

آشنایی با بازار ایتالیا

آشنایی
با
بازارهای
جهانی

۲۷

چارچوب حقوقی تجارت خارجی ایتالیا

(باتأ کیدبرروابط با ایران)

(قسمت دوم)

• نهیه و تنظیم؛ رضا پاکدامن

به ایتالیا قابل اغراض می‌باشد. نرخ‌های عوارض گمرکی ایتالیا معمولاً بالا نیست. اکثر مواد اولیه از پرداخت عوارض گمرکی معاف بوده یا عوارض کمی به آنها تعلق می‌گیرد. نرخ عوارض گمرکی کالاهای ساخته شده اکثراً بین ۵ تا ۷ درصد است.^۱ ایتالیا همچون سایر اعضای اتحادیه اروپایی موافقنامه نظام هماهنگ توصیف و کدگذاری کالایی^۲ را امضا کرده است.

۴- مقررات ترتیبات ترجیحی ایتالیا

ایتالیا در مورد برخی از کشورها قابل به ترتیبات تعرفه‌ای ترجیحی می‌باشد. از جمله این کشورها در چارچوب موافقنامه‌های اتحادیه اروپایی (EU)، تعرفه‌های ترجیحی در مورد واردات از کشورهای آفریقایی کارایب و اقیانوس آرام عضو کنوانسیون لومه^۳، همچنین با کشورهای ترکیه، مراکش، تونس، الجزایر، اسرائیل، مالت، لبنان، قبرس، مصر، اردن و سوریه اعمال می‌کند.

همچنین ایتالیا به عنوان عضو اتحادیه اروپایی در چارچوب نظام عمومی ترجیحات^۴، در مورد بیش از ۱۰۰ کشور و ۴۰ قلمرو خارجی تعرفه‌های ترجیحی اعمال می‌کند. جمهوری اسلامی ایران نیز در فهرست کشورهای بهره‌مند از نظام عمومی ترجیحات قرار دارد.^۵

۷- مقررات ورود موقت به ایتالیا

این امکان وجود دارد که مواد به صورت موقت و بدون پرداخت عوارض و مالیات وارد ایتالیا گردد، مشروط بر اینکه

۵- مقررات واردات به ایتالیا

مقررات واردات به کشور ایتالیا تابع مصوبات ۱۴ جولای و ۳۰ اکتبر ۱۹۹۰ است. مقررات واردات حسب گروه از کشورهای طبقه‌بندی شده است. طبق این طبقه‌بندی، سه گروه از کشورها درنظر گرفته شده است:

• گروه الف (Zone A) خود به دو زیرگروه تقسیم می‌شود: زیرگروه الف ۲/A (A/2) شامل کشورهای عضو اتحادیه اروپایی می‌گردد.

زیرگروه الف ۳/A (A/3) سایر کشورها را دربرمی‌گیرد.

• گروه ب (Zone B) شامل کشورهای بلغارستان، جمهوری چک و اسلواکی، لهستان، رومانی، مجارستان، جمهوری های شوروی سابق، ویتنام، آلبانی، چین و کره شمالی می‌گردد.

در گروه ج (Zone C) فقط ژاپن حضور دارد.

در مورد مقررات کنترل واردات، تقریباً هیچ‌گونه محدودیتی در مورد گروه الف ۲/ اعمال نمی‌گردد و همین موضوع در مورد گروه الف ۳/ بسیار اندک است. لیکن در مورد واردات از گروه «ج» بسیاری از کالاهای دارای محدودیت هستند. واردات اکثر محصولات تحت پوشش سیاست مشترک کشاورزی اتحادیه اروپایی (CAP)^۶. از کشورهای خارج از این اتحادیه، مشمول عوارض وارداتی مختلفی است.

در موارد لزوم به اخذ مجوز واردات، وزارت تجارت خارجی عهده‌دار این وظیفه خواهد بود. معمولاً مجوزهای واردات بروای سه الی شش ماه اعتبار خواهند داشت.

حداکثر ۱۰ درصد انحراف از ارزش مذکور در مجوز واردات

می‌گیرد. برای استفاده از رفتار ترجیحی تحت GSP نمی‌توان کشوری عضو کنوانسیون لومه (Lome) را به عنوان کشور مبدأ تعیین کرد. زیرا همان گونه که در قسمت مربوط به مقررات ترتیبات ترجیحی اشاره گردید، رابطه تجاری خاصی بین اتحادیه اروپایی و کشورهای عضو کنوانسیون لومه وجود دارد.^{۱۳}

۱۰- مناطق آزاد ایتالیا

واردات کالا به مناطق آزاد ایتالیا بدون پرداخت عوارض گمرکی مادامی که در این مناطق قرار دارند، آزاد است. به موازات ایجاد مناطق آزاد تجاری، ایتالیا دارای مناطق اختصاصی صنعتی است که به صورت بنادر آزاد عمل می‌کنند. در حال حاضر منطقه تریسته^{۱۴} از این وضعیت برخوردار بوده و در آن پردازش صنعتی محصولات ایتالیایی و خارجی مجاز می‌باشد. مصوبات جدید مناطق مشابه در میان^{۱۵}، ناپل، جنوا و نیز را مورد تأیید قرار داده است.

به عنوان یک قاعدة کلی، کالاهای وارداتی باید تحت نظارت گمرک برای تعیین دقیق مبدأ آنها به منظور محاسبه تعرفه قرار گیرند. لیکن در مورد صدور مجدد کالاهایی که مورد پردازش صنعتی قرار گرفته‌اند، هیچ گونه کنترلی اعمال نمی‌گردد.

۱۱- مقدرات صادرات از ایتالیا

در مورد صادرات به خارج از کشور ایتالیا، آزادسازی در سطح گسترده‌ای تحقق یافته است و در حال حاضر هیچ گونه الزام قانونی برای هدود درآمدهای حاصل از صادرات و یا الزامات مالی و استنادی وجود ندارد. همچنین صادرات کلیه کالاهای به استثنای محصولات با فناوری بالا مندرج در مصوبه اتحادیه اروپایی^{۱۶} و فرآوردهای نفتی مشمول کنترل‌های دولتی در ایتالیا آزاد استند.

آزادسازی انتبارات صادرات ایتالیا (ساقچه)^{۱۷} که مؤسسه‌ای دولتی محسوب می‌شود، نقش مهمی در حمایت مالی از قراردادهای صادراتی این کشور به عهده دارد.

۱۲- قوانین ویژه توسعه همکاری کشور ایتالیا با کشورهای درحال توسعه

۱۲-۱- نهادهای ایتالیایی مجری طرح‌های توسعه همکاری

سابقه همکاری‌های رسمی ایتالیا با کشورهای درحال توسعه به دهه ۱۹۶۰ میلادی که اولين دهه توسيع سازمان ملل متعدد^{۱۸} اعلام گردیده بود، برمی‌گردد. اگرچه قانون شماره ۱۵۹۴ مورخ ۲۶ اکتبر ۱۹۶۲ در ایتالیا به تصویب رسید، لیکن این رابطه در سال ۱۹۸۱ جهش یافت.

مواد مزبور در تولید محصولات به منظور صدور به خارج از ایتالیا مورد استفاده قرار گیرد.

برای استفاده از این تسهیلات، واردکننده باید ضمانت نامه‌ای با تأیید یک بانک یا یک شرکت بیمه معادل ارزش عوارض و مالیات متعلقه به کالای وارداتی ارایه دهد. بعد از صدور محصول نهایی، ضمانت نامه آزاد خواهد شد. مجوز موقت توسط مدیریت گمرک (Customs Administration) صورت می‌گیرد.

همچنین ایتالیا به عنوان یکی از کشورهای عضو کنوانسیون بین‌المللی مربوط به «دقترچه آت. آ»^۷ برای ورود موقت، ارایه این سند گمرکی بین‌المللی را برای ورود موقت برخی از کالاهای می‌پذیرد.^۸

۸- مقدرات ابیار کالا در ایتالیا

کالاهای باید طرف ۱۵ روز بعد از ورود به گمرک، به مقامات گمرک ایتالیا ابراز گردد. در موارد استثنایی این مهلت با موافقت مقامات گمرک ایتالیا قابل تمدید خواهد بود. لیکن تحت هیچ شرایطی این مهلت از سه ماه تجاوز نخواهد گرد.

در صورت عدم ابراز محموله طرف مهلت مقرر، کالاهای متوجه تلقی شده و توسط گمرک به فروش می‌رسد.^۹

۹- مقدرات استنادی واردات کالا به ایتالیا

به منظور واردات کالا به ایتالیا، لازم است استناد مشروحة زیر صرفنظر از ارزش کالا و طریقه ورود آن (زمینی، هوایی، دریایی) ارایه گردد:

(الف) صورتحساب تجاری^{۱۰} در سه نسخه

(ب) بارنامه

(پ) فهرست بسته‌بندی^{۱۱}

(ت) گواهی مبدأ در مورد محموله‌های خاص

(ث) بیمه‌نامه، با توجه به شروط قرارداد

(ج) گواهی بهداشت، در مورد بعضی از کالاهای خاص از جمله محصولات با غذای

(چ) دفترچه‌های «کارنه آ.ت. آ»^{۱۲} برای ورود موقت کالا که در کشور ایتالیا حداقل یک سال یا تا تاریخ اعتبار دفترچه مزبور قابل استفاده خواهد بود.

گواهی مبدأ کالای صادر شده از یک کشور درحال توسعه باید در فرم (A) به زبان انگلیسی یا فرانسوی تأیید گردد. گواهی مبدأ باید به تصدیق مرجع ذیصلاح در کشور صادرکننده مثل اتاق بازرگانی برسد.

در تجارت بین کشورهای عضو اتحادیه اروپایی و گروه کشورهای آفریقایی، دریایی کاراییب و اقیانوس آرام (ACP) سند [Movement Certificate EUR1] مسورد استفاده قرار

احترام به برنامه های توسعه این کشورها می باشد. بنابراین قبل از هر اقدامی که در این مورد صورت گیرد، این موضوع باید توسط کشور مزبور همانگ با ضوابط سیاسی و اقتصادی آن کشور و همچنین همانگ با اولویت های جغرافیایی و بخشی دولت ایتالیا باشد.

۱۲-۳- همکاری‌های دوچانه

در سطح دو جانبه، همکاری‌های دولت ایتالیا، از طریق روابط سیاسی و اقتصادی با کشورهای در حال توسعه و منطبق با معیارهای این کشور از لحاظ اولویت‌های جغرافیایی و تمرکز کمک صداقت مرگ ب د.

این موضوع مستلزم اجرای استراتژی‌های همکاری است که خصوصاً با در نظر گرفتن واقعیت‌های کشورهای در حال توسعه و مشکلات بسیجده آنها تهه شده است.

در این راستا، هشت موافقنامه مستقل با هر یک از کشورهای علاوه‌مند امضا گردیده است. بنابراین نیازهای سورددنظر مشارکت یتالیا می‌تواند به دو صورت کمکهای فنی یا کمکهای مالی به طرح‌ها باشد.

۱۲-۴- صندوق همکاری

این صندوق با قصد اعطای کمک مالی عمدتاً برای موارد ذیل ششکمباشد:

الف) تأمین نیازهای اساسی مردم از قبیل بهداشت و تغذیه

ب) مطالعات امکان‌سنجی برای اجرای برنامه‌ها

پ) تأمین و احداث کارخانه، لوازم و خدمات

ت) برنامه‌های آموزشی کارکنان در محل و در ایتالیا

ث) حمایت از طرح های همکاری اجرا شده توسط سازمان های غیر دولتی در کشور های کمتر توسعه یافته یا در کشور هایی که قادر به جذب اعتبارات مالی نیستند، خدمات ذیل قابل ارایه است:

الف) طرح‌های زیربنایی یا تولیدی، شامل به اجرا درآوردن کارها یا تأمین کارخانه و لوازم

ب) کمک برای تعادل در تراز پرداخت‌ها

اقدامات فوق العاده برای شرایطی که ف

رسیل، زلزله، تحطیم، کمبود امکانات بهداشتی، زندگی مردم را نهدید می‌کند، درنظر گرفته شده است.

ویژگی اصلی وضعیت اضطراری، ضرورت مشارکت در قالب کمک‌های اولیه فوری^{۲۴} در وضعیتی پیش‌بینی نشده است.

کمک‌های اولیه فوری^{۲۴} در وضعیت پیش‌بینی نشده است.

ادامه دارد...

متلاعقب تصویب این قانون، ۶ قانون دیگر نیز به تصویب رسید. قانون شماره ۱۲۲۲ مورخ دسامبر ۱۹۷۲ اهداف و اشکال مختلف همکاری ایتالیا، همچنین تجهیز تأمین مالی و ابزارهای ضروری برای برنامه‌ریزی و مدیریت این گونه فعالیت‌ها در چارچوب اداره کل همکاری‌های علمی، فرهنگی و فنی وزارت امور خارجه را ترسیم کرد. به موجب قانون شماره ۳۸ مورخ فوریه ۱۹۷۹، تشکیلات تخصصی مستقلی به نام «اداره همکاری برای توسعه»^{۱۹} به عنوان متولی هماهنگ‌سازی همه فعالیت‌های همکاری با کشورهای در حال توسعه، اعم از زمینه مالی و فنی در وزارت امور خارجه ایتالیا تأسیس گردید.

به موجب قانون مزبور سالانه ۳۰۰ میلیارد لیر ایتالیا برای این همکاری اختصاص یافت. قانون شماره ۴۹ مورخ فوریه ۱۹۸۷ تشکیلات جدیدی برای «اداره همکاری برای توسعه» طراحی کرد که عملده ترین ارکان این اداره عبارتند از:

الف) کمیته وزرا در مورد همکاری برای توسعه^{۲۰}
این کمیته به ریاست وزیر امور خارجه با عضویت وزرای
خزانه‌داری و تجارت خارجی تشکیل می‌گردد. وظیفه کمیته
مذبور، تنظیم دستورالعمل‌های برنامه‌ای برای همکاری در زمینه
توسعه و تعیین اولویت‌های جغرافیایی، بخش‌ها و ابرزارهای
مشارکت، بهلاوه توزیع گسترده منابع موجود، تأیید گزارشات
سالانه فعالیت‌ها برای ارسال به پارلمان است.

٢١

این کمیته به ریاست وزیر امور خارجه یا معاون وی و با عضویت کارشناسان منتخب از سازمانهای دولتی، عمومی و خصوصی و کنفرانسیون اتحادیه‌های تجاری تشکیل می‌شود. این کمیته حداقل چهار نوبت در سال تشکیل جلسه می‌دهد تا در مورد برنامه‌ها، مصوبات کمیته اجرایی و گزارش سالانه به پارلمان نظر

۲۲) کمیتہ احوازی

این کمیته با ریاست وزیر امور خارجه یا یکی از معاونین وی و با عضویت مدیران کل وزارت امور خارجه و سایر دستگاه‌های دولتی ذی‌ربط تشکیل می‌گردد. وظیفه اصلی این کمیته، تأیید طرح‌های همکاری به ارزش بیش از دو میلیارد لیر، تصمیم‌گیری در مورد نیاز به اتخاذ اقدامات فوق العاده و به مرحله اجرا درآوردن تصمیمات کمیته وزرای همکاری برای توسعه می‌باشد.

۱۲-۲- کانال های مشارکت در طرح های توسعه اصل اساسی در همکاری های استالا ساکشواری دیگر،

1- Common Agricultural Policy (CAP)

2- ICE, Op.cit, p. 40.

3- Harmonized Commodity Description and Coding System

4- Lome IV Convention

در زوئن ۱۹۹۱ چهارمین کنوانسیون لومه بین جامعه اروپایی (EU) و ۶۹ کشور از آفریقا و منطقه کارائیب و اقیانوس آرام به امضا رسید. به موجب کنوانسیون مذکور که تا سال ۲۰۰۱ معتبر خواهد بود، واردات تقریباً کلیه محصولات صنعتی از مبدأ کشورهای سه منطقه مذکور، همچنین از قلمروهای خارجی کشورهای عضو جامعه اروپایی (برای نمونه از هنگ کنگ به عنوان قلمرو خارجی سابق انگلستان) بدون پرداخت هر گونه عوارض، امکان پذیر گردیده است.

همچنین در صورت تقاضای کشورهای عضو جامعه اروپایی، اکثر محصولات کشاورزی بدون پرداخت عوارض یا با پرداخت عوارض کم، قابل ورود به جامعه اروپایی هستند. اگرچه در واردات این گروه از کالاهای باید مقررات ساست مشترک کشاورزی جامعه مذکور (CAP) رعایت گردد.

5- Generalized System of Preferences (GSP)

نظام تغییر یافته ترجیحات جامعه اروپایی نخستین بار در سال ۱۹۷۱ به اجرا درآمد. این نظام در سال ۱۹۸۰ مورد تجدیدنظر قرار گرفت. در چارچوب این نظام، تقریباً همه محصولات صنعتی بدون عوارض قابل ورود به کشورهای عضو جامعه می باشند. طیفی از محصولات کشاورزی نیز مشمول نوعی ترتیبات ترجیحی هستند. برای کشورهای باکمترین توسعه یافتگی (LDC) تسهیلات پیشتری در این رابطه درنظر گرفته شده است. در کل، آن دسته از کالاهای قادر به استفاده از نظام (GSP) خواهد بود که مستقیماً از کشور ذیفع به کشور عضو اتحادیه اروپایی وارد گردد. کشور مبدأ در صورتی قادر به استفاده از نظام مذکور خواهد بود که کالا به طور کامل در آن تولید شده باشد و یا اینکه در صورت استفاده از مواد وارداتی در تولید کالا، لازم است مقررات ویژه در این رابطه رعایت گردد. برای اطلاعات بیشتر در رابطه با تعریفهای ترجیحی کشورهای عضو اتحادیه اروپایی، رجوع کنید به: «نحوه استفاده از تعریفهای ترجیحی اتحادیه اروپا، به منظور توسعه صادرات، مجتهدی، بهنام (مترجم)، تهران، مؤسسه مطالعات و پژوهش های بازرگانی، ۱۳۷۵»

6- I.C.E. Op.cit, p. 62.

7- A.T.A. Carnet

به موجب قرارداد بین المللی گمرکی مصوب ۱۹۶۱، که ایران نیز به آن ملحق گردیده است، ورود موقت سه گروه از کالاهای زیر بدون انجام تشریفات معمول گمرکی برای کشورهای عضو قرارداد مذکور مجاز می باشد:

- الف) نمونه های کالایی دارای ارزش تجاری
- ب) کالاهای برای ارایه در نمایشگاه ها
- ج) لوازم حرفه ای.

8- ICE, Op.cit, p. 45.

9- ICE, Op.cit, p. 95.

10- Commercial Invoice

11- Packing List

12- A.T.A. Carnet

13- ICE, Op.cit, p. 44.

14- Trieste

15- Messina

16- EC Regulation No. 3381/94

17- Sezione Speciale per l'Assicurazione del Credito all, Esportazione (SACE)

۱۸- منع این گزارش، گزارش اداره همکاری ها در وزارت امور خارجه ایتالیا مندرج در منع شماره یک این گزارش است.

19- Department for Development Cooperation

20- Inter-Ministerial Committee for Development Cooperation

21- Consultative Committee

22- Committee of Administration

23- Cooperation Fund

24- Immediate Primary aid