

# مقایسه نیازهای کارکنان نیروی انتظامی در دو مقطع زمانی سالهای ۸۲ و ۸۶

تاریخ پذیرش: ۸۸/۸/۲۵

تاریخ دریافت: ۸۸/۷/۵

دکتر منصور صادقی مال‌امیری<sup>۱</sup>

## چکیده

**هدف و مسئله:** این تحقیق با هدف مقایسه نیازهای کارکنان ناجا در دو مقطع زمانی ۱۳۸۲ و ۱۳۸۶ انجام پذیرفت. برای نیل به این هدف موضوع تحقیق بر اساس نیازهای پنجمگانه فیزیولوژیکی، ایمنی، اجتماعی، احترام و خودشکوفایی مورد پژوهش قرار گرفته است.

**نتایج:** نتایج تحقیق نشان داد که نیازهای کارکنان نسبت به سال ۸۲ تغییر کرده است. به این صورت که نیازهای فیزیولوژیکی افزایش و نیازهای ایمنی، اجتماعی، احترام و خودشکوفایی کاهش یافته اند.

**روش:** این پژوهش کلیه کارکنان ناجاست که به روش نمونه‌گیری تصادفی طبقه‌ای انتخاب و مورد بررسی قرار این پژوهش کلیه کارکنان ناجاست که به روش نمونه‌گیری تصادفی طبقه‌ای انتخاب و مورد بررسی قرار گفتند. همچنین از پرسشنامه برای اندازه‌گیری نیازهای کارکنان ناجا استفاده شده است.

**کلید واژه‌ها:** انگیزش / نیاز فیزیولوژیکی / نیاز ایمنی / نیاز اجتماعی / نیاز احترام / نیاز خودشکوفایی.

پرتابل جملع علوم انسانی

۱- استادیار دانشگاه امام حسین (ع)

## مقدمه

از دیدگاه سیستمی مدیریت جهت تحقق فلسفه وجودی سازمان به طور اثربخش و کارآمد باشیستی بتواند به طور مداوم و مستمر عوامل سیستمی (قوت ها و ضعف ها) و عوامل محیطی (فرصت ها و تهدیدها) سازمان را شناسایی و تجزیه و تحلیل کرده تا بتواند از طریق به حداقل رساندن ضعف ها (یا در صورت امکان تبدیل ضعف ها به قوت) و تقویت و استفاده از قوت ها، «توانمندی سیستمی» لازم را برای به حداقل رساندن تهدیدها (یا در صورت امکان تبدیل تهدیدها به فرصت) و افزایش و استفاده از فرصت ها، در سازمان ایجاد کند.

عامل سیستمی عمدہ ای که در شکل گیری چنین توانمندی نقش راهبردی و مسلط داشته همانا عامل «انسانی» است. بدون تردید عامل انسانی شریف ترین، مهم ترین و بالرزشترین عامل بین عوامل سیستمی سازمان است. این عامل با هنر و علم خود برای ارضای نیازهای خویش به اهداف و خواسته های سازمان جنبه تحقق می بخشد. بدین ترتیب عامل سیستمی عمدہ ای (از بُعد انسانی) که در شکل گیری توانمندی سیستمی سازمان نقش آفرینی می کند، ارضای مناسب و متناسب نیازهای کارکنان در راستای ایجاد انگیزش (ایجاد، ترغیب، تشویق و تداوم رفتارهایی که موجب موفقیت سازمان می شود) در آنهاست. اما ارضای مناسب و متناسب نیازهای کارکنان قبل از هر چیز مستلزم شناسایی اهمیت و اولویت نیازهای کارکنان در دوره های مختلف زمانی می باشد. از این رو در این پژوهش موضوع تحقیق که عبارت است از مقایسه نیازهای کارکنان ناجا در دو دوره زمانی بر محور بیان مسئله، ضرورت انجام تحقیق، ادبیات تحقیق، گزاره های تحقیق، روش شناسی تحقیق، یافته ها و بحث و نتیجه گیری مورد پژوهش قرار گرفته است.

## بیان مسئله

۵۴

ニاز نه تنها یکی از اجزای انگیزش است (Steers, Porter And Bigley, 1996)، بلکه اساس و سرچشمۀ آن است (Moorhead and Griffin, 2004) و نیرویی درونی و انرژی دهنده است که افراد را به انجام رفتاری بخصوص سوق می دهد (Stoner,

(Freeman and Gilbert, 1995). در حقیقت نیاز نمود داخلی و امتداد درونی انگیزش و محرك اصلی و اساسی آن است. در واقع چنانچه بتوان شرایطی را برای افراد درون سازمان فراهم کرد که نیازهای آنها ارضاء شود، در بازدهی آنان بسیار مؤثر خواهد بود و در حقیقت افراد زمانی کار مربوط را به نحو اثربخش و کارا انجام می دهند که نیازهای آنها تأمین شود. در نتیجه انجام این مهم یعنی ارضای مناسب و متناسب نیازهای کارکنان در راستای مساعدت در ایجاد انگیزش در آنها، مستلزم شناسایی نیازهای کارکنان به صورت دوره ای است. به این صورت که بعد از شناسایی اهمیت و اولویت نیازهای کارکنان، اقدام به ارضای نیازهای کارکنان نمود و در دوره زمانی بعدی مجدداً اهمیت و اولویت نیازهای کارکنان مورد بررسی قرار گرفته و نتایج این دو دوره زمانی مورد مقایسه قرار گیرند، تا مشخص شود که اقدامات انجام شده موجب ارضای نیازها شده است یا خیر. لذا در این تحقیق، سعی بر آن است، تا نیازهای پنجمگانه فیزیولوژیکی<sup>۱</sup>، ایمنی<sup>۲</sup>، اجتماعی<sup>۳</sup>، احترام<sup>۴</sup> و خودشکوفایی<sup>۵</sup> کارکنان در دو مقطع زمانی سال‌های ۸۲ و ۸۶ با همدیگر مقایسه شوند تا مشخص شود که آیا اقدامات و فعالیت‌هایی که از سوی ناجا برای ارضای این نیازها بر اساس نتایج تحقیق در سال ۱۳۸۲ انجام پذیرفته است موجب تغییر آنها شده است؟ آیا این تغییر در ارتباط با هر کدام از نیازهای پنج گانه مثبت است؟ یا منفی؟

## ضرورت تحقیق

اساساً علت اینکه چرا افراد به سازمان می پیوندند و کارهایی را انجام می دهند این است که می خواهند نیازهای خود را ارضاء کنند. افراد قبل از اینکه به عضویت سازمان درآینند و دست به کاری بزنند به نتیجه و پاداشی که از آن نصیبشان می شود و باعث ارضای نیازهایشان می گردد، نگاه می کنند. شاید بتوان گفت مهم‌ترین عامل

1 - physiological

2 - safety

3 - Social

4 - esteem

5 - Self-actualization

در بروز رفتار خاص فرد، نیازهای او است. به طوری که بسیاری از محققان عقیده دارند، مهم‌ترین طریق انگیزش به رفتار مورد نظر، ارضای نیازهای افراد است. به اعتقاد لوین<sup>۱</sup> (1935) آنچه موجب دور یا نزدیک شدن فرد به چیزی می‌شود، نیاز است. با توجه به اینکه افراد دارای سطوح متعددی از نیازها هستند و هر کدام از این سطوح نیازمند واکنش یا سبک مدیریتی<sup>۲</sup> خاص خود می‌باشد، ضروری است که مدیریت قبل از هر چیز نیازهای کارکنان را از دیدگاه آنها شناسایی کند. در واقع، عدم ارضای نیازهای کارکنان در سازمان به صورت بهره‌وری کم<sup>۳</sup> جلوه‌گر می‌شود، زیرا کارکرد کارکنان در ارتباط تنگاتنگ با میزان رضایت آنان است. لذا، براساس نتایج مقایسه نیازهای کارکنان در دو دروه زمانی ۸۲ و ۸۶ می‌توان با توجه به شاخص‌های سنجش هر کدام از نیازها اقدامات لازم برای ارضای نیازهای کارکنان را برنامه ریزی کرد.

### مبانی نظری

نیازها، چراهای رفتار هستند (Heresy and Blanchard, 1996) و بیانگر کمبودی است که فرد احساس می‌کند (Moorhead and Griffin, 1992). وجود نیاز باعث می‌شود که فرد در صدد یافتن راههایی برای رفع نیاز خود برآید. نیاز ارضا نشده، تنش ایجاد می‌کند و در نتیجه در درون فرد نوعی سائقه یا پویایی به وجود می‌آورد- یک حالت درونی است که موجود زنده را بر می‌انگیزد تا عمل خاصی را انجام دهد- این پویایی یا سائقه موجب بروز نوعی رفتار می‌شود، و او در پی تأمین هدف‌های ویژه‌ای بر می‌آید، که چون آن هدف‌ها را تأمین کند، نیاز مزبور ارضا می‌شود و در نتیجه تنش کاهش می‌یابد.

1 - Lewin  
2 - Managerial Style  
3 - Low Productivity

نظریه های مبتنی بر نیاز یا نگرش محتوایی به انگیزش با نام هایی چون ابراهام هارولد مازلو<sup>۱</sup> (1943، 1970)، مک گرگور<sup>۲</sup> (1957)، کلایتون پی آلدرف<sup>۳</sup> (1969)، فردیک هرزبرگ<sup>۴</sup> (1959) و مک کله لند<sup>۵</sup> (1961)، همراه است. دیدگاه محتوایی به انگیزش، بر درک علت درونی (نیاز) افراد که موجب می شوند افراد رفتار بخصوصی را انجام دهنده، تأکید دارد. این دیدگاه به دنبال پاسخ به سؤال هایی از این دست است: ۱) افراد به دنبال ارضای چه نیازهایی هستند؟؛ ۲) چه چیزی آنان را به عمل (رفتار) وا می دارد؟ از این دیدگاه، افراد دارای نیازهای درونی هستند که برای پاسخ دادن به آنها یا کاهش آنها برانگیخته می شوند. به عبارت دیگر، افراد به گونه ای رفتار یا اقدام می کنند که نیازهای آنها ارضا شوند.

نظریه سه سطحی آلدرف (1969) شامل نیازهای زیستی<sup>۶</sup>، ارتباط<sup>۷</sup> و رشد<sup>۸</sup> است. نیازهای زیستی متشکل از نیازهایی می باشند که برای ادامه حیات آدمی، حیاتی هستند. نیازهای ارتباطی بیانگر تعامل و وابستگی به دیگران است. نیاز رشد نمایانگر تعالی و پیشرفت و توسعه فرد است.

تئوری هرزبرگ (1966)، متشکل از دو دسته نیازهای بهداشتی شامل سرپرستی، شرایط کاری، روابط با همکاران، پرداختها، امنیت شغلی و سیاستها، و نیازهای انگیزشی شامل کسب موفقیت، شهرت، چالش کاری، مسئولیت پذیری پیشرفت و رشد است. بنابراین، عوامل بهداشتی باعث حفظ وضع موجود و عوامل انگیزشی موجب حرکت به سمت وضع مطلوب می شوند.

تئوری مک کله لند (1961)، متشکل از سه نیاز موفقیت طلبی، تعلق و قدرت است. افراد موفقیت طلب دارای چهار ویژگی هستند: ۱) هدف های نسبتاً مشکل انتخاب می کنند. این افراد ریسک پذیر بوده و اهداف و کارها و فعالیت هایی را

1 - Maslow

2 - McGregor

3 - Alderfer

4 - Herzberg

5 - McClelland

6 - Existance

7 - Relatedness

8 - Growth

انتخاب می کنند که توان و استعداد آنها را به چالش کشانده و از حالت بالقوه به فعالیت در آورده؛<sup>۲</sup> خواهان بازخور سریع هستند. علاقه مندند که به سرعت پس از انجام کارها و فعالیت‌ها بفهمند چگونه عملکردی داشته‌اند؛<sup>۳</sup> شخصاً قبول مسئولیت می کنند. تمامی مسئولیت کارها و فعالیت‌های خود از جمله شکست‌ها و موفقیت‌ها را به عهده می گیرند؛<sup>۴</sup> شیفته و عاشق کارشان هستند و همیشه مشغول و درگیر کارشان بوده و کنار گذاشتن کار، برایشان مشکل و سخت است. افرادی که نیاز به تعلق دارند، خواستار دریافت حمایت و پشتیبانی دیگران بوده و معمولاً به احساسات دیگران توجه نشان می دهند. این افراد معمولاً بر اساس خواسته‌های افرادی که مورد احترامشان هستند عمل کرده یا کاری را انجام می دهند. نیاز به قدرت شامل تمایل به کنترل محیط توسط فرد که دربردارنده کنترل منابع مالی، منابع اطلاعاتی و منابع انسانی است.

این پژوهش بر اساس تئوری سلسله مراتب نیازهای مازلو انجام شده است، زیرا یک چارچوب انگیزشی کاربردی برای مدیران بیان می کند؛ مشهورترین تئوری نیاز در زمینه انگیزش است؛ درک آن برای همگان ساده و راحت است؛ سنگبنای سایر تئوری‌های مبتنی بر نیاز است (Robbins, 1996; Moorhead and Griffin, 2004) و مهم‌تر از همه، این نظریه از انعطاف و جامعیت لازم برخوردار بوده تا بتوان سایر نظریه‌های نیاز را در قالب آن جای داد. نیازهای سه گانه زیستی، ارتباط و رشد آلدرفر قابل تطبیق با سلسله مراتب نیازهای مازلو می باشد. بدین صورت که نیازهای زیستی، تقریباً پوشش دهنده نیازهای فیزیولوژیکی و ایمنی مازلو هستند. نیاز ارتباط پوشش دهنده نیازهای اجتماعی و بخشی از نیاز احترام (احترامی که دیگران برای فرد قائل شده) مازلو بوده و نیاز رشد شامل بخشی از نیاز احترام (عزت نفس) و نیاز خودشکوفایی مورد نظر مازلو است. عوامل بهداشتی در تئوری هرزبرگ با نیازهای سطح پایین مازلو مطابقت دارند. برای مثال، حقوق و شرایط کاری با نیازهای فیزیولوژیکی مازلو مطابقت دارند. ایمنی و خط مشی‌های سازمان پوشش دهنده نیازهای ایمنی مازلو است. سرپرستی و روابط پوشش دهنده نیاز اجتماعی مازلو می باشد. عوامل انگیزشی مورد نظر هرزبرگ، بیانگر نیازهای احترام و

خودشکوفایی مازلو است. به این معنی که شهرت پوشش دهنده نیاز احترام و کسب موفقیت، نفس کار، مسئولیت و پیشرفت و رشد مناسب نیاز خودشکوفایی هستند. نیازهای سه گانه مک کله لند نیز با سلسله مراتب نیازهای مازلو قابل تطبیق هستند. نیاز به ارتباط معادل نیاز اجتماعی مازلو است. نیاز به قدرت با نیاز احترام مازلو قابل تطبیق است و نیاز موفقیت طلبی با نیاز خودشکوفایی مازلو قابل انطباق است.

به اعتقاد "گری همل"، نظریه مازلو دقیق و مفصل و دارای جنبه های گوناگون است. در نتیجه سلسله مراتب نیازهای مازلو در کنار هفت اس پاسکال، پنج نیروی رقابتی پورتر و ماتریس رشد/ سهام گروه مشاوران بوستون، قرار می گیرد. با وجود این هیچ نظریه دیگری مثل سلسله مراتب نیازهای مازلو به این گستردگی در زندگی سازمانی نفوذ نکرده است. این ویژگی شاید به خاطر این باشد که نظریه مذکور با صراحت کامل با آرزوی تک تک ما گفتگو می کند (Perseus, 2003). از سلسله مراتب نیازهای مازلو در آموزش و پرورش، تجارت، مدیریت، محیط کار، روان درمانی، تندرستی پزشکی و پرستاری استفاده می شود (cox, 1987). با این وجود، تحقیقات متعدد در باره نظریه سلسله مراتب نیازهای مازلو در سطح بین المللی این موضوع را تایید کرده که نمی توان این نظریه را به کل جهان تعمیم داد. هر چند نیازهایی که در سلسله مراتب مازلو آمده‌اند در همه جا وجود دارند، اما تقدم و تأخیر آنها در مراتب پنجگانه مورد نظر مازلو در کشورهای مختلف متفاوت است. برای مثال در این زمینه می توان به نتایج چند تحقیق که در سطح بین المللی و داخل کشور براساس سلسله مراتب نیازهای مازلو انجام شده اند اشاره کرد. اولویت نیازها در کشورهای در حال توسعه عبارت‌اند از: خودشکوفایی، اجتماعی، احترام، ایمنی، فیزیولوژیکی؛ در کشورهای امریکای لاتین خودشکوفایی، اجتماعی، فیزیولوژیکی، احترام و ایمنی است؛ در کشور ژاپن احترام، ایمنی، فیزیولوژیکی، اجتماعی و خودشکوفایی می باشد؛ در کشورهای انگلوساکسون خودشکوفایی، فیزیولوژیکی، احترام، ایمنی و اجتماعی است و در کشورهای اروپای شمالی شامل ایمنی، خودشکوفایی، احترام و فیزیولوژیکی و اجتماعی است (Mendenhall, et al, 1955).

در کشورهای عربی (عربستان سعودی، کویت، عمان، بحرین و امارات متحده عربی)

شامل احترام، اجتماعی، خودشکوفایی، ایمنی و فیزیولوژیکی است (Badawy, 1981). تحقیقات انجام شده در کشور نیز بیانگر اولویت متفاوت نیازها در سازمان‌های مختلف است. اولویت نیازها در یکی از سیستم‌های آموزشی کشور (آموزش و پرورش) شامل خودشکوفایی، اجتماعی، احترام، ایمنی و فیزیولوژیکی (ابراهیم زاده و فرخtar, ۱۳۷۲: ۳۸)، در یکی از دانشگاه‌ها دربردارنده خودشکوفایی، احترام، اجتماعی، ایمنی و فیزیولوژیکی (ابراهیم زاده، ۱۳۷۴: ۴۵)، در یکی از سازمان‌های تولیدی شامل اجتماعی، خودشکوفایی، ایمنی، فیزیولوژیکی و احترام (باقری، ۱۳۷۷: ۷۸) و در ناجا شامل خودشکوفایی، احترام، اجتماعی، فیزیولوژیکی و ایمنی است (صادقی مال امیری، ۱۳۸۲). همان‌طور که می‌بینیم یکی از مهم‌ترین متغیرهای تأثیرگذار بر اهمیت و اولویت نیازهای کارکنان، فرهنگ کشور مربوط و حتی خرد فرهنگ سازمان‌های مربوط است.

به هر حال، مازلو (1954) روان‌شناس انسان‌گرای آمریکایی معتقد است که نیاز اساسی حیات و انگیزش است. بر این اساس عمدۀ مطالعاتش در زمینه انگیزش، بر روی سلسله مراتب نیازها بوده است. او بر اساس مطالعاتش به این نتیجه رسید که در درون هر انسان پنج طبقه نیاز وجود دارد (Robbins, 1996) که در قالب دو دسته نیازهای کمبود و نیازهای رشد دسته بندی شده و غالباً هر کدام شکل دهنده رفتار آدمی در هر لحظه است.

\* **نیازهای کمبود:** سه طبقه پایین سلسله مراتب نیازهای مازلو شامل نیازهای فیزیولوژیکی، ایمنی، اجتماعی و نیازهای احترام که در ابتدا باستی برای رسیدن به راحتی و آسایش، ارضا شوند، نیازها یا انگیزش کمبود نامیده می‌شوند.

\* **نیازهای فیزیولوژیکی:** این نیازها در پایه سلسله مراتب نیازها قرار دارند. اینها، نیازهای اساسی انسان برای بقاء و ادامه زندگی هستند، نظیر هوای آب، غذا، پوشش و مسکن. تا زمانی که این نیازهای اساسی به اندازه‌ای که برای فعالیت کافی بدن ضروری است، ارضاء نشوند، احتمالاً بیشتر فعالیتهای شخص در این سطح متتمرکز خواهد شد و سایر نیازها کمتر انگیزش ایجاد خواهد کرد (Maslow, 1970).

\* **نیازهای ایمنی و تامین:** زمانی که نیازهای فیزیولوژیکی تا اندازه‌ای ارضا شدند، احتمالاً نیازهای ایمنی اهمیت پیدا می‌کنند و با برانگیختن رفتار بر آن تسلط می‌یابند. اهم این نیازها عبارت است از علاقه به یافتن شرایط مطمئن نظیر نیاز به فارغ بودن از خطرات جانی، مالی و محرومیت‌های فیزیولوژیکی، ثبات، حمایت. این نیازها، به عبارت دیگر، نیاز به حفظ جان یا صیانت نفس است که علاوه بر توجه به وضع فعلی، متضمن ملاحظاتی در مورد آینده است. به اعتقاد مازلو همه ما نیاز داریم که امور، جریانی عادی و قابل پیش‌بینی داشته باشند. تحمل عدم اطمینان دشوار است در نتیجه سعی می‌کنیم تا حد امکان به امنیت، ثبات و نظم دست یابیم (Maslow, 1970).

\* **نیازهای اجتماعی (تعلق):** زمانی که نیازهای ایمنی در حد مناسبی ارضا شدند، احتمالاً نیاز اجتماعی با تسلط در ساخت نیازها ظاهر خواهد شد. چون انسان موجودی اجتماعی است دوست دارد با دیگران روابط گرم، صمیمانه و محبت آمیز داشته باشد. افراد دوست دارند دیگران آنها را درک کنند، بفهمند و پذیرفته شوند. افراد علاوه بر اینکه خواستار آن هستند که با افراد دیگر رابطه داشته باشند، علاقه‌مندند که با گروه‌ها، سازمان‌ها و جوامع نیز تعامل داشته باشند. زمانی که این تعاملات دو جانبی باشد، به طوری که در روابط و گروه‌هایشان به حساب آیند، مطلوب ترین وضعیت ایجاد می‌شود.

یکی از مطالعات انجام شده در مورد نیاز انسان به تعلق بر این فرض مبنی است که میل به تعامل اجتماعی برای افراد ذاتی است، زیرا کنش و واکنش با دیگران برای آنها لذت بخش است (Schachter, 1959).

پس نیاز تعلق نوعی نیاز ذاتی است و افراد بیشتر جذب کسانی می‌شوند که به نظرشان قادرند نیازهای آنان را ارضا کنند. لذا افراد از کسانی که نمی‌توانند یا نمی‌خواهند نیازهای فرد را تأمین کنند، دوری می‌کنند. موقعی که تعاملات میان افراد از نیاز تعلق آنها حمایت کند، آنان بهتر عمل می‌کنند، نسبت به استرس مقاوم و از مشکلات روحی و روانی کمتری برخوردارند (lepper & Cordova, 1992; Ryan, 1992; Stiller and Lynch, 1994).

\* نیازهای احترام: فرد پس از ارضای نیاز اجتماعی، معمولاً می خواهد بیش از یک عضو معمولی گروه خویش، باشد. از این رو، احساس نیاز به احترام می کند، هم احترام با منبع خارجی، یعنی نیاز به احترام از طرف دیگران و هم احترام با منبع درونی یعنی نیاز به احترام قائل شدن برای خویش.

عمدتاً افراد نیاز دارند که برای خود ارزش قائل شده و می خواهند که این ارزش واقعی باشد تا کاذب. به این ترتیب، نیاز به احترام از سوی دیگران دارند. بر این اساس، ارضای نیاز احترام در فرد احساس اعتماد به نفس، اعتبار و قدرت به وجود می آورد. او به احساسی می رسد که فردی مفید و مؤثر است که تأثیراتی مثبت در محیط خود دارد. معمولاً نیاز به احترام در قالب منزلت و قدرت ظاهر می شود. افراد در سراسر زندگی خویش به روش‌های گوناگون منزلت و وجهه می جویند. بسیاری از افراد مایلند که فقط جویای منابع بیرونی منزلت باشند، در حالی که دیگران برای کسب «موفقیت شخصی» که خود احتمالاً منزلت آفرین (عزت نفس) است، تلاش می کنند (Maslow, 1970). Heresy and Blanchard, 1996. به اعتقاد مازلو (Maslow, 1970)، احترامی که منشا خارجی داشته باشد، می تواند متکی به تحسین، موقعیت یا وجهه اجتماعی، یعنی خصوصیت‌هایی که به شیوه تفکر و واکنش دیگران در قبال ما مرتبط می شود، باشد. نیاز به منزلت آن هم از نوع بیرونی آن معمولاً خود محدود کننده است، افراد فقط در سطح مشخص و معینی منزلت می جویند. وقتی احساس کنند که به این سطح رسیده‌اند، نیروی این نیاز معمولاً روبه زوال می گذارد و به جای اینکه جویای منزلت فراتری باشند به حفظ و نگهداری آن می پردازند.

موقعی که برای خود احترام می گذاریم، احساس امنیت درونی و اعتماد به خویش می یابیم و خویشتن خویش را ارزشمند و شایسته حس می کنیم. زمانی که برای خود احترام و ارزش قائل نباشیم در مواجهه با مسائل زندگی احساس حقارت و ناتوانی می کنیم. البته برای نیل به احترام به خویشتن باید خود را بشناسیم و بتوانیم قوت و ضعف‌های خود را به طور عینی تشخیص دهیم (Maslow, 1970).

\* نیازهای رشد: طبقه بالای نیازهای مازلو، شامل نیازهای خودشکوفایی که بر توسعه و پیشرفت افراد تأکید دارند، نیازها یا انگیزش رشد خوانده می شوند.

\* نیازهای خود شکوفایی: وقتی که نیاز احترام به اندازه لازم ارضا شد، احتمالاً نیازهای «خود شکوفایی» ظهر می‌کنند. به عقیده مازلو نیاز خودشکوفایی به این معنا است که فرد به چیزی تبدیل شود که قابلیت آن را دارد، یعنی موسیقی دان باید بنوازد، نقاش باید نقاشی کند، شاعر باید شعر بگوید و ... پس آنچه انسان می‌تواند بشود، باید بشود (Maslow, 1943). به عبارت دیگر، خودشکوفایی عبارت است از میل تبدیل شدن بیشتر و بیشتر به آن چیزی که فرد توانایی شدن آن را دارد (Goble, 1970). پس خودشکوفایی میل رسیدن به حد کمال است که فرد قابلیت رسیدن به آن را دارد.

هشت رفتاری که خودشکوفایی را ترغیب می‌کنند به شرح زیر است (Maslow, 1970): ۱) زندگی را به صورت یک رشته انتخاب ببینید که همیشه به سوی موفقیت و رشد گرایش دارد نه پس روی و ترس. انتخاب موفقیت و رشد حرکتی است به سوی خودشکوفایی، حال آنکه انتخاب پس روی و ترس حرکتی است به دور از خودشکوفایی؛ ۲) جرأت کنید، متفاوت، مردم ناپسند و ناهمرنگ با جماعت باشید؛ ۳) شرایطی فراهم کنید که تجربه‌های اوج را بیشتر داشته باشید. از عقاید و توهمنات باطل خود را خلاص کنید. دریابید در چه زمینه‌هایی استعداد ندارید و با آگاهی از آنها به توان واقعی خود پی ببرید؛ ۴) دفاع‌ها را شناسایی کنید و جرأت به خرج دهید که دست از آنها بردارید؛ ۵) رو راست باشید، مخصوصاً زمانی که در تردید هستید، مسئولیت تصمیم‌گیری‌های خود و عواقب آنها را بپذیرید؛ ۶) بگذارید خود نمایان شود. در خود تأمل کنید و ندای تکانه فطری را بشنوید. به نداهای دنیا گوش نکنید؛ ۷) به صورت عمیق، واضح، نوع دوستانه توأم با تمرکز عمیق و شیفتگی کامل تجربه کنید. فارغ از خودآگاهی، دفاع‌ها یا کمرویی تجربه کنید؛ ۸) کاری را که دوست دارید انجام دهید، برایش تلاش کنید و هوش خود را در انجام آن به کار ببرید، خواه این کار طبابت باشد یا نواختن پیانو، کارهای تحقیقی یا ورزش. امکان دارد تعجب کنید که چرا همه در نهایت خودشکوفا نمی‌شوند. استدلال منطقی مازلو، این بود که در برخی موارد، افراد به خاطر محیطی که از آنها حمایت نمی‌کند به خودشکوفایی کامل خود نمی‌رسند. در موارد دیگر، خود شخص مانع رشد نکردن

خویش است. یعنی، هر یک از ما از توانشمان می ترسیم، که مازل و آن را عقده یونس<sup>۱</sup> نامید.

### فرضیه‌های تحقیق

فرضیه‌های تحقیق در قالب سؤال به شرح زیر است:

- ۱- آیا نیاز فیزیولوژیکی کارکنان ناجا در سال ۸۶ نسبت به سال ۸۲ تغییر کرده؟
- ۲- آیا نیاز ایمنی کارکنان ناجا در سال ۸۶ نسبت به سال ۸۲ تغییر کرده؟
- ۳- آیا نیاز اجتماعی کارکنان ناجا در سال ۸۶ نسبت به سال ۸۲ تغییر کرده؟
- ۴- آیا نیاز احترام کارکنان ناجا در سال ۸۶ نسبت به سال ۸۲ تغییر کرده؟
- ۵- آیا نیاز خودشکوفایی کارکنان ناجا در سال ۸۶ نسبت به سال ۸۲ تغییر کرده؟

### روش شناسی تحقیق

این پژوهش از نظر هدف تحقیق با توجه به اینکه هدف این پژوهش توسعه دانش کاربردی در یک زمینه خاص است، از نوع «تحقیق کاربردی» است. با عنایت به اینکه تحقیق حاضر به دنبال کشف واقعیت موجود یا آنچه که هست (نیازهای کارکنان) است یا به عبارت دیگر، تحقیق به منظور توصیف یک جامعه، در زمینه توزیع یک پدیده معین انجام می‌شود، روش «تحقیق پیمایشی» است. از میان روش‌های تحقیق پیمایشی که عبارت‌اند از: مقطعی، طولی و دلفی (Borg and Gall, 1989). این تحقیق از نوع تحقیق طولی است، زیرا داده‌های نیازهای کارکنان در دو مقطع زمانی ۱۳۸۶ و ۱۳۸۲ جمع آوری شده تا تغییرات نیازها بر حسب زمان مورد بررسی قرار گیرد.

جامعه آماری این پژوهش شامل تمامی کارکنان ناجا شاغل در کل کشور است. نظر به اینکه افراد جامعه مورد مطالعه در سراسر کشور مشغول به فعالیت بوده و از نظر مشخصاتی نظیر عضویت، جنسیت و سطح درجه متشكل از گروه‌های مختلفی هستند، جهت تعمیم نتایج تحقیق به کل جامعه، از روش نمونه‌گیری طبقه‌ای تصادفی استفاده شده است. بدین صورت که کل نمونه به نسبت جمعیت زیرگروه‌ها بین آنها تقسیم شده و افراد نمونه به صورت تصادفی انتخاب شدند. با استفاده از فرمولهای آماری حجم نمونه مربوط به تحقیق در سال ۸۲ برابر با ۴۱۷۴ نفر و در سال ۸۶ برابر با ۲۶۰۰ نفر برآورد شد.

برای جمع‌آوری داده‌ها از محیط تحقیق، از ابزار پرسشنامه برای اندازه‌گیری نیازهای کارکنان استفاده شده است. روایی پرسشنامه با استفاده از «روایی محتوا» بر اساس تئوری مازلو و نظر ده نفر از خبرگان انجام شده است. پایایی پرسشنامه با استفاده از دو روش ضریب «آلای کرونباخ» و «بازآزمایی» برآورد شد. به این صورت که آلای کرونباخ سؤالات نیاز فیزیولوژیکی ۷۵ درصد، سؤالات نیاز ایمنی ۷۸ درصد، سؤالات نیاز اجتماعی ۷۳ درصد، سؤالات نیاز احترام ۸۰ درصد و سؤالات خودشکوفایی ۷۶ درصد است. پایایی پرسشنامه از طریق بازآزمایی با بهره‌گیری از ضریب همبستگی پیرسون میان ۱۲۰ نفر از کارکنان ناجا با فاصله زمانی دو هفته مورد بررسی قرار گرفت که نتایج حاصل بیانگر ضریب همبستگی برای نیاز فیزیولوژیکی به میزان ۸۳ درصد، ایمنی ۸۵ درصد، اجتماعی ۸۷ درصد، احترام ۷۷ درصد و خودشکوفایی ۷۶ درصد داشت. تمامی ضرایب همبستگی نیازها در سطح ۹۹ درصد معنا دار است. براین اساس، شاخص‌های اندازه‌گیری نیازها از میزان ثبات و قابلیت اعتماد مناسبی برخوردار هستند.

### یافته‌ها

داده‌های پرسشنامه‌های جمع‌آوری شده بعد از کنترل و بررسی مندرجات و کار گذاشتن پرسشنامه‌های ناقص به محیط نرم افزار SPSS وارد شده و با بهره‌گیری از آزمون پارامتریک  $t$  برای مقایسه دو نمونه مستقل (T-Test) مورد تجزیه و تحلیل قرار

گرفتند (Kinnear and Gary, 2000). ضمناً با استفاده از نمودار Boxplots و دستور Select Cases، «داده ها پر» مربوط به هریک از متغیرها کنار گذاشته شدند و سپس تحلیل داده ها انجام پذیرفت. جهت جلوگیری از حجم شدن مطالب، نتایج حاصل از پردازش داده های جمع آوری شده از محیط اجرای تحقیق در جداول (۱) بر اساس گزاره های تحقیق خلاصه شده است.

**جدول شماره ۱: حجم نمونه، میانگین و نتایج آزمون t برای مقایسه نیازهای پنجگانه کارکنان در سال های ۸۲ و ۸۴**

خودشکوفایی (گزاره ۵)		احترام (گزاره ۴)		اجتماعی (گزاره ۳)		ایمنی (گزاره ۲)		فیزیولوژیکی (گزاره ۱)		شاخص ها	ج		
سال		سال		سال		سال		سال					
۸۶	۸۲	۸۶	۸۲	۸۶	۸۲	۸۶	۸۲	۸۶	۸۲				
۲۵۸۴	۳۸۲۵	۲۵۳۹	۳۷۹۸	۲۵۳۵	۳۸۱۷	۲۵۸۷	۳۸۴۹	۲۵۳۲	۳۶۶۴	حجم نمونه	۵		
۶۴/۵۱	۶۵/۵۰	۶۰/۸۱	۶۳/۰۶	۵۹/۷۹	۶۱/۳۷	۵۵/۵۶	۵۶/۱۳	۵۹/۱۹	۵۴/۳۳	میانگین	۵		
۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۵	۰/۰۰۵	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	معناداری	۵		
-۰/۹۹		-۲/۲۵		-۱/۵۸		-۰/۵۶		۴/۸۶		تفاوت	۵		
-۰/۹۴		-۲/۱۸		-۱/۵۲		-۷/۷۲		۴/۸۵		میانگین ها	۵		
۲۳۹۹	۳۵۵۰	۲۳۵۷	۳۵۲۹	۲۳۴۹	۳۵۴۶	۲۳۹۷	۳۵۷۱	۲۳۵۰	۳۴۱۴	حجم نمونه	۶		
۶۴/۵۳	۶۵/۴۶	۶۰/۸۲	۶۳/۰۱	۵۹/۸۲	۶۱/۳۴	۵۵/۴۱	۵۶/۱۳	۵۹/۵۲	۵۴/۴۰	میانگین	۶		
۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۱	۰/۰۰۱	۰/۰۰۱	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	معناداری	۶		
-۰/۹۴		-۲/۱۸		-۱/۵۲		-۷/۷۲		۴/۸۵		تفاوت	۶		
-۳/۰۳		-۳/۰۶		-۱/۵۶		۱/۴۷		۵/۸۸		میانگین ها	۶		
۱۶۳	۱۶۷	۱۵۹	۱۶۴	۱۶۴	۱۶۶	۱۶۷	۱۶۹	۱۶۲	۱۵۶	حجم نمونه	۷		
۶۴/۳۱	۶۷/۳۵	۶۰/۴۳	۶۳/۴۹	۵۹/۳۸	۶۰/۹۴	۵۷/۷۱	۵۶/۲۴	۵۸/۵۱	۵۲/۶۲	میانگین	۷		
۰/۰۰۲	۰/۰۰۱	۰/۰۰۱	۰/۰۰۰	۰/۰۰۷	۰/۰۰۷	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	معناداری	۷		
-۳/۰۳		-۳/۰۶		-۱/۵۶		۱/۴۷		۵/۸۸		تفاوت	۷		
-۰/۸۹		-۲/۳۳		-۱/۷۵		-۰/۵۳		۴/۹۱		میانگین ها	۷		
۲۲۰۹	۳۰۳۰	۲۱۶۹	۳۰۱۰	۲۱۷۶	۳۰۳۲	۲۲۱۱	۳۰۴۸	۲۱۶۴	۲۹۰۴	حجم نمونه	۸		
۶۴/۶۵	۶۵/۵۴	۶۰/۸۸	۶۳/۲۱	۵۹/۵۲	۶۱/۲۷	۵۵/۵۲	۵۶/۰۵	۵۹/۱۶	۵۴/۲۵	میانگین	۸		
۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۱	۰/۰۱	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	معناداری	۸		
-۰/۸۹		-۲/۳۳		-۱/۷۵		-۰/۵۳		۴/۹۱		تفاوت	۸		
میانگین ها		-۰/۸۹		-۲/۳۳		-۱/۷۵		-۰/۵۳		میانگین ها	۸		

حجم نمونه										میزان گیران	
میانگین					معناداری						
تفاوت		میانگین‌ها			تفاوت		میانگین‌ها				
۳۵۵	۶۶۶	۳۴۸	۶۶۳	۳۳۹	۶۶۱	۳۵۴	۶۷۲	۳۴۸	۶۴۶		
۶۳/۵۲	۶۵/۴۹	۶۰/۳۹	۶۲/۲۰	۶۱/۲۴	۶۱/۵۷	۵۵/۸۴	۵۶/۵۳	۵۹/۵۱	۵۴/۷۸	میانگین	
۰/۰۰۱	۰/۰۰۰	۰/۷۹		۰/۱۹		۰/۰۰۰				معناداری	
-۱/۹۷	-۱/۸۱	-۰/۱۵		-۰/۶۹		۴/۷۳				تفاوت	
۱۱۲۵	۱۷۸۱	۱۱۰۴	۱۷۶۷	۱۰۹۶	۱۷۶۱	۱۱۲۲	۱۷۸۲	۱۱۱۰	۱۷۱۸	حجم نمونه	
۶۳/۶۷	۶۸/۶۷	۶۰/۳۵	۶۲/۰۵	۶۰/۳۳	۶۱/۴۲	۵۶	۵۶/۷۵	۵۹/۵۶	۵۴/۹۶	میانگین	
۰/۰۰۲	۰/۰۰۰	۰/۰۰۱		۰/۰۱		۰/۰۰۰				معناداری	
-۱	-۲/۲۰	-۱/۰۹		-۰/۷۵		۴/۶۰				تفاوت	
۱۱۷۷	۱۶۵۳	۱۱۵۳	۱۶۴۶	۱۱۵۸	۱۶۶۳	۱۱۷۹	۱۶۷۲	۱۱۴۶	۱۵۹۶	حجم نمونه	
۶۴/۶۷	۶۶/۱۰	۶۱/۳۶	۶۳/۳۶	۵۹/۲۷	۶۱/۲۰	۵۵/۳۰	۵۵/۸۶	۵۹/۱۵	۵۳/۸۷	میانگین	
۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰		۰/۰۵۸		۰/۰۰۰				معناداری	
-۱/۴۲	-۲	-۱/۹۳		-۰/۵۶		۵/۲۸				تفاوت	
۲۱۲	۲۴۸	۲۰۹	۲۴۷	۲۱۰	۲۵۳	۲۱۳	۲۵۲	۲۰۶	۲۲۳	حجم نمونه	
۵۷/۸۰	۶۸/۴۱	۶۰/۶۶	۶۴/۴۹	۵۹/۶۰	۶۱/۵۲	۵۴/۵۲	۵۳/۸۳	۵۷/۶۰	۵۲/۳۹	میانگین	
۰/۴۴	۰/۰۰۰	۰/۰۰۸		.۳۴		۰/۰۰۰				معناداری	
-۰/۶۱	-۳/۸۴	-۱/۹۲		۰/۶۸		۵/۲۰				تفاوت	
۱۷۸۴	۲۳۹۵	۱۷۴۸	۲۳۷۵	۱۷۵۰	۲۳۸۲	۱۷۸۲	۲۳۹۷	۱۷۵۲	۲۳۰۰	حجم نمونه	
۶۴/۰۶	۶۵/۱۶	۶۰/۸۲	۶۳/۰۱	۵۹/۸۷	۶۱/۳۱	۵۵/۷۷	۵۶/۵۵	۵۹/۵۴	۵۴/۵۴	میانگین	
۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰		۰/۰۰۲		۰/۰۰۰				معناداری	
-۱/۱۰	-۲/۱۹	-۱/۴۴		-۰/۷۸		۵				تفاوت	
۳۷۶	۶۴۴	۳۷۲	۶۴۲	۳۷۶	۶۵۲	۳۸۰	۶۵۸	۳۷۱	۶۱۰	حجم نمونه	
۶۶/۶۰	۶۷/۲۴	۶۱/۴۱	۶۳/۸۸	۵۹/۶۱	۶۱/۶۱	۵۳/۹۸	۵۴/۴۵	۵۷/۹۱	۵۲/۹۱	میانگین	
۰/۲۳	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰		۰/۳۴		۰/۰۰۰				معناداری	
-۰/۶۴	-۲/۴۷	-۲		-۰/۴۷		۵				تفاوت	
۱۲۳۰	۱۸۴۹	۱۲۱۲	۱۸۴۳	۱۲۰۵	۱۸۴۶	۱۲۳۱	۱۸۵۷	۱۲۰۱	۱۷۶۷	حجم نمونه	
۶۴	۶۵/۹۸	۶۰/۹۵	۶۲/۸۸	۹۵/۳۲	۶۱/۴۸	۵۵/۵۸	۵۶/۰۸	۵۹/۶۲	۵۴/۱۳	میانگین	

۰/۰۰۰		۰/۰۰۰		۰/۰۰۰		۰/۴۲		۰/۰۰۰		معناداری		مشهود استان
-۱/۹۹		-۱/۹۴		-۲/۱۶		-۰/۲۳		۵/۴۸		تفاوت میانگین ها		
۱۲۶	۱۷۸۹	۱۲۳۶	۱۷۷۷	۱۲۳۷	۱۷۸۶	۱۲۶۰	۱۸۰۲	۱۲۴۳	۱۷۲۳	حجم نمونه		
۶۵/۰۵	۵۶/۲۳	۶۰/۶۸	۶۳/۲۸	۶۰/۲۱	۶۱/۳۴	۵۵/۱۹	۵۶/۰۶	۵۸/۸۱	۵۴/۳۵	میانگین		
۰/۵۷		۰/۰۰۰		۰/۰۰۰		۰/۰۰۳		۰/۰۰۰		معناداری		
-۰/۱۸		-۲/۶۰		-۱/۱۳		-۰/۸۷		۴/۴۶		تفاوت میانگین ها		
۱۳۸۰	۲۲۰۶	۱۳۵۶	۲۱۷۹	۱۳۵۶	۲۱۸۶	۱۳۸۶	۲۲۰۸	۱۳۵۱	۲۱۰۶	حجم نمونه		
۶۴/۴۲	۶۵/۸۹	۶۰/۷۱	۶۲/۹۹	۵۹/۷۰	۶۱/۵۲	۵۵/۷۹	۵۶	۵۹/۲۳	۵۴/۳۰	میانگین		
۰/۰۰۰		۰/۰۰۰		۰/۰۰۰		۰/۴۵		۰/۰۰۰		معناداری		
-۱/۴۷		-۲/۲۸		-۱/۸۲		-۰/۲۰		۴/۹۳		تفاوت میانگین ها		
۱۱۰	۱۴۳۱	۱۰۸۴	۱۴۳۴	۱۰۶۷	۱۴۴۵	۱۰۹۶	۱۴۵۰	۱۰۸۱	۱۳۹۲	حجم نمونه		
۶۴/۶۳	۶۵/۰۳	۶۱/۱۲	۶۳/۰۳	۵۹/۸۳	۶۱/۰۹	۵۵/۱۹	۵۶/۴۱	۵۹/۰۷	۵۴/۳۶	میانگین		
۰/۲۳		۰/۰۰۰		۰/۰۰۰		۰/۰۰۰		۰/۰۰۰		معناداری		
-۰/۴۰		-۱/۹۰		-۱/۲۶		-۱/۲۲		۴/۷۱		تفاوت میانگین ها		
۱۷۷۴	۲۷۴۹	۱۷۴۴	۲۷۳۳	۱۷۵۱	۲۷۵۷	۱۷۸۳	۲۷۷۴	۱۷۳۴	۲۶۴۴	حجم نمونه		
۶۴/۰۴	۶۵/۳۳	۶۰/۹۴	۳۶/۱۶	۵۹/۵۰	۶۱/۵۲	۵۵/۴۹	۵۶/۱۵	۵۹/۲۲	۵۴/۴۴	میانگین		
۰/۰۰۲		۰/۰۰۰		۰/۰۰۰		۰/۰۰۶		۰/۰۰۰		معناداری		
-۰/۷۹		-۲/۲۲		-۱/۷۵		۰/۶۶		۴/۷۸		تفاوت میانگین ها		
۲۶۸	۲۸۱	۲۶۲	۲۷۶	۲۶۵	۲۸۰	۲۶۸	۲۸۳	۲۶۳	۲۶۶	حجم نمونه		
۶۵/۰۱	۶۶/۸۸	۶۰/۷۰	۶۳/۳۰	۵۸/۸۹	۶۰/۵۳	۵۵/۶۰	۵۵/۸۷	۵۹/۴۳	۵۴/۱۲	میانگین		
۰/۰۶۴		۰/۰۰۰		۰/۰۲		۰/۶۵		۰/۰۰۰		معناداری		
-۱/۳۷		-۲/۶۰		-۱/۶۳		-۰/۲۷		۵/۳۱		تفاوت میانگین ها		
۴۰۶	۵۲۸	۳۹۸	۵۲۳	۳۸۴	۵۱۸	۳۹۹	۵۲۴	۴۰۲	۵۱۱	حجم نمونه		
۶۳/۶۹	۶۵/۱۱	۶۰/۲۶	۶۲/۴۳	۶۱/۳۴	۶۱/۸۳	۵۵/۸۱	۵۶/۳۱	۵۸/۹۸	۵۴/۳۲	میانگین		
۰/۰۱۲		۰/۰۰۰		۰/۱۷		۰/۱۷		۰/۰۰۰		معناداری		

-۱/۴۲		-۲/۱۸		-۰/۴۹		-۰/۵۰		۴/۶۶		تفاوت ميانگين‌ها	
۱۲۲	۱۶۰	۱۲۰	۱۶۱	۱۲۱	۱۵۸	۱۲۲	۱۵۹	۱۱۹	۱۵۰	حجم نمونه	تفاوت ميانگين‌ها
۶۴/۶۱	۶۸/۱۷	۶۰/۹۷	۶۲/۱۶	۶۰/۷۷	۶۲/۵۵	۵۵/۷۴	۵۵/۸۹	۵۸/۹۰	۵۲/۴۳	ميانگين	
۰/۰۰۱		۰/۲۱۸		۰/۱۰		۰/۸۸		۰/۰۰۰		معناداري	تفاوت ميانگين‌ها
-۳/۵۵		-۱/۱۹		-۱/۷۸		-۰/۱۵		۶/۴۷		تفاوت ميانگين‌ها	

همانطوری که جدول(۱) نشان می‌دهد، نیاز فیزیولوژیکی کارکنان نسبت به سال ۸۲ تغییر کرده است. همچنین میزان نیاز فیزیولوژیکی کارکنان ناجا نسبت به سال ۸۲ در لایه‌های کارکنان مرد، زن، متاهل، مجرد، درجه‌دار، افسر جزء، افسر ارشد، مرئوس، مدیر، مراکز استان‌ها، مراکز شهرستان، بومی، غیربومی، رسمی نظامی، رسمی کارمندی، پیمانی نظامی و پیمانی کارمندی تغییر یافته است. نیاز ایمنی کارکنان نسبت به سال ۸۲ تغییر کرده است. میزان نیاز ایمنی کارکنان ناجا نسبت به سال ۸۲ در لایه‌های کارکنان زن، مجرد، افسر جزء، افسر ارشد، مدیر، مراکز استان‌ها، بومی، رسمی کارمندی، پیمانی نظامی و پیمانی کارمندی تغییر معنی داری نکرده است و در لایه‌های کارکنان مرد، متاهل، درجه‌دار، مرئوس، مراکز شهرستان، غیربومی و رسمی نظامی تغییر معنی داری داشته است. نیاز اجتماعی نسبت به سال ۸۲ دارای تغییر معنی داری است. میزان نیاز اجتماعی کارکنان ناجا نسبت به سال ۸۲ در لایه‌های زنان، مجردین، پیمانی نظامی و پیمانی کارمندی از تغییر معنی دار برخوردار نبوده، اما در لایه‌های مردان، متاهلین، درجه داران، افسر جزء، افسر ارشد، مرئوس، مدیر، مراکز استان‌ها، مراکز شهرستان، بومی، غیر بومی، رسمی نظامی و رسمی کارمندی تغییر معنی داری دارد. نیاز احترام نسبت به سال ۸۲ دارای تغییر معنی داری است. میزان نیاز احترام کارکنان ناجا نسبت به سال ۸۲ در کارکنان پیمانی کارمندی فاقد تغییر معنی دار است و در لایه‌های کارکنان مرد، زن، متأهل، مجرد، درجه‌دار، افسر جزء، افسر ارشد، مرئوس، مدیر، مراکز استان‌ها، مراکز شهرستان، بومی، غیربومی، رسمی نظامی، رسمی کارمندی و پیمانی نظامی تغییر

معنی داری داشته است. نیاز خودشکوفایی نسبت به سال ۸۲ از تغییر معنی داری برخوردار می‌باشد. میزان نیاز خودشکوفایی کارکنان ناجا نسبت به سال ۸۲ در لایه‌های افسران ارشد، مدیران، کارکنان شهرستان، غیر بومی و رسمی کارمندی تغییر داشته است، اما این میزان از تغییر معنی دار نیست و در لایه‌های کارکنان مرد، زن، متاهل، مجرد، درجه‌دار، افسر جزء، مرئوس، مرکز استان‌ها، بومی، رسمی نظامی، پیمانی نظامی و پیمانی کارمندی دارای تغییر معنی دار است.

### بحث و نتیجه گیری

تحقیق حاضر به منظور مقایسه نیازهای پنجگانه فیزیولوژیکی، ایمنی، اجتماعی، احترام و خودشکوفایی کارکنان ناجا در سراسر کشور انجام پذیرفت. از این‌رو، پرسشنامه سنجش نیازهای کارکنان در دو مقطع زمانی سال‌های ۱۳۸۶ و ۱۳۸۲ میان کارکنان ناجا در سراسر کشور توزیع، تکمیل و جمع آوری شد. نتایج حاصل بیانگر آن است که نیازهای کارکنان ناجا در سال ۱۳۸۶ نسبت به سال ۱۳۸۲ تغییر معناداری داشته‌اند. به این صورت که نیازها به ترتیب براساس بیشترین میزان تغییر تا کمترین میزان تغییر عبارت‌اند از: ۱) نیاز فیزیولوژیکی (۴/۸۶)، ۲) احترام (۲/۲۵)، ۳) نیاز اجتماعی (۱/۵۸)، ۴) نیاز خودشکوفایی (۰/۹۹)، ۵) نیاز ایمنی (۰/۵۶).

همان‌طوری که ملاحظه می‌شود نیاز فیزیولوژیکی نسبت به سال ۸۲ افزایش داشته، اما نیازهای احترام، اجتماعی، خودشکوفایی و ایمنی کاهش داشته‌اند. نه تنها در مجموع نیاز فیزیولوژیکی در مقایسه با سال ۸۲ افزایش داشته است بلکه در تمامی لایه‌ها نیز از افزایش معناداری برخوردار بوده است. به این صورت که نیاز فیزیولوژیکی مردان (۴/۸۵)، زنان (۵/۸۸)، متاهلان (۴/۹۱)، مجردان (۴/۷۳)، درجه داران (۴/۶۰)، افسران جزء (۵/۲۸)، افسران ارشد (۵/۲۰)، مرئوسان (۵)، مدیران (۵)، مرکز استان‌ها (۵/۴۸)، مرکز شهرستان‌ها (۴/۴۶)، بومی (۴/۹۳)، غیر بومی (۴/۷۱)، رسمی نظامی (۴۸/۷۸)، رسمی کارمندی (۵/۳۱)، پیمانی نظامی (۴/۶۶) و پیمانی کارمندی (۶/۴۷) نسبت به سال ۸۲ افزایش قابل توجهی یافته

است. زیرگروه های هر کدام از لایه ها بیانگر این است که نیاز فیزیولوژیکی زنان نسبت به مردان، متأهlan نسبت به مجردان، افسران جزء و ارشد نسبت به درجه داران، مرکز استان نسبت به شهرستان، بومی نسبت به غیربومی، پیمانی کارمندی نسبت به رسمی کارمندی و رسمی کارمندی نسبت به رسمی نظامی و پیمانی نظامی به میزان بیشتری افزایش یافته است.

میزان نیاز ایمنی کارکنان ناجا نسبت به سال ۸۲ نه تنها در کل کاهش داشته است بلکه در اکثر لایه ها نیز کاهش داشته است. کاهش این نیاز در ده لایه معنادار نبوده، اما در هفت لایه معنادار است. به این صورت که کاهش نیاز ایمنی در لایه های کارکنان زن (۱/۴۷)، مجردان (۰/۶۹)، افسران جزء (۰/۵۶)، افسران ارشد (۰/۶۸)، مدیران (۰/۴۸)، مراکز استان ها (۰/۲۳)، بومی (۰/۲۳)، رسمی کارمندی (۰/۲۷)، پیمانی نظامی (۰/۵۰) و پیمانی کارمندی (۰/۱۵) معناداری نبوده است و در لایه های مردان (۰/۷۲)، متأهلان (۰/۵۳)، درجه داران (۰/۷۵)، مرئوسان (۰/۷۸)، مراکز شهرستان ها (۰/۸۷)، غیربومی (۱/۲۲) و رسمی نظامی (۰/۶۶) معنادار است.

میزان نیاز اجتماعی کارکنان نیز نسبت به سال ۸۲ در تمامی لایه ها کاهش داشته است. کاهش این نیاز در چهار لایه معنادار نبوده و در سیزده لایه معنادار است. به این ترتیب که نیاز اجتماعی کارکنان هرچند در لایه های زنان (۱/۵۶)، مجردان (۱/۱۵)، پیمانی نظامی (۰/۴۹)، پیمانی کارمندی (۱/۷۸) کاهش داشته است، اما این میزان کاهش، معنادار نیست. اما میزان نیاز اجتماعی کارکنان در لایه های مردان (۱/۵۲)، متأهلان (۱/۷۵)، درجه داران (۱/۰۹)، افسران جزء (۱/۹۳)، افسران ارشد (۱/۹۲)، مرئوسان (۱/۴۴)، مدیران (۲)، مراکز استان ها (۲/۱۶)، مراکز شهرستان ها (۱/۱۳)، بومی (۱/۸۲)، غیربومی (۱/۲۶)، رسمی نظامی (۱/۷۵) و رسمی کارمندی (۱/۶۳) از کاهش معناداری برخوردار است. زیرگروه های لایه ها نشان می دهد که نیاز اجتماعی افسران جزء و ارشد به نسبت درجه داران، مدیران نسبت به مرئوسان، مرکز استان نسبت به شهرستان و بومی نسبت به غیربومی به میزان بیشتری کاهش داشته یا ارضاء شده است.

میزان نیاز احترام کارکنان نسبت به سال ۸۲ در تمامی لایه ها کاهش داشته است. کاهش نیاز احترام در یک لایه فاقد تفاوت معنادار است و در شانزده لایه دارای تفاوت معنادار است. به این معنا که نیاز احترام کارکنان پیمانی نظامی (۲/۱۸) هر چند افزایش داشته است، اما این میزان افزایش معنادار نیست. اما نیاز احترام کارکنان در لایه های مردان (۲/۱۸)، زنان (۳/۰۶)، متاهلان (۲/۳۳)، مجردان (۱/۸۸)، درجه داران (۲/۲۰)، افسران جزء (۲)، افسران ارشد (۳/۸۴)، مؤوسان (۲/۱۹)، مدیران (۲/۴۷)، مراکز استان ها (۱/۹۴)، مراکز شهرستان ها (۲/۶۰)، بومی (۲/۲۷)، غیربومی (۱/۹۰)، رسمی نظامی (۲/۲۲)، رسمی کارمندی (۲/۶۰) و پیمانی نظامی (۲/۱۸) کاهش معناداری داشته است. توجه به زیرگروه ها در لایه ها مشخص می کند که نیاز احترام زنان نسبت به مردان، متاهلان نسبت به مجردان، افسران ارشد نسبت به افسران جزء و درجه داران، مدیران نسبت به مؤوسان، شهرستان نسبت به مرکز استان، بومی نسبت به غیر بومی و رسمی کارمندی نسبت به رسمی نظامی و پیمانی نظامی به میزان بیشتری کاهش داشته یا ارضاء شده است.

میزان نیاز خودشکوفایی کارکنان نیز نسبت به سال ۸۲ در تمامی لایه ها کاهش داشته است. این کاهش در پنج لایه معنادار نبوده و در دوازده لایه معنادار است. هر چند نیاز خودشکوفایی کارکنان در لایه های افسران ارشد (۰/۶۱)، مدیران (۰/۶۴)، شهرستان (۱/۸)، غیربومی (۰/۴۰) و رسمی کارمندی (۱/۳۷) کاهش داشته است، اما این میزان از کاهش معنادار نیست. ضمناً نیاز احترام کارکنان در لایه های مردان (۰/۹۴)، زنان (۳/۰۳)، متاهلان (۰/۸۹)، مجردان (۱/۹۷)، درجه داران (۱)، افسران جزء (۱/۴۲)، مؤوسان (۱/۱۰)، مراکز استان ها (۱/۹۹)، بومی (۱/۴۷)، رسمی نظامی (۰/۷۹)، پیمانی نظامی (۱/۴۲) و پیمانی کارمندی (۳/۵۵) کاهش معنادار داشته است. ملاحظه زیرگروه ها در لایه های مختلف بیانگر آن است که نیاز خودشکوفایی زنان نسبت به مردان، مجردان نسبت به متاهلان، افسران جزء نسبت به درجه داران، پیمانی کارمندی نسبت به پیمانی نظامی و

پیمانی نظامی نسبت به رسمی نظامی به میزان بیشتر کاهش یافته یا ارضاع شده است.

کارمندی، نیاز خودشکوفایی پیمانی کارمندی نسبت به رسمی کارمندی، پیمانی نظامی و رسمی نظامی و نیاز خودشکوفایی پیمانی نظامی و رسمی کارمندی نسبت به رسمی نظامی شده است.

همان‌طوری که ملاحظه می‌شود، نیازهای فیزیولوژیکی کارکنان افزایش معناداری داشته و نیازهای اینمی، اجتماعی، احترام و خودشکوفایی کاهش ناچیز اما معناداری داشته‌اند. به این صورت که اقدامات انجام شده در ناجا در فاصله سال‌های ۸۲ تا ۸۶ باعث بهبود ارضای نیاز احترام کارکنان به میزان ۳ درصد، سپس ارضای نیازهای اجتماعی به میزان ۲ درصد و بعد از آن ارضای نیازهای خودشکوفایی به میزان ۰/۱۵ درصد و در نهایت ارضای نیازهای اینمی به میزان ۰/۰۹ درصد شده است. ملاحظه درصدهای ذکر شده بیانگر بهبود بسیار کم و ناچیز ارضا نیازهای چهارگانه فوق الذکر نسبت به ۸۲ می‌باشد. براین اساس می‌توان گفت عمدتاً این نیازها در همان سطح قبلی (سال ۸۲) ارضا شده‌اند. در این میان نیاز فیزیولوژیکی کارکنان نه تنها در سطح سال ۸۲ ارضا نشده بلکه افزایش قابل توجهی به میزان ۹ درصد نیز داشته است که احتمالاً بتوان گفت عمدتاً این میزان افزایش تحت تأثیر وضعیت تورمی چند سال اخیر کشور اتفاق افتداده است. لذا با وجود اقدامات انجام شده در ناجا برای ارضای این نیاز، رشد نرخ تورم این اقدامات را خنثی و بر آنها فائق آمده است. مقایسه نرخ تورم و درصد افزایش حقوق کارکنان دولت در سال‌های ۸۲ و ۸۶، افزایش نیاز فیزیولوژیکی کارکنان ناجا را توجیه پذیر می‌کند. در سال ۱۳۸۲ نرخ تورم ۱۵/۶ درصد و درصد افزایش حقوق کارکنان دولت ۱۰/۳۴ و در سال ۱۳۸۶ نرخ تورم ۱۸/۶ درصد و درصد افزایش حقوق کارکنان دولت ۵/۰۹ بوده است. لذا قدرت خرید یا تامین نیازهای افراد در سال ۸۲ به میزان ۵/۲۶ درصد ( $15/6 - 10/34 = 5/26$ ) کمتر از نرخ تورم و در سال ۸۶ به میزان ۱۳/۳۳ درصد ( $18/6 - 5/09 = 13/33$ ) کمتر از نرخ تورم است. پس قدرت خرید افراد نسبت به نرخ تورم در سال ۸۶ بسیار کمتر از سال ۸۲ است؛ زیرا مقایسه مقدار کاهش قدرت خرید افراد در سال ۸۶ نسبت به سال ۸۲ بیانگر کاهش قدرت خرید افراد به میزان ۸/۰۷ درصد ( $5/26 - 5/09 = 8/07$ ) نسبت به سال ۸۲ است. همان‌طوری که ملاحظه می‌شود میزان ۸/۰۷ (۱۳/۳۳)

در صد کاهش قدرت خرید افراد نسبت به سال ۸۲ حدوداً برابر با میزان ۹ درصدی افزایش نیاز فیزیولوژیکی کارکنان نسبت به سال ۸۲ است.

در نتیجه هر چند نسبت به سال ۸۲ نیازهای چهارگانه ایمنی، اجتماعی، احترام و خودشکوفایی تا اندازه خیلی کم ارضا شده اند، اما نیاز به اقدامات و فعالیتهای بیشتر و عمیق‌تری به منظور ارضای هرچه بیشتر این نیازهاست، اما در این میان نیاز فیزیولوژیکی دارای وضعیت خاصی است، زیرا اقدامات انجام شده در سازمان نتوانسته این نیازها را ارضا کند؛ لذا در این زمینه لازم است ناجا نسبت به برنامه ریزی لازم جهت مهار و ارضای نیازهای فیزیولوژیکی کارکنان اقدام نماید. زیر ارضا نشدن چنین نیازهایی به معنای بهره وری و عملکرد ضعیف و سطح پایین کارکنان است.  
لذا، پیشنهاد می‌شود بر اساس اطلاعات منعکس شده در جدول شماره ۳ به شیوه‌های زیر (که معطوف به شاخص‌های سنجش هر کدام از نیازهاست) زمینه ارضای نیازهای کارکنان فراهم شود:

نیاز خودشکوفایی از طریق واگذاری مشاغل با معنی، انگیزشی و غیرروتین مناسب توان، استعداد و علاقه افراد، آزادی عمل در کار، مشارکت در تصمیم‌گیری، زمینه‌سازی برای رشد و ترقی و خلاقیت و نوآوری ارضا می‌شود. نیاز احترام کارکنان به‌واسطه رعایت عدالت سازمانی در ارتقا و پاداش، رشد بر اساس تلاش‌های فردی، ایجاد تناسب بین عملکرد و سیستم پاداش و زمینه‌سازی برای حرمت و منزلت قائل شدن برای شغل افراد ارضا می‌شود. نیاز اجتماعی از طریق همکاری و تشریک مساعی با همکاران، افزایش ارزش‌های اجتماعی شغل و روابط مطلوب، هماهنگ و صمیمانه کاری، ارضا می‌شود. نیاز اینمی بـهـوـاسـطـهـ اـیـجـادـ اـمـنـیـتـ شـغـلـیـ،ـ قـوـانـینـ حـمـایـتـیـ،ـ اـفـزـایـشـ مـزاـیـاـیـ شـغـلـیـ،ـ خـدـمـاتـ درـمـانـیـ وـ باـزـنـشـتـگـیـ اـرـضاـ مـیـشـودـ.ـ نـیـازـ فـیـزـیـوـلـوـژـیـکـیـ اـزـ طـرـیـقـ اـفـزـایـشـ پـادـاشـهـایـ مـادـیـ،ـ واـگـذـارـیـ منـازـلـ سـازـمـانـیـ،ـ فـرـاهـمـ کـرـدنـ مـحـیـطـ کـارـ مـطـلـوبـ وـ تـهـیـهـ اـبـزارـ وـ تـجـهـيـزـاتـ منـاسـبـ وـ مـطـلـوبـ جـهـتـ اـنـجـامـ کـارـ،ـ اـرـضاـ مـیـشـودـ.

جدول شماره ۳: مقایسه وضعیت نیازهای کارکنان ناجا در سال ۸۶ نسبت به سال ۸۲

لایه ها	فیزیولوژیکی	ایمنی	اجتماعی	احترام	خودشکوفاچی
کل کشور	افزایش (۴/۸۶)**	کاهش (۰/۵۶)*	کاهش (۰/۵۸)**	کاهش (۰/۲۵)**	کاهش (۰/۹۹)*
جنسیت	مردان	افزایش (۴/۸۵)**	کاهش (۰/۷۲)**	کاهش (۰/۱۸)**	کاهش (۰/۹۴)*
	زنان	افزایش (۵/۸۸)**	افزایش (۱/۴۷)	کاهش (۰/۵۶)	کاهش (۰/۳۰)*
وضعیت تأهل	متاهلان	افزایش (۴/۹۱)**	کاهش (۰/۵۳)*	کاهش (۰/۷۵)**	کاهش (۰/۸۹)*
	مجردان	افزایش (۴/۷۳)**	کاهش (۰/۶۹)	کاهش (۰/۱۵)**	کاهش (۰/۹۷)*
درجه	درجه داران	افزایش (۴/۶۰)**	کاهش (۰/۷۵)**	کاهش (۰/۲۰)**	کاهش (۰)*
	افسران جزء	افزایش (۵/۲۸)**	کاهش (۰/۵۶)	کاهش (۰/۹۳)**	کاهش (۰/۴۲)*
مستولیت	افسران ارشد	افزایش (۵/۲۰)**	کاهش (۰/۶۸)	کاهش (۰/۹۲)**	کاهش (۰/۶۱)
	مر نوسان	افزایش (۵)**	کاهش (۰/۷۸)*	کاهش (۰/۱۹)**	کاهش (۰/۱)*
محل خدمت	مدیران	افزایش (۵)**	کاهش (۰/۴۷)	کاهش (۰/۴۷)**	کاهش (۰/۶۶)
	مرکز استان	افزایش (۵/۴۸)**	کاهش (۰/۲۳)	کاهش (۰/۹۴)**	کاهش (۰/۹۹)*
بومی و غیربومی	شهرستان	افزایش (۴/۴۶)**	کاهش (۰/۷۸)*	کاهش (۰/۱۳)**	کاهش (۰/۱۸)
	بومی	افزایش (۴/۹۳)**	کاهش (۰/۲۰)	کاهش (۰/۸۲)**	کاهش (۰/۴۷)*
عضویت	غیر بومی	افزایش (۴/۷۱)**	کاهش (۰/۲۲)	کاهش (۰/۲۶)**	کاهش (۰/۴۰)
	رسمی نظامی	افزایش (۴/۷۸)**	کاهش (۰/۶۶)*	کاهش (۰/۷۵)**	کاهش (۰/۷۹)*
رسمی کارمندی	رسمی کارمندی	افزایش (۵/۳۱)**	کاهش (۰/۲۷)	کاهش (۰/۶۰)**	کاهش (۰/۳۷)
	پیمانی نظامی	افزایش (۴/۶۶)**	کاهش (۰/۵۰)	کاهش (۰/۴۹)**	کاهش (۰/۴۲)*
پیمانی کارمندی	پیمانی کارمندی	افزایش (۶/۴۷)**	کاهش (۰/۱۵)	کاهش (۰/۱۹)	کاهش (۰/۵۵)*

\* تفاوت میانگین ها در سطح  $p \leq 0.05$  معنادار است.

\*\*تفاوت میانگین ها در سطح  $p \leq 0.01$  معنادار است.

## منابع

- ابراهیم زاده، احمد (۱۳۷۴). بررسی میزان انگیزش کارکنان اداری دانشگاه گیلان (رساله کارشناسی ارشد). تهران: دانشگاه تربیت معلم.
- ابراهیم زاده، احمد و فرخtar، مجید (۱۳۷۲). بررسی انگیزش مدیران مقاطع متوسطه آموزش و پرورش فومنات. رشت؛ دانشگاه پیام نور مرکز رشت.
- باقری، علی (۱۳۷۷). بررسی چگونگی نیازهای کارکنان کارکنان شرکت تایید و اثربخشی (رساله کارشناسی ارشد). تهران: دانشگاه تربیت معلم.
- صادقی مال امیری، منصور (۱۳۸۲). بررسی و ارزیابی نیازهای کارکنان ناجا. تهران: مرکز مطالعات نیروی انسانی ناجا.

-Alderfer, C. (1969). "An Empirical Test of a New Theory of Human Needs". *Organizational Behavior and Human Performance*, vol. 4, pp. 142 - 175.

-Badawy, M.K (1981). "Syyles and midestern managers" *californian management Review*, vol 22, No3:51

-Borg, Walter. R and Meredith, D, Gall (1989). "Educational research": antroduction. London: Longman.

-cox, R (1987). "The rich harvest of Abraham Maslow". In A. Maslow Motivation & Personality (3rd ed., pp. 245-271). New York): Harper & Row.

-Goble.F. (1970)."The Third Force: The Psychology of Abraham Maslow A Revolutionary New View of Man". Pocket Books, New York, NY

-Heresy,P .& K.,H. Blanchard(1996). "Management of organizational Behavoir". Prentice – Hall. Englewood Cliffs, NJ: USA.

- Herzberg, F ( 1959)." The motivation to work". 2nd ed., Chapman & Hall Co.,London.
- Herzberg, F. (1966). "Work and the Nature of Man. Cleveland". World Publishing Co.
- Kinnear, Paul & Gary. Colin (2000). "SPSS for windows made simple release 11.5". Psychology Press.
- Lewin, K (1935). "A Dynamic theory of personality". New York: McGraw-Hill.
- Maslow, A. H (1943). "A theory of human motivation". Psychological Review, 50, 370-396.
- Maslow, A. H (1954). "Motivation and personality". New York: Harper & Row.
- Maslow, A. H (1970). "The father reaches of human nature". New York: Viking Press.
- McGregor, D. (1957). "Proceedings of the Fifth Anniversary Convocation of the School of Industrial Management, The Human Side of Enterprise". Massachusetts Institute of Technology (April 9, 1957).
- Mendenhall, Mark, et al (1955). Golobal management. Bluckweell publishers, massachusetts.
- Moorhead, G & Griffin, R. G (1992). "Organizational Behavior". 2end ed., Boston: Hiughton Mifflich Co.
- Perseus. Publishing (2003). "The best business book ever: the 100 most influential management books you",ll never have time to red.
- Robbins, S.P.(1996). "Organizational Behavior: Concepts, Controversies, Applications". 7th ed., Prentice-Hall, Englewood Cliffs, NJ.
- Ryan, R. M., Stiller, J., & Lynch, J. H (1994). "Representations of relationships to teachers, parents, & friend as predictors of academic motivation & self-esteem". Journal of Early Adolescence, 14,: 226-249.