

نوآوری در تبلیغ اسلامی

حمید نگارش

استادیار پژوهشکده تحقیقات اسلامی

چکیده

این مقاله می‌کوشد ضمن بازشناسی چهار ویژگی مهم در پیام و پیام‌گزار به تبیین چند شیوه کاربردی در ارائه تبلیغ دینی اشاره نماید. راقم این سطور معتقد است استفاده اصولی و کاربردی از این شیوه‌ها به همراه توجه به ویژگی‌های مطرح شده در پیام و پیام‌گزار، فضای تبلیغی را مناسب تر کرده و زمینه ارتباط با مخاطبان را هموارتر می‌نماید. افزون بر این بعضی از ابزارهای الکترونیکی هنوز جای پای خود را در بین مبلغین بازنگرده که این نوشتار به بعضی از آنها اشاره دارد. این نگاه می‌تواند عرصه‌های جدیدی را فراوری مبلغان گرامی فراز دهد.

کلید واژه‌ها: نوآوری، تبلیغ، تبلیغ اسلامی، دین اسلام.

مفهوم شناسی

تبلیغ

واژه تبلیغ گویای رساندن پیام به صورت صحیح می‌باشد. واژه‌های هم‌خانواده آن نیز در قرآن و کتب روائی زیاد بکار برده شده است. تبلیغ در معنای اصطلاحی، رساندن پیام به دیگران به منظور ایجاد دگرگونی در بینش و رفتار است و بر سه عنصر اصلی پیام دهنده، پیام گیرنده و محترای پیام استوار می‌باشد.^۱ آنچه در این رابطه قابل توجه است آن است که در تبلیغ تنها رساندن یک ایده به مخاطب مراد نمی‌باشد، بلکه اقناع یا ترغیب او مورد

نظر است. پس باید کوشید تا با شفافسازی پیام خود از طریق ابزارهای گوناگون و روش‌های جدید، مخاطب خویش را قانع ساخته به هدف خود مایل گردانید.

دین

دین در لغت به معانی کیش، شریعت، طریقت، جزاء، طاعت، حساب، عادت، داوری، مذهب و... به کار رفته است.^۲ در اصطلاح دین عبارت از راه و روش خاصی در زندگی است که صلاح دنیا و سعادت آخرت را تأمین می‌کند. تأکید بر صلاح زندگی دنیوی و سعادت اخروی می‌فهماند که دین تنها به بیان رابطه انسان با خدا نمی‌پردازد که امری فردی تلقی گردد بلکه تنظیم روابط اجتماعی انسان‌ها و مانند آن را نیز مورد توجه قرار می‌دهد. مبلغان محترم باید در تبلیغ خود همه ابعاد دین را به صورت جامع و گسترده بیان نمایند تا شباهات مربوطه بر طرف گردد. دین در اصطلاح قرآنی اسلام می‌باشد.

إِنَّ الَّذِينَ عِنْدَ اللَّهِ أَلْيَسْلَامُ. (آل عمران: ۱۹)

وَمَنْ يَتَّبِعْ غَيْرَ أَلْيَسْلَامٍ دِيَنًا فَلَنْ يُفْلِمَ مِنْهُ. (آل عمران: ۸۵)

نوآوری

نوآوری به معنی تازه‌آفرینی و تولید در ابعاد گوناگون می‌باشد. به فعلیت رساندن استعدادها و ظرفیت وجودی انسان‌ها، نوآوری در خصوص مسائل فرهنگی نیز بویژه در جوامع ارزشی و دینی همواره به عنوان یک ضرورت مطرح می‌شود. شاخصه‌های نوآوری عبارتند از: ۱. نوآوری در عرصه فکری و اعتقادی باید در طول آموزه‌های دین مبین اسلام باشد و در تعارض با بدعت‌ها، تحریف‌ها خرافه‌ها قد علم کند. ۲. نوآوری در مطلوب در چهارچوب اصول، سنت‌ها و ارزش‌ها صورت می‌گیرد. ۳. نوآوری در روش‌ها و شیوه‌ها براساس تجارت صورت می‌گیرد تا راه بهتری برای رسیدن به هدف و مقصد انتخاب گردد. در بعد الزامات تحقیق نوآوری باید گفت نوآوری در حوزه فردی جایگاه بسیار مهمی ایفا می‌کند که تحقق آن در جامعه نیز می‌تواند تأثیرگذار باشد. در حوزه فردی در سه محور می‌تواند بررسی شود. ۱. نوآوری در ارتباط با خالق و تقرب بدان

باتکیه بر شاخص‌ها ۲. نوآوری در ارتباط با نفس خویش ۳. نوآوری در شیوه‌های تعامل با همنوعان. باری آنچه در این نگاه اجمالی می‌توان برداشت نمود آن است که ما مبلغان برای تحقق راهبرد نوآوری قبل از هر چیز باید تأملی در رفتارهای شخصی و اخلاقی کاری خود داشته باشیم. مسلم است تأمل بیشتر در مستویات پذیری، نظم، اعتماد به نفس، دارابودن روحیه کار، اخلاص، باور عمیق دینی همراه با استفاده از جدیدترین روش‌ها و ابزارها می‌تواند زمینه‌های جدیدی را فراوری مبلغان ایجاد نماید.

تبلیغ دینی و اهداف متعالی آن

هر تبلیغی در بردارنده اهداف روشن و شفاف می‌باشد و مبلغ می‌کوشد به آن اهداف جامعه عمل پوشاند. اهداف هر چه با ارزش‌تر باشد جایگاه تبلیغ رفع تر خواهد بود. از آنجاکه اهداف تبلیغ در اسلام، در جهت تعالی انسان‌ها می‌باشد، امر تبلیغ ارزشمند و بلندمرتبه می‌باشد. مقام معظم رهبری در این رابطه می‌فرماید:

اگر این مطلب درست است که شرف هر فرد به شرف هدف و غایت آن فرد بستگی دارد باید بگوئیم یکی از اشرف آن همین تبلیغ دین است. زیرا هدف از تبلیغ دین تزکیه مردم و بالا بردن افکار مردم می‌باشد که این‌ها جزو اشرف هدف‌هاست.^۳

در یک نگاه اجمالی می‌توان گفت اهداف مهم در تبلیغ اسلام عبارتند از: ۱. دعوت به توحید، بندگی خدا و اجتناب از طاغوت ۲. توجه دادن به معاد ۳. زنده گردن دل‌ها ۴. تعلیم و تزکیه ۵. توجه دادن انسان به مقام و منزلت خویش در هستی ۶. برانگیختن فطرت و ...

رهبر فرزانه انقلاب خطاب به مبلغان دینی می‌فرماید:

وظیفه اساسی هدایت مردم به سمت اهدافی است که قرآن کریم و پیامبران در طول تاریخ نبوت ترسیم کرده‌اند. ما در موضع کسی که می‌خواهد میراث فخیم علمای دین را در طول این هزار سال حفظ کند و هدایت مردم را استمرار بخشد باید به منقلب کردن دل‌ها و روشن کردن ذهن‌ها و تصحیح مسیرها و جهت‌گیری‌ها و خالص کردن اعمال و تحول درونی مردم به یک مؤمن واقعی با اخلاق حقیقی اسلامی همت گماریم.^۴

ضرورت تبلیغ در جهان امروز

در دنیای مدرن امروز، بیگانگان با قدرت هر چه تمام‌تر به میدان آمده تا هویت فرهنگی ملت‌ها را مسخ نموده و بواسطه این امر، زمینه‌های استثمار و استعمار آنان را بیش از پیش هموارتر نمایند. از طرف دیگر افکار بلند حاملان وحی پس از سالیان سال هنوز بر سر زبان‌هast. این امر به همت و کوشش پیامگزاران بزرگواری بوده است که در انتشار آن افکار بلند از هیچ کوششی دریغ نورزیده تمام تلاش خود را جهت اعتلای دین به کار بسته‌اند. آنچه امروز جایگاه این مأموریت الهی را برای مبلغان دینی بیشتر می‌کند صفت واحد بیگانگان در جهت نابودی آموزه‌های دینی اسلامی است. امروز دست‌های بیگانگان نه به صورت پنهان که به صورت آشکار آمده‌اند تا بینانه‌های دینی و فرهنگی جوامع اسلامی را نابود کنند. در چنین شرایطی بایستی مبلغان دینی دهها برابر گذشته سرمایه‌های علمی و عملی خود را تقویت کنند. باید سراغ ابزارهای جدید فرهنگی و تبلیغی روند. باید از شیوه‌های جدید برای جذب ملت‌ها استفاده نمایند. بپذیریم که ابزارهای گذشته، شیوه‌های نابود کننده به تنها بی جوابگوی نیازهای امروز جوامع نمی‌باشد. برای حل نابسامانی‌ها و اصلاحات فرهنگی می‌توان سراغ ابزار جدید رفت، سراغ شیوه‌های جدید رفت. اگر بخواهیم از قافله تمدن بشری عقب نمانیم باید مجهز به ابزار جدید شویم. باید با تسخیر ابزار جدید به سراغ جهت‌دهی افکار تشنگان حق و حقیقت شویم. باید شیوه‌های الگوهای بزرگ دینی را بازشناسی کنیم، قبول کنیم مهرورزی پایه اساسی دعوت پیامبر اکرم (ص) بود. آن یگانه دوران با اخلاق و رافت بیش از حد، همه دل‌های را به طرف خود جذب کرد. آن بزرگوار با مردم مدارا می‌کرد، بسیاری از لغزش‌هارانمی دید، در صحنه‌های اجتماعی و مردمی همواره حضور به هم می‌رسانید. متناسب با نیاز مردم سخن می‌راند. او می‌کوشید با عمل خود دل‌های را به طرف خود جذب کند. این‌گونه بود که زبانزد خاص و عام شد. پیامبر به سراغ مریض می‌رفت، پیامبر از فضاهای تبلیغی مناسب حداکثر استفاده را می‌کرد و.... امروز نیز مبلغان ما باید این سیره معصومین را بازشناسی کنند. بایستی خوش‌اخلاقی، عفو و گذشت، محبت، تواضع، حوصله و تحمل و تقدیر و رسیدگی در دستور کار مبلغان قرار گیرد. چه کسی است که در شرایط امروزی با حجم حملات تخریبی

دشمنان اسلام منکر اهمیت و حساسیت تبلیغ دینی شود. اما مقابله اصولی رویکردی جدید را می طلبد. امروز کمتر کسی می پذیرد که سبک‌ها و ابزارهای گذشته می‌تواند جوابگوی نیازهای تشنگان معارف دینی شود.

باری قافله تمدن هستی شتابان در حال گذر است. راستی انسان با این شتاب و عجله به کجا می‌خواهد برود و برسد؟ آیا در تسخیر قله‌های تعالی است یا به سرعت به سوی بی‌هویتی پیش می‌رود. مذهبیت نوین با ابزارهای پیچیده خود به انسان وانمود می‌کند که عصر بی‌نیازی، انسان محوری را جایگزین خدامحوری قرار داده است و انسان توانست جایگاه خدا را پر کند. سوگمندانه باید اعتراف نمود سهم بسیار اندکی از مقابله با این تفکر نصیب دین‌مداران و انسان‌هایی است که در دین دارند. آیا باید با تدبیر و برنامه‌ریزی جهت این حرکت برق آسرا به سمت قله‌های تعالی بشریت رهتمون کرد. آیا وقت آن نرسیده است که دین‌مداران با استفاده از ابزارهای جدید به ترویج آموزه‌های دینی پردازنند. آیا باید از این فرصت بدست آمده خداکثر استفاده را نمود. رهبری معظم انقلاب در این رابطه می‌فرماید:

برادران عزیز امروز فرصت عظیمی در اختیار روحانیت است. هیچ وقت در طول تاریخ از زمان رسول اکرم (ص) تا امروز چنین فرصتی در اختیار نبوده. فرصت عظیم و عزیزی است و ما باید بتوانیم امروز به عنوان مبلغان دین نقش کارآمد و ماندگاری ایفا کنیم. این وظیفه ماست و ما باید خودمان را آمده کنیم. امروز دنیای اسلام با تمام وجود نیازمند است.^۵

پیام تبلیغ و بازشناسی چهار شاخصه اصلی آن

پیام در اصطلاح، اعتقاد، اندیشه یا گرایشی است که پیام دهنده قصد دارد آن را به پیام‌گیرنده منتقل نماید و ممکن است بار اعتقادی، سیاسی، اقتصادی، اخلاقی و... داشته باشد.^۶

پیام هر قدر از محتوا، جذابیت و کارآیی لازم و درک فرهنگ زمان برخوردار باشد دارای اهمیت بیشتری است. پیام الهی اسلام دارای همین امتیازات بود که توانست در میان توده‌های مردم گسترش پیدا کند. چه محتوایی بالاتر از دعوت مردم به حق، ارشاد و هدایت به ارزش‌های الهی، بشر را از خودی رهاندن و به خدارساندن، با این همه توجه

به چند شاخصه می‌تواند تأثیر بیشتری در مخاطب داشته باشد که به اختصار به بیان آنها می‌پردازیم.

۱. تناسب با نیاز مخاطبان

پیام باید متناسب با قدرت فرگیری، طرز تفکر، شایستگی، فرهنگ و درک پیام گیرنده باشد. توجه به این شرایط است که زمینه تناسب پیام با نیاز مخاطب را فراهم می‌نماید. سنجیدن فهم پیام گیرندگان به قدری مهم می‌باشد که تمام پیامبران الهی در راه تبلیغ دین مأموریت یافته‌اند که به این مهم توجه نشان دهند. پیامبر اکرم (ص) می‌فرماید:

انا معاشر الانبياء أمرنا ان نكلم الناس على قدر عقولهم.^۷

ما پیامبران مأموریم که در سطح درک مردم سخن بگوئیم.

اگر پیام الهی در دلها نفوذ می‌کند و همگان را تحت تأثیر قرار می‌دهد به جهت انصباط با نیازهای بشری است. استاد مطهری در این باره می‌فرماید:

برای این که محتوای پیام غنی باشد باید با احساسات بشر انصباط داشته باشد. توافق با احساسات و تا حدی اشباع احساسات عالی بشر و همانهنجی با نیازهای زندگی و نیازهای عملی و عینی بشر از شرایط غنی بودن محتوای یک پیام است. اگر پیام با نیازهای بشر ضدیت داشته باشد نمی‌تواند موفق باشد.^۸

ما مبلغین تاکنون چه مقدار به این مهم توجه داشته‌ایم؟ آیا تا به حال قبل از ارائه پیام تبلیغی خود نیاز‌سنجی کردایم؟ به راستی اگر این نیاز‌سنجی‌ها صورت می‌گرفت آیا در جذب شنوندگان موفق‌تر نبودیم؟ بیاییم همانند معصومین پیام را متناسب با نیاز، علم، ادراک پیام گیرندگان ارائه دهیم تا پیام ما نیز همانند داروی پزشک معالج اثربخش باشد. توجه به نکات ذیل ما را در شناسایی نیاز مخاطبان بیشتر کمک می‌کند.

- توجه به سن مخاطبان.

- توجه به جنس و نوع مخاطبان.

- دقیق در سطح تحصیلات مخاطبان.

- در نظر گرفتن شرایط و ویژگی روحی و روانی مخاطبان.

- توجه به زمان و مکان ارائه پیام.

۲. روشن و گویا بودن پیام

پیام تبلیغی اگر صریح، روان و عاری از الفاظ پیچیده باشد تأثیر بیشتری بر مخاطب خواهد داشت. قرآن این کتاب الهی در ارائه پیام آسمانی در اوج بلاغت، روشنی و گویایی است و ویژگی خود را این‌گونه بیان می‌کند.

الرِّبُّلَكَ آیَاتُ الْکِتَابِ وَقُرْآنٌ مُّبِینٌ. (حجر: ۱)

فَذُجَاءَكُمْ مِنَ اللَّهِ نُورٌ وَکِتَابٌ مُبِینٌ. (ماائد: ۱۵)

اگر در اولین روزهای نزول قرآن مردم مجذوب قرآن شدند و حتی سران مشرکان در دل شب به نغمه‌های قرآن گوش فرامی‌دادند بدان سبب بود که مفاهیم بلند قرآن را به سادگی و روشنی می‌فهمیدند.

از طرفی دیگر پیامبران الهی هم مأمور بودند که پیام خود را صریح و روشن به گوش برسانند.

وَمَا عَلَى الرَّسُولِ إِلَّا الْبَلَاغُ الْمُبِينُ. (عنکبوت: ۱۸)

موسی این پیامبر آسمانی در جهت تبلیغ الهی تقاضای گویایی بیان می‌کند و می‌فرماید:
وَأَخْلُلْ عَدْدَةً مِن لِسَانِي يَقْهُوا قَوْلِي. (طه: ۲۸)

از امیر البیان علی (ع) نقل شده که اگر پیامی مزین به اسلوب و بینش خاص شود به گونه‌ای که همگان آن را بفهمند، برترین پیام‌ها و گفتارها خواهد بود. ایشان می‌فرماید:
احسن الكلام ما زانه حسن النظام و فهمه الخاص والعام.^۹

بکوشیم با تأسی به قرآن و سیره مخصوصین پیام دینی خود را صریح، گویا به پیام‌گیرندگان منتقل کنیم در این رابطه توجه به چند نکته مفید و سازنده خواهد بود.

- در ارائه پیام از کلمات روان، فصیح و زیبا استفاده کنیم.

- زمان، مکان، سطح فکر، روحیات مخاطبان و قدرت فراگیری پیام‌گیرندگان را کاملاً بشناسیم و براساس آن نحوه ارائه پیام و محتوای آن را انتخاب کنیم.

- از تندگویی و شتاب‌زدگی اجتناب و سعی کنید که کلام و پیام شما به درازانکشد و در عین اختصار وافی به مقصد باشد.

۳. کاربردی بودن پیام

اگر پیام تبلیغی با عباراتی ساده، کوتاه، پربار در قالب ادبیات روز جهت گره‌گشایی به مخاطبان منتقل شود، آن پیام کاربردی خواهد بود.

ویزگی‌های پیام کاربردی

- استفاده از کلمات روان

قرآن شریف که زبان اسلام است واجد این مزیت می‌باشد.

وَلَقَدْ يَسِّرْنَا الْقُرْآنَ لِلذِّكْرِ فَهُلْ مِنْ مُذَكَّرٍ. (قمر: ۱۷)

ما قرآن را برای تذکر آسان ساختیم آیاکسی هست که متذکر شود.

- بهره‌گیری از جملات کوتاه و پربار

برای کاربردی کردن پیام باید از جملات کوتاه و پربار استفاده نمود و فاصله بین نهاد و گزاره را کم کرد و اگر جمله‌ای به درازا می‌کشد به گونه‌ای نباشد که طول کلام، رابطه لفظ و معنی را قطع نماید. قال علی (ع):

آفة الكلام الاطالة.^{۱۰}

آفت گفتار، کلام را به درازا کشاندن است.

- به کارگیری تشبيه و مثل

چه بسیار مطالب غامض و دشواری که با یک مثل یا تشبيه چنان روشن می‌گردد که برای پیام‌گیرنده کمترین ابهامی باقی نمی‌گذارد. اجازه بدھید برای روشن شدن تنها به ذکر یک مثل قرآنی بستنده کنیم.

أَلَمْ تَرَ كَيْفَ ضَرَبَ اللَّهُ مَثَلًا كَلْمَةً طَيِّبَةً كَشَجَرَةً طَيِّبَةً أَصْلُهَا ثَابِتٌ وَفَرْعَعَهَا فِي السَّمَاءِ.

(ابراهیم: ۲۴)

آیاندیدی خدا چگونه کلمه طیبه و گفتار پاکیزه را به درخت پاکیزه‌ای تشبيه کرده که ریشه

آن در زمین ثابت و شاخه آن در آسمان است.

۴. آگاهی و استفاده از ادبیات روز

استفاده از ادبیات روز، تأثیر پیام را در مخاطب چند برابر می‌کند. واژه‌های مغلق و دشوار که در ادبیات سنتی کاربرد داشت امروزه هیچ جایگاهی ندارد به این عبارت روان توجه کنید که نویسنده چگونه سلیقه به خرج داده و مصائب حضرت زهرا(س) را بیان می‌کند.

سوز اشک‌های فاطمه(ع) هنوز پای عارفان را در بیت‌الاحزان او سست می‌کند و کمر ابرار را می‌شکند و آتش بر جان اولیاء الله می‌اندازد. معاذ الله که رشحه هیچی قلمی بتواند با اشک سوزناک علی(ع) به هنگام شستن پیکر فاطمه(ع) برابری کند. کجاست اسماء؟ از او بپرسید فرشتگانی که در اشک‌های آن هنگام علی(ع) به تبرک غسل می‌کردند بال و پرshan نسوخت. آنچه بر پیشانی تاریخ تشیع چروک این چنین عمیق آفریده دردهایی از این دست است. دردهایی که گفتنی نیست، بیان کردنی نیست.^{۱۱}

امروز ما باید به سراغ ادبیات روز برویم تا مخاطبان را جذب کنیم. مقام معظم رهبری در این رابطه می‌فرماید:

یک روز مرحوم مجلسی در کتاب حق‌الیقین و عین‌الحياة اخلاق و عقاید دینی را با همان زبان خودش می‌گفت و دنیایی را به تفکر اعتقادی شیعه نزدیک می‌کرد. اما امروز من و شما نمی‌توانیم حق‌الیقین و عین‌الحياة را تجویز کنیم. اگر هنر داریم باید آن مضمون را با زبان امروز بنویسیم، بنده امروز حق‌الیقین و عین‌الحياة را تجویز نمی‌کنم، بر از مطلب است البته نه مطلب باب جوان امروز.^{۱۲}

پیام‌گزار و بازشناسی چهار شاخصه اصلی آن

پیام‌گزار دینی کسی است که پیام دین را با استفاده از روش‌ها و ابزار م مشروع به مردم می‌رساند و از کسی جز پروردگار جهانیان و اهمه ندارد و اجر و پاداش کوشش‌های تبلیغی خود را نیز تنها از او امید دارد.

الَّذِينَ يُبلغُونَ رِسَالَاتِ اللَّهِ وَيَخْشُونَ أَهْدًا إِلَّا اللَّهُ وَكَثِيرٌ بِاللَّهِ حَسِيبٌ. (احزان: ۳۹)

پیام‌گزار و بازشناسی چهار شاخصه اصلی

توجه به چهار شاخصه مهم در پیام‌گزار نیز می‌تواند تأثیر زیادی در پیشبرد اهداف متعالی او داشته باشد.

۱. مردمی بودن

پیام‌گزار مردمی کسی است که از میان مردم برخاسته باشد. ارتباط روحی و عاطفی با ملت شد اشته باشد؛ از مشکلات آنان آگاه باشد؛ به نفع مردم سخن بگوید و در راه مصالح آنان گام

بردارد و در برابر ناراحتی‌ها و رنج‌های مردم بی‌تفاوت نباشد. به هدایت جامعه علاوه‌مند باشد و به هرگونه خیر و سعادت، پیشرفت، خوبیختی و عزت جامعه عشق بورزد.^{۱۳} اما سؤال اساسی این است که چگونه می‌توانیم یک پیام‌گزار مردمی باشیم. برای پاسخ به چند نکته اشاره می‌شود.

- ارتباط آسان، دوستانه، صمیمی با مردم داشته باشد. گوش‌گیر و متزوی نباشد و درب خانه و محل کار خود را به روی مردم ننده.
- به زبان مردم و با ادبیات رایج جامعه بگوید.
- نیازهای واقعی، فوری و مهم جامعه را بشناسد و بدانها پاسخ دهد.
- زندگی ساده و بدون تشریفات داشته باشد.
- هجرت و حرکت به سوی مردم داشته باشد و متظر نباشد تا مردم به سوی او بیایند.
- درباره مخالفان خود ادب، احترام و عدالت را رعایت کند.
- سبقت در سلام، احوالپرسی، دست دادن، خوشنویسی، اجازه خواستن هنگام ورود به مکانی نه تنها از اهمیت و اعتبار انسان کم نمی‌کند بلکه بر عظمت او می‌افزاید.
- به کوکان، نوجوانان و جوانان توجه بیشتری داشته باشد.
- هیچ‌کس را ناامید برنگرداند. اگر می‌تواند نیازمندی او را بر طرف نماید و اگر نمی‌تواند با بیانی نیکو و آرام بخشن او را دعوت به آرامش کند.
- خود را خدمتگزار مردم بداند.
- تمایلات فطری انسان‌ها را در نظر بگیرد.

۲. حسن خلق

حسن خلق و خوش خلقی در روایات معصومین به معانی نرم خویی، مهربانی، ادب گفتار، خوش‌روئی و الفت مردم آمده است.^{۱۴}

- پیام‌گزار اگر این ویژگی را در خود ایجاد نماید کارایی تبلیغ خود را چند برابر بیشتر می‌کند.
- اما آنچه برای دست یابی پیام‌گزار به حسن اخلاق بایسته و مفید است عبارتند از:
- تمرین عملی خوش‌اخلاقی، وادار کردن خود به خوش‌خویی تا کم کم به صورت ملکه و عادت درآید.

- اندیشیدن در آثار مادی و معنوی نیکخویی.
- بررسی زندگی پیشوایان بزرگ دین و الگوگیری از آنان.
- ارتباط با افراد نیکو خصال و دوری گزیدن از بداخل‌الاق‌ها.
- اما بعضی از آثار و فوائد خوش‌اخلاقی پیامگذار عبارتند از:
- محبوبیت نزد پرورده‌گار متعال
- زیاد شدن دوستان
- عزت و سربلندی در جامعه
- مدیریت قوی و کارآمد در امور تبلیغی
- زدودن کینه‌ها
- رضایت از خدا، مردم و زندگی
- موفقیت در زندگی فردی و اجتماعی و کارهای تبلیغی خود و ...

۳. رفق و مدارا

شاخصه دیگر پیامگزار رفق و مدارا می‌باشد. رفق و مدارا به معنی نرمی، ملاطفت، ملایمت در گفتار و رفتار است. از زیبایی‌های اخلاق پیامگزار دینی و از عوامل مهم موفقیت در کار تعلیم و تربیت، محبت و مهربانی و آسان‌گرفتن است. این شاخصه یک روش قرآنی است که ریشه در وحی آسمانی دارد. خداوند خود را با او صافی همچون رحمان، رحیم، غفور و امثال آن معرفی می‌کند که نشان‌دهنده مفهوم گذشت و مدارا با بندگان است. درباره فراریان جنگ احد که جبهه را رها کردن و گناه بزرگی مرتکب شدند خداوند می‌فرماید:

وَلَقَدْ عَنَّا اللَّهُ عَنْهُمْ إِنَّ اللَّهَ غَفُورٌ حَلِيمٌ: (آل عمران: ۱۵۵)

و خداوند آنها را بخشدید. خداوند بسیار آمرزنده و مهربان است.

سیره رسول خدا نیز مؤید مدارای آن بزرگوار در صحنه‌های گوناگون زندگی است. در فتح مکه زمانی که مشرکان شکست خورده‌اند و سربازان مسلمان وارد شهر گردیدند. برخی از فرماندهان لشکر با توجه به سابقه سوء و رفتار بدی که از مشرکان در خاطر داشتند به اذیت و آزار آنان اقدام کردند و می‌گفتند امروز روز انتقام گرفتن است. اما برخلاف انتظار

پیامبر به مردم مکه اعلان عفو کردند و حتی خانه ابوسفیان را که بزرگ مشرکان بود محل
امن قرار دادند و هر که بدانجا می رفت در امنیت بود.^{۱۵}

آن بزرگوار خود در حدیثی می فرمایند:

مداراة الناس نصف الايمان والرفق بهم نصف العيش.^{۱۶}

مدارا با مردم نصف ایمان است و مهربانی با آنها نصف زندگی است.

در حدیث دیگری می فرمایند:

أمرٌ بـدارة الناس كـما أمرٌ بـتبليغ الرسالة.^{۱۷}

من به مدارای با مردم مأمورم چنانکه به تبلیغ رسالت.

راه و رسم رفق و مدارا

برخی از کارها که نماد دوستی و خوش رفتاری باشد عبارتند از تبسم، دلجوئی، عفو و
گذشت از خطاهای، صبر و حوصله در پاسخ گویی به سوالات و اشکالات، مهربانی به هنگام
امر به معروف و نهی از منکر و ...

برخی از آثار رفق و مدارا

- جلب دوستی و محبت مردم.

- علاقه مند کردن مردم به دین و برنامه های دین.

- زدودن کینه و دشمنی.

- ارتباط آسان و صمیمی با مخاطبان.

- برخورداری از امدادهای غیری.

- کامیابی و موفقیت در تبلیغ.

۴. شناخت زمان و مکان

از شاخص های مهم یک پیامگزار و مبلغ دینی شناخت زمان و مکان می باشد. شناخت
 وضعیت و شرایط زمانی و مکانی یکی از عوامل مؤثر در تبلیغ است و این شرایط دارای
مفهومی گسترده و کلی است که مسائل جغرافیایی، فرهنگی و سیاسی و مسائل مقطوعی روز
و مسائل دراز مدت را دربر می گیرد. امام صادق(ع) می فرماید:

العالم بزمانه لا تهجم عليه اللواكب.^{۱۸}

کسی که زمان خود را بشناسد اشتباهات بر او هجوم نمی آورد.

بیان مطالب در مواقع مناسب با پذیرش و استقبال فراوان مواجه می شود. اما در شرایط نامناسب تأثیر چندانی ندارد.

مقام معظم رهبری در این رابطه می فرماید:

یک ملای بزرگی داریم که او محقق قمی و میرزای قمی، صاحب جامع الشتاۃ است. در کتاب جهاد جامع الشتاۃ سؤال‌هایی از او می شود که اگر کسی نگاه کند می فهمد این سؤال‌ها را دربار فتحعلی شاه از او کرده و این عالم زمان‌شناس و آگاه به تمام اوضاع و احوال یک ذره و یک لحظه فریب نمی خورد و جواب‌های رندانه او از نشانه‌های هوشیاری یک عالم دین و فقیه بزرگوار است. اگر همه علمای ما در زمان خودشان مثل میرزای قمی بودند حداقل در این ۲۰۰ سال اخیر شاید وضع ما الان بهتر می بود.^{۱۹}

در این رابطه توجه به چند نکته مفید می باشد.

- پیام‌گزار دینی بنابر وظیفه و مستولین که بر دوش دارد باید سعی کند آگاه‌ترین مردم به زمان خویش باشد.

- تطبیق و هماهنگ‌سازی شیوه‌ها، ابزارها و محتوای تبلیغ با نیازمندی‌ها و پرسش‌های مخاطبان در دستور کار مبلغ باشد.

- بهره‌گیری از روش‌ها و ابزارهای نوین اطلاع‌رسانی و تبلیغات مانند رسانه‌های تصویری رایانه و... در اولویت قرار گیرند.

- ارتباط علمی و مشورت با عالمان آگاه و زمان‌شناس پیوسته انجام گیرد.

- با طبقات و گروه‌های مختلف مردم معاشرت و ارتباط دوستانه داشته باشد.

شیوه‌های کاربردی در ارائه تبلیغ دینی

دین مبین اسلام بر روی شیوه و چگونگی تبلیغ دین اهمیت فراوانی قائل است.^{۲۰} این اهمیت از اصل نیاز دین به تبلیغ ناشی می شود و بهره‌گیری از شیوه‌های جذاب و کارآمد نقش مهمی در تأثیر تبلیغ ایفا می کند. شما مبلغان به خوبی می دانید که جذب اقوشار

گوناگون مردم بویژه نسل جوان جز با شیوه‌های نوین تبلیغ می‌سور نمی‌باشد. در اهمیت پرداختن به شیوه‌های کارآمد تبلیغ همین‌بس که رهبری می‌فرمایند:

اگر چنانچه ما به شیوه تبلیغ توجه نکنیم و به آن نپردازیم هیچ کاری نکرده‌ایم بایستی یک

۲۱ آهنگ زیبا و دلنشیز از زیر و بمهای شیوه تبلیغ به وجود آورد.

در این مقال به چند شیوه کاربردی که کمتر به آن توجه می‌شود بیان می‌گردد.

۱. تبلیغ چهره به چهره

از شاخص‌های نظام تبلیغی پیامبر خدا و ائمه اطهار، تبلیغ حضوری و چهره به چهره می‌باشد. پیامبر(ص) خود به سراغ مردم می‌رفت و آنان را به اسلام دعوت می‌کرد و معارف دین را برای آنان ارائه می‌نمود. دعوت پیامبر حضوری و چهره به چهره بود و تک تک افراد را به دین اسلام فرا می‌خواند و برنامه خویش را اعلام می‌نمود. این روش متاسفانه در میان ما مبلغان از جایگاه والائی برخوردار نمی‌باشد. ذکر چند مورد از عملکرد معصومین اهمیت این شیوه را نمایان‌تر می‌کند.

بهترین نمونه در خصوص این نوع تبلیغ، داستان زید بن حارثه است که پیامبر اکرم او را از بردۀ فروشان خرید و در راه خدا آزاد کرد؛ اما او پس از آزادی پیامبر را رهان نکرد و همواره در خدمت آن حضرت بود تا این که پیامبر مبعوث به رسالت شد و اسلام را به او عرضه کرد. وی بلا فاصله ایمان آورد و اسلام را به عنوان دین حق پذیرفت. امامان نیز با تأسی با پیامبر اعظم از این روش بهره‌ها برداشتند. مانند جریان ملاقات امام حسین(ع) با زهیر بن قین در یکی از منازل میان کوفه و مدینه و دعوت حضرت از ایشان که فرمایشات امام انقلاب درونی در او ایجاد کرد به گونه‌ای که آمد و خیمه خود را کنار خیام امام حسین(ع) نصب کرد و گفت من حسینی شده‌ام. آنچه از سیره رسول خدا به دست می‌آید این است که جوانان بیش از دیگران به دعوت‌های حضوری و انفرادی رسول خدا پاسخ مثبت می‌دادند و به خدا و پیامبر ایمان می‌آوردند. دلیل این امر ایمان آوردن تعداد قابل توجهی از جوانان مکه است که برخلاف میل بزرگان قریش و موالی‌شان به دین اسلام گرویدند و برنامه‌های او را بادل و جان پذیرفتند.^{۲۲} اهمیت تبلیغ چهره به چهره در این است که مبلغ به تنها یکی وارد شخصیت او شده و می‌کوشد شخصیت او را تحت تأثیر قرار دهد و اگر مبلغ دلایل

روشنی ارائه دهد در جسم و جان او اثر عمیق می‌گذارد. بیزیریم که نسل جوان امروز در محاصره‌انبوی از اطلاعات و تراکم عوامل مزاحم در رشد و تعالی روحی و معنوی خود است که اگر در خلوت با آنها گفتگو شود بسیاری از ناگفته‌های درونی خود را ابراز می‌کنند و برای رهایی از آن مدد می‌جویند. مبلغ می‌تواند از طریق گفتگوی مستقیم به حل مشکلات او بپردازد.

باری آیا مatabe حال این‌گونه وارد عمل شده‌ایم. آیا در ایام فراغت تابستان، ما روحانیون جلسه با فامیل و یا فرزند همسایگان داشته‌ایم و... قضاوت را به عهده خود شما می‌گذاریم.

۲. پاسخ به سؤالات

از روش‌های تبلیغی کارآمد پاسخ دادن به سؤالات می‌باشد. ابلاغ پیام به شکل پرسش و پاسخ اندیشه مخاطب را به تکاپو می‌اندازد و او را به طور غیر مستقیم ارشاد می‌کند. این شیوه انواع و اقسامی دارد گاهی پیام‌گزار سؤالی را طرح می‌کند و بدون دادن جواب از پیام‌گیرنده می‌خواهد که با مراجعته به فکر و عقل خود جواب را بیابد و گاهی پس از طرح سؤال جواب آن را هم می‌دهد و گاهی از مخاطبان می‌خواهد که سؤال کنند و جواب خود را بشنوند این شیوه در قرآن مجید کاربرد گسترده‌ای دارد^{۲۳} و در موارد متعدد پس از ذکر سؤال جواب می‌آید. در پاره‌ای از موارد هم مطالب مهم و اساسی به صورت سؤال مطرح شده و پاسخ آن به فکر مخاطب واگذار گردیده و باید به طور تلویحی جواب آن داده شود. مانند این دو آیه که می‌فرماید:

إِلَهٌ مَعَ الَّهِ تَعَالَى اللَّهُ عَمَّا يُتَبَرَّكُونَ. (تبل: ۶۳)

آیا معبودی با خداست؟ خداوند برتر است از آنچه برای او شریک قرار می‌دهند.

أَفَ إِلَهٌ شَكُّ قَاطِرٌ أَلْسَوَاتٍ وَالْأَرْضِ. (ابراهیم: ۱۰)

آیا در وجود خدا شک است خدایی که زمین و آسمان را آفرید.

معصومین نیز از این شیوه در تبلیغ دین استفاده می‌کردند. رسول اکرم (ص) گاهی بایک لبخند و یا انجام عملی غیرمنتظره در اطرافیان خود سؤال ایجاد می‌کرد تا پیامی را به آنان ابلاغ کند. به عنوان مثال اسیرانی را پیش پیامبر آوردند. با دیدن آنها لبخندی زد. اسیران

گفتند: حق داری بر ماناتوانان بخندی! پیامبر اکرم(ص) فرمود به خدا سوگند از روی استهزا بر شما نخنديدم؛ خندهام برای اين است که می خواهم شمارا به بهشت برسانم و شمانمی پذيريد.^{۲۴}

امامان نيز با طرح پرسش های فکري و علمي اذهان مردم را به جستجو وامي داشتند و با پاسخ های منطقى به سؤالات، گره های فراوانى را از مشكلات علمي مى گشودند. نيز امير البيان(ع) گاهی بر فراز منبر و گاه در حين ملاقات با اشخاص و حتى پس از ضربت خوردن از مردم درخواست مى کرد تاز وي سؤال كنند وي فرمود: قبل از اين که مرا از دست دهيد از من پرسيد.^{۲۵}

توجه به چند نكته در اين رابطه مى تواند مفيد باشد،
- گاهی پیامنان را به صورت سؤال و جواب مطرح كنند. اين کار تبلیغ شما را متنوع و جذاب مى كند.

- روحیه پرسشگری را در مخاطبان خود تقویت كنید.
- سعی كنید از پرسش های مردم بویژه جوانان آگاه شوید و بيان و تبلیغ خود را براساس پاسخ به آن سؤالات تنظیم کنید.

- پاسخ های روشن، شفاف و منطقی بدھيد.
- اگر پاسخ سؤالی را نمی دانيد با صراحة بگوئيد نمی دانم و در صدد دانستن آن برآيد.
- هرگز بين پرسش و پاسخ فاصله طولاني نپندازيد.

۳. تبلیغ عملی

تبلیغ عملی از کارساز ترین شیوه های تبلیغ در سازندگی فرد و جامعه است. شما پیام گزاران دین اگر بخواهید تبلیغاتان مؤثر افتاد حتماً بدان چه می گوئيد، عمل کنید. قرآن می فرماید:

وَمَنْ أَخْسَنُ قَوْلًا إِنْ دَعَا إِلَى اللَّهِ وَعَمِلَ صَالِحًا. (فصلت: ۳۳)

چه کسی گفتارش بهتر است از آن که دعوت به خدا کند و عمل صالح انجام دهد.
در قرآن کریم هر جاسخن از ایمان است در کنارش عمل صالح را مطرح مى نماید.
مَنْ آمَنَ بِاللَّهِ وَالنَّبِيِّمْ أَلَاخِرِ وَعَمِلَ صَالِحًا فَلَا خَوْفٌ عَلَيْهِمْ وَلَا هُمْ يَحْزَنُونَ. (مانده: ۶۹)
بسیاری از مبلغان در تبلیغ خود به شیوه گفتاری بسنده مى کنند و حال آنکه این شیوه در

همه جا جوابگو نمی‌باشد. امروزه ثابت شده که از نظر روان‌شناسی تأثیرات آموزش عملی در توده‌های مردم بخصوص نسل جوان بسیار کارسازتر می‌باشد. این سیره را در معصومین بارها دیده‌ایم. قرآن، مبلغان بدون عمل را مورد نکوشش قرار داده می‌فرماید:

أَتَأْمُرُونَ النَّاسَ بِالْإِيمَانِ وَتَنْهَيُونَ أَنفُسَكُمْ وَلَئِنْ تَلْقَوْنَ الْكِتَابَ أَفَلَا يَقْتَلُونَ. (بقره: ۴۴)

رسول اکرم (ص) اولین عمل کننده به سخنان خود بود. اگر تشویق به جهاد می‌کرد خود پیش‌پیش همه در میدان بود. اگر بحث از اتفاق و تعاون داشت، خود پیشرو مردم بود. آن بزرگوار در خصوص نماز از همین شیوه استفاده کرد و می‌فرمودند:

صَلَوةٌ كَمَا رأَيْتُمْ.

نمای بگزارید آنگونه که من نمای را می‌گزارم.

در حالات حضرت فاطمه زهراء(س) می‌خوانیم که ضمن هدایت فرزندان به انجام فرائض دینی خود ارزش آن را عمالاً به آنان نشان می‌داد. از امام حسن مجتبی(ع) نقل شده که در یکی از شب‌های جمعه دیدم مادرم زهراء(ع) تا صبح نماز را خواندند و برای تک تک همسایه‌ها دعا کردند ولی برای اهل خود و اهل خانه دعایی نکرد (پرسیدم) چرا این همه برای دیگران دعا کردی و برای خودت دعا نکردی فرمود:

يَا بَنِي الْجَارِ ثُمَّ الدَّارِ.

فرزندم اول همسایه بعد اهل خانه.

در حدیث دیگری می‌خوانیم که امیر مؤمنان(ع) به فرزند خود محمد بن حنفیه فرمود: فرزندم مقداری آب بیاور تا وضو بگیرم. محمد ظرف آبی خدمت پدر آورد حضرت نخست دست را در آب فربرد و فرمود بسم الله والحمد لله الذي جعل الماء طهوراً و لم يجعله نجساً سپس حضرت تاپایان وضو دعاهای مربوط به هر قسمت را به محمد بن حنفیه یاد داد در آخر رو به محمد کرد و فرمود:

يَا مُحَمَّدُ مَنْ تُوضَأَ مِثْلُ وَضْوَنِي وَقَالَ مِثْلُ قَوْلِي، خَلَقَ اللَّهُ عَزَّوَجْلَ مِنْ كُلِّ قَطْرَهُ مَلِكًا يَقْدِسْهُ وَيَسْبِحُهُ وَيَكْبُرُهُ.

هر بندۀ مؤمنی همانند من وضو بگیرد و آنچه که در حال وضو خواندم بخواند خدا در برابر هر قطره آب وضویش فرشته‌ای می‌آفریند که تاروز قیامت برایش تسبیح گوید.

مقام معظم رهبری در این رابطه می فرماید:

اگر مامی خواهیم مردم را موعظه کنیم لازمه آن در درجه اول اتعاظ نفسی خود ماست. یعنی برای کسی که بنابر گویندگی دین دارد تهذیب نفس یک امر الزامی است تا حرف او مؤثر واقع

شود و از دل بگوید و عمل او تقویت کننده قول او و شاهدی بر آن باشد.^{۲۸}

تأملی در ابزارهای جدید تبلیغ دین

ابزار تبلیغ یکی از ارکان مهم پیامگزاری است که امر تبلیغ بدون آن سامان نمی یابد. امروز از جمله ضروری ترین وظایف مدیران تبلیغاتی، شناخت انواع ابزارهای تبلیغی، کاربری آنها و نحوه تأثیرگذاری این ابزارها بر مخاطبان است. پیشرفت صنعتی، تنوع ساختاری و تحول روزمره ابزارها می طلبد که پیامگزاران دینی هر چه بیشتر خود را به اطلاعات جدید در مورد ابزارها مجهز کنند و توانمندی خود را در به کارگیری آنها افزایش دهند. امروز دشمنان دین و بشریت با وسائل مدرن و به صورت غیر مستقیم به جنگ با ارزش‌های الهی برخاسته‌اند و این می طلبد که ما هم در حد توان از همان وسائل در جهت تبلیغ دین و گسترش آن استفاده کنیم. در این صورت است که می توانیم عرصه را بر دشمن تنگ کنیم.

مقام معظم رهبری می فرمایند:

امروز دنیا در زنده‌ترین مسائل و علوم مورد احتیاج مردم که در میدان و صحنه تبادل نظر هست، ساعت به ساعت روش‌های نورا به کار می گیرد. شما امروز اگر نظریه‌ای را خواندید، یک ماه بعد نمی توانید به عنوان آخرین نظریه به آن تکیه کنید. چون روش‌ها عوض می شود. چگونه می خواهیم حرف حق خودمان را به همان شیوه و روشه که با مردم صد سال پیش گفته می شد امروز در میان بگذاریم. امروز حتی با قبل از انقلاب هم فرق دارد. آن منبری که در روزهای پیش از انقلاب در سال ۵۶، ۵۷ می توانست مفید باشد ممکن است امروز همه جا آنقدر مفید و مؤثر نباشد...^{۲۹}.

این نگاه معظم له ضرورت تحول در ابزارهای تبلیغ دین را در ابعاد گوناگون نشان می دهد. این قسمت از مقاله به بعضی از این ابزارهای جدید اشاره می کند.

عصر حاضر که عصر انفجار اطلاعات است بدون شک رایانه‌ها نقشی اساسی در تبلیغ معارف دینی دارند چراکه امروزه حجم گسترده اطلاعات، کمبود فرصت‌ها و تهاجم فکری و فرهنگی استعمارگران می‌طلبید که پیام‌گزاران دینی و مراکز فرهنگی خود را به سلاح پیشرفته رایانه مجهز کنند و از آن در راستای گسترش سریع، دقیق و برنامه‌ریزی شده معارف دینی بهره‌گیرند. رایانه‌ها در تبلیغ دین کاربرد گسترده‌ای دارند و با توجه به تجربیات جهانی و تحولات روزافزونی که هر روز شاهد آن هستیم می‌توان از این ابزار شگرف استفاده‌های تبلیغی گوناگون نمود.

برخی از کاربردهای رایانه در تبلیغ دین عبارت‌اند از:

- ارائه افزون‌تر و سریع‌تر موضوعات دینی همراه با صوت و تصویر

- بهره‌وری از رایانه در کارهای هنری

- ثبت تجربه‌ها و اطلاعات تبلیغ دینی موجود در سطح جهان و دسترسی به آنها در

حداقل زمانی

- پرونده‌سازی جهت مناطق مختلف تبلیغی و اطلاع سریع از نیازها

- استفاده از رایانه در امر مدیریت و هماهنگی مراکز تبلیغی

- صرفه‌جویی و سرعت ویرایش و تایپ متون دینی

- ارائه برنامه‌های تفریحی و مذهبی سالم جهت پر کردن اوقات فراغت نوجوانان و جوانان

اینترنت (internet)

شبکه رایانه‌ای گسترده‌ای است که برای ارتباط دادن دیگر شبکه‌های دولتی و خصوصی در سطح جهان تاسیس شده است. از آن جاکه جهان امروز به دهکده‌ای تبدیل شده که هر نقطه‌ای از آن نقطه‌ای دیگر اثر می‌پذیرد ضرورت دارد متولیان فرهنگی با استفاده از این ابزار پیام دین را به گوش جهانیان برسانند.

کاربردهای اینترنت

- شما مبلغان دینی می‌توانید با کمک اینترنت معارف اسلامی را در اقصی نقاط جهان

تبلیغ کنید.

- آسان‌ترین و بهترین وسیله‌ای است که می‌تواند فیلم‌ها و سریال‌های آموزنده دینی را در معرض دید جهانیان قرار دهد.
- می‌توانید از این طریق با مردم جهان ارتباط تبلیغی داشته باشید و ترتیب دهید تا دیگران با شما ارتباط برقرار کنند.
- از طریق اینترنت در بسیاری از منابع اطلاعاتی و علمی جهان به کاوش پردازید و از آخرین داده‌های علمی در رابطه با دین و تبلیغ آشنا شوید.
- اینترنت این امکان را به شما می‌دهد که از انتقادهایی که در سراسر جهان نسبت به اسلام و مسلمانان وجود دارد آگاه شوید و خود را آماده پاسخ‌گویی کنید.
- گشت و گذار در اینترنت شمارا با نیازهای فکری و فرهنگی جهان آشنا می‌سازد.
- باری امروز اینترنت توانمندترین فناوری انسان معاصر در عرصه‌های اطلاع‌رسانی، آموزش، تحقیق، تبلیغ، اخبار، تجارت، مکاتبات، مخابرات، دوست‌یابی، تخلیه‌های روانی، دانلود نرم‌افزار می‌باشد. قابلیت‌های بی‌شمار، اینترنت را تابوی تمدن مدرن کرده است. این توسعه تیزپای استعداد شکفتی در کوتاه کردن راه‌ها دارد چنان‌که فاصله انسان‌ها را تا فاسدترین محیط‌های اخلاقی به اندازه کوییدن ضربه‌ای بر سر دگمه‌ای کوچک و رام کوتاه می‌کند. اما همو نیز می‌تواند سالک دل سوخته‌ای را با یک کلیک از منزلی به منزل دیگر ببرد و سلوک او را سیری تازه بخشد. آری این دست ساخت لجام گسیخته بشر‌گویی به مستند مرشدان و خرقه پیران طریقت نیز طمع بسته است. در میان همه امکانات اینترنت وی‌لاغ حکایتی دیگر دارد. وی‌لاغ‌ها که فضاهای رایگان و ارزان اینترنتی هستند که یادداشت‌های شخصی و نیز آخرین رهیافت‌های علمی و عاطفی آنان را در خود جای می‌دهد و در دیدرس میلیون‌ها رهگذر آشنا و نآشنا می‌گذارند. وی‌لاغ محیطی است که به شما امکان انتشار ایده‌ها و دیدگاه‌های خود را می‌دهد و این امکان را برای همه افشار فراهم می‌کند که با ابزاری ارزان قیمت همه نظرات خود را رایه نماید و از نظرات مخاطبان خود نیز نسبت به مطالب مطرح شده آگاهی یابد.^{۳۰} بپذیریم که بسیاری از ما مبلغان از این ظرفیت‌ها در امر تبلیغ دین استفاده نکرده‌ایم و شاید ناآگاهی و نآشنایی با ابزارهای جدید این عدم استفاده را برای ما ایجاد کرده است.

به هر حال بسیاری از این ابزارها برای ما شناخته شده نمی‌باشند و خوب است از آنها استفاده تبلیغی کنیم، مثلاً

○ آیا می‌دانیم که:

bluetooth یا بلوتوث نیز یکی دیگر از ابزارهای نوین است که کاربرد بالای دارد. بلوتوث یک فناوری بی‌سیم با برده کوتاه است که به تلفن‌های همراه، رایانه‌ها و دستگاه‌های ضبط، لوازم خانگی و همه وسایلی که می‌توانید به ارتباط آنها با یکدیگر فکر کنید ارتباط می‌دهد.

○ آیا می‌دانیم که:

memory حافظه‌ای است جانبی که بوسیله آن می‌توان اطلاعات را جایجا کرد و منتداول ترین آن حافظه Ram می‌باشد که از طریق کارت خوان آن یا Ram reader قابل خواندن می‌باشد. البته بسیاری از دستگاه‌های الکترونیکی مانند گوشی‌های همراه، رایانه‌ها و... نیز می‌توانند اطلاعات رم را بخوانند.

○ آیا می‌دانیم که:

infrared قابلیت تبادل اطلاعات به طریق بی‌سیم بوسیله اشعه مادون قرمز است که در تلفن‌های همراه نیز استفاده از آن رایج شده است.

○ آیا می‌دانیم که:

Port در واقع همان درگاه ورودی، خروجی است که می‌توانیم وسایل جانبی مانند دوربین، تلفن همراه و مانند آن را به رایانه متصل سازیم و تبادل اطلاعات نمائیم. مانند پورت موازی (Parallel) پورت سریال (serial) پورت USB و....

○ آیا می‌دانیم که:

email یا همان پست الکترونیکی قابلیت بسیار سریعی برای انتقال متن، عکس و مانند آن دارد.

○ و سرانجام این که آیا می‌دانیم که:

chat یکی از امکانات بسیار بزرگ و مهمی است که محیط اینترنت برای ارتباطات صوتی، تصویری و متنی به کاربران می‌دهد و از قابلیت‌های بسیار سودمند برای تبلیغ و

تبادل اطلاعات می‌باشد که متأسفانه در حوزه تبلیغ یا اصلاً جایگاهی ندارد یا اگر دارد بسیار ضعیف می‌باشد. از طریق این امکان توانی فنی شما می‌توانید همزمان با چند نفر به صورت زنده ارتباط برقرار کنید و آموزه‌های دینی را برای آنها بیان کنید.

۲. تصاویر (فیلم، عکس، اسلاید، گرافیک، کاریکاتور)

تصویرها از ابزارهای مهم ارتباط برقرار کردن با مخاطب هستند. تصویرها اگر خوب و هنرمندانه ارائه شوند مخاطبان زیادی را به خود جذب کرده باشند. هر یکی بیشترین پیام را به بینندگان القا می‌کنند. در این میان نقش فیلم از همه برجسته‌تر است زیرا سمعی بصری است و با توجه به جذابیتی که دارد بیشترین تاثیر را در بینندگان می‌گذارد.

عکس‌ها و ابزارهای مشابه آن نیز اموری همچون صلابت، جذابیت، و مسائلی از این نوع را بدون زبان بازگو می‌کنند. عکس‌ها می‌توانند زنده کننده خاطره‌ها و حماسه‌ها و توجه دهنده انسان به دنیا را باشد که قبلاً در آن زندگی می‌کرده است و تصاویر مطالب را ماندگارتر می‌سازند. امروز در دهکده جهانی در و دیوار شهرها مملو از عکس‌ها و صحنه‌هایی است که گوئی باشما حرف می‌زنند و افکار من و شمارا به طرف خود جذب می‌کنند آیا در امر تبلیغ آموزه‌های دینی از این ظرفیت استفاده بهینه صورت گرفته است.

آیا در برابر این همه عکس‌های مبتذل و کاریکاتورهای اهانت‌آمیز ما چقدر در بعد دینی کار تولیدی کرده‌ایم؟ امروزه بعضی از آسیب‌شناسان معتقدند بعضی از تصاویر معادل هزار واژه باشما حرف می‌زنند آیا بر این کاربردها اندیشه کرده‌ایم؟ امروز براحتی از طریق تلفن همراه تصاویر گوناگونی در اختیار مخاطبان گذاشته می‌شود. آیا اندیشه کرده‌ایم که نکته‌های تبلیغی و تصاویر ارزشی را از طریق تلفن همراه به دیگران منتقل کنیم. امروز شما براحتی می‌توانید پیام‌های خود را از طریق پیامک به هر مخاطبی که در نظر دارید ارائه دهید. آیا مدیریت تبلیغی اقتصانمی کند که برای سهولت کار به سراغ این وسایل برویم.

نتیجه‌گیری

از مجموع مطالب ارائه شده بدست می‌آید که:

۱. تبلیغ دین در شرایط جدید و پیرو حجم انبوه تخریب دشمنان امری بسیار ضروری و حساس می‌باشد.
۲. پیام تبلیغ باید مناسب با نیاز مخاطبان تنظیم گردد.
۳. پیام تبلیغ باید روشن، گویا، کاربردی و با استفاده از ادبیات روز تهیه گردد.
۴. مبلغ و پیام‌گزار باید مردمی، خوش‌رو، صبور و آشنا به زمان و مکان باشد.
۵. سعی شود در تبلیغ دین از شیوه‌های کاربردی استفاده کنیم.
۶. تبلیغ چهره به چهره، پاسخ به سؤالات و تبلیغ عملی از کارسازترین شیوه‌های تبلیغ کاربردی می‌باشد.
۷. از جمله ضروری‌ترین وظایف مدیران تبلیغی شناخت ابزارهای نوین تبلیغی و نحوه کاربری آنهاست.
۸. از طریق اینترنت می‌توانیم با مردم جهان ارتباط تبلیغی برقرار کنیم و بسیاری از افراد را با آموزه‌های دین اسلام آشنا سازیم.
۹. از طریق ابزاری مانند بلوتوث، infrared و chat می‌توانیم سرعت تبلیغ و حجم آن را به صدها برابر افزایش دهیم.
۱۰. بازشناسی سیره معصومین و تدبیر در کار آنها راهکارهای جدیدی را در امر تبلیغ بر روی ما فراهم می‌نماید.

پی‌نوشت‌ها:

۱. ر.ک. پژوهش در تبلیغ، محمدتقی رهبر، نشر سازمان تبلیغات اسلامی، تابستان ۷۱.
۲. لغت‌نامه دهخدا، واژه دین.
۳. فرهنگ و تهاجم فرهنگی، سازمان مدارک فرهنگ انقلاب اسلامی، بهار ۷۵.
۴. فرهنگ و تهاجم فرهنگی، ص ۲۸۴.
۵. فرهنگ و تهاجم فرهنگی، ص ۲۸۸.
۶. پژوهشی در تبلیغ، محمدتقی رهبر، مرکز چاپ و نشر سازمان تبلیغات اسلامی، ۱۳۷۱، ص ۱۹۱.
۷. بخار الانوار، علامه مجلسی، دارالکتب الاسلامی، تهران، ج ۱، ص ۸۵.
۸. مجموعه آثار، استاد مطهری، نشر صدرا، ج ۱۷، ص ۳۲۵.

۹. غررالحكم، ج ۱، ص ۲۱۰.
۱۰. غررالحكم، ج ۱، ص ۳۰۸.
۱۱. کشتنی پهلو گرفته، مهدی شجاعی، نشر مدرسه، ۷۵، ص ۶.
۱۲. فرهنگ و تهاجم فرهنگی، ص ۲۹۳.
۱۳. تفسیر نمونه، مکارم شیرازی، دارالكتب الاسلامية، ج ۸، ص ۲۰۶.
۱۴. لغت نامه دهخدا، ذیل واژه حسن.
۱۵. منتهی الامال، شیخ عباس قمی، هانف، ۱۳۸۱، ص ۱۱۰.
۱۶. اصول کافی، ج ۳، ص ۱۸۰. (ترجمه و شرح مصطفوی)
۱۷. تبلیغ در قرآن و حدیث، محمدی ری شهری، دارالحدیث، ۱۳۸۰، ص ۲۲۴.
۱۸. اصول کافی، ج ۱، ص ۳۱. (ترجمه و شرح مصطفوی)
۱۹. فرهنگ و تهاجم فرهنگی، ص ۲۹۹.
۲۰. ادعی الى سبیل ربک بالحكمة والمعونة الحسنة و جادلهم بالتي هي احسن. (تحل: ۱۲۵)
۲۱. روزنامه جمهوری اسلامی، ۱۳۶۱ / ۱۰ / ۲۸.
۲۲. مجله علمی تخصصی معرفت، مقاله نظام تربیتی پیامبر اعظم، محمد احسانی، شماره نهم، آذر ۸۵، ص ۴۲.
۲۳. ر. ک. به سوره بقره آیات، ۲۱۹، ۲۱۷، ۲۱۵، ۲۸۹.
۲۴. تبلیغ دین از منظر دین، حمید نگارش و همکاران، ص ۱۵۴.
۲۵. نهج البلاغه، صبحی صالح، خ ۹۳.
۲۶. بخار الانوار، ج ۸۵، ص ۲۷۹.
۲۷. ثواب الاعمال، شیخ صدوق، ص ۳۳.
۲۸. فرهنگ و تهاجم فرهنگی، ص ۳۰۴.
۲۹. فرهنگ و تهاجم فرهنگی، ص ۲۹۱.
۳۰. ر. ک: به مجله پیام، ش ۷۶، مقاله ضرورت ها و ظرافت های وبلاگ برای دینورزان، رضا بابائی.

پژوهشکاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی

پortal جامع علوم انسانی