

پنجه مدیران

پنجه مدیران نیم نگاهی به موضوعات گوناگون مدیریتی دارد. در این بخش ایده‌ها و نظرات از زاویه دید صاحب نظران بیان شده است.

نگاه اول

نرم افزاری برای برنامه‌ریزی منابع سازمانی

ERP چیست؟ نرم افزار برنامه‌ریزی منابع سازمانی (Enterprise Resource Planning) دارد تا عملکرد همه واحدهای شرکت را در یک سیستم کامپیوتری یکپارچه نموده و نیازهای مختلف خاص هر واحد را پاسخ گوید.

این ادعای بزرگی است! یک برنامه نرم افزاری که بتواند نیازهای افراد مالی و منابع انسانی را برآورده سازد. هریک از واحدها سیستم کامپیوتری منحصر به خود را برای بهینه‌سازی عملکردگاریش دارد. اما ERP آنها را در یک برنامه نرم افزاری یکپارچه ترکیب می‌کند. این برنامه از طریق یک پایگاه داده‌ها اجرا می‌شود، لذا واحدهای مختلف می‌توانند اطلاعات را ساده‌تر به اشتراک بگذارند و با هم ارتباط برقرار سازند. این شیوه یکپارچه در صورتی که شرکت‌ها نرم افزار را به درستی نصب کنند، مزایای متعددی دارد.

برای مثال، دریافت سفارش مشتری در واقع هنگامی که مشتری سفارش می‌دهد، سفارش به صورت کاغذی یا کامپیوتری در واحدهای مختلف شرکت در گردش است. این گردش سبب تأخیر در پاسخ گویی به سفارش می‌شود، در ضمن هیچ یک از افراد شرکت به درستی نمی‌داند که وضعیت سفارش در هر نقطه چگونه است.

ERP سیستم‌های کامپیوتری مستقل را در واحدهای مالی، منابع انسانی و ابزارداده‌ها در هم می‌شکند و آنها را با برنامه نرم افزاری یکپارچه که به ماجول‌های نرم افزاری تقسیم می‌شود، جایگزین می‌سازد. بدین ترتیب واحدهای مالی، ساخت و ابزارداده‌ها هنوز هم نرم افزار خودشان را دارند، با این تفاوت که حالا نرم افزارها به یکدیگر لینک شده‌اند، به گونه‌ای که واحد مالی می‌تواند با مراجعته به ابزارداده‌ها از تحویل سفارش مطلع شود. اکثر نرم افزارهای ERP انعطاف‌پذیر هستند، به گونه‌ای که شما می‌توانید بعضی از ماجول‌ها را نصب کنید بدون اینکه نیاز باشد تا کل بسته را بخرید. برای مثال، بسیاری از شرکت‌ها فقط ماجول مالی یا

منابع انسانی ERP را نصب می‌کنند.
چگونه ERP می‌تواند کارآبی کسب و کار شرکت را بهبود بخشد؟

نکته مهم این است که به مدت زمانی که به طول می‌انجامد، توجه نکیم، به طور متوسط پس از یک یا سه سال این نرم افزار کارآبی را افزایش می‌دهد.

ERP چه چیزی را در کسب و کار اصلاح می‌کند؟ پنج دلیل عده استفاده از ERP در شرکت‌ها عبارتند از:

اطلاعات یکپارچه مالی - از آنجایی که مدیر اجرایی ارشد شرکت سعی دارد از کارآبی مطلع شود، شاید با گفته‌های متفاوتی مواجه شود. واحد مالی مجموعه اعداد مربوط به خود را دارد و سایر واحدها نیز به همین ترتیب. نسخه واحدی از واقعیت است و سؤال برانگیز نخواهد بود. زیرا هر فردی از یک سیستم مشابه استفاده می‌کند.

یکپارچگی اطلاعات سفارش مشتری - سیستم‌های ERP می‌توانند در جایی استقرار یابند که سفارش مشتری دریافت، سفارش وی تحویل و صورتحساب صادر شود. اگر این اطلاعات در یک سیستم نرم افزاری نگهداری شود، شرکت می‌تواند به سادگی سفارشات، ساخت، موجودی و عرضه را هم‌زمان رديابی کند.

Enterprise
Resource
Planning [ERP]

Solution



سفرارشی سازی: برنامه‌های افروزنی تنها سرآغاز هزینه‌های یکپارچه‌سازی ERP محسوب می‌شوند. هزینه دیگری که بهتر است تا حد امکان از آن اجتناب شود، سفارشی سازی هسته اصلی نرم افزار ERP است. این وضعیت زمانی رخ می‌دهد که نرم افزار ERP نتواند یکی از فرایندهای کسب و کار را مدیریت کند و شما تصمیم می‌گیرید با سفارشی سازی نرم افزار مشکل را حل کنید. سفارشی سازی می‌توان بر هر ماجول سیستم ERP تاثیر گذارد، زیرا آنها کاملاً با هم در ارتباطند. ارتقاء بسته ERP نیز معضل بزرگی است. زیرا مجبورید دوباره برای نسخه جدید، سفارشی سازی را انجام دهید. و از سوی دیگر، فروشنده از شما پشتیبانی نخواهد کرد و باید کارشناسان جدیدی را برای انجام سفارشی سازی و پشتیبانی استخدام نماید.

تبديل داده‌ها: تبدیل اطلاعات نظیر سوابق مشتری، عرضه کننده، طراحی محصول از سیستم قدیم به سیستم جدید ERP هزینه‌بر است.

تجزیه و تحلیل داده‌ها: اغلب، داده‌های سیستم ERP به منظور انجام تجزیه و تحلیل، باید با داده‌های سیستم‌های خارجی تلقی شوند. کاربرانی که تجزیه و تحلیل‌های حجمی انجام می‌دهند، باید هزینه اینبارداده‌ها را نیز در نظر بگیرند. زیرا ERP شناسایی تغیرات روزانه داده‌ها را به خوبی انجام نمی‌دهد و برای این منظور باید یک برنامه سفارشی نوشته شود.

مشاوره: هنگامی که کاربران نمی‌توانند در این زمینه برنامه‌ریزی کنند باید از مشاور کمک بگیرند، لذا هزینه مشاور نیز به هزینه‌های فوق افزوده می‌شود.

جاگیرگری بیشترین: موقوفیت ERP به استخدام افراد ماهر بستگی دارد. این نرم افزار بسیار پیچیده است و نمی‌توان آن را به هر کسی سپرد. بدتر اینکه، شرکت باید برای جاگیرگری افراد پس از اتمام پروژه نیز آماده باشد.

هیچ گاه کار تیم‌های پیاده‌سازی اتمام نمی‌پذیرد: اکثر شرکت‌ها با پروژه ERP همانند سایر پروژه‌ها رفتار می‌کنند. به محض اینکه نرم افزار نصب شد، تیم به کار اصلی خود مشغول می‌شود. اما باید توجه نمایید که تیم پیاده‌سازی از مشتمل است. زیرا اطلاعاتشان درباره فرایندهای نظیر فروش، ساخت، منابع انسانی ... بیشتر از مسئولین این فرایندهاست. لذا آنان نباید به کار اصلی خود مشغول شوند، زیرا پس از نصب ERP کارهای زیادی را باید انجام دهند. نوشتمن گزارشات حاصل از اطلاعات سیستم جدید ERP حداقل برای یک سال آنان را مشغول نگاه می‌دارد.

چرا اغلب پروژه‌های ERP شکست می‌خورند؟

ERP مجموعه‌ای از عملیات خوب برای انجام وظایف شرکت نظیر مالی، ساخت و... است. شما به منظور بهره‌برداری بهتر از نرم افزار باید افرادی را در شرکت داشته باشید تا روش‌های کاری را با نرم افزار تطبیق دهند. اگر افراد واحدهای مختلف درباره برتری روش‌های کاری لحاظ شده در نرم افزار نسبت به روش‌هایی که آنها به کار می‌برند، به توافق نرسند، برای استفاده از نرم افزار مقاومت نشان می‌دهند یا از واحد تکنولوژی اطلاعات درستگویی می‌کنند تا نرم افزاری تهیه

استانداردسازی و سرعت دهی به فرایندهای ساخت-شرکت‌های سازنده به ویژه آنها بیکاری که از ادغام چند شرکت به وجود آمدند، چندین واحد کسب و کار دارند که ممکن است از روش‌ها و سیستم‌های کامپیوتربی متفاوتی استفاده کنند. سیستم‌های ERP با بهره‌گیری از روش‌های استاندارد، برای اتوماتیک‌سازی بعضی از گام‌های فرایندها و استفاده از یک سیستم می‌روند. استانداردسازی این فرایندها و استفاده از یک سیستم کامپیوتربی یکپارچه می‌تواند سبب صرفه جویی در زمان شود و بهره‌وری را افزایش دهد.

-**کاهش موجودی ERP** به جریان روان‌تر فرایند ساخت کمک می‌کند و رویت پذیری فرایند سفارش را در شرکت بهبود می‌بخشد.

استانداردسازی اطلاعات منابع انسانی-منابع انسانی، به ویژه در شرکت‌هایی که چندین واحد کسب و کار دارند، ممکن است یک روش ساده و یکپارچه برای ریدیابی زمان کارمندان و برقراری ارتباط با آنها در زمینه خدمات نداشته باشد. ERP می‌تواند در این مورد کمک کند.

هزینه واقعی ERP چقدر است؟

اخیراً متأگر گروپ درباره هزینه کل مالکیت ERP شامل ساخت افزار، نرم افزار، خدمات حرفه‌ای و کارشناسان داخلی مطالعاتی را انجام داده است. ازین ۶۳ شرکتی که مورد بررسی قرار گرفته‌اند، از جمله شرکت‌های کوچک-متوسط و بزرگ صنعتی، مبلغ موردنظر به طور متوسط ۱۵ میلیون دلار بوده است. و متأگر گروپ به این نتیجه رسید که پیاده‌سازی ERP گران است و چندان به نوع شرکتی که از آن استفاده می‌کند، بستگی ندارد.

هزینه‌های پنهان

آموزش: هزینه‌های آموزش بالاست. زیرا کارکنان مجبورند مجموعه فرایندهای جدیدی را فراگیرند. بدتر این که، شرکت‌های خارجی آموزشی نیز نمی‌توانند در این مورد به شما کمک کنند. آنها به افراد نحوه به کار گیری نرم افزار را می‌آموزند نه روش‌های خاص استفاده از آن در کسب و کار شرکت. شرایطی را مهیا نمایید و تحت آن شرایط فرایندهای مختلف کسب و کار را که از سیستم ERP تاثیر می‌پذیرند، شناسایی کنید.

به خاطر داشته باشید که مسوولین واحد مالی از همان نرم افزاری استفاده می‌کنند که مسوولین واحد فروش استفاده کرده‌اند، هر دوی آنها اطلاعاتی را وارد می‌کنند که بر هر دو سیستم تاثیر گذارند. لذا باید از متخصصین تکنولوژی اطلاعات بخواهید که چنین دوره‌های آموزشی را برگزار نمایند.

آزمایش و یکپارچه‌سازی: آزمایش ارتباط بین بسته‌های ERP و سایر بخش‌ها، هزینه دیگری را به دنبال خواهد داشت. یک شرکت سازنده شاید برنامه‌های کاربردی از تجارت الکترونیک و زنجیره تامین گرفته تا محاسبه مالیات بر فروش و بارگذینگ را دارا باشد. همه یکپارچه سازی‌ها با ERP در ارتباطند. بهتر است این برنامه‌ها را از یک فروشنده ERP بخرید. آزمایش یکپارچگی ERP به همراه آموزش باید صورت گیرد.

ایجاد «روح اعتقاد» و «صدقافت» در محیط کار از پارامترهای استوار «مشتری‌مداری» است و باید به این نکته ایمان بیاوریم که «حیات اقتصادی ما به رضایت مشتریان ما وابسته است و بدون حضور مشتری ما هم نخواهیم بود

انفجاری یا ناگهانی باشیم، بلکه هر نوع بهبود یا اصلاح به شرط آن که پیوسته و مداوم باشد، ارتقای بهره وری را در سازمان‌ها به ارمغان خواهد آورد.

$$\text{KAI} + \text{ZEN} = \text{KAIZEN}$$

بهبود مستمر و تدریجی با بهره‌گیری از مشارکت کارکنان

در نگاه کایزنی برای تحقق بهبود تدریجی و مستمر در سازمان‌ها باید سه اقدام اساسی زیر صورت گیرد:

- کلیه فعالیت‌هایی که هزینه‌زا هستند ولی ارزشی تولید نمی‌کنند (Muda) باید حذف شوند.

- فعالیت‌هایی که به شکلی در جای دیگری به صورت موازی انجام می‌شوند (Muri) با یکدیگر تلفیق شوند.

- آن دسته از فعالیت‌هایی که برای تکمیل و بهبود سطح کیفی خدمات لازمند (Mura) به فعالیت‌های سازمان افزوده شوند. این حرکت یا نهضت MU^۳ اساس اقدامات کارگاه آموزشی گمبا کایزن (کایزن عملی) را تشکیل می‌دهد.

مراحل اجرای کایزن عملی

- ناحیه نمونه را انتخاب کنید.

- گروه بهبود (تیم کایزن) را ایجاد و سازمان دهی کنید.

- داده‌های آماری مورد نیاز را در ناحیه نمونه با کمک اعضای گروه گردآوری کنید.

- اعضای شرکت‌کننده را در کارگاه آموزشی با مفاهیم و ابزارهای بهبود آشنا کنید.

- نظام آراستگی (5t) را آغاز کنید.

- مودا (اتلاف)‌ها را شناسایی و فهرستی از آنها تهیه کنید.

- تحلیل علل رویداد اتلاف را در ناحیه نمونه انجام دهید و راه حل‌هایی را با استفاده از کار گروهی بیابید.

- راه حل‌هایی را که عملی ترند انتخاب کنید.

- هر نوع تغییر فیزیکی در آرایش ناحیه نمونه را بدون فوت وقت انجام دهید.

- بهبود انجام گرفته را به صورت استاندارد درآورید.

- موفقیت حاصله را به اطلاع سایر همکاران تان برسانید.

- نتایج به دست آمده را ارزیابی کنید تا در مراحل بعدی مورد استفاده قرار گیرند.

- به سراغ مشکل بعدی بروید.

اصول بیست گانه مدیریت در کایزن

- نگویید چرا این کار انجام نمی‌شود. فکر کنید چگونه می‌توانید آن را انجام دهید.

- در مورد مشکل به وجود آمده نگرانی به خود راه ندهید. همین الان برای رفع آن اقدام نمایید.

- از وضعیت موجود راضی نباشید. باور داشته باشید که همیشه راه بهتری هم وجود دارد.

- اگر مرتکب اشتباه شدید، بلا فاصله در صدد رفع اشتباه برآید.

نماید که متناسب با روش‌های کاری آنان باشد. و در اینجاست که پروژه ERP شکست می‌خورد. از طرفی سفارشی‌سازی نرم‌افزار، آن را ناپایدارتر و نگهداریش را دشوار می‌کند.

مزایای ERP

- کاهش هزینه‌های حمل موجودی

- کاهش هزینه‌های سفارش

- کاهش هزینه‌های تولید

- کاهش هزینه‌های نگهداری سوابق

- کاهش هزینه‌های حمل و نقل

- کاهش سرمایه‌گذاری در تجهیزات

- فرایندهای تولید انعطاف‌پذیرتر

- بهبود کارآیی که به سوددهی بیشتر یا افزایش سهم بازار منجر می‌شود

- افزایش شفافیت فرایند برای مشتری

- افزایش رضایت مشتری

معایب ERP

- نصب و نگهداری این سیستم‌ها بسیار گران است.

- استفاده از بعضی از این سیستم‌ها دشوار است.

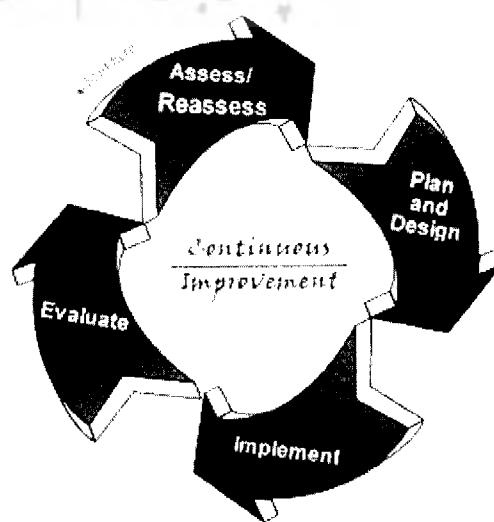
- برای به اشتراک گذاشتن برخی از اطلاعات حساس که برای یک فرایند ضروری است، با مقاومت فراد مواجه می‌شوید.

شهنماز پیروز فر

نگاه دوم

د گرگونی آرام و پیوسته در راستای بهبود دائمی

کایزن ترکیبی دو کلمه‌ای از یک مفهوم ژاپنی است که تعریف آن تغییر به سمت بهتر شدن یا بهبود مستمر و تدریجی است. در واقع کایزن بر این فلسفه استوار است که برای ایجاد بهبود در سازمان‌ها لازم نیست به دنبال تغییرات



- حذف مستمر انلاف‌ها (فعالیت‌های فاقد ارزش افزوده)
- توجه کامل به ریزه‌تاری‌ها
- مراحل اجرای کایزن:

 - منطقه هدف را انتخاب کنید
 - تیم کایزن را ساماندهی کنید
 - بررسی و جمع‌آوری اطلاعات در منطقه هدف انجام شود
 - اهداف بهبود یافته و مطلوب را مشخص کنید
 - کارکنان محل واقعی، انجام کار را توجیه کنید
 - ۵S را انجام دهید
 - اتفاق‌ها را شناسایی و فهرست آن را تهیه کنید(مودا)
 - تجزیه و تحلیل‌های لازم در محل واقعی انجام کار انجام دهید
 - اتفاق‌هایی که راه حل‌های قوی دارند انتخاب کنید
 - حرکت‌ها و تغییرات فیزیکی را نجام دهید
 - استانداردسازی و آموزش کارکنان را برای موضوع بهبود یافته انجام دهید
 - داستان توفيق تیم کایزن را ارائه کنید
 - پروژه جدید برای آغازی دیگر را انتخاب کنید
 - اندازه‌گیری‌ها و ارزیابی از نتایج راه حل‌های اجرا شده را انجام دهید

جمعه ابزار کایزن:

۵S

 - ابزارهای مرتبط با دقت و زمان کار
 - ابزارهای مرتبط با ماشین‌آلات
 - ابزار مرتبط با کیفیت
 - ابزار عمومی

ابزارهای مرتبط با دقت و زمان کار:

نمودار جریان عملیات و خطوط حرکت پرسنل مواد نمودار فرآیندها

نمودار به هم پیوسته فعالیت‌های استاندارد مطالعه زمان و حرکات سیستم تولید کششی تک تایم / زمان سیکل عملیات کابینان

ابزار مرتبط با ماشین‌آلات

TPM

* تحلیل PM

(*) LCA اتوماسیون کم هزینه

ابزار مرتبط با کیفیت:

ISO ۹۰۰۰

* روش SQC

* QFD

* پوکاپوکی

* بازرسی منابع

(*) & شش سیگما

ابزار عمومی:

 - برای تحقق هدف به دنبال کمال مطلوب نگردید. اگر ۶۰٪ از تحقق هدف اطمینان دارید دست به کار شوید.
 - برای پی بردن به ریشه مشکلات ۵ بار پرسید چرا؟
 - گمبا محل واقعی رویداد خطاست. سعی نکنید از دفتر کار خود مشکلات محیط را حل کنید.
 - همیشه برای حل مشکل از داده و اطلاعات کمی و به روز استفاده کنید.
 - برای حل مشکل بلافضله به دنبال هزینه کردن نباشد.
 - بلکه از خود خود استفاده کنید. اگر عقلمندان به جایی نمی‌رسد، آن را در همکارانتان بجویید و از خرد جمیعی استفاده کنید.
 - هیچ وقت جزئیات و نکات ریز مساله را فراموش نکنید.
 - ریشه بسیاری از مشکلات در نکات ریز است.
 - حمایت مدیریت ارشد منحصر به قول و کلام نیست. مدیریت باید حضور ملموس داشته باشد.
 - برای حل مسائل هر جا که امکان آن وجود دارد از واگذاری اختیار به زیرستان ابا نکنید.
 - هیچ وقت به دنبال مقصص نگردید. هیچ گاه عجلانه قضاوت نکنید.
 - مدیریت دیداری و انتقال اطلاعات بهترین ابزار برای حل مساله به صورت گروهی است.
 - ارتباط یک طرفه دستوری از بالا به پایین مشکلات سازمان را پیچیده‌تر می‌کند. مدیریت ارشد باید با لایه‌های پایین تر سازمان ارتباط دو جانبی داشته باشد.
 - انسان‌ها توانایی‌های فراوانی دارند. از الگوهای چند مهارتی و غنی‌سازی شغلی برای شکوفا شدن آنها استفاده کنید.
 - تنها فعالیت‌هایی را انجام دهید که برای سازمان شما ارزش افزوده ایجاد می‌کنند.
 - فراموش نکنید که ۵T، پایه و بنیان ایجاد محصولی با کیفیت است.
 - براساس الگوهای کار گروهی، مسائل محیط کارخان را حل کنید.
 - حذف مودا (انلاف) فرآیندی پایان ناپذیر است. هیچ وقت از این کار خسته نشوید.
 - معنای کلمه ژاپنی کایزن، بهبود و جستجو برای بهبود مستمر است ولی این معنا زمانی کامل می‌شود که مشارکت کارکنان را به همراه داشته باشد.

فلسفه و ذهنیت کایزن

 - تعهد و پشتیبانی از گشودگی در مدیریت سازمان
 - سرزنش کردن و قضاوت‌های عجلانه موقوف
 - تعویض قدرت و اختیار
 - تأکید بر توانایی‌های ناشناخته نیروی کار که وظایف ضمنی سازمانی را بر عهده دارند
 - تبادل کامل اطلاعات / اهداف تعریف شده
 - حل مساله و استفاده از مفهوم کار تیمی
 - انعطاف در غنی‌سازی و توسعه وظایف کارکنان در سطوح مختلف
 - حداقل استفاده از خرد نیروی کار برای بهبود مستمر

ممکن است برای اجرای یک فلسفه واحد در سازمان‌های مختلف روش‌های متفاوتی انتخاب گردد.

کدام فلسفه مدیریتی ارجح است؟

برای انتخاب فلسفه مدیریتی مناسب باید معیارهای ارائه داد تا در پرتوی آنها بتوان انتخاب آگاهانه‌تری داشت. در زیر تعدادی از این معیارها ارائه می‌شود بدیهی است که معیارهای ارائه شده در زیر فهرست کاملی نبوده و می‌توان معیارهای دیگری را نیز اضافه نمود.

- معیار اول برای انتخاب یک فلسفه مدیریتی ارجح این است که فلسفه انتخابی بتواند مشتری محوری، کیفیت و ارتقای مستمر را در فلسفه وجودی یک سازمان و فلسفه شکل‌گیری آن ادغام کند به عبارت دیگر فلسفه انتخاب شده باید بتواند از نقطه چرا هستم جهت‌گیری سازمان را مشخص کند.

- دومین معیار انتخاب عبارتست از این که فلسفه مدیریتی انتخاب شده و عناصر اصلی تشکیل‌دهنده آن ساده شفاف و برای همه قابل درک باشد بدین معنی که درک آن متاثر از موقعیت سازمانی دانش مدیریتی و فنی یا حتی سواد افراد نباشد؛ هر کسی هر کجا قرار گرفته است آن را بخوبی درک کند و بتواند براساس درک درست آن نقش خود را در جهت‌گیری سازمان ایفا نماید.

- معیار سوم برای انتخاب یک فلسفه مدیریتی مناسب عبارتست از این که فلسفه انتخاب شده بتواند همه اجزا و عناصر یک سازمان را به عنوان یک سیستم با هم هماهنگ و هم جهت نماید و به تعامل آنها جهت‌گیری دهد.

بدیهی است تنها نگاه سیستمیک و فرایندی می‌تواند همه اعضا عناصر و منابع سازمان را حول ارزش‌هایی چون مشتری محوری و ارتقای مستمر هماهنگ و هم جهت نماید هر فلسفه‌ای که کلیت یک سازمان را خدشه‌دار کند و افراد و واحدهای سازمانی را به جزء‌نگری مبتلا کند سازمان را از حیات ساقط خواهد کرد.

- معیار چهارم عبارتست از این که فلسفه مدیریتی انتخاب شده باید بتواند فضاهای خالی بین نمودار سازمانی را که به حریم‌های مقدس و نفوذناپذیر تبدیل شده‌اند، پر کند به عبارت دیگر خروج از این فضاهای حریم‌ها که بنا به ضرورت سازماندهی درونی یک سازمان به وجود آمده‌اند را نه تنها لازم بلکه واجب بداند و افراد و واحدها را به طور طبیعی کنار هم قرار دهد.

- معیار پنجم این که هر فلسفه مدیریتی که بتواند جو سازمانی را به یک جو «یادگیری» تبدیل کند ارجح است. در اینجا نیز باید یک بستر طبیعی برای یادگیری وجود داشته باشد باید فلسفه مدیریتی یک میل طبیعی، انگیزه درونی و شوق سازمانی برای یادگیری ایجاد نماید.

- معیار ششم برای انتخاب فلسفه مدیریتی مناسب این است که بتواند بدون «اعمال زور» قدرت تصمیم‌گیری اقدام و تأثیرگذاری را از رأس سازمان به قاعده آن منتقل نماید به عبارت دیگر باز هم به طور طبیعی، «قدرت اداره» را در سازمان توزیع نماید. در این صورت هر کسی خود را در هدایت و جهت‌گیری سازمان و بقا و سود و زیان آن

MUDA LIST

* فهرست مودا

* نظام پیشنهادها

* الگوبرداری

* داستان QC

مکانیزم‌هایی که برای پشتیبانی لازم است عبارتند از:

۱- قدردانی از فعالیت‌ها

۲- آموزش در محیط کار

۳- آموزش کارکنان

۴- هفته‌نامه، تابلوی کایزن / جلسات گردهمایی

عمومی

کایزن به عنوان سیستم مدیریت نوین

کایزن سیستم مدیریتی است که با زمان به پیش می‌رود و اگر مدیریت بخواهد که کارکنان را تغییر دهد باید خودش تغییر کند

مودا (اتلاف) چیست؟

هر چیزی (فعالیت، فرآیند، ساخت‌افزار و نرم‌افزار و...)

که نمی‌تواند ارزش افزوده در راستی رضایت مشتری نهایی ایجاد نماید، نمودی از اتلاف می‌باشد.

أنواع مختلف موداها

- اتلاف در تولید اضافی

- اتلاف در انتظار و توقعات

- اتلاف در حمل و نقل و انتقال

- اتلاف در خود پردازش و فرآیند پذیری

- اتلاف در انبارش

- اتلاف در حرکت

- اتلاف در ساخت قطعات معیوب

نگاه آخر

سفر بی‌پایان کیفیت و انتخاب آگاهانه فلسفه مدیریتی

ارتقای کیفیت از انتخاب فلسفه مدیریتی شروع می‌شود.

در سفر بی‌پایان ارتقای کیفیت نقطه شروع برای تلاش‌های ارتقای کیفیت در یک سازمان انتخاب آگاهانه یک فلسفه مدیریتی است. ابتدا باید مدیران ارشد سازمان از میان فلسفه‌های مدیریتی رایج فلسفه‌ای را برای جهت دادن به تلاش‌های سازمان خود انتخاب نمایند.

فقط انتخاب آگاهانه درست و توأم بااور می‌تواند انرژی

لازم را برای جهت‌گیری جدید سازمان افزاید نماید. باید توجه کرد که انتخاب درست اگر چه بسیار حائز اهمیت است، ولی

اگر قرار است فلسفه مدیریتی انتخاب شده موجب تحول اساسی در سازمان گردد اجرای صحیح آن کمتر از اجرای

آن نمی‌باشد. بدین معنی که مدیران ارشد ممکن است بر اساس تجربیات دیگران به اثر بخشی یک فلسفه مدیریتی ایمان بیاورند، ولی کسی نمی‌تواند برای اجرای آن فلسفه در

سازمان‌های مختلف نسخه واحد بی‌تجدد باید در هر سازمان با توجه به شرایط موجود، مناسب‌ترین روش اجرایی را پیدا کرد

استفاده نمایند هرگز نتوانسته‌اند موجب تغییرات دائمی شوند سازمان‌ها شاهد ده‌ها سال تجربه در زمینه کار برد روش‌ها و ابزارهای مختلف بوده‌اند که بر سرنوشت آنها تأثیرات استراتژیک نداشته‌اند. سازمان‌ها قبل از هر چیزی محتاج یک فلسفه مدیریتی مناسب می‌باشد.

تعريف مدیریت جامع کیفیت

مدیریت جامع کیفیت فرایندی است متمرکز بر روی مشتری‌ها، کیفیت محور، مبتنی بر حقایق، متکی بر تیم‌ها که برای دستیابی به اهداف استراتژیک سازمان از طریق ارتقای مستمر فرایندها، توسط مدیریت ارشد سازمان رهبری می‌شود.



سهیم می‌داند.

- معیار هفتم فلسفه‌ای ارجح است که برای ارتقای عملکرد سازمان یک دیدگاه «استراتژیک» داشته باشد و وجود رسوایات ضخیم سنت‌ها، باورها، طرز فکرها و ارزش‌ها در سازمان‌ها از یک طرف و پیچیدگی‌ها و سیال بودن محیط بیرون سازمان‌ها از طرف دیگر ما را محتاج یک فلسفه مدیریتی می‌کند که برای قرار دادن سازمان در یک موقعیت برتر یک دیدگاه استراتژیک و بلندمدت را ترغیب و تشویق می‌کند.

- معیار هشتم بالاخره فلسفه‌ای ارجح خواهد بود که اтика به اعداد و ارقام و سنجش را ترغیب می‌کند با این دیدگاه علاوه بر این که حرکت سازمان باید جهت‌دار باشد باید سازمان برای نشان دادن هر نوع تغییر، اثبات هر نوع ارتقای عملکرد و برداشتن هر گام در راستای پاسخگویی به نیازها و انتظارات مشتری‌ها سنجش انجام دهد به عبارت دیگر سنجش باید «تاروپرداز» تلاش‌های ارتقا را تشکیل دهد.

مدیریت جامع کیفیت فلسفه برتر

به اعتقاد ما مدیریت جامع کیفیت همه ویژگی‌های بالا را شامل می‌شود درک و فراهم نمودن یک بستر طبیعی برای تلاش‌ها شاید تنها گزینه در پیش روی مدیران باشد سه رکن مهم فلسفه مدیریت جامع کیفیت یعنی مشتری محوری فرایندگرایی و ارتقای مستمر هم در رأس یک سازمان و هم در قاعده آن قابل درک و اجراست. مدیران ارشد سازمان از تحلیل فلسفه وجودی سازمان دورنمای و رسالت آن فرایندهای کلیدی را تعیین می‌کنند و در راستای تحقیق رسالت سازمان و پاسخگویی به نیازها و انتظارات مشتری‌ها همه افراد سازمانی، یعنی «صاحبان فرایندها» را برای ارتقای عملکرد فرایندها آماده و بسیج می‌نمایند کارکنان نیز از قاعده سازمان با ارتقای عملکرد فرایندهای کلیدی با مدیران ارشد سازمان همگام و همراه می‌شوند برآیند دو حرکت از «بالا به پایین» و از «پایین به بالا» موجب دگرگونی و تحول اساسی و جهت‌دار در سازمان خواهد بود تداوم این دو حرکت و حمایت آن دو از هم به نهادینه شدن مدیریت جامع کیفیت خواهد انجامید.

انتخاب و اجرای چنین فلسفه‌ای است که به روش‌ها و ابزار ارتقا از جمله روش‌ها و ابزار آماری معنی می‌بخشد. کسانی که تلاش کرده‌اند بدون معرفی یک فلسفه مدیریتی از روش‌ها و ابزار برای «حل مشکل» یا «ارتقای کیفیت»

ارکان فلسفی مدیریت جامع کیفیت

- فرایندگرایی: سازمان را فرایندی می‌بینیم که در آن درون داد، روند و برونو دادی وجود دارد که همه افراد به صورت افقی در مراحلی از فرایند، قرار می‌گیرد. تقسیم‌بندی عمودی و سلسله مراتبی وجود ندارد. اگر فرایند برونو دادی دارد همه در آن سهیم هستند.

- مشتری محوری: تمامی افرادی که روی فرایند کار می‌کنند و آنها که نتیجه فرایند را کسب می‌کنند در واقع همکار و شریک هستند و باید کار کنند. اگر چنین نگرشی در سازمان حاکم گردد، برای مشتری‌های سازمان جایگاه ویژه‌ای ایجاد می‌شود. مشتری صاحب حق و احترام می‌گردد در این گونه سازمان‌ها سلامت جریان تکار و سلامت فرایندها و واپسی به مشتری و اظهار نظر اوست.

- ارتقای مستمر و فرآیند فرایندها و سیستم‌ها: با تمرکز بر ارتقای عملکرد فرایندها و سیستم‌ها و توأم‌سازی کارکنان، تلاش می‌شود فرایندها و سیستم‌ها به طور دائم در جهت پاسخ به نیازها و انتظارات مشتری‌ها بخوبی یابند.

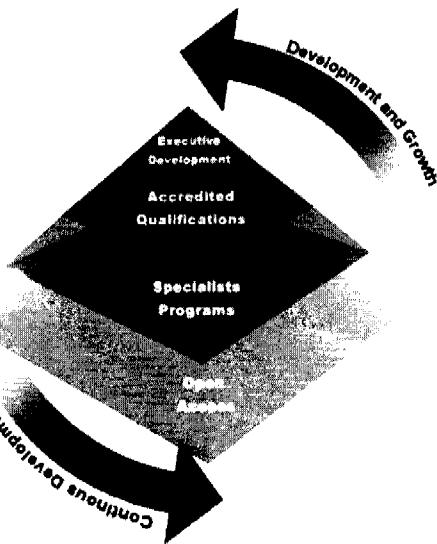
فرض‌ها و اصول مدیریت جامع کیفیت

مدیریت جامع کیفیت بر روی تعدادی فرض‌ها و اصول استوار است که آن را از سایر رویکردهای مدیریتی متمایز می‌کند. این فرض‌ها و اصول عبارتند از:

- فرایندها و سیستم‌ها منشأ بیشتر مشکلات مربوط به کیفیت می‌باشد.

سازمان‌ها شامل سیستم‌ها و کارکنان می‌باشند. عملکرد کارکنان تحت تأثیر تعامل همه اجزا و عناصر سیستم‌ها است. مواد، تجهیزات، نیروی انسانی، سیاستها، روش‌های کاری و بالاتر از همه فرهنگ سازمانی که تبلور ارزش‌ها است، بر نحوه ارائه خدمت تأثیر می‌گذارد. برآورده محتاطانه ۹۰ درصد مشکلات را ناشی از سیستم‌ها و ۱۰ درصد را مربوط به کارکنان می‌دانند (دمنگ ۹۶ درصد مشکلات را مربوط به سیستم‌ها و فقط ۴ درصد آنها را ناشی از کارکنان می‌دانست). کسب دیدگاه سیستمیک به ما کمک می‌کند تا بتوانیم مشکلات مربوط به سیستم را از مشکلات مربوط به کارکنان افتراق دهیم.

- اگر عملکرد فرایندها و سیستم‌ها درست باشد، محصول یا خدمت بدون نقض خواهد بود.



را انجام می‌دهند بنابراین مشارکت آنان در تحقق مدیریت کیفیت امری حیاتی است. اگر نزدیکترین افراد به فرایندها در تحلیل عملکرد و تصمیم‌گیری‌های مربوط به ارتقای آنها دخالت داشته باشند، ارتقای مستمر کیفیت عملی خواهد شد. مشارکت کارکنان حاکی از وجود یک جو مناسب فرهنگی می‌باشد که می‌تواند همه کارکنان را در راستای پاسخگویی به نیازها و انتظارات مشتری‌ها بسیج نمایند.

- اجرای موفق مدیریت جامع کیفیت محتاج کار تیمی و همکاری است.

کار تیمی یکی از مشخصات کلیدی مشارکت است و بدون آن کسب تعهد و جلب مشارکت افراد مشکل خواهد بود. کار تیمی علاوه بر ترغیب مشارکت افراد هماهنگی و همکاری واحدهای سازمانی را نیز ممکن می‌سازد. با استقرار تیم‌های ارتقا روی فرایندها سد بین واحدهای تولید یا ارائه خدمت از بین می‌رود؛ ارتباط بین آنها تسهیل می‌شود و کارها سریعتر انجام می‌گیرد؛ به تدریج از ارتقای هرم سلسله مراتبی سازمان کاسته می‌شود و قدرت تصمیم‌گیری و اقدام از رأس هرم به قاعده آن منتقل می‌شود.

مدیریت جامع کیفیت متکی بر سنجش عملکرد می‌باشد.

سنجش و ارتقای کیفیت به هم گره خورده‌اند و هر یکی، یک روی سکه است؛ بنابراین ارتقای کیفیت بدون سنجش معنی ندارد. باید عملکرد فرایندها به طور مستمر و برآساس نشانگرهای کلیدی سنجش و ارتقا داده شوند. هر سنجش باید در راستای ارتقای عملکرد و پاسخگویی به نیازها و انتظارات مشتری‌های داخلی و خارجی باشد. اگرچه سنجش‌های درونی و بیرونی مکمل هم می‌باشند، سنجش‌های بیرونی به دلیل انتقال بر داشت‌ها و دیدگاه‌های مشتری‌ها به درون سازمان حائز اهمیت بیشتری است.

- پیشگیری از بروز نقض کلید دستیابی به کیفیت است.

در سازمان‌های سنتی بیشترین وقت مدیران و کارکنان صرف حل مشکلاتی می‌شود که هر روز اینجا و آنجا به وجود می‌آید و کمترین توجهی به ریشه مشکلات نمی‌شود. عبارت «مشکلات تمام شدنی نیستند» یک عبارت رایج در

ارتقای واقعی عملکرد یک سازمان با درک کامل عملکرد فرایندها و سیستم و اصلاح دائمی آنها، بر مبنای اطلاعات تولید شده توسط خود فرایندها و سیستم‌ها امکان‌پذیر است. ممکن است سوال شود که صلاحیت‌های حرفه‌ای کارکنان چه نقشی در ارتقای کیفیت دارد. بدینهی است که صلاحیت‌های حرفه‌ای کارکنان حائز اهمیت است ولی ارزیابی عملکرد آنان باید جزئی از عملکرد فرایندها و سیستم‌ها باشد تا تأثیر مثبت داشته باشد؛ زیرا بدون توجه به کارآیی فرایندها و سیستم‌ها، نمی‌توان عملکرد کارکنان را ارزیابی کرد. ریشه مشکلات در سیستم‌ها است؛ اگر سیستم‌ها درست عمل کنند عملکرد کارکنان بهبود خواهد یافت.

- ارتقای کیفیت فرایندهی است که پایان ندارد.

ارتقای کیفیت جریانی است که آغاز دارد ولی پایان ندارد. از یک طرف سازمان‌ها باید به نیازها و انتظارات در حال تغییر مشتری‌ها پاسخ بگویند و از طرف دیگر اجرای فرایندها و سیستم‌ها در تعامل دائمی و پویا هستند؛ بنابراین همواره می‌توان فرصت‌هایی را برای ارتقای فرایندها و سیستم‌ها پیدا کرد.

- مشتری تعیین‌کننده نهایی کیفیت است.

باید محور همه تلاش‌ها و اقدامات یک سازمان پاسخگویی به نیازها و انتظارات مشتری‌های داخلی و خارجی باشد. در این صورت مشتری‌های داخلی (کارکنان و مدیران) علایق و خلاقیت‌ها و استعدادهای خود را در مسیر ارتقای عملکرد فرایندها و سیستم‌ها و یافتن راههای بهتر و موثرتر به کار می‌گیرند. از طرف دیگر گشوده شدن باب گفت و گو با مشتری‌های خارجی به ارتقای مستمر کیفیت خدمات منجر می‌شود. هر کاری بدون در نظر گرفتن نیازها و انتظارات مشتری‌ها (داخلی و خارجی) اگر چه ممکن است از نظر مدیران کاری مفید و بدون نقص باشد ولی در واقع فاقد ارزش می‌باشد.

- اجرای مدیریت جامع کیفیت به تعهد کامل سازمانی نیاز دارد.

بدون تعهد مدیران ارشد و همه مدیران اجرایی، اتفاقی نخواهد افتاد یا اگر اتفاق افتاد، دوام پیدا نخواهد کرد. باید مدیران شخصاً مسؤولیت مدیریت جامع کیفیت را به عهده بگیرند. اولین چیزی که باید اتفاق افتاد این است که رهبران فکری سازمان از مدیریت جامع کیفیت درک درست و یکسانی پیدا کنند، سپس باید محیطی به وجود آورند که تغییر و ارتقا در آن ممکن باشد بدین معنی که هر کس هر روز در اندیشه ارتقا باشد. ارتقای فرایندها و سیستم‌ها با کار روزانه کارکنان ادغام شود، یعنی ارتقا تبدیل به یک ارزش شود و جز عادت‌ها قرار گیرد فقط در چنین شرایطی است که کارکنان به کمال توانایی خود دست می‌یابند و سازمان چنان توانایی و ظرفیتی پیدا می‌کند که جلوتر از نیازها و انتظارات مشتری‌های خود حرکت کند.

- کارکنان کلید موفقیت اجرای مدیریت جامع کیفیت می‌باشند.

اگرچه کارکنان سهم بسیار اندکی در مشکلات مربوط به کیفیت دارند، ولی نقش بسزایی در ارتقای کیفیت به عهده دارند. کارکنان سرمایه اصلی سازمان می‌باشند آنان کارها

- تعیین رسالت و دورنمای سازمان
- تعیین اهداف بلند مدت و استراتژی های دستیابی به آنها

تدوین شیوه ارزشیابی برنامه

باید برای تحقق این مرحله از مراحل اجرایی فرنهگ سازمانی با ارزش های اساسی مدیریت جامع کیفیت سازگار باشد. وجود جو اعتماد، تکرر قدرت بخشنیدن به کارکنان و مشارکت آنان در ارتقای فرایندها، اعتماد به کار تیمی و بهبود عملکرد فرایندها و به طور کلی باور فلسفه مدیریت جامع کیفیت و منافع دراز مدت آن از شرایط اساسی برای برنامه ریزی استراتژیک تلقی می شوند؛ بنابراین مرحله دوم یعنی مرحله کسب دانش و مهارت تا زمانی ادامه می باید که جمیع شرایط برای ورود به این مرحله فراهم گردد.

مرحله برنامه ریزی تفصیلی

در این مرحله همه بخش ها و واحد های سازمانی براساس برنامه بلندمدت، برنامه های یک ساله تدوین می کنند. در این مرحله بخش ها و واحد ها باید کارهای زیر را انجام دهند.

- فرایندهای اساسی خود را تعیین کنند.
- مشتری های فرایندها را مشخص کنند.
- نیازها و انتظارات مشتری ها را تعیین کنند.
- فرایندهایی را برای ارتقا انتخاب کنند.
- اهداف اخلاقی ارتقا را تنظیم کنند.
- تیم های ارتقای فرایندها را تشکیل دهند.
- نشانگرهای ارتقای کیفیت را تعیین کنند.

مرحله اجرا

در این مرحله بخش ها و واحد های برنامه های سالانه خود را اجرا می کنند. در این مرحله باید کارهای زیر انجام شود:

- یک سیستم ارتباطی منظم و قوی برای انتقال تجربیات ایجاد شود.
- یادگیری در عمل ترغیب شود.
- موانع و مشکلات ارتقای فرایندها از میان برداشته شود.
- یک سیستم تقدیر و تشویق کار آمد به وجود آید.
- پیشرفت ها پاییش شوند.
- دستاوردها حفظ شوند.

مرحله ارزشیابی

باید سالانه از برنامه های ارتقای کیفیت ارزشیابی به عمل آید تا عمل موافقیت ها و احیاناً شکست ها مشخص گردد. اگرچه مدیران و کارکنان اغلب از نتایج مثبت اجرای برنامه ها بیشتر خوشحال می شوند ولی تجربیات مثبت و منفی هر دو آموزنده می باشند. هر تجربه منفی شاید فرصت بیشتری را برای کسب تجربه و یادگیری فراهم کند.

دکتر ابوالفتح لامعی

مدیریت ارشد درک روشن و کاملی از مدیریت جامع کیفیت و روش های جامع کیفیت و روش های دستیابی به آن پیدا کند؛ بدینمنظور شرکت در دوره های آموزشی مطالعه مقالات و کتاب هایی درباره مدیریت جامع کیفیت ضروری می باشد. تشکیل یک تیم کاری متشکل از مدیران ارشد برای ارزیابی سازمانی و تهیه پیشنهادی برای تصمیم گیری درباره اجرای مدیریت جامع کیفیت لازم است. زمانی که مدیران ارشد تعهد خود را به اجرای مدیریت جامع کیفیت نشان دادند باید به سوالات کارکنان درباره ضرورت تغییر پاسخ دهند. باید باب بحث و گفت و گو در سازمان باز شود و مدیریت ارشد با ارانه دلایل انتخاب مدیریت جامع کیفیت ارشد با ارائه دلایل انتخاب مدیریت جامع کیفیت و نتایج مورد انتظار از اجرای آن، زمینه پذیرش آن را در کارکنان به وجود آورد. بنابراین مرحله آگاهی مرحله ایجاد آمادگی برای تغییر می باشد. این مرحله معمولاً بیش از یک سال طول می کشد.

مرحله کسب دانش و مهارت ها

در این مرحله پایه های مدیریت جامع کیفیت ریخته می شود؛ بدین معنی که ابزار و روش های ارتقای مستمر کیفیت آموزش داده می شود؛ برای ایجاد جو فرنهگی مناسب جهت پرداختن به ارتقای کیفیت برنامه ریزی می شود؛ اولین علامت کار تیمی ظاهر می شود و بالاخره سازمان به سنجش و پایش کیفیت اقدام می کند.

کارهایی که در این مرحله باید انجام گیرد عبارتند از:

- ایجاد صلاحیت های لازم در کارکنان از طریق آشنایی ابزار و فنون ارتقای مستمر کیفیت و دانش ارتقا

- ایجاد صلاحیت های لازم در کارکنان از طریق آشنایی با فلسفه و اصول مدیریت جامع کیفیت ویژگی های فرایندها و اهمیت کار تیمی برای ارتقای آنها
- ارزیابی فرنهگ سازمانی به منظور تغییر در فرنهگ سازگار با ارتقای مستمر کیفیت؛ بدین منظور باید برنامه های تدوین و اجرا گردد که در سایه آن جو اعتماد و ارتباط روشین بین مدیران و کارکنان ایجاد شود.

- مشخص کردن مشتری ها و تعیین نیازها و انتظارات آنان.
- هر واحد باید فرایندهای کلیدی و مشتری های آنها را تعیین کند
- سپس از طریق گفت و گوی مستقیم یا کسب پس خوراندهای منظم و نیازها و انتظارات مشتری ها تعیین کند.
- انتخاب یک روش ارتقای کیفیت؛ روش FOCUS-PDCA پیشنهاد می شود.

- تشکیل تیم های ارتقای کیفیت و آموزش آنان
- ارتقای تعدادی فرایند کلیدی جهت کسب تجربه

مرحله برنامه ریزی بلندمدت

مدیریت جامع کیفیت یک فلسفه مدیریتی جامع بلندمدت و پویا می باشد. برای استفاده از منافع کامل آن باید برنامه ریزی بلندمدت به عمل آید، در این مرحله کارهای زیر انجام می گیرد:

- یک ارزیابی درونی کیفیت برای تشخیص نقاط قوت و ضعف