

# آنالیز تعاملی CSFs و R&D در ارتباط با پیشرفت سازمانهای خصوصی

۹۳

نویسنده:

موسی رضوانی چمن زمین

عضو هیأت علمی دانشگاه آزاد اسلامی - واحد آستانه اسلامی

فصلنامه

اطلاع رسانی، آموزشی و پژوهشی  
پاییز و زمستان ۸۳

## چکیده

پر واضح است عوامل کلیدی موفقیت (CSFs)، عرصه‌های محدود و معینی هستند که در آن عرصه‌ها بایستی نتایج رضایت‌بخش و مورد انتظار سازمان حاصل گردد که در این میان نقش تحقیق و توسعه به عنوان عامل ایجاد و بسط پویایی سازمان مخصوصاً در بخش خصوصی (با شدت رقابت زیاد) غیر قابل انکار می‌باشد. لذا تعامل میان CSFs و R&D بستر ساز پیشرفت سازمانها خواهد بود.

مقاله حاضر سعی بر آن دارد تا ضمن بررسی این تعامل، به معرفی مقوله شاخصهای کلیدی موفقیت مدیران با نگاهی عمیق و کاربردی در عصر پرچالش و نوین پردازد و در ارتباط با سیر تحولات تجارت و صنعت در دنیا به تبیین جایگاه، خاستگاه و همتام ورزد تا شاید ضرورت و اهمیت استفاده از مشاورین عوامل حیاتی موفقیت در سازمانها (خصوصاً در جهان سوم) روشن تر گردد.

## واژه‌های کلیدی

عوازل کلیدی موفقیت، موقعیت استراتژیکی، تحقیق و توسعه، پارادایم، مشاورین CSFs، عوامل محیطی، مصاحبه رو در رو، حاشیه ایمنی تصمیمی

## مقدمه

۱. حوزه‌های کاری گاه‌آب به علت وسعت زیاد تحت امر مدیریت،

۶۳

مخدوش و نامشخص جلوه می‌کنند.

۲. در اغلب انتصابات اعضای راس هرم سازمانی به سنخیت

رشته تحصیلی و حوزه کاری چندان اهمیتی داده نمی‌شود.

۳. در بخشی از موارد به دلیل عدم شناخت، بجای اطلاعات

(حقیقت)، داده‌ها (واقعیت) در اختیار مدیران قرار

می‌گیرد.

۴. نداشتن اعتقاد به استفاده از مشاورین تخصصی در جنبه‌های

مختلف از ناحیه بعضی از مدیران سنتی سازمانها.

۵. و ... سایر موارد مشابه.

امروزه آنچه سبب نیرومندی سازمانهای خصوصی خواهد

شد تشخیص شاخصهای کلیدی موفقیت CSFs، اطلاعات و

میزان استفاده بهینه از اطلاعات است. این اطلاعات و ابزارها

هنگامی که فرآیند تصمیم‌گیری مورد نظر باشد، به مدیریت

سازمان مربوط خواهد شد.

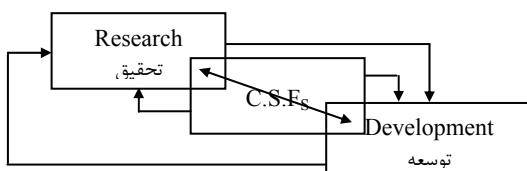
مدیریت فوق برای آنکه تصمیم‌گیری بهینه‌ای را با توجه به

دیدگاه استراتژیک خود اتخاذ نماید، نیازمند اطلاعات مفید و

مرتبط با حوزه کاری خوب است که متأسفانه بنا به دلایل

زیر اغلب این مهم تحقق نمی‌یابد:

می‌گردد و همین طور سازمانهای پیشرفته فضای گستردگی را در اختیار تحقیق و پژوهش علمی قرار می‌دهند که در این میان وجود شاخصهای کلیدی موفقیت (CSFs) بعنوان یک پل ارتباطی نقش موثری در بستر سازی اطلاعات مورد نیاز سازمان خواهد داشت. تصویر زیر بیانگر این نکته می‌باشد.



نمودار ۲: چرخه تعاملی R&amp;D و CSFs

### ۱. موری بر تاریخچه عوامل حیاتی موفقیت و پویائی سازمانها

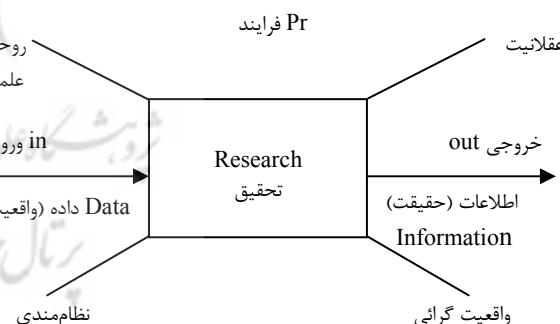
مفهوم CSFs نخستین بار در سال ۱۹۶۱ میلادی توسط دی - رونالد - دانیل<sup>۱</sup>، تحت عنوان عوامل موفقیت یعنی (Success Factors) در ادبیات مدیریت مطرح گردید. سپس در سال ۱۹۷۹ میلادی مقاله‌ای تحت عنوان "مدیران اجرائی نیازهای اطلاعاتی خود را تعریف می‌کنند"<sup>۲</sup>، توسط جان - اف - راکارت<sup>۳</sup>، با رویکرد نظامهای اطلاعاتی مدیریت منتشر گردید [Rockart, ۱۹۷۹]. و به دنبال آن انسٹیتو تکنولوژی ماساچوست (M.I.T) در سال ۱۹۸۱ میلادی مقاله‌ای را تحت عنوان "درآمدی بر عوامل حیاتی موفقیت"<sup>۴</sup> به چاپ رسانید [Bullen, ۱۹۸۱]. سپس این شیوه از سوی مشاوران مدیریت و طراحان نظام اطلاعاتی بکار گرفته شد که در حال حاضر شاهد کاربرد وسیع CSFs هستیم [Crescenzi, ۱۹۸۴].

بطور کلی روند تکاملی سازمانهای تجاری و صنعتی در جهان از سال ۱۹۰۰ میلادی به شرح جدول (۱) زیر می‌باشد.

یک تصمیم خوب: "ترکیبی است از ۹۰٪ اطلاعات و ۱۰٪ فقط قضاوت مدیر": تحقیق و توسعه نیز زاده بارقه ناگهانی یک فکر نیست، بلکه فعالیتی است

لذا با توجه به اینکه امروزه یک تصمیم خوب: "ترکیبی است از ۹۰٪ اطلاعات و ۱۰٪ فقط قضاوت مدیر" و تحقیق و توسعه نیز زاده بارقه ناگهانی یک فکر نیست، بلکه فعالیتی است نظاممند و سیستماتیک جهت پی بردن به چرا و چگونگی‌های یک مسئله یا مشکل<sup>۵</sup> با استفاده از ابزارهای علمی مناسب [۱] و از طرفی رقابت در بین سازمانهای خصوصی از شدت زیادی برخوردار است، مسلماً دیگر شیوه‌های کهن مدیریتی جوابگوی نیازهای استراتژیک امروزی در مفهوم ایجاد تطابق بین فاکتورهای غیرقابل کنترل برونو سازمانی و متغیرهای قابل کنترل درون‌سازمانی نخواهد بود. در نتیجه روش عوامل حیاتی موفقیت (CSFs)، شیوه‌ایست که بستر مناسب اطلاعاتی را که مدیر واقعاً به آنها نیازمند است فراهم می‌نماید تا مصالح لازم را برای تصمیم‌گیری بهینه و بهنگام وی مهیا سازد.

چرا که تحقیق<sup>۶</sup> دارای دو بخش نظری و عملی می‌باشد که جنبه‌های فکری در بخش نظری و کسب داده‌ها و واقعیتها در زیر مجموعه بخش عملی می‌گنجد. اساسی‌ترین خصیصه پژوهش و تحقیق اینست که دارای نظم و عقلانیت<sup>۷</sup> بوده و از روح علمی برخوردار بوده و از واقعیت‌گرایی<sup>۸</sup> تبعیت نماید و به دنبالش توسعه و پیشرفت سازمانی را موجب گردد [۲].



نمودار ۱: ویژگیهای پیامون سیستم تحقیق و توسعه

توسعه را نیز می‌توان مترادف با پیشرفت سازمانی دانست و بدینهی است که تحقیق و توسعه لازم و ملزم هم‌دیگر بوده و مکمل هستند. بدین صورت که تحقیقات سبب پیشرفت

بولن		گروهی و تغییر سریع در تولید	
	Flexibility	توجه به انعطاف‌پذیری و تنوع بازار و مشتری‌مداری	۲۰۰۰

### امروزه آنچه سبب نیرومندی سازمانهای خصوصی

خواهد شد تشخیص شاخصهای کلیدی موقیت CSFs

اطلاعات و میزان استفاده بینه از اطلاعات است. این اطلاعات و ابزارها هنگامی که فرآیند تصمیم‌گیری مورد نظر باشد، به مدیریت سازمان مربوط خواهد شد.

مدیریت فوق برای آنکه تصمیم‌گیری بینهای را با توجه به دیدگاه استراتژیک خود اتخاذ نماید، نیازمند اطلاعات مفید و مرتبط با حوزه کاری خویش خواهد بود

### ۱. روند تحولات تجارت و صنعت در جهان

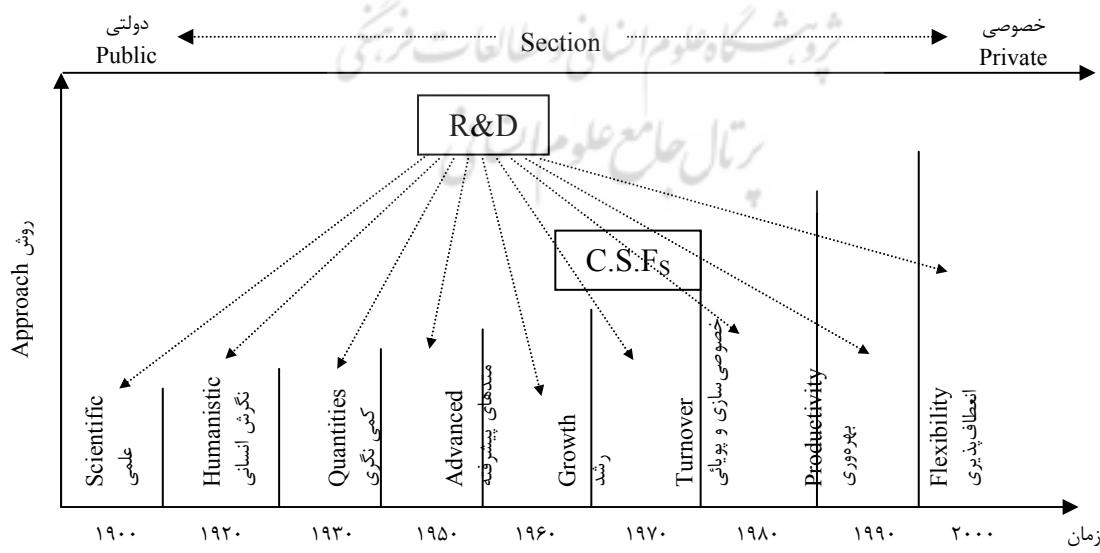
بطور خلاصه روند تحولات یکصد سال اخیر سازمانها را می‌توان بصورت زیر به تصویر کشید: [۳]

نظاممند و سیستماتیک جیت بی بردن به چرا و چگونگی‌های یک مسئله یا مشکل با استفاده از ابزارهای

علمی مناسب

جدول ۱: سیر تکامل سازمانها

سال	پارادایم نوین	اصطلاحات	بنیانگذار
۱۹۰۰	توجه به زمان‌سنجی و کارسنجی و حرکات ابراتورها	M.T.M-Most	تیلور - گیلبرت
۱۹۰۱	توجه به تکنیکهای کنترل عملیات نیروی کار و ماشین‌آلات	G.ch-O.P.C	گانت
۱۹۱۵	توجه به میزان اقتصادی سفارش و کنترل موجودی	I.C-E.O.Q	هاریس
۱۹۲۷	توجه به ارتباطات انسانی	Formal-Informal	التون مابو
۱۹۳۱	توجه به کنترل کیفیت محصولات با روش‌های آماری	S.Q.C ۱۰۰%	شوهرارت
۱۹۳۵	توجه به بازرسی نمونه‌ای کیفیت محصولات	Q.C sampling	دز
۱۹۴۰	توجه به برنامه‌ریزی خطی و غیرخطی و کامپیوتر	L.P-OR	لچستر - بلک
۱۹۶۰	توجه به مهندسی فاکتورهای انسانی در محیط کار	Ergonomics	بیونیک اسپری
۱۹۶۱	طرح اولیه مقوله فاکتورهای کلیدی موقیت	C.S.Fs	دانیل
۱۹۷۰	توجه به سیستمهای جامع و توسعه عوامل حیاتی موقیت	M.R.P-J.I.T-C.S.Fs	اورلیکی
۱۹۸۰	توجه به روش‌های مدیریت ژانپی و سیستمهای سودمند و خصوصی‌سازی	T.Q.C-T.P.M-CAD	دیمینگ - جوران
۱۹۹۰	توجه به نقش اطلاعات و تکنولوژی	M.I.S-C.S.Fs-G.T	راکارت -

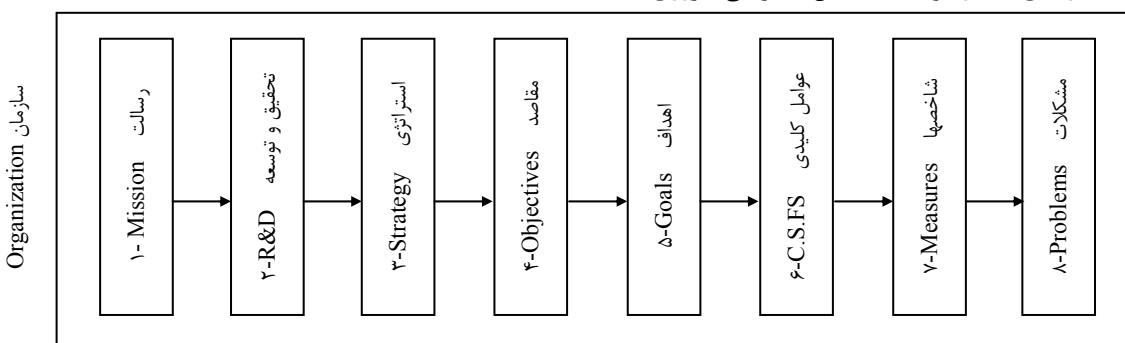


نمودار ۳: تاریخچه تحولات تجارت و صنعت

دارد به صورت زیر خواهد بود که به دنبال آن به بررسی مفاهیم واژه‌ها در سلسله مراتب خواهیم پرداخت.

## ۲.۱. موقعیت عوامل کلیدی موفقیت در نگرش سلسله مراتبی

اما جایگاه تحقیق و توسعه و عوامل کلیدی موفقیت با توجه به اهمیت زیادی که در موسسات بخش خصوصی امروزی



نمودار ۴: سلسله مراتب عناصر سازمانی

- مقاصد : بیانیه‌هایی کلی درباره طرقی است که موسسه بدان سمت میل خواهد نمود بدون آنکه اهداف را در مقاطع خاص زمانی تعریف نماید. در واقع مقاصد مجرد از زمان هستند.

- اهداف : آماج مشخصی هستند که باید در زمان معین بدانها نائل شد، بنابر این اهداف یک گذر عملیاتی بین یک یا دو موقعیت ویژه در مقطع زمانی خاص است.

- عوامل کلیدی : عرصه‌های محدود و مشخصی هستند که در آن عرصه‌ها، بایستی نتایج رضایت‌بخش از طریق کوشش‌های فردی - اداری و سازمانی حاصل شوند.

- شاخصها : استانداردهای معین هستند که کمیت و کیفیت انجام فعالیت تحقیق و توسعه در مراحل فوق را بیان می‌کنند.

- مشکلات : اختلالاتی هستند که یا ناشی از عملکرد ناقص سیستم یا تأثیر متغیرهای محیطی می‌باشند و می‌توانند بر سر نیل به اهداف و عوامل کلیدی موفقیت مانع ایجاد

## ۳.۱. تعاریف عملیاتی و کاربردی

بر اساس دیدگاه تخصصی در امور مدیریتی ضروریست که مفاهیم واژه‌ها در سلسله مراتب به تفکیک مورد بررسی قرار گیرد تا مرزها کاملاً مشخص باشند.

- رسالت : بیانیه‌ای است که از سوی موسسه صادر شده و مشروعیت سازمان را از این طریق نزد مشتریان - دولت - سایر بنگاه‌های اقتصادی و ... رسمیت می‌بخشد.

- تحقیق و توسعه : سیاستی است پویا که سازمان را در زمینه به روز بودن (up-to-Date) فعالیتها و رقابت در عرصه صنعت و تجارت یاری می‌کند. این سیاست به عهده افراد کارآفرین موسسه است.

- استراتژی : استراتژی نحوه اجرای فعالیتهای موسسه است. این مفهوم می‌تواند شامل : خط تولید - بازار محصول - بازار هدف - وجهه سازمان و ... گردد.

نموده و از پویائی موسسه جلوگیری نمایند ] Martin.

[James, ۱۹۹۳

## C.S.FS. ۲ ها چیستند؟

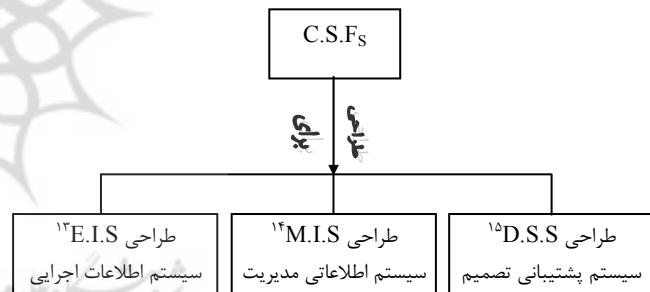
نمودار ۶: رابطه حجم اطلاعات و میزان اثر بخشی

### ۲.۲. چند سوال کلیدی

- چه پارامتری بعنوان شاخص، برای سنجش موفقیت یک مدیر می‌تواند مطرح باشد؟
- چه شاخصی را مدیر برای سنجش موفقیت یا عدم موفقیت سازمان تعریف می‌نماید؟
- چگونه یک مدیر بعنوان پردازشگر استراتژیست سازمان، بهره‌وری عملکرد خویش را کنترل می‌نماید؟
- معیارهای یک مدیر موفق که تصمیماتش میزان حصول به موفقیت را نشان خواهد داد، کدامند؟

در حال حاضر آنچه سبب قدرتمندی سازمانها می‌گردد، پارامتر "میزان حصول به اهداف" است. پس هر سازمانی که بتواند در امر تعریف اهداف معین، موفق‌تر عمل نماید در امور تصاحب بازار - تداوم مزیت نسبی به رقبا - جلب رضایت مشتریان و ... به برتری دست یافته است.

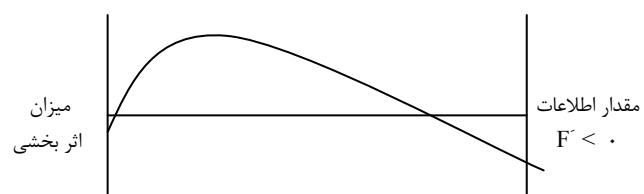
اما از سوی دیگر، مدیران نیاز به اطلاعاتی دارند که این حوزه‌ها را شناسائی کرده و بر روی آنها تمرکز لازم را بدست آورند. لذا C.S.Fs ها این امکان را در نگاه نخست برای مدیران ارشد و در نگاهی دیگر برای سایر مدیران تصمیم‌گیرنده فراهم می‌سازند.



نمودار ۵: کاربرد عوامل کلیدی موفقیت در طراحی نظام اطلاعاتی

### ۱.۲. سودمندی اطلاعات و اطلاعات سودمند

چنانچه اطلاعات طراحی شده در خدمت بهبود و بازسازی فرایند تصمیم‌گیری نباشد، زباله‌ای بیش نیستند و یک رابطه معکوس بین مقدار حجم اطلاعات و میزان اثر بخشی آن وجود دارد [GhasemZadeh, ۱۹۹۵]



### ۳.۲. ماهیت C.S.Fs‌ها

تعیین عوامل حیاتی موفقیت، روشی است که مدیر بوسیله آن می‌تواند نیازهای خود را تعریف نماید و اطلاعات مورد نیاز و ضروری خود را که برخاسته از نیازهای عملیاتی - اداری - استراتژیک و ... غیره چه در شکل مکتوب و مستند (گزارشات) (MIS – EIS – DSS) و چه در شکل مکانیزه و کامپیوتري موجود دریافت کند. این تغیير و تبدیل اطلاعات خود نیازمند مجاری عبوری خاصی است که اطلاعات بسته به ماهیت و نوع خود از سلسله مراتب سازمانی، بنا به درخواست و نیاز مدیریت باید در بسترهاي تعریف شده متبلور گشته و به مقصد هدایت شوند.

پس بدین ترتیب "با لاغر نمودن اطلاعات"<sup>۱۶</sup> و "غنى‌سازی آنها"<sup>۱۷</sup>، بر حسب آنچه که مد نظر مدیریت است به وی امکان داده خواهد شد تا بهترین گزینه را با توجه به مقتضیات زمانی و مکانی خود انتخاب نماید.

C.S.Fs، امکانی است که از سوی مشاوران مدیریت و طراحان نظامهای اطلاعاتی، از طریق مصاحبه رو در رو<sup>۱۸</sup> و بی‌واسطه و صادقانه<sup>\*</sup> در اختیار مدیران قرار داده می‌شود تا اینکه خود نیازهای خویشتن را با توجه به میزان درکی که از حوزه تحت اختیار خود دارند، بشناسند و از این طریق نوع اطلاعات لازم را با توجه به چشم‌اندازی که در پیش رو دارند، تعریف و محدوده آن را مشخص نمایند.

C.S.Fs، تعداد محدود و معینی از حوزه‌های فعالیت هستند که باید نتایج رضایت‌بخش را که برای تحقق اهداف سازمانی ضروري هستند، حاصل نماید تا مدیریت بتواند به هدفهای خود برسد. این حوزه‌ها، حوزه‌هایی حیاتی هستند که مدیر باید اطلاعات متناسب را دریافت نماید تا دریابد آنچه در این حوزه می‌گذرد متناسب با نیازهای واقعی و مورد انتظار او هستند یا نه؟ بطور کلی عوامل حیاتی موفقیت جهت یک مدیر مشخص شده و از یک نقطه نظر خاص بدانها نگریسته می‌شود لذا هیچ قاعدة خاصی برای تعیین آن عوامل بجز استفاده از حوزه‌های حسی و شهودی ناخود آگاه و مصاحبه مشاورین طراحی نظامهای اطلاعاتی وجود ندارد [APO, ۱۹۹۷].

پاسخ به مراجعین - شرکت در سمینارها - مطالعه نشریات تخصصی و ... غیره را در طول فعالیت خود در موسسه ایفا نماید. در چنین شرایطی مدیر خسته و مغشوش از انبوه اطلاعات، توانایی نظم بخشیدن به اولویتهای خود را نخواهد داشت و تاثیرات مثبت وی از درک اطلاعات با افزایش حجم اطلاعات بجا و نابجا (ترکیبی) کاهش خواهد یافت و در نتیجه نه تنها اطلاعات موجود سودمندی خود را از دست خواهد داد بلکه آشفتگی خاطر مدیر و چندگانگی در فرایند تصمیم‌گیری وی را نیز موجب خواهد شد.

از سوی دیگر، بدیهی است چنانچه مدیر نیز از حیطه کاری خود و مهارت‌های مرتبط با مدیریت واحد مربوط به دور و ناآگاه باشد و ابعاد و ساختار سازمان و محیط خود را نشناسد و درک نکند یا درکی ناقص داشته باشد، میزان اطلاعاتی که بتواند بهنگام تصمیم‌گیری وی را باری نماید حجمی کاذب و بی‌انتظام می‌گیرد. مدیران عموماً در چنین شرایطی گمان می‌برند هر چه اطلاعات پراکنده بیشتر باشد می‌توانند نارسانی خود را در ارتباط با ابعاد وظایف اختیارات و مسئولیتهای خویش بر طرف نمایند.

لذا مدیر اینگونه فرض خواهد کرد که با در اختیار داشتن تمامی اطلاعات "حاشیه امنیت تصمیمات" خویش را گسترش می‌دهد و حتی کوچکترین موضوع را نیز از دست خواهد داد. در صورتی که تنها یک نظام منسجم اطلاعاتی مبتنی بر نیازهای مدیریت می‌تواند فرایند تصمیم‌گیری را در مسیری معین و بهینه، سمت و سو بخشد که اجزای آن سیستم عبارتند از: (درون داد + برون داد + تکنولوژی + پایگاه داده‌ها + مدلها + کنترلها) که بایستی ویژگیهای زیر را دارا باشد:

الف) اطلاعات دقیق را بموقع در اختیار تصمیم‌گیران قرار دهد.

ب) پاسخگوی کنکاشهای مدیریت برای دستیابی به اطلاعات باشد.

ج) گزارش‌های مورد درخواست مدیریت در سطوح مختلف به موقع ارائه کردد.

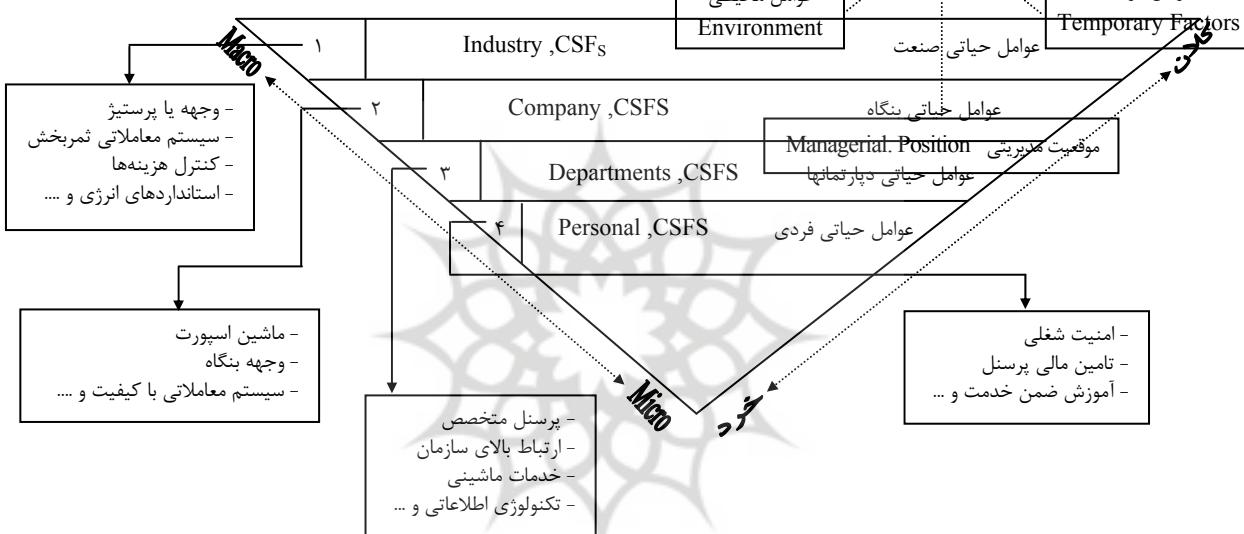
د) توان ادغام در سیستمهای پیشرفته تر و نوین آینده را داشته باشد.

و) قابلیت بکارگیری در تمام سطوح سازمان را با سطوح تعریف شده داشته باشد [۵].

### ۳. خاستگاه شاخصهای کلیدی موفقیت



عنوان مثال می‌توان به نمونه C.S.Fs های صنعت اتومبیل سازی در شرکت جنرال موتورز آمریکا اشاره نمود که این عوامل در شرکتهای دیگر صنعت مربوطه متفاوت خواهد بود [۶].

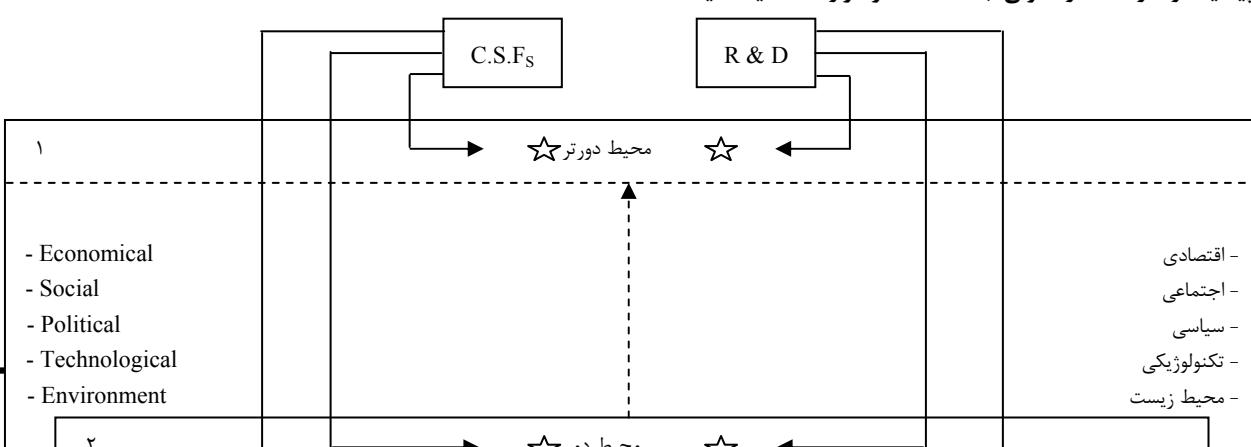


نمودار ۸: سطوح خرد و کلان در زنجیره CSFs

صنعت از چه جایگاهی برخوردار است در مواردی نظیر: میزان تاثیر آن در روند رشد و توسعه صنعت - میزان تاثیر آن در تولید ناخالص ملی (G.N.P)<sup>۱۰</sup> و تولید ناخالص داخلی (G.D.P)<sup>۱۱</sup>; نگرش دولت به صنعت و ... قابل جستجو می‌باشد.

### ۲.۳. تفسیری بر خاستگاه CSFs

صنعت: در این زمینه می‌توان به خصوصیات صنعت توجه نمود. این دیدگاه می‌تواند تاریخچه صنعت، بویژه تاثیرات این پیشینه را در ساختار کنونی جامعه مد نظر قرار دهد. اینکه یک





نمودار ۹: نیروهای محیطی موثر بر فعالیت سازمان

### ۱.۲.۳. عوامل محیطی<sup>۲۱</sup>

متغیرهایی هستند نظیر: زبان - دانش - ارزشها - فرهنگ - فنون - مذهب و ... که بر رفتار صنعت، از بیرون تأثیر می‌گذارند و رفتار خاصی را برای آن سمت و سو می‌دهند. کسادی - رونق - قوانین و مقررات - بهره‌های بانکی و روابط سیاسی متنوع نیز می‌توانند از این قبیل متغیرها به شمار آیند.

### ۲.۲.۳. عوامل موقت

عواملی هستند که به طور اتفاقی و غیرمنتظره بوقوع می‌پیوندند، نظیر: فوت یکی از اعضای هیأت مدیره طی سانحه - کشف فساد مالی در رده‌های بالای سازمان - استعفای

تعیین عوامل حیاتی موافقیت، روشنی است که مدیر بوسیله آن می‌تواند نیازهای خود را تعریف نماید و اطلاعات مورد نیاز و ضروری خود را که برخاسته از نیازهای عملیاتی - اداری - استراتژیک و ... غیره چه در شکل مکاتب و مستند (گزارشات) و چه در شکل مکانیزه و کامپیوتری (MIS – EIS – DSS) دریافت کند. این تغییر و تبدیل اطلاعات خود نیازمند مجاری عبوری خاصی است که اطلاعات بسته به ماهیت و نوع خود از سلسله مراتب سازمانی، بنا به درخواست و نیاز مدیریت باید در بسترهای تعریف شده متابولو گشته و به مقصد هدایت شوند.

۲

فصلنامه  
مدیریت  
سلامه  
۵۰ / ۴۹

نخست، به مدیران کمک می‌کند تا فعالیتهاشان را بر امور مهم و کلیدی و حساس متمرکز سازند و دوم، آنکه به مدیر کمک می‌کند تا نیازهای اطلاعاتی خویش را کاملاً بشناسد و اطلاعات حیاتی را تفکیک نموده و در اختیار افراد واجد شرایط قرار دهد. آنالیز C.S.Fs در نهایت ما را به چند مجموعه حیاتی از قبیل: مجموعه تصمیمات، مجموعه مفروضات و مجموعه اطلاعات حیاتی که مبنای طراحی مدل استراتژیک داده‌هاست، هدایت می‌سازد. [۸] البته یک ساختار استراتژیک سازمانی مبتنی بر مدل استراتژیک داده‌ها بصورت نمودار (۱۰) قابل طرح خواهد بود که تعامل ترکیبی از پارامترهای متعدد قابل کنترل و غیرقابل کنترل سازمانی را با تأکید بر نقش عوامل کلیدی موفقیت نشان می‌دهد [۹].

**یکی از نتایج مشخص C.S.Fs‌ها، بکارگیری آن اطلاعاتی است که در خدمت عناصر کشف شده، طی فرآیند اکتشاف عوامل حیاتی موفقیت مدیران است.**

غیرمنتظره و ... که در چنین مواردی اصولاً هیأت مدیره اقدام به تشکیل جلسه فوق العاده و اخذ تصمیمات لازم می‌نماید.

### ۳.۲.۳. موقعیت مدیریت

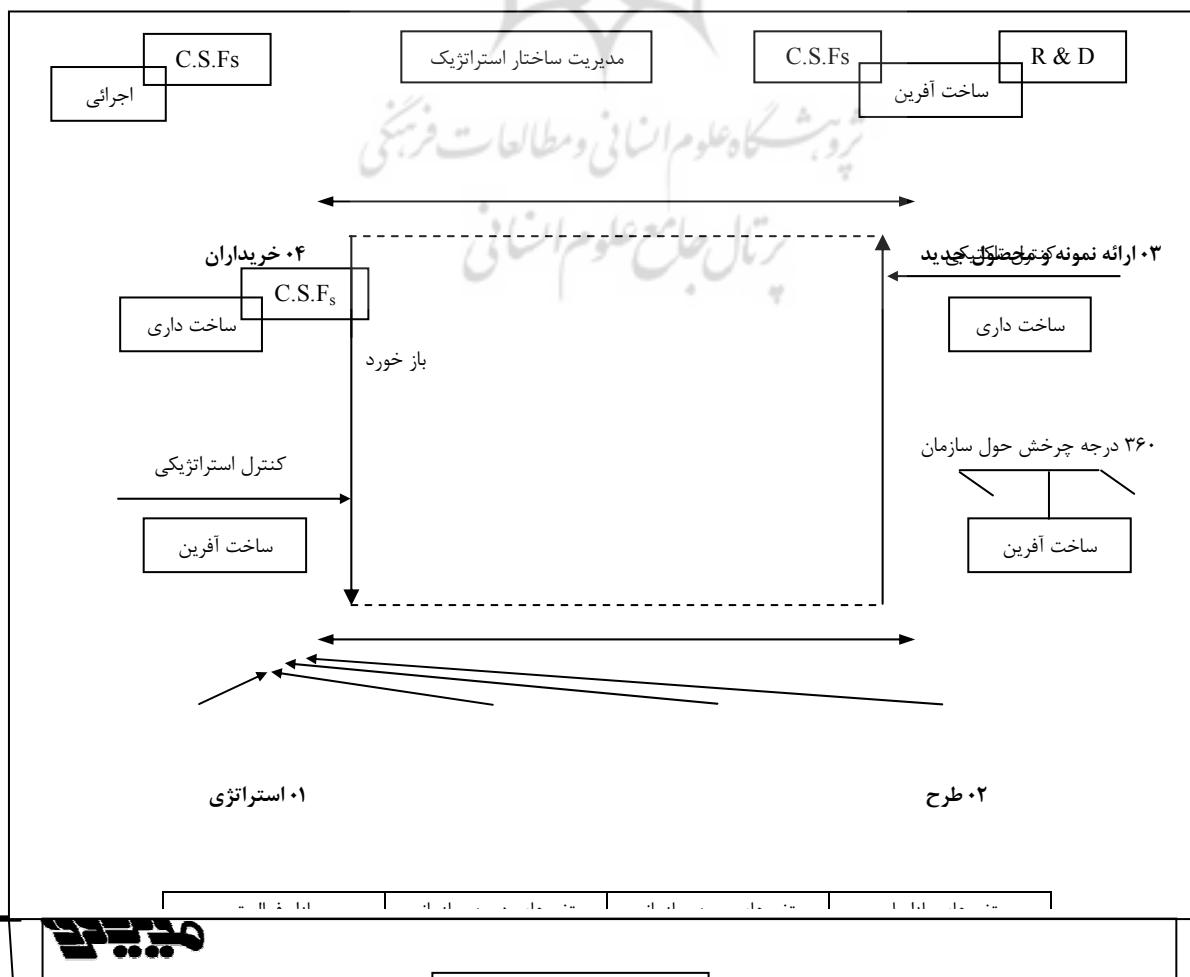
هر مدیری بسته به مکانی که در ساختار شرکت و سلسله مراتب موجود، به خود اختصاص داده است حامل CSFs‌های مختلف خود می‌باشد. عنوان مثال مدیریت تولید یک شرکت با مدیریت فروش دارای عوامل حیاتی موفقیت متفاوتی خواهد بود. [۷]

### ۳.۳. نمونه‌های موردی از آنالیز C.S.Fs‌های شناخته شده در

#### موسسات گوناگون

در صنعت میکروالکترونیک	در صنعت نرم‌افزاری	در سمینار و همایشها	در صنعت بیمه
- قابلیت جذب و نگهداری طراحان - حمایت‌های دولتی - شناخت نیازهای جديد بازار و ...	- نوآوری محصولات - سخنرانی - نرم افزارها - استفاده آسانتر از محصولات - کیفیت مقالات و ...	- انتخاب بهترین سخنرانان - حجم مقالات و شیوه ارزیابی - ...	- انتخاب و انتصاب مدیران لایق - اثر بخشی تبلیغات - بهرهوری عملیات - مربوط به مشتریان و ...

آنالیز C.S.Fs‌ها دو تأثیر عمده دارند:





نمودار ۱۰: ساختار استراتژیک سازمان

## نتیجه گیری

۲

یکی از نتایج مشخص CSFs، بکارگیری آن اطلاعاتی است که در خدمت عناصر کشف شده، طی فرآیند اکتشاف عوامل حیاتی موفقیت مدیران است. در حقیقت CSFs دقيقاً

- تجاری - خدماتی در بخش خصوصی کشورمان از مشاورین C.S.Fs یاری بخواهند تا مدیریت اثربخش و بهرهور داشته باشند
- مستدل بر اینکه :

  - (الف) جامعه امروزی به موسسات وابستگی شدیدی دارد که مدیران ارشد و اجرائی در رأس هرم قرار دارند و منابع کمیاب و اقتصادی و اهداف و ... در اختیار آنان می‌باشد.
  - (ب) مهمتر از همه عدم رعایت دقیق تخصص مدیریت در امور مختلف مدیریتی است که در اکثریت قریب به اتفاق سازمانهای کشور قابل لمس و رویت می‌باشد.

خطاطرنشان می‌ساند چه فاکتورهایی برای یک مدیر حیاتی و کلیدی هستند تا وی بتواند به موفقیت دست یابد. با توجه به بورسیهای بعمل آمده، الزامیست که مدیران دستگاههای صنعتی -

فصلنامه  
دانشجویی  
دانشگاه آزاد اسلامی / شعبه سمنان

۱۲. Martin. James : "Information. Enginerring" , Chapter ۵, Critical success factors Analysis, ۱۹۹۳.
۱۳. Rockart. J F " Chief Executive Define their own Data needs " , Harward Business Review , ۱۹۷۹.
۱۴. APO –Development of Productivity specialist. Oct ۱۹۹۷, Manila, Philippines.
۱۵. Jone.F.Rockart and ADAM.D.Crescenzi , " Engaging Top M.g.t in information he technology " , solan. Management Review, ۱۹۸۴.

### پی نوشت

۱. Critical. Success. Factors (C.S.Fs)
۲. Research and Development (R & D)
۳. Fact
۴. Real
۵. Problem
۶. Rationality
۷. Realism
۸. D.Ronald. Daniel
۹. The "chief. Executive define their own needs "
۱۰. John. f. Rockart
۱۱. A primier on critical success factors
۱۲. Executive. Information. System (E.I.S)
۱۳. Management. Information. System (M.I.S)
۱۴. Decision. Support. System (D.S.S)
۱۵. Lean. Information
۱۶. Enrichment. Information
۱۷. Face to face. Interview
۱۸. Growth. National. Production (G.N.P)
۱۹. Growth. Domestic. Production (G.D.P)
۲۰. Externalities

شایان ذکر است که مدیریت، ترکیبی از علم و هنر به شمار می‌رود و افرادی که از رشته‌های دیگر برخاسته و در جایگاه و مسند مدیریت سیستمها قرار می‌گیرند در صورتی که دارای هنر مدیریت نیز باشند، باز هم خلاً علم مدیریت که ناشی از تحصیلات آکادمیک در رشته مدیریت می‌باشد، امری اجتناب‌ناپذیر خواهد بود. لذا حداقل توصیه اینست که مدیران سیستمها مختلف در جامعه پویا و دینامیک فراصنعتی امروزی تا حد کافی و لازم، توجه خوبی را به افراد کار آفرین حوزه‌های R&D و همچنین مشاورین C.S.Fs و حتی سایر مسائل نوین مدیریت، بمنظور بهنگام نمودن شرایط سازمان خوبی مبدول دارند تا با توجه به رقابت شدیدی که در بین سازمانهای خصوصی که محور حرکت سازمانهای جهان امروزی است، از صحنه فعالیت اثربخش حذف نگرددند و موجبات پیشرفت سازمانی را فراهم سازند.

### منابع

۱. رضایان، علی، مبانی سازمان و مدیریت، انتشارات سمت، تهران ۱۳۷۹.
۲. ایکاف، راسل، برنامه ریزی تعاملی، مدیریت هماهنگ با تحول برای ساختن آینده سازمان، ترجمه دکتر سهراب خلیلی شورینی، تهران ۱۳۷۵.
۳. فقهی فرهمند، ناصر، جزوه درسی مدیریت کارخانه، انتشارات دانشگاه آزاد اسلامی تبریز، سال ۱۳۷۴.
۴. مرکز بهره وری ژاپن، دروس استراتژیک برای صنعت، ترجمه فرهاد شفته، سازمان ملی بهره وری ایران، انتشارات بصیر، تهران ۱۳۷۶.
۵. ذاکری، بتول، روشهای ساخت یافته و تجزیه تحلیل و طراحی سیستمهای اطلاعاتی، جلد اول، تهران ۱۳۷۲.
۶. یونم، کلیف، جوهره مدیریت استراتژیک، ترجمه بیژن زنگنه، انتشارات سازمان مدیریت صنعتی، تهران ۱۳۷۴.
۷. زمردان، اصغر، مدیریت تحول سازمانی، انتشارات سازمان مدیریت صنعتی، تهران ۱۳۷۴.
۸. گلوك، ویلیام، اف و جاج لارنس، سیاست بازارگانی و مدیریت استراتژیک، ترجمه دکتر سهراب خلیلی شورینی، تهران ۱۳۷۱.
۹. فقهی فرهمند، ناصر، ساختار استراتژیک سازمان، مجله تدبیر، شماره ۴۶، صفحه ۲۹.
۱۰. Bullen. C.r & Rockart. J.F: " A Primier on critical success factors" , CISR/MIT, ۱۹۸۱.
۱۱. GhasemZadeh. F: "Executive Information system Alcricature Review" May, ۱۹۹۵.

