هنر و ادبیات به چشم می‌خورد و حال

به بقیه موضوعها تغییری نکرده‌اند. همچنان می‌جذب بیانگر آن است که کتابهایی که دید بر جذب مشتری از طریق تصویرها دهاند، برای مشتریها آشنا ترند تا کتابهای موضوعهای تخصصی.

۵ اهمیت اطلاع از نشر آثار در دست

جمهه در ژاپن صرف نظر از قابل قبول بودن کتاب در بازار

ن، مسائل ترجمه و حقوق نویسنده نیز وجود دارد.

ترجمه یک متن به زبان ژاپنی در مقایسه با زبانهای اروپایی وقت زیادی را نیاز دارد. قابل ذکر است که در ژاپن رسم است که

نمی‌نماید به صورت قسطی بر حسب تعداد

خدماتی چاپ شده و نه نسخه‌های فروخته

پرداخت شود.

۶ علاقه‌مندی بنگاههای انتشاراتی

ارجی به خرید حق چاپ کتاب از ژاپن

دو دلیل عمده در این مورد وجود دارد. اولاً

کتابهای انتشاراتی ژاپن تمام توجه خود را

ی بازار داخلی متوجه کرده‌اند و تاکنون

سازمانی ندارد تا به دیگر

شورهای خارجی توجهی داشته باشد. ثانیاً زبان

بنی طوری است که انتشارات ژاپن را برای

ارجی نامناسب ساخته است. اما به

فض ترجمه آثار ژاپنی به زبانهای دیگر

ملاعات در مورد انتشارات ژاپن افزایش

پاید.

۷ متابع موئی اطلاعاتی در مورد نشر

۸ ژاپن

کتاب در ژاپن، به تفصیل اطلاعاتی به زبان

ایسی در مورد ۱۰۰ بنگاه انتشاراتی

دهده، که علاقه‌مند به روابط تجاری

شورهای خارجی و فعالیتهای آنها هستند.

ایرانی که در ژاپن منتشر شده‌اند مقدمه‌ای

ستند بـ ۲۰۰ تا ۳۰۰ جلد کتاب که توسط

روشنفکر ژاپنی برای انتشار در خارج

نخاب شده‌اند. فهرست جامعی از بنگاههای

شارتی ژاپن (شوپن هوکروکو) نیز در ژاپن

جود می‌باشد.

۹ عنوانهای کتابهای خارجی ترجمه شده

۱۰ ژاپن یکی از بزرگترین واردکنندگان

نشرات خارجی می‌باشد. اما این امر از طریق