



## مقدمه:

تاکنون مطالعه کمتری در مورد تأثیر متقابل بین کار و خانواده انجام شده است. با این حال همان طور که هارون (Harven) یادآوری می‌کند «تحولات اقتصادی و اجتماعی جالب در تمامیت جامعه، تنگناهای اقتصادی و تغییرات به وجود آمده در شکل فعالیتهای صنعتی، نقطه تلاقی با توانایی خانواده جهت انطباق با نوسانات بازار کار، سازماندهی مهاجرت و نیز تأثیرگذاری بر روش‌های کاری را دارد. تغییر شکلهای داخلی هسته خانواده همانند اولویتهای آن که به وسیله نیازها و سنتهای فرهنگی‌شان بدانها تحمیل شده، عرضه کارگر روزمزد، انگیزه کار و ارتباطات اجتماعی را

در جریان تولید معرفی می‌کند».

در دو دهه اخیر، ما شاهد گفتگوهای هیجان‌انگیز با دیدگاههای مختلف و تقسیم‌بندی شده بوده‌ایم. یکی از این مباحث در مورد نقش زنان به عنوان مولد کار «ساده» در خدمت سیستم بهره‌وری سرمایه‌داری، و شایستگی‌های متقابل کارهای خانگی و فعالیت فردی، جدایی نقش عملکرد بر حسب جنسیت در محل کار و عدم تساوی شانس موفقیت در بازار کار و اهمیت روزافزون بخشی که می‌توان آن را «اقتصاد موازی» یا «اقتصاد غیررسمی» نامید و یا مشترکات خانوادگی، شغلی، اجتماعی، و مکانی جامعه‌ای که می‌توان آن را فراصنعتی نامید، بوده است. همچنین نوشهای مربوط به این موضوع توده وسیع و بسیار مختلفی را تشکیل می‌دهد. بخش وسیعی از این آثار، بسیار دشوار و دقیق است زیرا که این دشواری و دقت

«خواه برای فرد یا جامعه و حتی برای هر دو» پیش می‌آید. به طور معمول این اصطلاحات چندان مشخص نیستند زیرا بدون تردید این مورد می‌تواند تحقیق جهانی بین فرهنگها و نیز تعیین درباره زمان و فاصله را که به طور معمول روی می‌دهد تسهیل سازد: مانند آرشیو یک یا دو دهکده و یا کتابهای یک یا دو کارخانه.

به هرحال، این انبوه نوشهای پراست از پیش‌داوری‌های درباره نقطه تلاقی صنعتی شدن (که در آن معمولاً تخریب زندگی صنعتی مورد سرزنش قرار گرفته است)، و آن جای مهمی را برای این اندیشه می‌گذارد که شمال آمریکا و غرب اروپا اصل قرار داشته نه تنوع فرهنگی مجموعه موقعیت‌های گسترده‌تر.

مباحث بسیاری هستند که به‌وضوح جای کند و کاو بیشتری را دارند، ولی ما در اینجا تلاش می‌کنیم قربات منظم فعالیت صنعتی را با «خانوارها» نشان دهیم. خلاصه اینکه تأکید بر این جنبه از تغییر شکل فعالیتهای صنعتی که در سطوح مختلف پیش می‌آید، خطوط تلاقی رانه تنها در هر یک از این سطوح، بلکه سطوح فوقانی و سطوح پایین آذرا نیز در برابر می‌گیرد.

بدیهی است که سیستمهای ملی از سیستمهای بین‌المللی تأثیر پذیرفته و این تأثیرات از راههای مختلف سازمانهای متعدد انجام می‌گیرد که نمونه‌ای از آنها شرکتهای چندملیتی می‌باشد. تا اینجا تحقیقات مختص به این برداشت از جمله: جغرافیای صنعتی، بخصوص به نقش محركهایی در درون بخشی که توسط سازمان صنعتی تشکیل شده مربوط می‌شود، و از این بخش است که

# صنعتی شدن و خانوار

(قسمت اول)

مأخذ: Revue International des sciences sociales - vol XXXVI

ترجمه: فرزانه امین

غیرمتخصص»، و یا به وسیله نشانه‌هایی مانند «ارزش افزوده معادل کارگر مرد تمام وقت» مشخص شده است. جغرافی دانان عموماً این‌گونه استنباط می‌کنند که زوندی همانند بازسازی و یا پیشرفت تکنولوژی در صنعت و شرکتها تاثیرگذار می‌باشد؛ ولی آنها به ندرت به نتایجی همانند ناسازگاری مدل‌های جدید مهاجرت روزانه‌ای یا ایجاد ساعات کار غیرعادی توجه می‌کنند. در شکل بسیار عام‌تر نظریه پردازان علوم اجتماعی صنعتی شدن را همانند یک عامل بسیار مهم در تاثیر خوب اقتصادی و رشد رده شرکت تولیدی می‌بینند. با این حال این نتایج یکی همانند دیگری یا «نقشهای پراکنده»، خودکفایی، تحرک عمودی و افقی محدود، شرایط معین شده توسط تولد، ویژگی روابط و به‌طور کلی با ساختار اجتماعی مخصوص جوامع سنتی تطبیق می‌یابد. این تضاد بین خواسته‌های صنعتی شدن و ساختار زندگی سنتی گویای این مسئله است که فشارها در جهت تغییر ساختارهای اجتماعی عمل می‌کنند، ولی تأثیر مدرنیزاسیون اجتماعی روی فرد و واکنشهایی که جامعه به وسیله آن، فرد را به تحریک و امی‌دارد، به‌طور هماهنگی در تئوری محلی شدن صنعتی ادغام نمی‌شود. با این همه، بدون شک این «فرد» نیست که با ایستی در قضاوت در بطن تحلیل قرار گیرد، زیرا سیستم صنعتی اثر یا اثراتی را به وسیله گروهی که به‌طور اجتماعی در زندگی روزمره سهیم هستند، می‌گذارد. بنابراین با ایستی به عنوان «خانواده» اهمیت داد، که در اینجا به عنوان گروهی افراد مشخص می‌شوند که در یک محل زندگی

از تحرک صنعتی و به ویژه فراگیری هرچه بهتر تعیین روند مطالعات امروزین است. قابل توجه است که شرکتها، تولیدات و خانوارها همگی در یک چرخه زیستی قرار گرفته‌اند، لیکن تسلیل‌ها، توافقها و ناسازگاری‌های مکانی و زمانی که می‌تواند بین آنها وجود داشته باشد تا به امروز به‌طور مبهم مورد بررسی قرار گرفته است.

محیط سیاسی، اقتصادی، اجتماعی، و طبیعی «روش تولید» را دریافت می‌کند و تولیدات خود را بدان بخشها می‌فرستد. این تحقیقات هیچ گرایشی به این موضوع ندارند که خانوارها می‌بایست (یا می‌توانند) ترکیبی ساده در میان دیگر بخشها در محیط سیستم صنعتی تلقی شوند یا اینکه به عنوان ترکیبی ساده در میان دیگر بخشها در محیط

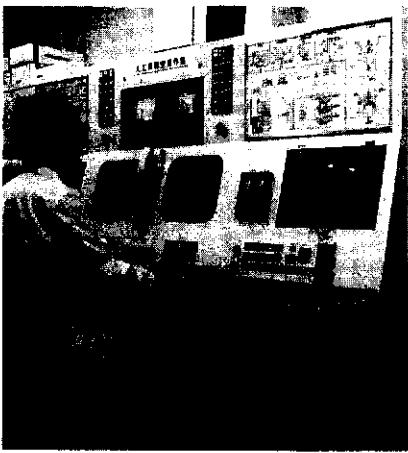
**سیستم صنعتی آنرا یا «راقصی را به وسیله گروهی که به طور اجتماعی در زندگی روزمره سهیم هستند می‌گذارند، بنابراین بایستی به عنوان خانواده اهمیت داد.**

دومین مسئله که با اولی بدون ارتباط نیست، ضرورت اندیشه عمیقتر نسبت به امکان یکسان کردن روش‌های مختلف نظریه تحدید صنعتی<sup>۱</sup>، همانند روش‌های مختلف نظریه محدوده شهری<sup>۲</sup> می‌باشد. اگر نقشی مرکزی منتنب به آن دیده شود، خانوار می‌تواند محوری مشخص و اساسی فراهم آورد.

کاری محسوب شوند. ضمناً اگر پذیریم که «خانوار» راههای تولید و نیز تولیداتی همانند یک شرکت دارد، پذیرش این مطلب با توجه به یک «سازمان» و دیگر مکانیزم تعیین مصرف و تولید بسیار ساده خواهد بود. علاوه بر این نقش واسطه‌گی دولت، خانوار را به سطحی بالاتر از شرایط ساده‌ای ارتقا می‌دهد که «خریدار و مصرف‌کننده معمولی که در پی رضایت خاطر خود است»، شرایطی که به دلیل اثرات داخلی به پیچیدگی‌های مصرف منجر می‌شود. دولتها انتخاب خانوارها را با ایجاد مانع در فعالیت شرکتها، محدود و یا آن را جهت می‌دهند؛ برای مثال: احترام به رعایت حداقل اصول امنیتی یا خواستی که این اصول در مورد اطلاعاتی درباره کیفیت تولید به مصرف‌کننده ارائه می‌دهد.

افراد - خانواده‌ها یا خانوارها: اولین نکته مهم و اساسی و قابل توجه این است که جغرافیای صنعتی مدرن به تدریج با امتیاز بخشیدن به نقش مثبت سرمایه، شرکتها، جوامع، چندملیتی‌ها، رؤسای شرکتها، سرمایه‌های مالی، دولت و طراحان برنامه به تدریج «غیرانسانی» گشت. بر عکس، افراد عموماً در گروههای غیرشخصی رده‌بندی شده‌اند، مانند کارگر، که با تقسیم به گروههای کوچکتر، در «یقه سفیدها»، «یقه آبی‌ها»، «کارگران مستackson» و «کارگران

اهمیت خانوار در این تحلیل می‌تواند به روشن کردن دو مسئله مهم که امروز جغرافیای صنعتی با آن مواجه است، کمک نماید: نخستین مسئله ضرورت فهم درست



## جدول شماره ۱

ساختمان خانوار در ایالات  
متحده آمریکا در سال ۱۹۷۷  
(برحسب درصد)

خانوار با ۲ مسؤول خانواده	
۱۸/۵	تنها شوهر دارای شغل
۱/۸۹	تنها زنر دارای شغل
۲۳/۴۷	زن و شوهر تنها دارای یک شغل
۷/۱۷	زن و شوهر و دیگر اعضای خانواده دارای یک شغل
۶/۶۴	اشکال دیگر شغلی
۶/۵۴	بدون درآمد
۶۳/۸۳	جمع
خانوار با ۱ مسؤول خانواده	
۱۰/۳۷	زن رئیس خانوار
۲/۰۲	مرد رئیس خانوار
۱۲/۳۹	جمع
خانوار ابتدایی	
۱۴/۳۸	زن رئیس خانوار
۹/۳۷	مرد رئیس خانوار
۲۲/۷۵	جمع
منبع = Clara Stapleton concord دپارتمان جغرافیا دانشگاه ویسکانسین گزارش شخصی ۱۹ اوت ۱۹۸۳	

توسعه یافته، رو به اقراض گذاشته است. گرچه این امر ممکن است در جاهای دیگر اتفاق نیافتداده باشد، گزارشی دیگر اهمیت تعدادی از خانواده‌های بازرگان را در دولتها نفتی خلیج فارس خاطر نشان می‌سازد؛ همچنین برخی از وقایع، نشانده‌هستند این است که در کشورهای در حال رشد، شرکتها از روابط خانوادگی استفاده می‌کنند. و نیز این شرکتها جهت کم کردن هزینه‌های زیاد، سرمایه‌گذاری‌های مستقیمی در خارج به وجود می‌آورند به نحوی که نیاز کمتری به دستگاه عرض و طویل اداری از قبیل کنترل و اطلاعات داشته باشند.

می‌کنند و به لحاظ اجتماعی و اقتصادی در زندگی روزمره مستقل هستند. حتی اگر در اینجا تأکید بر خانوار باشد، عنصر خانواده نمی‌تواند کاملاً نفی شود. خانواده نقش مهمی را در توسعه صنعتی ایفا کرده و می‌کند. برای مثال اگر به تولید صنایع اسلحه‌سازی بیندیشیم و نیز به سهمی که خانواده‌ها در آن به عهده داشته‌اند باید از امیل نوبل (Emil Nobel)، الفرد کروپ (Bill Alfred Krupp)، بیل بوئینگ (Allan Boeing)، مالکوم لوگد (Malcolm Loughead) و مارسل داسو

برخی از وقایع نشان دهنده این است که در کشورهای در حال و شک، شرکتها از روابط خانوادگی استفاده می‌کنند و حتی جهت کم کردن هزینه‌های زیاد، سرمایه‌گذاری‌های مستقیمی در خارج به وجود می‌آورند به نحوی که نیاز کمتری به دستگاه عرض و طویل اداری از قبیل کنترل و اطلاعات داشته باشند.

خانواده پس از جنگ قبل از جنگ جهانی دوم اکثر خانواده‌ها شامل یک حقوق‌بگیر، یک زن و فرزندان بوده است. درصد کمی از خانواده‌هایی که در کشورهای صنعتی به سر می‌برندند مطابق این مدل زندگی نبودند. در حالی که در سالهای ۱۹۷۰ آنچه از داده‌های آماری در مورد ۷۴۳۷۹۰۰۰ خانوار در ایالات متحده در سال ۷۹ (به جدول شماره ۱ رجوع شود) استخراج شده است، تقریباً بر عکس می‌باشد. این موقعیت جدید در اثر تغییرات وسیعی بود که در رابطه با هنجارهای اجتماعی، معتقدات و آداب و رسوم صورت می‌گرفت. مشارکت وسیع زنان در زندگی فعال یک عنصر مهم و اساسی بوده است. بخصوص حوزه خدمات و بازرگانی در اکثر کشورهای پیشرفته بین دو جنگ گسترده شد و (ابهام در شرایط استثنایی در دوران ۱۹۴۵-۱۹۳۹ و ۱۹۱۸-۱۹۱۴) به رشد خود پس از جنگ دوم جهانی به سرعت

(Marcel Dassau) نام برد. بدون تردید، نفوذ شرکتها صنعتی که حتی یک خانواده بانک سرمایه و کنترل آن را در دست داشتند از جنگ جهانی دوم در اکثر کشورهای غربی

صنعت را بر خانوار شدید نموده‌اند). در حقیقت دگرگونی وظایف از مشخصات پس از جنگ به شمار می‌رود. پیش از این درآمد فرزندان برای خانواده لازم بوده؛ زیرا این درآمد به زنان متأهل اجازه می‌داد تا کار تولیدی، کار خانگی، حفظ و یا ترک شغل را طبق موقعیت خود انجام دهند. پس از این بود که زنان متأهل حداقل تا حدودی برای تعلیم و تربیت مناسب فرزندان خود کار می‌کردند. این موقعیت بیشتر در اثر فشار اجتماعی بوده و همچنین در رابطه با امکانات کار که در حال تغییر ماهیت می‌بوده است. امید به زندگی طولانی اولیاء را به نوعی سرمایه‌گذاری در تعلیم و تربیت تشویق می‌کرده که ارزش آن چه به لحاظ هزینه و چه به لحاظ کمبود درآمد قابل توجه بوده است. بررسی و

همانند پوشاش و منسوجات در اثر مصرف مختلف تولیدات جایگزین، رشد سلیقه و رفتار مصرف‌کنندگان، و به نحوی انتقال کارهای تکراری و موئناز به طرف کشورهای در حال رشد گردیده است. همچنین این مسأله که مشاغل حوزه ثالث جذابیت بیشتری را دارا می‌بودند نه تنها به علت ماهیت خاص و یا اعتبار آنها، بلکه به این علت بود که در دوران ۱۹۴۵-۱۹۶۰ فعالیتهای این بخشها معمولاً در شهرها، محله‌ای تجاری، و یا فروشگاههای بزرگ، سوپر مارکتها و در اطراف شهرهای تازه تأسیس تمرکز یافته بود.

در برابر کمبود کارگر روزمزد در سالهای ۵۰ و ۶۰ بخش صنعت به طریق مختلف عمل کردند: برخی در جستجوی بهبود

ادامه داد. حذف کارهای جسمی خسته‌کننده در برخی از مشاغل، تلاش‌های انجام شده جهت تضمین تساوی حقوق و شانس تحول رفتار در برابر زنان شدت گرفت. برعلاوه در فاصله سالهای ۳۰ اعتبار پیشرفت روش‌های پیشگیری از بچه‌دار شدن، کارفرمایان و زنان متأهل را در پی‌گیری یک حرفة دائم و بدون توقف طولانی تقویت کرد.

در حسول و حوش سالهای ۱۹۶۵ این طور برآورد شده که در آلمان فدرال ۵۲٪ زنان در سنین مابین ۱۵ تا ۴۶ عساله شاغل بوده‌اند. در برابر ۵۱٪ انگلستان، ۴۵٪ در ایالات متحده، ۴۱٪ در استرالیا و در کانادا ۳۶٪. میزان زنان متأهل و شاغل نیز دارای رشد قابل توجهی بوده است؛ برای مثال در استرالیا از ۲۵٪ در سال ۱۹۶۴ به ۳۸٪ در سال ۱۹۷۳ رسیده بوده است.

این تحول چند عامل را در بر داشته است: از یک سو پایین آمدن سن ازدواج برای زنان، از سوی دیگر افزایش تعداد زنان متأهل و بنابراین پایین آمدن تعداد زنان مجرد و آماده برای زندگی شغلی و در نهایت این مسأله که زوجین بیشتر در مدت زمان کوتاه مایل به بچه‌دار شدن بودند. در نتیجه برای زنان حدود ۳۵ سال امکان داشتن یک فعالیت شغلی وجود داشته است. اکثر زنانی که در شمار جمعیت فعال قرار داشتند به طرف حوزه خدمات و بازارگانی و بخصوص مشاغل آزاد سوق داده شده بودند.

بر عکس در بخش تولید و صنعت، میانگین زنان در کشورهای توسعه یافته کاهش یافته که این امر در مناطقی موجب ازیمن رفتن صنعت سنتی در بخش‌هایی

**حقایقی داشان عوماً این کونه استیضاط می‌کنند که روندی همانند بازسازی و یا پیشرفت تکنولوژی در صنعت و شرکت‌ها تأثیرگذار است، ولی آنها به ندرت به نتایجی مانند تاسازگاری مدل‌های جدید مهاجرت وزواله یا ایجاد ساعات کار شیر عادی توجه نمی‌کنند.**

مطالعاتی که می‌کوشند میزان عوامل مؤثر بر فعالیتهای زنان متأهل را توضیح و تشریح کنند با آهنگی سریع در سالهای ۷۰ فزونی یافته‌اند. اختلافات فرهنگی پیچیده و بسیار قابل توجه است. بدین ترتیب که در برخی از کشورها مانند هلند، ضعف میزان فعالیت زنهای متأهل به نظر می‌رسد بازتابی اخلاقی و وابسته به تعالیم مدرسه‌ای داشته باشد که بر حفظ و حراست فرزندان و امور معمولی کار خانه تأکید فراوان می‌ورزند. عامل دیگری که به طور شدید زنان را

شرایط کاری بودند، از تدبیر ایمنی گرفته تا ایجاد تسهیلات (از جمله تأسیس مهدکودک). دیگران طول مدت و ساعات کار معین را جهت جذب مادرانی که فرزندان کوچک داشتند دوباره تنظیم می‌کردند. صاحبان صنایع نیز در جستجوی منابع جدید کاری و برای به کارگیری فعالیتهاشان در سطوح مختلف مکانی و یا استخدام کارگران مهاجر، حتی به طور موقت خارجیان را از برخی کشورها می‌پذیرفتند (خارجیانی که بین‌المللی شدن نقاط تلاقی

به طرف بازار کار سوق داده است گرایش به سطح زندگی بالاتری است که تبلیغات، فشار اجتماعی و نیز اسراف و حیف و میل درآمد آن را لازم‌الاجرا می‌ساخت. تحقق این هدف توسط تغییرات به وجود آمده در سیستم بانکی و ترقی ارگانهای غیر بانکی تسهیل شده بود که ویژگیهای آن بر حسب کشورها تغییر می‌کرده است، برای مثال در استرالیا تعداد شعبات حساب پس‌انداز از ۵۰۱۱ در سال ۱۹۵۰ به ۱۸۵۳۲ در سال ۱۹۶۳ افزایش یافت و اعتبار برای مصارف مالی از ۲۸ به ۴۱۸ میلیون دلار

استرالیایی بین ۱۹۴۹ و ۱۹۶۴ رسیده بود. به این صورت که طی سالهای دهه ۵۰، برای ماشینهای نو به ۴٪، برای ماشینهای دست دوم به ۷٪ و برای وسایل خانگی به ۷۵٪ تخمین زده شده بود. در کوتاه‌مدت این وضع، صنایع دستی و به‌ویژه صنایعی که مصرف طولانی داشتند و نیز فعالیتهای مربوط به مشاغل بالا، فروش و خدمات را توسعه می‌داد. در عوض در درازمدت این وضع به بن‌بستی کمک کرد که در حال حاضر صنایع بسیاری از کشورهای پیشرفته گرفتار آن هستند. سهولت دسترسی به اعتبار برای مصرف به طور فزاینده‌ای مصرف‌گرایی را برانگیخت. چیزی که زمینه سرمایه‌گذاریهایی را در صنایع مصرفی درازمدت فراهم می‌ساخت و از توجه فوری و ضروری سرمایه‌گذاری در مدرنیزه کردن و بازسازی صنایع مادر چون صنایع فولاد جلوگیری می‌نمود. در حالی که چنین سرمایه‌گذاریهایی می‌توانستند در

درازمدت، رشد فراوانی داشته باشند. در صنایع مصرفی درازمدت، گشايش اعتبار تمام تولیدکنندگان قدیم و جدید را به اشیاع بازار تشویق نمود. (به عنوان مثال؛ در سال ۱۹۷۲، ۹ کارخانه سازنده یخچالهای خانگی استرالیایی کمتر از ۸۰ مدل مختلف تولید می‌کردند که برخی از آنها در چندین کارخانه ساخته می‌شد. بدین منظور که مشترکاً بازار ملی ۳۵۰,۰۰۰ واحدی را از مجموعه خود جدا کنند). افزایش ارزش واحدهای تولیدی که از آن ناشی شده بود می‌توانست به وسیله بازار تازمانی که حمایت از فعالیتها وجود داشت جذب شود. نتیجه دیگر اینکه، اختلاف و تنوع وسایل یدکی کاری جز افزایش تولید بسیگاههای خدماتی تخصصی و تعمیراتی را که بسیاری از آنها از ابعاد سرمایه‌های کوچک خانوادگی تجاوز نمی‌کرد به همراه نداشت.

در اوایل سالهای ۶۰، اکثر کشورهای توسعه‌یافته به مرحله‌ای که به آن پس از

صنعتی شد گفته می‌شود وارد شدند: نسبت جمعیت شاغل فعال در بخش کارخانه‌ای برای سالهای زیاد ثابت یا شروع به کاستن نمودند. تعداد واقعی واحدهای صنعتی و کشاورزی اولیه چه در ارزش مطلق و چه در ارزش نسبی در حال کاسته شدن بود و فعالیتهای حوزه خدمات و بازارگانی به پیشرفت خود ادامه می‌دادند. تغییرات در ساختارها، در تشکیلات، و محلی کردن مؤسسات کارخانه‌ای، و در نتیجه در رابطه بین فعالیتهای صنعتی و خانوار، ایجاد می‌شد. آنچه در اینجا مورد توجه است این تلقی است که عدم بسط فعالیت اقتصادی در اکثر کشورهای صنعتی در میانه سالهای ۱۹۷۰، جز تشدید برخی از گرایشهایی که قبلًا در صنایع دستی مشاهده شده بود به وجود نیاورد. این حرکت به‌وضوح نقاط برخورد فعالیتهای اقتصادی را بر خانوار نشان می‌دهد.

آخرین ملاحظه درباره کشورهای در حال رشد نیز در این مورد صادق است. در پنجماب مکانیزه کردن کشاورزی بیشتر زنان



را از کار محروم ساخت، زیرا در قسمت عظیمی از آسیای جنوبی، زنان بیشتر کارهایی را ترجیح می‌دهند که می‌توانند در خانه انجام گیرند همانند دوختن، ریسیدن، یا بافنده‌گی فرش. بنابراین در سطح اقتصاد کلان اینها به طور قطع آسیب‌پذیرترین مشاغل هستند مضافاً بر اینکه این مشاغل موقعیت شغلی را شامل می‌شوند که با خارج شدن از چارچوب قانون تأمین اجتماعی، راه را برای استثمار شدن باز می‌گذارند. مهاجرت زنان آسیای جنوبی به کشور انگلستان که کار مزدی را ترجیح می‌دهند فقط کاری جز جابه‌جا شدن مشکل نبود.

### زمان

زمان همیشه رابطه بزرگی بین صنعتی شدن و خانوار بوده، ولی در ۲۰ سال گذشته سازماندهی تولید و اداره کردن زمان منحصر به کارمزدی و زندگی خانگی بسیار پیچیده شده بود. در اینجا به نشان دادن چند نکته اکتفا می‌کنیم:

### کاهش زمان کار

طبق یک عقیده بسیار مشهور، طول مدت کار هفتگی در کشورهای صنعتی از مدتی پیش رو به کاهش بوده است. اگر پیشرفت موجود را در یک قرن اخیر در نظر بگیریم داده‌های حاضر این عقیده را تأیید می‌کنند. برای مثال در کشور انگلستان هفته عادی کار از ۶۰ ساعت کار در سال ۱۸۵۰ به حدود ۴۰ ساعت کار در سال ۱۹۷۰ رسید. بدین ترتیب در ایالات متحده، طول مدت کار هفتگی موجب شد تا از عنصر اصلی جمعیت فعل غیر دانشجو در رشته‌های غیرکشاورزی بسیار کاسته شود، زیرا مدت کار هفتگی از ۴۱/۶ ساعت در سال ۱۹۸۴

### پی‌نوشتها

1. Localisation Industrielle
2. Localisation urbaine

