

سو آغاز

■ هدف اصلی این تحقیق، بررسی نقش مؤثر سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی (FDI) در فرایند جهانی شدن اقتصاد و سیاست‌گذاری ایران در این زمینه است. از دهه ۱۹۹۰ عوامل گوناگون از جمله ایجاد سازمان جهانی تجارت (WTO)، یک قطبی شدن نظام اقتصادی جهان و گرایش آن به سوی سرمایه‌داری، افزایش بلوک‌بندیهای اقتصادی، مانند جامعه‌آروپا، تا حیث تجارت آزاد آمریکای شمالی (نفتا) و آس. آ. آ. به گونه‌ای در آزادسازی تجارت جهانی مؤثر بوده و موجبات ادغام اقتصادهای ملی را در نظام اقتصادیین املاک را فراهم کرده است.

افزون بر این، یکی از عوامل مؤثر بر این فرایند، تشدید جریان FDI در این دوره، از سوی شرکتهای فراملیتی (TNCs)، بر اساس مزیت‌های خاص مکانی و نیز مزیت‌های خاص درون‌سازی (internalization) بوده است؛ به گونه‌ای که FDI را یکی از شاخصهای اصلی جهانی شدن اقتصاد دانسته‌اند.^۱

سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی یک پروژه چندمنظوره است که می‌تواند در بالا بردن طرفیت تولیدی، اشتغال‌زاکی، ارز آوری، فن آوری، مهارت‌های مدیریتی و نیز گسترش صادرات صنعتی و پیوستن کشور میزبان به اقتصاد جهانی مؤثر باشد. در این میان، عملکرد ایران از نظر جذب FDI بسیار ضعیف بوده است؛ از این‌رو، این پرسش مطرح است که چگونه می‌توان جریان FDI را به داخل ایران سرعت بخشید؟

براین اساس، در این مقاله، با مروری بر مفهوم جهانی شدن اقتصاد و مؤلفه‌های آن، کارکرد سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی در جهانی شدن اقتصاد از جنبه‌های گوناگون، روند FDI در واپسین دهه سده بیستم، رابطه مشتبین روند FDI و صادرات TNCs و همچنین جایگاه ایران در فرایند جهانی شدن اقتصاد با توجه به جذب FDI مورد بحث و بررسی قرار گرفته و پیشنهادهایی برای سیاست‌گذاری در این زمینه مطرح شده است.

جهانی شدن اقتصاد و مؤلفه‌های آن

جهانی شدن اقتصاد از تحولات عمده ساختار

اقتصاد جهانی از دهه ۱۹۸۰ تاکنون است؛ تحویل که از برچیده شدن تحریجی مرزهای ملی خبر می‌دهد و از ویژگیهای بارز آن ادغام اقتصادهای ملی در اقتصاد بین‌الملل و یکارچه شدن آنها و نیز واستگی مقابله اقتصادی بیشتر کشورها نسبت به گذشته است.

از مؤلفه‌های مهم فرایند جهانی شدن می‌توان به آزادسازی تجارت کالاهای خدمات، جریان سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی و portfolio خارجی، تبادل تکنولوژی، تحریک پیروی کار و توریسم بین کشورها شاره کرده. بین‌المللی شدن تولید نیز یکی دیگر از ویژگی‌های این فرایند است؛ یعنی، باتقسیم کار جهانی، دیگر همه قطعات یک کالا در یک کشور تولید نمی‌شود؛ برای مثال، قطعات یک تلویزیون که تکنولوژی آن ساده است، در ۳۰ کشور تولید می‌شود.^۲

با توجه به مؤلفه‌های آزادسازی تجارت بین‌المللی کالاهای خدمات، در سال ۱۹۴۸ لرزوش صادرات جهانی در حدود $\frac{71}{4}$ میلیارد دلار بود، در حالی که تولید جهانی به بیش از ۲۵۰ میلیارد دلار می‌رسید. در پایان دهه ۱۹۹۰ لرزوش کالاهای صادر شده به بازارهای جهانی به ۲۸۵۳ میلیارد دلار رسید و در مقابل، تولید جهانی بیش از ۲۲ تریلیون دلار بود؛ یعنی، در مدت ۴۰ سال، تولیدات جهانی ۹ برابر شده، در صورتی که لرزوش صادرات بیش از ۵۵ برابر افزایش یافته است.^۳ گذشته از آن، میانگین رشد سالانه صادرات جهانی کالاهای خدمات و تولید ناخالص داخلی در جهان در سال ۱۹۹۰-۲۰۰۰ به ترتیب $\frac{6}{18}$ و $\frac{2}{3}$ درصد و برای سال ۲۰۰۰ به ترتیب $\frac{12}{4}$ و $\frac{4}{4}$ درصد بوده است. این داده‌های آماری بیانگر ادغام بازارهای کالاهای خدمات در گذر زمان بوده است که «جهانی شدن» فرایند آن است.

جریان سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی (FDI) از دیگر مؤلفه‌های این فرایند به شمار می‌آید که در سالهای اخیر اهمیت به مراتب بیشتری یافته است. در طول دو دهه آخر سده بیستم، جریان سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی رشدی به مراتب بیش از رشد تجارت جهانی داشته است. در این دوره تولید جهانی و فروش شعبه‌های بنگاههای فراملیتی، به عنوان دو شاخص سرمایه‌گذاری

□ سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی یک پروژه‌چند منظوره است که می‌تواند در بالا بردن ظرفیت تولیدی، اشتغال‌زایی، ارزآوری، فن آوری، مهارت‌های مدیریتی و نیز گسترش صادرات صنعتی و پیوستن کشور میزبان به اقتصاد جهانی مؤثر باشد.

سرمایه‌گذار به تهایی یا با مشارکت سرمایه‌گذاران محلی همه مراحل سرمایه‌گذاری و تولید را بر عهده بگیرد. در این صورت، سرمایه‌گذار به فقط داشت فنی و ابزار تولید را خریداری می‌کند، بلکه برای ایجاد تأسیسات تولیدی، از جمله ساختمان کارخانه و نیز برای پرداخت دستمزدها، مبالغی لز خارجی به کشور میزبان انتقال می‌دهد. در موارد دیگر ممکن است سرمایه‌گذار فقط به انتقال دانش فنی و فن مدیریت پردازد و هزینه مالی واحد تولیدی را شرکا یا نهادهای محلی تأمین کند. در شرایطی نیز سرمایه‌گذار خارجی، به سبب فروش دانش فنی یا امتیاز بهره‌برداری و ظارت فنی بر فرایند تولید، در تولید سهیم می‌شود. به این ترتیب، «سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی» تنها یک نقل و انتقال بین‌الملل سرمایه مالی نیست، بلکه مظاهر قابل اندازه‌گیری نفوذ بین‌الملل شرکتهای فراملیتی است و آن FDI در برگیرنده انتقال دانش فنی و دیگر دلایلی‌ای غیرقابل‌لمس، مانند مهارت‌های مدیریتی و بازاریابی است و اینها عواملی است که رشد بلندمدت اقتصادی کشور میزبان را امکان‌بندیر می‌سازد.

عوامل تعیین‌گننده FDI

بطور کلی FDI مجموعه‌ای از جریان‌های بین‌المللی سرمایه مالی نیست که حرکت آنرا بتوان فقط ناشی از اختلاف در نرخ بازدهی خالص مورد انتظار در مناطق گوناگون دانست. تحلیلگران، سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی را وابسته به ویژگی‌های داخلی TNCs می‌دانند. بررسیهای جان دانینگ در مورد عملیات شعب شرکتهای آمریکایی در مقایسه با عملکرد رفیان انگلیسی آنها حاکی است که شعبه‌های آمریکایی، نسبت به رقبای محلی، بیشتر مولد بوده‌اند و توانی آنها در نقل و انتقال دانش فنی و دیگر دارایی‌های معنوی، مانند مهارت، بازاریابی و مدیریت، به این معنا بوده است که سطح بازدهی بریتانیا را در همه بنگاهها در صنعت مربوطه لرقا داده و سود خالصی برای اقتصاد بریتانیا پیدید آورده است.⁵

دومین پیشگام در این زمینه، «استفان هایمر»

مستقیم خارجی، بیش از GWP جهانی و صادرات جهانی رشد داشته است. فروش شعبه‌های خارجی TNCs از ۳ تریلیون در سال ۱۹۸۰ به ۱۴ تریلیون دلار در سال ۱۹۹۹ رسید که در واقع ۲ برابر ارزش صادرات جهانی در آن سال بود. تولید ناخالص مرتبه با تولید جهانی TNCs در حدود یک دهم GWP جهانی در سال ۱۹۹۹ بود، حال آنکه در سال ۱۹۸۲ حدود پنج دهم برآورد شده بود.

دیگر اینکه نسبت جریان ورودی FDI به کل تشكیل سرمایه‌داخلی جهانی که در دو دهه قبل ۲ درصد بود، اکنون به ۱۴ درصد رسیده است.²

در نهایت، جهانی شدن اقتصاد را می‌توان یکپارچه شدن همه بازارهای کالا، خدمات و عوامل تولید در جهان توصیف کرد و طبیعی است که جهانی شدن اقتصاد مستلزم وجود رفابت در بازارهای است. این رفابت، بخش خصوصی را در کشورهای روبرو به رشد و اداره به فعالیت در بخش تحقیق و توسعه (R&D) می‌کند؛ فعالیتی که برای بسیاری از شرکهای محلی بسیار بر هزینه خواهد بود. از سوی دیگر، جهانی شدن اقتصاد، امکان مشارکت علمی و نقل و انتقال تکنولوژی را فراهم می‌سازد. وانگهی، پیشرفت تکنولوژی اطلاع‌رسانی (تبادل الکترونیکی) وجود شبکه‌های گسترده اطلاعاتی در زمینه‌های گوناگون، علمی، بازرگانی و کاربرد تکنولوژی و نیز ارتباطات فنی و تجاری بین کشورهای ای‌آی‌کمترین هزینه امکان‌بندیر می‌سازد که این نیز به روند جهانی شدن شتاب می‌دهد.

عوامل تعیین‌گننده و روفرند سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی

در واقع نقل و انتقالات کالاهای «تکنولوژی بر» و سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی، بیشتر از راه انحصارات چند ملیتی صورت می‌گیرد. سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی (FDI) به شیوه‌ای گفته می‌شود که با آن سرمایه‌گذار خارجی به گونه مستقیم به ایجاد واحدهای تولیدی در کشور میزبان، برای افزایش ظرفیت تولیدی آن کشور می‌بردازد. البته این نوع سرمایه‌گذاری چهره‌های گوناگون دارد. ممکن است

1999 نسبت به سال 1991 است. در سال 1991 حدود ۲۶ درصد کل جریان FDI روانه کشورهای در حال توسعه شد که در سال 1999 این سهم به ۴۲ درصد کاهش یافت. با این حال، مقدار مطلق FDI به داخل این کشورهای روبه افزایش بوده است. در بین کشورهای در حال توسعه، بیشترین سهم در جذب سرمایه گذاری مستقیم خارجی از آن کشورهای شرق آسیا، بویژه چین است که با آزادسازی سیاستهای جذب FDI رتبه نخست را دارد. با این روند، جریان FDI به چین از ۳۳ میلیارد دلار در سال 1994 به ۴۰ میلیارد دلار در سال 1999 رسیده است که بیش از ۲۰ درصد کل جریان FDI به کشورهای کمتر توسعه یافته برآورده است.

در جدول شماره یک می‌بینیم که جریان ورودی FDI به ایران در سال 1999 در نهایت به ۸۵ میلیون دلار رسیده است که در مقایسه با مقدار FDI ورودی به کشورهای همسایه ایران، از جمله آذربایجان، پاکستان و عربستان، بسیار اندک است.

این افزایش سرمایه گذاری مستقیم خارجی سهم بزرگی در هم آمیختگی اقتصادهای ملی داشته است. این تأثیر القابی را می‌توان برای سهم FDI در تشکیل سرمایه ثابت ناخالص کشور میزان (جلول ۲) برآورد کرد. براساس جدول شماره ۲، سهم FDI در تشکیل سرمایه ثابت

براساس جدول شماره یک، جریان FDI به داخل کشورهای میزان، از ۱۵۹ میلیارد دلار در سال ۱991 به ۸۶۵ میلیارد دلار در ۱999 رسیده است که نشان دهنده ۵/۰٪ برابر شدن جریان FDI در سال

□ جهانی شدن اقتصادها

می‌توان یکپارچه شدن همه بازارهای کالا، خدمات و عوامل تولید در جهان دانست و طبیعی است که جهانی شدن اقتصاد مستلزم وجود رقابت در بازارهای رقابتی که بخش خصوصی را در کشورهای رو به رشد به فعالیت در زمینه «تحقیق و توسعه» و امی دارد و همچنین امکان مشارکت‌های علمی و نقل و انتقال تکنولوژی را پدیده می‌آورد.

FDI دوند

بر حسب میلیون دلار

۱۹۹۱	۱۹۹۵	۱۹۹۷	۱۹۹۹	متوجه سالانه ۱۹۸۸-۱۹۹۳	کشور میزان
۱۵۸۹۳۶	۲۳۱۸۴۴	۲۷۷۰۱۶	۸۶۵۴۸۷	۱۹۰۶۲۹	جهان
۱۱۴۷۹۲	۲۰۵۶۹۳	۲۱۹۷۸۹	۶۲۶۴۴۹	۱۴۰۰۸۸	کشورهای توسعه یافته
۴۱۶۹۶	۱۱۱۸۸۴	۱۴۰۳۰	۲۰۷۶۱۹	۴۶۹۱۹	کشورهای در حال توسعه
۲۳	۱۷	۲۶	۸۵	.۸۶	ایران
۸۱۰	۸۸۵	۷۲۲	۷۸۳	۶۶۵	ترکیه
۲۵۷	۷۱۹	۹۱۸	۵۳۱	۲۶۶	پاکستان
۲۲۹	۲۳۴۹	۲۴۵۵	۱۶۰۹	۳۱۹	ویتنام
۳۹۹۸	۵۸۱۶	۷۲۹۶	۳۵۳۲	۳۳۲	مالزی
۱۰۰	۲۱۴۴	۲۴۲۶	۲۱۶۸	۲۳۴	هند
۱۴۸۲	۴۳۴۶	۶۱۹۲	۳۲۷۰	۱۲۶۹	الدومنی
۱۱۸۰	۱۳۵۷	۲۳۰۸	۱۰۳۴۰	۹۵۶	کره

منبع: NCTAD (2000), World Investment Report 2000, pp. 283-287.

جـریان و روـدی □

سرمایه‌گذاری خارجی تابع متغیرهای کلان‌کشور، از جمله ثبات سیاسی، اقتصادی و اجتماعی، زیربناهای اقتصادی، گستردگی بازار مصرف، وجود نهادهای تولیدی و امکاناتی است که برای سرمایه‌گذاری خارجی وجود دارد.

کشور/هزار	۱۹۹۴	۱۹۹۵	۱۹۹۶	۱۹۹۷	۱۹۹۸
جهان	۴۱۶	۴۱۴	۵۱۹	۷۱۰	۱۱۱
مملو توسعه یافته	۲۱۵	۴۱۵	۴۱۸	۹۱۲	۱۱۹
مملو در حال توسعه	۸۱۳	۷۱۶	۹۱۱	۱۰۱۸	۱۱۵
مصر	۱۱۹	۵۱۲	۵۱۱	۶۱۱	۶۱
ترکیه	۱۱۹	۲۱۲	۱۱۶	۱۱۶	۱۱۹
آذربایجان	۲۱۵	۷۳۸	۶۷۹	۷۸	۶۴۲
چین	۱۷۳	۱۴۷	۱۴۳	۱۴۶	۱۲۹
پاکستان	۴۱۵	۷۱۱	۸۱۹	۷۱۰	۵۱۶
فیلیپین	۱۰۰	۸۱۹	۷۱۸	۶۱۲	۱۲۸
سنگاپور	۳۶۱	۲۵۱۶	۲۵۱۶	۲۲۱	۱۷۴

UNCTAD (2000), **World Investment Report 2000**, pp. 306-317.

ناتخالص در جهان از سال ۱۹۹۴ تاکنون روند
فزاینده داشته است. برای نمونه می‌توان گفت: در
آزادسازی و نیز خصوصی‌سازی می‌توان اشاره
کرد.

کشورهای در حال توسعه، این سهم از $\frac{1}{3}$ درصد در سال ۱۹۹۴ به $11\frac{1}{5}\%$ درصد در سال ۱۹۹۸ رسیده است. از سوی دیگر، سهم FDI در تشکیل سرمایه ثابت ایران در سال ۱۹۹۹ به 85% میلیون دلار ($2\frac{1}{2}$ درصد)، سمده که سیاست اندک به دست است. این

افزون بر این، جدول توزیع بخشی FDI به عنوان درصدی از تشکیل سرمایه در جهان نشان می‌دهد که این درصد در بخش صنعت به سرعت از ۱۹۸۰ به ۲۱۶ درصد دانست.

مفهوم آزادسازی FDI در بر گیرنده تدابیری چون برداشتن یا کاهش سدهای سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی و رودی، آسان‌سازی مقررات برای پیشتر فعالیت‌های اقتصادی، تکیه بر نیروهای بازار در اقتصاد داخلی و نیز پذیرش استانداردها و قوانینی در رفتار با FDI است.

بسیاری از کشورها هنجارهای اصلی رفتار با سرمایه‌گذاران خارجی را پذیرفتند و تضمینهای کافی برای مسایل کلیدی مانند: نقل و انتقال سرمایه، حل و فصل اختلافها و سلب مالکیت‌ها در نظر گرفته‌اند. آزادسازی چارچوب FDI نوعی دیگر گونه‌سازی، ساستریکنده، غالباً نسبت به FDI می‌توان چون شمشیری دو دم دانست که نه تنها نقش مؤثری در توسعه و پیشرفت صنعتی دارد که برآیند نوآورهای تکنولوژیک و مدیریتی و گسترش ظرفیت تولیدی است، بلکه نقش آن در پیوستگی و ادغام کشورهای LDC در اقتصاد جهانی، هم‌جهانی و کارساز است.

در این میان بیشترین سهم FDI در تشکیل سرمایه ثابت ناخالص کشور میزبان، سهم چین در سال ۱۹۹۴ بوده است؛ تا آن اندازه که چین توانسته است بیش از میلیارگین جهانی (۱۱۱) درصد) را جذب کند. در شناساندن آنچه این جریان ورودی FDI را به چنین فزونی داده است. به اصلاحات زیربنایی اقتصادی؛ از جمله: FDI را امروز تأثیرگرفت. می‌دهد.^۷ سیاستی از کارها و

وجود دارد.^۱

سرانجام می‌توان گفت که جذب FDI از یک سو در گرو آزادسازی اقتصادی است و از سوی دیگر، سرمایه‌گذاری خارجی سبب سازی پوستن اقتصاد داخلی به اقتصادیان المللی، از راه گسترش صادرات صنعتی می‌شود.

کارکرد شرکت‌های فرامیلتی در جهانی شدن اقتصاد

قلمر و فعالیت تولیدات بین‌المللی شرکت‌های فرامیلتی که اکنون در بر گیرنده ۶۳ هزار شرکت مادر و نیز ۶۹ هزار شعبه خارجی است، به همه کشورها و بیشتر شرکتهای اقتصادی گسترش یافته است؛ به گونه‌ای که در شعبه‌های خارجی یک‌صد شرکت بزرگ فرامیلتی، بیش از ۶ میلیون نفر کارمند و فروش آنها به ۲ تریلیون دلار در سال می‌رسد. حوزه فعالیت این شرکتها بیشتر در صنایع الکترونیک، اتومبیل، نفت، پتروشیمی و داروسازی است.^{۱۰}

کارکرد TNCs در جهانی شدن اقتصاد از چند بعد قابل بحث است؛ نخست اینکه، با افزایش ظرفیت تولیدی کشور میزبان، آنرا آماده پیوستن به نظام اقتصاد جهانی، از راه افزایش مبادلات تجاری کالاها، می‌سازد.

در اینجا ارتباط بین صادرات شعبه‌های TNCs و جریان سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی آنها که ظرفیت تولیدیان المللی را افزایش می‌دهند مورد توجه است. سهم واقعی یک بنگاه در اقتصادیات توجه «ارزش افزوده» آن برآورده شود. براین اساس، در سال ۱۹۹۷ از ۹۷ شعبه‌های خارجی TNCs بیش از دو تریلیون دلار ارزش افزوده پدید آورده‌اند که نشان دهنده سهم رو به رشد آنها در GWP جهانی است (از دیگر به ۷ درصد در مقایسه با ۵ درصد در نیمة دهه ۱۹۸۰). همچنین، شعبه‌های خارجی شرکت‌های فرامیلتی، از راه صادرات، به اقتصاد کشورهای میزبان کمک کرده‌اند؛ به گونه‌ای که سهم آنها در صادرات جهانی، از یک چهارم در نیمة نومده ۱۹۸۰ به یک سوم در سال ۱۹۹۵ رسیده است و این نشان دهنده افزایش نقش TNCs در صادرات کشورهای میزبان است. جدول شماره ۳ ارتباط مثبت بین ذخیره صادرات را در سطح جهانی نشان می‌دهد.

نقل و انتقال تکنولوژی جنبه‌های دیگری از

برنامه‌های اقتصادی در حال توسعه و انتقالی در جهت کاهش محلودیت‌های بخشی برای ورود FDI بوده است. در صنایع مانند نفت، انرژی، فرودگاهها، ارتباطات، توریسم، خدمات بانکی و بیمه، خرده‌فروشی و داروسازی که پیش از این به روی FDI بسته بوده، با برنامه‌های آزادسازی، بهره‌برداری از FDI آغاز شده است.

براین اساس، رابطه‌بین سیاستهای ملی مربوط به FDI و جهانی شدن را می‌بایست رابطه‌ای دوجانبه دانست که هر یک بردیگری اثر می‌گذارد. همین سیاستهای آزادسازی FDI یکی از نیروهای کارساز در افزایش تولیدجهانی TNCs به معنای جهانی شدن اقتصاد بوده است. از سوی دیگر، پیشرفت در آزادسازی تجاری و همچنین پیشرفت تکنولوژی در ارتباطات و حمل و نقل به امکان داده است تا استراتژیهای ناحیه‌ای و جهانی خود را بی‌گیر ندو ساختار تولیدشان را برای بایه‌های جهانی یکپارچه سازند که این بدنوبه خود انجیزه‌هایی برای آزادسازی FDI پدید آورده است.

رابطه‌نرخ رشد صادرات و نرخ رشد تولید واقعی کشورها، در سالهای ۱۹۸۰ تا ۱۹۸۹ نشان می‌دهد که برخی کشورها (کشورهای شرق آسیا) از جمله سنگاپور و هنگ کنگ) که از درجه برون گرایی بالا برخوردار بوده‌اند، به نرخ رشد صادراتی بالا (۹/۴ درصد)، میانگین نرخ رشد تولید واقعی در صد رسیده‌اند و عکس، در کشورهای آمریکای لاتین (آرژانتین و پرتو) بر اثر درون گرایی شدید، نرخ رشد صادراتی پایین بوده‌است (۵/۰ درصد رسیده است؛ نرخ رشد تولید واقعی آهانیز در این سالهای ۰/۰ درصد برآورده است.^{۱۱}

نتیجه این است که هر چه کشوری از سیاست برون گرایی بالاتر (سیاست جانشینی صادرات) برخوردار باشد، نرخ رشد اقتصادی بالاتر، امکان مشارکت و رقابت بیشتر در بازارهای بین‌المللی کالا و خدمات و قابلیت جذب FDI پیشتری خواهد داشت. بدینه است که رویکرد جانشینی صادرات در گرو سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی از سوی شرکت‌های فرامیلتی، برای انتقال داشت فنی، مهارت‌های مدیریتی و بازاریابی است و آن گونه که تجربه کشورهای شرق آسیا و نیز تجربه ایران نشان می‌دهد، بین FDI و صادرات صنعتی رابطه‌ای مثبت

□ سهم سرمایه‌گذاری خارجی در تشکیل سرمایه بخش صنعت در سال ۱۹۹۸ در کشورهای توسعه یافته ۱۶/۶ درصد بوده است که کشورهای در حال توسعه ۳۶/۷ درصد بوده است که نشان دهنده نقش آن در توسعه صنعتی این کشورهاست.

چین، پویزه با ارزیابی برآیند سرمایه‌گذاریهای مشترک آنها می‌توان گفت که از این جنبه، در مقایسه با کارکرد شرکتهای داخلی، از عملکرد بسیار خوبی برخوردار بوده‌اند؛ گرچه در همه مولود، نسبت کالاهای سرمایه‌ای به کل واردات کاهش یافته است.

آلمان، ژاپن، و ایالات متحده هم از بابت ابداعات و حق امتیاز و بهره‌برداری، در آمدۀای داشته‌اند، در حالی که در کشورهای در حال توسعه فعالیت‌های R&D برای بنگاههای داخلی، به سبب هزینه سنگینی که دربردارد، چندان ممکن نیست. یک بررسی در مورد ایران نشان می‌دهد که در پیشری سرمایه‌گذاری‌های مشترک خارجی در ایران، امکان دسترسی به تکنولوژی شرکت مادر وجود دارد.

فعالیت‌های بین کشوری شرکتهای فرامیانی است. دریافت‌های برداشتیهای حق امتیاز و بهره‌برداری یک شاخص ته‌چندان کامل از تبادل تکنولوژی به وسیله TNCs است. ارزش این دریافت‌ها بازخ رشد دورقیمی رو به افزایش بوده و معاملات بین شرکتهای فرامیانی غالب است که در حدود ۵۲ درصد برای ژاپن و ۹۵ درصد برای آلمان محاسبه شده است. ارتباط درون-شرکتی TNCs در جهت دستیابی به تکنولوژی و نوسازی آن نیز در گذر سال‌ها اهمیت پیشتری یافته است که خود عاملی مؤثر در ادغام اقتصادها بهشمار می‌رود؛ زیرا، در اصل شعبه‌ها دست‌کم به تسهیلات R&D شرکت‌مادر و شبکه TNCs دسترسی دارند.

در بررسی کارکرد این شعبه‌های خارجی در

(بر حسب میلیارد دلار)

سال	FDI	فروش	اورزش افزوده بر حسب درصدی از GWP جهانی	صادرات	صادرات حسب فهرست فرعی از تجارت	صادرات حسب فهرست میلیارد دلار
۱۹۸۵	۲۲۷۲	۲۵۲۳	۵/۲	۶۹۸	۳۱۱۹	جهانی
۱۹۸۶	۲۸۷۸	۲۸۴۲	۵/۰	۶۹۴	۲۸۱۶	
۱۹۸۷	۳۴۰۲	۳۵۱۹	۴/۳	۷۴۰	۲۵۱۴	
۱۹۸۸	۴۰۲۷	۴۱۸۰	۵/۷	۸۹۱	۲۶۱۹	
۱۹۸۹	۴۵۲۰	۴۷۸۸	۶/۲	۹۴۷	۲۶۲۳	
۱۹۹۰	۵۶۲۵	۵۲۰۴	۶/۴	۱۱۴۹	۲۷۵	
۱۹۹۱	۴۱۶۲	۵۰۵۲	۶/۲	۹۷۷	۲۲۷	
۱۹۹۲	۶۳۰۰	۵۳۲۵	۵/۸	۱۲۲۱	۲۵۱۶	
۱۹۹۳	۷۱۲۲	۵۹۷۵	۵/۷	۱۲۷۸	۲۷۷	
۱۹۹۴	۸۳۶۱	۶۶۲۴	۶/۱	۱۴۵۵	۲۸۱۳	
۱۹۹۵	۹۹۵۷	۸۳۴۶	۶/۳	۱۹۶۱	۳۲۱۳	
۱۹۹۶	۱۱۱۵۶	۸۸۵۱	۶/۸	-	-	
۱۹۹۷	۱۲۶۰۶	۹۵۰۰	۶/۹	-	-	

منبع: UNCTAD (1998), World Investment Report 1998, pp. 5-6.

(بر حسب میلیارد دلار)

لام	بورس قیمت جاری	بورس رشد سالانه (درصد)	فرخ رشد سالانه (درصد)
دربانوهای حق امتیاز و بهره‌برداری صادرات کالاهای خدمات	۱۹۹۶	۱۹۹۷	۱۹۸۶-۹۰
	۵۳	۶۱	۲۱۹
	۶۲۴۵	۶۶۳۲	۱۴۱۶

منبع: UNCTAD (1998), World Investment Report 1998, p.2.

صنعتی در حدود ۱۰ دلار بوده است. از این‌رو، برای تأمین نیازهای ارزی وارداتی در سال ۱۴۰۰ یعنی ۱۸ سال دیگر، صادرات صنعتی کشور باید ۳۳ برابر شود و به ۳۸/۶ میلیارد دلار در سال برسد.^{۱۱}

با توجه به افزایش سریع تجارت جهانی، حجم تجارت خارجی ایران از ۳۵۲۰۸ میلیون دلار در سال ۱۹۹۰ به ۳۵۶۴۴ میلیون دلار در سال ۱۹۹۶ رسیده است که رشدی برابر با ۱/۱ درصد نشان می‌دهد، در حالی که حجم تجارت خارجی ترکیه و پاکستان در این سالها (۱۹۹۰-۹۶) به ترتیب ۷۱ درصد و ۶۵ درصد رشد داشته است؛ آنهم بی‌آنکه از منابع نفتی برخوردار باشند، به این ترتیب، کشورهای همسایه‌ما توانسته‌اند در اقتصاد جهانی ادغام شوند.

از سوی دیگر، در سال ۱۹۹۹ سرمایه‌گذاری خارجی در ایران ۸۵ میلیون دلار بوده که در مقایسه با FDI ورودی ۷۸۳ میلیون دلاری به ترکیه و ۵۳۱ میلیون دلاری به پاکستان بسیار اندک است که این هم ناشی از اطمینان نداشتند سرمایه‌گذاران خارجی به امنیت سرمایه‌گذاری و انتقال سود از ایران، بی‌ثباتی اقتصادی و شفاف نبودن سیاستهای جلب سرمایه‌گذاری بوده است. با توجه به این موضوع باید یادآور شد: حتی وتنام که زمانی در ارزوای اقتصادی بوده، در سال ۱۹۹۹ توانسته است ۱۶۰۹ میلیون دلار FDI جذب کند.

تجربه کشورهای شرق آسیا نشان می‌دهد که گسترش صادرات صنعتی تنها براساس استراتژی برون‌گرانی، از راه مشارکت با FDI برای کاربرد تکنولوژی جدید در ساخت کالا و بهبود کیفیت آن، امکان‌پذیر است. پژوهش‌های نشان می‌دهد که جذب FDI به ایران در گرویک رشته اصلاحات ساختاری، از جمله آزادسازی تجارت خارجی و جریان ورودی FDI، اصلاحات مالیاتی و قوانین کار، تضمین سرمایه و انتقال سود حاصله از ایران و شفافیت سیاستهای جلب FDI است. سخن آخر اینکه: ایران، تنها از راه جذب FDI و افزایش صادرات کالاهای صنعتی می‌تواند مشارکت فعال خود را در روند جهانی شدن اقتصاد نشان دهد.

البته انتقادهایی نیز به عملکرد TNCs در کشورهای در حال توسعه شده است، از جمله نبود ارتباطات پس‌رو و نیز انگیزه صدور کالاهای صنعتی، کمبود امکان پژوهش و توسعه (R&D)، کاربرد روش‌های نامناسب تولید و استغال‌زایی اندک.

سخن آخر و پیشنهادهایی برای سیاستگذاری

آن گونه که گفته شد، یکی از شاخهای بسیار مهم جهانی شدن اقتصاد، تشدید جریان ورودی FDI در جهان در دوره‌ آخر سده بیستم بوده است. بسیاری از کشورهای جهان، بویژه کشورهای شرق آسیا کوشیده‌اند با استراتژی برونو گرا، به سهم بیشتری از این FDI ورودی دست یابند. در این راستا، این کشورها با آزادسازی جریان FDI و کاربرد سیاستهای تشویقی، به جذب FDI و توسعه صادرات صنعتی پرداخته‌اند.

افزون بر این، داده‌های آماری نشان می‌دهد که سهم FDI به عنوان درصدی از سرمایه‌گذاری ناخالص داخلی، رو به رشد بوده است.

نقل و انتقالات FDI توسط TNCs انجام می‌گیرد که نقش فزاینده‌ای در به هم پیوستگی اقتصادهای ملی داشته است. کارکرد TNCs در جهانی شدن اقتصاد تنها محدود به افزایش ظرفیت تولیدی و صادراتی کشورهای میزبان نمی‌شود، بلکه شرکت‌های فرامیانی با نقل و انتقالات تکنولوژی بین کشورها، در عمل نقش مهمی در نوسازی صنایع داخلی کشورهای در حال توسعه و دسترسی آنها به امکانات R&D در کشورهای مادر دارند.

درون‌گرانی حاکم بر ایران در سالهای پس از انقلاب و تأکید بر سیاست جانشینی واردات و خودکفایی، این کشور را در حاشیه تحولات اقتصاد جهانی قرار داده و آن را از فرصت‌های پدید آمده، بی‌بهره کرده است؛ چنان که سهم ایران در روند جهانی شدن اقتصاد بسیار اندک بوده است. در سالهای اخیر، صادرات صنعتی ایران به سبب کیفیت و تکنولوژی پایین، دچار رکود شده است، به گونه‌ای که در سال ۱۳۷۴ سرانه صادرات

□ سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی نقش مؤثری در توسعه و پیشرفت صنعتی دارد؛ پیشرفتی که برآیند نوآوریهای تکنولوژیک و مدیریتی و گسترش ظرفیت‌های تولیدی است. از سوی دیگر، نقش این سرمایه‌گذاریها در ادامه کشورهای در حال توسعه در اقتصاد جهانی کارساز و مهم است.

□ آزادسازی سرمایه‌گذاری
مستقیم خارجی در برگیرنده
تدابیری چون برداشتن
یا کاهش سدهای
سرمایه‌گذاری مستقیم
خارجی ورودی، آسان‌سازی
مقررات برای بیشتر فعالیتهای
اقتصادی، تکیه بر نیروهای
بازار در اقتصاد داخلی و نیز
پذیرش استانداردها و
قوانین لازم برای این
سرمایه‌گذاریهاست.

6. Ibid.

7. UNCTAD, WIR (2000), P.xxi.

8. Sebastian Edward (1993). "Openness, Trade Liberalization and Growth in Developing Countries. J. Econ. Lit., Sept., 1373-1376.

۹. علیرضا کازرونی (۱۳۸۰)، «نقش سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی در گسترش صادرات صنعتی و خط‌آمیزی‌های جلب آن: شواهد تجربی»، شورای پژوهش‌های علمی کشور.

۱۰. مرتضی ایمانی‌زاد (۱۳۷۵)، «جسم انداز صادرات کشور در سالهای ۱۳۷۸، ۱۳۸۸، ۱۴۰۰، ۱۴۰۰، ۱۴۰۰، اطلاعات سیاسی-اقتصادی، ش. ۱۱-۱۱۲، صص ۱۶۲-۱۷۱.

11. UNCTAD, WIR (2000), P.xvi.

پی‌نویس‌ها

1. John H. Dunning (1985). ed. **Multinational Enterprises, Economic Structure, and International Competitiveness**, Chichester: John Wiley & Sons

۲. تدبیر (۱۳۸۰)، «اقتصاد ایران در بستر جهانی شدن»، ش. ۱۱۶، صص ۸۶-۸۹.

۳. محمدحسین حکیمیان (۱۳۸۰)، «تحولات تجاری جهان در سال ۲۰۰۰»، تدبیر، ش. ۱۱۶، ص. ۴۱.

4. UNCTAD (2000). **World Investment Report (2000)**, P.xvi.

5. E.M. Graham (1995). **Foreign Direct Investment in the World Economy**, IMF Working Paper.

