

پیشرفت‌های اقتصادی و بیمه در امریکای لاتین

پوشش‌های خود را (در بسیاری موارد) به قبیت‌های رقابتی وسیع تر کند. افزون بر این سال‌ها رشد اقتصادی، نرخ‌های تورم پایین نر و ثبات ارزش پول تقاضا برای محصولات بیمه را تقویت کرده و در بعضی از اقتصادهای عمده به سطوحی از مبارزه برای نفوذ در بازار دست یافته است.

امریکای لاتین که ۸ درصد جمعیت جهانی را دارد چند سال قبل ۶ درصد تولید اقتصادی و ۲ درصد خز بیمه جهانی را داشت. در پی اجرای برخی تغییرات که قبلاً ذکر شد، در سه سال اخیر رشد اقتصادی در حدود ۴ درصد است. پیش‌بینی بانک جهانی، ۶ درصد رشد اقتصادی مداوم برای ۵ سال بعد است که با توجه به برخی از تغییرات اقتصادی عمده دایمی که اخیراً به چشم خورده دلیل کافی برای اعتماد کردن به پیش‌بینی خوش‌بینانه بانک جهانی است.

در اغلب کشورهای منطقه، اکنون شاهد حذف انحصارهای دولتی، سرمایه‌گذاری‌های خارجی وسیع، تشویق رقابت، سیاست‌های مالی محناطane، بودجه‌های محدود، مدیریت ذخایر خارجی و اتحادیه‌های تجاری منطقه‌ای پابرجا هستیم. اصلاحات در شرف و قرع نظام تامین اجتماعی که در کشورهای متعددی وجود دارد فرستادهای فوق العاده‌ای به شکل صندوق‌های بازنیستگی خصوصی ارائه می‌دهند که به بازیگران عمده‌ای در اقتصادهای داخلی و منطقه‌ای تبدیل خواهد شد. آینده نویدبخش است. امکان از هم گسبختگی وجود دارد رفلاً هم اتفاق افتاده است که فقط سبب تایید اراده رهبری سیاسی جدید امریکای لاتین برای اصلاح اقتصادهای خود و رفاه منطقه خود شده است.

آقای ویجل رئیس بخش امریکای لاتین ترنس آتلانتیک ری در میامی، فلوریدا، اخیراً از لندن بازدید کرد که در آنجا برخی از دیدگاه‌های خود را در مورد وضعیت فعلی و فرصت‌های آنی در بخش بیمه امریکای لاتین مطرح کرد.

چشم‌انداز اقتصاد کلان

برای بعضی از ما در اینجا باید مشکلاتی که صنعت بیمه یک دهه قبل تجربه کرد در ذهنمان تازه است. سال‌های دهه ۱۹۸۰ گرفتار کاهش دادن ارزش پول‌ها، رکودها، تورم‌های شدید، دولت‌های ملی گرا و حمایت از محصولات داخلی صنایع بود. صنعت بیمه به شدت تنظیم و حمایت شده همراه با کمی نوآوری و ابتکار بود. هر تغییر عمده‌ای که در هر یک از بازارها به وجود آمد ناشی از علاقه بیمه گران انکایی در افزایش سهم بازار خود در آن کشورهای خاص بود. سپس دهه ۱۹۹۰ با تغییرات ساختاری آغاز شد. حکومت‌های مردم سalar انتخاب شدند. کشورها یکسی پس از دیگری مدل‌های اقتصادی تجارت آزاد را در پیش گرفتند. خصوصی‌سازی شرکت‌ها و صنایع دولتی به سرمایه‌گذاران فرصت‌های بزرگ دادند و جریان سرمایه‌گذاری خارجی به سطوح بسیار نسبه‌ای رسیدند.

صنعت بیمه به صورت خود تنظیم درآمد. از هرۀ شرکت‌های بیمه خارجی که بازیگران اصلی در منطقه بودند استقبال شد. محصولات، جدیدی معرفی شد و اینک رقابت شدید در کلیه بازارها عادی شده است.

اجرای سیاست‌های آزادسازی، مصرف کننده تحصیل کرده را به بازار بیمه آورد که تقاضای محصولات سطح بالا را داشت و مشتاق بود که

بازار بیمه

گروهی و مدیریت رسک وجود دارد. مؤسسات بزرگ کارگزاری بیمه در منطقه برای به دست آوردن، کارگزاری‌ها یا ادغام بالانها در در هر کشور، با آماده کردن خود برای ارائه خدمات به مشتریان چند ملیتی بزرگ که به امریکای لاتین می‌آیند سرمایه گذاری‌های هنگفتی کرده‌اند. بیمه اموال حوادث به طور نسبی حاکم بر بیمه‌نامه‌های مرکب در منطقه با تغیریاً ۸۰ درصد حق بیمه‌ها بوده است. خصوصی سازی برنامه‌های بازنی‌گشتنی نظام‌های تأمین اجتماعی دولتی پتانسیل توسعه را برای تعداد زیادی از محصولات (مفری‌ها، انباشت دارایی‌ها، بیمه درمانی و حوادث شخصی، بیمه گروهی و فردی، معلومیت دائم، درمان درازمدت و غیره) افزایش می‌دهد. همان‌طور که می‌تواند بینید، فرصت‌ها به وسعت قاره‌ما، مردموز مانند جنگل‌های ما و نویدبخش مانند مردم ما هستند.

سیاست‌های آزادسازی

آزادسازی و مفررات‌زادایی صنعت بیمه، خود تنظیمی را به صنعت آورد. مقامات نظارتی خود را به تنظیم از طریق کنترل توان مالی برای ایفاده تعهدات کرده‌اند. انحصارهای بیمه و بیمه اتکائی در تمام کشورها جز یکی منسوخ شده‌اند. بازارها، بدون محدودیت در درصد های سهامداری و خارج کردن سود سهام بر روی سرمایه گذاری خارجی گشوده شده است. خلاصه، چشم‌انداز یک امریکای لاتین تجدید حیات یافته کاملاً متفاوت است و تغییرات اعمال شده برگشت ناپذیرند.

واقعیت‌های جدید، در بازار جای پایی برای خود باز کرده‌اند. شرکت‌های خارجی با پشتیبانی مالی قوی از شرکت‌های مادر، خود تشویق به برپا کردن جنگ قیمت‌ها شده‌اند. رقابت سخت تر، بیمه‌نامه‌های ابداعی بزرگ، کاتالالهای جایگزین توزیع، نکنک‌های انتخاب دقیق رسک و تقسیم

ثبات اقتصاد کلان بیش از هر چیزی به سود صنعت بیمه است. همان‌طور که قبل از ذکر شد در سال ۱۹۹۵، این منطقه نماینده تقریباً ۲ درصد حق بیمه‌های جهان بود. اجرای تمام تغییرات اقتصادی که قبل از مورد بحث قرار گرفت سبب رشدی سریع نزد در بازار بیمه این منطقه در مقایسه با دیگر مناطق جهان شده است. انواع دیدگاه‌ها در مورد آینده بازار بیمه در منطقه وجود دارد. با در نظر گرفتن راهکارهای محافظه کارانه و به کار گرفتن برآوردهای معقول یک بازیگر صاحب نظر در منطقه، پیش‌بینی می‌شود که بازار بیمه امریکای لاتین تا سال ۲۰۰۵ میلادی نشان دهنده ۲/۵ درصد حق بیمه جهان با تغیریاً یک بازار ۹۰ میلیارد دلاری خواهد بود.

با وجود موقبیت‌های فوق العاده صنعت بیمه ما، سطح نفوذ خیلی پایین است؛ رقم آن ۲ درصد تولید خالص داخلی است در حالیکه این رقم در ایالات متحده و اروپا ۹ درصد است. با این همه راه پیش روی ما روشن و آینده نویدبخش است.

به طور سنتی فقط تعداد کمی از کشورها، بیمه اجباری بعضی از رشته‌ها را (اتومبیل، بیمه حقوق بیکاری و غیره) الزامی کرده‌اند. ما می‌توانیم پیش‌بینی کنیم که در چند سال آینده بیمه اتومبیل در اغلب کشورها اجباری شود؛ بیمه حقوق بیکاری در حوزه مؤسسات دولتی وجود خواهد داشت و بخش خصوصی آن را بیمه خواهد کرد؛ بیمه عمر گروهی و درمانی یکی از مزایای استاندارد برای نیروی کار حرفه‌ای و غیره خواهد شد؛ رقابت افزایش یافته، نسبت‌های بالای هزینه‌ها را (که شاخص صنعت بیمه امریکای لاتین است) تحت فشار شدید قرار داده است. توسعه بیمه اموال بازرگانی و پوشش‌های حوادث مستقبلاً از تکنیک‌های هزینه رسک پایین‌تر و مدیریت رسک استفاده خواهد کرد. رشد چشم‌گیر و مدام می‌نzd مشاوران منافع

تغییرات آذها به شرح زیر است:
● آرژانتین

- آغاز مقررات زدایی در ۱۹۹۰
- تنظیم مقررات در پیش بینی حد توان مالی برای ایفای تعهدات
- سرمایه گذاری در خور توجه خارجی در صنعت بیمه
- بیمه گری انحصاری دولتی قبل از اتحاد، مشکلات مالی جدی داشت
- دولت با اخذ مالیات از حق بیمه ها برای کسری آبندرا تامین وجه می کند ولی وجوده اضافی به اندازه کافی به بیمه گران نمی رسد
- تاکنون ۶۰ شرکت متحل شده اند و پیش بینی می شود که وقتی مقامات بیمه تصمیم بگیرند که ترازهای بازیافتی از آبندرا را به منزله دارایی های پذیرفته شده قبول نکنند تعداد خوبی بیشتری از شرکت ها منحصراً خواهد شد
- تخصصی شدن و تقسیم بندی بازار افزایش می یابد (انتقال ریسک جایگزین)
- ضرورت بیشتر صنعت
- قرار نگرفتن در معرض بحران
- بیمه گران انکایی خارجی باید به ثبت برستد ● برزیل
- هفتمنی اقتصاد مهم جهان
- بزرگ ترین بازار بیمه در منطقه (۱۵ میلیارد دلار امریکایی)
- آغاز مقررات زدایی در ۱۹۹۲
- تنظیم مقررات پیش بینی توان مالی برای ایفای تعهدات
- اختلال خارج گردن بیمه انکایی از انحصار در سال ۱۹۹۹
- بیمه گر انکایی دولتی در ارتباط با شرکت های محلی قادر به پرداخت دیون است
- سرمایه گذاری در خور توجه خارجی در

کردن بازار را به وجود آورده اند. نیروی فروش مستثنی برای شرکت های ما در حال تغییر به فروش مستثنی از طریق کارت های اعتباری، بیمه بانکی و غیره شده است. با استقرار بازیگران جدید در بازارهای جدید، آنها الزاماً باید پیروز شوند. انطباق با اصول خردگرایی فراموش شده است و قیمت ها با ریسک عهده دار شده ارتباط کمی دارند یا اصلاً نسبتی ندارند.

در اغلب موارد قیمت ها را محاذل بیمه انکایی بین المللی می دهند زیرا بیمه گران انکایی در بازار در حال محروم از سهم نگهداری بیشتر از طریف واگذارنده، برای سهم بازار می جنگند. در این جا دعوت به اختیاط مهم است. آینده پراز فرست ها است. در هر صورت راه پیش روی ما چندین پیچ تند دارد. شرکت های محلی حجم فرق العدة تغییرات انجام گرفته در مدنی کوتاه را کاملاً هضم نکرده اند. تعدیل های بسیاری باید انجام گیرد. بازارها فراگرد منطقه ای را طی خواهند کرد و بسیاری از بیمه گران از نظر مالی دوام نخواهند آورد، گرچه آنها امروزه تداوم مالی دارند و در گذشته نیز سال های زیادی از نظر مالی تداوم داشته اند. چندین سال طول خواهد کشید و اشتباہات بیشتری رخ خواهد داد تا بازارهای بیمه به سطح بلوغ خود برستند. اگر ما از مفاهیم حرفة خود با نظر و شجاعت متابعت کنیم، پاداش های فراوانی نصیب آنها بی خواهد شد که باقی می مانند.

چشم انداز منطقه ای

سهم بزرگی (نحویاً ۷۵ درصد) از حق بیمه امریکای لاتین در آرژانتین، برزیل و مکزیک تولید می شود. آزادسازی ها و مقررات زدایی های بیمه در نیام آنها انجام گرفته است. برزیل هم اکنون به طور جدی به مجاز کردن ورود به بازار بیمه انکایی در اوایل سال آینده مبادرت کرده است. خلاصه ای از

صنعت بیمه

- شرکت‌ها از نظر مالی قوی هستند
- تمرکز شدید، ۶ شرکت که از بزرگ‌ترین شرکت‌ها محسوب می‌شوند با داشتن ۶۰ درصد سهم از بازار بر آن مسلط هستند
- بیمه حقوق بیکاری کارگران در سال ۱۹۹۹ باید خصوصی شود (با ۳ میلیارد دلار حق بیمه)
- فرار نگرفتن در برابر بحران

● مکزیک

- مقررات زدایی بیمه در ۱۹۹۰
- سرمایه گذاری در خور توجه خارجی در صنعت بیمه

- تمرکز شدید ۴ شرکت که از بزرگ‌ترین شرکت‌ها محسوب می‌شوند با داشتن ۶۰ درصد سهم از بازار بر آن مسلط هستند
- شرکت‌ها از نظر مالی قوی هستند
- بیمه گران انکابی خارجی باید به ثبت برسند
- تنظیم مقررات پیش‌بینی حد توان مالی برای ایقای تعهدات
- فرار نگرفتن در معرض بحران
- فرصت‌های نفتا

چشم انداز

دیدگاه‌های من در مورد آینده منطقه امریکای لاتین با احتباط خوش‌بینانه است. فرصت‌هایی برای رشد مداوم مالی وجود دارد. از آن جایی که نتایج مدل‌های اقتصادی بازار آزاد بر بخشهای بزرگ‌تری از جامعه تاثیر می‌گذارد باید در انتظار برخی مشکلات بود. ریسک بالقوه ناآرامی اجتماعی نهفته است و وسوسه بازگشت به مدل‌های حکومت مردم‌گرا شدیدتر خواهد بود. تنماضا برای محصولات بیمه تا وقتی که صنعت بتواند پاسخ کافی به پایگاه مشتریان خود بدهد وجود خواهد داشت. فرصت‌های رشد بسیار بزرگ

هستند رقابت در قیمت اهمیت فوری دارد، زیرا که من تواند پایگاه مالی برخی از شرکت‌های ما را خراب کند. این پیش‌بینی منطقی به نظر می‌رسد که باز تعداد زیادی از شرکت‌ها شکست بخورند. مشتریان تحصیل کرده متفاضل بیمه‌گرانی با وضعیت مالی قوی‌تر و محکم تر خواهند بود. ■

منبع: INSURANCE of Reinsurance Solvency Report No.346 June 4, 1998.

خوش‌بین‌های بیمه زندگی

بحران اقتصادی آسیای شرقی صنعت خدمات مالی منطقه را از درون خالی کرده است. در هر صورت، اگر زاپن را کنار بگذاریم که یک مورد خاصی است بیمه گران زندگی به نظر می‌رسد که در معرض طوفان فرار گرفته‌اند. تلفاتی وجود خواهد داشت ولی بازماندگان آماده‌تر، روپاتر و با استراتژی‌های مناسب برای رشد مداوم خواهند بود. این امر حداقل پیامی است که از خود شرکت‌های بیمه زندگی می‌رسد و در گوش بیمه گران انکابی زندگی غربی همچون موسیقی طنبین می‌افکند.

پژوهش جدید سویس‌ری دلگرمی بیشتری می‌بخشد. سقوط ترخ رشد اقتصادی آسیای جنوب شرقی در سال ۱۹۹۸ به نظر تحلیل‌گران بخش پژوهش‌های اقتصادی سویس‌ری، نفطه پایین رکود اقتصادی باقی خواهد ماند. پس از این رکود، کشورهای آسیایی باز هم خود را در مسیر ترخ‌های رشد سالبانه ۷ درصد تولید ناخالص داخلی با بهبود متناسب با آن در بازارهای بیمه زندگی خواهند یافت. سویس‌ری معتقد است که کاهش‌های ارزش پول در سال ۱۹۹۷ حجم حق بیمه زندگی و چشم اندازهای رشد در این بخش را تقلیل داده