

«کنترل استراتژیک: وظیفه جدید مدیریت ارشد سازمان»

نویسنده: J.H. Horovitz

مترجم: ابوالفضل محمدی

عضو هیأت علمی دانشگاه امام حسین (ع)

گروه مدیریت

چکیده

این مقاله مسئله مهم ارتباط بین فرایند طرحیزی استراتژیک و کنترل استراتژیک را مورد بررسی قرار می‌دهد. مؤلف، روش‌های طرحیزی استراتژیک و کنترل استراتژیک را به شکلی که در سطح مدیران عالی در سه کشور اروپایی به عمل می‌آید، مورد بررسی قرار داده، نشان می‌دهد در حالی که طرحیزی از شکل کوتاه مدت به بلند مدت و از شکل عملیاتی به شکل استراتژیک تکامل پیدا کرده است، کنترل و سیستم کنترلی که در سطح مدیران عالی سازمان به عمل می‌آید، هنوز بر عملکرد اجرایی و کوتاه مدت تاکید و توجه دارد. این مقاله در این مورد تجزیه و تحلیلی به عمل آورده پیشنهادهایی برای مدیران ارشد ارائه می‌دهد تا بدان وسیله بتوان کسب اطمینان نمود که طرحهای بلند مدت و استراتژیک از طریق کنترل مستقیم عملکرد استراتژیک، به گونه موثری کنترل می‌شود.

مقدمه

در دهه اخیر، تلاش و تأکید صاحب‌نظران بر طرح‌ریزی بلند مدت و استراتژیک در سطح مدیران ارشد سازمان متوجه شده است. در هر حال، شرکتها و سازمانها در مورد اثر بخشی اینگونه طرح‌ریزی (بلند مدت) دچار شک و تردید هستند. دلائل و علل چنین شک و تردیدی را می‌توان در سرعت تغییرات و آشفتگی محیط، در پنج سال گذشته دانست. شاید تا حدودی، اثر بخش نبودن طرح‌ریزی استراتژیک را بتوان ناشی از عدم کنترل طرح‌ریزی بلند مدت و استراتژیک توسط مدیریت عالی سازمان دانست. در ارتباط با همه طرح‌ها می‌توان گفت که تعیین اهداف، بدون کنترل نسبت به اینکه تا چه حد به آنها رسیده‌ایم، موجب عدم اثر بخشی چنین طرح‌ریزی می‌شود.

در واقع، ارزشیابی تجربی و عملی انواع مختلف طرح‌ریزی و اعمال کنترل‌هایی که در سطح مدیران عالی در کشورهای انگلستان، آلمان و فرانسه به عمل آمده، نشان می‌دهد در حالی که طرح‌ریزی به تدریج از شکل کوتاه مدت به بلند مدت تحول یافته است اما سیستم کنترل در سطح مدیران ارشد سازمان هنوز برکنترل عملیاتی و کوتاه‌مدت تأکید دارد و در مورد کنترل این امر که تا چه حد به اهداف بلند مدت و استراتژیک دست یافته‌اند بی‌توجهی می‌شود.

این مقاله فعالیتهای طرح‌ریزی جاری را که در شرکتهای متوسط و بزرگ و قابل مقایسه در کشورهای فرانسه، انگلیس و آلمان به عمل می‌آید، در ضمن معرفی اقدامات مدیران ارشد در زمینه کنترل نشان می‌دهد. نتیجه این کار، ارائه مجموعه پیشنهادهایی برای مدیران عالی سازمان است. اگر قرار باشد طرح‌های بلند مدت و استراتژیک، اثر بخش باشد، مؤلف معتقد است که مدیران ارشد سازمان باید خود را کمتر درگیر کنترل عملکرد کوتاه مدت نموده، از ابزار جدید به نحوی بهره‌برداری کنند که بتوانند عملکرد استراتژیک خود را بطور مستقیم مورد کنترل و ارزشیابی قرار دهند.

مفهوم جاری و جدید در ارتباط با طرح‌ریزی و سیستمهای کنترل

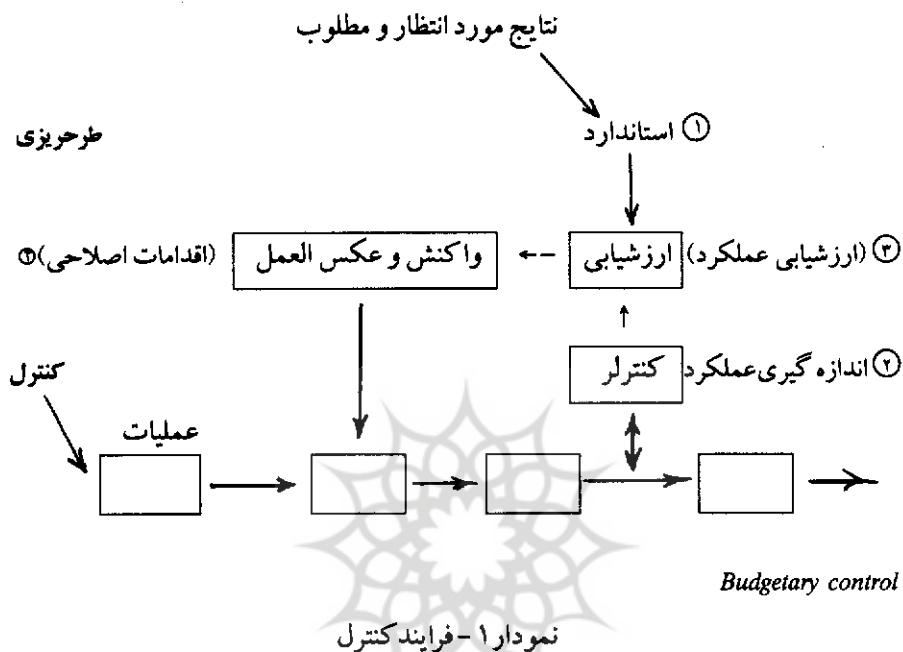
مفهوم طرح‌ریزی به عنوان یکی از وظایف اصلی مدیریت، مفهوم جدیدی نیست. تئوری پردازان مدیریت کلاسیک ضرورت این نکته را برای مدیران ذکر کرده بودند که مدیران باید هر

چه بیشتر به مشاغل بالای سازمان نزدیک می‌شوند به آینده بیشتر توجه داشته باشند. در هر حال، ظهور انواع مختلف طرح‌ریزی بیشتر مربوط به دوران اخیر است؛ مثلاً در سالهای ۱۹۵۰ و اوائل ۱۹۶۰ دست‌اندرکاران و محققان توجه خود را معطوف توسعه و ارائه طرح‌ریزی بلند مدت نمودند در حالی که با طرح‌ریزی‌های کوتاه مدت و بودجه بندی مخالف بودند. استینز ضمن تعریف ابعاد طرح‌ریزی، این نکته را ذکر می‌کند که طرح‌ها می‌توانند شامل عناصر مختلفی از جمله موارد زیر باشد:

استراتژی، خط‌مشی‌ها، طرح‌های عملیاتی، برنامه‌ها، بودجه‌ها رویه‌ها... که انواع متعدد طرح‌ها را نشان می‌دهد.

در واقع، بسیاری از شرکتها از حالت یک شخص تنها یا یک دپارتمان که با طرح‌ریزی کوتاه مدت سروکار دارد (مثل بودجه بندی) به حالت دیگری که دارای دو دپارتمان معجزاً مستقل و دو مرحله معجزاً (طرح‌ریزی استراتژیک و بودجه بندی) منتقل شده‌اند بعضی از شرکتها حداقل از نظر دید و بینش (نه در عمل) فعالیتهای طرح‌ریزی استراتژیک را از فعالیتهای بلند مدت تفکیک نموده‌اند. در حقیقت، نویسنده‌گان توافق دارند که یک طرح بلند مدت الزاماً یک طرح استراتژیک نیست، زیرا طرح بلند مدت بیشتر با پیش‌بینی پیامدهای تصمیماتی که امروز گرفته می‌شود و آثار آنها بر اقدامات و عملیات جاری سروکار دارد، در حالی که طرح استراتژیک با تصمیماتی سروکار دارد که جهت‌گیری اساسی شرکت را تعیین و تعریف می‌کند، یعنی حرکتهای و مناطق کلیدی مورد نظر شرکت را مشخص می‌کند.

علاوه بر این بطور ضمنی و یا آشکار مشخص شده است که کنترل جزء لازم و مقابله طرح‌ریزی است. و غالباً در تعریف آن چنین می‌گویند: کنترل فرایند کسب اطمینان از این است که عملکرد سازمان منطبق با طرحها و برنامه‌های باشد. هدف کنترل، کمک به اتخاذ اقدامات اصلاحی است زمانی که اهداف سازمان در ضمن فرایند طرح‌ریزی تعریف شده باشد و اقدامات اصلاحی می‌توانند با تغییر عملیات یا با تغییر طرحها به صورت نمودار صفحه بعد انجام شود:



بنابراین سؤال این است که آیا انواع مختلف طرح‌بازی و طرحهای مختلف نیازمند کنترلهای گوناگون هستند یا به ابزار کنترلی یکسانی نیاز دارند؟ مثلاً در عمل، کنترل بودجه‌ای (کنترلی که از طریق بودجه اعمال می‌شود) بطور عمده‌ای با تعیین استانداردها یا نرمه‌ای مالی سروکار دارد که به وسیله آنها می‌توان از طریق حسابداری و تجزیه و تحلیل واریانس‌ها و اختلافات، عملکرد را اندازه گیری کرد. برای نوع دیگری از طرحها مثل برنامه‌بازی اجرایی (*programming*) که فعالیتهای اصلی و زمان انجام آنها مشخص شده است، و کنترل، بیشتر با اندازه گیری زمان و میزان تکمیل فعالیتها سروکار دارد، و ارزشیابی داخلی یکی از ابزار کنترلی کلیدی محسوب می‌شود. تحقیق عمیقی در مورد اقدامات کنترلی مدیران در کشور فرانسه، انگلیس، آلمان در مورد ۵۲ شرکت الکترونیکی، مهندسی و ... به عمل آمد که در ضمن آن با ۱۷۵ نفر از مدیران ارشد، کنترولرها و مدیران تولید، بازاریابی و سرپرستان اجرایی گفتگو و مصاحبه شد. در این تحقیق،

اسناد طرح‌ریزی و کنترل بطور محتوایی مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفت، سؤالاتی در مورد فعالیتها طرح‌ریزی شد و همچنین در ارتباط با کنترل مدیریتی سؤالاتی به عمل آمد. نتیجه کار در ذیل ارائه می‌شود. یکی از مطالب این بود که آیا در عمل برای انسان طرح‌های مختلف از کنترلهای مختلف استفاده می‌شود یا خیر و آیا سازمانها بیک طرح‌ریزی استراتژیک را انجام داده‌اند از ابزار کنترلی مخصوصی برای این نوع طرح‌ریزی استفاده می‌کنند؟

یافته‌های تجربی

فعالیت‌های مربوط به طرح‌ریزی بلند مدت و طرح‌ریزی استراتژیک در جدول شماره ۱ نشان می‌دهد که چه تعدادی از سازمانها دارای یک طرح‌ریزی بلند مدت هستند.

جدول شماره ۱ تعداد سازمانهایی که بطور سالیانه طرح‌ریزی بلند مدت می‌کنند

	انگلیس	آلمان	فرانسه	تعداد مدیران ارشدی که دارای طرح‌ریزی بلند مدت مکتوب می‌باشند	تعداد مدیران ارشدی که دارای طرح‌ریزی بلند مدت مکتوب نیستند	کل
%۳۱	۵	۱۴	(٪۷۸)	۱۳ (٪۷۲)	۴ (٪۲۷)	۶۹
						پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
						۱۰۰

بیشتر شرکتهای انگلیسی ۶ سال یا بیشتر است که طرح‌ریزی بلند مدت را به عمل می‌آورند و بسیاری از آنها یک دپارتمان ویژه در سطح مدیران ارشد تشکیل داده‌اند تا تمام طرح‌های را که از واحدهای فرعی دریافت می‌شود جمع آوری نمایند. این طرح‌ها نشاندهنده وضع جاری شرکت است. ضروری است که مدیر هر یک از واحدهای سازمانی ۶ ماه زودتر از موقع و از طریق یک فرایند از پایین به بالا طرح پنجماله خود را هر سال به مدیران ارشد سازمان تسلیم کند تا در آنجا بطور خاص در حضور مدیران ارشد و ستاد مرکزی مورد مطالعه و بحث قرار گیرد و سپس توسط واحد سازمانی ارائه دهنده مجددًا مورد تجدید نظر قرار گیرد. یک طرح قبل از

اینکه جلسه مربوط به بودجه شروع شود، مورد پیگیری و تعقیب قرار می‌گیرد و به صورت مکتوب آماده می‌شود؛ این فرایند که در حدود ۴-۵ ماه طول می‌کشد شامل حدود صد نفر از افراد در هر سازمان می‌شود و رویه‌های مربوط به طرح‌بازی و نیازمندیهای محتوایی توسط واحد طرح‌بازی بر اساس مقررات طرح‌بازی استاندارد ارائه می‌شود. طرح ارائه شده با تمام جنبه‌های واحد سازمانی سروکار داشته، آنها را مورد بحث قرار می‌دهد و صرفاً با عملیات سروکار ندارد بلکه در ماهیت خود، حالت استراتژیک دارد.

اغلب شرکتهای آلمانی که مورد بررسی قرار گرفتند با طرح‌بازی بلند مدت سروکار دارند ولی نه به اندازه‌ای که شرکتهای انگلیسی به آن پرداخته‌اند. شرکتهای آلمانی نیز مانند همان فرایندی که در شرکتهای انگلیسی مطرح است غالباً از یک فرایند از پایین به بالا استفاده می‌کنند. این فرایند معمولاً کمی دیرتر نسبت به آنچه در انگلستان مطرح است (۴ ماه قبل از کاربرد) شروع می‌شود و افراد برای مدت زیادی روی آن کار نمی‌کنند. این طرحها که از نظر افق زمانی، کوتاه‌ترند (سه سال) بیشتر جهت‌گیری عملیاتی دارند تا جهت‌گیری و تفکر استراتژیک. تنها مقررات استانداردی که ممکن است وجود داشته باشد بر روی پیش‌بینیهای مالی تاکید دارد. این کار غالباً صورت می‌گیرد ولی دپارتمان مخصوص برای این کار (طرح‌بازی بلند مدت) وجود ندارد. واحد کنترل در سطوح بالای سازمان مسئول طرح‌بازی بلند مدت، بودجه‌بندی و إعمال کنترل است. به همین علت که این واحد، مسئول طرح‌بازی است، گاهی اتفاق می‌افتد طرح‌بازی بلند مدت همزمان با بودجه‌بندی و یا حتی بعد از طرح سالیانه به عمل می‌آید.

معمولًاً افراد کمتری نسبت به تعداد افرادی که در انگلستان در این کار دخالت دارند، در سازمانهای آلمانی درباره طرحها کار می‌کنند. (۷۰ نفر)

شرکتهای فرانسوی به تعداد کمی، طرح‌بازی بلند مدت را هر ساله مورد نظر قرار می‌دهند (۵ شرکت از ۱۶ شرکت) و از نظر آن تعدادی که طرح‌بازی بلند مدت به عمل می‌آورند طرح‌بازی بلند مدت چیزی شبیه به یک پیش‌بینی مالی سه ساله است که به جای تصمیم‌گیری لازم در امروز برای تغییر راه کارهای معمولی برای آینده و فردای سازمان به آینده نگاه می‌کند که چه پیش خواهد آمد. به نظر می‌رسد بحران ۱۹۷۳ بعضی طراحان را نسبت به طرح‌بازی بلند مدت متنفس و بیزار نمود و بعضی از طرح‌بازی بلند مدت دست کشیده و یا نسبت به آن دچار

شک و تردید بیشتری شدند. لذا بعضی از شرکتها افق زمانی طرحهای بلند مدت خود را کاهش دادند (از ۵ ساله به ۲ یا ۳ سال) و سایر شرکتها اساساً طرح‌بازی بلند مدت را کنار گذاشتند و بالاخره دو شرکتی که در زمرة پنج شرکتی که در جدول ۱ ذکر شده بودند قرار نداشتند. طرح‌بازی بلند مدت را آن هم هر پنج سال انجام دادند. تعداد افراد کمی بر روی طرح‌بازی بلند مدت کار می‌کنند (۵۰ نفر) و مقررات طرح‌بازی خاصی وجود ندارد تاروشهای و نیازمندیهای هر طرح را تعیین و تثیت نماید. در نتیجه تلاش مربوط خیلی کم طول می‌کشد (۲ ماه) و نیمی از شرکتهایی که طرح‌بازی بلند مدت می‌کنند طرح‌بازی بلند مدت را پس از تعیین بودجه به عمل می‌آورند یعنی اینکه زمانی این کار را می‌کنند که اولین سال کاربرد آن تقریباً شروع شده است. رجوع می‌کنیم به طرح‌بازی استراتژیک، جدول شماره ۲ برای آنها بی که طرحهای بلند مدت خود را تدوین کرده‌اند و تعداد شرکتهایی را که ملاحظات استراتژیک در آنها رعایت شده است نشان می‌دهد.

جدول شماره ۲

تعداد شرکتهایی، که ابعاد استراتژیک را حافظ نموده‌اند.

				انگلیس	آلمان	فرانسه	
طروحهای بلند مدتی که بعضی از تجزیه و							%۴۳
تحلیلهای بلند مدت در آن لحاظ شده است				۶	(%۶۲)	۸	۳
طروحهایی که حاوی تجزیه							۵۷
و تحلیلهای فوق نیستند.				۵	(%۳۸)	۸	۴
کل				۱۳	%۱۰۰	۷	%۱۰۰

شامل دو شرکتی که هر پنج سال طرح‌بازی می‌کنند.

از آنجاکه در اغلب موارد، طرح‌ریزی بلند مدت یک فعالیت و فرایند از پایین به بالاست. ملاحظات استراتژیک غالباً به وسیله واحدهای سازمانی اجرایی به عمل می‌آید. لذا طرح استراتژیک سازمان غالباً ترکیبی از طرح‌های ارائه شده از طرف واحدهای سازمان است که بعد از اینکه مورد بررسی قرار گرفته، در جلساتی که با حضور مدیران واحدهای مریبوط (و مدیران

ارشد کنترولر مرکز و مدیر طرح‌ریزی و ...) مورد بحث و بررسی قرار گرفت، به دست می‌آید. لذا جدول ۱ و ۲ نشان می‌دهد که امروزه بیشتر شرکتها دارای طرح‌ریزی بلند مدت هستند. بعضی هم فراتر از این رفته‌اند و علی‌رغم اینکه فعالیت طرح‌ریزی بلند مدت آنها از پایین به بالا صورت می‌گیرد ولی شامل ابعاد استراتژیک نیز می‌شود.

اقدامات کنترلی جاری توسط مدیریت عالی سازمان

حالا برمی‌گردیم به فعالیتهای مربوط به کنترل که در سطح مدیران عالی سازمان صورت می‌گیرد، کنترل کلی، کوتاه مدت است، بیشتر جهت‌گیری عملیاتی دارد، و بعضی اوقات خیلی تفصیلی و جزیی انجام می‌گیرد و به هیچ وجه با فعالیتهای مربوط با طرح‌ریزی بلند مدت که اخیراً توصیف شد مطابقت ندارد.

برای اینکه ارتباط بین کنترل و طرح‌ریزی روشن شود از مدیران ارشد خواسته شد توضیح دهنده برای کنترل سازمان خود به چه اطلاعاتی چشم دوخته‌اند، توجه خود را بروز چه چیزهایی متمرکز نموده‌اند، و در ضمن از آنها خواسته شد تا آنچه را که به نظر آنها عوامل حساس و اساسی است، توضیح دهند و اینکه این عوامل چگونه در سیستم گزارشگیری آنها کنترل می‌شود. سرانجام گزارش‌های عمدۀ مطرح شده‌ای که آنها دریافت می‌کنند از نظر محتوى مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفت. این تجزیه و تحلیل نتایج زیر را نشان می‌دهد:

۱- اطلاعات غالباً جزئی، کوتاه مدت بوده و اغلب با موارد عملیاتی و امور داخلی سازمان سروکاردارد. به نظر می‌رسد مدیران عالی سازمان بیشتر، اطلاعاتی در زمینه عملکرد کوتاه مدت سازمان دریافت نموده و اطلاعات کمتری در مورد امور بلند مدت دریافت می‌کنند. تجزیه و تحلیل گزارش‌های روزانه، هفتگی و ماهیانه نشان می‌دهد که گزارش‌هایی که برای مدیران ارشد سازمان فرستاده می‌شود بطور عمدۀ‌ای حاوی اطلاعاتی در مورد فروش، سود، پرسنل، نقدینگی، حمل و نقل، هزینه‌ها، محصول و ترازنامه سازمان است "یعنی گزارش‌ها حاوی اطلاعاتی در مورد امور داخلی سازمان است" - مترجم (ضمیمه ۱ را بینید)

مشخص است که بطور دقیق و فراوان می‌توان ملاحظه کرد که شرکتها در فرانسه و آلمان کمتر غیر متمرکز هستند و دپارتمانهای طرح‌ریزی و کنترل از یکدیگر مجزا نیستند؛ مثل شرکتهای آلمان و

فرانسه، و طرح‌بازی پیش‌رفت و تکامل کمتری دارد (یعنی کمتر با موارد استراتژیک و بیشتر با امور کوتاه مدت سروکار دارد) مثل شرکتهای آلمانی و فرانسوی و بیشتر اطلاعات به وسیله منابع داخلی از جمله دپارتمانهای کنترل و حسابداری و نه به وسیله منابع خاصی که بتواند با مطالعات طرح‌بازی تطبیق داد تهیه می‌شود.

در واقع، جداول ۳ و ۴ و ۵ نشان می‌دهند که در شرکتهای آلمانی که طرح‌بازی به شکل استراتژیک در آنها کمتر انجام می‌شود و در شرکتهای فرانسوی که از طرح‌بازی بلند مدت زیاد استفاده نمی‌کنند اطلاعاتی که به مدیران ارشد ارائه می‌شود تکراری تر بوده، غالباً در ارتباط با کنترل بعد از اجرای برنامه‌هاست (یعنی عملکرد صرف یا طرح و عملکرد) و کمتر به اطلاعاتی می‌پردازد که در ارتباط با عملکرد مورد انتظار در پایان سال است. در ضمن نشان می‌دهد که کنترل در ارتباط با شرکتهای این دو کشور، جزوی و تفصیلی است مثل گزارش‌های مربوط به هزینه‌ها که برای مدیریت عالی سازمان تهیه می‌شود اطلاعات تحت تاثیر عوامل فرهنگی دچار انحراف شده و از صحّت آنها کاسته می‌شود.

نه تنها مدیران عالی سازمان از اطلاعات مربوط به امور کوتاه مدت و غالباً جزوی برای کنترل عملکرد سازمان استفاده می‌کنند بلکه تمرکز تجزیه و تحلیل نیز تحت تاثیر فرهنگ هر کشور به سمت خاص منحرف و متعایل می‌شود لذا در حالی که مدیران ارشد سازمانهای بریتانیایی تاکید عمده خود را بر امور مالی متمرکز می‌سازند، مدیران شرکتهای فرانسوی بر عامل تولید تأکید زیادی می‌ورزند تا سابقه تحصیلی و علمی خوب مدیران خود را با وضعیت سازمان تطبیق دهند (حسابداران در مقایسه با مهندسان)

جدول ۳ - میزان تکرار اطلاعات مدیران ارشد

	بریتانیا	آلمان	فرانسه
تعداد مدیران ارشدی که اطلاعات روزانه را ملاحظه می‌کنند	۸	۱۲	۵
تعداد مدیران ارشدی که اطلاعات هفتگی را ملاحظه می‌کنند	۱۰	۱۳	۱۱
تعداد مدیران ارشدی که اطلاعات ماهانه را ملاحظه می‌کنند	۱۶	۱۸	۱۸

جدول ۴ - نوع اطلاعات تهیه شده

	فرانسه	آلمان	بریتانیا	
۵	(٪.۳۱)	۴	(٪.۲۲)	۲ (٪.۱۱)
۸			(٪.۵۶)	۷ (٪.۳۹)
۳			(٪.۱۸)	۹ (٪.۲۲)
۱۶			(٪.۱۰۰)	۱۸ (٪.۱۰۰)
جمع کل				

جدول ۵ -

تعداد گزارش‌های ماهیانه که به مدیران ارشد ارائه می‌شود و دارای اطلاعات مربوط به هزینه‌های جزیی است.

	فرانسه	آلمان	بریتانیا	
۱		۰	(٪.۶)	۱۳ (٪.۷۳)
۱۴		۵	(٪.۱۰۰)	۱۸ (٪.۲۷)
۱۵		۱۸	(٪.۱۰۰)	۱۸ (٪.۱۰۰)
مجموع				

آیا هیچ نوع کنترل استراتژیکی ارائه شده بود؟ انسان ممکن است فکر کند که پنج وظیفه اصلی و کلیدی سازمان یعنی، مالیه (امور مالی)، بازاریابی، تولید، پرسنلی و توسعه تحقیق با توجه به اهداف عمده و اصلی سازمان و یا با توجه به وضعیت بازار و تکنولوژی احتمالاً بطور متفاوتی مورد توجه قرار خواهد گرفت، حقیقتی که در طی این بررسی و مطالعه مورد توجه قرار نگرفت. در هر صورت، در همه واحدهای سازمانی، تاکید و توجه تخصصی تحت تأثیر محیط و قلمرو سازمان خواهد گرفت؛ به عنوان مثال انسان ممکن است فکر کند که در محیط‌های سریع التغییر (بسیار متغیر) مانند الکترونیک، بازاریابی در درجه اول اهمیت قرار خواهد گرفت در هر

صورت مدرکی دال بر چنین تأکید متفاوتی بر اساس استراتژی یا بر اساس بخش سازمانی موجود نبود.

عوامل کلیدی و مرتبط با موفقیت سازمان اندازه گیری و کنترل نمی شوند.

از همه مدیران ارشد سؤال شده که عوامل کلیدی موفقیت در کار و مؤسسه خود را چه عواملی می دانند. جوابهای مدیران هر کشور با سایر مدیران از کشورهای دیگر متفاوت بود در حالی که بیش از نیمی از مدیران ارشد سازمانهای بریتانیایی توانستند به این سؤال پاسخ دهند، بیشتر مدیران ارشد آلمانی این سؤال را نفهمیدند و پاسخ آنها غالباً مربوط به این مطلب بود که چه می کنند. پاسخهای مدیران ارشد فرانسوی در هر سه بخش یعنی بخش کیفیت، قیمت، و حمل، جزئی و ناچیز بود. اگرچه این مطلب، این عقیده را تقویت می کند که سازمانهای بیشتری در بریتانیا نسبت به دو کشور دیگر (آلمن و فرانسه) از تجزیه و تحلیلی استراتژیک استفاده می کنند ولی سازمانهایی که این عوامل کلیدی را هم توانستند مشخص کنند جواب آنها در مورد چگونگی کنترل این عوامل منفی بود. هیچ نوع سیستم اطلاعاتی خاصی برای این عوامل موجود نبود. مدیریت ارشد سازمانها، بیش از آنکه به طور مستقیم به اجرای خوب و موفق استراتژی سازمان اعمال کنترل نمایند به نتایج عملیاتی (کوتاه مدت) توجه داشتند.

پژوهشگاه علم اعصاب فریبنجی پیشنهادها

ستاد جامع علوم انسانی

تجزیه و تحلیل تجربیات اخیر نشان داده است که طرح‌حریزی بلند مدت و در بعضی موارد طرح‌حریزی استراتژیک وجود دارد. در هر حال وقتی انسان اعمال کنترل از جانب مدیران ارشد سازمان را مورد توجه قرار می دهد شواهد و مدارک عملی نشان می دهد که هیچ نوع سیستم کنترلی که طرح‌حریزی بلند مدت یا استراتژیک را تطبیق دهد (با وضع موجود سازمان) وجود ندارد.

در نتیجه مدیران ارشد برای کنترل مؤسسات خود غالباً از اطلاعات حسابداری مربوط به امور عملیاتی و کوتاه مدت که در بعضی موارد تحت تأثیر عوامل فرهنگی قرار می گیرند، استفاده می کنند.

عقيدة ما این است که ضرورت دارد که یک سیستم کنترل مخصوص برای طرحهای بلند مدت و تطبیق طرح‌بازی استراتژیک با وضع سازمان طراحی شود و چنین سیستم کنترلی برای موقیتی از دید تفکر استراتژیک نقش حیاتی دارد. این امر بسیار ضروری است زیرا مهم نیست که اطلاعات داخلی و جاری سازمان تا چه حد بطور خودکار و سریع به دست مدیران ارشد می‌رسد بلکه مهم این است که چنین اطلاعاتی یک بنای منطقی و کافی برای ارزیابی حرکتهای استراتژیک را که اغلب به وسیله رده‌های اجرایی پیشنهاد می‌شود فراهم نمی‌سازد. اگر سیستم کنترل بخواهد در هدایت و جهتگیری کلی سازمان نقش موثری داشته باشد، در این صورت اگر سیستم کنترل، اطلاعات مربوط به فروش و حمل را بطور روزانه به مدیریت ارشد سازمان ارائه دهد، آیا توانسته است نقش موثری داشته باشد؟ در این صورت آیا سیستم کنترل می‌تواند منشأ اقدامات اصلاحی لازم در ارتباط با امور بلند مدت سازمان باشد؟ در هر صورت کنترل استراتژیک یک امر حیاتی است، مخصوصاً زمانی که سازمان دارای فعالیتهای گوناگون و متنوع بوده و یا در محیط‌های بسیار متغیر و پیچیده قرار دارد. در چنین سازمان‌هایی مدیریت ارشد سازمان نمی‌تواند با چنین ابزار کنترلی که گفته شد در رأس امور باقی بماند. زیرا حوزه صرف فعالیتها و پیچیدگی تکنولوژی ایجاب می‌کند که حرکات استراتژیک توسط رده‌صف پیشنهاد شود. در حقیقت عملکرد کوتاه مدت، نقص استراتژیک را مخفی می‌سازد. مدیریت عالی سازمان لازم است عناصر اصلی موقیت استراتژیک سازمان را بطور مستقیم کنترل نماید.

در یک شرکت الکترونیک در کشور انگلستان که مورد بررسی و مطالعه قرار گرفت مشاهده شد که مدیریت عالی سازمان تاکید و توجه خود را معطوف یک عنصر کلیدی و اصلی در کنترل نموده بود در حالی که عملکرد معمول سازمان (یعنی نتایج مالی) فقط در هر فصل یکبار گزارش می‌شد ولی مدیریت عالی "رضایت مشتریان" را از نزدیک و بدقت کنترل می‌کرد و در موقع لازم حتی روزانه هم این امر را کنترل می‌کرد و این امر را - یعنی رضایت مشتری - به عنوان نقطه قوت استراتژیک سازمان تعریف کرده بود.

تجزیه و تحلیل استراتژیک شامل موارد زیر می‌شود:

- ۱-* تجزیه و تحلیل محیط جهت تعیین روندهای محیطی، تعیین فرصتها و موقعیتهای مطلوب و تعیین تهدیدات و عوامل اصلی موقیت در هر بخش از بازار

۲- * تجزیه و تحلیل وضع سازمان خود برای تعیین منابع اصلی، نقاط قوت و ضعف سازمان در ارتباط با امر رقابت

۳- * تجزیه، تحلیل و تعریف هدفهای اصلی و آرمانهای سازمان در بلند مدت و در کوتاه مدت از نظر کیفیت و کیفیت. لذا طرح استراتژیک موارد زیر را برای آینده انتخاب می کند:

۱- پورت فلیو بازار محصول

۲- شایستگیها و نقاط قوت مشخص و ممتاز سازمان

۳- ابزار اساسی برای رسیدن به هدفهای ذکر شده و اولویتهای اصلی انتخاب از میان چند گزینه بستگی به "مفروضات" مربوط به محیط سازمان و منابع آن دارد. بدین وسیله *From Theseon* طرحهای عملیاتی بلند مدت، خط مشی‌ها، برنامه‌های اجرایی و بودجه تعریف و تعیین می شوند.

با توجه به مراحلی که قبلًا برای کنترل ذکر شد (تعیین استانداردها، اندازه گیری عملکرد، ارزیابی و اتخاذ اقدامات اصلاحی) کنترل استراتژیک موارد زیر را مورد توجه قرار می دهد:

۱- مفروضات اصلی و کلیدی مربوط به تغییرات تدریجی محیط و منابع داخلی سازمان: آیا هنگام انتخاب یک طرح که همانطور که تعریف شد بتدریج در حال تغییر و تکامل تدریجی است رشد روندهای مربوط به محیط و منابع لحاظ شده است.

۲- موارد و زمینه‌های شایستگی: آیا موارد شایستگی مشخص و ممتاز همان‌هایی هستند که فرض شده بود

۳- نتایج کلیدی عملکرد و اولویت‌ها

برای هر یک از سه مورد ذکر شده (مفروضات خارجی و داخلی، شایستگی‌های ممتاز و مشخص سازمان، نتایج کلیدی) استانداردهایی تعیین خواهد شد. این استاندارها به استثنای نتایج کلیدی، غالباً شاخصهایی با مجموعه‌ای از "مازین" که توسط مدیریت عالی سازمان تعیین می شوند خواهند بود. عمل اندازه گیری معمولاً ناشی از اطلاعات حسابداری معمولی داخلی نخواهد بود؛ مثلاً اگر سازمانی تصمیم بگیرد و بخواهد از طریق به دست گرفتن رهبری در زمینه تکنولوژی به رقابت پردازد، این امر می تواند شامل تعیین شاخصهایی از قبیل موارد زیر باشد: تعداد محصولات جدیدی که ارائه شده، حضور در میتینگ‌های تخصصی، دارا بودن، مجوزهای متعدد، حضور در جمع مشتریانی که معروف به بکارگیری تکنولوژی پیشرفته‌اند...

اینها مواردی هستند که باید توسط مدیریت عالی سازمان کنترل شوند. این موارد باید پیکرکه گزارشایی را که به مدیریت عالی سازمان ارائه می‌شود تشکیل دهد. جدول شماره ۶ سوالاتی را که باید در چنین گزارشهای کنترلی پاسخ داده شود بطور خلاصه ذکر می‌کند.

جدول - ۶ نکات کنترل استراتژیک

- سه فرضیه اساسی که استراتژی (های) من بر اساس آنها مبتنی است، چیست؟
- تعداد و دفعات مشخصی را که آنها تغییر می‌کنند اندازه گیری کنید.
- حدی را مشخص کنید که اگر وضعیت، بالاتر از آن باشد اقدام اصلاحی اتخاذ خواهد کرد. سه مورد از چهار عامل حساس و اصلی مربوط به موفقیت سازمان من (یا مربوط به موفقیت بازار هر محصول) چیست؟
- نرم‌ها و استاندارهای سازمان من تعریف شوند.
- بطور منظم بررسی شود که آیا سازمان من هنوز این عوامل را دارد؟
- اولویتها و نتایج کلیدی عملکرد سازمان من چیست؟
- استانداردها و نرم‌ها را تعریف کنید.
- میزان تکمیل مراحل و عملکرد کلیدی را اندازه گیری کنید.

نتیجه گیری

بررسی عملی کارهای کنترلی مدیریت در انگلستان، فرانسه و آلمان نشان داده است که اگرچه طرح ریزی فقط با کارهای مالی کوتاه مدت سروکار ندارد بلکه پیشرفت و پیچیدگی بیشتری داشته و با امور بلند مدت و استراتژیک سروکار دارد ولی کنترل هنوز هم اساساً کوتاه مدت بوده و گرایش عملیاتی دارد و در نمودار - ۲ نشان داده می‌شود.

طرح‌های بلند مدت و استراتژیک بعضی	برنامه‌های اجرایی بعضی	بودجه سالیانه بله	انواع طرحها مشاهده شده
کنترل استراتژیک ؟	کنترل برنامه‌ای بعضاً	کنترل بودجه‌ای بله	انواع کنترل‌هایی که مشاهده شد

نمودار ۲ - تکامل تدریجی طرح‌ریزی و اقدامات کنترلی

مخصوصاً در سازمانهایی که در کارهای متعدد و محیط بسیار متغیر و پیچیده‌ای قرار دارند کنترل مدیریت عالی سازمان بر اساس چنین اطلاعات کوتاه موقت و جزئی نمی‌تواند کفاایت لازم دارا باشد. بلکه کنترل مدیریت عالی سازمان نیاز به ابزار جدیدی - کنترل استراتژیک دارد که موارد زیر را مورد توجه قرار دهد:

تعیین استانداردها: اندازه‌گیری و ارزیابی عملکرد سازمان در موارد زیر: مفروضات کلیدی در ارتباط با تغییرات تدریجی محیط و منابع مورد نیاز سازمان ثبات و تداوم وجود عوامل اساسی موفقیت سازمان، ارائه موارد شایستگی ممتاز و مشخص، و نتایج کلیدی سازمان. یک چنین سیستم کنترلی کمتر می‌تواند با استفاده از کانالهای کنترلی که متداول است به عمل آید. (یعنی از طریق اطلاعات حسابداری) در هر حال، به نظر می‌رسد برای اینکه طرح ریزی استراتژیک بطور مؤثری اجراء گردد، به کنترل استراتژیک نیاز خواهد بود و هر طرحی بدون کنترل مفید نخواهد بود.



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرتابل جامع علوم انسانی