
تفویض اختیار

منجم: غلامحسین جوادیان - کارشناس مسئول آموزش‌های فنی و حرفه‌ای

فرآیندی که در آن، اقتدار از یک سطح مدیریتی به سطح دیگر انتقال می‌یابد، تفویض اختیار نامیده می‌شود.

با توجه به اندازه‌ی رشد سازمان‌ها و پیچیده‌تر شدن آن‌ها، هیچکس به تنهایی نمی‌تواند تمام رطایف را انجام داده و یا تمام قدرتی را که برای رسیدن به اهداف لازم است، اعمال نماید. تفویض اختیار مانند تقسیم کردن کار نیست، بر اساس نظر هنری فیول (Henry Fayol)، تقسیم کار، تعداد موضوعاتی را که بایستی برای انجام آن‌ها توجه و تلاش شود، کاهش می‌دهد و به عنوان بهترین وسیله برای استفاده از افراد و گروه‌ها شناخته شده است.

تفویض اختیار، واگذاری قدرت تصمیم‌گیری مافوق به زیرستان را بیان می‌کند، بنابراین هیچکس، قدرتی را که خودش ندارد، نمی‌تواند تفویض نماید.

یکی از مهم‌ترین مهارت‌هایی که یک مدیر باید آن را داشته باشد، تفویض اختیار است. مدیران بر مشغله، اغلب آن‌هایی هستند که نمی‌دانند چگونه تفویض اختیار نمایند و مهارت رسیدن به نتایج، از طریق دیگران را ندارند.

یک شخص به تهایی، در یک روز کار محدودی را می‌تواند انجام دهد ولی از طریق تفویض اختیار و تقسیم کار و مسئولیت‌های خود با دیگران، می‌تواند کارهای زیادی را به انجام برساند. هیچ مدیر و سازمانی نمی‌تواند بدون تفویض اختیار، کارها را به طور مؤثر و سلیمان، اداره نماید.

عناصر تفویض اختیار

اندازه‌ی تفویض اختیار، کارآئی مدیر را نشان می‌دهد و همچنین روابط بین مأمور و زیرستان را تحت تأثیر قرار می‌دهد.

تفویض اختیار فرآیندی است که در آن مدیر، مأموریتی را که برایش محول شده است طوری تقسیم می‌نماید که از کمک دیگران برای اتمام همان مأموریت استفاده نماید.

تفویض اختیار دارای چهار مرحله مرتبط به هم و به شرح زیر است:

- تعیین نتایج مورد انتظار
- تعیین وظایف
- تفویض اختیار (قدرت) برای انجام دادن این وظایف
- ایجاد مسئولیت برای اتمام وظایف

چهار مرحله‌ی فوق، گرچه متفاوت به نظر می‌رسند ولی دارای سه عنصر اصلی زیر است:

- مسئولیت

- قدرت

- تعهد

تفویض اختیار عبارت است از سپردن مسئولیت و قدرت به دیگری و ایجاد تعهد برای انجام آن، لازم است این سه عنصر بیشتر توضیح داده شوند.

- مسئولیت: ناظر بر فعلیت‌هایی است که به منظور اجرای مأموریت محوله بایستی انجام داده شوند. مسئولیت می‌تواند به دیگری تفویض شود.

- قدرت (اقتدار): به نیرو و حقوقی معطوف می‌شود که انجام کار محوله و یا تفویض شده را ممکن سازد. زیرا برای به دوش کشیدن مسئولیت داده شده، قدرت معینی نیز لازم است. اساساً در سازمان‌ها، مردم، قدرت را از دو منع می‌گیرند: موقعیت و شخصیت. اقتدار

ناشی از موقعیت به قدرت تصمیم‌گیری و تشویق و تنبیه مربوط می‌شود. قدرت شخصی، از دانش تخصصی و کیفیت مدیر که بخشی از شخصیت فردی است. ناشی می‌شود. قدرت ناشی از سمت تفویض می‌شود ولی اقتدار شخصی قابل تفویض نیست. تفویض قدرت می‌تواند به صورت رسمی و یا ابلاغی باشد.

تعهد (باسخگویی): تعهد عبارت است از الزام انجام مسئولیت و اعمال قدرت با استفاده از نرم‌ها و استانداردهای از پیش تعیین شده. تعهد، الزامی است برای باسخگویی در مقابل ایقای مسئولیت و یا استفاده از قدرت. تعهد قابل تفویض نیست. شخصی که تفویض اختیار می‌کند، در مقابل مافوق خود، و در رابطه با آنچه که تفویض اختیار کرده است، مسئول می‌باشد.

از آنجایی که تعهد، قابل تفویض نیست، تعهد مافوق در مقابل اعمال زیر دستانش قطعی است. به همان دلیل کسی که برایش تفویض اختیار شده است، در محدوده‌ی قدرت و مسئولیت تفویض شده، در برابر تفویض کننده مسئول است.

به عنوان مثال: اگر به مدیران خطی، مسئولیتی در مورد آموزش اپراتورها داده نشده باشد، آن‌ها نمی‌توانند در مقابل مهارت اپراتورها، تعهدی را بیدرنند.

در سلسله مراتب سازمانی، در حالی که جهت حرکت تعهد از پایین به بالاست، جهت حرکت مسئولیت و قدرت از بالا به پایین است. یک فرد، در محدودی مسئولیت و قدرت تفویض شده فقط در مقابل یک مافوق، معهود می‌باشد.

تفویض اختیار غیر رسمی

تا کنون در باره‌ی تفویض اختیار رسمی که عبارت است از اعمال قدرت با توجه به مقررات سازمان بحث کردیم، تفویض اختیار رسمی برای پذیرش قدرت رسمی و احترام به آن، مؤثر است.

تفویض اختیار غیر رسمی از اینجا ناشی می‌شود که مردم واقعاً دلشان می‌خواحد کاری را انجام دهند نه به خاطر این که به آن‌ها گفته شده است آن را انجام دهند. این نوع تفویض اختیار، مقید به تشریفات اداری نیست و انجام کار، به طور رسمی در آن خواسته نمی‌شود. زمانی که در اعمال قدرت رسمی مشکلی پیش می‌آید، تفویض اختیار غیر رسمی می‌تواند مفید باشد.

تفویض اختیار بنیادی

در حقیقت، تفویض اختیار، نه به اندازه‌ی قدرت تفویض شده، بلکه به میزان تعایل کارکنان برای اجرای دستورها، بستگی دارد.

پذیرش انجام کاری را شاید بتوان اجباری کرد ولی انجام آن کار مطابق با استانداردهای تعین شده، به تعایل و علاقه کارکنان بستگی دارد.

در سازمان‌های بزرگ، رهبران غیر رسمی گروه‌ها، بدون داشتن قدرت رسمی روی محدودیت خروجی تأثیر می‌گذارند و کارکنان، این نوع تفویض اختیار (غیررسمی) را بهتر می‌پذیرند. افراد گروه اندازه‌ی تولید را بیشتر به خاطر این که خودشان آن را مناسب می‌دانند کاهش می‌دهند تا به دلیل دستورهای مافون.

تفویض اختبار افقی

در سازمان‌های جدید، مشاغل مستقل، تادرنده و کار گروهی ممکن است از طریق واگذاری غیر رسمی مسئولیت و قدرت اعضای یک گروه، به افراد هم سطح، به انجام برسد. فرآیندی که در آن واگذاری مسئولیت در داخل اعضای گروه اتفاق می‌افتد، تفویض اختیار افقی خوانده می‌شود.

موضوعات مورد بحث در تفویض اختیار

در اینجا چهار موضوع کلیدی را مورد ارزیابی قرار می‌دهیم:

- چه چیزی تفویض می‌شود؟
- تا چه اندازه تفویض می‌شود؟
- تا چه سطوحی (بایین تر) تفویض اختیار می‌شود؟
- چگونه باید با مقاومت کارکنان در برابر پذیرش تفویض اختیار، رفتار کرد؟

چه چیزی تفویض می‌شود؟

اگر مدیری تفویض اختیار نکند، کاری را انجام می‌دهد که باستی زیر دستانش آن را انجام دهنده. اگر او کاری را که خودش باید انجام دهد، تفویض نماید، ممکن است موقعیت رهبری او به مخاطره بیفت و بین کارکنان حالت سردرگمی پیش آید.

در تفویض اختیار مناسب، اولین قدم یک مدیر این است که کارش را مورد تجزیه و تحلیل قرار داده و اصولاً مشخص نماید که چه چیزی را باید و چه چیزی را نباید تفویض نماید. نکات زیر این مسئله را مشخص می‌نماید:

هیچ مدیری نباید به طور کامل مسئولیت امضا و یا پاراف کردن مواردی را که منجر به تصمیم‌گیری نهایی در مورد برنامه‌ریزی، سازماندهی، هماهنگی و کنترل فعالیت‌ها و موقعیت‌ها می‌شود، تفویض نماید. این نوع مسئولیت‌ها و اختیارات بایستی جزء کار اختصاصی خود مدیر باشد.

در محدوده‌ی کاری هر مدیریت بخش اعظمی از کارها وجود دارد که می‌توان آن‌ها را به راحتی تفویض نمود. مانند فعالیت‌های روتین (روی روال افتاده) و تکراری.

آن نوع کارها وقتی یک بار تفویض می‌شود، زیردستان بعداً آن را مانند کارهای اصلی خود انجام می‌دهند.

تا چه اندازه باید تفویض اختیار کرد؟

معمول‌آلا تکلیفی در مورد تفویض قدرت بیشتر از تفویض مسئولیت است. یک فرد که به عنوان فرشنده‌ی محصولات شرکتی تعیین می‌شود، بایستی اختیار مذاکره با مشتریان به نمایندگی از طرف شرکت را داشته باشد. همچنین بتواند محصولاتی را برای فروش با قیمت معین ارائه نماید و آن‌ها را از رشد محصولات و تحويل به موقع آن مطمئن سازد. خارج از این حداقل اختیار، یک مدیر باید بتواند، در صورت نیاز، در مورد مسائل دیگر نیز تصمیم بگیرد. مانند: آیا فروشنده می‌تواند ماشینی را برای جابجایی محصول اجاره نماید؟ آیا فروشنده می‌تواند از ارادی را برای کمک به کار گیرد؟ آیا فروشنده می‌تواند تحقیق بدهد؟ یا نسیه بفروشد؟ قبل از این که بار مسئولیت به دوش فروشنده گذاشته شود، میزان اختیار او در رابطه با موارد فوق بایستی به وضوح روشن شود.

وتنی کسی می‌تواند قواعد و مراحل مورد نیاز مربوط به درخواست‌ها و پرسش‌های روتین (پرسش‌های روی روال افتاده که در گذشته بوده است) را داشته باشد به همین طریق می‌تواند برای سوالات و تصمیمات فوری که در حال حادث می‌شود، تصمیم‌گیری نماید.

تصور غلط مبنی بر این که اختیار همیشه بایستی مساوی با مسئولیت تفویض شود، معمول‌آلا وجود دارد؛ ولی مردم به همراه مسئولیت، هماهنگی و کنترل، از تفویض بخشی از اختیار

خودداری می‌نمایند و تنها آن بخشن از قدرت را که متناسب با مسئولیت است تفویض می‌نمایند.

تا چه سطوحی (پایین تر) تفویض اختیار بایستی انجام شود؟

در هرم مدیریت (سلسله مراتب) تا چه سطوحی بایستی مسئولیت و اختیار تفویض شود؟ افرادی که کاری را انجام می‌دهند بایستی مسئولیت داشته باشند و به تناسب مسئولیت اختیار هم داشته باشند. بد عبارت دیگر به همه‌ی افرادی که در سطوح عملیاتی کار می‌کنند بایستی تفویض اختیار شود.

چگونه با مقاومت در برابر تفویض اختیار باید مقابله کرد؟

به دلایل مختلف (برخی از آنها به شرح زیر بیان شده است) ممکن است کارکنان از پذیرش تفویض اختیار خودداری نمایند:

- کمبود اطلاعات دقیق شغلی

- کمبود مهارت، آموزش، ابزار و آلات پشتیبانی کننده و یا اعتماد شخصی

- کمبود اطمینان در مورد قدرت و همچنین مسئولیت

- کمبود پاداش مناسب و یا احساس نوع شخصی برای افراد

- تبلی و کثاره گیری

مدیران، برای اداره کردن دیگران قدرت رسمی دارند و برای اعمال این قدرت می‌توانند از سیستم تشویق و تنبیه استفاده نمایند؛ ولی برای اعمال اقتدار غیر رسمی بایستی اعتماد و احترام زیر دستان را جلب نمایند.

برای حصول اطمینان، مدیران همیشه بایستی این مستله را کنترل نمایند که زیر دستان آن‌ها ظرفیت انجام چه کاری را دارند و عوامل مزاحم را شناسایی و از بین برش.

شرایط لازم برای تفویض اختیار مؤثر

تفویض اختیار یک هنر است نه یک علم و اساساً به مهارت و نگرش دو طرف (تفویض کننده اختیار و تفویض شونده) بستگی دارد. برخی از شرایط اساسی برای یک تفویض اختیار مؤید به شرح زیر می‌باشد:

الف سلامت محیط کار: اعتماد و صداقت بین کارکنان در تمام سطوح و فرهنگ کار

گروهی و همکاری بین آنان

ب - از بین بردن دو مانع مهم روانی: دو مانع مهم روانی در تفویض اختیار به نام:

۱- کمبود اعتقاد به صلاحیت زیردستان

۲- ترس از این که زیر دستان ممکن است مدیران را تحت الشماع قرار دهند (بیشتر از آنها بدرخشنده) مانع می شود که مدیران تفویض اختیار کنند.

این موانع روانی باید از بین بروند و مدیران نایستی احساس این ناامنی را داشته باشند که با تفویض اختیار، آن‌ها به عنصر زاید تبدیل می‌شوند.

ج - واضح بیان شدن اهداف: هر کس باید بداند که سهم او در سازمان چیست. زیرا در این صورت او می‌تواند در جهت نیل به مقاصد آرمانی، اهداف تفویض اختیار را طوری تنظیم نماید که

به نتیجه مطلوبی منتج شود. یک اپراتور ماشین شاید از به کار انداختن آن زیاد خوشحال نباشد ولی ونتی بداند که نتیجه‌ی تلاش او چه سهمی در اهداف سازمانی دارد، احساس رضایت می‌کند.

د- تعریف شفاف اختیارات و مسئولیت‌های هر شغل: افراد نایستی اختیار و مسئولیت تعریف شده و روشنی دانند باشند. شرح شغل یا راهنمای شغل نایستی به طور واضح، اهداف،

مسئولیت‌ها، روابط و حدود اختیارات هر شغل را مشخص نماید. تعریف شفاف اختیارات و مسئولیت‌های هر شغل، اشتباهات ناشی از دوباره کاری و تداخل وظایف را از بین می‌برد.

ه - انگیزش: ایجاد انگیزه امر مهمی است زیرا مدیری که می‌خواهد تفویض اختیار نماید باید قادر باشد انگیزه لازم را در کارکنان ایجاد نماید تا آن‌ها با میل و اشتیاق به انجام وظیفه بپردازند. همچنان که لویس آلن (Louis Allen) می‌گوید: «انگیزش، حرکت دادن نیروها به طرف تفویض اختیار است»

و- کامل بودن تفویض اختیار: انتظار این است که تفویض اختیار مشغله مدیران را کاهش دهد ونی اگر به طور کامل انجام نشود ممکن است حتی حجم کار آنان را افزایش دهد.

مسائلی که غالباً در این زمینه نایستی بررسی شوند عبارتند از:

در چه سطحی، و هزار چند گاهی نایستی کار زیردستان توسط مدیران کنترل شود؟ برای مسائل عنوان شده از نوع فوق می‌توان باسخن روشنی ارائه نمود به شرط آن که:

۱- مأموریت واضح و روشن باشد.

۲- به زیردست گفته شود که کار وی چگونه به وسیله‌ی رئیس هماهنگی و پشتیبانی

می شود.

۳- رئیس به زیر دستش مشخص نماید که در چه سطحی، با چه روشی و هراز چند گاهی
بایستی بازخورد بیشتر ف کار را ارائه نماید.

۴- رئیس، راهنمایی و پشتیبانی مشورتی را ارائه دهد. یعنی در باره‌ی مأموریت داده شده
بایستی در حد راهنمایی و مشورت دخالت کند ولی از تایید اقداماتی که برای انجام کار لازم است
نماید در غیر نماید. تفویض کامل مأموریت یا کار، نیاز به باور و خودکنترلی از طرف رئیس دارد.
یعنی این که نماید دخالت کند ولی مشورت و راهنمایی بنماید. به همان روش، زیر دست هم
بایستی در انتخاب عملیاتی که برای انجام کار لازم است نظم را رعایت نماید.

تفویض اختیار کامل، مدیران را از جزئیات رها می‌سازد و برای زیرستان فرصتی فراهم
می نماید که یاد بگیرند مستقل باشند و داشتن مشارکت در انجام کار را احساس نمایند.

۵- کارآموزی: مدیران بایستی زیرستان را در آماده کردن آنان برای قبول تفویض اختیار
کمک نمایند. این نیاز وقتی بیشتر احساس می شود که کارکنان تمایل دارند وابسته به رئیس باشند
تا مستقل.

مدیران بایستی به دقت ضعف‌ها را مشخص نمایند. پتانسیل و نگرش کارکنان را برای
پذیرش تفویض اختیار توسعه دهند. برنامه کارآموزی در تفویض اختیار بایستی شامل: ارزیابی
عملکرد فعلی، نشان دادن راه توسعه و آموزش و آماده سازی برای شغل جدید باشد.

۶- اعمال کنترل: حتی بعد از تفویض اختیار، مدیر در مقابل کار تفویض شده تعهد دارد
بنابراین نیاز دارد که بدون محدود نمودن کارآیی تفویض اختیار، کنترل‌های لازم را انجام دهد. هر
قدر تفویض اختیار به طور کامل انجام گیرد، به همان اندازه سیستم کنترل بایستی جامع باشد. خود
کنترلی، بهترین روش در برقراری سیستم کنترل و تفویض اختیار است.

شخصی که برایش مسئولیت و ندرت تفویض می شود، بایستی در برقراری استانداردهایی
که برای اندازه‌گیری عملکرد او لازم است، شرکت نماید. به طوری که آن‌ها را بفهمد و قبول کند ر
همچنین بتواند عملکرد خود را اندازه‌گیری و ارزیابی نماید.

چنانچه سیستم کنترلی خودکار و شفاف باشد، بدون محدود نمودن کارآیی تفویض اختیار،
به راحتی می‌توان به اهداف کنترل دست پیدا کرد.