

شرکت پایانه‌های صادرات مواد نفتی از گذشته تا آینده

امروز جزیره خارگ، پس از اینکه نفتکش «هلدیا» در ۴۱ سال قبل اولین محموله نفتی را از این جزیره راهی اروپا نمود، بزرگترین و فعال‌ترین مرکز بارگیری کشور محسوب شده به طوری که بیش از ۹۰٪ درصد نفت خام صادراتی کشور از طریق این پایانه به جهان صادر می‌شود.

شرکت پایانه‌های صادرات مواد نفت با هدف سازماندهی تمام پایانه‌های نفتی کشور در قالب یک واحد و ارتقای این مجموعه به سطح پایانه‌های بین‌المللی در اسفندماه سال ۱۳۷۸ به تأسیس رسید و فعالیت‌های عملیاتی خود را از سال ۱۳۷۹ آغاز نمود. آنچه از نظر خواندگان گرامی می‌گذرد، ماحصل گفتگوی ماهنامه اقتصاد ایرانی با آقای حجت حیدری مدیرعامل شرکت پایانه‌های صادرات مواد نفتی است.



- تبدیل و ارتقای شرکت به یک سازمان یادگیرنده و تندآموز و نگهداری بهینه‌آن.

- استقرار سیستم مدیریت اینمنی و بهداشت حرفه‌انی جامع.

- استقرار سیستم مدیریت محیط زیست جامع (ایجاد پایانه‌های سبز، پاک و زیبا).

- استقرار سیستم مدیریت کیفیت جامع و فرآگیر (TQM).

- نهادینه نمودن فرهنگ و نگرش بهبود بهره‌وری و بهینه نمودن فرآیندها.

- ایجاد فضای کارآفرینی و شناسایی و پرورش کارآفرینان.

- گسترش و تنوع بخشیدن به فروش خدمات و محصولات نفتی و تولیدی.

- گسترش و ارتقای تحقیق و تکنولوژی.

- آموزش، توسعه و بهبود کیفیت منابع نیروی انسانی.

- تبیین، معرفی و تلاش برای تحقق طرح آرمانی (تصویر ذهنی) شرکت.

- بهبود، تحقق و تداوم سوداواری بلندمدت و بهینه‌سازی هزینه‌ها.

- نهادینه کردن انعطاف‌پذیری سازمانی.

- افزایش و بهبود مستمر کیفیت و توانمندی و اعتبار شرکت (اجرای استراتژی فعلی سازمان).

- مطالعه و ارزیابی اجرای مهندسی مجدد و

- مدیریت تشکیلات و روش‌های وزارت نفت، ساختار سازمانی شرکت از یک ساختار بوروکراتیک غیر کارابه یک ساختار پویای مهندسی و کارشناسی ارتقا یافته است. بر همین

- اساس، ساختار مذکور متنکی بر اصولی بنیانی به ویژه تقویت نگرشی مبتنی بر مدیریت بخگاهداری و عملکرد رقابتی در جهت بهبود کیفیت و

- افزایش بهره‌وری بوده و منطبق با اهداف کلان برنامه سوم توسعه اقتصادی اجتماعی کشور می‌باشد.

- هدف اصلی شرکت، دستیابی به خودانکاری و توانمندی عملیاتی، فنی و صنعتی، مدیریت ذخیره‌سازی، مدیریت عملیاتی صادرات مواد

- نفتی و مدیریت طرح‌ها و پروژه‌های مرتبط و همچنین انتقال، ارتقا و گسترش تکنولوژی و

- دانش امکان‌سنجی، طراحی، ساختمان و نصب، راهاندازی و بهره‌برداری از مخازن، تأسیسات و

- پایانه‌های صادرات مواد نفتی است. سایر اهداف شرکت طی سال‌های ۱۳۸۰-۸۵، به شرح ذیل می‌باشد:

- بهبود و ثبت موقعيت شرکت.

- تأسیس، ایجاد، تکمیل و توسعه پایانه‌ها و تأسیسات مورد نیاز صادرات مواد نفتی.

- اجرای بهینه پروژه‌های عمومی و استراتژیک.

- نفوذ شرکت در بازارهای جدید.

- شرکت پایانه‌های صادرات مواد نفتی را از نظر سال تأسیس، اهداف، وظایف، ساختار سازمانی و نیروی انسانی معرفی نمایید.

- از آنجاکه پایانه‌های صادرات مواد نفتی کشور، به ویژه پایانه خارگ، گلگاه و دروازه اصلی و استراتژیک صدور مواد نفتی می‌باشد، از این‌رو در روند بازنگری و تنظیم مجدد سیاست‌های داخلی وزارت نفت، اولویت ویژه

- به پایانه‌های نفتی داده شده است. لذا، با تغییر بنیانی در ساختار سازمانی، پایانه‌های صادرات مواد نفتی تحت عنوان یک شرکت مستقل در

- اوخر سال ۷۸ به ثبت رسید و فعالیت عملیاتی خود را از ابتدای سال ۱۳۷۹ با تحویل گرفتن کلیه اموال، مخازن، تأسیسات و دستگاه‌های مربوط به عملیات ذخیره‌سازی و صادرات نفت خام در خارگ آغاز نمود.

- با انجام مطالعات جامع و کلان اقتصادی اجتماعی، و مطالعات مهندسی و پژوهشی و با تصویب اجرای پروژه‌های صنعتی به منظور ارتقا و افزایش ظرفیت ذخیره‌سازی و صادرات

- مواد نفتی کشور، پایانه خارگ به عنوان مهمترین و بزرگترین پایانه کشور و منطقه (از نظر حجم صادرات و تعداد کشتی‌های بارگیری شده در سال) از اولویت ویژه‌ای برخوردار شده است. در همین راستا، با کارکارشناسی و اصولی

● لطفاً عملکرد شرکت را بعد از تأسیس در سال ۷۹ بیان نمایید.

(۱) عملکرد شرکت در سال ۱۳۷۹ در بخش مدیریت عملیات عبارت است از:

۱- صادرات و حمل نفت خام، کوره و توزیع گازویل:

نفت سیک ۳۰۵۰۷۳۱۵۱ بشکه

نفت سنگین ۳۴۲۲۱۱۶۲۲ بشکه

صادرات نفت میدان فروزان ۱۲۵۷۹۵۳۵۹ بشکه

حمل نفت به بندرعباس ۹۱۳۶۴۹۹۶ بشکه

تحویل نفت کوره ۲۲۹۶۴۳۷ بشکه

بیلان نفت گاز مصرفی ۹۴۳۱۷۹۱۳

۲- عملیات دریایی

تعداد کشتی‌های بسته شده:

پایانه‌های جزیره خارگ ۸۷۲ فروردن ۲۹۷ فروردن

پایانه‌های بندر ماهشهر

۳- تعمیرات شناورها:

- شروع تعمیرات اساسی دو فروردند

- یدکش پیلن و روین تن

- تعمیرات اساسی سه فروردند قایق

- تعمیرات اساسی دو فروردند بارج

- تعمیرات دوره‌ای ۴ روزه یدکش‌ها و قایقهای جهت بهبود وضعیت یدکش‌ها، زنگزدایی و رنگآمیزی سطوح بالای آب خور شناورها، جهت جلوگیری از خرابی شناور.

و در بخش مدیریت خدمات فنی می‌توان از:

- انجام بخش مهمی از عملیات تعمیرات کف / سقف ۵ مخزن با ظرفیت حدود ۳/۲۷۲ میلیون بشکه،

- انجام جمماً ۲۸۱۵۹ مورد آزمایش مختلف جهت مشخص نمودن درجه کیفیت انواع نفت خام، فراورده‌های نفتی و مواد شیمیایی،

- راهاندازی سیستم S.D.H - ۱۲۶۰ کانالی بین اهواز و خارگ و عملیات روزانه و سرویس کارت‌ها و تجهیزات جانی مرکز دیجیتال یک هزار شماره‌ای مرکز OMIN (برای اولین بار)،

- انجام بیش از ۹۸ درصد از درخواست کارهای دریافتی در بخش تعمیرات مکانیک و از جمله تعمیر یک دستگاه بازی بارگیری عظیم در پله‌گاه ۱۵ اسلکه غربی، انجام کلیه درخواست‌های انجام کار دریافتی در واحد تعمیرات کارخانه‌های آب و برق، بیش از ۹۳

مشارکت فعال و کمک مؤثر به بهبود و افزایش ظرفیت ذخیره‌سازی و توان صادرات مواد نفتی، از جمله مهمترین وظایف شرکت در راستای برنامه‌های کلان کشور است

مدیریت تحول استراتژیک در شرکت،
استاندارد کردن کلیه پایانه‌های مواد نفتی
کشور با اعمال استانداردهای معتبر بین‌المللی در
پایانه خارگ و سپس در سایر پایانه‌های مواد
نفتی کشور.

در راستای تحقق این اهداف، استراتژی
اصلی شرکت عبارت است از حضور توانمند،
موفق و کارساز در بازار رقابتی از طریق اجرای
همزمان استراتژی بهبود مستمر کیفیت و افزایش
بهره‌وری و کارایی با انجام تحویلات و تغییرات
بنیادی و طراحی مجدد فرآیندها و فعالیت‌ها و
حرکت در راستای سودآوری و تبدیل شرکت به
بنگاه اقتصادی. مهمترین وظیفه شرکت در
راستای برنامه‌های کلان توسعه اقتصادی
اجتماعی کشور، مشارکت فعال و کمک مؤثر به
بهبود و افزایش ظرفیت ذخیره‌سازی و ارتقا و
افزایش توان و ظرفیت صادرات مواد نفتی کشور
و منطقه می‌باشد.

همچنین شرکت با این ساختار، سازمانی
است تخصصی، عملیاتی، اجرایی، فنی،
مهندسی و حرفه‌ای که در مرحله گذار توسعه
اقتصادی اجتماعی کشور، با انجام فرآیندهای
مدیریت ذخیره‌سازی و مدیریت صادرات مواد
نفتی و همچنین بهینه‌سازی، ارتقا و افزایش
ظرفیت ذخیره‌سازی و ظرفیت صادرات مواد
نفتی در استقلال و آبادانی کشور نقشی قاطع و
اساسی دارد.

در خصوص منابع انسانی باید اظهار نمود که
شرکت دارای کارکنانی توانمند و پیشناز است که
دارای تجربه‌ها و مهارت‌های ارزشمند، دانش
فنی مناسب و روحیه عالی در سازگاری با شرایط
آب و هوا و ناساعد می‌باشند و آگاهی،
احساس تعلق، تعهد و دلسوزی آنان نسبت به
مأموریت، اهداف، ارزشها و برنامه‌های عملیاتی
و استراتژیک شرکت مهمترین نقطه اتکا و عامل
موافقیت شرکت و برتری آن در بازار رقابتی
می‌باشد.

● وضعیت حقوقی جدید، چه دستاوردهایی را برای شرکت ایجاد کرده و از سوی دیگر چه کاستی‌هایی دارد؟

(۱) وضعیت حقوقی جدید باعث شده است تا شرکت بتواند در بستری هموار به سوی اهداف تعیین شده حرکت نماید. شاهد این مدعاه، اختیارات این شرکت در واگذاری پروژه‌ها و انعقاد قراردادها در بخش‌های جاری و سرمایه‌ای و تا سقف ۵ میلیارد ریال می‌باشد. در ساختار سازمانی جدید، شرکت پایانه‌ها اختیارات کافی را در زمینه مالی و قراردادی حائز گردیده و با دارای بودن کمیسیون معاملات، این امکان که بتوان به دور از سورکراسی رایج اداری و رعایت صرفه‌جویی و صلاح شرکت تعهداتی مقابل فراهم نمود، ایجاد شده است.

● وضعیت حقوقی این شرکت و نحوه ارتباط آن با وزارت نفت چگونه است؟

○ شرکت پایانه‌های صادرات مواد نفتی براساس قانون تجارت تشکیل شده و در چارچوب اساسنامه، وظایف و مستولیت‌های خود را ایفا می‌نماید. ارتباط این شرکت با شرکت ملی نفت ایران یک رابطه طولی بوده و شرکت ملی نفت ایران به عنوان مجمع عمومی این شرکت، تصمیمات مقتضی را در خصوص

همچنین احداث باغ و بهبود و افزایش فضای سبز در منطقه خارگ

- اعزام کارکنان و خانواده برابر سهمیه به مشهد مقدس، محمودآباد، شرکت در لیگ های ورزشی مختلف و انجام مسابقات داخلی در رشته های مختلف ورزشی

- تعمیرات کلی و روزمره منازل کارگری و کارمندی شامل تعمیرات ساختمانی، سیم کشی های برق و خطوط لوله و مخازن آب طبق برنامه ریزی سالیانه و توزیع تعداد ۴۰۰ دستگاه اجاق گاز جدید به جای اجاق گازهای برقی جهت کاهش مصرفی برق

- برنامه ریزی و انجام ۱۴۰۹ پروژه ها پایما، ۱۲۳ مورد خدمات شناور مسافربری در مسیر خارگ / بوشهر / خارگ، تعداد ۲۹ مورد سورتی پرواز هیلی کوپتر و تهیه وسیله نقلیه زمینی کارکنان ۶۰۸ مورد که جمعاً تعداد حدود ۱۲۰ هزار نفر جابجا شده است.

از جمله فعالیت های انجام شده در مدیریت امور مالی شرکت می توان به موارد زیر اشاره نمود:

- تخصیص کد مالی به شرکت پایانه های صادرات مواد نفتی و انجام عملیات جهت جداسازی سیستم های مالی شرکت ملی مناطق نفتخیز جنوب شامل سیستم های حسابداری دفاتر مالی، بودجه و کنترل هزینه های جاری و سرمایه ای، پرداخت های جاری و سرمایه ای، ستدرسی، خزانه، اموال، حسابداری کالا و سیستم حقوق و دستمزد.

- انجام عملیات پرداخت بندی جاری و سرمایه ای سال مالی ۱۳۸۰ به ترتیب ۲۲۵ و ۱۳۱ میلیارد ریال (شامل ۱۰ میلیون دلار بودجه ارزی جاری و ۱۲ میلیون دلار بودجه سرمایه ای ارزی) بوده است.

- اهم فعالیت های مالی سال ۱۳۷۹ به شرح زیر بوده اند:

پرداخت حقوق دستمزد تعداد ۱۵۸۰ نفر کارکنان شرکت، کنترل و پرداخت تعداد ۷۸۱۱ فقره سند پرداخت و ۱۴۹۹ فقره سند پرداخت درخواست کالا، حدود تعداد ۱۳۰۰ اعلامیه صادره شامل بیش از ۱۱۱ میلیارد ریال جهت شرکت های کشتیرانی و صدور ۴۰۰ فقره اعلامیه به شرکت های وابسته به نفت، کنترل

درصد از درخواست کارهای دریافتی تعمیرات برق، حدود ۹۱ درصد از درخواست های دریافتی از جمله چهار دستگاه توربین راتور سولار مربوط به نیروگاه خارگ، و همچنین انجام بیش از ۹۵ درصد از درخواست های کار تعمیرات ابزار دقیق

- انجام صدور ۷۵ درصد از درخواست کارهای دریافتی که شامل حدود ۲۹ هزار مترمربع سند بلاست و رنگ آمیزی اسکله ها و حدود ۱۹ هزار متر مربع سند بلاست و رنگ آمیزی خطوط لوله و حدود ۱۸ هزار متر مربع شن پاشی و رنگ آمیزی سه دستگاه گوی شناور در دریا می باشد،

- تعویض و یا احداث حدود ۸۰۰ متر لوله های ۳۶ و ۴۲ اینچ زیرزمین نفت خام و احداث ۴۰۰ متر خطوط لوله ۴ و ۶ اینچ جهت آبرسانی،

- نصب یک دستگاه دیگ بخار جدید در کارخانه آب شیرین کن،

- و احداث دو رشته خطوط لوله فایر گلام به طول حدود ۲ کیلومتر، جهت تأمین تغذیه آب شیرین کن نام برد.

عملکرد شرکت در بخش امور اداری و خدمات پشتیبانی ارسال ۱۳۷۹ عبارت است از:

(۱) امور اداری

- برقراری سیستم جامع پرسنلی شرکت پایانه ها با کد شرکت و جداسازی سیستم مذکور از شرکت ملی مناطق نفتخیز جنوب برای ۱۴۸۶ نفر کارکنان شرکت

- پرداخت معوقه فوق العاده حق صعوبت کار در دریا و جزایر خلیج فارس مربوط به سالهای ۶۴ الی ۷۷

(۲) خدمات پشتیبانی

- سرویس و نگهداری ۲۲۹ دستگاه خودروهای سبک و سنگین و مائین آلات سبک و سنگین

- کنترل و نظارت ۶۰ دستگاه خودرو استیجاری به منظور ارایه خدمات به ادارات و کارکنان

- تخلیه، بارگیری و جابجایی ۱۴۸ هزار تن انواع آهن آلات، کالا و مواد در بوشهر و خارگ - توزیع آب به وسیله ۴ دستگاه تانکر شامل ۷۲۰۰ سرویس در سال ۱۳۷۹ به علت کمبود آب در خارگ و عدم توزیع آن توسط سیستم لوله کشی



موقیت مدیریت و سازمان دارد. به همین دلیل، مدیریت شرکت با چنین دیدگاهی در یک سال و نیم گذشته، توجه خاصی به برنامه‌های عملیاتی و استراتژیک خود به زیرساخت‌ها مبذول کرده است.

ما باور داریم که رشد و توسعه هر رشته فنی، صنعتی، بازرگانی و مدیریتی با زیرساخت‌های مهم فرهنگی، اجتماعی، اقتصادی، صنعتی و سیاسی در تعامل است و نمی‌تواند جدای از این زیرساخت‌ها باشد. همچنین زیرساخت‌های اجتماعی و فرهنگی نیز نقش مهمی در توسعه، رشد و موقیت مدیریت و سازمان دارند.

مدیریت ارشد شرکت از ابتدای فعالیت شرکت در سال ۱۳۷۹ در برنامه‌های سالانه و پنج ساله خود، تقویت و توسعه فعالیت‌های مهم زیرساختی را در اولویت قرار داده است و طی یک سال و نیم گذشته، کارهای بنیانی گستردگی در جهت تقویت و توسعه زیرساخت‌ها صورت گرفته که در بخش فعالیت‌های شرکت در پاسخ به یکی از سوالات، به طور خلاصه بیان شد.

باید اضافه نمود که آموزش، پژوهش و توسعه منابع انسانی و همچنین عناصری که در رشد، تقویت و توسعه زیرساخت‌ها مؤثرند، از ابتدای فعالیت شرکت در دستور کار مدیران قرار گرفته و برنامه‌های منسجمی با موقیت اجرا شده است. اما همه این فعالیت‌ها، ابتدای راهی طولانی و دشوار است که باید برای توسعه و تقویت زیرساخت‌ها و رشد، توسعه و موقیت منطقه‌ای و جهانی شرکت با برنامه‌ریزی، اجرا و ارزیابی مستمر طی نمود.

سایر فعالیت‌های زیرساختی شرکت طی یک سال و چند ماه گذشته، شامل مواردی همچون:

— مطالعه، بازنگری، ارزیابی و کارشناسی ساختار سازمانی و تصویب ساختاری پویا و اثربخش جهت جذب نیروهای متخصص و کیفی با تحصیلات عالیه مرتبط،

— فعال نمودن بیش از ۹۰ پروژه حبایی معرفی در جهت ارتقای کیفیت ذخیره‌سازی،

بارگیری و صادرات مواد نفتی از جمله کشتیران

مدیریت مخازن، اصلاح اسکله‌های صادراتی،

— تعمیرات اساسی دو مخزن یک میلیون بشکه‌ای و دو مخزن پانصد هزار بشکه‌ای از مخازن نفت،

— پایداری و ارتقاء تولید آب و برق منطقه خارگ،

— برقراری معیارهای اساسی در جهت اخذ

عملیات و حسابداری اموال جهت ۱۱ هزار قلم اموال شرکت پایانه‌های صادرات مواد نفتی، ایجاد حسابداری نفت و صدور گزارش‌های مالی ماهانه عملیات صادرات نفت خام و نفت کوره به مدیریت امور بین‌الملل، مدیریت امور مالی شرکت ملی نفت ایران و مدیریت نظارت بر صادرات مواد نفتی.

— تهیه و تنظیم موافقنامه بودجه‌های سرمایه‌ای و مبادله نهایی آن با سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی کشور و همچنین تشکیل کمیسیون بودجه و تشکیل ۶ جلسه بودجه در سال ۱۳۷۹. همچنین در بخش مدیریت امور بازرگانی،

فعالیت‌های انجام شده شامل:

الف- خرید قطعات یدکی و عمومی و اقلام پروژه به مبلغ ۱ میلیون و ۲۰۰ هزار دلار از طریق شرکت کالای لندن،

ب- ارسال ۴۵۰ فقره درخواست در سال ۷۹ به شرکت کالای لندن جهت خرید به ارزش تقریبی ۲۷ میلیون دلار (که بخش عمده آن در سال ۱۳۸۰ خریداری می‌گردد)،

ج- خرید داخلی منجاوز از ۱۶ هزار قلم کالا به ارزش بیش از ۵ میلیارد ریال،

د- انجام کلیه امور مربوط به تدارکات و عملیات کالای خارگ و بوشهر شامل تردد شناورهای باربری جهت حمل و نقل کالا و پشتیبانی تدارکاتی و عملیات صادرات مواد نفتی کشور و همچنین صدور کابو تازگری می‌باشد.

بخش پژوهش و توسعه منابع کالا شامل:

پژوهش، شناسایی و توسعه منابع داخلی تأمین و ساخت کالا و جایگزین نمودن ۱۴ قلم از کالاهای خرید خارج با تولیدات داخلی استقرار و راهاندازی سیستم مکانیزه، پکتواخت و پبوسته کالا در اهواز، تهران و خارگ.

مدیریت مهندسی و ساختمان شامل:

اهتمام در اجرای طرح‌های موافق شده با سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی کشور و جذب بالغ بر ۵۲ میلیارد ریال از بودجه ۱۲۸ میلیارد ریالی طرح‌ها در قالب ۵۹ پروژه است.

در مورد قراردادها نیز باید گفت، انعقاد ۵۹ قرارداد که از این تعداد، ۱۵ قرارداد سرمایه‌ای و ۴۴ قرارداد جاری می‌باشد. باز مالی این قراردادها جمماً بالغ بر ۵۳ میلیارد ریال بوده که به تفکیک در بخش سرمایه‌ای حدود ۳۹ میلیارد ریال و در بخش جاری حدود ۱۴ میلیارد ریال است.

و بالاخره در بخش اداره بازرگانی کیفی در خودگی فلات برنامه‌ریزی و ارتقای کیفی در

شرکت در ساختار جدید، سازمانی تخصصی، عملیاتی، مهندسی و حرفه‌ای است که در مرحله گذار توسعه اقتصادی اجتماعی کشور، نقشی مهم دارد

امور بازرگانی و خودگی فلات، شامل:

— استفاده از خدمات بازرگانی فنی شرکت‌های معیبر و به کارگیری یک کارشناس ارشد بازرگانی فنی (فوق لیسانس متالوژی و جوش) جهت نظارت بر پروژه‌های تعمیرات اساسی مخازن ۲۱ و ۳۲ و ۳۴ و ۱۸،

— استفاده از شرکت‌های تولید کننده داخلی معیبر (تحت لیسانس شرکت‌های معیبر جهانی) جهت تأمین رنگ موردنیاز پروژه‌ها و استفاده از ناظران کارشناس شرکت‌های مذکور جهت اجرای کیفی کار (پروژه‌های رنگ آمیزی خارگ سال‌های متمادی متوقف شده بود)،

— بازنگری کارشناسی، ارتقا و تصویب ساختار سازمانی بازرگانی فنی و خودگی فلات با ۱۷ سمت در سطح کارشناس بازرگانی فنی و کارشناس ارشد بازرگانی فنی،

— انجام بازرگانی کامل خطوط زیر دریایی انتقال نفت از ساحل گناوه به خارگ با دستگاه‌های بازرگانی چشمی زیر آب موسوم به ROV (در سه مرحله متقاضیه و مذاکره با شرکت‌ها)،

— برنامه‌ریزی جهت انجام بازرگانی داخلی از خطوط لوله زیردریایی با استفاده از توپک هوشمند و بررسی و ارزیابی مقدماتی قابلیت‌های شرکت‌های مختلف و ارزیابی را می‌توان نام برد.

• فعالیت‌های زیرساختی شرکت را در این مدت توضیح دهد.

(+) به اعتقاد بندۀ و مدیوان شرکت به طور کلی زیرساخت‌های فرهنگی، سیاسی، اجتماعی، اقتصادی، علمی پژوهشی و صنعتی یک جامعه و به تبع آن یک سازمان یا شرکت، اهمیت و نقش اساسی و مهم در جهت رشد و

به منظور دستیابی به شناسایی و گسترش منابع داخلی تأمین کلا در راستای جایگزین نمودن تولیدات داخلی به جای کالاهای خرید خارج.

– ایجاد و گسترش فرهنگ تحقیق و توسعه علمی-کاربردی در سطح سازمان و شرکت.
– ایجاد مهندسی تحقیق و توسعه به منظور همکاری با ادارات ذیربط و پاسخ به درخواست‌های موجود در زمینه ساخت قطعات، بررسی یا تهیه مشخصات فنی، روش ساخت، شناسایی و بررسی کیفی الیاژها، بررسی کیفیت رنگ و انجام آزمایش‌های غیرمخرب.

– اجرای طرح‌های پژوهشی و مطالعاتی در زمینه‌های اقلام عمومی، مکانیکی برق و الکترونیک و مواد شیمیایی.

– ارتباط مؤثر و مفید با مرکز علمی تحقیقاتی کشور و استفاده از بانک‌های اطلاعاتی موجود در کشور و انعقاد قرارداد با پژوهشگران، مرکز علمی و سازمان‌های خصوصی و دولتی در خصوص اجرای پروژه‌های پژوهشی کاربردی شرکت.

– پیگیری پروژه‌های تحقیقاتی در زمینه‌های حفاظت محیط زیست دریایی و خشکی (نظم‌های پیشرفتۀ مدیریتی).

– بررسی روش‌های تقلیل هزینه‌های سربار شرکت و بهینه نمودن اقتصادی انجام کلیۀ فعالیت‌ها.

– مشارکت فعال در مطالعه علمی و تدوین کارشناسی اهداف، استراتژی‌ها، نقاط قوت و ضعف و برنامه‌های عملیاتی و استراتژیک شرکت و بخش‌های مختلف.

– ارزیابی، ارتقا و بهینه نمودن فرآیندها، سیستم‌ها و روش‌های انجام فعالیت‌های شرکت و مشارکت فعال در اجرای استراتژی کلان شرکت مبتنی بر بهبود مستمر کیفیت و افزایش کارآیی و بهره‌وری و استراتژی‌های بخش‌های مختلف.

– پژوهش و بررسی عوامل و راهکارهای مؤثر در افزایش رضایت مشتریان و کارکنان.

– پژوهش و بررسی عوامل و راهکارهای مؤثر بر افزایش بهره‌وری و کارآیی کارکنان و مدیران.

– پژوهش و بررسی چگونگی به کارگیری روش مهندسی ارزش در پروژه‌های شرکت.

● از اینکه در این گفتگو شرکت کردید تشکر کرده و برای شما و همکاران ارزوی موقفیت داریم.

گواهینامه‌های استانداردهای بین‌المللی معترف و مرتبط،

– گسترش و ارتقای ارتباطات بین‌المللی در جهت استفاده از تجارت به هنگام پایانه‌های پیشرفته و بزرگ جهان،

– اعمال معیارهای به هنگام در مسائل حفاظت زیست محیطی در دریا و خشکی،

– اعمال روش‌های جدید در جهت افزایش کمی و ارتقای کیفی امکانات رفاهی کارکنان اقماری و خانواده کارکنان ساکن در جزیره،

– برنامه‌ریزی جهت اجرای طرح جامع بازرگانی به منظور شناخت دقیق و تعیین فنی وضعیت موجود با انجام بازرگانی کامل از کلیۀ تأسیسات موجود در خارگ، شامل مخازن، خطوط لوله زیرزمینی، خطوط لوله سطحی، اسکله‌ها و تأسیسات بارگیری و صادرات مواد نفتی،

– برنامه‌ریزی جهت انجام بازرگانی دوره‌ای و مستمر جهت نگهداری تأسیسات و ساختارها در وضعیت مطلوب و قابل اطمینان و جلوگیری از وارد آمدن آسیب و خسارت به آنها خدمات به شرح ذیل می‌باشد:

تشکیل شورای پژوهشی، ایجاد و گسترش فرهنگ تحقیق و توسعه علمی-کاربردی و نیز ایجاد مهندسی تحقیق و توسعه از جمله برنامه‌های آینده شرکت پایانه‌های صادرات مواد نفتی است

● برنامه‌های آینده شرکت را از نظر پژوهش و توسعه توضیح دهید.

(+) برنامه‌های آینده پژوهش و توسعه در دو سطح کلان شرکت و در سطح ادارات و بخش‌های مختلف عملیاتی، فنی، بازرگانی، مالی، مهندسی و ساختمان، امور اداری و خدمات به شرح ذیل می‌باشد:

– ایجاد نظام پژوهش و توسعه شرکت و ساماندهی و هماهنگی فعالیت‌های پژوهشی کاربردی و مرتبط با فعالیت‌های شرکت با رعایت نظام پژوهش صنعت نفت که در سال ۱۳۷۸ ابلاغ گردیده است.

– تخصیص بودجه و اعتبار کافی جهت پژوهش‌های تحقیقاتی شرکت به ویژه جهت افزایش کیفیت خدمات و کارآیی و اثربخشی سازمان.

– مطالعه و ارزیابی پروژه‌های تحقیقاتی شرکت و گزینش پروژه‌های کاربردی بهینه.

– برقراری ارتباط مستقیم و مستمر با مرکز پژوهشی علمی و صنعتی کشور و حمایت مؤثر از بخش‌های تحقیقاتی مرتبط با فعالیت‌های شرکت در بخش خصوصی.

– همراه نمودن آموزش و انتقال تکنولوژی با خرید تجهیزات و خدمات از خارج از کشور.

– تشکیل شورای پژوهش شرکت به منظور برنامه‌ریزی، هماهنگی، همسوی و هدایت فعالیت‌های پژوهشی در سطح ادارات و شرکت.

– انجام مطالعات جامع و گسترش بهسازی و پژوهش در فرآیندها، سیستم‌ها و روش‌های بازرگانی شرکت و انجام بررسی‌ها و پژوهش‌های فنی، اقتصادی و کاربردی در حخصوص کالاهای و بازار

● توان شرکت پایانه‌های صادرات مواد نفتی از نظر اینبار، جایجاپی و تحويل، چند میلیون بشکه در روز است؟ آیا برای این مقدار، امکانات اسکله‌ای مناسب وجود دارد؟

○ توان ذخیره‌سازی مواد نفتی در جزیره خارگ ۱۶/۷ میلیون بشکه در روز است و امکان ارتفاع آن تا ۲۲/۲ میلیون بشکه در روز با بازاری مخازن میسر خواهد شد. توان عملیاتی بازرگیری از اسکله‌ها در شرایط فعلی حدود ۹۵۰۰ هزار بشکه در روز و توان اسمی بازرگیری از اسکله‌های صادراتی معادل ۱۵/۵ میلیون بشکه در روز می‌باشد.

● سیستم‌های اندازه‌گیری موجود تا چه حد قابل اعتماد هستند و آیا سیستم‌های کنترلی دیگری تیز وجود دارد؟

○ سیستم اندازه‌گیری موجود در حد پیشرفتۀ ترین سیستم‌های اندازه‌گیری در پایانه‌های دنیاست و ارجحیت روش موجود در پایانه خارگ با دیگر پایانه‌های نفتی جهان در دقیق‌سنجی مستمر این سیستم است که در حد خطرا از حد مجاز بسیار کمتر نموده است.