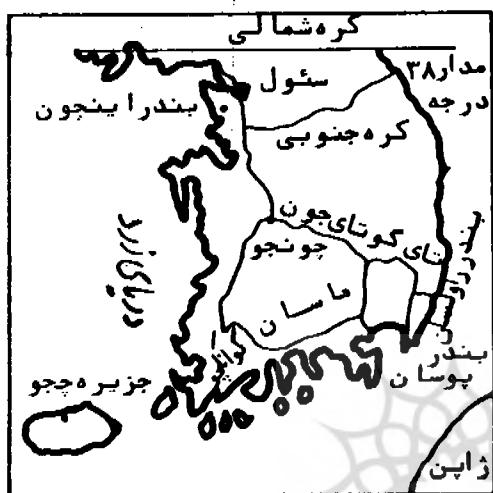


۵- بررسی پیشنهادی تشویق صادرات در کره جنوبی

(۱)



یکی از مهمترین مسائلی که امروزه موردنوجه اقتصاددانان اکثرکشورهای جهان سوم قرار دارد، بررسی واراشه روشهای دستیابی به رشد و توسعه اقتصادی است. طی دو دهه اخیر بخش اعظم این مطالعات حول دو محور اساسی توسعه اقتصادی یعنی سیاستهای "جا یگزینی واردات" و "تشویق و حمایت از صادرات" متمرکز

گردیده است و در این میان کشور کره جنوبی به عنوان یکی از معدود کشورهایی که علی رغم کمبود منابع طبیعی به موفقیتهای چشمگیری در این زمینه دست یافته است، مورد بحث و توجه محافل گوناگون اقتصادی است.

اوضاع اقتصادی کره و سیاست جایگزینی واردات پیش از سال ۱۹۶۲

از اوایل دهه ۱۹۱۰ تا پایان جنگ جهانی دوم کشور کره تحت استیلای کامل ژاپن قرار داشت. در آن دوره کشاورزی و رزی در بخش جنوبی کره بمنظور تأمین مواد غذایی برای ژاپن رونق یافت در حالیکه صنعت این کشور جهت حفظ بازار برای محمولات ژاپنی از توسعه بازماند. پس از شکست ژاپن در جنگ دوم جهانی و قطع سلطه بر کره، این

کشور به دو قسمت شمالی و جنوبی تجزیه گردید که هر یک به تنها یک فاقد کلیه عوامل لازم جهت یک اقتصاد رشدیا بینه بود. با تاسیس جمهوری کره (کره جنوبی) در سال ۱۹۴۸ پیشرفت‌هایی در زمینه اقتصادی بدست آمد که مهمترین آنها اجرای برنامه اصلاحات ارضی بود که طی آن $\frac{3}{4}$ زمینهای قابل کشت میان کشاورزان توزیع گردید. امadierی نیائیدکه جنگ دوکره طی سال‌های ۱۹۵۰-۵۳ ویرانی و غارت را برای هردو کشور به همراه آورد. بگونه‌ای که جهت جبران و بازسازی نیاز به سرمایه‌های خارجی بود و در همین زمان وجود تعداد عظیمی از شیروهاي نظامی خارجی در این کشور نیز مبالغه هنگفتی از سرمایه‌های کشور را در زمینه‌های غیر- اقتصادی مصروف می‌ساخت. در سال ۱۹۵۳ کمیته اقتصادی مشترک ایالات متحده و کره جنوبی برای تجدید حیات اقتصادی این کشور تاسیس گردید و روش‌هایی را برای بازسازی کره به اجرا گذاشت.

توسعه صنعتی کره از سال ۱۹۵۵ تا اوایل دهه ۱۹۶۰ بطور وسیعی درجهت حمایت از بازار داخلی و استفاده از روش جایگزینی واردات برای صنایع سبک و کالاهای بی دوام مصرفی از یکسو و در بعضی صنایع کلیدی از قبیل سیمان، پالایش نفت، کودشیمیایی و امور زیربنایی شامل جاده، راه آهن و برق از سوی دیگر، صورت گرفت. این حرکت نیازمند ارزخا رجی بود که تا حدودی می‌توانست از طریق صدور کالاهای کشاورزی (عمدها "برنج") و مواد اولیه و کمکهای $2/3$ میلیارددلاری آمریکا و سازمان ملل و وامهای دریافتی، تأمین اعتماد را شود. اما عدم استفاده صحیح از این وجود، وجود بازار داخلی محدود و فقدان منابع طبیعی کافی برای این تولیدات سبب گردید که این سیاست نتواند نتایج مطلوبی ببار آورد. طی این دوره تعرفه‌های سنگین بر واردات کالاهای مصرفی که جا تشین مشابه داخلی برای آنها وجود داشت و تعرفه‌هایی پایین بر کالاهای

نیمه ساخته وضع شد و کا لاهای از قبیل مواد خام و مواد نهایی خوراکی که در داخل تولید نمی شد بدون عوارض به کشور وارد می گردید. واردات ماشین آلات و کالاهای واسطه ای مورد نیاز برای مهمترین صنایع جایگزین واردات نیز از پرداخت عوارض معاف گردید و در این دوره سهمیه بندی واردات بهترین ابزار کنترل آن بشمار میرفت. علی رغم این جای این سیاست، کوششها کی نیز در جهت افزایش صادرات طی این دوره صورت گرفت که مهمترین آنها تبدیل درآمدهای صادراتی به گواهینامه های ارزی قابل فروش در بازار آزاد بود.^(۱) سیستم ارتباطی صادرات - واردات "دارندگان این گواهی نامدهای ارزی را مجاز می ساخت که برخی از اقلام ممنوع - الورود را از خارج خریداری و به کشور وارد کنند. پس از کاهش ارزش واحد پول کشور (Won) توسط دولت در سال ۱۹۶۱ درجهت کنترل واردات، این سیستم بمدت ۲ سال لغو گردید.

همزمان با تظاهرات داشتگویی و ایجاد جو بی ثبات سیاسی - اقتصادی، کوششها یعنی درجهت زادسازی اقتصاد برقرار گردید که مهمترین آنها برقراری یک نرخ واحد ارز در سال ۱۹۶۱ بود. اما تعیین نرخ برابری ۱۳۵ ون معادل یک دلار (دو برابر نرخ رسمی قبلی) نیز نتوانست صادرات را گسترش چندانی دهد زیرا این نرخ کمی پائین تر از نرخ بازار آزاد برای ارزهای صادراتی بود و این سیاست تنها هزینه واحد واردات را تا ۴۵ درصد افزایش داد. شاخصهای اقتصادی در سال ۱۹۶۱ نشان میدهد که سیاست جایگزینی واردات طی سال های ۱۹۵۵-۱۹۶۰

(۱): Export-Import Link System.

(۲): World Bank Staff Working Paper NO. 263, Industrial Policy & Development in Korea, (Washington DC: World Bank Pub. August 1977), P. 1-3.

نتایج مطلوبی نداشته است. تولیدنا خالص سرانه کره در سال ۱۹۶۱ تنها ۸۹ دلار بود که در مقیاس جهانی بسیار پائین شمرده میشد. رشد سالانه جمعیت معادل ۳ درصد نیز بر مشکل بیکاری و کمکاری می افزود. صادرات در طی دوره ۱۹۵۵-۶۰، ۱۶ درصد رشدی داشت و در سال ۱۹۶۱ تنها ۱/۸ درصد در تولیدنا خالص ملی (به قیمت‌های سال ۱۹۷۰) سهم داشت (جدول شماره ۱) از نظر بافت صادراتی، ۷۳٪ درصد صادرات کشور را مواد اولیه و ۲۷٪ درصد آنرا مصنوعات تشکیل می‌داد.

با این نتایج، سیاستگذاران اقتصادی کره به این نتیجه رسیدند که کمبود منابع طبیعی، بازار کوچک داخلی و محدودیت‌های انتقال سرمایه خارجی به کره، تداوم سیاست جایگزینی واردات را نا میسر ساخته و بدین ترتیب توسعه صنعتی حول محور صادرات از سال ۱۹۶۲ همگام با اولین برنامه پنج‌ساله اقتصادی کره در اولویت برنامه توسعه کشور قرار گرفت.

برنامه اول توسعه اقتصادی کره (۱۹۶۲-۶۶)

طی برنامه اول توسعه کره، سیاست تشویق صادرات نه بعنوان موتور توسعه اقتصادی، بلکه همگام با سیاست جایگزینی واردات در برخی صنایع کلیدی از قبیل صنایع سنگین و صنایع شیمیائی اجرا شد. این صنایع از اعتبارات ترجیحی و کاهش مالیاتها برخوردار گردیدند. درجهت بهره‌گیری هرچه بیشتر از زنیروی کار فراوان و ارزان که بعنوان یک مزیت نسبی برای کشور کره بشمار میرفت، طی این دوره، تولید محصولات صنعتی کاربری از قبیل منسوجات، کفش، تخته چندلاونیز توسعه آغاز شد. زیربنایی از قبیل جاده سازی، راه آهن و تامین برق تشویق گردیدند.

درجهت حمایت از صادرات، نرخ بهره اعتبارات مادراتی
بتدربیج کا هش و میزان اعتبارات پرداختی افزایش یافت. نرخ مالیات
بردرآ مدهای ارزی حاصل از صادرات به نصف میزان قبلی کا هش یافت و
صادرات کا لاو نیزواردات نهادهای بکاررفته در تولید کا لاهای صادراتی
از پرداخت مالیاتی غیرمستقیم معاف گردیدند.

تا قبل از بحران مربوط به تراز پرداختها کرده در سال ۱۹۶۳،
صادرکنندگان میباشد است ارز حاصل از صادرات خود را به نرخ رسمی در بانک
مرکزی تبدیل کنند. اما همزمان با معرفی سیستم چندگانه نرخ ارز در
سال ۱۹۶۳ آنکه تاسال بعد ادادا مهداشت، صادرکنندگان همانند دوره
جا یگزینی واردات، مجددا "توانستند ارزهای خود را در بازار آزاد به
فروش رسانند و با استفاده از سیستم ارتباط صادرات - واردات مجاز
گردیدند که برخی از اقلام ممنوع الورود را تنها در برابر ارزهای صادراتی
خواشند.^(۱)

علاوه بر سیاستها یی که مستقیما "در ارتباط با تجارت ازسوی
دولت اتخاذ گردیده بود، برخی سیاستها مالی نیز درجهت افزایش
پس اندازهای خصوصی و دولتی صورت گرفت. بخش مدیریت درآمدهای
دولتی تجدیدسازمان شد تا نسبت درآمدهای دریافتی به تولیدنا خالص
ملی را افزایش داده و اقداماتی نیز درجهت کا هش هزینه های دولتی
صورت دهد. ازسوی نرخ پس اندازدا خلی گردد. افزایش سپرده های بانک های
تجاری و درنتیجه افزایش میزان اعتبارات پرداختی بانک ها همراه با
برنا مه تثبیت قیمت ها که ازسوی دولت اجرا گردید، توanst بمتا میان

(۱): World Bank OP_CIT , PP.1-4.

مالی سرمایه‌گذاری موردنیاز برای رشد بیشتر تولیدناخالص ملی کمک کند.

در سال ۱۹۶۴ نرخ برابری ون به ۲۵۵ ون در مقابله یک دلار کاهش یافت و در همان زمان حمایتها بیشتری از تولیدکنندگان "صادرات غیر مستقیم" یعنی کالاهای واسطه‌ای مورداستفاده در تولید کالاهای صادراتی صورت گرفت. در سال ۱۹۶۶ واردات ماشین آلات و تجهیزات موردنیاز صادرات مستقیم و غیرمستقیم از پرداخت عوارض معاف گردید.

در پایان برنامه اول توسعه اقتصادی، تولیدناخالص کشور نسبت به سال ۱۹۶۱، ۶۲ درصد رشد یافت و سهم صادرات در تولیدناخالص ملی به ۸/۶ درصد در سال ۱۹۶۶ رسید (جدول شماره ۱۰).

برنامه دوم توسعه اقتصادی (۱۹۶۷-۷۱)

در این دوره صادرکنندگان مجاز شدند تا مواد اولیه موردنیاز خود را به میزان بیشتر از حد نیاز وارد سازند تا بتوانند ضایعات ناشی از تولید را جبران کنند. در صورت تمایل، صادرکننده میتوانست مازاد مواد اولیه خویش را در بازار آزاد بفروش رساند. علاوه بر آن به صادرکنندگانی که بیش از یک میزان تعیین شده سالانه توسط دولت، کالا صادر میکردند جواز واردات اعطای میگردید. این میزان تعیین شده هرساله افزایش یافت و تا سال ۱۹۷۰ به ۳۰۰ هزار دلار بالغ گردید.

طی برنامه دوم، صنایع سنگین و صنایع شیمیائی بنیانگذاری

(۱) برقراری سهمیه‌های وارداتی بیش از حد نیاز زیرا جبران ضایعات تولیدیا "Wastage Allowances"

شدو صنایع ماشین سازی ، کشتی سازی ، الکترونیک ، آهن و فولاد و پتروشیمی بعنوان صنایع استراتژیک موردهمایت همه جانبه قرار گرفت. در اول دوره ، رشد سریع صادرات و افزایش سرمایه های خارجی در کشور سبب گردید که واردات بطور نسبی آزاد شود که این در واقع کوششی بسود قابل مقایسه با سیستم درهای بازی که از جانب موافقتنامه عمومی تعریفه و تجارت (GATT) ارائه می گردید . بر طبق این سیستم سهمیه - بندی واردات لغو کنترل واردات تنها از طریق تعریفه صورت می گرفت . با وجودیکه سهم با لای اقلام وارداتی بکار رفته در صادرات کرده را نمی توان نتیجه مستقیم سیاستهای تشویق صادرات دانست اما در جاییکه یک صادرکننده در انتخاب میان تولیدات داخلی کالاهای واسطه ای موردنیاز خودویا واردات آنها مختار بود ، دسترسی آزاد ادامه واردات این اقلام واستفاده از معافیتهای گمرکی میتوانست در این موارد اقدامی بر علیه تولیدات داخلی کالاهای واسطه ای تلقی گردد . لذا دولت کره تولیدکنندگان داخلی این اقلام را نیز همانند صادرکنندگان مشمول حمایتهای خوبیش قرارداد . اما در هر حال دسترسی به اعتبارات ارزان و معافیتهای وارداتی هنوز هم بر علیه خریدار استفاده ماشین آلات و تجهیزات گرانتر داخلی بکار میرفت .

طی برنا محدود متوسعه ، صادرات با نرخ متوسط سالانه ۳۷ درصد و تولید ناخالص ملی با نرخ ۱۶/۵ درصد در سال ۱۹۷۱ یعنی دو برابر رقم مشابه در سال ۱۹۶۶ بالغ گردید . ارزش صادرات از ۲۵/۳ میلیون دلار در سال ۱۹۶۷ به ۱/۶ میلیارد دلار در سال ۱۹۷۱ یعنی سال ۱۹۷۱ رسید . اما بخش کشاورزی در تمام این سالها بد لیل رشد سریع تر بخش صنعت و جذب

(1) : World Bank O.P.C.I.T , PP. 5-8.

نیروی کاربه‌این بخش، از رشد چندانی برخوردا رنگردید. سهم اشتغال
نیروی کار در بخش کشاورزی از ۶۴ درصد در سال ۱۹۶۳ به ۴۲ درصد در سال
(۱) ۱۹۷۱ کاهش یافت.

برنامه سوم توسعه اقتصادی (۱۹۷۲-۷۶)

در این برنامه، صادرات بعنوان موتور توسعه اقتصادی تلقی گردید و ارزش آن از سطح ۱/۶ میلیارد دلار مربوط به سال ۱۹۷۲ به ۷/۸ میلیارد دلار در سال ۱۹۷۶ بالغ گردید و معادل ۴۸/۵ درصد از تولید ناخالص ملی را شامل گشت. طی این دوره ساخت اصنایع کشور تغییر یافت. در اواسط دهه ۱۹۷۰، رکود اقتصادی جهانی، و خاتمه کسری تراز پرداخت هائے بدلیل افزایش شدید بھای نفت وارداتی و افزایش واردات کالاهای سرمایه‌ای از یکسو افزایش دستمزد نیروی کار در اثرا فزايش تقاضای نیروی کار در صنایع کاربرورقا بسته سایر کشورهای در حال توسعه (مانند چین و تایوان) در بازارهای بین المللی در زمینه عرضه و فروش محصولات کاربرای زسوسی دیگر، موجب گردید تا دولت توجه خویش را معطوف به صنایع سنگین و صنایع شیمیایی سازد. تغییرات عمده‌ای نیاز لحاظ بافت صادراتی در این دوره رخ داد بطوریکه در سال ۱۹۷۵ اکثر بعنوان یکی از مهمترین صادرکنندگان ماشین‌آلات برقی و لوازم خانگی، وسایل حمل و نقل، تولیدات فلزی و غیرفلزی، علاوه بر کفشهای منسوجات و پوشاش کشانه شد. در این سال صادرات تولیدات صنعتی با رشد چشمگیر خود، ۸۲ درصد کل صادرات را شامل میشد.

(۱) هفته نامه اتاق بازرگانی و صنایع و معدن، شماره ۲، اردیبهشت ۱۳۶۶، ص ۲۸.

شاخص	واحد	۱۹۸۲	۱۹۸۱	۱۹۷۶	۱۹۷۱	۱۹۶۶	۱۹۶۱
مليون تلنر	مليون	۳۸۷/۷	۳۵/۹	۳۲/۹	۳۹	۲۵/۴	۴۱/۸
مليون دلار	" دلار	۲۷۹۸	۶۳۳۴۳	۲۲۳۲۳	۱۱۴۵	۴۳۷۱	۱۰۳
تکمیل سرمایه خالص شاخص	تکمیل	-	۶۶۱۲	۶۰۱۲	۶۱۶۹	۷۷۰	-
صادرات (موجب)	%	۳۴۷۱۴	۵۰۹۱۱	۴۰۱۲	۱۹۸۹	۲۶۴	۱۹۶۱ = ۱۰۰
صادرات بصورت درصد افزایش	%	۳۲/۹	۲۸/۵	۱۲/۴	۶/۸	۱/۸	۱۹۶۱
واردات (سبت)	مليون دلار	۲۳۸۷۱	۸۴۰۴	۲۱۷۷	۶۸۹	۲۸۳	۱۹۷۱
واردات بصورت درصد افزایش	%	۳۷/۴	۳۰/۶	۲۲/۸	۱۸/۵	۱۲/۵	۱۹۷۶
سازنده تجارت	مليون دلار	۱۲۳۲	-۲۱۸۵	-۱۰۹۵	-۳۳۰	-۳۳۲	۱۹۸۲
شاخص قیمت صادرات	%	۱۴۹۱	۵۷۶	۲۹۱	۲۱۲	۱۰۰	۱۹۶۱
شاخص قیمت واردات	%	-۲۰۲۰	۸۱۸	۲۷۵	۲۰۹	۱۰۵	۱۴۱۴
برخراصی بادلار آمریکا	دون	۷۰۰/۰	۴۸۴	۳۷۳/۲	۲۷۰/۹	۱۳۰	۱۴۱/۴

آمار مربوط به سال ۱۹۸۶ از مأخذ :
IRC, The Export Performance of the Republic of Korea, 1961-1982 , P.105.

United Nations, Monthly Bulletin of Statistics , No.2 , Feb.1988 .
الله) : مربوط به سال ۱۹۸۶

لازم به تذکر است که رشد صادرات صنعتی در توسعه صنعتی کره طی دو دهه اخیر نقش بسزائی داشته است، بطور مستقیم ۴۵ درصد تولید ناخالص ملی و ۳۸ درصد افزایش میز ان اشتغال در اثر رشد بخش صنعتی است اما با وجود این، حتی این ارقام نیز نمی توانند بخوبی سهم واقعی رشد صادرات در توسعه اقتصادی کره را انداخته اند زیرا اثر ضریب تکالیفی مصرف و سرمایه‌گذاری بیشتر در نتیجه افزایش درآمد جا معهود یا کارائی بیشتر اقتصادی ناشی از کاهش هزینه عوامل تولید نسبت به درآمدهای ارزی حاصل از صادرات، در این ارقام محسوب نشده است.^(۱)

برنامه چهارم توسعه اقتصادی (۱۹۷۷-۸۱)

توجه به توسعه صنایع سنگین در این دوره نیز ادامه یافته و توسعه صنایع با تکنولوژی پیشرفته ماشین سازی والکترونیک نیز در دستور کار دولت قرار گرفت و صادرات کالاهای سرمایه‌ای نیز گسترش یافت. در سال ۱۹۸۱ تولیدات صنایع سنگین در حدود نیمی از صادرات کالاهای صنعتی را شاملاً گردید که تقریباً "دو برابر میزان مشابه در پایان برنامه دوم بود. همچنین در اواخر این دوره بمنتظر جلوگیری از مشکلات سهمیه‌بندی و سایر موانع غیر تعریفهای موجود در بازارهای جهانی، صادرات کالاهای جدید و باکیفیت مرغوب تر آغاز گردید. درجهت تغییر ساختار تجاری و گسترش بازارهای صادراتی نیز اقداماتی صورت گرفت.

(۱): Larry Westphal, Korea's Experience With Export-Led Industrial Development, World Bank Staff Working Paper No. 313 (Washington D.C.: World-Bank Pub. Jan. 1979), p. 60.

وکشورهای خاورمیانه مورد توجه پیمانکاران ساختمانی کرهای قرار گرفتند و قراردادها یعنی درز مینه طرحهای تولیدی و امور ساختمانی با کشورهای مذکور منعقد شد که موجب افزایش مهارت‌های فنی کارگران کره نیز گردید.

همزمان با گسترش صنایع سنگین و صنایع شیمیائی در کره، نیاز به پژوهشگران بر جسته‌حتی در زمینه شبیه‌سازی تکنولوژی وارد است و بچشم میخورد ولذا در خلال این دوره اهمیت علوم و مهندسی در دانشگاه‌های کره بشدت مورد تاکید قرار گرفت، تا یکی از وزیرین این اساسی پیشرفت تکنولوژی را ایجاد سازند. در بخش خصوصی دولتی نیز هزینه‌های تحقیق و توسعه رشدقاً بل توجیه یافت بطوریکه در سال ۱۹۸۱ حدود ۳۵۰ میلیون ون صرف تحقیقات و توسعه در این بخشها گردیده است.^(۱)

طی این دوره، صادرات با نرخ رشد سالانه ۲۱/۸ درصدوتا حدودی کمتر از نرخ رشد آن طی برنامه سوم، افزایش یافت. از جمله دلایل عدمهای این کاهش رشد را میتوان دو میان بحران نفتی، ناکارامیهای اجتماعی، عدم تعادل درآمد میان شهر و روستا و وضعیت نا مطابق کشاورزی دانست. تولیدنا خالص ملی بطور متوسط سالانه ۱۵/۸ درصد افزایش یافت و صادرات به ۳۲/۹ درصد تولیدنا خالص ملی در سال ۱۹۸۱ بالغ گردید که نشان دهنده اهمیت صادرات بعنوان ستون فقرات توسعه اقتصادی کره در این دوره میباشد (جدول شماره ۱).

برنامه پنجم توسعه اقتصادی (۱۹۸۲-۸۶) *****

طی این برنامه موفقیت صادرات کالاهای تولیدی صنایع سیک

(۱) : هفتادنامه اتاق بازرگانی و صنایع و معادن، شماره ۳ - خرداد ۱۳۶۶، ص ۳۹.

کره در بازارهای جهانی ثبت شد. مها رتورم، ثبت قیمت‌های داخلی، بهبود کیفیت تولیدات و افزایش صادرات درجهت تداوم بهبود تراز پرداختها از جمله اهداف این برنامه پنجماله بوده است. این برنامه هم چنین سعی بر بهبود وضعیت توزیع درآمد از طریق اجرای یک برنامه رفاه اجتماعی داشته است.

درا بتدای دهه ۱۹۸۰ نرخ ارزشناور شد و اعطای وام به بخش صادرات تسهیل گردید. در این دوره با توجه به تاکید بر صنایع سنگین، افزایش تولیدات و صادرات بخش نساجی میباشد با بهبود تکنولوژی در این بخش صورت میگرفت. بدین لحاظ دولت تصمیم به افزایش سطح اتوماسیون و پیشرفت تکنولوژی در این صنعت گرفت. ارزانی قیمت تمام شده محصولات ساخته شده، خصوصاً "قولادا" (کشور) این کشور، سبب تیرگی نسبی روابط آمریکا با این کشور گردید. کشور زاپن ارزان ترین فولاد را در جهان عرضه میکند در حالیکه هزینه تولیدیک تن فولاد در کره جنوبی - بنا به گفته یکی از مدیران صنعت فولاد زاپن، ۴۵ دلار کمتر است. وزیر برنامه ریزی اقتصادی کره جنوبی در سال ۱۹۸۳ تاکید میکند که اقتصاد کره به صادرات هرچه پیشتر کلا لاوا بسته است. وی میگوید: " صادرات تنها راه زیستن (۱) ماست ". کوشش‌های دولت درجهت تشویق صادرات در این دوره سبب گردید تا صادرات کره در سال ۱۹۸۶ بالغ بر ۳۴/۲ میلیارد دلار گردد و مازاد تجارتی معادل ۳/۱ میلیارد دلار در همین سال عمده است " بدلیل کاهش (۲) بهای نفت وارداتی، عاید کشور شود. این مازاد تجارتی طی سالیان

(۱): مرکز توسعه صادرات ایران، نشریه پیام صادرات، شماره اول فروردین / خرداد ۱۳۶۳، ص ۰۲۹

(۲): The Bank of Korea, Quarterly Economic Review , March 1987 , pp. 24-25.

متما دی بیسا بقه بوده زیرا تقریبا " به همان نسبت افزایش صادرات کرده در سالهای گذشته، واردات این کشور نیز افزایش یافته است . اما بدلیل قدرت اقتصادی این کشور میتوان گفت که در اقتصاد کره، تراز تجاری در بلندمدت مورد تظر است و کسری کوتاه مدت نیاید عامل منفی بشما آید، زیرا مواد اولیه و نیز مواد سوختی سهم عمده‌ای در واردات این کشور را تشکیل میدهند و این کشور میتواند با پیش‌بینی افزایش بهای مواد معدنی، نیازوارداتی چند سال خود را یکجا خریداری کرده باشد. در حال حاضر کا هش بهای نفت سبب بهبود تراز پرداختهای کسره گردیده که تا حدودی با کا هش ارزش دلار میتواند خنثی گردد .

در دو سال اخیر شرخ تورم در کره مها رشد و حتی در مواردی ارزش واحد پول این کشور نسبت به دلار آمریکا نیز تقویت گردیده است .

سایر مشوچهای صادراتی طی برنا مدهای پنجاهمه کره جنوبی

۱- سرمایه‌گذاری :

افزایش سریع پس اندزادا خلو، و سرمایه‌گذاری موجب تقویت رشد اقتصادی کره طی برنامه‌های پنجاهمه گردیده است . نسبت سرمایه‌گذاری به تولیدنا خالص ملی ۱۳/۲ درصد در ۱۹۶۱ به ۲۲ درصد در ۱۹۶۷ و سپس به ۳۲ درصد در سال ۱۹۷۴ افزایش یافت و ازان پس همچنان در سطح با لایو باقی مانده است . خصوصا " از اواسط دهه ۱۹۷۰ بمنظور تسریع درا مرصنعتی کردن کشور، در توسعه صنایع سنگین و شیمیائی سرمایه‌گذاری فراوانی شده است .

(۱) : لازمه تذکر است اگرچه سرمایه‌گذاریهای عظیم در صنایع سنگین و صنایع شیمیایی در دهه ۱۹۷۰ اسباب افزایش سریع صادرات کره گردید اما بازدهی سرمایه‌گذاری در صنایع این کشور را در مجموع کا هش داده است .

تا اوایل دهه ۱۹۶۰، سرمایه‌گذاریها مربوط به توسعه اقتصادی و افزایش صادرات به کمک سرمایه‌های خارجی که بیشتر بصورت وام بود، تا مین اعتبر میشد، زیرا پس اندازهای داخلی به سبب فقر عمومی بسیار کم بود. ولی همگام با توسعه اقتصادی و رشد صادرات کشورکه سبب افزایش سطح ذرا مدعا معرفه کردید، نسبت پس اندازها به تولیدناخالص ملی افزایش یافت. طی سالهای ۱۹۷۷-۸۱ میانگین این نسبت $\frac{۳}{۴}$ درصد بود که حدود $\frac{۳}{۴}$ کل احتیاجات سرمایه‌گذاری را تأمین میکرد. در سال ۱۹۶۲ سرمایه‌گذاری خارجی در کره در حدود ۵۷۵ هزار دلار بودا ما در اوایل دهه ۱۹۷۰، سرانه بطور متوسط ۱۰۰ میلیون دلار در این کشور سرمایه‌گذاری خارجی صورت می‌گرفت بطوریکه بین سالهای ۱۹۶۲ و ۱۹۸۲ مجموع سرمایه‌گذاریهای مستقیم خارجی به $\frac{۱}{۲} / ۲۸$ میلیارد دلار بالغ گردید.^(۱)

(Free Trade Zones)

۲- مناطق آزاد تجاری :

یکی از اقدامات دولت درجهت تشویق سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی و افزایش صادرات، ایجاد مناطق آزاد "Masan" در سال ۱۹۷۷ و "Iri" در سال ۱۹۷۹ بود که تسهیلات زیادی در زمینه صادرات در اختیار موسسات تجاری واقع در این مناطق قرار می‌دهد. موسسات تجارتی در صورتی که یکی از مشخصات زیر را دارا باشند قادر به فعالیت در این مناطق هستند:

۱- موسسات توکالی صادراتی را تولید، تکمیل و یا مومنتا ژکنند.

(۱) هفته‌نامه الاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران، شماره (۲۹)،

فروردین ۱۳۶۴، ص ۶۶.

۲- موسساتی که منحصرا " در مالکیت سرمایه‌گذاران خارجی قرار دارد .
۳- سرمایه‌گذاریها مشترک میان سرمایه‌گذاران خارجی و کره‌ای که در آن بیش از ۵۰ درصد سهم سرمایه‌گذار خارجی بصورت نقدی پرداخت شده باشد .

از مزایای این مناطق موارد زیر را میتوان بر شمرد :

۱- با قبول حق تصرف و مالکیت و ساخت تاسیسات تولیدی توسط سرمایه‌گذاران خارجی و یا سرمایه‌گذاران مشترک ، فعالیت تجاری آنها توسط مسئول مناطق آزاد تجاری تسهیل میگردد .
۲- این مناطق انواع تسهیلات موردنیاز از قبیل زمین ، تجهیزات ، جاده ، امکانات تخلیه و بارگیری ، لنجرگاه و برق و آبرات امین مینمایند . اداره پست ، بانک و گمرکات از جمله امکانات دیگر موجود در این مناطق است .

تاسال ۱۹۸۵ حدود ۱۴۵۵ موسسه تولیدی تجاری و ۳۰۰ هزار نفر در این مناطق مشغول داشته‌اند و حدود ۲۰ درصد از صادرات کالاهای صنعتی کشور از این مناطق صورت گرفته است .^(۱)

۳- موسسه توسعه تجارت کره (KOTRA):

در میان مقررات مربوط به تشویق صادرات ، ایجاد موسسه توسعه تجارت کره ، بویژه از نظر سایر کشورهای در حال توسعه از اهمیت خاصی برخوردار است . این موسسه در آغاز برنامه اول توسعه

(۱): Korean Exchange Bank , Foreign Exchange and Trade Regulations in Korea , 1979.

(۲): Korea Trade Promotion Corporation (KOTRA)

اقتصادی در سال ۱۹۶۲ یک موسسه غیرانتفاعی که از جانب دولت تأمین مالی میگردید تاسیس شد. عمدت ترین خدماتی را که این موسسه به دست اندکاران امور تجارت ارائه میدهد عبارتند از:

- در اختیار نهادن اطلاعات موجود در زمینه صادرات و اساسی عرضه -
- کنندگان کا لادر کرہ
- بازاریابی و جمع آوری اطلاعات از صادرکنندگان و واردکنندگان خارجی جهت استفاده بخش دولتی و خصوصی در کرہ
- شرکت فعال در نمایشگاههای تجاری بین المللی
- معرفی محصولات صادراتی کرہ به سایر کشورها از طریق ارسال نشریه‌های اداری، فیلم و سایر رسانه‌ها
- ایجاد امکانات بازدید تجارت خارجی و خبرنگاران از کرہ و آشنا ساختن صادرکنندگان خارجی با اساسی و نوع فعالیت واردکنندگان کرہ ای
- جمع آوری نمونه‌های تولیدات خارجی و ارائه به تولیدکنندگان داخلی جهت شبیه سازی و تقلید از طرح و بسته‌بندی آنها

در سال ۱۹۶۵، "KOTRA" اقدام به تاسیس "مدرسه عالی صادرات" نمود تا بدینوسیله صادرکنندگان را با جدیدترین تجربیات تجاری در سطح بین المللی آشنا سازد. تا سال ۱۹۷۵، ۱۵۰۰ نفر دوره سه‌ماهه این مدرسه را گذراندند، بسیاری از آین افراد هم اکنون عهده (۱) (۲) دار مسئولیت‌های مهم در امرداد را تکشیور میباشند.

در حال حاضر "KOTRA" در اکثر کشورهای جهان شعبه دارد. دردهه جاری علاوه برگوشش درجهت افزایش صادرات، این موسسه در صدد است که عرضه خدمات خود را همگام با موسسات داخلی به موسسات

(۱): Export School

(۲): International Trade Centre, FORUM, Jan-March 1985,
P.18.

خارجی نیز گسترش دهد تا بتواند از طریق جلب توجه مادرکنندگان خارجی و ایجاد بازاری مناسب برای آنها در داخل کره، از سیاستهای حمایتی دولتهای خارجی تا حدودی جلوگیری کند.

۴- بیمه صادرات :

یکی دیگر را زیاستهای تشویق صادرات در اخردهه ه عبر قراری سیستم بیمه صادرات بود که از طریق بانک صادرات - واردات تامین اعتبار میگردید. با اجرای این سیستم بخشی ویاتما می زیان ناشی از معاملات صادراتی بیمه میگردید. این سیستم شامل تسهیلات زیر میباشد:

۱- بیمه عمومی صادرات که بمنظور جبران خسارات ناشی از خطرات سیاسی و تجاری در معاملات طرح ریزی گردیده و تا ۹۵ درصد خساره ناشی از عوامل سیاسی (جنگ، کودتا در کشور طرف معامله و...) و ۶۰ درصد ضررها ناشی از عوامل تجاری را تحت پوشش قرار میدهد.

۲- بیمه مالی صادرات که بمنظور تضمین بازپرداخت اعتبارات توسط صادرکنندگان به بانکهای از قبیل بانک صادرات - واردات کره و بانک ارزکره که تامین مالی اعتبارات صادراتی را بعهده داشتند، صورت میگیرد.

۳- بیمه سرمایه‌گذاری خارجی که بمنظور ایجاد امنیت سرمایه‌گذاری در خارج از کشور صورت میگیرد.

(۱): Export - Import Bank of Korea (EXIM BANK)

(۲): Korea Exchange Bank

(۳): Korea Exchange Bank, OP-CIT.

۵- کنترل کیفیت و استاندارد کالا

یکی از مشکلات عمدۀ کشورهای در حال توسعه در زمینه گسترش صادرات کیفیت تولیدات براساس استانداردهای جهانی است. در اوائل دهه ۱۹۶۰، پائین بودن هزینه نیروی کار بزرگترین مزیت صادرات کرده بشهاده میرفت و همین امر سبب تمرکز تولید بر کالاهای کاربرگردید. اما برای صادرکنندگان این کالاهای رقابت با کالاهای سرمایه برپا تکنولوژی پیشرفته کشورهای سرمایه داری کاری بس مشکل می‌نمود. تجربه کم، تکنیک‌های ضعیف، تجهیزات قدیمی و فقدان اطلاعات در مردم از کیفیت محصولات می‌توانست مزیت نیروی کار ارزان را خنثی سازد. بدین لحاظ دولت با درگ این ضرورت، اقداماتی درجهت بهبود کیفیت کالاهای تولیدی صورت داد.

امروزه علاوه بر "KOTRA" حدودبیست موسسه دولتی و خصوصی مسئول بررسی و کنترل کیفیت صادرات کرده هستند. این کنترل‌ها براساس نمونه‌گیری‌های تصادفی در تولیدات بوده این کالاهای و بمنظور تطبیق کالاهای با استانداردهای بین‌المللی صورت می‌گیرد، که تعداد زیادی توانسته است به موفقیت صادرات کرده کمک کند.

۶- طراحی و بسته بندی کالا:

همزمان با افزایش صادرات کالاهای کاربرد دهه ۱۹۶۰، رقابت بین‌المللی در صادرات این نوع کالاهای نیز افزایش یافته و تولید کنندگان کرده‌ای به این نتیجه رسیدند که استفاده از طرح‌های جدید و کاربرد بسته‌بندی عالی می‌تواند به توسعه صادرات کمک کند. در اوائل دهه ۶۰ دولت با ایجاد مرکز طراحی صنایع دستی و روستاًی سعی در ارائه

رهنمودهای لازم در این زمینه را به صنعتگران نمود. بسیاری از داشتگاه‌ها نیز مراکز طراحی و تحقیق خصوصاً "در زمینه سرآمیک" ایجاد کردند. در سال ۱۹۷۷ مراکز طراحی و بسته‌بندی کرده تاسیس گردید تا در زمینه‌های مالی، فنی و مشورتی درجهت افزایش سطح تکنولوژی بسته‌بندی و طراحی کالا کمکهایی به صادرکنندگان ارائه دهد. علی‌رغم نتایج مثبت این اقدامات برآسان بررسیهای بعمل آمد در حال حاضر در کره جنوبی فقط ۳ درصد هزینه تولید کا لامربوط به بسته‌بندی و طراحی آنست که با وجود رشد قابل ملاحظه نسبت به سال‌های قبل، در مقایسه با هزینه‌های مشابه در کشورهای پیشرفته رقم ناچیزی است. برای مثال در کشور ژاپن این هزینه‌ها حدود ۸ درصد ارزش کا لزا در بر می‌گیرد و نمونه این موقعيتها نیز شهرت و فروش بی سابقه اتوموبیلهای ژاپنی در بازار آمریکا است که تا حدود زیادی ناشی از مخارج گزافی است که شرکتهای ژاپنی برای طراحی اتوموبیلهای صادراتی متحمل می‌شوند.

مراکز طراحی و بسته‌بندی کرده در نظردارد که با ایجاد واحد مهندسی اطلاعاتی، جدیدترین اطلاعات مربوط به طراحی صنعتی و مواد بسته‌بندی را در اختیار صنعتگران خرده پاکوچک قرار دهد.