



اطلاعات تجاری

از: مرکز تحقیقات و بررسیهای اقتصادی اتاق

بازار آب میوه، آب مركبات و میوه‌های گرمسیری در بلژیک و لوکزامبورگ

صادر می‌کنند.
آب پرتقال در دوره مورد بررسی بزرگترین قلم وارداتی این کالاهای بود که در سال ۱۹۸۹ حدود ۵۳ درصد ارزش این واردات را تأمین می‌کرد. پس از آن آب سیب بود که نسبت آن ۱۶/۷ درصد و سپس آب میوه‌ها و سبزیجات دیگر به نسبت ۵/۹ درصد آب گریب فroot با سهم ۴/۶ درصد بود.

صادرکنندگان عمده آب پرتقال به این بازار در سال ۱۹۸۹ عبارت بودند از آلمان غربی

و آب سبزیجات از ۴۰۹۱ میلیون فرانک بلژیک به ۴۶۷۸ فرانک (از ۲۵ میلیون دلار به ۱۱۹ میلیون دلار) وزن آنها از ۸۹۰۲ تن به ۱۲۱۳۰ تن افزایش یافت.

صادرکنندگان کالاهای مزبور به دو دسته تقسیم می‌شوند، یکی کشورهای جامعه اقتصادی اروپا بویژه آلمان و هلند که آب میوه را به صورت مستحبنده مصرفی و فله می‌فرستند و دیگری کشورهای در حال توسعه بویژه بزرگیل کتاب میوه رفیق و غلیظ و گوشت میوه را به صورت فله

عرضه و تقاضا

تولید

هرچند در ناحیه لمبورگ میوه‌هایی از قبیل سیب و گلابی و گیلاس فراوان به عمل می‌آید لیکن تولیدکنندگان محصولات آب میوه‌ر بلژیک بیشتر نیاز خود را از کشورهای دیگر وارد می‌کنند.

نوع واردات و مبدأ آنها

در سالهای ۱۹۸۵-۱۹۸۹ ارزش واردات آب میوه

صنعت نوشابه‌سازی ، بیشتر انواع آب میوه خالص ، شهد و نوشیدنی‌های آب میوه‌دار را تولید می‌کند ، این صنعت ، تیاز داخلی را جه در بخش خرده فروشی و چه در بخش هتل و رستوران بر می‌آورد .
تولید کنندگان بلژیکی در حد بالایی از محصول خود را کشورهای دیگر بخصوص بداغضای جامعه اقتصادی اروپا صادر می‌کنند .

سلیقه مصرف کنندگان

چنانکه از ارقام زیر معلوم می‌شود مصرف سرانه آب و شهد میوه در سالهای اخیر بالا رفته است : سال ۱۹۷۵ : ۴/۹ لیتر ، ۱۹۸۰ : ۱۰/۱ لیتر ، ۱۹۸۵ : ۱۰/۲ لیتر ، ۱۹۸۶ : ۱۰/۳ لیتر ، ۱۹۸۷ : ۱۱/۹ لیتر ، ۱۹۸۸ : ۱۱/۴ لیتر و ۱۹۸۹ : ۱۳ لیتر . با این حال در قیاس با بازارهای مشابه در اروپا ، مصرف سرانه هنوز کم است زیرا بلژیکیها در خودن و نوشیدن تاحدی محافظه کارند و به غذا بیشتر اهمیت می‌دهند و شاید به اندازه دیگر مردم اروپای غربی توجه به خواص بهداشتی آب میوه‌ها ندارند .
با وجود این به نظر می‌رسد که سلیقه مصرف کنندگان ، بخصوص جوانان تغییر کرده است و بتدریج به اثر بهداشتی این فرآورده‌ها بیشتر بی‌می‌برند .

جالب اینکه بسیاری از مصرف کنندگان ، شهد را برآب میوه ترجیح می‌دهند زیرا معتقدند آب میوه‌ای که از آب میوه غلیظ گرفته شود محتوی مواد مصنوعی یا چاشنی‌های شیمیایی است . ظاهراً "نمی‌دانند که آب میوه غلیظ ، محصولی طبیعی است و شهد هم از آب میوه غلیظ به دست می‌آید . از این رو بعضی بستمندی کنندگان ، فرآورده‌های گران‌قیمتی چون "آب پرتوقال ۱۰۰٪ خالص از فلوریدا" با آب میومتازه گرفته شده "عرضه می‌کنند و کیفیت طبیعی و کنورمیدا آن را منذکرمی‌شوند . کارخانه‌های تولید کننده ضمناً "از روشهای جدید بستمندی برای جلب علاقه مصرف

۱۹۸۵ به ۷۴۰ تن در ۱۹۸۹ رسید که ارزش آن در سال یادشده به ۱۸ میلیون فرانک بلژیک بالغ شد . این محصول کلاً " صادرات مجدد بود که قسمت عمده آن از آلمان غربی (۷۲۴ تن در سال ۸۹) آمده بود . صادرات مجدد آلمان اعم از فله و بسته‌بندی مصرفی را خود شرکت‌های آلمانی مخلوط کرده بودند .

صادرات

صادرات آب میوه در دوره مورد بررسی بین ۱۱۳۴۵۷ تا ۱۳۷۰۷۴ تن در سال ۱۹۸۹ (در نوسان بود و ارزش آن در سال ۱۹۸۹ به ۱۱۶ میلیون دلار رسید که تقریباً به اندازه واردات مصرفی به کشورهای همسایه فرستاده می‌شد .
آب پرتوقال در این مدت ۶ درصد وزن صادرات را به خود اختصاص داده بود و بازارهای عمدash هلنند ، فرانسه و انگلستان بودند . آب گریپ فروت ۹ درصد صادرات مجبور را تشکیل می‌داد که بیشتر به ایتالیا ، فرانسه ، هلنند و انگلستان می‌رفت . آب مرکبات دیگر "بانسیت ۱/۸ درصد عمدها" به فرانسه ، انگلستان و آلمان شرقی صادر می‌شد . آب آناناس با نسبت ۸/۲ درصد (به فرانسه ، ایتالیا و انگلستان) آب گوجه‌فرنگی با سهم ۲/۸ درصد (به انگلستان ، هلنند ، فرانسه ، انگلستان و دیگر "بانسیت ۱/۱ درصد" (به هلنند ، امریکا فرانسه ، انگلستان) و "مخلوط آب میوه‌ها" با نسبت ۵/۵ درصد (به ایتالیا ، هلنند ، فرانسه و انگلستان) صادر می‌شد .

ویژگی‌های این بازار

مصالح صنعتی

در بلژیک مصرف کننده عمده آب میوه رفیق و غلیظ و گوشت میوه ، صنعت نوشابه سازی است . مصرف کننده بزرگ دیگر ، صنعت لبنتی است .

۲۴۵۵۲ تن به ارزش ۵۶۲ میلیون فرانک بلژیک ، بربیل (۱۰۹۶۲ تن به ارزش ۷۵۱ میلیون فرانک بلژیک) و هلند (۱۲۳۱۹ تن به ارزش ۷۰۳ میلیون فرانک بلژیک) (جمع واردات این کالا در سال یادشده به وزن ۶۰۳۷۰ تن به ارزش ۲۴۹۶ میلیون فرانک بلژیک رسید .
واردات آب گریپ فروت در سال ۱۹۸۹ به ۳۵۰ میلیون فرانک (رسید . کشورهای عمدۀ مبدأ عبارت بودند از هلند (۱۷۹۳ تن به ارزش ۱۳۷ میلیون فرانک بلژیک) ، اسائیل (۱۳۱۳۶ تن به ارزش ۸۶ میلیون فرانک) و آلمان غربی (۱۱۸۲۶ تن به ارزش ۲۶ میلیون فرانک بلژیک) .

واردات آب میوه‌ها و سبزیجات دیگر طی پنج سال مورد بررسی فزونی یافت و از ۱۶۳۱ تن در سال ۱۹۸۵ به ۲۱۱۲ تن در سال ۱۹۸۹ رسید . بزرگترین صادرکننده این قلم ایتالیا بود که در سال ۱۹۸۹ معادل ۱۲۹۳ تن به ارزش ۵۷۹ میلیون فرانک بلژیک به این بازار صادر کرد . آلمان غربی (۳۵۴ تن به ارزش ۲۲ میلیون فرانک) و هلنند (۳۶۰ تن به ارزش ۱۸ میلیون فرانک بلژیک) رتبه دوم و سوم را در این زمینه داشتند . طرف همین مدت واردات آب آناناس افزایش یافت و از ۲۳۶۵ تن به ارزش ۳۵۲۱ تن (به ارزش ۱۱۲ میلیون فرانک بلژیک در سال ۱۹۸۹) رسید . بزرگترین صادرکننده این محصول هلنند بود که در سال ۱۹۹۴ مقدار ۱۹۹۴ تن به ارزش ۷۸ میلیون فرانک وارداین بازار کرد کل این رقم ، صادرات مجدد بود که هلنند عمدها" از بربیل و تایلند وارد کرده بود . صادرکنندگان اصلی (غیر مجدد) این محصول به بلژیک عبارت بودند از فیلیپین (۲۵۰ تن به ارزش ۱۱ میلیون فرانک بلژیک) و افغانستان (۱۹ تن به ارزش ۷/۷ میلیون فرانک) . صادرات این محصول از آلمان غربی نیز (۴۱۹ تن به ارزش ۱۱ میلیون فرانک بلژیک) صادرات مجدد بوده است .

واردات مخلوط آب مرکبات و آب آناناس هم افزایش چشمگیری یافت و از ۶۴ تن در سال

اینکه کشورهای در حال توسعه بتوانند در این بازار نفوذ کنند اندک است.

واردکنندگان بلژیکی آب میوه رقیق و غلیظ و گوشت میوه را به صورت فله می خرند تا سادر بلژیک بسته‌بندی شود. این کالا با تانکر دریایی (مثل آب پرتقال از بربازل) ، باشکه دربسته‌های ضد عفونی شده و با تانک‌جاذبه‌ای (از کشورهای اروپا) وارد می‌شود. شرایط کیفیت همان است که درباره سایر کشورهای جامعه اروپا گفته‌ایم.

بعضی اقلام پرچم مثل آب میوه غلیظ مستقیماً از کشور مبدأ خریده می‌شود. انساع دیگر غالباً از واردکنندگان و مخلوط کنندگان یا به توسط نمایندگان شرکت‌های خارجی مقیم بلژیک یا مقیم کشورهای همسایه بوئژه هلند و آلمان خریداری می‌شود.

رقابت و قیمتها

از آنجا که بازار بلژیک بخشی از بازار وسیع آب میوه اروپاست، مثل بقیه بازارهای اروپا بسیار پر رقابت است. علاوه بر این، دولت بلژیک نیز در مرور بحرخی کالاهای از حمله آب میوه در سطح خرد فروشی سیستم کنترل قیمت برقرار کرده است که به نوبه خود به دست آوردن سود در این رشته را دشوارتر ساخته است.

کانالهای توزیع

بازار بلژیک چه از لحاظ بازارگانی وجه از توزیع جز جدایی ناپذیر صفت آب میوه اروپاست.

کارگزاران / واردکنندگان

دو شرکت مهم در این زمینه عبارتند از ماندی در بروکسل و مدیبل در آنورس. ماندی فقط حق العمل کار است و از هر کشور فقط نمایندگی یک صادرکننده را قبول می‌کند. این شرکت به واردکنندگان، بسته‌بندی کنندگان

بیشتر فروش آب و شهد میوه به صورت بسته‌های کارتنه از قبیل تراپریسک (۱)، تترارکس (۲)، کومبیلوک (۳) و پوریاک (۴) (ساخت شرکت الوباك) (۵) است. بسته‌های یک لیتری تراپریک و کومبیلوک بیش از همه معمول است. انواع دیگر بسته‌بندی کارتنه زیاد متداول نیست. یک شرکت بلژیکی برای آب پرتقال مرغوبی که در قسمت سرخانه سوپرمارکتها به فروش می‌رسد از بسته‌های تترارکس استفاده می‌کند.

تبلیغات فروش

با اینکه آماری برای هزینه تبلیغات وجود ندارد مسلم است که سازندگان و توزیع کنندگان عمدۀ آب و شهد میوه‌ها و نوشیدنی‌های آب میوه‌دار اعم از داخلی و خارجی برای محصول خود در مقایسه وسیع آگهی می‌کنند. یک عامل مهم در تبلیغات، حا انداختن نام یا مارک مخصوص در ذهن مشتری است. مشهورترین مارک‌های داخلی در بلژیک عبارتند از لولزا، سانلنڈ و ترورو که به وسیله سه شرکت بزرگ بلژیکی برای مصرف داخلی و بازار صادرات تولید می‌شوند. مارک‌های خارجی زیر نمایانگر انواع متعدد این کالاست که به مصرف کنندگان بلژیکی عرضه می‌شود: گرانینی، کرینگز، لینداوا، اشتونه (هرچهارتاً آلمانی)، ره (فرانسوی) و مینوت مید (از شرکت کوکاکولا) سوپرمارکتها علاوه بر فروش مارک‌های مشهور، مارک‌هایی اختصاصی نیز عرضه می‌کنند. بزرگترین سوپرمارکت زنجیره‌ای موسم بد زیست. این‌نوب. ام فرآورده‌هایی بنام ز.ب. و "جاست جوس" پخش می‌کند.

خواسته‌های واردکنندگان

هر چند بسته‌های خارجی آب میوه و محصولات آن در بلژیک مصرف می‌شود اما تقریباً "همه آنها مستقیماً" از کشورهای همسایه که به جامعه اقتصادی اروپا و استهاند وارد می‌شود. احتمال

کنندگان به فرآورده‌های مرغوب، استفاده می‌کنند.

اطلاعات دقیقی از سلیقه مصرف کنندگان در بازار نوع آب میوه در دست نیست اما آب و شهد پرنقال بیش از همه طرفدار دارد و حدود سه چهارم این بازار را به خود اختصاص می‌دهد. بعد از آن آب سبب و در مرتبه‌های بعدی احتمالاً آب گریپ فروت، آب انگور، آب گوجه فرنگی و آب آناناس مشتری دارد. آب و شهد میوه‌های دیگر فروش زیاد ندارد. علاقه مصرف کنندگان به آب میوه‌های گرم‌سیری هر چند در حال افزایش به نظر می‌رسد ولی محدود است.

چنانکه قبلاً اشاره شد آب میوه شامل آب مسروکات و آب میوه‌های گرم‌سیری به صورت ماده خام در لبنتیات و عمدتاً در تولید ماست به کار می‌رود. در این رشته، علاقه بسیه میوه‌های گرم‌سیری رو به افزایش است.

یاداً وری می‌شود که مصرف کنندگان آب و شهد میوه و نوشیدنی‌ها و لبنتیات آب میوه‌های دار در بلژیک، فرآورده‌های مارک‌های متعددی در دسترس دارند که از طرف تولید کنندگان داخلی و تولید کنندگان کشورهای دیگر جامعه اقتصادی عرضه می‌شود.

بسته‌بندی (خرده فروشی)

در بلژیک آب و شهد میوه‌ها به صورت کارت شیشه بسته‌بندی می‌شود که نوع آن به گروه مصرف کننده و فروشگاه مورد نظر تولید کننده بستگی دارد. به طور کلی در بخش هتل و رستوران شیشه‌های ۲/۲ لیتری و یک لیتری معمول است. در مغازه‌ها و فروشگاهها شیشه‌های ۲/۰ لیتری، ۰/۷۵ لیتری و یک لیتری عرضه می‌شود.

شیشه‌ها، صاف و شفاف تهیه می‌شود تا مشتری، محصول را خوب ببیند. شیشه‌های یک لیتری پس‌دادنی (باودیجه) مخصوصاً در بخش هتل و رستوران بسیار معمول شده است.

دارند . هیچک از شرکتهای بخش عمده فروشی خود ، آب میوه تهیه نمی کنند بلکه مقدار موردنیاز را از مستهندی کنندگان بلژیک یا کشورهای همسایه می خرند .

بخش هتل و رستوران

این بخش در بلژیک از اهمیت ویژه ای برخوردار است . هتلها ، رستورانها و کافه ها آب میوه و شهد میوه موردنیازشان را از شرکتهای مستهندی ، عده فروشان و گروههای خردیار تهیه می کنند . بیشتر گروههای بزرگ خرده فروشی با این بخش ارتباط نزدیک دارند مثلاً " زیبیک رستوران زنجیره ای در اختیار دارد و بیشتر گروههای یاد شده از خوددارای سلف سرویس و رستوران هستند .

دسترسی به بازار

تعرفه های گمرکی جامعه اقتصادی اروپا در بلژیک نیزمانند دیگر کشورهای عضو اجرا می شود .

چشم انداز آینده

از ارزش واردات آب میوه و آب سبزیجات به دو کشور بلژیک و لوکزامبورگ در سال ۱۹۸۹ میلادی بزرگ بر بازار خرده فروشی تسلط دارند . بزرگترین آنها از این قرارند :

۱- گروه زیب (Z.B - Aynoweb) که بیش از مجموع گروههای خرده فروشی ، فروش دارد . مالک تعداد زیادی فروشگاه و سوپر مارکتهای زنجیره ای است و فراورده هایی از آب میوه مارک خود و مارک سازندگان دیگر را توزیع می کند .

مک کن سانبلند که بخشی از شرکت اغذیه کاناداست . فروش عمده اش در بلژیک به سوپر مارکتهای زنجیره ای است . مارکهای اصلی آن ، سانبلند و لوونته است . بیشتر از دو سوم تولیدش را به دیگر کشورها صادر می کند .

چند شرکت دیگر مثل شوفوتن ، نوتریسیما بلژیک نیز اقسام نوشابه های آب میوه دارتولید می کنند .

صنایع غذایی دیگر

اگرچه صنعت نوشابه سازی قسمت اعظم آب میوه را جذب می کند اما صنایع غذایی دیگر مانند لینیات نیز مقدار جشمنگیری آب میوه را در تولید فراورده های خود دارد کار می برند . بیشتر شرکتهای این رشته مواد خام را از اوارد کنندگان مخلوط کنندگان می خرند و خودشان مستقیماً "وارد نمی کنند .

بخش خرد فروشی

با اینکه ۳۵۰۰۰ مغازه و فروشگاه مواد غذایی در بلژیک وجود دارد ولی چند شرکت بسیار بزرگ بر بازار خرده فروشی تسلط دارند . بزرگترین آنها از این قرارند :

۲- دلزدولیون که دو میون گروه بزرگ این بخش است و صاحب سوپر مارکتهای فروشگاهی تخفیف دهنده است .

۳- گروه خانوادگی بولی دلز که سوپر مارکتهای فروشگاهی تخفیف دهنده و مغازه های کوچک خواربار فروشی در اختیار دارد . چند سوپر مارکت زنجیره ای کوچکتر که یکی از آنها " برادران مستاگ (۷) " نام دارد نیز فعالیت

و دیگر مصرف کنندگان که در درجه اول مقیم کشورهای " بنسلوکس " (بلژیک ، هلند و لوکزامبورگ) و فرانسه باشند کالا تحويل می دهد . کالای عمده اش آب مرکبات است ولی انواع آب میوه از جمله آب میوه های گرم سیری نیز به مشتریان خود عرضه می کند .

مدبیل هم حق العمل کار است و هم وارد کننده و خصنا " مخلوط کننده هم شمرده می شود و انواع آب میوه و گوشت میوه و قطعات میوه را به شرکتهای مستهندی و دیگر مصرف کنندگان تحويل می دهد . کالای عمده اش آب مرکبات و آنان اس است ، اما فروش فراورده های گرم سیری دیگر شرکت ایجاد وری می شود که " فیاس " (کارگزار کمپانی سیتاوا کو در اروپای غربی) اینها آب میوه و سرده خانه در بلژیک دارد . چند شرکت دیگر آب میوه ، کارگزار و تأمینده فروش در بلژیک دارند . از آن جمله ماند گرانینی (از آلمان) هیرو (از سویس) و کات فود (از اسرائیل)

صنعت نوشابه سازی

شرکتهای عده بسته بندی آب و شهد میوه در بلژیک به شرح زیر است :

کوئینگر که ابتدا تولید کننده نوشابه های الکلی و غیر الکلی بود . رشته آب میوه را در سال ۱۹۸۷ شروع کرد که سهام کمپانی ترود و تولید کننده معروف آب میوه را خریده بود . هم با مارک ترودو و هم با مارک خودش محصول توزیع می کند و عمدتاً به خرده فروشان کالا تحويل می دهد و بیش از یک سوم محصول آب میوه خود را صادر می کند .

شرکت لوزا شعبه کمپانی امریکای ای بی ای (ABA) هولدمینگر است . این شرکت سالها قبل به صورت کارخانه آب سبب شروع به کار کرد . با مارک لوزا بسته بندی می کند و فروش عده هاش به بخش هتل و رستوران است . حدود سه چهارم محصول لوزا به خارج صادر می شود .

2680 Bornem
Tel: (03) 890 22 11
Telex: 32 635 NUTRI B
Fax: (03) 890 23 09

Puck-Drinks
11 St-Godelievevestr.
8710 Kortrijk
Tel: (056) 35 15 78
Fax: (056) 35 65 48

S.A. Socodrink N.V.
The Coca-Cola Export Corp.
Chaussée de Mons 1424
1070 Brussels
Tel: (02) 522 09 00
Telex: 23 234 COKE B
Fax: (02) 520 60 63

آدرس چند شرکت و سازمان در بلژیک

واردکنندگان

Citrus Coolstore N.V.
Sifferdok 99
9000 Gent
Tel: (091) 51 13 84
Telex: 12 698
Fax: (091) 51 45 15

Mandy SPRL
Avenue Bel Air 70
1180 Brussels
Tel: (02) 347 09 48
Telex: 24 313 MANDY
Fax: (02) 343 82 46

N.V. Medibel S.A.
Bredabaan 816 B
2170 Antwerp (Merksem)
Tel: (03) 647 2383
Telex: 32 840
Fax: (03) 647 2431

Squeeze
Buba PASTA PLUS
Raasplein 11
2100 Antwerp (Deurne)
Tel: (03) 647 2415
925 2824
Fax: (03) 325 8888

مؤسسات بسته بندی و عمل آورندۀ

Chaudfontaine-Monopole SA-NV
Rue de Cristal 7
4930 Chaudfontaine
Tel: (041) 67 86 11
Telex: 49 086
(Lemonades and juice drinks)

N.V. Citrusco
Meiveldlaan 3
3800 Sint-Truiden
Tel: (011) 69 75 65
Telex: 39 580
Fax: (011) 69 79 63
(Compound house)

N.V. Konings S.V.
Beringersteenweg 98
3850 Borgloon
Tel: (012) 81 31 01
Telex: 39 386 KODIST
Fax: (012) 82 18 10

S.A. Looza N.V.
Sint-Truidersteenweg 301
3850 Borgloon
Tel: (012) 74 15 61
Telex: 39 129
Fax: (012) 74 42 77

McCaln Sunnyland
Evedongelaan 12
2300 Turnhout
Tel: (014) 42 21 01
Telex: 33 787 SUNLND
Fax: (014) 42 70 14

Mondi Foods Belgium nv
Gammel 91
2310 Rijkevorsel
Tel: (03) 314 65 55
Telex: 33 529
Fax: (03) 314 70 78

Nutricia Belgique NV
Rijksweg 64

اتحادیه‌ها

AIJN

(Association de l'industrie des jus et nectars de fruits et de légumes de la Communauté économique européenne)
Avenue du Cortenberg 172
B-1040 Brussels
Tel: (02) 735 81 70
Telex: 262 46
Fax: (02) 738 81 75
(AIJN members are recognized national associations representative of the fruit and vegetable juice and nectar industry from European Community Member States. The association has published the AIJN Code of Practice for selected fruit juices.)

AJUNEC

(Association belge des fabricants, embouteilleurs et importateurs de jus de fruits et nectar)
Avenue du Cortenberg 172
1040 Brussels
Tel: (02) 735 81 70
Telex: 26 246 SIA B
Fax: (02) 736 81 75

پی نوشتها:

- 1.Tetra Brik 2.Tetra Rex
- 3.Combibloc 4.Pure Pak 5.Elopak
- 6.Agents 7.Mestelagh Freres

انبارها و صادرکنندگان مهم آب میوه به بازار اروپا محسوب می‌شود.

چنانکه قبل "گفتمش مصرف سالانه آب و شهد میوه طی ۱۵ سال (۱۹۷۵-۱۹۸۹) تقریباً سه برابر شده، یعنی از ۴/۹ لیتر به ۱۴ لیتر رسیده است.

این مصرف به احتمال زیاد در سالهای آینده همچنان افزایش خواهد یافت زیرا اولاً "رقم آن هنوز در مقایسه با بازارهای مشابه، پایین است تانیا" آکاهی از خواص بیداشتی آب میوه بویزه در میان مصرف کنندگان جوان رو به افزایش است، ثالثاً "شرکتهای مستمندی و گروههای خوده فروشی احتمالاً" با عرضه کردن فروارددهای جدید مثل "آب میوه تازه" مصرف را تشویق خواهند کرد.

واردات نیز به احتمال قوی بر اثر افزایش تقاضای داخلی و نقش مهم شرکتهای بلژیکی در صنعت آب میوه اروپا، بالا خواهد رفت. از نظر صادرکننده، چشم انداز بازار هرکدام از آب میوه‌ها از طرفی به تحول بازار در خود بلژیک واز طرف دیگر به تحول در بازار کلی اروپا بستگی خواهد داشت.

انتظار می‌رود که آب پرتقال همچنان پر فروشترین آب میوه باشد. آب گریپ فروت و آب سایر مرکبات ممکن است تاحدی افزایش پیدا کند ولی انتظار افزایش عمده‌ای برای آن نمی‌رود. برخی کارشناسان پیش‌بینی می‌کنند که فروش آب سیب رشد چشمگیری خواهد یافت.

از بین آب میوه‌های گرمیسیری آب آناناس همچنان مقام اول را خواهد داشت اما میزان افزایش آن به فراوانی و قیمت آن بستگی خواهد داشت.

رویه‌مرفته می‌توان نتیجه گرفت که بازار بلژیک برای صادرکنندگان کشورهای در حال توسعه سود بخش خواهد بود مشروط براینکه بتواند خواسته‌های واردکنندگان را از حیث کیفیت محصول و تحويل موقع آن، تأمین کند.